

SUPERVISADO
CLIENTE
COLEGA
AUTOEVALUACIÓN

CONTROL DE VERSIONES						
Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motivo						
1.0	ST	MS	GB	27-03-2010	Versión Original	

EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS GENERALES

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional. II. DATOS DEL EVALUADO NOMBRE Enrique Madrid ÁREA TI CARGO Project Manager III. DATOS DEL EVALUADOR RELACIÓN CON EL EVALUADO (MARCAR CON UNA X) JEFE

IV. COMPETENCIAS

Χ

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

V. COMPETENCIAS GENERALES

"SON LOS COMPORTAMIENTOS ASOCIADOS A DESEMPEÑOS COMUNES A DIVERSAS ORGANIZACIONES Y RAMAS DE ACTIVIDAD PRODUCTIVA, DENTRO DE ESTA DEFINICIÓN SE ENGLOBAN TODAS AQUELLAS CAPACIDADES DE CARÁCTER GENERALISTA, EN EL SENTIDO DE QUE NO ESTARÍAN ORIENTADAS AL DESARROLLO DE NINGUNA TAREA LABORAL ESPECÍFICA, SINO QUE CONSTITUIRÍAN LA BASE DEL SABER PROFESIONAL" (OIT, 2007).

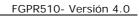
ESPECIFICA, SINO QUE CUNSTITUIRIAN	Calificación					
Descripción	1 (Nunca)	2 (Poco)	3 (MEDI ANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)	
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSF ORGANIZACIÓN.						
DEFINE OBJETIVOS CLAROS, Y DISEÑA PROCESOS ADECUADOS, PRÁCTICOS, Y OPERABLES EN BENEFICIO DE TODOS.				X		
TRABAJA CON ALTOS ESTÁNDARES DE CALIDAD Y RESULTADOS.				X		
SE MANTIENE INFORMADO Y CAPACITADO, DESEMPEÑÁNDOSE CON ALTA EFICACIA EN LOS CONTEXTOS CAMBIANTES DE LA ORGANIZACIÓN.					х	
APORTA IDEAS Y CONOCIMIENTOS A LA ORGANIZACIÓN.				х		
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA N INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTOR				MENTE, RELA	CIONANDO LA	
INNOVA Y PROPONE AL RESTO DE LA ORGANIZACIÓN NUEVAS HERRAMIENTAS, Y PROCEDIMIENTOS QUE CONTRIBUYEN AL MEJORAMIENTO DEL NEGOCIO.					X	
IDENTIFICA NUEVA INFORMACIÓN, TRASLADÁNDOLA A SU ÁMBITO DE TRABAJO.					х	
ES CONSIDERADO UN REFERENTE DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN EN EL MOMENTO DE INCORPORAR					Х	







		<u> </u>
CAMBIOS REFERIDOS A PROCEDIMIENTOS, HERRAMIENTAS O CONCEPTOS.		
ESTÁ ABIERTO A ABANDONAR VIEJAS PRÁCTICAS O	X	
MODOS DE LEER LA REALIDAD.		
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS DE PRIORIDAL REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTIFICANDO LOS PROBLEMAS, Y R LA ORGANIZACIÓN.		-
COMPRENDE LOS PROCESOS RELATIVOS A SU TRABAJO DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.		Х
IDENTIFICA LA EXISTENCIA DE PROBLEMAS RELACIONADOS CON SU ÁREA.		Х
RECOPILA INFORMACIÓN RELEVANTE, LA ORGANIZA DE FORMA SISTEMÁTICA, Y ESTABLECE RELACIONES CAUSALES.	х	
ESTABLECE RELACIONES ENTRE DATOS NUMÉRICOS Y CONCEPTUALES, PERMITIÉNDOLE RESOLVER PROBLEMAS.	х	
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONOCE LOS ATRIE COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE PODER DENT		LA ORGANIZACIÓN
CONOCE LOS ATRIBUTOS DE LA ORGANIZACIÓN,	NO DE ESTA.	
CAPTANDO CON FACILIDAD LAS MODIFICACIONES QUE EN ELLA SE PRODUCEN.	х	
PRIORIZA LA IMAGEN Y OBJETIVOS ORGANIZACIONALES POR SOBRE SUS OBJETIVOS PERSONALES.	x	
CONSTRUYE REDES DE PERSONAS, DENTRO Y FUERA DE LA ORGANIZACIÓN, A FIN DE QUE PUEDAN APORTARLE	х	
INFORMACIÓN VALIOSA PARA LA EMPRESA. COMPRENDE E INTERPRETA CABALMENTE LAS		
RELACIONES DE PODER EN Y ENTRE LOS DIFERENTES ACTORES (INTERNOS Y EXTERNOS) QUE PARTICIPAN EN EL NEGOCIO.	X	
5. Orientación a los Resultados: encamina sus velocidad y sentido de urgencia ante decisiones importante		
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS,	S PARA SATISFACER LAS NECESIDA	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN.	S PARA SATISFACER LAS NECESIDA	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.	S PARA SATISFACER LAS NECESIDA	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE	S PARA SATISFACER LAS NECESIDA	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR	X X	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.	X X X X	ADES DEL CLIENTE
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR	X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA	PROPIA CONDUCT
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN	X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA	PROPIA CONDUCT
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.	X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA	PROPIA CONDUCTS EN EL MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS	X X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA TADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS	PROPIA CONDUCTS EN EL MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES. SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.	X X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA TADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS	PROPIA CONDUCTS EN EL MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES. SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS. PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.	X X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA TADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS X X	PROPIA CONDUCTS EN EL MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES. SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS. PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU	X X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA TADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS X X	PROPIA CONDUCTS EN EL MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTE SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICUL TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRAN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN. MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES. SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS. PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO. 7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON LOS VALORE	X X X LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA TADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS X X	PROPIA CONDUCT. SEN EL MEDIO. MBRES Y PRÁCTICA







