

# 15 CARA MENGHASILKAN UANG DARI INTERNET



@MotivaTweet bersama  
@wokaadita & @fikryfatullah

# 15 CARA MENGHASILKAN UANG DARI INTERNET

@MotivaTweet bersama @wokaadita & @fikryfatullah

## 15 Cara Menghasilkan Uang dari Internet

[@MotivaTweet](#) bersama [@wokaadita](#) & [@fikryfatullah](#)

Copyright©2014

Penerbit PT. YukBisnis Indonesia

Jl. Wangsapatra Kulon No. 14

Tatar Wangsakerta

Kota Baru Parahyangan

Kec. Padalarang, Kab. Bandung Barat

Bandung 40553

Cover : Tata Wijana ([@wijanata](#))

Layout : Yosefin Santi ([@y0santi](#))

Hak Cipta dilindungi oleh Undang-undang. Dilarang mengutip atau memperbanyak sebagian atau seluruh isi buku ini tanpa izin tertulis dari Penerbit.

Undang-undang Republik Indonesia

Nomor 19 Tahun 2002 Tentang Hak Cipta

Lingkup Hak Cipta:

Pasal 2

Hak Cipta merupakan hak eksklusif bagi Pencipta atau Pemegang Hak Cipta untuk mengumumkan atau memperbanyak ciptaannya, yang timbul secara otomatis setelah suatu ciptaan dilahirkan tanpa mengurangi pembatasan menurut peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Ketentuan Pidana:

Pasal 72

1. Barang siapa dengan sengaja melanggar dan tanpa hak melakukan perbuatan sebagaimana dimaksud dalam Pasal 2 Ayat (1) atau Pasal 49 Ayat (1) dan Ayat (2) dipidana dengan pidana penjara masing-masing paling singkat 1 (satu) bulan dan/atau denda paling sedikit Rp1.000.000,00 (satu juta rupiah), atau pidana penjara paling lama 7 (tujuh) tahun dan/atau denda paling banyak Rp5.000.000.000,00 (lima miliar rupiah).
2. Barang siapa dengan sengaja menyiarkan, memamerkan, mengedarkan, atau menjual kepada umum suatu ciptaan atau barang hasil pelanggaran hak cipta atau hak terkait sebagai dimaksud pada Ayat (1) dipidana dengan pidana penjara paling lama 5 (lima) tahun dan/atau denda paling banyak Rp500.000.000,00 (lima ratus juta rupiah).

# PRAKATA

# Internet, Gratis dan Bumerang

Kalau jaman dulu orang terhubung satu sama lain dalam hal perdagangan melalui sebuah PASAR BECEK, hari ini semuanya terjadi di ujung jari kita, melalui teknologi yang bernama INTERNET.

Cara tradisional yang sudah pasti menghabiskan tenaga dan biaya yang besar, saat ini bisa dikombinasikan atau malah diganti sepenuhnya dengan cara yang lebih bersahabat bagi kantong ^\_^ Ya, biayanya bisa lebih kecil malah bisa **GRATIS** !

ckckck... matanya pasti pada berbinar-binar deh liat kata "GRATIS" ... muehehe ^\_^

Yap, beneran GRATIS. Tapi, kata ajaib ini bisa menjadi bumerang lho buat kita. Karena seseorang yang TIDAK MENGELUARKAN UANG untuk sesuatu, cenderung malah TIDAK BERSUNGGUH-SUNGGUH melakukannya.

Tapi, pembaca ebook ini sih ngga seperti itu kan!? ^\_^ Karena, 90% orang yang memulai bisnis online sudah terbukti akan berhenti ditengah jalan atau tetap melakukan bisnis online nya tapi kembali ke cara-cara tradisional yang mereka lakukan sebelumnya.

Kunci sukses di bisnis online:

**TEKUN GILA-GILAN.** Titik!

## Pola Bisnis Milyaran

Setelah menikmati sendiri aliran rezeki yang berlimpah dari bisnis, Motty kemudian merenung, "Gimana caranya menyampaikan sebuah POLA kepada banyak orang, yang tinggal mereka ikuti dengan mudah sehingga mereka bisa menikmati aliran rezeki yang deras pula dari bisnis ya??“

Dan jawaban dari pertanyaan ini adalah >> #BOM!

**\* \* \* \* DHUAARRRRR ! ! ! \* \* \* \***

muehehe ^\_^ ceritanya ada ledakan duaahsyaaaat... semoga menjadi doa juga, supaya kelak omzet dan pendapatan kita semua bisa ikut meledak juga! aamiin...

Apa itu #BOM ??

**>>> Bisnis Online MILYARAN! <<<**

Pada dasarnya, pola bisnis termudah yang terukur dan bisa meledakkan omzet siapa pun yang mengikutinya dengan tekun (tanpa melihat latar belakang pendidikan maupun pengalaman bisnis) adalah pola bisnis online.



Ya... Siapapun dengan latar belakang apapun, juga dengan pengalaman dunia online yang NOL BESAR pun... Semua bisa melakukan pola ini dan SUKSES membuat saluran pipa rezeki dari bisnis online! Ciyuuss! enelaaan! ^\_ ^

"Ah Motty... ngga usah muluk-muluk... emang beneran bisa sentuh angka MILYARAN?"

**Banyak yang bergumam seperti itu??**

Muehehe ^\_^ ngga salah koq.. karena ide ini memang terlalu WOW untuk dicerna. Tapi ngga papa, telen aja dulu. Lalu sambil mencerna, lakukan apa-apa yang disampaikan pada POLA nya, insya Allah nanti lama-lama akan setuju karena mengalami sendiri.

Ya, sudah 10 tahunan Motty berkecimpung di dunia pemasaran internet. Di awal-awal proses itu, Alhamdulillah Allah berkenan menitipkan aliran rezeki 20an juta sebulan. Sekarang, alhamdulillah angka itu sudah di angka ratusan juta sebulan. Apa kuncinya?

Kunci sukses di bisnis online:

**TEKUN GILA-GILAAN.** Titik!

# MENU PEMBUKA

Saat ini, formula BOM sedang Motty finalkan. Mohon doanya ya ^\_^

Dan sebagai appetizer alias menu pembuka, Motty sampaikan 15 cara menghasilkan uang secara online.

Bagi yang belum paham ke 15 teknik ini, WAJIB melakukan semuanya. Dengan apa?

Dengan **TERUN GILA-GILARN!** ^\_^ Dan bagi yang sudah melakukan semua atau sebagian, perlu mengulanginya lagi supaya semakin nancep di hati dan semakin paham.

Ini akan menjadi dasar untuk memahami pola #BOM yang akan Motty sampaikan nanti.

АКНІА КАТА

Mungkin selama ini Sobat-Motty para MILIUNER dan calon MILYUNER sudah mencari ke sana kemari, cara untuk menaikkan level penghasilan ke angka yang lebih tinggi lagi.

Motty ingin sampaikan, bahwa pencarian kalian sudah berakhir. Karena apa yang Motty sampaikan di sini dan di #BOM nanti, insya Allah akan membuat rekening tabungan kalian menjadi OBESITAS MAKSIMAL! Muehehe... Sebagai persiapan, coba sekarang segera ke bank (hari gini perlu punya rekening di 2 bank besar: BCA dan Bank Mandiri). Buat 2 rekening bisnis baru yang terpisah dari rekening pribadi, nanti Motty bantu isi rekeningnya ^\_^ aamiin.

Selamat menikmati menu pembukanya ya. Inget syaratnya:

**TEKUN GILA-GILAN.** Titik !

# 1

**BUKALAH TOKO ONLINE  
DAN JUAL APAPUN YANG  
BISA KITA JUAL**



Potensi penghasilan:

# 3 juta hingga 30 juta rupiah/bulan

*"Bisnis yang baik adalah yang dilakukan,  
Bukan yang ditanyakan terus-menerus!" – Jaya Setiabudi*

Di sini yang kita perlukan adalah keberanian untuk mengambil tindakan. Meskipun kita belum memiliki produk untuk dijual, bukan berarti kita tidak bisa menjual.

Untuk permulaan, membuka pemesanan dengan sistem *Pre-Order* adalah solusinya. Lalu, bagaimana memberitahu calon konsumen bahwa kita membuka Pre-Order?

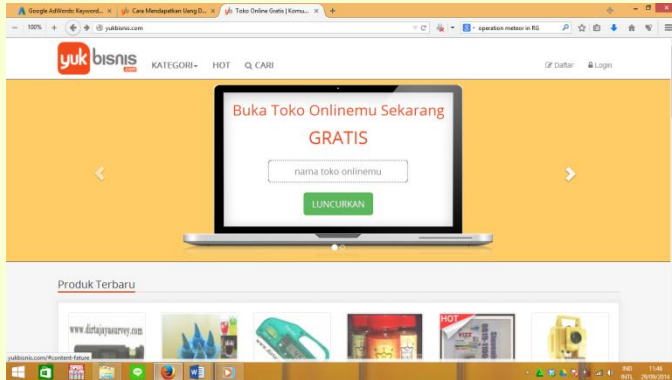
## Simple, buka saja Toko Online..!

Dengan membuka Toko Online sendiri, cukup pasang foto produk yang hendak dijual dan tunggu pembeli yang berminat. Apalagi sekarang banyak perusahaan yang menawarkan jasa membuka Toko Online gratis, contohnya seperti <http://YukBisnis.com> atau bisa juga dengan membuat blog melalui layanan **Blogger.Com** dan **Wordpress.com**.

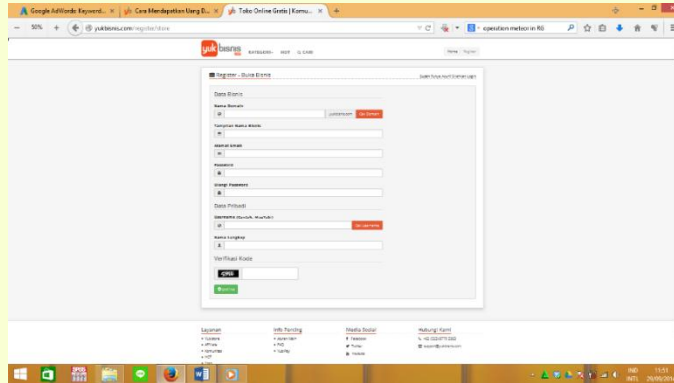
Lalu bagaimana cara membuka toko online, terutama bagi para pemula. Silakan ikuti langkah-langkah singkat berikut. Kami akan ambil contoh langkah membuka toko online di **YukBisnis.Com**.

