



MODELO DE NEGOCIO (LEAN CANVAS SIMPLIFICADO)

Generado el: 2/1/2026

Modelo de Negocio (Lean Canvas Simplificado)

1. Propuesta de Valor

- IA de organización empresarial que **automatiza** tareas repetitivas, **consolida datos** de todas las apps y **sugiere mejoras operativas** en tiempo real.
- Mejora la eficiencia del 20 30 % y reduce costes operativos con una única plataforma.
- Integración sin código: conecta con Slack, Jira, Confluence, GitHub, etc.

2. Modelo de Ingresos

| Modelo | Detalle |
|----------------------------|---|
| Suscripción mensual (SaaS) | Precio por usuario: \$8/mes (Básico), \$12/mes (Premium), \$20/mes (Enterprise). 10 /% descuento por pagos anuales. |
| Comisión por ahorros | 5 /% sobre los costes ahorrados detectados en el primer trimestre. |
| Servicios de consultoría | On site / virtual, por hora o proyecto. |

3. Estrategia de Canales

| Canal | Táctica | Razón |
|-------|---------|-------|
|-------|---------|-------|

| | | |
|------------------------|---|------------------------------|
| Ventas directas | Equipo B2B especializado, demos y pruebas gratuitas | Contacto directo con CTO/PM. |
| Partners SaaS | Integraciones pre pagas con plataformas de gestión (Jira, Trello) | Alianzas estratégicas. |
| Marketing digital | Webinars, contenido en LinkedIn, SEO y anuncios PPC | Genera demanda cualificada. |
| Eventos y conferencias | Stands y presentaciones en eventos tech | Visibilidad en el sector. |

4. Estructura de Costos Básica

| Categoría | Descripción |
|-----------------------------|--|
| I+D y AI | Entrenamiento de modelos, mantenimiento de datos |
| Infraestructura cloud | Servidores, bases de datos, almacenamiento |
| Ventas y Marketing | Salarios, campañas, eventos |
| Soporte y éxito del cliente | Equipo de atención y onboarding |
| Administración | Legal, contabilidad, cumplimiento |

