JAK ZÍSKAT PRO FIRMU EVROPSKÉ PENÍZE CO ZVYŠUJE ŠANCE ZÁJEMCŮ O DOTACE



HOSPODÁRSKÉ NOVINY

www.IHNED.cz

CZK/EUR **7** 25,865 +0,25 %

CZK/USD > 19,818 -0,27 %

PO AGELU SE O NEMOCNIČNÍ BYZNYS V ČESKU ZAČALA ZAJÍMAT I FINANČNÍ SKUPINA PENTA

Miliardáře lákají české ztrátové nemocnice

Michaela Mužíková

michaela.muzikova@economia.cz

íť českých nemocnic čekají velké změny. Kraje už je nebudou v nejbližších letech schopné udržet v provozu a přistoupí k prodejům či pronájmu. Shodují se na tom nejvlivnější byznysmeni v českém zdravotnictví. A v zásadě to připouštějí i hlasy z ČSSD, která se tradičně proti privatizaci nemocnic staví. V Česku se teď po Agelu objevil další zájemce o ztrátové krajské nemocnice: investiční skupina Penta

"Do tří čtyř let to bude finančně neudržitelné. Nemocnice jsou ztrátové, evropské dotace do vybavení už pomalu dobíhají, platby od pojišťoven stagnují a kraje těžko budou do provozu trvale nalévat desítky nebo stovky chybějících milionů ročně," říká v rozhovoru pro HN Václav Jirků, investiční ředitel

ze skupiny Penta. Ta loni ovládla síť nemocnic na Slovensku. Jejich hospodaření tam rázem vytáhla z šedesátimilionového minusu do desetimilionového plusu. A stejně to vidí management holdingu Agel, který spadá do impéria miliardáře Tomáše Chrenka. Ten už nemocnice – převážně na severu Moravy provozuje.

I sociální demokraté už vědí, že se bude muset změnit správa především krajských nemocnic, které končí ve ztrátě nejčastěji. "Politicky nominované vedení musí vystřídat tvrdí, schopní manažeři, kteří se nebudou bát škrtat. Krajům, které to nezvládnou, pak skutečně nezbývá než přistoupit k pronájmům," říká Svatopluk Němeček, šéf ostravské fakultní nemocnice a zároveň krizový manažer ČSSD pro zdravotnictví v Moravskoslezském kraji. Nicméně ve chvíli, kdy je ještě na výběr, preferuje Němeček opak.



Do tří čtyř let to bude finančně neudržitelné. Nemocnice isou ztrátové.

Václav Jirků investiční ředitel skupiny Penta

Agelu i Pentě už nicméně přicházejí žádosti o převzetí zadlužených či zastaralých nemocnic z krajů a měst, které o ně nechtějí před krachem přijít. "Každý rok to jsou tak dvě nebo tři nabídky," potvrdil HN Filip Horák z Agelu. Horák úspěšně řídí severomoravskou zdravotnickou síť, která naposledy v loňském roce získala do dvacetileté správy nemocnici v Novém Jičíně.

Na rozdíl od kraje totiž mohl Agel slíbit jak splacení třísetmilionového dluhu, tak nutné třísetmilionové investice. To jsou důvody, proč přebírají soukromníci řízení péče také v zahraničí. Například na zmíněném Slovensku loni Penta investovala do nemocnic desítky milionů korun. V případě Polska, kde se akvizice teprve připravuje, se mluví až o miliardách.

"Politici to nemohou nevidět, spolu s tím, jak jde medicína dopředu, a efektivita jimi spravovaných zařízení nikoli, to nepůjde ufinancovat. Víme, že se to ukáže, a vlastně na tu chvíli i čekáme," po tvrdil HN také Zdeněk Kubr ze společnosti Euroclinicum, která se zatím soustředila především na provoz poliklinik.

Že bude v Česku přibývat investičních příležitostí v nemocnicích, předpovídají i odborníci.

"Ze střednědobého hlediska můžeme očekávat buď privatizaci, nebo pronájmy soukromým po-skytovatelům," říká Peter Pažitný, někdejší poradce slovenského ministra zdravotnictví a zakladatel středoevropského Health Policy Institute. V podstatě totéž popisuje v rámci budoucích příležitostí i Americká obchodní komora. "Tlak na privatizaci bude v Česku stále větší," stojí v jednom z jejích posledních bulletinů.

S přispěním Jakuba Žáka Téma, strany 2 a 3

99 SLOV



petr.sabata@economia.cz

T-Mobilu nelenili a hned v sobotu dorovnali nabídku Telefóniky, která revoluci v nejdražších tarifech spustila, a Vodafonu, který přišel s novou cenou v pátek. Operátoři se vrhají na mobilní internet a svorně zbrojí na příchod skutečné konkurence - silných virtuálních operátorů, jako jsou ČEZ a Tesco. Ti představují pro dnešní oligopol (jak stav popsal Český telekomunikační úřad) naléhavější hrozbu, než je čtvrtý regulérní operátor, jehož přivede na trh až úspěšná – státem organizovaná – aukce nových frekvencí. A kdo většinou všechno zpackal a nikdy neudělal na nekonkurenčním trhu pořádek? Ne operátoři, jimž spíláme za vysoké ceny, ale lempl stát.