1. Buka situs <http://YukBisnis.com> di Browser.

2. Selanjutnya akan terlihat tampilan seperti di bawah ini. Klik tombol **Daftar**.

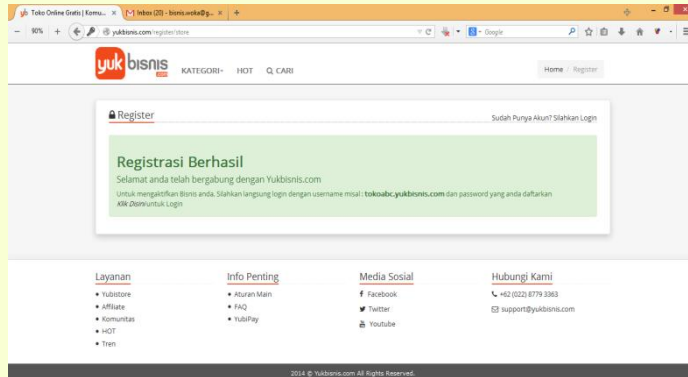


3. Kemudian, kita akan masuk ke halaman seperti di bawah ini

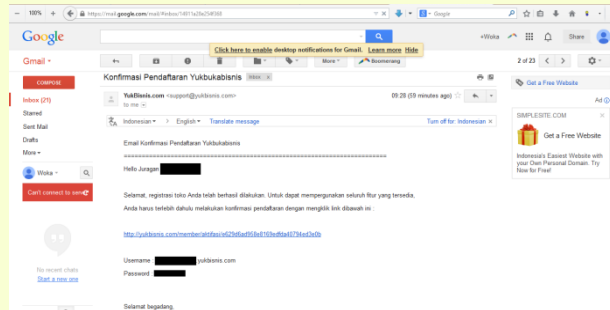
The image shows a web browser window displaying the registration page of Yuk.co.id. The page has a light blue header with the 'yuk.co.id' logo and navigation links like 'KATEGORI', 'HOT', and 'CARA'. Below the header, there's a 'Daftar' button. The main content area is titled 'Daftar Yuk.co.id' and contains a registration form. The form is divided into two sections: 'Data Umum' and 'Data Pribadi'. The 'Data Umum' section includes fields for 'Nama Lengkap', 'Email', 'Tanggal Lahir', 'Jenis Kelamin', 'Alamat', 'No. HP', and 'Password'. The 'Data Pribadi' section includes fields for 'Nama Pribadi', 'Alamat Pribadi', 'No. HP', 'Kode Verifikasi', and a 'Daftar' button. The bottom of the page features a footer with contact information and social media links. The browser's address bar shows the URL 'yuk.co.id/daftar'.

Isi semua kolom dengan benar dan lengkap. Kemudian klik Tombol Hijau bertuliskan **Daftar**.

4. Jika proses registrasi berhasil, maka akan keluar halaman yang memberitahukan kesuksesan tersebut seperti yang terlihat di bawah ini:



5. Langkah selanjutnya, masuklah ke akun alamat e-mail yang kita gunakan untuk mendaftar tadi. Kemudian periksalah **Inbox Email** atau **Spam Folder** kita, cari email yang berjudul Konfirmasi Pendaftaran YukBukaBisnis. Lalu, klik link untuk konfirmasi yang terdapat di dalamnya seperti ini.

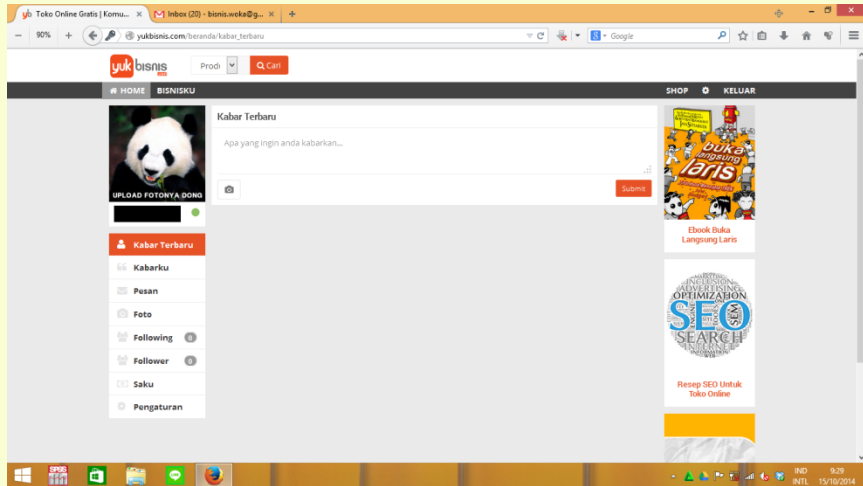


6. Setelah link di email konfirmasi kita klik, maka pada saat itu juga akun YukBisnis.Com kita langsung aktif dan kita dapat mulai mengedit, meng-*upload* produk maupun memasang tema-tema yang menarik pada toko online kita. Saat link di-klik kita akan dibawa ke halaman pengumuman.



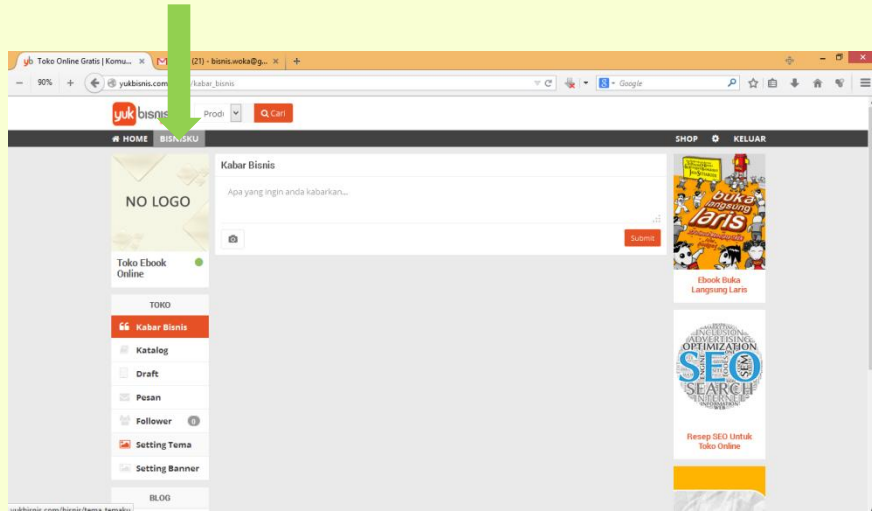
Pada bagian pengumuman, klik tulisan **Upload Produk** dan kita akan dibawa ke halaman depan YukBisnis.Com kembali. Kali ini klik **Login** dan masukan email serta password yang kita daftarkan sebelumnya.

7. Jika Login sudah berhasil, maka kita akan masuk ke halaman seperti di bawah ini.

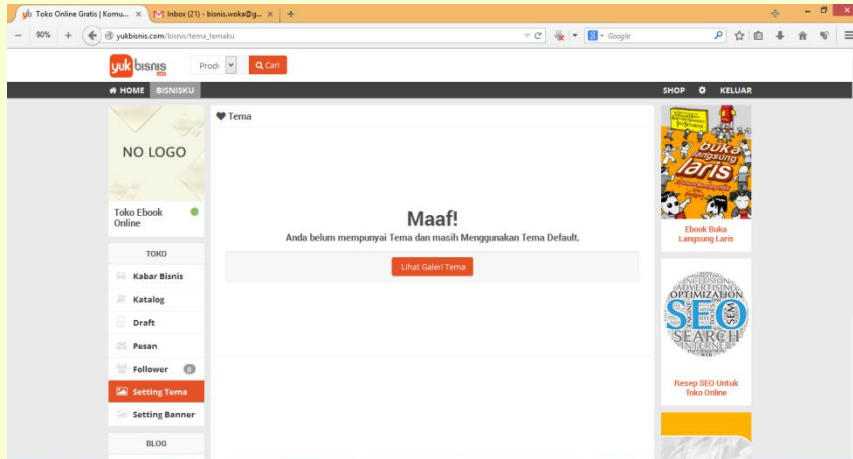


8. Nah, untuk menggunakan fitur terbaru dari YukBisnis.Com yaitu **Fitur Tema** cara mendapatkannya sangatlah mudah. Klik saja tab **Bisnisku** yang berada di sebelah kanan tab **Home**. Maka akan muncul tampilan halaman web seperti ini.

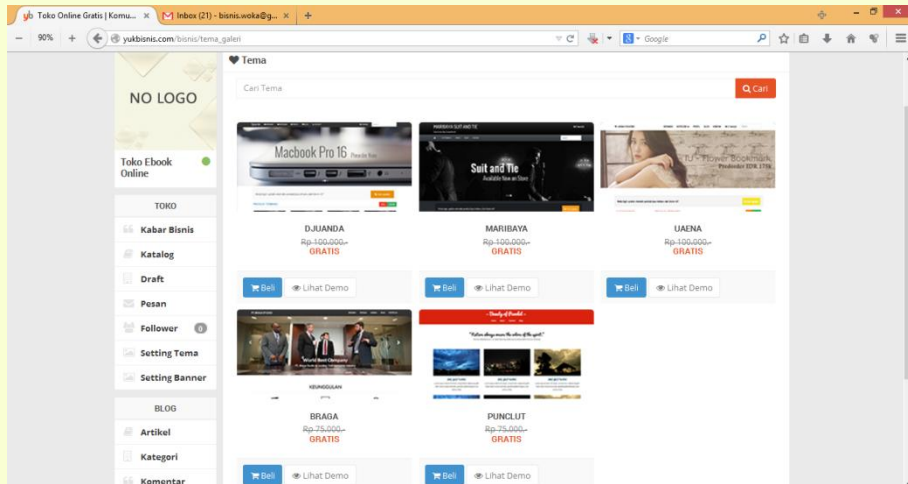
## Klik tab Bisnisku



9. Setelah itu, silakan alihkan pandangan kita pada kolom di sisi kiri halaman tersebut. Untuk menggunakan fitur tema YukBisnis, klik tombol **Setting Tema**. Kita pun akan masuk ke halaman dengan tampilan seperti berikut.



