



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto

Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc



www.kayadaribisnisinternet.com



Seluruh artikel ini ditulis oleh **Gm.Susanto**, seorang praktisi Internet Marketing yang lebih suka bekerja dari rumah dengan dibantu belasan karyawan yang bisa dipercaya.

Anda bisa membagikan ebook ini secara gratis kepada teman (kantor) Anda, sahabat Anda bahkan keluarga Anda, khususnya kepada mereka yang sedang tertarik menjalankan bisnis secara online.

Bahkan Anda boleh mengubah isi artikel ini secara bebas, menambah, mengoreksi kesalahan saya dan membuatnya menjadi lebih baik lagi sehingga isinya akan **jauh lebih bermanfaat untuk orang lain!**

Anda bisa kunjungi blog saya yang sederhana di www.kayadaribisnisinternet.com

Blog tersebut adalah media untuk menampung sebagian tulisan saya tentang Internet marketing yang telah sedikit membantu ribuan pelaku bisnis online pemula

Untuk kemajuan internet marketing di indonesia

Salam hangat,
Temanmu,
Gm.Susanto



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanblenisinternet.com

Disclaimer

Perkembangan internet marketing sangat cepat, karena itu dalam serial tulisan yang saya bagikan secara gratis tentang tentang Internet marketing ini, bisa jadi ISI PESAN yang sudah dibagikan akan terus mengalami update dan perkembangan.

Tips-tips yang *proven* untuk saya bisa jadi telah mengalami perubahan dengan cepat, karena itu bagi pembaca yang ingin mempraktekkan isi dari tulisan saya, disarankan untuk mau terus membuka pikiran dan mau terus belajar dari sumber lain, baik itu dari pengalaman teman-teman IM lain ataupun dari materi IM berbayar yang Anda ikuti.

Saya bukanlah seorang *expert* di bidang IM karena itu saya akan lebih spesifik berbagi melalui tulisan dari apa yang sudah saya lakukan selama ini yaitu:

- Saya memperoleh penghasilan dari internet dengan menjual keahlian dan pengalaman saya yang saya kemas melalui situs membership (keanggotaan)
- Saya memperoleh penghasilan dari internet dengan menjadi affiliate marketer
- Saya memperoleh penghasilan dari internet dengan menjual produk fisik melalui toko online

Kemudian untuk strategi promosi, saya juga akan lebih spesifik berbicara tentang 3 media promosi melalui PPC Ads, Artikel Marketing, dan Email Marketing.

Karena sampai hari ini 3 metode itu-lah yang terus saya lakukan dan saya akan berbagi dari apa yang saya tahu dari proses pengalaman saya, anda boleh tidak setuju dan bahkan memberikan masukan untuk menyempurnakan isi pesan tulisan saya ini sehingga pada akhirnya orang lain bisa mendapatkan manfaat yang lebih besar

Seluruh isi tema, strategi, tips dan panduan yang saya tulis tidak serta merta menjamin keberhasilan anda, untuk memperoleh hasil yang sama dalam waktu cepat. Karena ini tergantung pada kemampuan setiap orang dalam menerapkan pesan-pesan dari tulisan saya, kreativitas dan usaha yang dilakukan secara konsisten, hari demi hari.

Saya tahu faktor pengetahuan dan keterampilan orang berbeda satu dengan yang lainnya. Anda bisa berhasil mendapatkan penghasilan yang cukup dari internet dengan menguasai ilmu-ilmu yang diperlukan dan menerapkannya dengan benar dan memiliki teman/mentor yang bisa berbagi dengan Anda.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadaribisnisinternet.com

SERIAL GOOGLE ADWORDS

**“Bagaimana Mendapatkan Penjualan Dalam 24 Jam
Dengan Menggunakan Media Promosi Google Adwords”**

by. Gm.Susanto
<http://kayadaribisnisinternet.com>



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibienisinternet.com

DAFTAR ISI

1. Google Adwords + VIDEO
2. Mengapa Anda Harus Berpromosi Dengan Google Adwords
3. Contoh Kasus : Saya Menggunakan Google Adwords Untuk Mempromosikan Produk dan Jasa Secara Online + VIDEO
4. Tips Mendapatkan Biaya Per Klik (BPK) Murah Dari Google Adwords + Video
5. Bagaimana Mencari Market Yang Membutuhkan Produk atau Jasa Yang Akan Kita Jual Secara Online + VIDEO



