



Created by:
Dwi Muhammad Nurafli
dwirafli13@gmail.com
Dwi Muhammad Nurafli

"An experienced employee who is proficient in using Microsoft Word, and Microsoft Excel with deep interest in data related role"

Investigate Business Hotel using Data Visualization

Supported by: Rakamin Academy Career Acceleration School www.rakamin.com

Overview



"Sangat penting bagi suatu perusahaan untuk selalu menganalisa performa bisnisnya. Pada kesempatan kali ini, kita akan lebih mendalami bisnis dalam bidang perhotelan. Fokus yang kita tuju adalah untuk mengetahui bagaimana perilaku pelanggan kita dalam melakukan pemesanan hotel, dan hubungannya terhadap tingkat pembatalan pemesanan hotel. Hasil dari insight yang kita temukan akan kita sajikan dalam bentuk data visualisasi agar lebih mudah dipahami dan bersifat lebih persuasif."

Data Preprocessing



Yang dilakukan pertama adalah membaca datanya agar bisa di olah di jupyter notebook.

```
data = pd.read_csv('hotel_bookings_data.csv')
data.head()
```

Mengecek kesesuaian tipe data dan mengecek apakah ada data yang null atau tidak

```
RangeIndex: 119390 entries, 0 to 119389
Data columns (total 29 columns):
                                     Non-Null Count
    hotel
                                                       object
    is_canceled
    lead time
    arrival date vear
    arrival date month
    arrival date week number
    arrival date day of month
    stavs in weekend nights
    stays in weekdays nights
    adults
    children
11
    hahies
12
                                     119390 non-null
                                                       obiect
    market_segment
    distribution channel
    is repeated guest
    previous cancellations
    previous bookings not canceled
    booking changes
    deposit type
21
                                                       float64
    days in waiting list
    customer_type
    required_car_parking_spaces
    total of special requests
   es: float64(4), int64(16), object(9)
```

- Untuk semua tipe data sudah sesuai
- Untuk data yang null saya melakukan proses sebagai berikut :
 - Menghapus kolom <u>agent</u> dan <u>company</u> karena jumlah data yang null terlalu banyak, jika hanya menghapus baris pada kolom tersebut takutnya akan menghilangkan banyak informasi dari data.
 - Mengisi nilai null pada kolom <u>city</u> dengan value unknown karena tidak diketahui asal kota dari customer
 - Menganggap nilai null pada kolom <u>children</u> berarti tidak ada tamu anak kecil. Oleh karena itu diisi dengan nilai *0(zero)*.

Data Preprocessing



 Mengganti value 'Undefinied' menjadi 'No Meal' pada kolom <u>meal</u> karena sebetulnya artinya sama.

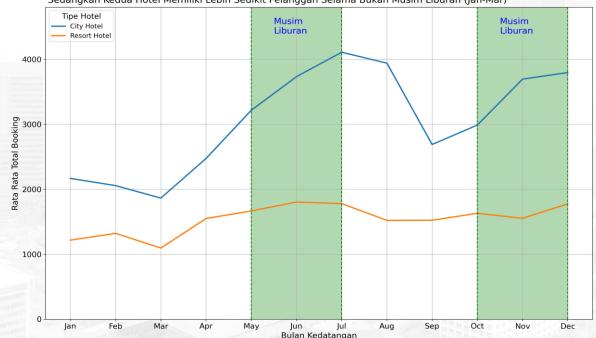
Menghapus data dengan jumlah tamu yang 0(zero).

Monthly Hotel Booking Analysis Based on Hotel Type



Kedua Tipe Hotel Memiliki Lebih Banyak Pengunjung Pada Musim Liburan

City Hotel Mengalami Penurunan Jumlah Pengunjung Yang Drastis Di Bulan Agustus Ke September, Sedangkan Kedua Hotel Memiliki Lebih Sedikit Pelanggan Selama Bukan Musim Liburan (Jan-Mar)

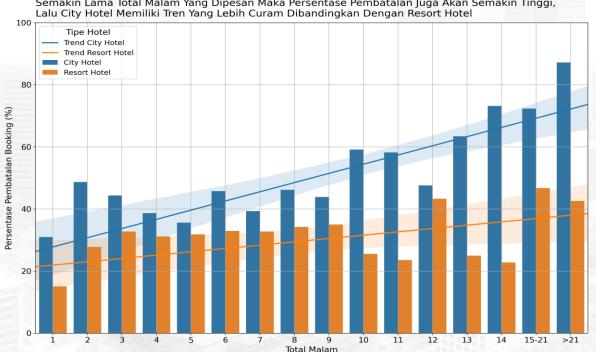


- Untuk kedua hotel baik City Hotel maupun Resort Hotel memiliki pengunjung yang lebih banyak pada saat musim liburan
- Ternyata City Hotel memiliki lebih banyak pengunjung di bandingkan dengan Resort Hotel
- City Hotel mengalami penurunan jumlah pengunjung yang drastis pada rentang bulan Agustus-September

Impact Analysis of Stay Duration on Hotel Bookings Cancellation Rates



Tren Positif Pada Total Malam Dan Persentase Dari Pembatalan Pesanan Semakin Lama Total Malam Yang Dipesan Maka Persentase Pembatalan Juga Akan Semakin Tinggi, Lalu City Hotal Mamiliki Tren Yang Lebih Curam Dibandingkan Dengan Pesart Hotal



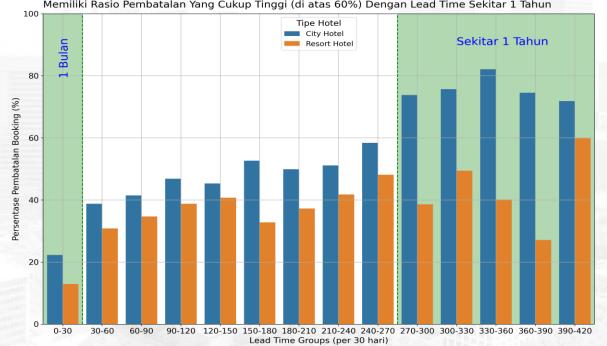
- Semakin lama total malam pada pesanan tamu maka persentase di batalkannya pesanan juga akan semakin tinggi
- City Hotel memiliki tren yang lebih curam jika di bandingkan dengan Resort Hotel

Impact Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate



Kedua Hotel Memiliki Rasio Pembatalan Paling Rendah Dalam 1 Bulan Lead Time

Resort Hotel Memiliki Rasio Pembatalan Yang Cukup Stagnan (sekitar 40%), Sedangkan City Hotel Memiliki Rasio Pembatalan Yang Cukup Tinggi (di atas 60%) Dengan Lead Time Sekitar 1 Tahun



- Kedua hotel, baik City
 Hotel maupun Resort
 Hotel memiliki rasio
 pembatalan yang paling
 rendah pada Lead Time 1
 Bulan
- Pada Lead Time sekitar 1
 Tahun, Resort Hotel
 memiliki rasio pembatalan
 yang cukup stagnan yaitu
 sekitar 40%, sedangkan
 City Hotel memiliki rasio
 pembatalan yang cukup
 tinggi yaitu diatas 60%