kelebihan kekurangan produsen jika menjadi penjual produknya sendiri (tanpa adanya distributor)

1. Kelebihan:

* Ketetapan harga, dikarenakan tidak adanya reseller atau dropshipper sehingga harga yang diluncurkan akan tetap sama
* Mengurangi plagiat atau re-pack produk dan tidak disertakan brand dari produk yang bersangkutan

1. Kekurangan:

* Pemasaran yang kurang meluas
* Pengeluaran tenaga lebih banyak, dari produksi hingga penjualan langsung ke konsumen
* Tidak ada pemerataan distribusi karena produk kurang dikenal khalayak ramai
* Kemungkinan bisa terjadi overload pemesanan dan produsen akan kuwalahan dalam melayani konsumen
* Omzet atau pendapatan akan tetap monoton