MORALES, LAS BUENAS COSTUMBRES Y LAS BUENAS							
PRÁCTICAS PROFESIONALES.							
SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS,							
TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU				X			
VIDA.							
APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR				v			
DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.				X			
	1 DEALIZACIA	1 DE 146 TA		DAG SU INT			
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA			REAS ASIGNA	DAS. SU INT	ERES POR EL		
CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR ENCIMA DE SI SE FIJA OBJETIVOS QUE SIEMPRE CUMPLE,	US PRUPIUS I	INTERESES.	I	Χ			
AUTOEXIGIÉNDOSE PLAZOS Y MEJORANDO LA CALIDAD				^			
DEL TRABAJO O PROYECTO.							
MODIFICA CON BUENA PREDISPOSICIÓN LA					Х		
ORGANIZACIÓN DE SUS TIEMPOS PARA CUMPLIR CON							
LAS TAREAS ASIGNADAS.							
PREFIERE ORGANIZAR, EN PRIMER LUGAR SUS TAREAS,				X			
Y LUEGO DISTRIBUIR EL TIEMPO LIBRE PARA							
DEDICARSE A OTRAS ACTIVIDADES.							
ANTEPONE EL TRABAJO A LAS ACTIVIDADES PERSONALES, AÚN SIN QUE SE LE PIDA, Y EVALÚA				X			
ATINADAMENTE LAS OCASIONES EN QUE SE REQUIERE							
DE SU ESFUERZO EXTRA.							
9. TOLERANCIA A LA PRESIÓN: SIGUE ACTUA	ANDO CON FE	EICACIA EN SIT	TUACIONES DE	PRESIÓN DE	TIEMPO Y DE		
DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD, TRABAJADO CO							
RESUELVE EFICIENTEMENTE SUS TAREAS AÚN CUANDO					-		
CONVERGEN AL MISMO TIEMPO PROBLEMAS U				X			
OBSTÁCULOS QUE LE EXIGEN MAYORES ESFUERZOS.							
MUESTRA SU PREDISPOSICIÓN Y ACTITUD POSITIVA, Y							
LA TRANSMITE A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO AÚN				X			
EN SITUACIONES ESTRESANTES.							
PROVEE ALTERNATIVAS PARA EL LOGRO DE LA TAREA,					Х		
MANTENIENDO LA CALIDAD DESEADA EN SITUACIONES DE ALTA EXIGENCIA.					^		
SE CONDUCE CON PROFESIONALISMO, SIN							
EXTERIORIZAR DESBORDES EMOCIONALES, EN ÉPOCAS					X		
DE TRABAJO QUE REQUIEREN MAYOR ESFUERZO.							
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS	CLIENTES, C	OMPRENDIEND	OO Y SATISFAC	TIENDO SUS N	ECESIDADES.		
EL CUIDADO DEL CLIENTE FORMA PARTE DE SU				X			
ESTRATEGIA DE TRABAJO.							
PLANIFICA SUS ACCIONES CONSIDERANDO LAS				X			
NECESIDADES DE LOS CLIENTES.							
INDAGA E INFORMA SOBRE NECESIDADES ACTUALES Y POTENCIALES DE LOS CLIENTES.				X			
PRIORIZA LA RELACIÓN A LARGO PLAZO CON EL				Χ			
CLIENTE POR SOBRE BENEFICIOS INMEDIATOS U				A			
OCASIONALES.							
11. TRABAJO EN EQUIPO: PARTICIPA ACTIVAM	ENTE EN LA F	BÚSOUFDA DF	UNA META CO	MÚN. SUBORI	DINANDO LOS		
INTERESES PERSONALES A LOS OBJETIVOS DEL EQUIPO.		30000237132	0,1,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,				
ESTA DISPUESTO AL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN				X			
CON LOS MIEMBROS DE SU EQUIPO.							
MANTIENE SU NIVEL DE RENDIMIENTO EN TAREAS QUE				X			
REQUIEREN DE RELACIONES INTERPERSONALES.							
ES ABIERTO A RECIBIR NUEVOS COMPAÑEROS EN SU					X		
ÁREA DE TRABAJO, COLABORANDO CON ELLOS PARA							
QUE SE PONGAN RÁPIDAMENTE AL TANTO DE LAS ACTIVIDADES DEL SECTOR.							
SE PREOCUPA POR LOGRAR CONSENSO, Y CUIDA QUE					Х		
NO SE IMPONGAN MODALIDADES DE TRABAJO					Α		
ARBITRARIAMENTE.							
VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTAL	EZAŞ Y_C	PORTUNID	ADES DE	MEJORA S	OBRE LAS		
COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSON							
FORTALEZAS OPORTUNIDADES DE MEJORA							
Se mantiene informado y capacitado, desempeñándose Brinda orientación y feedback a sus							
con alta eficacia en los contextos cambiantes de			is de trabaio				







