

- 一、2018年北京积分落户数据分析 练习题
- 二、阿里巴巴股票行情数据分析
 - 2-1 简单分析
 - 2-2 股票买卖策略评估
- 三、google play store的app数据分析
- 四、电商交易数据分析



Kajikasa.



一、2018年北京积分落户数据分析

```
import numpy as np
import pandas as pd
import matplotlib.pyplot as plt
# 读取文件
luohu_data = pd.read_csv('./bj_luohu.csv', index_col = 'id')
# describe()展示一些基本信息
luohu_data.describe()
# 按照company分组并计算每组个数
# groupby默认会把by的这个列作为索引列返回,可以设置下as_index=False
company_data = luohu_data.groupby('company', as_index=False).count()
[['company','name']]
# 重命名列名称
company_data.rename(columns={'name':'people_count'}, inplace=True)
# 按照某一列排序
company_sorted_data = company_data.sort_values('people_count', ascending=False)
company_sorted_data
# 按条件过滤
# 只有一人的公司
company_sorted_data[company_sorted_data['people_count'] == 1]
# 人数前50的公司
company_sorted_data.head(50)
# 分数分布
# 按照步长5分桶统计下分数的分布
bins = np.arange(90, 130, 5)
bins = pd.cut(luohu_data['score'], bins)
bin_counts = luohu_data['score'].groupby(bins).count()
# 处理index
bin_counts.index = [ str(x.left) + '~' + str(x.right) for x in bin_counts.index
bin_counts.plot(kind='bar', alpha=1, rot=0)
plt.show()
# 年龄分布
# 出生日期转为年龄
luohu_data['age'] = ((pd.to_datetime('2019-07') -
pd.to_datetime(luohu_data['birthday'])) / pd.Timedelta('365 days'))
luohu_data.describe()
bins = np.arange(20, 70, 5)
bins = pd.cut(luohu_data['age'], bins)
bin_counts = luohu_data['age'].groupby(bins).count()
bin_counts.index = [ str(x.left) + '~' + str(x.right) for x in bin_counts.index
bin_counts.plot(kind='bar', alpha=1, rot=0)
plt.show()
```

练习题

对招聘网站上"数据分析"这一职位的招聘情况做分析提示:



- 职位地区分布
- 工资待遇
- 工作年限要求
- 技术能力要求





二、阿里巴巴股票行情数据分析



2-1 简单分析

```
# 阿里股票历史数据下载: https://www.nasdaq.com/symbol/baba/historical
# 也可以抓取雪球等股票app的数据
# 阿里股票走势图: https://xueqiu.com/S/BABA
# 道琼斯走势: https://xueqiu.com/S/.DJI
```

```
import numpy as np
from dateutil.parser import parse
# 指定打开的文件名
# 不需要的行需要skip掉
# 默认没有分隔符,所以需要指定delimiter
# 不加载全部的情况下需要指定加载哪些列usecols
# 希望把每一列加载到单独的数组中需要设置unpack=True,并指定对应的变量名,列举下有unpack和没有
的区别
# stock_info = np.loadtxt('./BABA_stock.csv', delimiter=',', usecols=(1, 2, 3,
4, 5), skiprows=1)
stock_info = np.loadtxt('./BABA_stock.csv', delimiter=',', usecols=(1, 2, 3, 4,
5), skiprows=1, unpack=True)
stock_info.shape
stock_info = stock_info[:, ::-1]
stock_info
# 上涨下跌的天数
close_info = stock_info[0]
open_info = stock_info[2]
rise_count = len(close_info[open_info - close_info > 0])
# rise_count = close_info[open_info - close_info > 0].size
print('rise count:' + str(rise_count))
# 下跌
fail_count = len(close_info[open_info - close_info <= 0])</pre>
print('fail count:' + str(fail_count))
# 上张天数占比
rise_count / close_info.size
close_info
# 日线转换为周线
# 什么是周线
high_info = stock_info[3]
low_info = stock_info[4]
# loadtxt方法有一个converters参数,可以利用自定义的函数把string做转换
def convert_date(d):
   return parse(d).weekday()
stock_info = np.loadtxt('./BABA_stock.csv', delimiter=',', usecols=(0, 1, 3, 4,
5), skiprows=1, dtype='S', converters={0: convert_date})
#print(stock_info)
# 倒序排列
stock_info = stock_info[::-1, :].astype('f8')
# 需要按照每周去分组
```

```
# 先找到星期一的数据的索引
week_split = np.where(stock_info[:, 0] == 0)[0]
#按照周一去分组, split返回给定索引的分组
# 可以指定任意间隔的索引,所以split以一个list的形式返回
week_infos_temp = np.split(stock_info, week_split)
print(type(week_infos_temp))
# 为了简单起见,我们这里只使用一周数据有五天的,
week_infos_temp
week_info = [ x for x in week_infos_temp if len(x) == 5 ]
# 每个星期的数据都是一样的了,我们在把他转换成ndarray
w = np.array(week_info)
print(w.shape)
print(w[:3])
week\_open = w[:, 0, 3]
print(week_open[:3])
week\_close = w[:, -1, 1]
print(week_close[:3])
week\_high = w[:, :, 3].max(axis=1)
print(week_high[:3])
week_low = w[:, :, 4].min(axis=1)
print(week_low[:3])
w_info = np.array([week_open, week_close, week_high, week_close])
#print(w_info[:3])
# 一周的数据放到一行,可以直接用转置矩阵
print('result:', w_info.T)
# 结果保存到文件
np.savetxt('./week_info_baba.cvs', w_info.T, header='open, close, high, low',
delimiter=',', fmt='%.2f')
```