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanbilaninternet.com

Google Adwords



Google Adwords adalah program periklanan yang dapat berupa gambar, teks bahkan video yang dapat ditampilkan pada mesin pencari google saat orang melakukan pencarian dengan kata kunci tertentu.

Kata kunci itu harus sama dengan kata kunci yang dibuat untuk iklan anda.

Google Adwords akan mengarahkan para pencari untuk bisa menemukan produk/jasa yang Anda jual di situs Anda.

Iklan suatu produk atau jasa yang anda buat akan ditampilkan di berbagai media internet yang terkait dengan jaringan google, baik dalam situs pencarian pribadi atau situs partner dari google itu sendiri. (google search)

Anda bisa memanfaatkan media periklanan google Adwords ini untuk mempromosikan produk/jasa yang Anda jual di internet.

Coba Anda lihat video sederhana tentang cara kerja google Adwords di bawah ini:

<http://youtu.be/-KvBpISTqU8>



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadaniinternet.com

Google Adwords sendiri merupakan produk iklan yang dikeluarkan oleh search engine juga direktori google di seluruh jaringan yang terdapat di dalam google.

Asal Anda tahu google adalah salah satu perusahaan terbaik di dunia

Karenanya kita bisa memanfaatkan program tersebut untuk mendatangkan para pengunjung/customer dengan tertarget.

Tujuan pemasangan iklan suatu produk di google Adwords adalah tidak lain **mencari pelanggan baru dan mempertahankan pelanggan lama yang telah biasa melakukan browsing ataupun yang sedang mencari suatu produk yang ada di google.**

Untuk sekarang ini google.com adalah mesin pencari dengan database terbesar di dunia online.

Di dalam google Adwords, Anda dapat membuat dan mendisain iklan sendiri tanpa batasan dan aturan yang sulit, disesuaikan dengan karakter sebuah perusahaan ataupun produk yang ingin dipasarkan.

Anda juga dapat **memilih kata kunci yang sesuai dengan produk atau jasa yang Anda jual di internet** dan anda hanya diwajibkan membayar jika seseorang yang mengklik iklan yang anda buat tersebut.

Artinya jika dalam 1 hari, iklan Anda tidak ada yang meng-klik maka Anda tidak membayar se-sen pun :)

Dengan demikian google Adwords dapat memberikan keuntungan yang lebih menarik bukan?

Berbeda dengan jika anda misalnya mau beriklan dengan media cetak atau televisi bahkan di radio.

Anda diwajibkan membayar per durasi, sedangkan belum tentu orang yang menjadi sasaran produk/jasa anda akan melihat iklan yang sedang ditayangkan.

Iklan google Adwords dapat digunakan sebagai perusahaan berskala kecil, sedang, bahkan perusahaan besar sekalipun, karena anggaran yang disediakan dapat diseuaikan dengan kemampuan masing masing perusahaan.

Bahkan Anda pun dapat langsung beriklan di google Adwords hari ini juga. Tanpa harus keluar rumah, anda juga dapat membuat iklan di sini, tinggal menunggu orang/customer yang akan mengklik iklan yang anda buat.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanbisnisinternet.com

Untuk mengiklankan bisnis anda di google Adwords, anda dapat memperoleh segala kemudahan, google Adwords menawarkan sebuah jangkauan yang ditargetkan, meskipun iklan anda sudah tampil di hasil penelusuran google Adwords juga dapat membantu anda untuk lebih memfokuskan calon pelanggan di google dan jaringan iklan yang ada.

