

PROYECTO DE DESARROLLO DE SOFTWARE ESPECÍFICO



Download from
Dreamstime.com

This watermarked comp image is for previewing purposes only.

ID 27141473

© Amir Zukanovic | Dreamstime.com

VISIÓN O ALCANCE DEL SISTEMA:

- Tener un sistema que permita el detalle diario de la operación
- En base al control total de entradas y salidas de productos y mercancías
- Que permita tener unos almacenes eficientes y con existencias reales en los diferentes puntos geográficos donde estos se encuentren
- Un eficiente control en la compras en base al detalle de compras a los proveedores por frecuencia, kilos, monto, origen, calidad
- Un eficiente control en las ventas en base al detalle de ventas a los clientes por frecuencia, kilos, monto, origen, calidad, utilidad, merma
- Un eficiente control en los comportamientos comerciales de clientes y proveedores que sirva como base para establecer los montos y políticas de crédito para cada uno de ellos.
- Tener un control total de la productividad de:
 - Las unidades propias (Equipo de transporte)
 - Los operadores Choferes
 - Los usos de fletes externos
 - Y los gastos incurridos en los mismos
- Acceso a reportes y consultas con niveles jerárquicos

REQUERIMIENTOS TÉCNICO:

Licenciamiento: Derecho de uso sobre la solución que cubre de manera integral los procesos de gestión comercial requeridos.

Servicios profesionales: Servicios de implementación locales y a distancia en caso de ser requeridos

Actualización y mantenimiento de software: Programa posterior a la salida en vivo que asegura el soporte a su operación dentro de los próximos 2 meses.

Licenciamiento de base de datos: licenciamiento del motor de base de datos requerido para soportar la operación de la solución propuesta. En caso de ser necesario

Hosting dedicado: Accesos al sitio primario se consideran la infraestructura propia de la COMERCIALIZADORA y se pide ver la posibilidad de un acceso a un sitio secundario (Disaster Recovery), donde pudiera desplegada la solución.

Licencia de SQL Server:-

- *SQL Server - Enterprise Edition

- *Advance Security

- *Partitioning

- *Soporte de Licencia SQL Server

En caso de ser necesario y/o ACEPTAMOS SUGERENCIAS DE HERRAMIENTAS DE DESARROLLO

MODELO LÓGICO

IN COMING

OUT GOING

PROVEEDORES
COMPRAS
MONTOS
KILOS
ORIGEN
UNIDADES
CHOFERES

PROGRAMAS DE
SOPORTE DE
PROCESO DE:
COMPRAS
VENTAS
OPERACIONES
RESULTADOS

CLIENTES
VENTAS
MONTOS
KILOS
ORIGEN
UTILIDAD
MERMA
UNIDADES
CHOFERES

RESULTS

CONTROL DE INVENTARIOS EN VARIOS ALMACENES
CONTROL DE ENTRADAS Y SALIDAS
REPORTE DE RESULTADOS OPERATIVOS



MODELO LÓGICO

ENTRADAS

	ENTRADAS	PROCESOS	SALIDAS
1	Tabla de Proveedores (1): Compras de alfalfa Compras de chile Compras de nuez Compras de otros productos Tabla de choferes (2) y de unidades (3) Chofer que hace la operación Unidad utilizada para transporte Tabla de productos (4)	Proceso de COMPRAS <ul style="list-style-type: none"> - Consecutivo, - No. De operación, - Proveedor, - Código de producto, - Unidad de transporte, - Operador, - kg, - unidad de medida, - costo, - calidad, - origen, - destino, - flete, - maniobra, - costo total unitario, - costo total 	<ul style="list-style-type: none"> - Control de compras por operación. - Control de compras por día, en kg, pesos. - Compras por proveedor - Entradas en KG y \$ al almacén - Inventario o mercancía lista para salida o facturación - Reporte de movimiento de unidades y de choferes - Reportes diarios, semanales, mensuales y anuales por cada uno de los anteriores conceptos

Ejemplo de formato para pantalla de captura o de reporte

Cons	No. OP	PROVEEDOR	COD. PROD	UNIDAD	OP.	KG.	U.M.	PRECIO	CALIDAD	ORIGEN	DESTINO	FLETE	MANIOBRA	Costo total	TOTAL COSTO
1	190311-1	NAN ALVIDREZ	AL	02 R02	8	13,560	24	3.70	1	OJO DE AGUA	BODEGA	0	0	3.70	50,172
2	190311-2	VALENTIN LIMAS	AL	05 R08	6	8,195	235	3.10	1	R. VIEJO	BODEGA	500	470	3.22	26,375
3	190311-3	RAMIRO TARANGO	AL	08 R09	4	4,760	119	3.20	1	R. VIEJO	BODEGA	500	238	3.36	15,970
4	190311-4	NAN ALVIDREZ	AL	02 R 03	10	28,705	54	3.70	1	OJO DE AGUA	TORREON	0	0	3.70	106,209
						55,220	432							3.49	198,725
							460								

