Proyecto InVenta

Liquidación de ventas con dispositivos móviles

Presentación de Proyecto

Contenido



1. Objetivos Agilizar el proceso de distribución, ventas y liquidación



4. Entregables Infraestructura y Soluciones



2. Areas de impacto Distribución y ventas



5. EjecuciónLa Empresa y proveedor



3. EnfoqueLiquidación de ventas con dispositvos móviles



1 Objetivos

Agilizar el proceso de distribución, ventas y liquidación

Objetivos

Los objetivos del proyecto estarán enfocados en los siguientes frentes de acción:

- Agilizar el proceso de distribución, ventas y liquidación, con el propósito de incrementar las ventas vía la ampliación de cobertura, el aprovechamiento del tiempo de permanencia en el campo y la eliminación del tiempo por liquidación utilizado por los conductores o choferes.
- Mejorar el servicio de atención al cliente, como parte de la estrategía de fidelización, supervisando la ruta de transporte y geoposicionando las transaciones comerciales (venta, canje, devolución).
- Disminuir la anulación de documentos de venta, imprimiento y registrando facturas y boletas confirmados por el cliente.



2 Areas de Impacto

Distribución y Ventas

Areas de Impacto

Distribución y Venta: Actividades

2. Ruta de ventas

- •Cancelación o anulación de facturas de venta
- •Cobro de efectivo
- Contabilización de stock movil (comprometido y liberado)
- Venta directa

1. Despacho CEDI

- •Carga de productos
- Verificación de guias de salida
- •Carga facturas de pedidos
- Contabilización de stock móvil inicial



3. Liquidación CEDI

- •Registro de documentos de venta
- •Registro notas de ingreso
- •Cálculo de importe total a pagar
- •Cuadre de liquidación



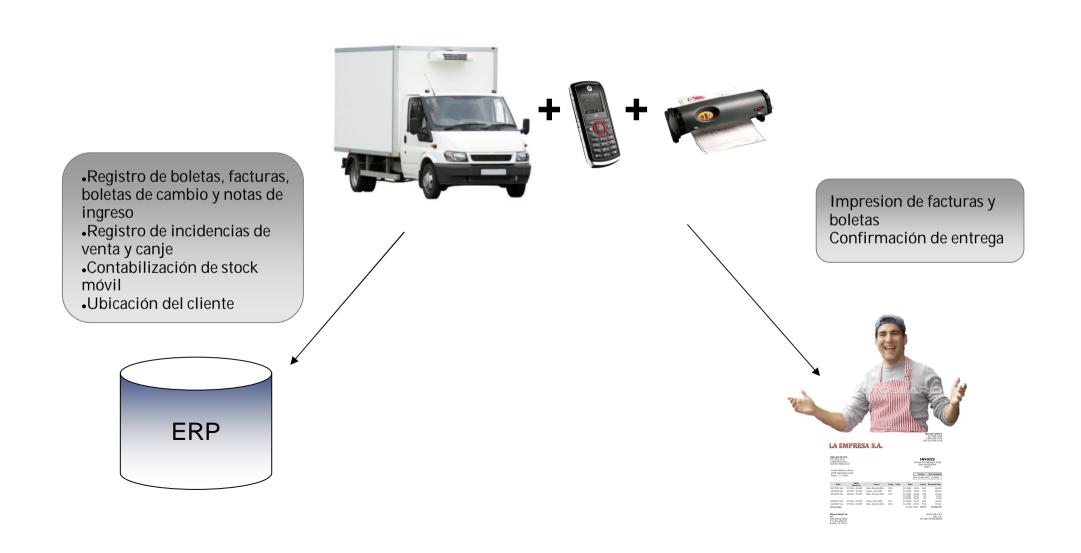
3 Enfoque

Liquidación de venta con dispositivos móviles

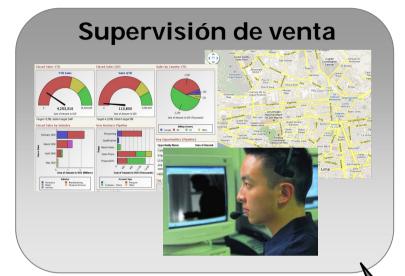
Enfoque del Proyecto (1/2)