Di google Adwords, anda juga dapat menetapkan anggaran/budget iklan hingga mencapai hasil yang ingin anda capai, dengan google Adwords anda juga dapat menampilkan aneka format tertentu dan menargetkan iklan ke bahasa dan lokasi geografis tertentu.

Dalam google Adwords tidak ada persyaratan tertentu apakah itu pembelajaran yang minimum dan komitmen waktu, dengan pilihan biaya per klik, anda akan mendapat pembagian hanya jika seorang pengunjung mengklik iklan yang anda buat.

Artinya **setiap rupiah yang dikeluarkan itu berarti hanya untuk menarik prospek baru.**

Dengan demikian google Adwords menempatkan anda pada posisi untuk mengendalikan anggaran belanja harian anda, tidak perlu persyaratan belanja minimum, jumlah yang anda bayarkan terserah kepada anda, misalnya anggaran harian yang sudah Anda set up untuk mempromosikan produk/jasa tertentu adalah **100 ribu per hari dan biaya minimum Rp. 500 untuk setiap klik pada iklan yang anda buat.**

Di samping itu dalam google Adwords, anda juga bisa menetapkan wilayah pemasaran iklan yang ditargetkan di seputar bisnis yang anda sedang jalankan.

Memang untuk menjalankannya, Anda harus memiliki kartu kredit sebagai media pembayaran, namun jika kita serius menjalankan sebuah bisnis yang bisa menjangkau pasar global, saya rasa kartu kredit sudah menjadi hal umum seperti layaknya Anda memiliki handphone.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
 Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibenisinternet.com

Mengapa Anda Harus Berpromosi Dengan Google Adwords?



Google Adwords merupakan program periklanan milik Google, Inc. yang menawarkan setiap orang untuk bisa berpromosi di google Search engine dan pada seluruh jaringan mitranya dengan metode Pay-per-Click (PPC) Advertising.

Cara mendaftar di Google Adwords sangatlah mudah, namun untuk mengaktifkannya ada beberapa metode yang bisa digunakan, diantaranya yaitu menggunakan kartu kredit dan menggunakan wire transfer atau transfer bank lokal.

Jika menggunakan kartu kredit ada dua pilihan yang bisa digunakan yaitu penagihan pasca bayar (kita akan membayar setelah pemakaian melalui kartu kredit) dan penagihan prabayar (kita akan membayar atau melakukan deposit sebelum menggunakan).

Bagi pemula sebaiknya menggunakan opsi yang kedua. Jika anda tidak mempunyai kartu kredit, anda juga bisa melakukan transfer bank lokal dimanapun anda berada.

Mungkin ada beberapa sahabat yang sudah mencoba melakukan aktivasi di google Adwords namun tidak menemukan opsi ini. Hal ini disebabkan adanya kesalahan pada saat registrasi.

Untuk itu saya akan coba menguraikannya berdasarkan pengalaman yang telah saya lakukan. Berikut ini ada tips mengaktifkan google Adwords menggunakan wire transfer atau transfer bank lokal.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Google Adwords akan ditampilkan di bagian kanan pada halaman pertama atau terkadang di deret atas sebelah kiri.

Tampilnya iklan tersebut pada halaman pertama akan memberi peluang besar untuk mendapatkan pelanggan baru bagi situs tersebut.

a. Tujuan beriklan di google Adwords

Tujuan pemasangan iklan di Google Adwords adalah untuk mencari pelanggan/prospek baru yang sedang melakukan browsing di google.com untuk mencari produk/jasa yang terkait dengan situs Anda.

Hal ini mengingat google.com merupakan mesin pencari dengan database terbesar.

b. Keunggulan iklan di Google Adwords

Dengan Google Adwords, pemilik website dapat **membuat iklan sendiri, memilih kata kunci yang sesuai, dan hanya membayar jika ada seseorang yang melakukan klik pada iklan tersebut.**

Dibandingkan dengan media iklan yang lain, Google Adwords memberikan keuntungan yang lebih menarik dan juga biaya promosinya yang terjangkau.

c. Keuntungan yang ditawarkan Google Adwords

Iklan Google Adwords dapat dimanfaatkan bagi perusahaan berskala kecil maupun besar, karena anggaran yang harus disediakan dapat disesuaikan dengan kemampuan masing-masing perusahaan.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Beberapa keuntungan yang ditawarkan oleh Google Adwords sebagai berikut

1.User/pencari di search engine google adalah tertarget.

