



Епанешников Константин Сергеевич

Мужчина

+7 (903) 7232050

7232050@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Проживает: Москва

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия Не готов к переезду, готов к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Директор по послепродажному обслуживанию автомобилей

Специализации:

- Начальник производства
- Операционный директор (СОО)
- Генеральный директор, исполнительный директор (CEO)
- Технический директор (СТО)

Занятость: частичная занятость, полная занятость

График работы: гибкий график, полный день, сменный график Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 27 лет 5 месяцев

Февраль 2022 настоящее время 8 месяцев

АО "ЛОНМАДИ"

Mocква, lonmadi.ru/

Промышленное оборудование, техника, станки и комплектующие

- Дорожно-строительная техника, сельскохозяйственная и другая спец.техника, оборудование, лифты, погрузочно-разгрузочное, складское оборудование (продвижение, оптовая торговля)
- Дорожно-строительная техника, сельскохозяйственная и другая спец.техника, оборудование, лифты, погрузочно-разгрузочное, складское оборудование (монтаж, сервис, ремонт)

Руководитель службы сервиса

Организация, поддержание и контроль работы склада (доставка, хранение и учёт ТМЦ), производство работ в ремонтной зоне и выездных бригад (обеспечение инструментом, оборудованием, знаниями, мотивацией, производственной и пожарной безопасностью), продажа запчастей и комплектующих.

Август 2015 — Февраль 2022 6 лет 7 месяцев

АО "Авилон АГ"

Mocква, www.avilon-vw.ru

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

Директор департамента сервиса и запчастей

- опыт ведения 4х автомобильных Марок,
- разработка, подготовка и защита бюджета,
- планирование, разработка и внедрение стратегических планов,
- организация деятельности подразделений и введение новых бизнес процессов,
- обеспечение эффективности всех подразделений, контроль выполнения целевых показателей,
- подбор персонала, разработка и внедрение эффективных систем мотивации,
- анализ рынка: экономические тенденции, конкуренты,
- проведение аудита бизнес-процессов сервисного обслуживания в дилерских предприятиях Мерседес.

Достижения:

Лучший сотрудник Авилон в 2020 году.

Лучший руководитель отдела сервиса в рейтинге Импортёра Фольксваген в 2017, 2018, 2019 годах.

Отделу послепродажного обслуживания вручено звание "Лучший дилер России 2016". Выступление в качестве спикера в клубе руководителей бизнеса "Автобосс" и в СМИ.

Причина увольнения:

Отсутствие перспектив дальнейшего развития.

Отсутствие возможности получения дополнительных знаний и дополнительного обучения.

Декабрь 2007 — Август 2015 7 лет 9 месяцев

ООО "РУС-ЛАН"

Mocква, www.rus-lan.ru

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

Технический директор

- Руководство отделом послепродажного обслуживания (слесарный цех, кузовной цех, отдел запчастей, отдел гарантии, отдел обучения, отдел допоборудования, мойка).
- Организация взаимодействия подразделений, проведение совещаний и собраний.
- Проведение мероприятий по открытию новых направлений в деятельности СТО.
- Внедрение новых сервисных процессов.
- Работа с клиентами по предотвращению и устранению конфликтных ситуаций и ключевыми клиентами.
- Работа с персоналом (подбор персонала, разработка систем мотивации, обучение, расчет заработной платы, контроль работы согласно регламентам).
- Разработка и внедрение стандартов на СТО.
- Ведение статистики. Составление отчётности.
- Решение оперативных вопросов функционирования СТО.
- Подготовка, защита и выполнение бюджета.

Достижения:

Организовал работу сервиса в соответствии с требованиями производителя.

Награждён дипломом за достижения в области отсутствия повторных ремонтов.

Награждён "Золотой иглой Фольксваген" за признание заслуг и успехов.

Получено звание "Лучший автосервис Москвы!".

Причина увольнения:

Закредитованность работодателя, последующие финансовые проблемы.

Февраль 2002 — Декабрь 2007

ООО "РУС-ЛАН"

Mocква, www.rus-lan.ru

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

Руководитель смены слесарного цеха

- Работа с клиентами.
- Проведение собраний.
- Управление сменой.
- Мотивация сотрудников.
- Работа с рекламациями.

Достижения:

Достиг новых экономических показателей работы смены.

Загрузка цеха составила 94%.

Июнь 2001 — Февраль 2002 9 месяцев

ООО "Бо Ба Техник"

Москва

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

Мастер

- Контроль за работой технического центра.
- Развитие направления тюнинга и доработки автомобилей.
- Управление коллективом.
- Работа с клиентами.

Достижения:

Награждён грамотами и сертификатами фирм-производителей дополнительного оборудования.

Причина увольнения:

Переход в дилерский сервис, получение дополнительных знаний.

Май 1995 — Июнь 2001 6 лет 2 месяца

ЗАО "Сегодня и Завтра"

Москва

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

Автослесарь

- Ремонт автомобилей различных марок.
- Тюнинг автомобилей.

Достижения:

Получил разносторонние знания и опыт ремонта автомобилей иностранного производства.

Причина увольнения:

Переход на вышестоящую должность в дочерней организации.

Высшее

1997 Московский государственный технический университет

радиотехники, электроники и автоматики, Москва

Факультет радиотехнических систем и устройств, Проектирование и технология

радиоэлектронных средств

Тесты, экзамены

2017 Школа генерального директора

НОЧУ ОДПО «Актион-МЦФЭР», Курсы повышения квалификации, 120 часов

2014 Руководитель

ЗАО «Актион-Медиа», Курсы повышения квалификации, 80 часов

2010 Руководитель отдела запчастей

Академия Фольксваген, Послепродажное обслуживание автомобилей

2009 Руководитель отдела сервиса

Академия Фольксваген, Послепродажное обслуживание автомобилей

2006 Мастер-приёмщик сервиса

Академия Фольксваген, Послепродажное обслуживание автомобилей

Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Немецкий — В2 — Средне-продвинутый

Навыки

Глубокие знания бизнес процессов автомобильной отрасли и процессов управления развити

Опыт руководства сервисной службой.

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории А, В

Дополнительная информация

Обо мне Личные качества:

Ориентирован на результат, ответственен, стрессоустойчив, способен быстро принимать

правильные решения, имею хорошие организаторские способности, активен,

коммуникабелен.

Дополнительная информация:

Увлекаюсь активными видами спорта, веду здоровый образ жизни, продолжаю изучать

немецкий язык, женат, есть дети.