

- « Nom » « Prénom »
- « Adresse »
- « Tél »
- « e-mail »

« Date de réalisation du dossier »

# **SOMMAIRE**

1.	Pr	résentation personnelle (ou de l'équipe)	. 4
2.	Le	projet	. 5
3.	Le	e produit et son marché	. 7
4.	Le	e chiffre d'affaires	9
5.	Ľ	emplacement (cas du commerce et services de proximité)	10
6.	La	a stratégie	11
7.	Le	es moyens commerciaux	12
8.	Le	es moyens de production	
8	3.1	Moyens en locaux et matériel	13
8	3.2	Moyens en éléments incorporels et humains	14
8	3.3	Les fournisseurs et les sous-traitants	15
9.	Le	e dossier financier	16
9	).1	Le compte de résultat prévisionnel	16
9	.2	Le besoin en fonds de roulement (BFR)	17
9	.3	Le plan de financement initial	18
9	.4	Le plan de trésorerie	19
9	.5	Le plan de financement à trois ans	20
9	.7	Rentabilité	21
9	8.0	Remarques personnelles	22
10.	4	Annexes	23

# 1. PRÉSENTATION PERSONNELLE (OU DE L'EQUIPE)

Nom:			
Prénom(s) :			
Âge :			
Adresse :			
Ville :	Code posta	l:	
Téléphone :			
E-mail :			
Situation de famille			
Célibataire Marié(e) Pacsé(e)	Veuf(ve)	Divorcé(e)	Séparé(e)
Autre situation			
Formation, diplôme(s)			
Expérience professionnelle			
Activités extra ou para-professionnelle	es .		

### 2. LE PROJET

ы Généralités sur votre proje	<b>H</b>	Gén	érali	tés	sur	votre	pro	je
-------------------------------	----------	-----	-------	-----	-----	-------	-----	----

- Nature du projet
- Fiche signalétique de l'entreprise
- **⋈** Stade d'avancement du projet

### M Aides accordées ou en cours de négociation

Organisme	Type d'aide	Prévue	En négocia- tion	Acquise

### 2. LE PROJET

### M Genèse du projet et motivations pour le réaliser

• Historique et genèse de ce projet

Motivations

### **⋈** Objectifs du projet ?

• Dimensions données à l'entreprise

• Projection de l'entreprise dans 5 ans, dans 10 ans

# 3. LE PRODUIT ET SON MARCHÉ

### **⋈** Le produit

• Description précise du produit (ou du service concrétisant l'idée)

• usages secondaires du produit (ou service)?

#### **№** Le marché

• Quel est le marché?

- Caractéristiques de la demande
  - Volume et évolution de la demande

Évolution prévisionnelle du niveau de consommation

# 3. LE PRODUIT ET SON MARCHÉ

•	Caractéristiques	de la	demande	(suite)
---	------------------	-------	---------	---------

*	Type de	e clientèle et	répartition	en % (	des ventes	dans le	marché
---	---------	----------------	-------------	--------	------------	---------	--------

Autres points jugés importants sur la consommation

#### • Caractéristiques de l'offre

- Généralités
- Vos principaux concurrents

### **⋈** L'environnement professionnel et extra-professionnel

# 4. LE CHIFFRE D'AFFAIRES

#### Part du marché

#### **▶ Le chiffre d'affaires**

**CAHT** 1re année :

2º année : 3º année :

#### <u>Chiffre d'affaires HT en K€ la 1ère année</u> Ventilation mensuelle par types et par mois

Types	Janv.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Total
Ventes													
Prestations													
Commiss°													
<u></u>													
<u></u>													
Totaux													

Remarques:

# 5. L'EMPLACEMENT

**▶** Description

**⋈** Évaluation de la clientèle potentielle de l'emplacement

# 6. LA STRATÉGIE

**⋈** Segmentation déterminée

**⋈** Ciblage retenu

**▶** Positionnement choisi

# 7. LES MOYENS COMMERCIAUX

<b>H</b>	Politique de produit
H	Politique de prix
M	Politique de distribution
₩	Politique de communication
₩	Autres éléments de la politique commerciale

# 8.1 VOS MOYENS DE PRODUCTION

#### **⋈** Les locaux

#### Conditions d'acquisition et d'exploitation

	Coût en €/an	1 <sup>re</sup> année	2º année	3º année
ACHAT	Immobilisations			
	Amortissements annuels			
LOCATION	Charges loyer			
CRÉDIT-BAIL	Charges crédit-bail			