10. Ada tulisan MAAF?? Hoho, jangan khawatir. Ini hanya pemberitahuan bahwa tema untuk toko online kita masih *default*. Untuk menambah koleksi desain tema, silakan klik tombol oranye bertuliskan **Lihat Galeri Tema**.
11. Setelah men-klik Galeri Tema, kita akan melihat tampilan halaman seperti ini.

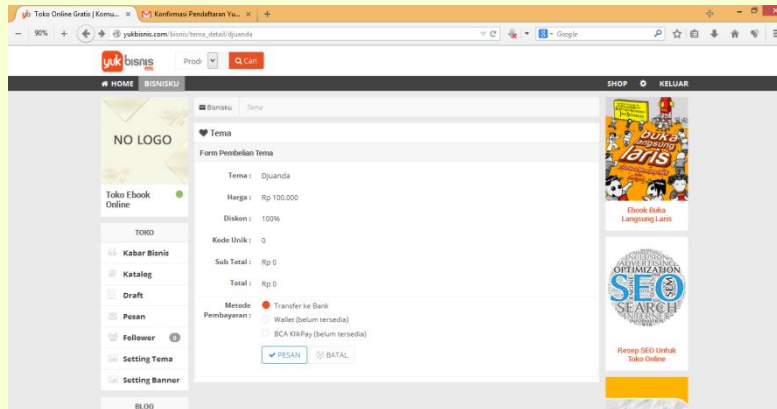




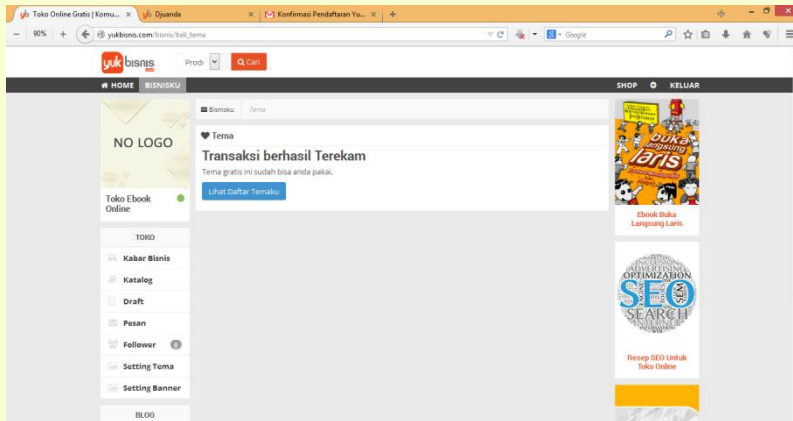
Sementara ini tersedia 5 desain tema yang berbeda di galeri tema YukBisnis.Com. Namun jangan khawatir, dalam waktu dekat akan ada ratusan tema yang bisa kita unduh di sini. Untuk informasi saja, bahwa 5 desain tema yang tersedia saat ini semuanya GRATIS. Jadi silakan unduh kelima-limanya jika diinginkan ^\_\_^

Untuk mendapatkannya silakan klik tombol **Beli** di tema yang kita inginkan. Kali ini kita akan mencoba mengunduh Tema **DJUANDA**.

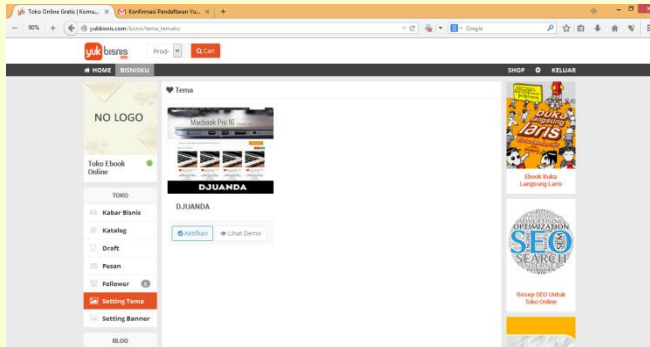
12. Setelah men-klik Tombol **Beli**, kita akan dibawa ke halaman dengan tampilan berikut.



Selanjutnya, silakan klik tombol **Pesan** di bagian bawah. Jangan khawatir, ini benar-benar GRATIS. Lihat saja di bagian keterangan Total tertulis **Rp 0**. Jika tema sudah berhasil diunduh, kita akan masuk halaman web dengan tampilan sebagai berikut.

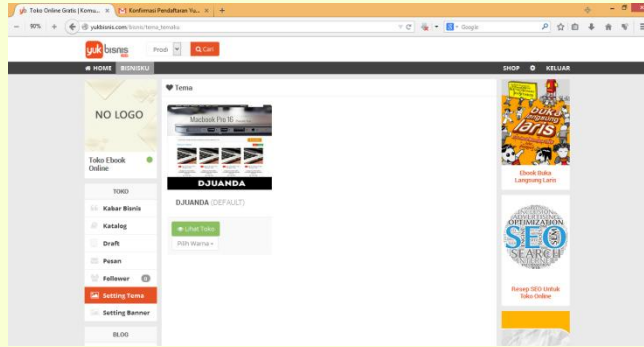


13. Untuk mengaktifkan tema yang telah kita Unduh. Kembali ke halaman tab **Bisnisku** >> Pilih **Setting Tema**. Voilla! Tema DJUANDA sudah tersedia.

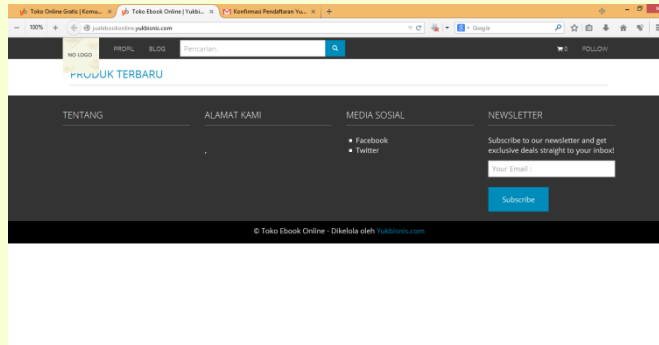


Selanjutnya, silakan klik tombol **Aktifkan** yang berwarna biru.

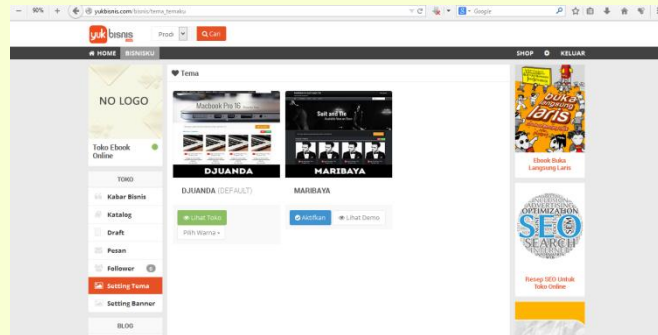
14. Mau melihat tampilan toko online yang sudah berganti tema? Mudah. Klik saja tombol hijau bertuliskan **Lihat Toko**.



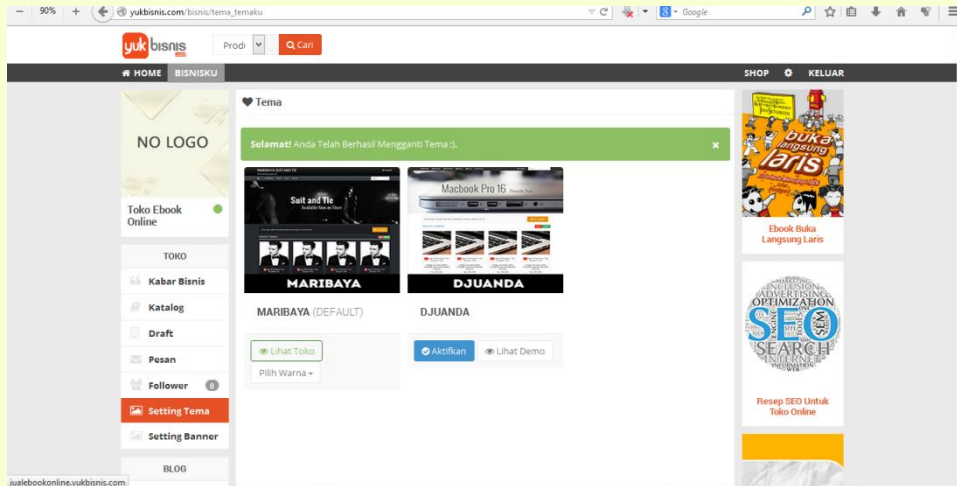
Setelahnya akan nampak tampilan tema DJUANDA berhasil diaplikasikan di toko online kita seperti ini (Ini tampilan tanpa *upload* produk ^\_\_^).



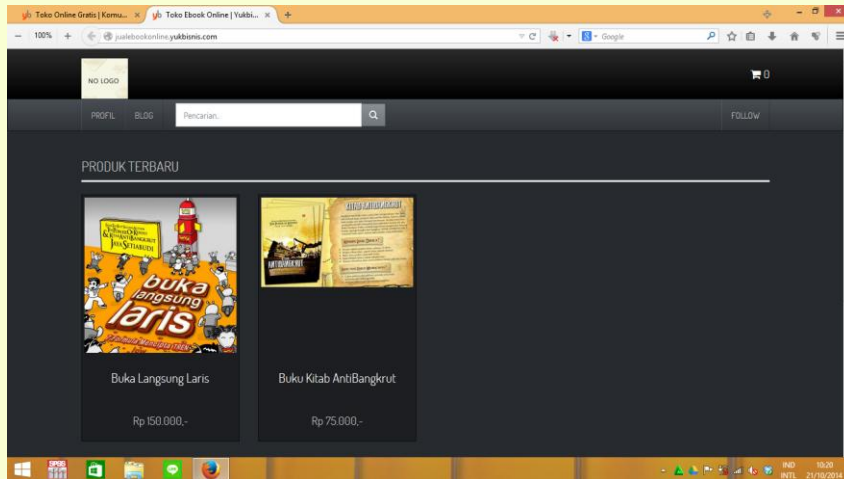
15. Masih ingin mendapatkan tema-tema lainnya? Langsung ketik di browser kita alamat [http://yukbisnis.com/bisnis/tema\\_galeri](http://yukbisnis.com/bisnis/tema_galeri) . Lakukan kembali langkah nomor 11 sampai 14. Kali ini Kami mencoba mengunduh tema MARIBAYA. Inilah hasilnya.







