

Тема 2. Теория экономических систем и их моделей

- 2.1 Типы экономических систем: традиционная экономика и рыночная экономика – характеристика, преимущества и недостатки
- 2.2 Типы экономических систем: административно-командная экономика и смешанная экономика – характеристика, преимущества и недостатки
- 2.3 Модели экономических систем: американская, шведская, японская - характеристика, преимущества и недостатки
- 2.4 Модели экономических систем: китайская, российская модель переходного периода (90-е гг. XX века), российская модель периода относительной стабилизации (2000-е гг.) - характеристика, преимущества и недостатки
- 2.5 Основные экономические проблемы общества: Что производить? Как производить? Для кого производить? – сущность и методы их решения в рамках каждой экономической системы – традиционной, рыночной, административно-командной и смешанной
- 2.6 Сущность, основные черты переходной экономики России (1990-е гг.). Позитивные и негативные результаты развития экономической системы РФ переходного периода.

2.1 Типы экономических систем: традиционная экономика и рыночная экономика – характеристика, преимущества и недостатки

В последние 150-200 лет в мире действовали различные типы экономических систем: *две рыночные* – рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм) и современная рыночная экономика (современный капитализм) и *две нерыночные систем* – традиционная и административно-командная.

Традиционная экономика – это тип экономической системы, в которой научно-технический прогресс проникает с большими трудностями, т.к. он вступает в противоречие с традициями. Она базируется на отсталой технологии, широком распространении ручного труда, многоукладной экономике. Все экономические проблемы решаются в соответствии с обычаями и традициями.

Основными чертами традиционной экономики являются:

1. Основой экономики являются частная собственность на средства производства и личный труд их владельцев.
2. Крайне примитивная технология, связанная с первичной обработкой природных ресурсов.
3. Общинное ведение хозяйства.
4. Натуральный обмен товарами.
5. Преобладание ручного труда.
6. Незрелость денежно-кредитных отношений.

Рыночная экономика – это тип экономической системы, которая основана на принципах свободного предпринимательства, многообразия форм собственности на средства производства, рыночного ценообразования, договорных отношений между хозяйствующими субъектами, ограниченного вмешательства государства в хозяйственную деятельность. Она присуща тем социально-экономическим системам, где имеются товарно-денежные отношения.

Возникнув много веков назад, рыночная экономика достигла высокого уровня развития, стала цивилизованной и социально ограниченной. Основные характеристики рыночной экономики:

- 1) основой экономики является частная собственность на средства производства;
- 2) многообразие форм хозяйствования;
- 3) наличие механизма свободной конкуренции;

- 4) рыночный механизм ценообразования;
- 5) саморегулирование рыночной экономики;
- 6) договорные отношения между хозяйствующими субъектами;
- 7) минимум вмешательства государства в экономику.

Рыночная экономика свободной конкуренции сложилась в XVIII в., но значительная часть её элементов вошли в современную рыночную экономику. Основными чертами рыночной экономики свободной конкуренции являются следующие:

- частная собственность на экономические ресурсы;
- рыночный механизм регулирования экономики, основанный на свободной конкуренции;
- большое число самостоятельно действующих продавцов и покупателей каждого товара.

Современная рыночная экономика (современный капитализм) оказалась наиболее гибкой, она способна перестраиваться, приспосабливаться к изменяющимся внутренним и внешним условиям. Её основными чертами являются:

- многообразие форм собственности;
- развитие научно-технического прогресса;
- активное воздействие государства на развитие национальной экономики.

2.2 Типы экономических систем: административно-командная экономика и смешанная экономика – характеристика, преимущества и недостатки

Административно-командная экономика (централизованно-плановая экономика) – это тип экономической системы, в которой основные экономические решения принимаются государством, «берущим» на себя функции организатора хозяйственной деятельности общества. Все экономические и природные ресурсы находятся в собственности государства.

Для административно-командной экономики характерно централизованное директивное планирование, предприятия действуют в соответствии с доводимыми им из «центра» управления плановыми заданиями.

Основными чертами административно-командной экономики являются:

- 1) основой экономики является государственная собственность;
- 2) абсолютизация государственной собственности на экономические и природные ресурсы;
- 3) жесткая централизация в распределении экономических ресурсов и результатов хозяйственной деятельности;
- 4) существенные ограничения или запрещения частного предпринимательства;
- 5) активно используется концентрация производства для достижения стратегических целей и других передовых позиций;
- 6) социальные стабильность и справедливость;
- 7) устойчива в критические периоды развития общества (война, природная или техногенная катастрофа и т.п.).