Aplicación móvil para distribución y venta en campo

Registro e impresión de documentos comerciales desde el campo de operación con dispostivos móviles



Enfoque del Proyecto (2/2)





- •Confirmación de visita a cliente de pre-venta.
- •Control de stock movil
- •Real cobertura de venta
- •Estimación de demanda

- Verificación de carga (guias salida)
- •Verificación de devolución (notas de ingreso)



•Asignación de puntos por documentos de venta (facturas y boletas)





4 Entregables

Alcance del proyecto, Infraestructura y Soluciones

Alcance del Proyecto

Los siguientes alcances son compromisos de la empresa ejecutora:

- Aplicativo móvil para liquidación en campo.
- Dispositivos móviles para ejecución del aplicativo.
- Montaje de impresoras en camión para emisión de documentos de venta.
- Capacitación T2T para distribución y transporte.
- Integración de la solución móbil al backend de La Empresa

Infraestructura

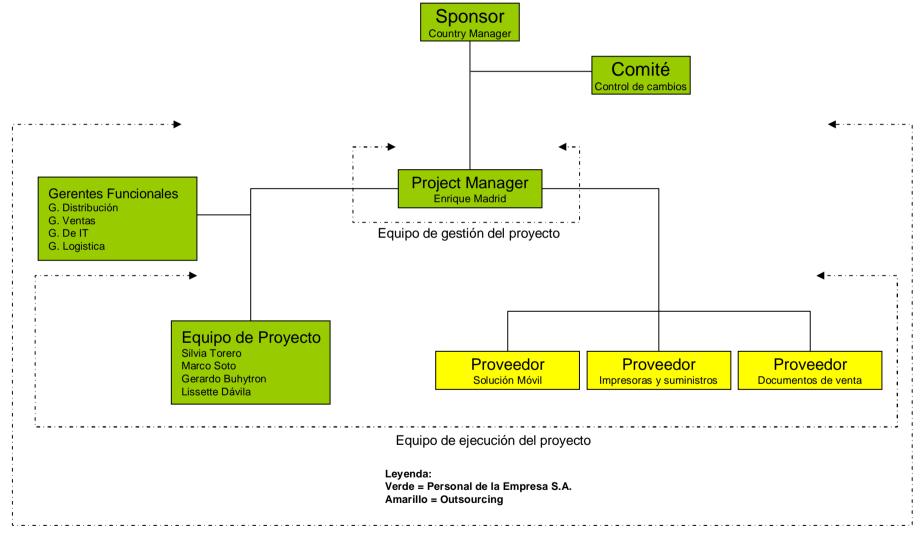




5 Ejecución

Organización del proyecto, Costos, Propuestas de Proveedores

Organización del Proyecto



Equipo Integrado de Proyecto

Costos

Aplicación móvil







Impresora





- Instalación de Impresora
- Dispositivos móviles







• Documentos de venta (Facturas y boletas). Una (1) serie por camión



Propuesta Proveedor 1

- Costo por desarrollo, implementación y capacitación de la aplicación móvil es de USD 9280 (Nextel). Este costo se puede desestimar por la adquisición de un número determinado de equipos antes del desarrollo.
- Costo de impresora Epson LX-3000+ es USD 480 por unidad (Tercero). Incluye: instalación (montaje), rack, UPS y garantia por 1 año.
- Costo del cable de conexión de Terminal Móvil/Impresora es de USD 20 por unidad (Tercero).
- Costo de alquiler del terminal móvil es USD 3 mensuales por unidad.



Aplicación Java para iDEN y GSM



Motorola i615 Java Platform



Cable Terminal/Impresora



Impresora Epson LX-300+

Propuesta Proveedor 2

- Costo de impresora Oneil 8i BT es USD 1300 por unidad (Código VPONEIL). Costo sujeto a condiciones de propuesta económica.
- Costo del cable de carga vehiculo 12V para impresora es de USD 97 por unidad (Código VCA5500). Costo sujeto a condiciones de propuesta económica.
- Costo del terminal móvil es USD 1200 por unidad (Código MC5574). Costo sujeto a condiciones de propuesta económica.
- Financiamientos disponibles: Arrendamiento operativo por 3 años con IBM o HP, financiamiento con letras, contado contra entrega.

