

Nom : Youssef El Fassi

Contact : youssef.elfassi@outlook.com • 06 98 76 54 32 • Casablanca

Profil

Commercial B2B aguerri, j'ai développé un portefeuille de 50+ clients PME dans le secteur technologique. E

Formation

Licence Professionnelle Commerce & Marketing – École Supérieure de Commerce, Casablanca (2019)

Certificat Salesforce Administrator (2021)

Expériences

Commercial Sédentaire – TechSystems Maroc, Casablanca (2021 – 2024)

- Gestion d'un portefeuille de 40 clients (logiciels ERP), CA annuel de 1 M MAD
- Négociation de contrats cadre et mise à jour de SLAs
- Animation de webinars et présentations produits

Attaché Commercial Itinérant – EnerTech Solutions, Rabat (2019 – 2021)

- Prospection B2B (sites industriels) : +25 nouveaux clients/an
- Démonstrations sur site et élaboration d'offres personnalisées
- Utilisation avancée de Salesforce pour le suivi des opportunités

Compétences

- Techniques de vente : SPIN Selling, Challenger Sale
- CRM : Salesforce (rapports, tableaux de bord, automatisations)
- Reporting : Excel (TCD, VBA basique)
- Langues : Français (courant), Anglais (professionnel)

Qualités

- Autonomie et réactivité
- Forte orientation résultats
- Esprit d'équipe et leadership