2-2 股票买卖策略评估

- 策略:股价超出10日均线买入,跌破十日均线卖出
- 策略二:十日线上穿60日线买入,下穿60日线卖出(练习)

```
# 加载数据,把date这一列设置为索引,简单起见,只用收盘价进行分析 import numpy as np import pandas as pd

df = pd.read_csv('./BABA_stock.csv', index_col='date', usecols=[0, 1]) # 先查看以下数据 df.head() # 将索引转换为datetime形式 df.index = pd.DatetimeIndex(df.index.str.strip("'")) df.index # 数据中最近的日期排在前面,按照日期重新排序 df.sort_index(inplace=True) print(df.head()) df.describe()
```

```
# 策略一: 股价超出10日均线买入, 跌破十日均线卖出
# 先计算10日均线数据
ma10 = df.rolling(10).mean().dropna()
# 买点
ma10_model = df['close'] - ma10['close'] > 0
ma10_model
```

```
# 第一个值False, 第二个值是True, 在True的时候买入, 需要自定义一个移动窗口处理函数
# 因为卖的时候还需要定义类似的函数, 所以这里把这两个函数放在一起
# 可以在自定义函数中print一些信息,例如w值,以方便调试---这也是调试的一种方式
def get_deal_date(w, is_buy=True):
   if is_buy == True:
       return True if w[0] == False and w[1] == True else False
   else :
       return True if w[0] == True and w[1] == False else False
# raw=False没有的话会有警告信息
# 如果删除Na值,会有缺失,所以这里用O填充,转换为bool值方便后面取值
se_buy = ma10_model.rolling(2).apply(get_deal_date,
raw=False).fillna(0).astype('bool')
# apply的args接受数组或者字典给自定义函数传参
se_sale = ma10_model.rolling(2).apply(get_deal_date, raw=False, args=
[False]).fillna(0).astype('bool')
# 具体的买卖点
buy_info = df[se_buy.values]
sale_info = df[se_sale.values]
# print(buy_info.head())
# print(sale_info.head())
# 买和卖的索引值不一样,不过数据都有63条,所以删除时间索引信息
no_index_buy_info = buy_info.reset_index(drop=True)
no_index_sale_info = sale_info.reset_index(drop=True)
# print(no_index_buy_info.head())
# print(no_index_sale_info.head())
# 每次交易的盈利情况
profit = no_index_sale_info - no_index_buy_info
```

```
print(profit)
# 大体数据
profit.describe()
# 总利润是36.07,注意这是每次买和卖一股的利润(买固定的股数),三年的时间交易了63次
# 最多投入210.86, 平均投入143.366954, 按最高投入算利润率(36.07 / 210.860000), 年化差不多
5%, 按平均投入算0.2515, 年化将近8%, 当然还有手续费没有算
profit.sum()
```

```
# 假如有1w美元,最终盈利是多少
all_money = 10000
remain = all_money
for i in range(len(no_index_buy_info)):
   buy_count = remain / no_index_buy_info.iloc[i]
   remain = buy_count * no_index_sale_info.iloc[i]
   # all_money = sale_total - all_money
   print(remain)
# 最后剩下13799.294014, 年化10%多点, 还不错
# 如果加上每次交易金额的万分之三手续费
all_money = 10000
remain = all_money
fee = 0.0003
for i in range(len(no_index_buy_info)):
   buy_count = remain / no_index_buy_info.iloc[i]
   remain = buy_count * no_index_sale_info.iloc[i] * (1 - fee)
   # all_money = sale_total - all_money
   print(remain)
# 最终金额13540.898129, 少了一点, 不过也还不错
```

```
# 将10日线改为60日线试试
# 考虑一种边界情况, 买了之后卖点到现在还没有出现(因为是先买的, 所以不可能买点比卖点多)
# 这种情况我们把当前的股价加到卖点数据中(也可以把买点数据删除)
print(len(no_index_buy_info))
print(len(no_index_sale_info))
if (len(no_index_buy_info) > len(no_index_sale_info)):
   # no_index_buy_info.drop(no_index_buy_info.index[-1], inplace=True)
   no_index_sale_info.loc[len(no_index_sale_info)] = [df.iloc[-1, 0]]
# 在看下250天, 也是盈利的, 不是策略多牛逼, 而是这个统计区间是在美股大的上升趋势中
# 从五日线一直到250日线,都回测下,然后找出最高的
```