Dan inilah tampilan toko online dengan menggunakan tema MARIBAYA.



# 2

**GUNAKAN ADSENSE  
UNTUK BLOG KITA**

Potensi penghasilan ( untuk website menengah ) :  
**300 ribu hingga 1 juta rupiah/hari !!**

Punya Blog pribadi? Baik itu melalui **Blogger.Com** ataupun **Wordpress.Com** ?

Kalau jawabannya IYA, maka kita bisa menggunakan **Google Adsense** untuk **mendapatkan** pundi-pundi uang.

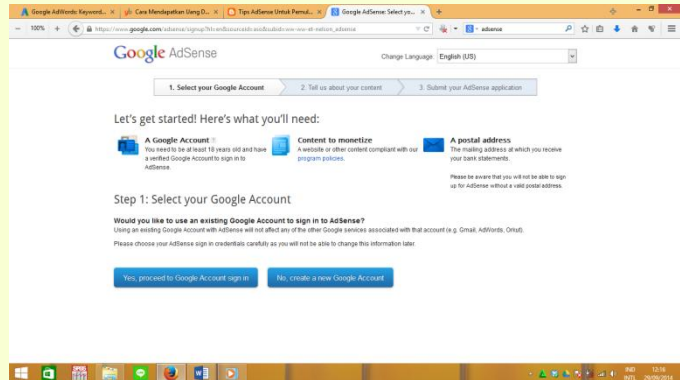
Pada dasarnya, menghasilkan uang dengan **AdSense** bukan merupakan konsep yang rumit . Hal pertama yang harus Kita ingat adalah, kita akan menghasilkan banyak uang berdasarkan seberapa banyak *visitors* meng-klik ads (iklan) yang terpampang dalam website/Blog kita. Semakin banyak yang meng-klik, semakin besar jumlah uang yang kita dapatkan.

Memperoleh uang dengan AdSense adalah sesuatu yang sangat mudah, apalagi jika website kita memiliki jumlah kunjungan yang cukup tinggi. Kalo tidak ada yang mengunjungi website kita, siapa yang akan meng-klik adsnya? Hehe.

AdSense bagi pengguna blog menjadi sangat populer karena menawarkan kemudahan dalam memperoleh uang dan tentu saja karena pendaftaran untuk AdSense ini tanpa biaya alias **GRATIS !!**

Penasaran cara mendaftarnya? Berikut langkah-langkah singkatnya:

1. Bukalah alamat <http://www.google.com/adsense/start/> di Browser komputer.
2. Kemudian klik tombol bertuliskan **Get Started Now**. Maka akan tampil halaman ini.





3. Tekan **Yes, Proceed to Google Account Sign In** bila sudah punya akun Google atau buat baru dengan klik **No, Create A New Google Account**. Lalu login dengan akun tersebut.
4. Isi kolom yang tersedia dengan data dan keterangan lengkap mengenai *website* yang akan dipasang Adsense. Setelah selesai klik **Continue**.

5. Pada halaman terakhir ini, lengkapi keterangan mengenai alamat, data diri (*Contact Information*) serta hal-hal lainnya yang berkaitan dengan mekanisme pembayaran uang dari Google AdSense kepada kita.
6. Setelah **Account Google AdSense Kita di-approve**, maka kita segera dapat memulainya . Google akan mengirim *targeted Ads* ke *website/Blog* kita. Kita pun sudah bisa menerima pundi-pundi uang dari blog milik kita tersebut.

Keterangan lebih lanjut kunjungi <https://support.google.com/adsense/answer/3394713?hl=en>

# 3

**JUAL SPOT IKLAN DI  
WEBSITE/BLOG KITA  
KEPADA ORANG LAIN**

Potensi penghasilan:

**500 ribu hingga puluhan juta rupiah/bulan**

Menjual spot iklan secara mandiri merupakan salah satu cara yang paling menguntungkan untuk menghasilkan uang lewat blog/website. Setidaknya ada dua keuntungan yang bisa kita peroleh.

**Pertama**, kita sebagai pemilik blog mendapatkan uang yang utuh karena tidak memerlukan biaya pihak ketiga (broker iklan). **Kedua**, pemilik blog bisa menyeleksi, ingin menampilkan iklan apa saja di blog-nya. Dengan kata lain, kita bisa menolak iklan yang merugikan diri kita atau pembaca blog/web kita. Mekanismenya sendiri sangat berbeda dengan bila Kita menggunakan **Google Adsense**.

Rata-rata, para pemilik blog yang sudah menawarkan spot iklannya untuk orang lain, memasang tarif **antara 500 ribu – 1,5 juta rupiah/bulan** untuk satu spot saja! Kalo sudah terkenal seperti blog milik [Raditya Dika](#), tentu tarifnya bisa lebih tinggi lagi.

Untuk bisa MUDAH dalam menawarkan spot iklan secara mandiri, kita harus melakukan langkah-langkah sebagai berikut:

### 1. **Miliki *Traffic Blog/Website yang Mencukupi***

Suka atau tidak suka, kita harus memiliki *traffic* kunjungan yang tinggi karena traffic merupakan acuan awal bagi para pemasang iklan untuk menilai blog kita. Bila kita memiliki pengunjung di atas 500-1000 orang perhari, kita telah memiliki modal awal yang cukup baik.

## 2. Buat Halaman Informasi Tentang Pemasangan Iklan

Jika kita sudah memiliki *traffic* yang cukup, buat halaman khusus yang berisi informasi lengkap tentang mekanisme pemasangan iklan di blog kita sebagai informasi kepada calon pemasang iklan. Agar efektif, halaman iklan harus berisi :

- Target pemasang iklan, sebutkan siapa target pemasang iklan yang kita inginkan.
- Keuntungan apa saja yang akan didapatkan pemasang iklan di blog kita.



- Data trafik: sajikan trafik blog kita, misalnya data jumlah pengunjung dan *page views* 1 sampai 3 bulan terakhir. Gunakan data yang akurat tanpa rekayasa.
- Pilihan *Spot Banner*: informasikan jumlah, ukuran, dan posisi banner yang ada.
- Informasi biaya beriklan.
- Sarana pembayaran: berikan informasi lengkap tentang sarana pembayaran yang kita gunakan (melalui **Paypal** atau **Transfer nomor rekening Bank**).
- Kontak: cantumkan pula alamat dan nomor telepon yang aktif.

### 3. **Buat Daftar Calon Pemasang Iklan yang Akan Dihubungi**

Memiliki halaman pemasangan iklan belum cukup karena mungkin saja blog kita tidak diketahui oleh para pemasang iklan. Oleh karena itu, luangkan waktu untuk mencari para calon pemasang iklan dengan melihat para pemasang iklan di blog lain. Pilih para pemasang iklan tersebut yang sesuai dengan topik blog kita, lalu kunjungi situs atau blognya. Catat alamat dan nama mereka. Kemudian, silakan mulai menghubungi para calon pemasang iklan. Jangan lupa untuk :

- Memperkenalkan diri
- Informasikan bahwa kita menghubungi mereka untuk menawarkan pemasangan iklan
- Beri gambaran kelebihan dan manfaat beriklan di tempat kita, tentunya tanpa ada unsur penipuan.
- Informasikan ukuran, lokasi, dan biaya pemasangan iklan secara detail.

# 4

**BUATLAH TULISAN  
REVIEW BERBAYAR DI  
BLOG/WEBSITE KITA**

Potensi penghasilan:  
**500 ribu hingga 1 juta rupiah**  
**(per 1 tulisan)**

Mau membuat tulisan di Blog atau website kita dan dibayar oleh perusahaan besar?

Kalau begitu kita bisa mulai membuat tulisan review berbayar (*Paid Reviewer*).

Dengan menjadi *Paid Reviewer*, setiap tulisan yang kita tampilkan di blog/website bisa menghasilkan uang. Umumnya isi postingan adalah ulasan-ulasan objektif mengenai suatu produk atau jasa dari perusahaan besar.

Cara perhitungan uang yang bisa kita dapat sebagai *reviewer* berbayar, umumnya menggunakan sistem **PPP (Pay-Per-Post)**, yaitu jumlah ulasan oleh *blogger* mengenai suatu produk/jasa.

*Advertiser*/perusahaan nantinya membayar berdasarkan jumlah artikel yang ditulis oleh para *blogger*.

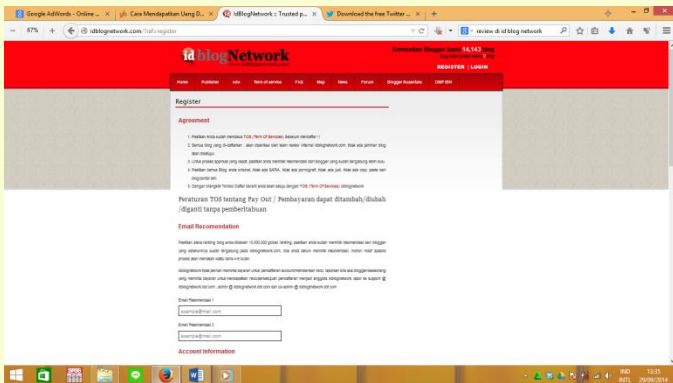
Ada juga yang menggunakan **PPA (Pay-Per-Action)**. Di mana *Advertiser* membayar berdasarkan jumlah *Action* yang didapat oleh *advertiser* dari hasil ulasan seorang blogger. *Action* yang dimaksud adalah *feedback* berupa isian form yang diisi oleh pembaca, jumlah *download* brosur perusahaan dan *sales order*.



