



El Activo Más Ineficiente del Mundo.

Tasa de Uso: < 5%

La propiedad vehicular es un error financiero para la clase media: Un pasivo de \$20k depreciándose el 95% del tiempo.

AUTORENTAR

ARGENTINA | 2026

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com

EL PROBLEMA

70% de Latinoamérica No Puede Alquilar un Auto.

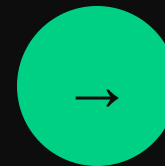
Las rentadoras exigen tarjetas de crédito con cupos de USD \$2,000+



70%

Rechazados por el Sistema

- Sin tarjeta de crédito internacional
- Sin historial crediticio
- Trabajadores informales



AutoRenta
los desbloquea



3x TAM

Mercado Desbloqueado

- Garantía en efectivo (Billetera)
- Verificación biométrica
- Contrato digital instantáneo



CONFIANZA.

El cuello de botella es la confianza.

Las plataformas P2P actuales fallan porque no pueden garantizar seguridad.

- *¿Me robarán el auto?*
- *¿Quién paga los daños?*
- *¿Qué pasa si mienten?*


Sin una solución tecnológica al **Miedo**, el mercado no escala.



La Solución: Confianza Sin Bancos

4 pilares tecnológicos + FGO que garantizan cero riesgo para propietarios.

01



Sin tarjeta de crédito

Billetera Virtual

Garantía en efectivo pre-depositada. Sin bancos, sin rechazos.

✓ Acceso universal

02



¿Puedo confiar?

Identidad Verificada por IA

Selfie + DNI + Verificación biométrica obligatoria.

✓ 0% fraude de identidad

03



Disputas por daños

Video-Inspección 360°

IA detecta daños automáticamente. Evidencia legal irrefutable.

✓ Resolución en 24h

04



¿Cómo me protejo?

Contrato Digital Vinculante

Comodato firmado digitalmente con validez legal completa.

✓ Protección jurídica



FGO: Fondo Garantía Operativa

Modelo de negocio que garantiza cero riesgo para propietarios

1. Daños Menores

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias y lucro cesante.

10% de cada reserva + Aportes de Propietarios

2. Robo Total

Cubre: Póliza de Seguro Madre o del Propietario (endosada).

FGO cubre el deducible para que el propietario no pague.

3. Evidencia

Sin video de registro validado, arrendatario asume responsabilidad.

Evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.

SIN FGO

0%

Propietarios

→

CON FGO


100%

Adopción



¿Por Qué Ahora?

3 factores macro convergen en una tormenta perfecta de oportunidad.




Crisis & Inflación

200%+

Inflación anual

El auto parado es un pasivo costoso. Alquilarlo genera USD \$200-400/mes.



Exclusión Financiera

70%

Sin tarjeta crédito

Rentadoras tradicionales rechazan al 70%. Mercado cautivo masivo.



Madurez Digital

<\$0.01

Costo validación

IA, Biometría y Smart Contracts permiten operar sin sucursales físicas.

Cronología de la Oportunidad



Producto (Flujo 100% Digital)

Una experiencia premium diseñada para la confianza y la velocidad.



ENCUENTRA

Mapa interactivo en tiempo real con filtros avanzados.



RESERVA

Pago seguro, depósito pre-autorizado sin fricción.



CHECK-IN

Validación de identidad y video-inspección con IA.



DEVUELVE

Cierre de contrato instantáneo y liberación de garantía.