三、google play store的app数据分析

```
import numpy as np
import pandas as pd
import matplotlib.pyplot as plt
# 加载文件
# 这次只分析'App', 'Category', 'Rating', 'Reviews', 'Size', 'Installs', 'Type'
df = pd.read_csv('./googleplaystore.csv', usecols=(0, 1, 2, 3, 4, 5, 6))
# 简单浏览下数据
df.head()
# 查看行列数量
df.shape
# 查看各个列的非空数据量
df.count()
# 有很多缺失值,需要清洗
# App处理
# 查看有没有重复值
# 也可以: df['App'].value_counts()
pd.unique(df['App']).size
# 有重复值,先不着急删除重复值,为了不把其他列的异常值留下,先处理数值异常的列
# Category处理
df['Category'].value_counts(dropna=False)
# 有一条异常值
df[df['Category'] == '1.9']
# Rating处理
df['Rating'].value_counts(dropna=False)
# 用平均值填充
df['Rating'].fillna(value=df['Rating'].mean(), inplace=True)
# 有一条值是19的异常记录,和Category的异常是同一条记录
# Reviews清洗
# 用value_counts看数据分布挺广,看起来都是数字
df['Reviews'].value_counts(dropna=False)
df['Reviews'].str.isnumeric().sum()
# 查看有问题的那一行数据
df[~df['Reviews'].str.isnumeric()]
# 异常值和其他的一样,删除这条记录
df.drop(index=10472, inplace=True)
df['Reviews'] = df['Reviews'].astype('i8')
# Size的清洗处理
df['Size'].value_counts()
df['Size'] = df['Size'].str.replace('M', 'e+6')
df['Size'] = df['Size'].str.replace('k', 'e+3')
# 尝试转换,此时转换报错,还有字符串
# df['Size'].astype('f8')
# 定义一个字符串判断是否可以转换
def is_convertable(v):
   try:
       float(v)
       return True
   except ValueError:
```

```
return False
# 查看不能转换的字符串分布
temp = df['Size'].apply(is_convertable)
df['Size'][~temp].value_counts()
# 转换剩下的字符串
df['Size'] = df['Size'].str.replace('Varies with device', '0')
# 在看下是不是还有没转换的字符串
temp = df['Size'].apply(is_convertable)
df['Size'][~temp].value_counts()
# 转换类型
# e+5这种格式使用astype直接转为int有问题,如果想转成int,可以先转成f8,再转i8
# df['Size'] = df['Size'].astype('f8').astype('i8')
df['Size'] = df['Size'].astype('f8')
# 将Size为O的填充为平均数
df['Size'].replace(0, df['Size'].mean(), inplace=True)
df.describe()
# Installs数据清洗
# 先查看分布
df['Installs'].value_counts()
# 分布比较少,直接替换
df['Installs'] = df['Installs'].str.replace('+', '')
df['Installs'] = df['Installs'].str.replace(',', '')
df['Installs'] = df['Installs'].astype('i8')
df.describe()
# Type处理
# df.info()查看到有na值,这里需要dropna参数
df['Type'].value_counts(dropna=False)
df[df['Type'].isnull()]
# 删除这条数据
df.drop(index=9148, inplace=True)
# 删除App重复的行
df.drop_duplicates('App', inplace=True)
# 数据清洗完毕,可以开始分析了
# 整体情况
df.describe()
# 分Category的数据
# 分类的个数
df.Category.unique().size
# 每个分类的App数量,排序,可以得出哪些分类的app最受开发者欢迎
df.groupby('Category').count().sort_values('App', ascending=False)
# 分类的安装量排序: 娱乐社交类最被用户所需要
df.groupby('Category').mean().sort_values('Installs', ascending=False)
# 分类的评论数据: 社交游戏视频评论多
df.groupby('Category').mean().sort_values('Reviews', ascending=False)
# 分类的打分数据,和其他数据不太一致,需要进一步分析
df.groupby('Category').mean().sort_values('Rating', ascending=False)
# 分Type数据
# 免费占比大,付费占比小,免费仍然是主流
df.groupby('Type').count()
# 只有两个类型,且数据量差别很大,没必要继续对比了
                                              持续为泛互联网人才赋能
```

df.groupby('Type').sum().sort_values('Installs', ascending=False)