Iklan akan ditampilkan kepada user yang sedang mencari dengan kata kunci yang dipasang pada iklan. Dengan demikian user yang mengunjungi situs yang dipromosikan benar-benar sedang mencari produk yang dibutuhkan.

2.Anggaran dapat dikendalikan.

Biaya maksimum per klik (BPK) dan jumlah anggaran harian dapat dikendalikan. Sistem Adwords tidak akan menarik biaya lebih dari anggaran yang telah ditetapkan.

3.Memperoleh hasil maksimal dengan investasi minimal.

Untuk bisa mulai beriklan, Anda bisa set up biaya pengeluaran promosi mulai dari 10 ribu/hari dan biaya per klik kata kunci minimal 500 perak/klik

4.Fleksibel.

Tidak ada biaya bulanan atau biaya minimum tertentu dalam waktu tertentu. Semua itu tergantung dari budget yang anda set up sendiri

Kelebihan Program Google Adwods

Iklan Google Adwords memberikan kelebihan bagi para penggunanya, di antaranya:

- Menjangkau orang yang mencari produk atau servis melalui search engine google
- Pengiklan dapat memegang kontrol secara penuh terhadap anggaran.
- Iklan dapat ditampilkan segera (dalam hitungan kurang dari 30 menit) setelah dibuat di Google Adwords.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
 Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanbilaninternet.com

Laporan kinerja iklan dapat digunakan untuk melihat seberapa baik promosi berjalan. Selengkapnya kelebihan-kelebihan yang ditawarkan oleh Google Adwords adalah sebagai berikut.

a. Kontrol yang Baik

Account Google Adwords sepenuhnya dapat disesuaikan bagi pemasang iklan manapun, seperti tercantum di bawah ini.

1. Penagihan berdasarkan biaya per klik (BPK), jadi hanya membayar klik yang terjadi pada iklan saja, pada harga yang telah ditentukan (mulai dari 500 perak/klik).
2. Anggaran harian ditentukan sendiri, minimal 10-20ribu/hari sd tak terhingga
3. Iklan dibuat dan diatur dengan target wilayah tertentu.
4. Laporan kinerja iklan/promosi langsung di dalam account.
5. Jaringan mitra iklan yang terdiri atas halaman web dan halaman promosi produk berfungsi sebagai sarana untuk meningkatkan luasnya pangsa penayangan iklan.
6. Satu iklan atau lebih ditargetkan menggunakan satu kata kunci atau lebih.

b. Garansi Sukses

Kesuksesan program Adwords dibangun dari kesuksesan para pengiklannya sehingga program akan selalu dikembangkan menjadi lebih baik dan dapat menarik prospek-prospek yang bermutu dengan biaya yang paling efektif.

Disediakan perkiraan biaya dan alat-alat yang dapat membantu untuk mengontrol biaya.

c. Adanya Support

Telah disediakan media untuk membantu (pusat bantuan) bagi para pengguna iklan Google Adwords agar pengguna dapat memaksimalkan alat-alat Bantu yang disediakan dan merasakan fleksibilitas dalam mengatur account.

Pusat Bantuan ini penuh dengan informasi Google Adwords yang penting, tip-tip meningkatkan kinerja iklan, dan penjelasan langkah demi langkah bagaimana membuat dan mengelola account.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanbisnisinternet.com

d. Metode Pembayaran

Google Adwords menyediakan cara pembayaran melalui kartu kredit, kartu debit, auto debit, dan pembayaran melalui transfer bank.

Umumnya pembayaran dilakukan dengan kartu kredit yang diterima secara internasional, seperti Mastercard, Visa, dan kartu debit. Pada negara-negara tertentu yang tidak mengenal pembayaran kartu kredit, pembayaran dapat dilakukan dengan autodebit dan transfer bank.