ENCUENTRA




WALLET



CHECK-IN

 100% Mobile

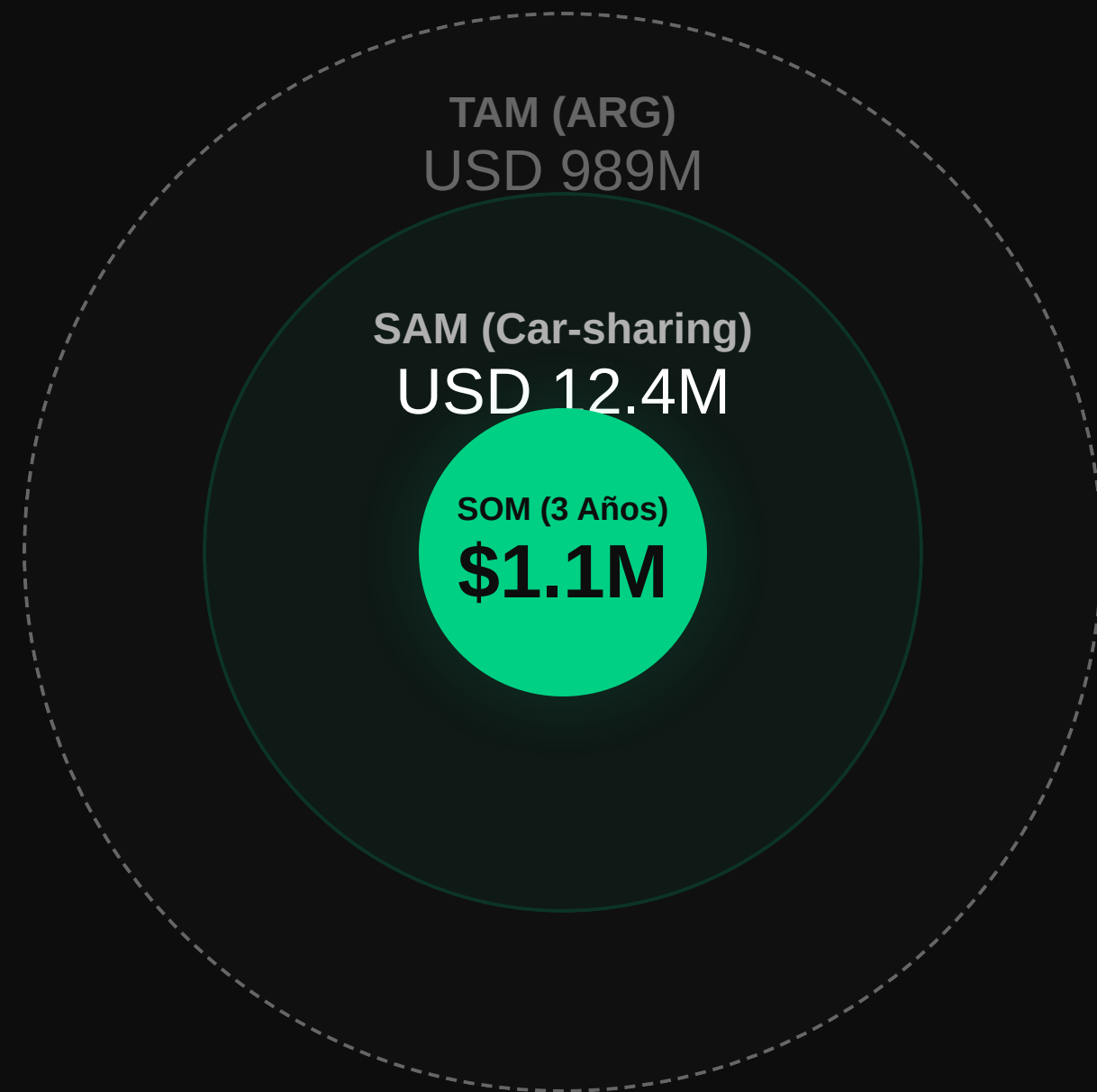
 Zero Paperwork

 Instant Access



Mercado (TAM / SAM / SOM)

Oportunidad real en Argentina con expansión LATAM.



POR QUÉ AHORA

- USD \$84B en activos depreciándose diariamente por falta de uso.
- BA + CABA: 8.44M vehículos activos (DNRPA) - promedio \$10k USD.
- LATAM car-sharing crece 22.7% CAGR 2024-2030.
- Viento de cola macro: clase media busca ingresos extra en 2026.

VALIDACIÓN DE MERCADO

"Cada día que un auto está estacionado, pierde ~\$15 USD en depreciación. Eso son \$5,500/año por vehículo."



Modos de Fallo del Mercado · Requisitos de Diseño

Aprendizaje de los pioneros en LatAm para asegurar escala.

MODOS DE FALLO (CASO BRASIL)

1. Access Restriccion (Acceso)

Dependencia de tarjetas de credito con cupo alto. Limite el TAM real a solo la población bancarizada.

