

从位置服务到数据赋能

高德开放平台 杨少航



专注位置与出行信息15年





提供中国最好的地图服务

用户标配

2016年9月 累计700,000,000用户

汽车标配

与50+汽车品牌深度合作



行业标配

为超过300,000款 移动应用提供位置服 务

交警标配

与100+城市 交管部门深度合作



最专业的地图及LBS服务





位置数据赋能思考





定位·数字与现实的锚点



地图是线上数字世界对 线下物理世界的<mark>索引</mark>

定位是构建映射关系的锚点



高德多元大数据



开放平台大数据



1,100,000,000 **月活跃设备**

干亿级

每日定位及路径规 划请求

300,000 **移动应用提供位**

置服务

2,100,000,000 累计设备

AMAP 大数据



4537亿+公里

累计驾车导航总里程

58,000,000,000 **2016累计导航次数**

4,000,000+小时 **实时交通每日共节** 省时长

POI 大数据



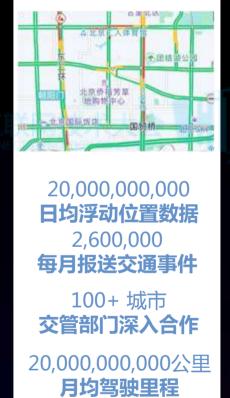
分钟级 **POI数据更新生效**

60,000,000+ **POI**

35,000,000 地址库

亿级 **日均用户搜索次数**

交通大数据



高德多元大数据矩阵



建立人地关系





AOI画像 地点自带的属性





地理画像延伸的用户画像

用户到达、导航、搜索地点建立起的人地关系

短时兴趣&需求

到达过北京车展 最近到访过一两次BBA4S店 潜在的高端车



消费人群 周末两天到访多个 不为现居住地的小区 潜在购房人群