Ada dua metode pembayaran di google Adwords, yaitu sistem pasca bayar dan prabayar.

1. Metode Pasca Bayar

Pascabayar adalah metode pembayaran yang dilakukan setelah user melakukan klik iklan Anda. Tentu saja iklan Anda harus diaktifkan atau ditayangkan terlebih dahulu.

Agar iklan Anda segera ditayangkan, setelah registrasi, Anda harus segera memberikan data informasi penagihan, misalnya data kartu kredit.

Setelah Anda menentukan jumlah anggaran untuk harian dan bulanan, Anda akan di-charge tiap 30 hari atau ketika batas anggaran tersebut telah tercapai.

2. Metode Prabayar

Pembayaran dilakukan di muka sebelum menerima klik apapun. Setelah Anda menerima klik-klik tersebut, Adwords akan mengurangi biayanya dari saldo prabayar Anda.

Iklan Anda akan langsung jalan segera setelah Adwords menerima pembayaran dari Anda.

Jika account Anda kehabisan dana, iklan tersebut akan berhenti ditayangkan sebelum Anda kembali membayar, jadi pastikan bahwa Anda selalu mengecek saldo account Anda secara teratur.

Anda akan selalu diingatkan dan Google Adwords akan mengirimkan email ketika dana Anda tinggal tersisa sedikit dan ketika saldo Anda menjadi nol.

Anda akan terlebih dahulu mentransfer biaya deposit ke rekening google yang di bank HSBC. Namun metode prabayar ini kurang efektif karena Anda harus selalu mentransfer deposit dan harus menunggu uang tersebut masuk ke rekening google baru bisa menjalankan iklan.

Jadi memang disarankan ketika Anda ingin menjalankan program periklanan menggunakan google Adwords untuk mempromosikan produk-produk toko online anda maka Anda harus wajib memiliki kartu kredit (VISA/MASTERCARD) dari bank lokal.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
 Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Saya Juga Menggunakan Google Adwords Untuk Mempromosikan Produk dan Jasa Secara Online



Apapun produk dan jasa yang Anda miliki sekarang, Anda harus berani untuk memperluas daerah pemasaran dengan menggunakan google adwords

Ada 3 alasan yang saya dapatkan ketika saya menggunakan google adwords untuk memasarkan seluruh produk dan jasa yang saya jual di seluruh Indonesia. Baik untuk produk fisik (melalui webstore) maupun kursus internet marketing ini.

1. Lebih cepat dalam mendatangkan pengunjung tertarget

Saya mengiklankan satu satu produk webstore milik saya sampai ke makasar, pangkal pinang, batam, dll (di luar jawa) karena saya tahu disana ada begitu banyak market yang membutuhkan produk saya.

Dan google adwords adalah media yang menolong saya sehingga saya mendapatkan customer potensial di daerah tertentu.

Bukankah menyenangkan ketika Anda jualan nasi goreng kemudian yang datang ke toko anda adalah orang-orang yang sedang kelaparan mencari nasi goreng?

Bukankah dengan demikian tingkat ROI dari produk yang sedang Anda tawarkan semakin tinggi dan cepat balik modalnya karena Anda memasarkannya ke target market yang tepat.

Pengunjung yang datang **benar-benar tertarget** dan bukan gado-gado.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibaniinternet.com

2. Dalam hitungan jam, Anda bisa mendapatkan transaksi sampai jutaan rupiah.

Saya pernah membantu seseorang yang saya kenal secara online untuk memasarkan gula merah sampai ke luar jawa.

Yang menarik adalah dalam kurun waktu kurang dari 24 jam, rekan yang saya bantu itu mendapatkan telepon yang menanyakan bisa tidak mengirimkan produk tersebut dalam jumlah besar (kalau nggak salah waktu itu mereka meminta dikirim sampai 50 kg) Dahsyat!