Смешанная экономика органически соединяет в себе преимущества рыночной, административно-командной и даже традиционной экономики и тем самым в определенной степени устраняет недостатки каждой из них или смягчает их отрицательные последствия.

Смешанная экономика – тип современной социально-экономической системы, складывающийся в развитых странах Запада и некоторых развивающихся странах на стадии перехода к постиндустриальному обществу. Смешанная экономика носит многоукладный характер, ее основу составляет частная собственность, которая взаимодействует с государственной собственностью (20 – 25%).

Основными чертами смешанной экономики являются:

- 1) основой экономической системы является взаимодействие частной и общественной форм собственности;
- 2) многообразие форм хозяйствования;

- 3) функция производства «возложена» на частный бизнес, а процесс реализации – и на государственные (муниципальные) и частные предприятия;
- 4) высокий уровень налоговых ставок;
- 5) высокий уровень пособий гражданам и субсидий и дотаций предприятиям;
- 6) достаточно высокое развитие предприятий социальной сферы.

На базе разнообразных форм собственности функционируют различные типы хозяйства и предпринимательства (крупное, среднее, мелкое и индивидуальное предпринимательство; государственные и муниципальные предприятия (организации, учреждения).

Смешанная экономика – это рыночная система со свойственной ей социальной ориентацией экономики и общества в целом. Интересы личности с ее многосторонними потребностями выдвигаются в центр социально-экономического развития страны.

Смешанная экономика имеет свои особенности в разных странах и на различных этапах развития. Так, например, смешанная экономика в США характеризуется тем, что государственное регулирование здесь в значительно меньшей степени, чем в других странах, так размер государственной собственности невелик. Главная позиция в экономике США занимает частный капитал, развитие которого стимулируется и регулируется государственными структурами, правовыми нормами, налоговой системой. Поэтому в значительно меньшей степени, чем в Европе, распространены здесь смешанные предприятия. Тем не менее, в США сложилась определенная форма государственно-частного предпринимательства через систему правительственных законов.

Россия практически первая в мире применила опыт административно-командной экономики в форме государственного социализма. На современном этапе Россия начинает использовать основные элементы смешанной экономики.

2.3 Модели экономических систем: американская, шведская, японская - характеристика, преимущества и недостатки

Для каждой экономической системы характерны свои национальные модели организации хозяйства. Рассмотрим некоторые наиболее известные национальные модели экономических систем.

Американская модель построена на системе поощрения предпринимательской активности, развитии образования и культуры, обогащения наиболее активной части населения. Малообеспеченным слоям населения предоставляются различные льготы и пособия для поддержания минимального уровня жизни. Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха. Проблема социального равенства здесь вообще не стоит.

Шведская модель отличается сильной социальной направленностью, ориентированной на сокращение имущественного неравенства за счет перераспределения национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. Эта модель означает, что функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функция обеспечения высокого уровня жизни (включая занятость, образование, социальное страхование) и многих элементов инфраструктуры (транспорт, НИОКР) – на государство. «Сердцевиной» шведской модели является социальная направленность, за счет высокого налогообложения (более 50% ВВП). Главное достоинство шведской модели в том, что она сочетает относительно высокие темпы экономического роста с высоким уровнем полной занятости, обеспечения благосостояния населения. В стране до минимума сведена безработица, невелики различия в доходах населения, высокий уровень социального обеспечения граждан.

Японская модель характеризуется определенным отставанием уровня жизни населения (в т.ч. уровня заработной платы) от роста производительности труда. За счет этого достигается снижение себестоимости продукции и резкое повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Такая модель возможна только при исключительно высоком развитии национального самосознания, приоритете интересов общества над интересами конкретного человека, готовности населения идти на определенные жертвы ради процветания страны. Еще одна особенность японской модели развития связана с активной ролью государства в модернизации экономики. Японская модель экономики отличается развитым планированием и координацией деятельности

правительства и частного сектора. Экономическое планирование государства носит рекомендательный характер. Планы представляют собой государственные программы, ориентирующие и мобилизующие отдельные звенья экономики на выполнение общенациональных задач. Для японской модели характерно сохранить свои традиции при этом активно заимствовать в других странах всего того, что нужно для развития страны.