2. Autonomia Restriccion (Caja)

Modelo de alto tasa de quema esperando liquidez organica. Cierres por falta de capital antes de lograr densidad.

3. Ops Restriccion (Operacion)

Verificación manual y disputas subjetivas. Unit Economia negativos por costo de soporte humano.

REQUISITOS DE DISEÑO AUTORENTA

1. Inclusion Financiera

Billetera Virtual propia + FGO (Fondo de Garantía Operativa). Desbloquea demanda masiva sin riesgo crediticio.

2. Rentabilidad Unitaria

Modelo diseñado para MC positivo desde reserva #1. Crecimiento organico eficiente y escalable.

3. Sistema de Confianza Automatizado

Biometria + Evidencia Video + IA. Soporte y riesgo automatizado (Costo marginal ~0).



Unit Economics

Modelo rentable desde la primera transacción.

DESGLOSE POR TRANSACCIÓN

Ticket Promedio (AOV)	\$120	
Take Rate (15%)	\$18	
FGO Pool (10%)	\$12	
PSP + Soporte	-\$7.20	

MARGEN NETO

\$10.80

✓ Rentable desde Day 1

MÉTRICAS CLAVE

LTV (12 meses) ~27 reservas/año por usuario activo	\$324
CAC Objetivo WiFi hack reduce a <\$0.50	<\$15
LTV:CAC Ratio Benchmark SaaS: 3x mínimo	21x
Payback Recuperación inmediata	<30 días



Política de Riesgo y Cobertura (Sistema de Confianza)

Reglas claras: qué cubre el FGO y cómo gestionamos excepciones.

1. FGO (Fondo Garantía Operativa)

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias de seguro y lucro cesante.
Financiado por: 10% de cada reserva + Aportes de Propietarios (Pool).

2. Robo Total & Destrucción

Cubre: Póliza de Seguro Madre (Partner) o Póliza del Propietario (endosada).
El FGO cubre el deducible para que el propietario no pague nada.

3. Evidencia Vinculante (Video Registro de Entrada)

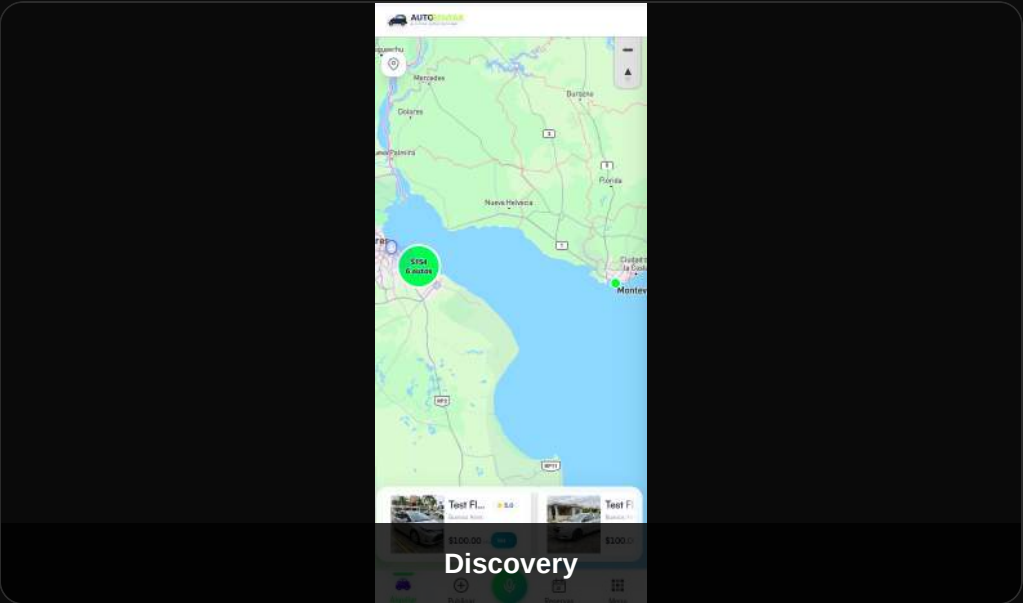
Regla: Sin video de registro de salida validado, el arrendatario asume responsabilidad total.
La evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.