Sekali lagi, google adwords yang membuat semua itu menjadi mungkin. :)

Jadi jika Anda mungkin memiliki usaha trading dalam jumlah besar, biasa mengirim sampai ke luar kota, mengapa tidak Anda memperluas daerah pemasaran Anda dengan menggunakan media periklanan di google adwords?

3. Biaya pengeluaran/marketing sangat masuk akal dan benar-benar profitable untuk saya.

Di dibandingkan dengan biaya pemasangan iklan di sebuah koran nasional ataupun di radio, hitung-hitungan untuk mempromosikan sebuah produk/jasa menggunakan google adwords sangat menguntungkan.

Contoh diatas ketika saya memasarkan gula merah dalam jumlah besar itu, saya hanya mendapatkan harga bidding (penawaran kata kunci produk) di bawah 1000 perak.

Dalam 24 jam saya hanya menghabiskan kurang dari 100 ribu.

Wah itu sudah bukan ROI lagi, tapi dapat durian runtuh :)

Oke, sekarang lihat penjelasan saya melalui video di bawah ini,

<http://youtu.be/cyBXaRZ2PzE>

So, Anda harus berani menggunakan google adwords untuk mempromosikan apapun produk dan jasa yang Anda miliki secara online untuk memperluas area pemasaran Anda.

Anda pasti bisa menghemat biaya pemasaran dan mendapatkan pengembalian/profit dalam jumlah besar.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
 Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Tips Mendapatkan Biaya Per Klik (BPK) Murah Dari Google Adwords



Dari video studi kasus ketika saya mempromosikan produk-produk yang saya jual secara online, banyak orang tertarik karena saya bisa mendapatkan pengeluaran yang rendah untuk biaya iklannya.

Yes, saya biasanya mendapatkan rata-rata CPC/BPK (biaya per klik) dari setiap kata kunci produk yang saya bidik itu rata-rata di bawah 500 perak.

Sehingga dalam 1 hari iklan berjalan, saya bisa mendapatkan ribuan pengunjung tertarget untuk melihat produk yang saya iklankan dengan biaya promosi yang rendah.

Beberapa member bertanya, "Pak, bagaimana sih cara mengoptimalkan iklan yang kita buat di google adwords supaya dapat harga CPC murah kayak punya bapak?"

"Pak, saya sudah dapat Quality Score 10, tapi kenapa kok kata kunci yg lain malah dapat Quality Score 7... apakah itu bener atau ada tips dari bapak mengenai trik iklan di google adwords?"



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadribisnisinternet.com

Secara detil saya sudah jelaskan di beberapa video tentang google adwords yang ada di member area tentang bagaimana kita bisa mendapatkan harga CPC yang murah namun profitable. (pada keanggotaan situs gmsusantotutorial.com untuk market lokal dan rahasiasuksesclickbank.com untuk market luar negeri)

Tentunya tidak terlepas dari hasil riset kata kunci yang sudah kita lakukan sebelum kita memasang iklan di google adwords.

Dan secara detil saya juga sudah menjelaskan satu demi satu tentang langkah-langkah bagaimana kita mengoptimalkan keyword yang kita tembak ketika menggunakan iklan adwords.

Berikut ringkasannya:

Ada 3 prinsip dasar yang harus Anda tahu ketika kita beriklan menggunakan google adwords.

1. Lakukan Riset (market research) Market, salah satunya menggunakan google insight dan google keyword tool -> <http://kayadribisnisinternet.com/google-insight-dan-google-keyword-tool>

2. Buat Campaign di Google, dengan terlebih dahulu sudah melakukan dan mempersiapkan :

2.1 ==> Menemukan produk yang dicari oleh market yang sangat spesifik

2.2 ==> Membuat halaman website/landing pages yang relevan dengan produk yang akan kita promosikan diatas

2.3 ==> Memilih kata kunci yang profitable serta menulis iklan di adwords

3. Lakukan TEST, salah satunya dengan membuat beberapa campaign iklan google adwords

Ya, biasanya saya membuat 3-5 campaign yang terkait dengan produk yang sedang saya promosikan.