2.4 Модели экономических систем: китайская, российская модель переходного периода (90-е гг. XX века), российская модель периода относительной стабилизации (2000-е гг.) - характеристика, преимущества и недостатки

Китайская модель экономики. После введения в СССР в рамках «перестройки» (конец 1980-х гг.) разрешения на ведение предпринимательской деятельности в виде кооперативов, в Китайской народной республике в начале 1990-х гг. начали формироваться аналогичные процессы и явления. В настоящее время экономика Китая основана на характеристиках административно-командной экономики с элементами рыночной экономики. Также в рамках данной национальной модели значительное влияние оказывают традиции общества, а также политические процессы в рамках страны.

Российская модель переходной экономики. После длительного господства административно-командной системы в экономике России в конце 80-х – начале 90-х годов XX в. начался переход к рыночным отношениям. Главная задача Российской модели переходной экономики – это формирование эффективной рыночной экономики с социальной направленностью.

Условия для перехода к рыночной экономике сложились неблагоприятные для России:

- крайне высокая степень огосударствления экономики;
- почти полное отсутствие легального частного сектора при увеличении «теневой экономики»;
- длительное существование нерыночной экономики, что ослабляло хозяйственную инициативу большинства населения;
- крайне искаженная структура национальной экономики, где ведущую роль играл ВПК, а роль других отраслей народного хозяйства была принижена;
- неконкурентоспособность отраслей промышленности и сельского хозяйства.

Основными характеристиками модели переходной экономики в России являются:

- ◇ сочетание общественной и частной собственности;
- ◇ формирование и становление частного предпринимательства на основе частной собственности;
- ◇ создание конкурентной среды для всех хозяйствующих субъектов;
- ◇ формирование правовой среды в обществе;
- ◇ неэффективная система социальной защиты населения;
- ◇ неконкурентоспособная на мировом рынке экономика.

Российская модель экономики относительной стабилизации стала формироваться после того, как в 90-е гг. XX века были сформированы основные рыночные институты, прошли процессы приватизации, сложилась правовая и политическая среды и т.п. Данный период характеризуется относительной стабильностью, даже «на фоне» кризиса 2008 г., который не оказал столь разрушительного влияния, как дефолт 1998 г. Также в течение данного периода произошел рост основных макроэкономических показателей, снижение уровня инфляции и безработицы, стали формироваться и реализовываться различные социальные программы и проекты.

2.5 Основные экономические проблемы общества: Что производить? Как производить? Для кого производить? – сущность и методы их решения в

рамках каждой экономической системы – традиционной, рыночной, административно-командной и смешанной

Любое общество независимо от того, насколько оно богато или бедно, решает три основные вопроса экономики: какие товары и услуги необходимо производить, как и для кого. Эти три основополагающих вопроса экономики являются решающими (рис. 2.1.).

