

Nom : Karima Zahiri

Contact : karima.zahiri@entreprise.ma • 06 77 88 99 00 • Casablanca

Profil

Commerciale itinérante senior, j'ai piloté le développement B2B dans le secteur des services financiers avec

Formation

Master 2 Management et Stratégie Commerciale – Université Hassan II, Casablanca (2017)

Certification en Négociation Complexe (Harvard Online) (2019)

Expériences

Responsable Commercial Itinérant – Financia Services, Casablanca (2019 – 2025)

- Développement d'un réseau national de distributeurs (50 points de vente)
- Animation et formation continue d'une équipe de 3 commerciaux itinérants
- Mise en place d'un programme de fidélisation (+25 % de rétention)

Ingénieure d'Affaires – GlobalTech Solutions, Casablanca (2016 – 2019)

- Vente de solutions logicielles sur appel d'offres publics et privés
- Pilotage des dossiers de négociation jusqu'à l'accord de service
- Reporting mensuel au CODIR et ajustement de la stratégie

Compétences

- Stratégie commerciale : définition de plans d'actions multicanaux
- Management : coaching, recrutement, animation d'équipe
- CRM & Analytics : Salesforce, Power BI, dashboards PowerPoint
- Langues : Français (natif), Anglais (courant)

Qualités

- Vision stratégique et pragmatisme
- Excellente capacité de persuasion
- Adaptabilité et sens de l'initiative