Berminat? Berikut ini langkah-langkah yang bisa Kita ikuti :

1. Buka [www.idblognetwork.com](http://www.idblognetwork.com) di Browser.
2. Klik tombol **Register** untuk mendaftar.
3. Kemudian, kita akan masuk ke halaman dengan tampilan seperti berikut

Baca aturannya  
dengan teliti,  
kemudian isi data-  
data yang diminta  
secara lengkap dan  
akurat.



4. Kemudian klik tombol **Daftar Sekarang**.
5. Tunggu hingga blog kita di-review oleh admin dan diterima sebagai anggota. Setelah itu, kita pun sudah bisa mulai untuk menjadi seorang **Paid Reviewer**.

6. Buatlah tulisan yang baik, menarik tapi bukan untuk menjual.

Tulislah tulisan yang lebih mengulas suatu produk/jasa tertentu. Semakin menarik, akan semakin banyak pembaca yang membaca ulasan kita. Untuk informasi lebih lanjut, kita bisa klik <http://idblognetwork.com/?ref=faq>

# 5

**MENDAPATKAN UANG  
DARI TWEET BERBAYAR**

Potensi penghasilan:  
**puluhan ribu hingga puluhan juta  
rupiah/bulan**

Ada cara lain yang bisa kita coba untuk mendapatkan pundi-pundi uang dari internet, salah satunya lewat sosial media Twitter. Di sini, setiap tweet yang kita posting, bisa menjadi uang yang mengalir ke rekening bank kita. Caranya? Jadi **Buzzer Twitter**.

**Buzzer Twitter** adalah kegiatan mempromosikan suatu brand/perusahaan secara viral melalui akun twitter. Para *Buzzer* ini sendiri terdiri dari sejumlah pemilik akun yang mendaftarkan diri dengan perusahaan *buzzer*. Umumnya jumlah *buzzer* ini bisa ribuan hingga puluh ribuan dalam satu perusahaan. *Buzzer* ini pun mendapat kompensasi berupa uang untuk setiap *tweet buzzer* yang diposting pada akun Twitter mereka masing-masing.

Pendapatannya pun tidaklah kecil. Konon, akun milik Agnes Monica yang memiliki follower hampir 9 Jutaa-an, satu kali tweet promosinya bisa bernilai sampai 20 Juta Rupiah. Tapi untuk kita yang belum terkenal, maupun belum memiliki banyak *follower* tetap bisa menjadi *Buzzer*. Beberapa perusahaan seperti [www.goviral.co.id](http://www.goviral.co.id) dan <http://www.sociabuzz.com/> bisa menjadi tempat kita mendapatkan penghasilan sebagai *buzzer* twitter. Daftarnya pun GRATIS, tanpa biaya sedikitpun.



Estimasi penghasilan sebagai *buzzer* orang biasa, **umumnya 50% dari total follower** yang dimiliki. Jadi, jika kita memiliki 2000 follower, maka tarifnya adalah Rp 1000/*tweet* yang kita lakukan. Kalau kita mendapat tugas melakukan 1000 *tweets*, maka penghasilannya adalah **1 juta rupiah**.

Agar bisa menjadi seorang *buzzer* yang berhasil memiliki penghasilan yang besar, pastikan kita melakukan hal-hal berikut ini:

1. **Memiliki Banyak Follower.** Menjadi seorang buzzer tentunya harus memiliki banyak follower. Tidak masalah bila jumlah follower kita masih sedikit, tapi tetap usahakan follower terus bertambah. Karena semakin banyak *follower*, jumlah pendapatan kita tentu akan semakin besar.
2. **Gaya Bahasa yang Menarik dan Unik.** Gaya bahasa *buzzer* biasanya menjadi alasan kenapa mereka memiliki pengikut yang cukup banyak. Membuat *follower* tertarik membaca tweet-tweet-nya.

3. **Selalu Online Senin hingga Minggu.** Bekerja pada dunia sosial media itu tidak mengenal hari libur, karena harus sering *online* setiap hari. Seorang *buzzer* harus siap sedia ketika ada perubahan secara mendadak ketika hendak mempromosikan suatu *brand* yang bisa terjadi kapan saja.
4. **Mampu Berkomunikasi dengan Baik di Media Sosial.**  
Sebagai seorang *buzzer*, kita harus memiliki *mood* yang tetap terjaga agar bisa juga menularkan semangat positif juga kepada para *follower*-nya. *Buzzer* seperti ini umumnya memiliki banyak *follower*.

5. **Memahami Produk yang Akan Dipromosikan.** Produk yang ditawarkan/dipromosikan sebaiknya Kita pahami secara menyeluruh terlebih dahulu. Sehingga, ketika terjadi pertanyaan akan bisa menjawab dengan baik, dan tidak buta sama sekali.

6. **Memenuhi Kewajiban Sesuai Peraturan yang telah Disetujui.** Kalau kita tergabung dalam satu perusahaan buzzer, maka taatilah aturan maupun kontrak yang ada. Dimanapun bisnis yang melibatkan uang, kepercayaan dan juga komitmen terhadap kontrak serta peraturan adalah modal penting.

# 6

## **MENJADI AFFILIATE MARKETER**

## Potensi penghasilan: **ratusan ribu hingga 40 juta rupiah/bulan**

Internet telah memperkenalkan metode-metode baru untuk memasarkan sebuah produk dan menghasilkan uang. Kini, sudah banyak sekali model pemasaran online yang memungkinkan kita untuk menghasilkan uang dengan jumlah yang tidak sedikit, walaupun kita tidak memiliki produk dan tidak memiliki bisnis.

Salah satu metode pemasaran yang kami maksud adalah: **Affiliate Marketing**.

Definisi sederhananya, Affiliate Marketing adalah sebuah teknik pemasaran dimana kita membantu menjual produk orang lain secara *online*. Sebagai imbalan, kita mendapat komisi uang untuk setiap produk yang berhasil kita jual. Penggunaan Sistem *Affiliate Marketing* pertama kali adalah pada tahun 1994.

Amazon adalah salah satu perusahaan pertama yang mempopulerkan *Affiliate Marketing* sebagai salah satu teknik pemasaran yang memanfaatkan internet. Masyarakat menyambut baik teknik ini dan akhirnya membantu melejitkan bisnis Amazon hingga seperti sekarang.

*Affiliate Marketing* pun berkembang dengan pesat setelahnya. Kini, penjualan produk dengan menggunakan teknik *Affiliate Marketing* semakin beragam. Dari mulai produk digital seperti eBook atau tiket online, hingga buku dan peralatan elektronik.



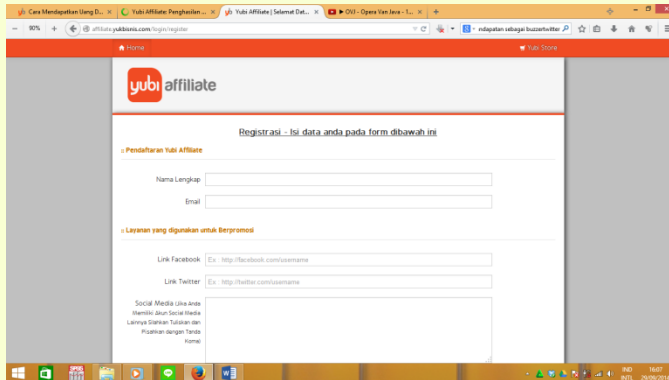
Laporan dari *Marketing Sherpa* pada tahun 2006 nilai total pendapatan *Affiliate Marketer* dari seluruh dunia dan dari berbagai jenis transaksi adalah senilai: US\$ 6.5milyar (setara Rp. 65 triliun).

Estimasi penghasilan sebagai *Affiliate Marketer*, dari **ratusan ribu hingga 40 Juta Rupiah/Bulannya** (Semakin banyak mempromosikan beragam produk, penghasilan Kita akan semakin besar).

Tertarik? Salah satu program *affiliate marketing* di Indonesia yang mudah serta memiliki keamanan pembayaran dan transaksi yang terjamin ialah **Yubi Affiliate**. Berikut cara pendaftarannya:

1. Buka alamat <http://affiliate.yukbisnis.com/> di Browser.
2. Klik Tombol hijau bertuliskan **Daftar Sekarang**.

3. Setelah itu, kita akan masuk ke halaman Form Registrasi seperti di bawah ini;

The image shows a web browser window displaying the registration page for 'yubi affiliate'. The page has a white background with a red header bar containing the 'yubi affiliate' logo. Below the header, the text 'Registrasi - Isi data anda pada form dibawah ini' is centered. The form is divided into two main sections. The first section, titled 'Pendaftaran Yubi Affiliate', contains two input fields: 'Nama Lengkap' and 'Email'. The second section, titled 'Layanan yang digunakan untuk Berpromosi', contains two input fields: 'Link Facebook' and 'Link Twitter'. Below these fields, there is a section for 'Social Media Like Anda' with a text area for 'Memiliki akun Social Media Lainnya Sertakan Tulisan dan Fotoan dengan Tanda Komei'. The browser's address bar shows 'affiliate.yukbisnis.com/register'. The Windows taskbar is visible at the bottom of the screen.

Isi dengan lengkap, kemudian klik tombol **Daftar** di bagian paling bawah. Keterangan lebih lanjut:

<http://hot.yukbisnis.com/affiliate-marketing-yubiaffiliate>

7

**BUAT EBOOK SENDIRI,  
LALU JUAL!**

Potensi Penghasilan :

**1 juta hingga 100 juta/bulan**

**dari 1 e-book!**

Terbayangkah bagaimana masa-masa awal penulis seperti Raditya Dika atau Andrea Hirata sebelum mereka terkenal?

Ya, mereka mengajukan draft buku hasil karangan mereka ke berbagai penerbit. Dan tidak jarang mendapat penolakan. Uang baru mengalir ke penulis-penulis tersebut setelah draft tersebut diterbitkan. Tapi tentu itu memerlukan waktu yang tidak sebentar.