MODELO LÓGICO

SALIDAS

	ENTRADAS	PROCESOS	SALIDAS
2	<p>Tabla de Proveedores (1): Compras de alfalfa Compras de chile Compras de nuez Compras de otros prod.</p> <p>Tabla de choferes (2) y de unidades (3) Chofer que hace la operación Unidad utilizada para transporte</p> <p>Tabla de productos (4)</p> <p>Tabla de clientes (5)</p>	<p>Proceso de VENTAS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Consecutivo, - No. De operación, - Cliente - Código de producto, - Unidad de transporte, - Operador, - kg, - unidad de medida, - Precio de venta, - calidad, - origen, - destino, - flete, - maniobra, - costo total unitario, - costo total en pesos - Total venta - Utilidad por viaje - Merma 	<ul style="list-style-type: none"> - Control de Ventas por operación. - Control de ventas por día, en kg, pesos. - Ventas por Cliente - Salidas en KG y \$ del almacén - Utilidad por viaje, por día, semana. Mes, acumulado. Merma por viaje, por día, semana, mes acumulado - Inventario o mercancía en almacén - Reporte de movimiento de unidades y de choferes - Reportes diarios, semanales, mensuales y anuales por cada uno de los anteriores conceptos

Ejemplo de formato para pantalla de captura o de reporte

Cons	No. OP	CLIENTE	COD.PROD	UNIDAD	OP.	KG.	U.M.	PRECIO VTA	CALIDAD	ORIGEN	DESTINO	FLETE	MANIOBRA	Costo Unitario	Costo \$	TOTAL VENTA	UT. X VIAJE	MERMA
1	120319-1	NELSON GOMEZ	AL	03 R02	8	25,880		4.30	1	BODEGA	SN VICENTE	\$ 10,000	650	3.89	92,517	100,634	8,117	
2	120319-2	NELSON GOMEZ	AL	02 R03	10	28,780	54	4.30	1	OJO DE AGUA	NELSON GOMEZ	\$ 10,000	0	3.95	106,209	113,754	7,545	
						54,660	54							3.92		214,388		

MODELO LÓGICO

TABLAS

Altas, bajas, modificaciones y consultas

1 PROVEEDORES	2 CHOFERES	3 UNIDADES
Código de proveedor Nombre comercial Razón social RFC Dirección Ubicación u origen 1,2,3 Teléfonos fijo y Cel 1 y 2 Contactos 1,2,3 Línea de crédito autorizada Compras por semana Compras por mes Compras acumuladas Compras por periodo y otros campos o datos necesarios adicionales o que se requieran durante el desarrollo	Código de el chofer Nombre de el chofer Alias RFC Dirección Datos de INE, Licencia Teléfonos fijo y Cel 1 y 2 Contactos 1,2,3 Antigüedad Número de viajes por semana, mes, año Kilometros Recorridos, Semana, mes, año, Gastos Acumulados Ingresos por semana, mes, acumulado Incidencias campos o datos necesarios adicionales o que se requieran durante el desarrollo	Código de unidad Descripción de la unidad Año modelo Placas Fecha de compra Capacidad de carga Kilometros iniciales Kilometros por semana Kilometros por mes Kilometros acumulados Número de viajes Ultimo mantenimiento Próximo mantenimiento Detalle de mantenimiento o reparaciones, fecha descripción, monto Taller y campos o datos necesarios adicionales o que se requieran durante el desarrollo

MODELO LÓGICO

TABLAS

Altas, bajas, modificaciones y consultas

4 PRODUCTOS	5 CLIENTES	
AL= ALFALFA AV= AVENA RA=RASTROJO ZA=ZACATE CHP =CHIPOTLE CON PATA CHS=CHIPOTLE SIN PATA CC=CASCARILLA P=PITEADO O=OREGANO NW=WESTERN NC=CRIOLLA NB=BARTON M=MAJA N=NACIDAS R=RUESNO ALM=ALMENDRA PED=PEDACERIA Otros códigos de productos que se puedan llegar a manejar	Código de cliente Nombre comercial Razón social RFC Dirección Ubicación 1,2,3 Teléfonos fijo y Cel 1 y 2 Contactos 1,2,3 Línea de crédito autorizada Ventas por semana Ventas por mes Ventas acumuladas Ventas por periodo y otros campos o datos necesarios adicionales	