- # Category和Type一起分析
- # 可以和上面一样分析,不多说了
- df.groupby(['Type', 'Category']).mean().sort_values('Reviews', ascending=False)
- # 评论安装比
- # 收费的app评论比率更高
- g = df.groupby(['Type', 'Category']).mean()
- (g['Reviews'] / g['Installs']).sort_values(ascending=False)
- # 相关性: 评论数和安装数强相关, 其他的连0.1都不到, 可以认为是不相关的(0.5以上可以认为是相关的, 0.3以上可以认为是弱相关)

df.corr()

四、电商交易数据分析

df[df.payMoney < 0]</pre>



```
# 加载数据分析需要使用的库
import numpy as np
import pandas as pd
import matplotlib.pyplot as plt
# 加载数据,加载之前先用文本编辑器看下数据的格式,首行是什么,分隔符是什么等
df = pd.read_csv('./order_info_2016.csv', index_col='id')
df.head()
# 加载好数据之后,第一步先分别使用describe和info方法看下数据的大概分布
# 这两个方法放到两个cell中
df.describe()
# 加载device_type
device_type = pd.read_csv('./device_type.txt')
device_type
df.info()
# 首先要做一个数据的清洗
# order_id
# 我们都知道order_id在一个系统里是唯一值
# 先看下有没有重复值
# 注意: 当我们对一列取size属性的时候,返回的是行数,如果对于dataframe使用size,返回的是行乘以
列的结果,也就是总的元素数
df.orderId.unique().size
df.orderId.size
# 如果有重复值,我们一般最后处理,因为其他的列可能会影响到删除哪一条重复的记录
# 先处理其他的列
# userId
# userId我们只要从上面的describe和info看下值是不是在正常范围就行了
# 对于订单数据,一个用户有可能有多个订单,重复值是合理的
df.userId.unique().size
# productId
# productId最小值是0, 先来看下值为0的记录数量
df.productId[(df.productId == 0)].size
# 177条记录,数量不多,可能是因为商品的上架下架引起的,处理完其他值的时候我们把这些删掉
# cityId
# cityId类似于userId, 值都在正常范围, 不需要处理
df.cityId.unique().size
# price
# price没有空值,且都大于0,注意单位是分,我们把它变成元
df.price = df.price / 100
# payMoney
# payMoney有负值,我们下单不可能是负值,所以这里对于负值的记录要删除掉
# 展示负值的记录
```

```
# 删除负值的记录
df.drop(index=df[df.payMoney < 0].index, inplace=True)</pre>
# 在看下,已经没有了
df[df.payMoney < 0].index</pre>
# 变成元
df.payMoney = df.payMoney / 100
# channelId
# channelId根据info的结果,有些null的数据,可能是端的bug等原因,在下单的时候没有传
channelId字段
# 数据量大的时候,删掉少量的null记录不会影响统计结果,这里我们直接删除
#展示
df[df.channelId.isnull()]
#删除
df.drop(index=df[df.channelId.isnull()].index, inplace=True)
df[df.channelId.isnull()]
# deviceType的取值可以看device_type.txt文件,没有问题,不需要处理
# createTime和payTime都没有null,不过我们是要统计2016年的数据,所以把非2016年的删掉
# payTime类似,这里只按创建订单的时间算,就不处理了
# 先把createTime和payTime转换成datetime格式
df.createTime = pd.to_datetime(df.createTime)
df.payTime = pd.to_datetime(df.payTime)
df.dtypes
import datetime
startTime = datetime.datetime(2016, 1, 1)
endTime = datetime.datetime(2016, 12, 31, 23, 59, 59)
# 有16年之前的数据, 需要删掉
df[df.createTime < startTime]</pre>
df.drop(index=df[df.createTime < startTime].index, inplace=True)</pre>
df[df.createTime < startTime]</pre>
# payTime早于createTime的也需要删掉
df.drop(index=df[df.createTime > df.payTime].index, inplace=True)
# 处理16年之后的数据
df[df.createTime > endTime]
# 看下支付时间有没有16年以前的,支付时间在16年之后的这里就不处理了
df[df.payTime < startTime]</pre>
# 回过头来我们把orderId重复的记录删掉
df.orderId.unique().size
df.orderId.size
df.drop(index=df[df.orderId.duplicated()].index, inplace=True)
df.orderId.unique().size
# 把productId为0的也删除掉
df.drop(index=df[df.productId==0].index, inplace=True)
# 数据清洗完毕,可以开始分析了
# 一般都是先看下数据的总体情况总体情况
# 总订单数,总下单用户,总销售额,有流水的商品数
print(df.orderId.count())
print(df.userId.unique().size)
print(df.payMoney.sum()/100)
```