Tapi di zaman yang serba digital seperti saat ini, mulai timbul budaya membaca buku digital atau nama lainnya adalah E-Book. Buku digital memiliki kelebihan yaitu tanpa biaya cetak dan juga biaya distribusi.

Selain itu tidak perlu menunggu, karena bila membeli sebuah E-Book, tinggal tunggu beberapa jam setelah mentransfer pembayaran, E-Book langsung dikirim via e-mail.

Kelebihan inilah yang membuka peluang bagi kita, para penulis pemula untuk bisa membuat E-book sendiri dan menjualnya melalui perusahaan tertentu, salah satunya adalah di [www.store.yukbisnis.com](http://www.store.yukbisnis.com) .

Jangan khawatir, E-book Anda tidak akan gagal terbit. Hampir pasti, bahwa E-book apapun bisa diterbitkan karena tidak ada biaya cetak dan pengiriman. Sehingga bila tidak ada pembelian, kita pun tidak akan mengalami kerugian finansial. Namun bila ada yang membeli, tentu kita harus bersiap-siap kebanjiran transfer uang di rekening bank, hehehe.

Estimasi penghasilan sebagai penulis E-book berdasarkan dari salah satu penulis kami, Fikry Fatullah **kurang lebih 1,2 Juta/Bulan** dari 1 E-Book.



Tapi, untuk seseorang atau lebih seekor burung ZUPER (alias Motty @MotivaTweet) yang memiliki pengaruh yang besar terhadap followers nya, angkanya bisa kisaran 50 juta hingga di atas 100 juta/bulan dari 1 e-book! Nyam... enak ya ^\_^ alhamdulillah

Ingin bergabung ? Silakan baca informasi lengkapnya di <http://hot.yukbisnis.com/mitra-bisnis-yubistore/>

Tapi tetap, kualitas isi adalah yang utama. Karena kualitas informasi di E-book yang kita buatlah yang menentukan jumlah pendapatan yang bisa kita peroleh. Semakin berbobot isi E-book kita, semakin besar rupiah yang bisa kita nikmati. Berikut tips singkat bagi yang ingin menjadi penulis E-Book :

1. **Tentukan tema tulisan Kita.** Sesuaikan dengan keahlian, pengalaman dan juga minat kita.

2. **Buat Ringkasan Ide** dari E-book yang ingin kita buat. Ringkasan ide ini berisi gambaran singkat tentang isi di setiap BAB ataupun sub-BAB di E-book kita. Ini akan mempermudah kita mengembangkan ide dari ringkasan-ringkasan tersebut.
3. **Buat *Deadline* yang jelas.** *Deadline* menjadi sangat penting agar buku cepat selesai. Jadi, buatlah tenggat waktu untuk setiap bab. Contoh, BAB 1 harus bisa selesai dalam waktu tidak lebih dari 3 hari.

4. **Carilah sumber literatur/referensi yang terpercaya.** Ini bisa membuat informasi yang terdapat dalam E-book yang kita tulis, dapat dipertanggung jawabkan.
5. **Buatlah cara penulisan yang menarik dan unik.** Kita bisa belajar dari banyak buku yang khusus membahas tentang menulis seperti yang satu ini >>> <http://store.yukbisnis.com/ebook-penulispreneur-pendidikan-detail-1275.html>

## 6. Lakukan pemeriksaan berulang terhadap hasil tulisan.

Jangan ragu untuk membaca ulang tulisan. Setiap selesai satu bab, bacalah kembali. Apakah ritmenya sudah sesuai atau belum.

## 7. Setelah selesai semuanya, kita bisa **meminta testimoni**, tapi ini tidak wajib. Testimoni dari orang yang terkenal atau pakar/ahli bisa menambah nilai jual dari E-book kita.

8. **Terbitkan dan berdoalah** agar E-book kita bermanfaat serta laris manis.

**SELAMAT MENULIS :D**

# 8

**BUAT APLIKASI *MOBILE*  
DAN JUAL ATAU  
GUNAKAN ADMOB**

Potensi Penghasilan :  
**500 ribu hingga 10 juta rupiah/bulan**

*Jago programming dan suka buat aplikasi mobile ?*

Kalau jawabannya IYA untuk pertanyaan di atas, berarti ada peluang besar terbuka untuk mendapatkan uang dengan menjual aplikasi-aplikasi *mobile*.



Menghasilkan uang dari aplikasi *mobile* bukan persoalan susah sekarang ini, yang penting adalah aplikasi yang bermutu dan pemasaran yang tepat. Sudah banyak pengembang asli Indonesia yang sukses mengeruk keuntungan karena aplikasi mereka diunduh puluhan juta pengguna dari seluruh dunia. Contohnya pengembang *game* **Beyond The Wall** buatan orang Bandung yang sampai sekarang sudah menghasilkan pendapatan sekitar 15 ribu Euro.

Ada juga pembuat *theme* untuk **Symbian Batik Indonesia** yang sudah diunduh 30 juta kali di seluruh dunia. Ia menduduki peringkat ketiga, di bawah **Angry Birds** dan **Fruit Ninja**.

Seperti yang sudah kita bahas, kunci sukses menjual aplikasi adalah kualitas aplikasi itu sendiri serta cara pemasarannya. Masalahnya, kualitas aplikasi hanya bisa nampak bila banyak yang *men-download* bukan?

Ini artinya, Kita harus memasarkan aplikasi *mobile* tersebut terlebih dahulu untuk bisa mengetahui kualitasnya di mata konsumen.

Lalu dimana tempat memasarkan Aplikasi *Mobile* yang terpercaya?

Anda bisa menjualnya di **Google Play Developer Console...!!**

**Google Play Developer Console** adalah jaringan milik Google yang membantu pengembang independen menjual aplikasinya di *marketplace* **Google Play Store** yang diunduh oleh banyak orang di seluruh dunia. Untuk pendaftarannya sendiri, bisa dengan mengunjungi alamat <https://play.google.com/apps/publish/> . silakan ikuti langkah-langkahnya dan isi daftar diri secara lengkap dan akurat.

Selain itu ada pilihan lain, yaitu dengan bergabung di  
**Google AdMob !**

**Google AdMob** adalah jaringan iklan milik Google yang diperuntukkan bagi pengembang aplikasi mobile yang ingin meraih keuntungan dari perangkat mobile. Karena AdMob tidak menggunakan konten sebagai penentu iklan yang muncul, maka AdMob lebih cocok untuk pengembang aplikasi yang tidak berbasis teks. Perlu Anda ketahui, untuk saat ini, AdMob hanya menyediakan model iklan bayar per klik. Sistemnya mirip dengan Google AdSense.

Perbedaannya, iklan pada Adsense disematkan di halaman web, sedangkan Admob iklan/*banner* di pasang di dalam aplikasi yang diunduh pengguna. Iklan yang di-klik, akan menjadi pemasukan bagi pembuat aplikasi.

Untuk pendaftarannya, bisa kunjungi alamat  
<https://www.google.com/ads/admob/index.html> .

Disini, pendaftar dapat mendaftar sebagai *advertiser* dan/atau *publisher* (boleh keduanya). ***Advertiser*** adalah pihak yang menjalankan kampanye iklan, sedangkan ***Publisher*** adalah pihak yang menampilkan iklan.

Estimasi penghasilan sebagai *developer* aplikasi, dari **500 ribu hingga 10 Juta Rupiah/Bulannya**. Tergantung jumlah unduhan terhadap aplikasi *mobile* tersebut.

Untuk Anda yang ingin bisa membuat aplikasi mobile sendiri tanpa perlu menguasai bahasa pemrograman, silakan **Klik di sini** >>> <http://yuk.bi/t11750>

## 9

**BUKA JASA PENULISAN  
*CONTENT* WEBSITE  
MILIK ORANG LAIN**



## Potensi Penghasilan : **200 ribu hingga 6 juta rupiah**

Pekerjaan satu ini cocok untuk yang mempunyai kemampuan atau yang memang hobi menulis dan ingin tulisannya bermanfaat bagi orang lain. Cukup membuka jasa untuk membuat tulisan bagi website ataupun blog milik orang lain. Banyak orang yang menganggap bahwa penulis *content* itu pekerjaan yang mudah.

Tapi kenyataannya, membuat tulisan secara rutin terutama untuk website ataupun blog adalah pekerjaan yang tidak mudah. Butuh keahlian, kreatifitas dan juga kecepatan dalam menyelesaikan suatu tulisan. Itulah mengapa, banyak orang yang membutuhkan penulis yang fokus membuat *content website*, karena seperti yang dikatakan Bill Gates, bahwa di zaman internet seperti sekarang, ***Content Is A King!***

Jika berminat bekerja menjadi penulis *content*, ada cara yang praktis untuk mendapatkan infonya, siapa-siapa saja yang sedang membuka lowongan sebagai penulis untuk website. Salah satu situs yang bisa menjadi referensi utama adalah [www.freelancer.co.id](http://www.freelancer.co.id) .

Di situs ini, ada JUTAAN pekerjaan yang tersedia. Pada dasarnya, **Freelancer Indonesia** adalah pasar *freelancing*, *outsourcing*, dan *crowdsourcing* terbesar di dunia untuk bisnis kecil. Dengan lebih dari 13 juta pengguna.

Di sini mempertemukan pencari kerja dengan pencari tenaga kerja untuk melakukan pekerjaan kontrak dengan biaya terjangkau. Baik pekerjaan untuk pengembang PHP, desainer web, atau penulis konten. Freelancer Indonesia bertujuan mempercepat perkembangan bisnis terutama untuk *start up*. Upah dan gaji yang ada pun terbilang cukup menarik, rata-rata antara **200 ribu hingga 6 juta rupiah**, bergantung jenis pekerjaannya. Bisa untuk hitungan per-jam atau per-bulan.

Menariknya, karena sistemnya adalah *freelance*, banyak pekerjaan yang bisa diselesaikan dari rumah saja. Hasil pekerjaan dikirim via email kepada perekrut Anda dan pengiriman upah/gaji via transfer bank. Mudah bukan?

