



# Гирич Александра Юрьевна

Женщина, 39 лет, родилась 1 февраля 1983

+7 (999) 4172787 — предпочитаемый способ связи

+7 (701) 7320535 — для Казахстана

work.girich@gmail.com

LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/alexandra-girich-b56440142>

Проживает: Краснодар

Гражданство: Казахстан

Не готова к переезду, готова к редким командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Директор по маркетингу\Консалтинг по маркетингу

Специализации:

- Руководитель отдела маркетинга и рекламы
- Директор по маркетингу и PR (СМО)

Занятость: проектная работа, полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 19 лет 4 месяца

Июнь 2022 —  
Октябрь 2022  
5 месяцев

### ОЗМОЛЛ

Краснодар, [www.ozmall.ru](http://www.ozmall.ru)

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Девелопмент

#### Директор по маркетингу

Реализация стратегии развития компании, управление бюджетом, реализация маркетинговой стратегии, разработка и реализация стимулирующих кампаний, кроссмаркетинговые мероприятия с Арендаторами, проект по ребрендингу, запуск новых сервисных проектов

Апрель 2019 —  
Март 2022  
3 года

### КМК "Астана Моторс" (Управляющая Компания)

Алматы, [www.astana-motors.kz](http://www.astana-motors.kz)

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (производство)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

#### Директор по маркетингу

Реализация стратегии развития компании; разработка краткосрочных и долгосрочных планов деятельности компаний, входящих в состав КМК "Астана Моторс"; управление командой маркетологов и дизайнеров: 30 дилеров, 8 дистрибуций, 2 завода, 2 республики; разработка тактических планов по достижению запланированных показателей по продажам и доле рынка; разработка и реализация проектов по развитию он-лайн продаж, digital perfomance.

Декабрь 2015 —  
Апрель 2019

### Автоцентр-Бавария (КМК "Астана Моторс")

3 года 5 месяцев

Алматы, [www.bmw.kz](http://www.bmw.kz), [www.mini.kz](http://www.mini.kz), [www.bavaria.kz](http://www.bavaria.kz), [www.rolls-roycemotorcars-almaty.kz](http://www.rolls-roycemotorcars-almaty.kz)

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

## Директор по маркетингу

Продвижение на рынке Казахстана брендов BMW, MINI, Rolls Royce, BMW Motorrad; взаимодействие с региональными штаб-квартирами (Германия, Англия); разработка среднесрочных и долгосрочных планов работ; подготовка, запуск и мониторинг рекламных кампаний; квартальная отчетность перед штаб-квартирами; вывод на рынок новых моделей; вход в новые регионы; контроль соблюдения стандартов, запуск новых программ (Trade-In, Road Assistance), контроль SMM; план PR; корпоративный журнал BMW Magazine

Июнь 2013 —  
Ноябрь 2015  
2 года 6 месяцев

## КМК "Астана Моторс" (Управляющая Компания)

Алматы, [www.astana-motors.kz](http://www.astana-motors.kz)

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (производство)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

## Менеджер по маркетингу и рекламе

Контроль операционной деятельности деятельности маркетологов, входящих в ГК Astana Motors, контроль выполнения бюджетных показателей, проведение тендеров по медиа баингу, организация и проведение семинаров для маркетологов ГК, мониторинг деятельности подрядчиков, организация и проведение бизнес ивентов

Декабрь 2012 —  
Июнь 2013  
7 месяцев

## Protrade Central Asia

Казахстан, [www.jcb.kz](http://www.jcb.kz)

Автомобильный бизнес

- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

## Маркетинг менеджер

Замещение временно отсутствующего сотрудника на позиции менеджера по маркетингу. Операционная работа со штаб-квартирой (Англия); координация региональных рекламных активностей; бенч маркетинг; разработка тактических кампаний в сегменте B2B.

Май 2010 — Март  
2012  
1 год 11 месяцев

## Hyundai Auto Astana ( КМК "Астана Моторс")

Астана

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

## Начальник отдела маркетинга

Разработка брифов, запуск и проведение рекламных компаний, составление рекламных бюджетов и маркетинговых планов. Анализ, отчетность, оценка эффективности. Организация и координация event- и промо мероприятий. Разработка и запуск корпоративного сайта. Разработка систем мотивации персонала. Разработка модулей и расширение функций 1С 8.0. Сотрудничество: рекламные и производственные фирмы.

Август 2009 —  
Май 2010  
10 месяцев

## ENDEAVOUR, TOO

Алматы

Товары народного потребления (непищевые)

- Одежда, обувь, аксессуары, текстиль (производство)

## Руководитель проекта

Развитие партнерских отношений с сетью гипермаркетов Metro Cash&Carry. Заключение договоров, соглашений, контроль стоков готовой продукции, подача заявок в производство и контроль исполнения. Анализ спроса, отчетность по продажам. Принятие участия в разработке линейки одежды.