长期属性&需求



周末夜晚规律到达和离开工体 体育属性人群 北京国安球迷

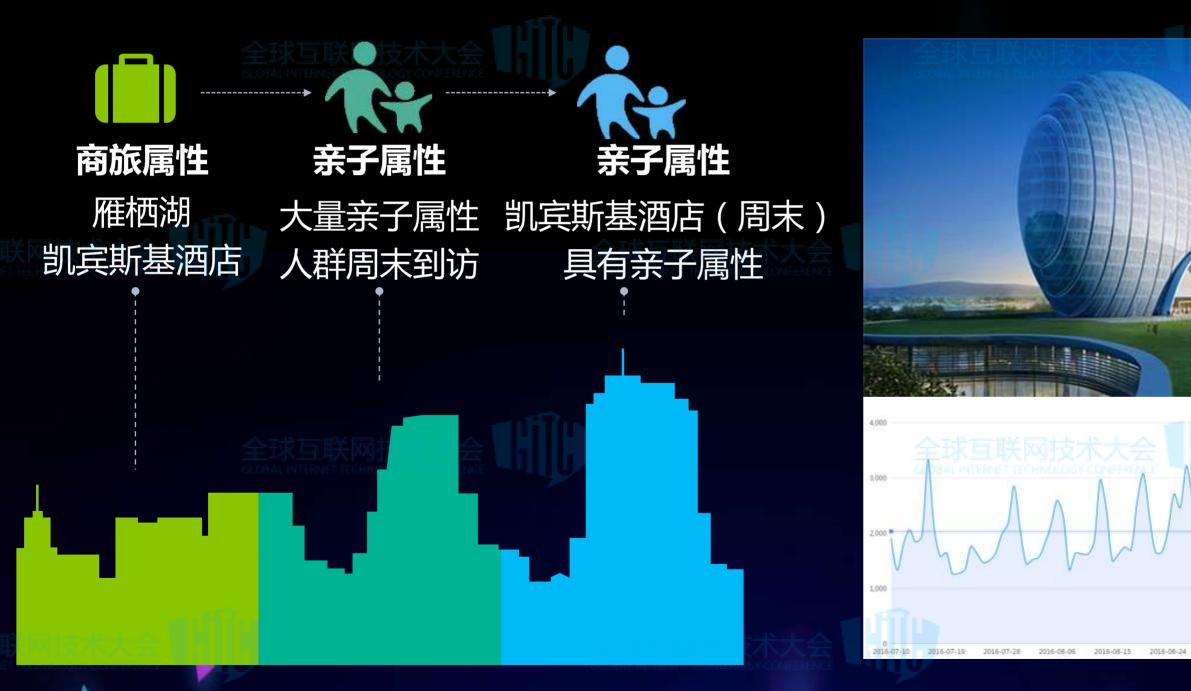


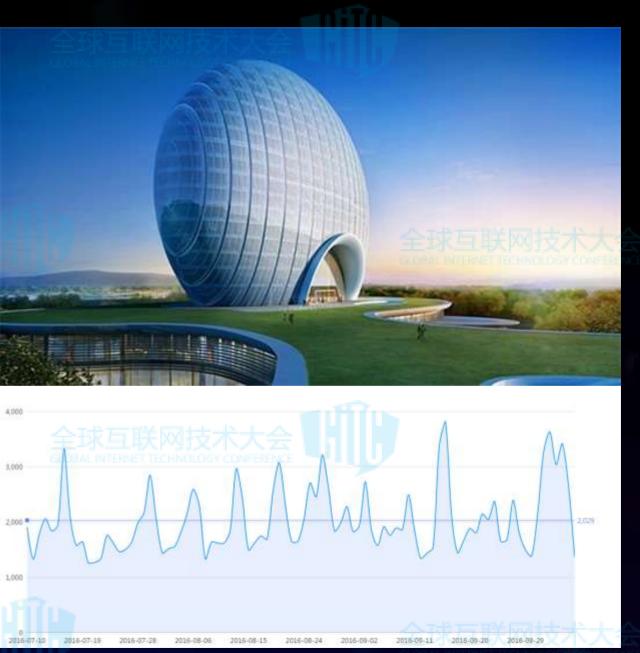
2017年9月后常驻地为北京大学 教育属性人群 2017级北大新生



群体行为赋予AOI新的画像

人群画像和地点画像相互作用,构成数据矩阵







互联网时代下大数据为商业带来的新变化







数据驱动的新商业模式及思考

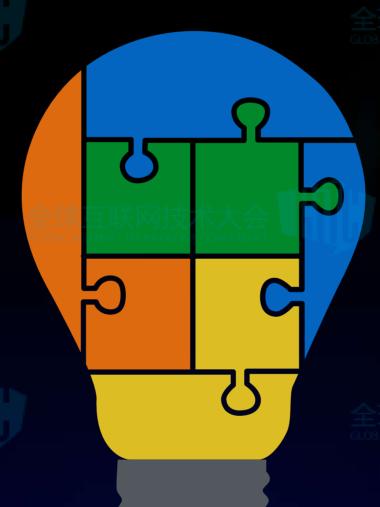


行业痛点



成本

潜客获客成本逐年增高 侵蚀利润





效果

营销方式单一效果难以保障



能力

缺乏有效 触达用户的能力



数据

如何更好地利用 自己手中的数据



数据赋能





- 商业智慧
- •智慧选址
- ・最大化销售线索价值

一 优化•让每一分钱物有所值

- ・广告优选
- ・广告线下监测

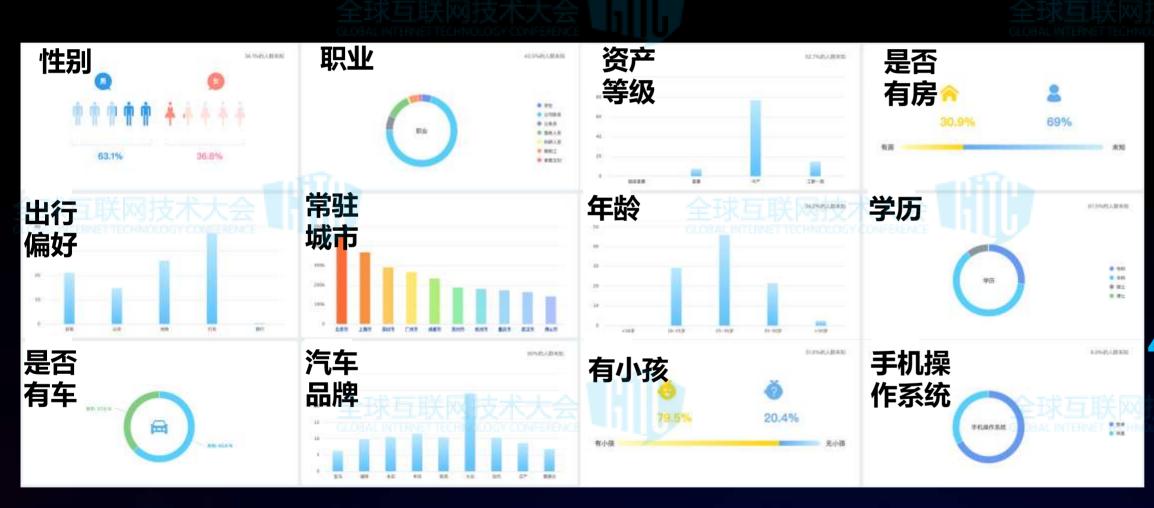
以位置大数据为依托 贯通线上线下数据 重构消费链路 赋能消费者全生命周期运营

<u></u> 触达·对的时间和地点触达对的人

- •品效结合—高德地图开机及小蓝条
- · 场景推送—高德客泉



洞察·商业智慧





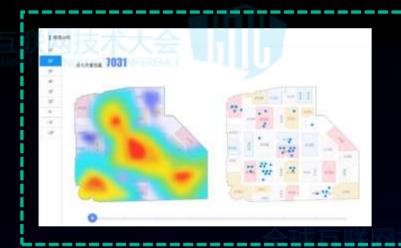
用户群洞察



洞察·商业智慧















客流分布

客流趋势&到访深度

搜索所在地热力

居住地热力

工作地热力



洞察·智慧选址





现有服务透视

- •已有店铺覆盖分析
- •已有店铺经营分析