Bagi yang penasaran, silakan daftarkan diri sebagai salah satu pencari kerja dengan langkah sebagai berikut:

1. Buka situs [www.freelancer.co.id](http://www.freelancer.co.id)

2. Kemudian kita akan masuk di halaman seperti di samping. Jika mencari pekerjaan, klik **Bekerja**.



3. Kemudian, kita akan masuk ke halaman pendaftaran. silakan buat akun baru atau login dengan akun Facebook Anda.
4. Setelah pendaftaran, kita akan menerima email konfirmasi. Selesai verifikasi data Anda, Ada bisa mulai berburu pekerjaan di **Freeancer Indonesia**. Mudah dan tentu saja **GRATIS** !

10

**BUKA JASA SEO**



## Potensi Penghasilan : **5 juta hingga 35 juta rupiah/bulan**

Jika Kita sebelumnya sudah berkecimpung dengan kegiatan di bisnis online. Tentunya hal-hal yang berkaitan dengan SEO ( *Search Engine Optimization*) sudah tidak asing lagi bagi Kita. Ya, saat ini jasa SEO sedang banyak peminatnya karena pertumbuhan bisnis dan pemasaran online yang pesat.

Jasa SEO sendiri adalah jasa yang membantu suatu website untuk dapat masuk di urutan atas (halaman 1 pencarian di Google) mesin pencarian dengan mengoptimalkan penggunaan suatu *keyword* atau kata kunci. Rata-rata, penyedia jasa ini di Indonesia mematok tarif antara 1 juta- 7 juta rupiah untuk optimasi satu *keyword* saja. Pendapatan yang sangat menggiurkan. Coba saja bila Kita mendapat konsumen yang meminta optimasi untuk 5 website dalam satu bulan, **Kita bisa menghasilkan uang antar 5 juta sampai 35 juta rupiah per-bulannya!**

Jika mau, Kita pun bisa melakukan pekerjaan ini hanya dari rumah. Tinggal mencari laptop/komputer dan koneksi internet 24 jam saja, bisnis jasa SEO pun bisa beroperasi.

Munculnya pebisnis-pebisnis online baru juga membuat usaha jasa SEO semakin tumbuh. Hal ini karena ketatnya persaingan di mesin pencarian Google ataupun Yahoo yang membuat para pebisnis online baru ini “menggantungkan” nasib website-nya kepada penyedia jasa SEO.

## Lalu, bagaimana caranya memulai bisnis penyedia Jasa SEO ini?

Kita bisa melakukan beberapa langkah berikut ini untuk memulainya, seperti :

1. Pastikan Kita memiliki kemampuan dalam SEO yang mumpuni dan telah terbukti. Jangan hanya karena tergiur untuk mendapatkan pendapatan yang besar semata, kemudian berbohong kepada konsumen Kita. Jika belum mempunyai kemampuan di bidang SEO, jangan dulu terburu-buru. Kita bisa ambil kursus SEO terlebih dahulu yang infonya bisa Kita dapat di Google.

2. Buatlah halaman website sendiri untuk mempromosikan jasa SEO Kita. Tampilkan tarif, nomor kontak, syarat dan ketentuan yang berlaku di halaman tersebut. Jangan lupa juga cara pembayaran serta hasil pekerjaan yang Kita janjikan. Usahakan Kita memberikan informasi yang jelas dan juga detail.

### 3. Jangan janjikan sesuatu yang melebihi kemampuan Kita.

Contoh, bila kemampuan Kita dalam mengoptimasi suatu website, hanya dapat mencapai halaman ke-3 pencarian di Google, jangan janjikan kepada konsumen, bahwa Kita mampu membuat website “nangkring” di halaman 1 pencarian Google. Jujurlah pada kemampuan Kita, karena di bisnis online, **elemen kejujuran dan kepercayaan adalah yang utama.**

#### 4. Pasanglah tarif yang wajar, sesuaikan dengan kemampuan Kita.

Jika Kita baru memulai membuat Jasa SEO, Kita sebaiknya memasang harga di bawah harga pasaran terlebih dahulu, misal 500 ribu rupiah. Anggap harga pengenalan. Ingat, sebagai pemain baru meskipun Kita yakin dengan kemampuan diri, tapi orang lain belum tahu. Jadi, ada baiknya memberikan promo harga terjangkau untuk menarik pelanggan atau calon konsumen terlebih dahulu 😊.

5. Jika Kita sudah memiliki prestasi di bidang SEO, silakan cantumkan di halaman website bisnis Jasa SEO Kita. Misalnya, “Saya berhasil mengoptimasi website bla..bla..bla berada di halaman 3 mesin pencarian Google untuk pencarian dengan keyword bla..bla.bla.
6. Mintalah testimoni dari rekan atau orang terkenal yang Kita ketahui. Ini akan berguna untuk meningkatkan kredibilitas serta kepercayaan konsumen terhadap bisnis Jasa Seo yang Kita kelola.



# 11

**JADI PENGURUS AKUN  
SOCIAL MEDIA MILIK  
ORANG LAIN**

## Potensi Penghasilan : **ratusan ribu hingga 10 juta rupiah/bulan**

Jasa mengurus akun sosial media kedengarannya aneh ya? Tapi kenyataannya peluang bisnis ini memang ada nyatanya. Hal ini karena kenyataan bahwa mengelola akun social media seperti Facebook atau Twitter ternyata tidak semudah membalikan telapak tangan. Terutama bagi yang memiliki segudang kesibukkan seperti pebisnis, pemimpin perusahaan besar, ataupun artis.

Kondisi di atas membuka peluang munculnya jasa pengelolaan akun oleh pihak lain. Umumnya tarif penyedia jasa ini rata-rata berkisar antara 200 ribu sampai 1 juta rupiah untuk 1 akun. Pendapatan di atas baru dari satu klien. Jika saja Kita memiliki 10 klien, tentu Kita bisa memperoleh **pendapatan hingga 10 Juta Rupiah/bulannya.**

Contoh bisnis yang membuka jasa pengelolaan akun sosial media adalah <http://kilatcorporindo.com/> . Jika berminat untuk bekecimpung dalam bisnis ini, ada beberapa tips yang bisa Kita lakukan, seperti :

1. Pastikan Kita memiliki kemampuan menulis yang mumpuni dan baik di sosial media.
2. Buatlah halaman website sendiri untuk mempromosikan jasa Kita. Tampilkan tarif, nomor kontak, syarat dan ketentuan yang berlaku di halaman tersebut. Jangan lupa juga cara pembayaran serta hasil pekerjaan apa yang Kita janjikan. Usahakan Kita memberikan informasi yang jelas dan juga detail.

3. Siapkan diri Kita untuk meluangkan waktu untuk menjalankan bisnis pengelolaan ini. Jangan sampai karena kesibukkan lain, Kita menjadi lalai atau lupa memposting/tweet status klien Anda di sosial media.

#### 4. Pasanglah tarif yang wajar, sesuaikan dengan kemampuan Kita.

Jika Anda harus memulai membuka Jasa ini, sebaiknya Kita memasang harga di bawah harga pasaran terlebih dahulu. Anggap harga pengenalan. Ingat, sebagai pemain baru meskipun Kita yakin dengan kemampuan diri, tapi orang lain belum tahu. Jadi, ada baiknya memberikan promo harga terjangkau untuk menarik pelanggan atau calon konsumen terlebih dahulu 😊.

5. Kita bisa menguji coba terlebih dahulu bisnis Kita pada kawan ataupun keluarga. Cobalah kelola akun sosial media milik mereka agar Kita memiliki gambaran tentang aktivitas bisnis ini, sekaligus mengadaptasikan diri Kita untuk meminimalisir kesalahan saat Kita harus mengurus klien yang lebih besar.
6. Mintalah testimoni dari rekan atau orang terkenal yang Kita ketahui. Ini akan berguna untuk meningkatkan kredibilitas serta kepercayaan konsumen terhadap bisnis Kita.

7. Gunakan strategi jemput bola. Cobalah cari kontak para artis ataupun manajemen artis yang menaungi seorang artis. Siapa tahu Kita bisa langsung mendapat pesanan untuk mengelola akun artis. Kalaupun belum rejeki, minimal Kita sudah menunjukkan eksistensi bisnis Kita ini. Dan mungkin saja, artis yang Kita hubungi itu akan merekomendasikan Kita kepada rekan mereka lainnya yang membutuhkan seseorang untuk mengelola akun sosial media. Kalau rejeki tak akan lari kemana 😊.



# 12

**JASA BELI BARANG DARI  
LUAR NEGERI**

## Potensi Penghasilan : **300 juta hingga 400 juta rupiah/bulan**

Ternyata di Indonesia, masih sangat banyak orang yang tidak punya kartu kredit maupun akun **PayPal** ? **WOW!**

Realitas diatas tentu bagi seorang pebisnis yang jeli adalah sebuah peluang usaha menggiurkan. Dan salah satu peluang yang bisa Kita tekuni adalah Jasa Beli Barang Dari Luar Negeri.

Seperti yang kita ketahui, masyarakat Indonesia sangat hobi berbelanja, apalagi jika barang tersebut tidak ada di Indonesia, maka situs belanja *online* luar negeri seperti [www.amazon.com](http://www.amazon.com) atau [www.ebay.com](http://www.ebay.com) bisa menjadi pilihan alternatif. Sayangnya, situs belanja luar negeri umumnya mensyaratkan calon pembeli untuk memiliki Kartu Kredit dan juga akun PayPal untuk melakukan pembayaran.

Hal ini karena pengurusan akun PayPal cukup memakan waktu yang tidak sebentar. Mengurus pengajuan kepemilikan kartu kredit ke bank pun bukanlah hal mudah juga. Hal ini pun masih ditambah dengan kekhawatiran yang besar akan faktor keamanan jika bertransaksi online dengan pihak penjual yang berada di luar negeri.

Dengan membuka jasa pembelian barang dari luar negeri, posisi Kita di sini adalah sebagai perantara. Modal yang Kita perlukan adalah kemampuan Bahasa

Inggris yang baik, memiliki kartu kredit yang valid, akun PayPal yang aktif dan juga koneksi internet yang baik. Contoh-contoh bisnis ini yang bisa Kita jadikan referensi adalah <http://www.indoshopaholics.com/> dan <http://shiptoindo.com/>.