Март 2007 —  
Август 2009  
2 года 6 месяцев

## Hyundai Auto Almaty ( КМК "Астана Моторс")

Алматы

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

## Начальник отдела маркетинга

Март 2007 – октябрь 2008 – сервис маркетолог

Анализ ситуации рынка сервисных услуг, мониторинг конкурентов, разработка программ лояльности клиентов, разработка и внедрение рекламных сервисных компаний. Ведение отчетности по работе сервисных центров всех брендов, входящих в состав КМК, координация рекламных сервисных компаний брендов.

С июня 2007 года по совмещению выполняла функции менеджера по гарантии и качеству. Разработка и внедрение всей нормативной документации, процедур по качеству, руководства по качеству: структуры компании, политик и целей компании, согласно стандартам ISO 9001: 2000.

Доведение данного проекта до состояния Предсертификационного аудита.

Октябрь 2008 – август 2009

Начальник отдела маркетинга

Создание штатной структуры « Служба поддержки клиентов», разработка и внедрение функциональных обязанностей подразделения, разработка брифов рекламных компаний, составление рекламных бюджетов и маркетинговых планов.

Анализ, отчетность, оценка эффективности рекламных компаний.

Координация деятельности сотрудников, составление договоров, разработка программ лояльности клиентов, построение системы исследования потребителей, проведение event- и промо- мероприятий. Разработка системы мотивации персонала.

Март 2005 —  
Март 2007  
2 года 1 месяц

## Алси, ТОО

Алматы, [www.alsi.kz](http://www.alsi.kz)

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Системная интеграция, автоматизации технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

## Специалист отдела маркетинга

Конкуренты: мониторинг товаров и услуг конкурентов, составление SWOT-анализов

Сотрудничество с рекламными агентствами: составление брифов, анализ и заказ сувенирной продукции , наружная и внутренняя реклама, составление годового маркетингового плана, разработка соц. программ, реализация проектов вендоров.

Полиграфия: подготовка и производство.

СМИ: медиабаинг, подготовка и размещение материалов; рекламные и PR-проекты; подготовка и проведение выставок, семинаров и конференций; администрирование корпоративного сайта.

Работа с 1С: введение товаров в базу;

Подготовка, проведение и анализ фокус-групп.

## начало карьеры

Сентябрь 2002 —  
Февраль 2005  
2 года 6 месяцев

Услуги для населения

- Игорный бизнес
- Туристические компании

Менеджер по гостевому сервису, менеджер по организации туристических перевозок

Казино Zodiac.

Менеджер по гостевому сервису

ТОО "Волкан Транс"

менеджер по организации туристических перевозок

## Образование

### Высшее

2004 **Казахский Экономический Университет им.Т.Рыскулова (быв. Нархоз)**  
Менеджмент и маркетинг, Красный диплом

## Повышение квалификации, курсы

2021 **Автобосс**  
Автобосс, Идеальный автомаркетолог

2020 **Семинары и повышение квалификации**  
И.Новосельская , Школа тренерского мастерства "Обучение взрослых: от технологии к искусству"

2019 **Семинары и повышение квалификации**  
Джон Шоул, "Первоклассный сервис"

2018 **Семинары и повышение квалификации**  
Программы АКК "Автобосс", "Сервис кормилец"; "Продажи на рубеже реальности. Новые пути роста продаж";

2018 **Семинары и повышение квалификации**  
Программы АКК "Автобосс", "Дилерский маркетинг"; "Воронка продаж (мастер класс Ольги Балагуровой)"; "Школа Директоров"

2017 **Семинары и повышение квалификации**  
Игорь Манн, "Маркетинг 100 %"

2016 **Семинары и повышение квалификации**  
А.Тильдиков , "Финансовый Менеджмент"

2015 **Семинары и повышение квалификации**  
А.Горелов , "Практикум по маркетингу"

2014 **Семинары и повышение квалификации**  
Pascal Portanier, Marketing of luxury products

2007 **Общий курс ISO 9001:2000**  
AC group of companies, сертификат

2007 **Внутренний аудитор по ISO 9001:2000**  
AC Group of companies, Сертификат

## Ключевые навыки

---

Знание языков      Русский — Родной  
Английский — B2 — Средне-продвинутый

Навыки      Управление проектами      Планирование рекламных кампаний  
Управление командой      Организация мероприятий      Продвижение бренда  
Управление бюджетом

## Опыт вождения

---

Права категории C

## Дополнительная информация

---

Рекомендации      КМК "Астана Моторс"  
Анар Макашева (Управляющий директор )

Обо мне      Достижения:  
Обладатель золотого знака отличия Astana Motors (2021)  
Обладатель бронзового знака отличия Astana Motors (2017)  
Победитель премии MINI Brand Award 2017 (4 место)  
Участник BMW Brand Award 2017

Ключевые навыки:  
Реклама: от идеи до ее воплощения  
Аналитика: построение, ведение  
Проекты: разработка, внедрение  
Управленческие качества  
Организаторские способности  
Эффективность работы в стрессовых ситуациях