Energetika

Alpiq chce za dvě české elektrárny přes deset miliard

Stavebnictví

Rozhovor s šéfem PSJ, jedné z mála stavebních firem, které rostly tržby

Socha Jana Pavla II.

Obří pomník dělala společnost, která začínala s prodejem trpaslíků

Továrna na talenty

Příběhy mladých českých firem, které mají šanci uspět ve světě HN Exclusive, strany 14 a 15

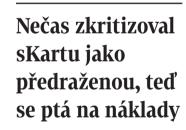
Komentář



V Severní Koreji má Čína své vlastní zájmy a ty se jen zčásti protínají s těmi americkými. Spojené státy tedy i nadále mohou počítat spíše jen s vlažnou čínskou pomocí.

MILAN SLEZÁK komentátor Českého rozhlasu strana 8





Aleš Měřička ales.mericka@economia.cz

Premiér Petr Nečas přestřelil, kdvž označil výrobu sKaret za třikrát předraženou. Ukázalo se, že cena 240 korun za jednu nejsou výrobní náklady, ale poplatek, který si Česká spořitelna účtuje při jejím novém vydání, například kvůli ztrátě. Přesto šéf ODS o víkendu živil dál spor s koaliční TOP 09, ve který se projekt sKaret proměnil. I když už opatrněji. Požaduje, aby ministryně práce a sociálních věcí Ludmila Müllerová (TOP 09) zveřejnila všechny

náklady na výrobu karet. "Ministerstvo by mělo veřejnosti o nákladech na výrobu sKaret poskytnout veškeré informace," uvedl mluvčí vlády Jan Hrubeš. Česká spořitelna se však zveřejnění těchto dat brání. "Výrobní cena karty je obchodním tajemstvím mezi námi a dodavatelem," reagovala spoři-

A podle ministryně Müllerové nemá její úřad co zveřejnit. Ministerstvo prý jako pouhý zadavatel výdaje České spořitelny vůbec nezná. "Jsou to její náklady, nám je naúčtovat nemůže," zdůraznila ministryně. Ta už minulý týden předložila vládě plán na pokračování projektu sKaret. Ministři z ODS a ze strany LIDEM jej však zamítli a ministryně musí připravit a obhájit nový návrh, co bude s sKartou dál.

strana 4

Drahé volání konečně spadlo na evropský průměr

Zatím historicky nejlevnější nabídku neomezeného volání za 749 korun, s níž přišla minulý čtvrtek Telefónica, obratem následovali zbylí dva tuzemští operátoři. Česko se tak cenami dostalo na úroveň Německa, ale stále existují vyspělé evropské země, kde zákazníci volají levněji.



vodafone TARIF "NEOMEZENĚ DO VŠECH SÍTÍ" neomezené volání a SMS do všech sítí a **600 MB** dat na 24 měsíců

TARIF FREE CZ neomezené volání a SMS do všech sítí a **1 GB** dat na 24 měsíců

BRITÁNIE 20,50 LIBRY (630 Kč) **VODAFONE RED***

29,99 EURA

VODAFONE SUPERFLAT ALLNET*

NĚMECKO

(770 Kč)

RAKOUSKO **22,90** EURA (600 Kč)

* neomezené volání a SMS do všech sítí a 1 GB dat na 24 měsíců

Ian Klesla

jan.klesla@economia.cz

O víkendu přestalo platit, že čeští zákazníci mají jedno z nejdražších volání v Evropě. Vodafone a T-Mobile si kvůli velkému zájmu zákazníků pospíšily a nahonem srovnaly tarif neomezeného volání, s nímž přišla Telefónica. Jejich ceny tak zažily razantní,

Poznámka: ceny vyjadřují měsíční platbu

čtyřnásobný skok směrem dolů a dostaly se na úroveň západní Evropy. I když stále platí, že v některých vyspělých zemích – jako třeba v Rakousku či Velké Británii – volají zákazníci levněji.

Na nabídku Telefóniky zareagoval jako první Vodafone a spustil neomezené volání a SMS do všech sítí za 691 korun. Při stejném dvouletém úvazku tak vychází oproti 749 korunám u Telefóniky levněji. Tarif Vodafonu ale obsahuje jen 60 procent mobilních dat, než nabízí konkurence.

Vodafone, který nemá většinu zákazníků vázaných smlouvami, musel jednat rychle. Svědčí o tom i fakt, že v nabídce nechal i méně výhodné tarify s původní cenou. T-Mobile sliboval změny až tento týden, v sobotu ale uvedl vlastní neomezený tarif se zcela stejnými parametry jako Telefónica. "Oznámili jsme spuštění v řádu dní, a když bylo v sobotu vše připraveno, nechtěli jsme to odkládat," říká Lukáš Hrabal z T-Mo-

Oba operátoři tvrdí, že vlastní tarify připravovali delší dobu a další změny prý chystají.