- •已有客户分布区域
- •已有客户画像分析



• 高客流量分布区域

连锁拓展支持

- •高消费人群分布区域
- •聚客点分布区域
- 竞品分布区域
- •高潜区域挖掘



- •相似店铺查找
- •周边消费者分析
- •周边环境分析
- •周边竞争分析



AI选址模型

- •多元回归分析 不同行业不同模型
- •聚类分析 180+维度聚类分析 相似分析
- •哈夫模型分析 竞争力、供需情况分析

抢址赢未来



洞察·最大化销售线索价值

高德根据具体需求,使用自有 数据进行深度模型挖掘 行业客户模型 品牌客户模型 产品客户模型

根据门店探针数据及客户留资 信息进行潜客评估



01.深度模型挖掘

02. AI机器学习

03.潜客评估打分

04.模型输出



企业能够提供营销人群的正负样 本,进行人工智能深度学习



输出潜客分组及能力、意愿得分



优化·广告优选



种子认知输入

商品/品牌的目标人群描述、竞品商品/品牌的留资、是否老用户



高德AI引擎建模放大

人群特征维度超60w



认知放大输出

用户对商品/品牌认知程度



广告优选•程序化投放



优化·广告线下监测





Online Offline 人群到店

LBS大数据,地理信息



发受到店人群 线下到达并且停留 超过一定时间

线上广告到店提升

- •分渠道提升评估
- •分创意提升评估
- •广告观看频次到店提升倾向
- •人群属性到店提升倾向
- •到店距离分布



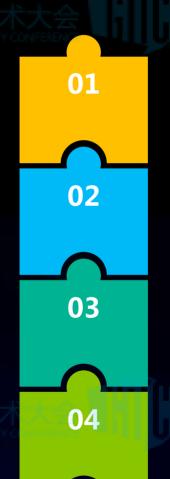
触达·品效结合











需求梳理

二胎家庭;中产阶级;品质之选

线上精准圈人

基本信息;活跃场所;