print(df.productId.unique().size) # 分析数据可以从两方面开始考虑,一个是维度,一个是指标,维度可以看做x轴,指标可以看成是y轴,同一 个维度可以分析多个指标,同一个维度也可以做降维升维。 # 按照商品的productId # 先看下商品销量的前十和后十个 productId_orderCount = df.groupby('productId').count() ['orderId'].sort_values(ascending=False) print(productId_orderCount.head(10)) print(productId_orderCount.tail(10)) # 销售额 productId_turnover = df.groupby('productId').sum() ['payMoney'].sort_values(ascending=False) print(productId_turnover.head(10)) print(productId_turnover.tail(10)) # 看下销量和销售额最后100个的交集,如果销量和销售额都不行,这些商品需要看看是不是要优化或者下架 problem_productIds = productId_turnover.tail(100).index.intersection(productId_orderCount.tail(100).i ndex) # 城市的分析可以和商品维度类似 cityId_orderCount = df.groupby('cityId').count() ['orderId'].sort_values(ascending=False) cityId_payMoney = df.groupby('cityId').sum() ['payMoney'].sort_values(ascending=False) # price # 对于价格,可以看下所有商品价格的分布,这样可以知道什么价格的商品卖的最好 # 先按照100的区间取分桶,价格是分,这里为了好看把他转成元 bins = np.arange(0, 25000, 100)pd.cut(df.price, bins).value_counts() # 直方图 # 觉得尺寸小的话可以先设置下figsize, 觉得后面的值没有必要展示, 可以不用25000, 改成10000: plt.figure(figsize=(16, 16)) plt.hist(df['price'], bins) # 很多价格区间没有商品,如果有竞争对手的数据,可以看看是否需要补商品填充对应的价格区间 price_cut_count = pd.cut(df.price, bins).value_counts() zero_cut_result = (price_cut_count == 0) zero_cut_result[zero_cut_result.values].index # 按照1000分桶在看下 bins = np.arange(0, 25000, 1000)price_cut = pd.cut(df.price, bins).value_counts() # 看看1000分桶的时候5000以下的饼图 m = plt.pie(x=price_cut.values, labels=price_cut.index, autopct='%d%', shadow=True) # channelId

渠道的分析类似于productId,可以给出成交量最多的渠道,订单数最多的渠道等,渠道很多时候是需要 花钱买流量的,所以还需要根据渠道的盈利情况和渠道成本进行综合比较,同时也可以渠道和商品等多个维度 综合分析,看看不同的卖的最好的商品是否相同

下单时间分析

- # 按小时的下单量分布,可以按时间做推广
- # 中午12, 13, 14点下单比较多,应该是午休的时候,然后是晚上20点左右,晚上20点左右几乎是所有互 联网产品的一个高峰,下单高峰要注意网站的稳定性、可用性

df['orderHour'] = df.createTime.dt.hour

```
df.groupby('orderHour').count()['orderId'].plot()
# 按照星期来看,周六下单最多,其次是周四周五
df['orderweek'] = df.createTime.dt.dayofweek
df.groupby('orderWeek').count()['orderId']
# 下单后多久支付
def get_seconds(x):
   return x.total_seconds()
df['payDelta'] = (df['payTime'] - df['createTime']).apply(get_seconds)
bins = [0, 50, 100, 1000, 10000, 100000]
pd.cut(df.payDelta, bins).value_counts()
# 饼图看下,有重合的话可以改下bins
# 绝大部分都在十几分钟之内支付完成,说明用户基本很少犹豫,购买的目的性很强
pd.cut(df.payDelta, bins).value_counts().plot(kind='pie', autopct='%d%%',
shadow=True, figsize=(10, 10))
# 月成交额
# 先把创建订单的时间设置为索引
df.set_index('createTime', inplace=True)
turnover = df.resample('M').sum()['payMoney']
order_count = df.resample('M').count()['orderId']
turnover.plot()
```