Lalu Anda bisa mencoba mempraktekkan tips singkat dari saya di bawah ini.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Yuk lihat video tentang google adwords berikut ini :

<http://youtu.be/mBQT1zZxEow>

Btw, saya selalu memberikan panduan praktis yang street smart dengan memberikan bukti terbaru bahwa **saya sudah terlebih dahulu melakukan apa yang saya bagikan J**

So, hati-hati ketika Anda mendapatkan tips/strategi tertentu dimana si pemberi tips/strategi tersebut belum pernah mempraktekkan apa yang dia bagikan.

Apalagi ketika Anda membeli sesuatu (ebook) yang belum tentu isinya sudah dipraktekkan sama si penjualnya

Semoga bermanfaat ya :)



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
 Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadaribisnisinternet.com

Bagaimana Mencari Market Yang Membutuhkan Produk atau Jasa Yang Akan Kita Jual Secara Online



Anda sudah punya produk yang dijual secara offline dan ingin memperluas area pemasaran Anda?

Atau Anda ingin mengetahui sebenarnya di Indonesia ini, orang sukanya nyari produk seperti apa sih?

Yang jelas, siapapun Anda sekalipun tidak punya produk, Anda bisa jadi marketer dengan memasarkan produk fisik milik orang lain dan nantinya Anda minta komisi.

Terlebih lagi jika Anda yang sudah punya produk fisik dan ingin menjual produk fisik Anda secara online, maka Anda harus bisa **terlebih dahulu mengetahui demand and supply-nya**

Tambang emas buat Anda jika setelah melakukan riset ternyata banyak sekali permintaan akan produk tertentu tetapi Anda **tidak melihat tingkat persaingan/tidak ada yang menawarkan produk yang dicari/Anda bisa menyediakan produk yang dicari dengan lebih baik, lebih murah dan lebih terjamin.**

Jika Anda menemukannya, maka PROFIT akan mengejar Anda.

Berikut **VIDEO PEMBELAJARAN** yang bisa Anda lihat dan download tentang bagaimana menggunakan **google insight** untuk mencari market yang membutuhkan produk/jasa kita.

Klik link dibawah ini (pastikan komputer Anda sudah memiliki program media player)

==> <http://kayadaribisnisinternet.com/google-insight/google-insight.html>



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Bagaimana Anda Bisa Sukses Menggunakan Google Keyword Tools Untuk Melihat Tingkat Persaingan Produk Anda Secara Online



Sebagian dari Anda mungkin pernah berpikir seperti ini:

"Apa sih yang dicari orang di internet?"

"Apa sih yang pingin dibeli orang dari internet?"

"Apa sih yang orang pingin belajar melalui internet?"

Sebenarnya 3 kata diatas sebenarnya adalah kunci sederhana untuk kita bisa menghasilkan uang dari internet dengan cara cepat!

Karena itu dalam kesempatan kali ini saya akan mulai dari hal yang paling mendasar untuk kita bisa sukses berbisnis melalui internet.

Saya akan menunjukkan kepada temen-temen semua cara menggunakan **google keyword tool**.

Alat ini adalah salah satu media yang disediakan oleh google yang bisa kita gunakan secara gratis untuk mencari market/pasar yang membutuhkan produk/jasa kita.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibisnisinternet.com

Dengan Alat ini kita bisa mencari market (niche market) yang bisa kita garap sesuai dengan hobi/keahlian/ketrampilan yang kita miliki. Sehingga ketika kita menjual produk/jasa kita bisa TEPAT atau sesuai dengan PASAR!

Coba lihat video yang sudah saya siapkan berikut ini dan saya ingin temen-temen (terutama yang masih pemula) untuk bisa praktek langsung menggunakan google keyword tool - <https://adwords.google.com/select/KeywordToolExternal>

Berikut video pertama, klik : http://youtu.be/_qblzaoOvoc

Lihat sekarang Anda bisa tahu sekarang kan, ternyata ada begitu banyak market yang bisa kita garap di internet.