消费能力;有购车需求

线上个性化投放

线下活动选址

公园城市广场类; 有孩家庭活动聚集

高德地图效果广告





触达·场景判断

高德客泉平台

食

快餐厅用餐 咖啡馆享受下午时光 高档酒楼享用美食

娱

高尔夫球场打球 KTV唱歌 郊外远足

业

CBD高档写字楼上班 高校上课 互联网公司上班

场景化营销

-ن-

 $\overset{\approx}{\frown}$

场景

Ω̈́,

下班后回家 旅游居住在五星酒店 出差居住在快捷酒店

行

住

高铁站候车 飞机场候机 地铁上班途中

• • • • • •

购 高档商场购物 4S店看车 超市中购物

场景判断•智慧触达

X 用户进入地理围栏 用户画像 大数据解析 触发场景判断机制 判断潜在倾向









推送转化率 达到4%

4%



场景触达用户数



机场到达场景订单 提升37%

37%

*





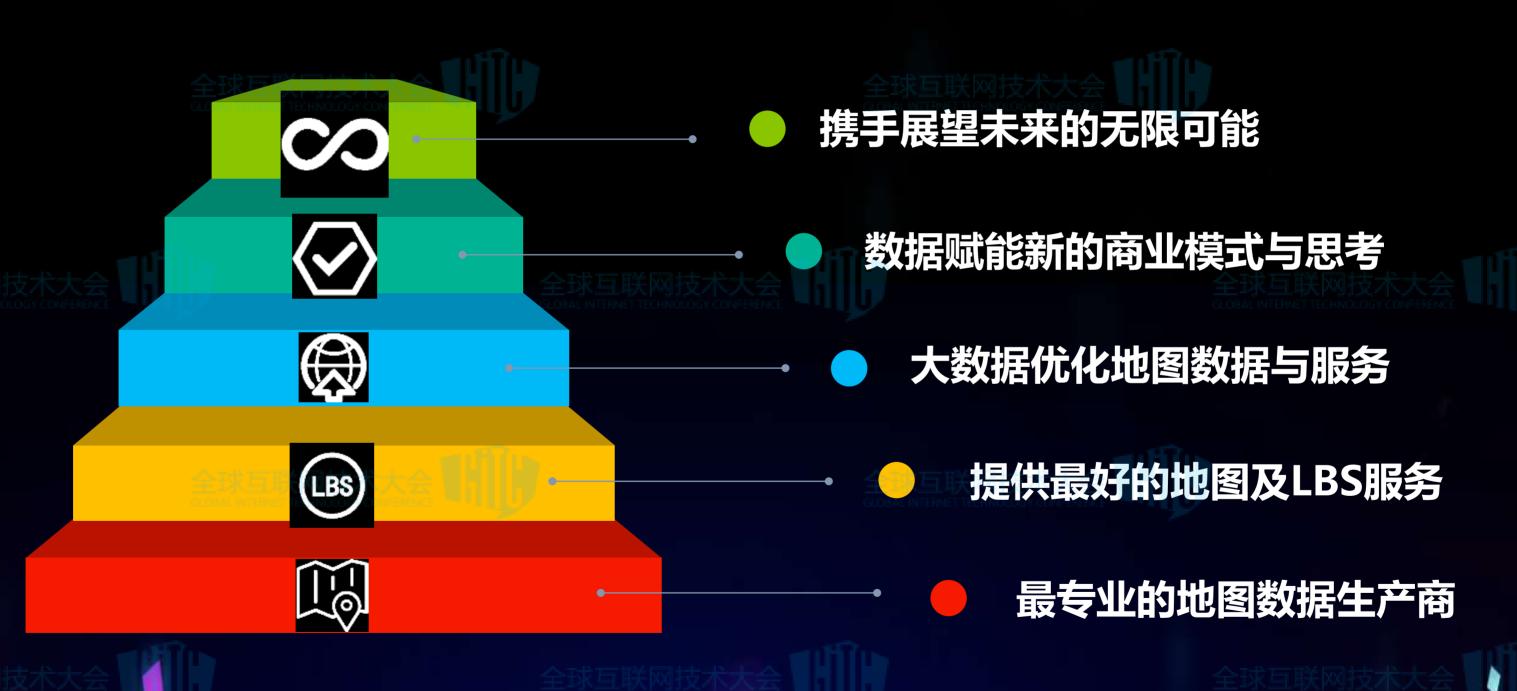








抛砖引玉, 共创未来





全球互联网技术大会 GLOSAL INTERNET TECHNOLOGY CONFERENCE





