Product Experience (Concept UI)

UX diseñada para reducción de fricción y riesgo.

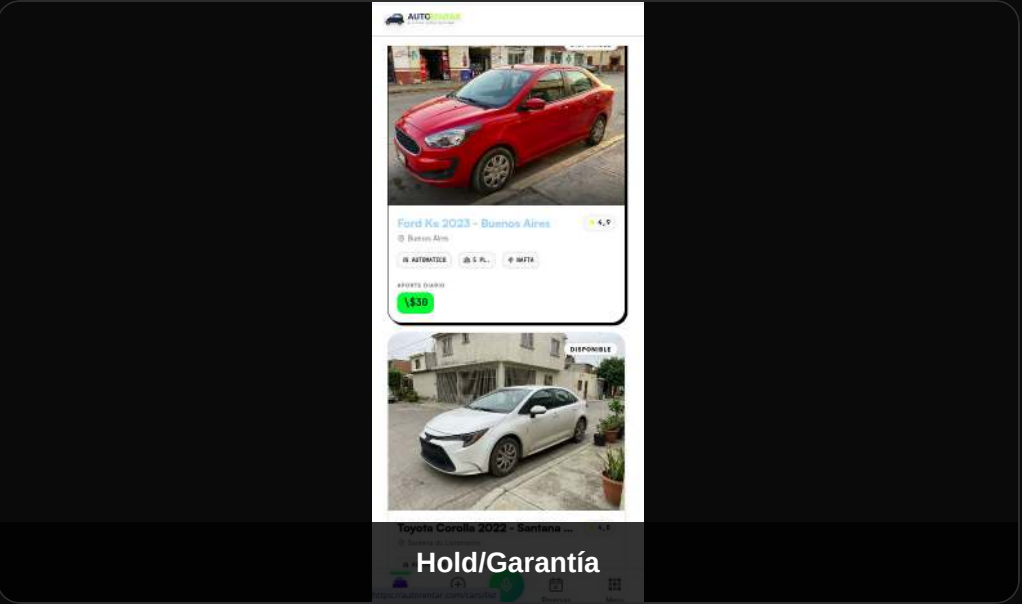
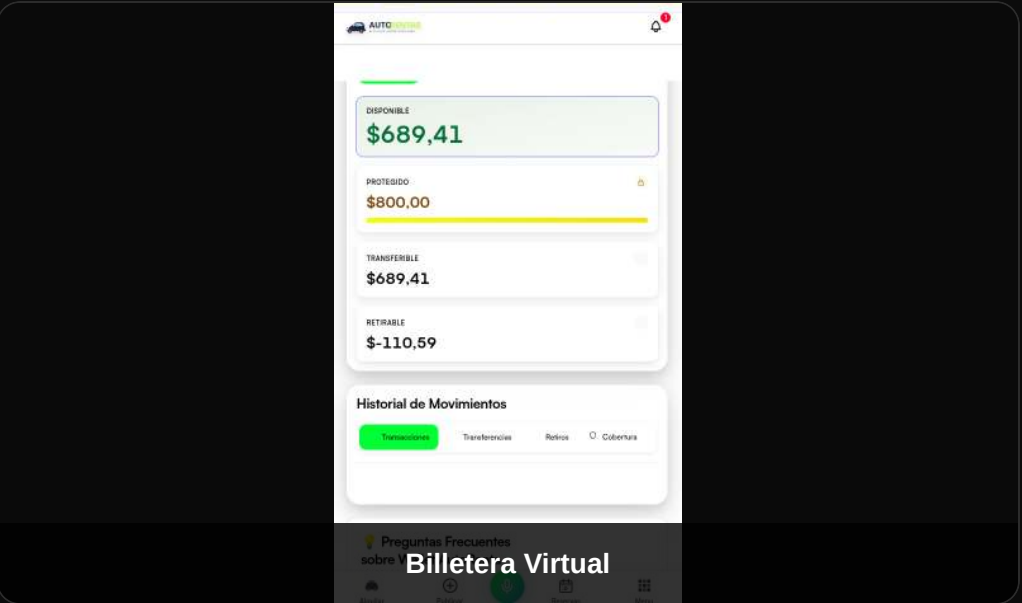
FLUJO: RESERVA