### **⋈** Le matériel d'exploitation

#### Conditions d'acquisition et d'exploitation

	Coût en €/an	1 <sup>re</sup> année	2º année	3º année
A011AT	Immobilisations			
ACHAT	Amortissements annuels			
	Immobilisations			
ACHAT OCCASION	Amortissements annuels			
LOCATION	Charges loyer			
CRÉDIT-BAIL				

# 8.2 VOS MOYENS DE PRODUCTION

### **⋈** Les moyens en éléments incorporels

### **▶ Les moyens humains**

	Salaire brut moyen actuel	NOMBRE						
	(mensuel)	En début d'activité	Fin de la 1 <sup>e</sup> année	Fin de la 2º année	Fin de la 3º année			
Productifs								
Encadrement								
Commercial								
Administration et direction								
	Masse salariale an (charges sociale							

### **⋈** Autres points importants

# 8.3 LES MOYENS DE PRODUCTION

### **▶ Les fournisseurs et les sous-traitants**

#### • Les fournisseurs

Matières premières Marchandises	Montant des achats HT	% des achats	Délais de paiements
Fournisseur 1			
Fournisseur 2			
Fournisseur 3			
TOTAL			

#### • Les sous-traitants

Produits finis et semi-finis	Montant des achats HT	% des achats	Délais de paiements
Fournisseur 1			
Fournisseur 2			
Fournisseur 3			
TOTAL			

# 9.1 LE DOSSIER FINANCIER

### M Compte de résultat prévisionnel

	Ventes de marchandises Production vendue Production stockée Subventions d'exploitation	Année 1
<b>A</b> -	PRODUITS D'EXPLOITATION (TOTAL)	
	Achats (y compris sous-traitance) Variation de stocks Charges externes	
	1 - Sous-total	
В-	VALEUR AJOUTÉE = A – 1	
	2 - Rémunération du personnel 3 - Charges sociales 4 - Impôts, taxes et autres versements	
<b>C</b> -	EXCÉDENT BRUT D'EXPLOITATION = B - (2 + 3 + 4)	
	5 - Dotations aux amortissements, provisions et autres charges	
D -	RÉSULTAT D'EXPLOITATION = C - 5	
	6 - Produits financiers 7 - Charges financières sur dettes à moyen et long termes 8 - Charges financières sur dettes à court terme	
E-	RÉSULTAT NET AVANT IMPÔT = D + 6 - (7 + 8)	
	9 - Impôt sur les bénéfices 10 - Dividendes	
F1 -	RÉSULTAT NON DISTRIBUÉ = E - (9 + 10)	
F2 -	AUTOFINANCEMENT NET = E - (9 + 10) + 5 ou F1 + 5	

# 9.2 LE DOSSIER FINANCIER

### **>> Besoin en fonds de roulement (BFR)**

Hypothèses à fournir*	Année 1
<ul> <li>Achats consommés + sous-traitance en % du CA HT</li> <li>Délai moyen de paiement consenti par les fournisseurs et sous-traitants en nombre de mois d'achat TTC</li> <li>Stock moyen des matières premières en nombre de mois d'achat HT</li> <li>Stock produits en cours : durée moyenne du cycle de fabrication en nombre de mois</li> <li>Stock moyen des produits finis en nombre de mois de vente</li> <li>Encours moyen des acomptes versés par les clients</li> <li>Délai moyen de règlement des clients en mois de vente</li> </ul>	
Vos calculs	
<ul> <li>RESSOURCES</li> <li>Fournisseurs TTC (encours moyen)</li> <li>Acomptes clients (encours moyen - s'il y a lieu)</li> </ul>	
1. TOTAL RESSOURCES	
EMPLOIS	
<ul> <li>Stock moyen de matières premières</li> <li>Stock moyen de produits en cours</li> <li>Stock moyen de produits finis</li> </ul>	
Total stock HT	
Travaux en cours* HT (s'il y a lieu)	
Clients TTC (encours moyen)	
2. TOTAL EMPLOIS	
BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT (2 - 1)	

<sup>\*</sup> En cas d'activité de prestations de service, le stock est à remplacer par le poste « travaux en cours », représentant un volant de charges courantes qui seront en permanence engagées avant de pouvoir facturer.