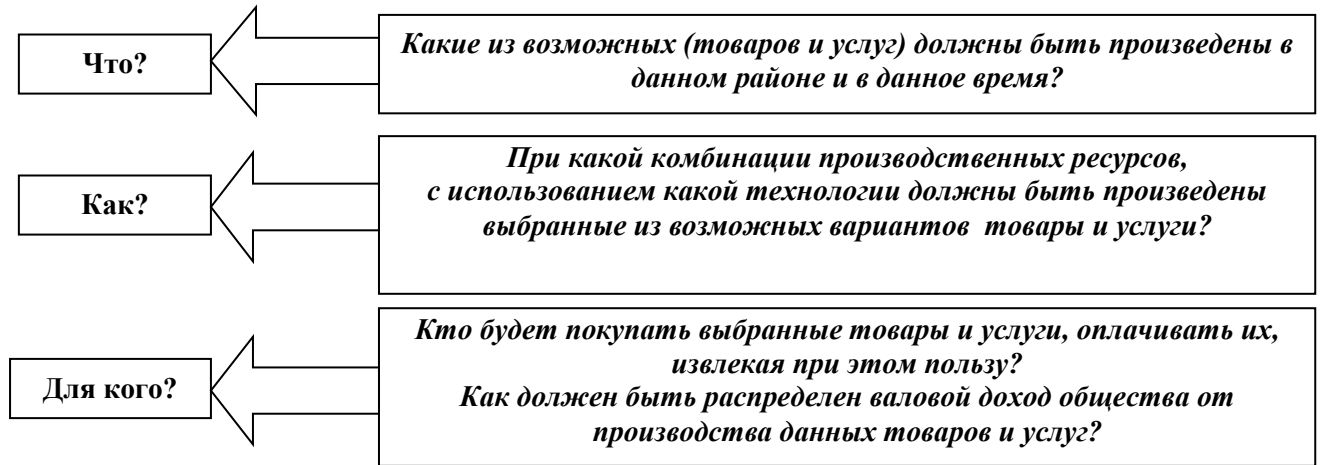


Рисунок 2.1 - Основные экономические проблемы общества

Что из товаров и услуг должно быть произведено и в каком количестве? Отдельный человек может обеспечить себя нужными товарами и услугами различными путями: произвести их самостоятельно, обменять на другие блага, получить их в качестве подарка. Общество в целом не может получить все и немедленно. В силу этого оно должно определиться, что хотело бы иметь немедленно, с получением чего можно было бы подождать, а от чего вообще отказаться. Что необходимо в данный момент производить – мороженое или рубашки? Небольшое количество дорогих качественных рубашек или много дешевых? Надо ли производить меньше товаров потребления или необходимо больше выпускать товаров производственного назначения (машины, станки, оборудование и т.д.), которые в будущем поднимут производство и потребления.

Иногда выбор может быть достаточно трудным. Существуют так называемые слаборазвитые страны, которые настолько бедны, что усилия большей части рабочей силы тратятся на то, чтобы только накормить и одеть население. В таких странах для того, чтобы поднять жизненный уровень населения, необходимо наращивать объёмы производства, но для этого необходима перестройка национального хозяйства и, прежде всего модернизация производства.

Как должны быть произведены товары и услуги? Существуют различные варианты производства всего набора благ, а также каждого экономических блага в отдельности. Кем, из каких ресурсов, с помощью какой технологии они должны быть произведены? Посредством какой организации производства? Существует далеко не один вариант строительства конкретного дома, школы, колледжа, автомобиля. Здание может быть и многоэтажным, и одноэтажным, автомобиль можно собрать на конвейере или вручную. Одни здания строят частные лица, другие – государство. Решение о выпуске автомобилей в одной стране принимает государственный орган, в другой – частные фирмы.

Для кого произведен продукт? Кто сможет воспользоваться товарами и услугами, произведенными в стране? Поскольку количество произведенных товаров и услуг ограничено, то возникает проблема их распределения, чтобы удовлетворить все потребности, необходимо понять механизм распределения продукта. Кто должен пользоваться этими продуктами и услугами, извлекать полезность? Должны ли все члены общества получать одинаковую долю, или нет? Чему должен быть отдан приоритет – интеллекту или физической силе? Будут ли больные и старики есть досыта или их бросят на произвол судьбы? Решение данной проблемы определяет цели общества, стимулы его развития.

Основные экономические проблемы в различных социально-экономических системах решаются по-разному. Например, в рыночной экономике все ответы на основные экономические вопросы: Что? Как? Для кого? – определяет рынок: спрос, предложение, цена, прибыль, конкуренция.

«Что» решается платежеспособным спросом, голосованием денег. Потребитель сам решает, за что он готов платить деньги. Производитель же будет сам стремиться удовлетворять желание потребителя.

«Как» решается производителем, который стремится получить большую прибыль. Поскольку установление цен зависит не только от него, то для достижения своей цели в условиях конкуренции производитель должен произвести и продать как можно больше товаров и по более низкой цене, чем его конкуренты.

«Для кого» решается в пользу различных групп потребителей с учетом их доходов.

Основное экономическое противоречие: безграничные потребности удовлетворяются за счёт ограниченных ресурсов.

Дополнительные вопросы к семинарскому занятию по теме 2:

1. Сформулируйте и охарактеризуйте преимущества и недостатки каждой экономической системы.
2. Сформулируйте и охарактеризуйте преимущества и недостатки каждой модели экономической системы.
3. Каким образом основные экономические проблемы решаются в рамках каждой экономической системы – традиционной, рыночной, административно-командной и смешанной
4. Сущность, основные черты переходной экономики России (1990-е гг.). Позитивные и негативные результаты развития экономической системы РФ переходного периода.