↓ Reduce: Abandono por UX

↓ Reduce: Transparencia Precios

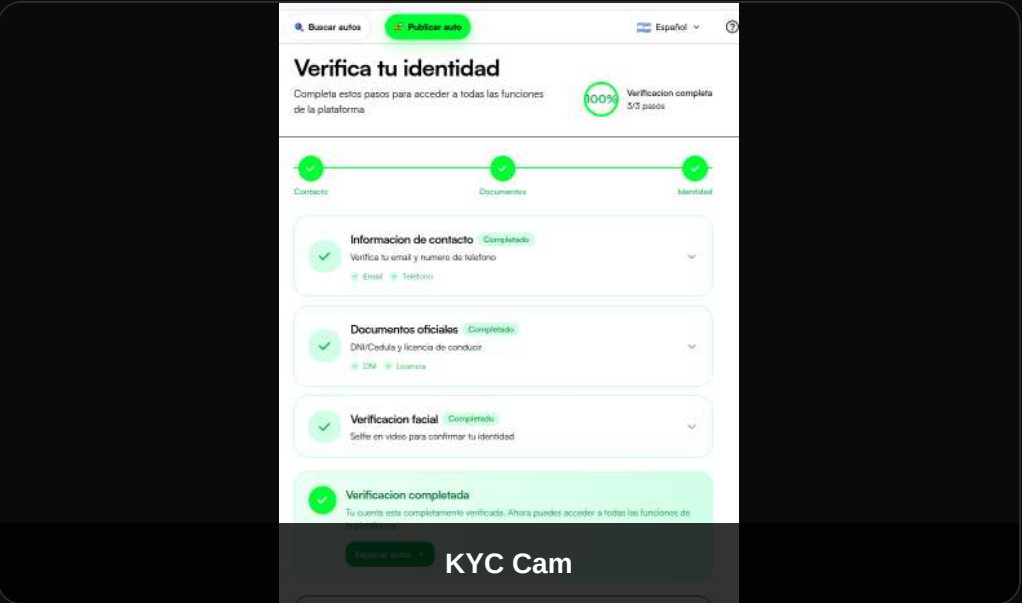
FLUJO: FINTECH



↓ Reduce: Impago

↓ Reduce: Siniestralidad

FLUJO: CONFIANZA



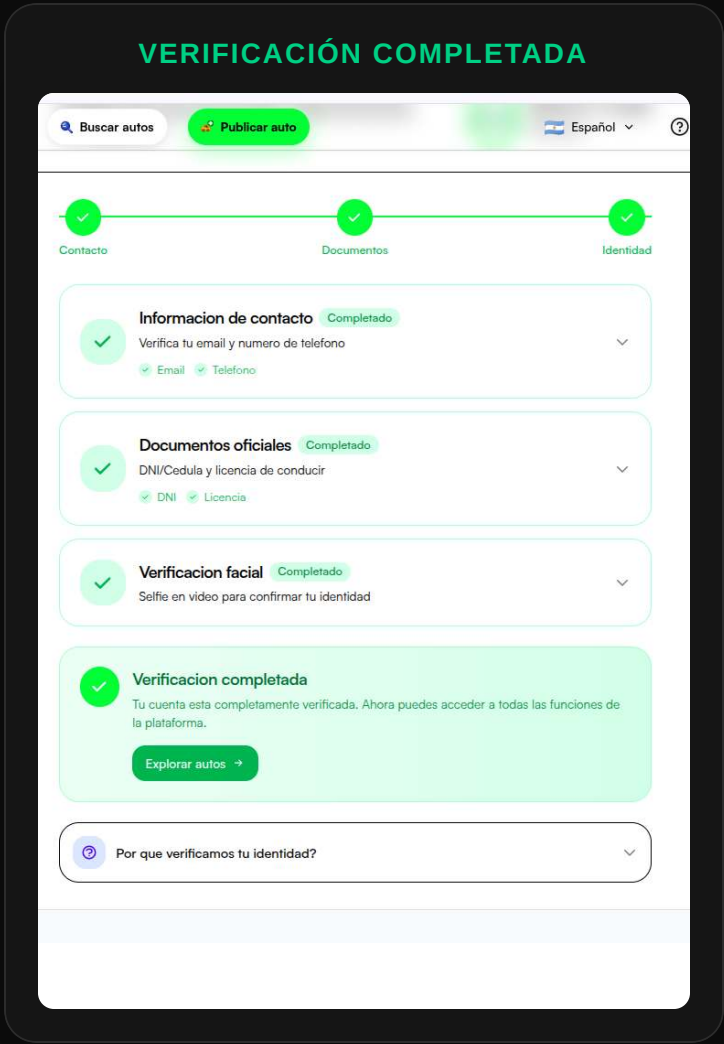
↓ Reduce: Fraude Identidad

↓ Reduce: Disputas Daños




Tecnología & Validación


Infraestructura robusta con validación de identidad en tiempo real.




CORE STACK




Frontend
Angular 18 + Ionic



Backend
Supabase (Postgres)



Pagos
MercadoPago API



IA
Gemini Vision

99.9%
Uptime

45+