Bisnis ini tentu sangat menggiurkan, apalagi bukan hanya konsumen biasa yang membutuhkan barang dari luar negeri, para *reseller* produk impor tentu juga akan membutuhkan jasa yang satu ini dan bisa dipastikan jumlah volume pesanannya tentu bisa ratusan hingga ribuan. Sebuah peluang usaha yang menarik.

Estimasi penghasilan sebagai perantara belanja ini pun tidak kecil loh.

Omsetnya dapat berkisar antara **300 Juta hingga 400 Juta Rupiah/Bulannya. WOW!**

Beberapa hal lain yang perlu Kita pahami sebelum menggeluti bisnis ini adalah aturan bea dan cukai, tarif pajak dan juga mekanisme *shipping*/pengiriman barang.



amazon.com<sup>®</sup>



# 13

## **MENDIRIKAN BISNIS DIGITAL STARTUP SENDIRI**



Potensi Penghasilan :

**ratusan ribu hingga 200 juta  
rupiah/bulan (skala menengah)**

Perusahaan *StartUp* adalah merujuk pada semua perusahaan yang belum lama beroperasi. Perusahaan-perusahaan ini sebagian besar merupakan perusahaan yang baru berdiri dan berada dalam fase pengembangan dan penelitian untuk menemukan pasar yang tepat.

Di zaman ini, umumnya perusahaan *StartUp* berbasis digital, yaitu memanfaatkan internet dan teknologi. Contoh startup yang sukses mendunia adalah pembuat aplikasi **WhatsApp**. Hal ini karena teknologi dan internet memberi kemudahan untuk mendirikan perusahaan *StartUp* nya sendiri. Dan tahukah Anda, meskipun WhatsApp masih tergolong baru berdiri, namun Facebook yang ingin mengakuisisiya harus merogoh kocek US\$ 19 miliar (sekitar Rp 223,6 triliun)!! **WOW!**

Estimasi penghasilan sebagai pendiri perusahaan *StartUp*, bisa ratusan juta rupiah. Contoh, *StartUp* BukaLapak.Com, kini telah mampu membukukan **omset hingga Rp 200 Juta/hari!!**

Bagi yang sudah tidak sabar mendirikan bisnis *StartUp* sendiri, silakan simak terlebih dahulu 5 tips mendirikan *StartUp* dari LeBlanc, seorang CEO dan pendiri **HotLink** ini.

## 1. Pekerjaan Orang yang Kita Kenal

LeBlanc mengungkapkan salah satu kunci sukses membangun *StartUp*, ialah memilih orang yang telah Kita kenal baik kemampuannya. "Semakin Kita mengetahui keunggulan (anggota tim), semakin dapat memprediksi keberhasilan apa yang Kita coba capai," tuturnya.

## 2. Partner Jangka Panjang

LeBlanc bisa meraup USD10 juta untuk pembiayaan HotLink. HotLink merupakan startup teknologi yang menyederhanakan manajemen IT dan *hybrid cloud*. Menemukan partner ini tentunya yang memiliki sumber daya untuk membantu meng-cover biaya. Sehingga, Anda tidak perlu membawa investor 'penyelamat' saat masa krisis. Investor 'penyelamat' umumnya senang mengambil alih perusahaan Kita sebagai balas budi.

### 3. Hindari Pekerja Minim Pengalaman

LeBlanc menyarankan agar jangan sampai mempekerjakan karyawan yang belum memiliki akumulasi pengalaman selama beberapa tahun. Sumber daya manusia menjadi salah satu kunci dalam membangun kesuksesan perusahaan.

### 4. Integrasi Antar Bidang

Menurut LeBlanc, Adanya koordinasi menjadi perlu antara bagian dalam tubuh perusahaan startup. Masing-masing harus memiliki peran dan bertanggungjawab terhadap bidang pekerjaannya.

## 5. Bangun Passion Perusahaan

LeBlanc mengungkapkan, startup bisa saja sedang mengalami penurunan atau kenaikan pada pendapatan. Jika seseorang hanya berorientasi pada gaji yang ia peroleh, tanpa memiliki passion atau semangat bekerja di perusahaan, maka ini bisa menjadi penghalang untuk membuat perusahaan menjadi berkembang. Perlu juga adanya kesabaran hingga bertahun-tahun lamanya untuk membangun startup yang sukses.

## 14

**JUAL BARANG *OFFLINE*  
SECARA *ONLINE* DAN  
JUGA SEBALIKNYA**



## Potensi penghasilan : **3 juta hingga 100 juta rupiah/bulan**

Bisnis online adalah bisnis yang sangat menjanjikan. Kita bisa berbisnis tanpa batasan ruang dan waktu. Anda bisa berhubungan dengan konsumen dimanapun Kita berada. Kita juga bisa menerima pembelian kapanpun sesuai keinginan Kita. Pagi, siang, sore, malam, saat Kita sedang tidur, saat Kita sedang bersantai dengan keluarga, atau saat sedang menjalankan hobi Kita, Kita tetap dapat berbisnis, menerima pembelian, dan menerima uang hasil penjualan.

## Lalu barang apa yang cocok Kita jual di internet?

Banyak pilihan yang bisa Kita ambil. Tidak harus menjual produk yang memang tersedia secara *online* saja. Produk-produk yang biasa Kita jumpai di toko fisik (*offline*) pun kini bisa Kita jual secara *online*. Tentunya dengan menjual produk *offline* secara *online*, banyak kelebihan dan kemudahan yang tidak ada saat berjualan melalui toko *offline*. **Pertama**, hemat waktu dan tenaga karena konsumen tidak perlu menghabiskan waktu mengendarai kendaraan ke

swalayan untuk membeli produk kebutuhan. Hal ini juga menghindarkan konsumen dari resiko stress dan kelelahan karena terjebak macet di jalan. **Kedua**, stok barang bisa dipantau dengan mudah. Bila suatu produk tidak tersedia, informasi tersebut bisa langsung diketahui secara *real time*.

Tidak hanya dengan menjual produk *offline* secara *online*. Ada juga cara dengan menjual produk yang tersedia *online* dengan metode *offline*. Salah satu cara yang paling populer adalah dengan menjadi *Reseller* atau *Dropshipper*.

*Reseller* adalah orang atau pihak yang menjual kembali produk orang lain atau *supplier* dimana *reseller* ini berdiri sendiri atau bukan merupakan pegawai dari *supplier*. *Reseller* tersebut haruslah membeli dulu produk yang ingin ia jual sebagai *stock*. Sedangkan *Dropshipper* mirip dengan *reseller* aktivitasnya namun tanpa melakukan *stock* barang, mereka hanya memamerkan gambar kepada calon pembeli.

*Reseller* dan *Dropshipper* ini banyak menjadi pilihan bagi mereka yang belum berpengalaman dalam berbisnis. Hal ini karena *Reseller* dan *Dropshipper* minim akan resiko serta mampu melatih kemampuan diri dalam bidang pemasaran. Namun jika berhasil, keuntungan yang bisa Kitadapat pun tidak tanggung-tanggung. **Antara 3 Juta hingga 100 Juta Rupiah perbulannya.** Tergantung jenis produk dan harganya.

Salah satu program *reseller/dropshipper* yang memberi bonus, diskon serta pilihan produk yang berkualitas yang beberapanya ada yang tergolong LANGKA adalah **Yubi Juragan** dari YukBisnis.Com.

Untuk keterangan lebih lanjut tentang **Yubi Juragan**, silakan kunjungi alamat berikut : <http://hot.yukbisnis.com/peluang-usaha-modal-1-juta-penghasilan-puluhan-juta-per-bulan/>

Atau....

Kita bisa juga menjadi *reseller* handal dengan **8 KUNCI UTAMA SUKSES MENJADI RESELLER**, Di >>>

<http://store.yukbisnis.com/ebook-8-kunci-sukses-bisnis-reseller-pendidikan-detail-1202.html>

**Dan yang Terakhir serta yang PALING  
PENTING ADALAH.....**

**TEHUN, TEHUN, DAN TEHUN!!**

Semua usaha dan peluang bisnis di atas akan sia-sia jika Kita tidak tekun. Oleh karena itu saat Kita memutuskan mulai melakukan salah satu atau salah dua dari bisnis-bisnis di atas. Maka, pastikan diri Kita sudah memiliki tekad yang bulat serta pantang menyerah untuk tekun belajar dan berbisnis di bidang usaha yang telah Kita pilih.

Bisnis selalu satu paket dengan resiko dan juga keuntungan. Maka saat Kita mulai berbisnis, berarti Kita sudah siap dengan resiko dan juga potensi keuntungan yang bisa Kita raih.



Ketekunan di sini bukanlah membahas tentang kepandaian atau kecerdasan, tapi lebih kepada keinginan untuk belajar terus-menerus. Dengan belajar terus-menerus, bisnis yang Kita jalani kelak tentu tidak hanya memberikan manfaat finansial semata kepada diri Kita, tapi juga bisa terus berinovasi sehingga memberi nilai tambah kepada konsumen yang menggunakan produk/jasa Kita.

***“Bisnis tidak hanya semata-mata uang, tapi juga ibadah untuk mengumpulkan pahala”***

Ketekunan juga akan membantu Kita untuk cepat bangkit bila mengalami kegagalan dalam bisnis. Dan terus menjadi seorang calon pebisnis handal yang lebih baik dan **LEBIH BAIK LAGI!**

**Mau omset dan pendapatan bisnis Kita terus meningkat dari ratusan ribu ke JUTAAN?**

Dari jutaan ke RATUSAN JUTA ?

Dari ratusan juta ke MILIARAN ?

Dari milyaran ke TRILIUNAN ?

Maka **Ketekunan** juga, yang menjadi jawaban utama semua pertanyaan di atas :D

# TERIMA KASIH

[motivatweet.com](http://motivatweet.com)  
[store.yukbisnis.com](http://store.yukbisnis.com)

 0821 2691 2121



[@motivatweet](https://twitter.com/motivatweet)

bersama

[@wokaadita](https://twitter.com/wokaadita) & [@fikryfatullah](https://twitter.com/fikryfatullah)

 **yuk** bisnis  
.com

 **yubi** store