

Interacciones sociales | Economía del comportamiento

Rony Rodriguez-Ramírez

June 16, 2019

Economía Social y Humana | Grupo B018
Universidad Centroamericana

Comentarios y anuncios

Comentario y anuncios

- ¿Cómo les fue en el ensayo?
- Relación instituciones y economía social:
 - ¿Por qué el paper de los esclavos en Africa la semana pasada?
- La economía social como filosofía política vs la economía social como la intervención social en la economía.

Introducción a la economía del comportamiento

Economía del comportamiento

De manera general:

Ejemplos de los sistemas

1. Un bate y una pelota cuestan 1,10 dólares en total. El bate cuesta 1 dólar más que la pelota. ¿Cuánto cuesta la pelota? ___ centavos.
2. Si 5 máquinas hacen 5 artículos en 5 minutos, ¿cuánto tardarán 100 máquinas en hacer 100 artículos? ___ minutos.
3. En un lago hay una superficie cubierta de nenúfares. Cada día esa extensión dobla su tamaño. Si tarda 48 días en cubrir todo el lago, ¿cuánto tarda en cubrir la mitad del lago? ___ días.

Reglas básicas

Para Thaler y Sunstein (2017) las reglas básicas son muy útiles pero nos pueden conducir a *sesgos*. Tres reglas básicas:

- Anclaje.
- Disponibilidad.
- Representatividad.

Reglas básicas

Anclaje:

- Se comienza con una *ancla* y se ajusta a la dirección que se considera apropiada. Ejemplo de la población.
- Dos tipos de anclas: altas y bajas.
- Las anclas actúan como *nudges* (empujones).

Disponibilidad

La disponibilidad se trata de evaluar el riesgo asociado a ciertos ejemplos.

- Si alguno de ustedes ha experimentado cierto evento (o program), seguramente tendrán mejor noción sobre la importancia o la magnitud de ese evento.
- El heurístico de la disponibilidad explica las conductas relacionadas al riesgo.
- Valoraciones sesgadas:
 - influyen en cómo nos preparamos para las decisiones económicas, crisis, etc.
 - Valoración real del riesgo actual de un evento.

Representatividad

Representatividad o Semejanza:

- Este es un sesgo con bastante frecuencia.
- Puede causar distorsiones en la percepción.
 - Ejemplo de la tirar la moneda al aire y que caiga tres veces cara.
 - Ejemplo de la muñeca caliente en el baloncesto.
-

Optimismo y exceso de confianza

Emprender un negocio y el dilema de la esperanza:

- El optimismo no realista puede en cierta medida explicar los riesgos individuales.
- Es un rasgo universal de la vida humana.
- Siempre se puede utilizar un nudge para balancear este optimismo.

Algunos otros ejemplos

- Gananzas y pérdidas.
- El sesgo del statu quo.

Relación con la economía social

Panorama general

Aunque pareciera, de manera general, que no hay relación, si la hay:

- Las personas adoptan reglas básicas que influyen en sus decisiones.
- Muchas veces reaccionamos de manera muy sesgada.
- A las personas se les pueden orientar mediante *nudges*.

Economía social y economía del comportamiento

Retomémos un poco sobre la probabilidad de éxito un program social, una cooperativa, entre otras cosas.

- ¿Qué sesgos se les viene a la mente?
- ¿Por qué fracasarían? ¿Por qué tendrían éxito?

Economía social y economía del comportamiento

Con la economía del comportamiento podemos ver como se han impulsados programas sociales o actividades de apoyo comunitario.

- La próxima semana comenzaremos de lleno a ver ejemplos de papers que han trabajados estos empujones.

Nos vemos la siguiente semana.