Saya melihat ada banyak orang di Indonesia malah jualan produk tentang bagaimana cara menghasilkan uang dari internet.

Padahal belum tentu teknik yang dibagikan itu laris manis mengingat pasar tersebut sudah cukup banyak.

Alih-alih menjual produk yang bagus, pada akhirnya temen-temen akan kecewa karena belum tentu produk yang Anda jual bisa diterima di pasar tersebut :)

Oleh sebab itulah, sekarang banyak didapati program-program yang mengajarkan tentang bagaimana cara menghasilkan uang dari internet yang "kurang" bisa dipertanggungjawabkan.

Padahal pasar yang bisa kita garap di Indonesia ini masih sangat-sangat luas.

Setelah melihat video diatas, pastinya Anda akan mendapatkan banyak "Aha" begitu melihat ternyata masih ada begitu banyak pasar yang belum digarap secara benar.

Dan itu semua bisa **mendatangkan profit yang sangat tinggi**, bahkan bisa membuat kita memiliki penghasilan yang melebihi gaji pokok/utama kita :)



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadanibaniinternet.com

Di bawah ini saya juga tambahkan video tentang bagaimana mencari market yang spesifik yang bisa memberikan keuntungan dengan cepat.

Modalnya adalah **dari PENGALAMAN/Informasi yang Anda miliki tentang suatu daerah pariwisata.**

Atau bisa juga jika misalnya Anda pernah punya pengalaman dalam bepergian/travelling ke suatu wilayah tertentu. Karena pengalaman itu bisa Anda JUAL di internet :)

Yuk lihat lagi ...

Video ke-dua, klik => <http://youtu.be/p-6e2CxGJnc>

Apakah cara diatas sudah selesai?

Oh belum!

Yang saya bagikan diatas adalah **cara yang sangat sederhana** ketika kita ingin mencari demand/permintaan pasar.

Setelah Anda tahu bagaimana cara mencari demand, setelah itu kita harus mencari tahu juga siapa saja pesaing kita, apakah pasar tersebut jenuh/penuh sesak? atau pasar tersebut masing sepi.



Belajar Internet Marketing Bareng Gm.Susanto
Bagaimana Cara Menghasilkan Profit Setiap Hari Secara Online Dengan Cara Paling Sederhana

- Affiliate Marketer
- SEO
- PPC Ads
- List Building
- E-Commerce
- Article Marketing
- Email Marketing
- Niche Market
- Keyword Analysis
- Etc

GRATIS

www.kayadaribisnisinternet.com

Bagaimana jika kita sudah menemukan pasar yang sesuai dengan apa yang kita tahu (keahlian/ketrampilan/hobi) tapi pasarnya sudah banyak yang bermain, bisakah saya "ngotot" untuk mengambil pasar tersebut?

Jawabannya: BISA!

Paling tidak 2 video diatas, bisa membuka mata kita bahwa ada begitu banyak pasar yang belum kita garap secara fokus dan benar.

Dengan contoh pada video tersebut, saya percaya bahwa kita bisa mendapatkan profit dari internet dengan memilih market yang tepat :)

Semoga video diatas menambah manfaat untuk Anda. Anda bisa belajar tentang google adwords melalui link ini <http://kayadaribisnisinternet.com/category/google-adwords> atau bisa melihat video tutorialnya melalui link ini <http://kayadaribisnisinternet.com/35-video-bisnis-internet/>

NOTE: untuk penjelasan detail tentang teknik-teknik penggunaan ppc ads melalui google adwords ini sudah saya jelaskan detail untuk member berbayar di situs gmsusantotutorial.com (menyangsa pasar/market lokal dalam hal ini Indonesia – cocok untuk Anda yang ingin mempromosikan produk/jasa Anda secara online ; materi ini tepat untuk Anda yang masih pemula sampai advance) dan situs rahasiasuksesclickbank.com (menyangsa pasar luar negeri, seluruh panduan yang ada di materi rahasiasuksesclickbank.com ini ditujukan bukan untuk pemula-hanya untuk advance)