# 9.3 DOSSIER FINANCIER

### 9.3 LE DOSSIER FINANCIER

#### M Plan de financement initial

BESOINS (durables)	RESSOURCES (durables)	
<ul> <li>Investissements HT*:</li> <li>Acquisition ou construction immobilière</li> <li>Achat d'un pas de porte ou d'un droit au bail</li> <li>Aménagements et installations</li> <li>Matériel et machines</li> <li>Autres</li> </ul>	<ul> <li>Capital (apports) ou compte de l'exploitant</li> <li>Comptes courants d'associés bloqués** (s'il y a lieu)</li> <li>Primes ou subventions d'équipement</li> </ul>	
Besin en fonds de roulement	Emprunts à moyen ou long terme	
TOTAL DES BESOINS	TOTAL DES RESSOURCES	

<sup>\*</sup> Montant à porter TTC si l'activité n'est pas soumise à la TVA, ou si l'entreprise est assujettie au régime de la «franchise en base» de TVA ou au régime fiscal de la micro-entreprise.

<sup>\*\*</sup> Ne concerne pas les entreprises individuelles.

# 9.4 LE DOSSIER FINANCIER

### M Plan de trésorerie

	Janv.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet à déc.
1 - Solde en début de mois							
Encaissements TTC							
D'exploitation							
Encaissements							
Hors exploitation							
Apport en capital Emprunts LMT contractés Prime (subvention)							
2 – Total							
Décaissements TTC							
<ul> <li>D'exploitation         <ul> <li>Paiement marchandises,</li> <li>approvisionnement, matières</li> <li>premières, fournitures, eau,</li> <li>énergie</li> <li>Autres charges externes</li> <li>Impôts, taxes et versements</li> <li>assimilés</li> <li>Charges de personnel</li> <li>Impôt sur les bénéfices, TVA</li> <li>versée</li> <li>Charges financières</li> </ul> </li> <li>Hors exploitation</li> <li>Remboursement des emprunts à</li> </ul>							
terme Achat d'immobilisations							
3 - Total							
4 - Solde 1 du mois = 2 - 3							
5 - Solde fin de mois = 1 + 4							

### 9.5 LE DOSSIER FINANCIER

### **⋈** Le plan de financement à 3 ans

BESOINS (durables)	Année 1	Année 2	Année 3
<ul> <li>Investissements HT*</li> <li>Acquisition ou construction immobilière</li> <li>Achat d'un pas de porte ou d'un droit au bail</li> <li>Aménagements, installations</li> <li>Matériel, machines, mobilier</li> <li>Autres</li> </ul>			
<ul> <li>Besoin en fonds de roulement</li> <li>Constitution</li> <li>Accroissement</li> </ul>			
• Remboursement d'emprunts à moyen ou long terme**			
Prélèvement de l'exploitant ou dividende***			
TOTAL DES BESOINS			
RESSOURCES (durables)			
Capital			
Comptes courants d'associés****			
Capacité d'autofinancement			
Primes ou subventions d'équipement			
Emprunts à long et moyen terme			
TOTAL DES RESSOURCES			
ÉCART ANNUEL = besoins / ressources			

<sup>\*</sup> Montant à porter en TTC si l'activité n'est pas soumise à récupération de TVA, ou si l'entreprise est assujettie au régime de la franchise en base de TVA ou au régime fiscal de la micro-entreprise.

<sup>\*\*</sup> Partie en capital du crédit remboursé (les intérêts vont dans les charges financières du compte de résultat.

\*\*\* Le prélèvement de l'exploitant concerne une entreprise individuelle et représente le total de l'argent qui sera prélevé en guise de rémunération par le créateur. Le dividende ne peut concerner qu'une société ; il sert à rémunérer au titre d'un exercice les associés ou les actionnaires. Il faut l'inscrire dans la colonne de l'année durant laquelle il est payé.

\*\*\*\* Ne concerne qu'une création d'entreprise sous forme de personne morale.

# 9.7 LE DOSSIER FINANCIER

### **⋈** Rentabilité

Rentabilité d'exploitation	
Rentabilité commerciale	
Rentabilité des capitaux	

### M Calcul du seuil de rentabilité

Charges variables	
Marge sur coûts variables (CA – Charges variables)	
Taux de marge sur coûts variables (Marge sur coûts variables / CA)	
Charges fixes	
Seuil de rentabilité	
Marge sur coûts variables (CA – Charges variables)  Taux de marge sur coûts variables (Marge sur coûts variables / CA)  Charges fixes	

# 9.8 DOSSIER FINANCIER

M Remarques personnelles et complémentaires sur le dossier financier

# 10 ANNEXES

M Détail des annexes