organización.	desempeño
Innova y propone al resto de la organización nuevas	Planifica su actividad, buscando incrementar
herramientas, y procedimientos que contribuyen al	la competitividad de la organización.
mejoramiento del negocio.	l i i i i i i i i i i i i i i i i i i i
Identifica nueva información, trasladándola a su ámbito	
de trabajo.	
Es considerado un referente dentro de la organización en	
el momento de incorporar cambios referidos a	
procedimientos, herramientas o conceptos.	
Comprende los procesos relativos a su trabajo dentro de	
la organización.	
Identifica la existencia de problemas relacionados con su	
área.	
Tiene una amplia visión del mercado y del negocio, que le	
permite anticiparse en la comprensión de los cambios	
que se requerirán dentro de las políticas y objetivos de la	
organización.	
Modifica con buena predisposición la organización de sus	
tiempos para cumplir con las tareas asignadas.	
Provee alternativas para el logro de la tarea,	
manteniendo la calidad deseada en situaciones de alta	
exigencia.	
Se conduce con profesionalismo, sin exteriorizar	
desbordes emocionales, en épocas de trabajo que	
requieren mayor esfuerzo.	
Es abierto a recibir nuevos compañeros en su área de	
trabajo, colaborando con ellos para que se pongan	
rápidamente al tanto de las actividades del sector.	
Se preocupa por lograr consenso, y cuida que no se	
impongan modalidades de trabajo arbitrariamente.	
VII. ¿Qué le sugeriría a la persona	EN REFERENCIA PARA MEJORAR SUS
COMPETENCIAS GENERALES?	
SUGERENCIAS	5
Brindar orientación y feedback a sus compañeros de trabaj	o acerca de su desempeño
Planificar mejor su actividad del día a día para incrementar	la competitividad de la organización.





CONTROL DE VERSIONES							
Versión	Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motivo						
1.0	ST	MS	GB	27-03-2010	Versión Original		

RESUMEN DE EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS GENERALES

. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

II. Datos del Evaluado				
Nombre	Nombre Enrique Madrid			
ÁREA	TI			
CARGO	Project Manager			

III. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES
QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O
RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL
ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

IV. COMPETENCIAS GENERALES

"SON LOS COMPORTAMIENTOS ASOCIADOS A DESEMPEÑOS COMUNES A DIVERSAS ORGANIZACIONES Y RAMAS DE ACTIVIDAD PRODUCTIVA, DENTRO DE ESTA DEFINICIÓN SE ENGLOBAN TODAS AQUELLAS CAPACIDADES DE CARÁCTER GENERALISTA, EN EL SENTIDO DE QUE NO ESTARÍAN ORIENTADAS AL DESARROLLO DE NINGUNA TAREA LABORAL ESPECÍFICA, SINO QUE CONSTITUIRÍAN LA BASE DEL SABER PROFESIONAL" (OIT, 2007).

, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	CALIFICACIÓN					
Descripción	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)	
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMAS DEL ÁREA DE LA CUAL ES RESPONSABLE, COMPRENDIENDO LA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSFORMARLOS EN SOLUCIONES PRÁCTICAS, Y OPERABLES PARA LA ORGANIZACIÓN.	0	0	0	3	1	
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA NUEVA INFORMACIÓN Y LA APLICA EFICAZMENTE, RELACIONANDO LA INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTORIO DE CONDUCTAS HABITUALES.	0	0	0	1	3	
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS DE PRIORIDAD, CRITERIO LÓGICO, SENTIDO COMÚN): REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTIFICANDO LOS PROBLEMAS, Y RECONOCIENDO LA INFORMACIÓN SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.	0	0	0	2	2	
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONOCE LOS ATRIBUTOS Y LAS MODIFICACIONES DE LA ORGANIZACIÓN, COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE PODER DENTRO DE ÉSTA.	0	0	0	4	0	
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: ENCAMINA SUS ACTOS AL LOGRO DE LO ESPERADO, ACTUANDO CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTES PARA SATISFACER LAS NECESIDADES DEL CLIENTE, SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN.	0	0	2	2	0	
6. Adaptabilidad al Cambio: Se adapta y AMOLDA A LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA PROPIA CONDUCTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS	0	0	0	3	1	







	ı					
OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICULTADES, NUEVOS						
DATOS O CAMBIOS EN EL MEDIO.						
7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON	0	0	0	4	0	
LOS VALORES MORALES, Y LAS BUENAS COSTUMBRES Y	0	0	0	4	0	
PRÁCTICAS PROFESIONALES.						
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA						
REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS	0	0	0	3	1	
POR EL CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR						
ENCIMA DE SUS PROPIOS INTERESES.						
9. Tolerancia a la Presión: Sigue actuando					İ	
CON EFICACIA EN SITUACIONES DE PRESIÓN DE			_		-	
TIEMPO Y DE DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD,	0	0	0	2	2	
TRABAJADO CON ALTO DESEMPEÑO EN SITUACIONES						
DE ALTA EXIGENCIA.	_	_			_	
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS	0	0	0	4	0	
CLIENTES, COMPRENDIENDO Y SATISFACIENDO SUS						
NECESIDADES.						
11. Trabajo en Equipo: Participa activamente	0	0	0	2	2	
EN LA BÚSQUEDA DE UNA META COMÚN,						
SUBORDINANDO LOS INTERESES PERSONALES A LOS						
OBJETIVOS DEL EQUIPO.						
V. Fortalezas y o	PORTUNI	DADES DE	MEJORA			
FORTALEZAS			OPORTUNI DA	DES DE MEJO	RA	
Se mantiene informado y capacitado, desempeñ	ándose	Brinda or	ientación y fe	edback a su	JS	
con alta eficacia en los contextos cambiantes de		compañeros de trabajo acerca de su				
organización.		desempeño				
Innova y propone al resto de la organización nue	evas	Planifica	su actividad,	buscando in	crementar	
herramientas, y procedimientos que contribuyer			titividad de la			
mejoramiento del negocio.		'		3		
Identifica nueva información, trasladándola a su ámbito						
de trabajo.						
Es considerado un referente dentro de la organización en						
el momento de incorporar cambios referidos a						
procedimientos, herramientas o conceptos.						
Comprende los procesos relativos a su trabajo dentro de						
la organización.						
Identifica la existencia de problemas relacionado	s con su					
área.						
Tiene una amplia visión del mercado y del nego	cio, que le					
permite anticiparse en la comprensión de los car						
que se requerirán dentro de las políticas y objeti						
organización.						
Modifica con buena predisposición la organizació	n de sus					
tiempos para cumplir con las tareas asignadas.						
Provee alternativas para el logro de la tarea,						
manteniendo la calidad deseada en situaciones de alta						
exigencia.						
Se conduce con profesionalismo, sin exteriorizar						
desbordes emocionales, en épocas de trabajo que						
requieren mayor esfuerzo.						
Es abierto a recibir nuevos compañeros en su á						
trabajo, colaborando con ellos para que se pongan						
rápidamente al tanto de las actividades del secto						
Se preocupa por lograr consenso, y cuida que no						
impongan modalidades de trabajo arbitrariamen						
	VI. Sugereno					
VI. 3	SUGEREN(JIAS		_		

Brindar orientación y feedback a sus compañeros de trabajo acerca de su desempeño

Planificar mejor su actividad del día a día para incrementar la competitividad de la organización.