Edge Functions

✓ VENTAJAS TÉCNICAS

- Row Level Security (RLS) nativo en DB
- Edge Functions serverless (Deno/Node)
- Código unificado Web/Mobile (Monorepo)
- CI/CD automático Deployment



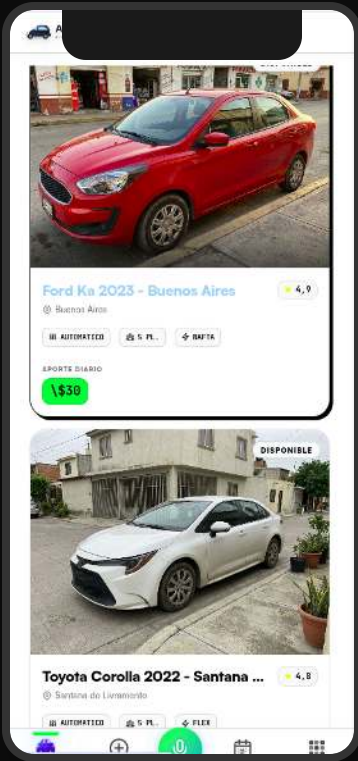
Evidencia de Producto (En Vivo)

Infraestructura operativa y flujos validados hoy.

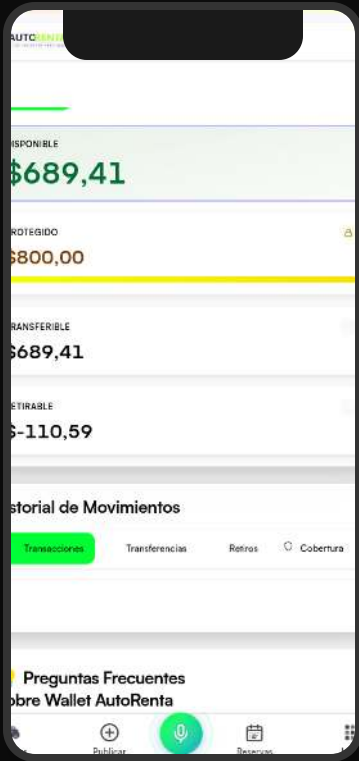
FLUJO DE RESERVA



Mapa / Selección

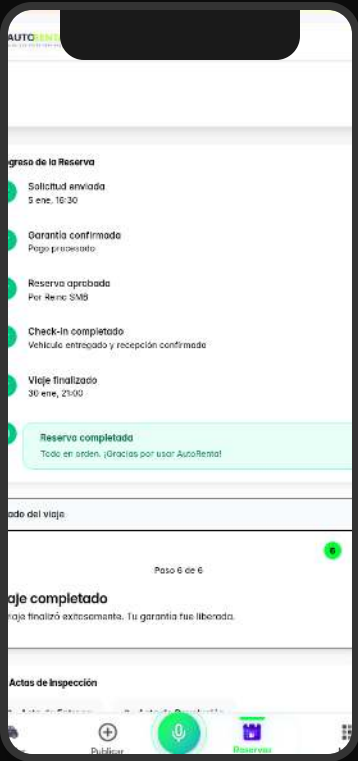


Confirmación



Billetera Virtual

SISTEMA CONFIANZA



Garantía / Historial



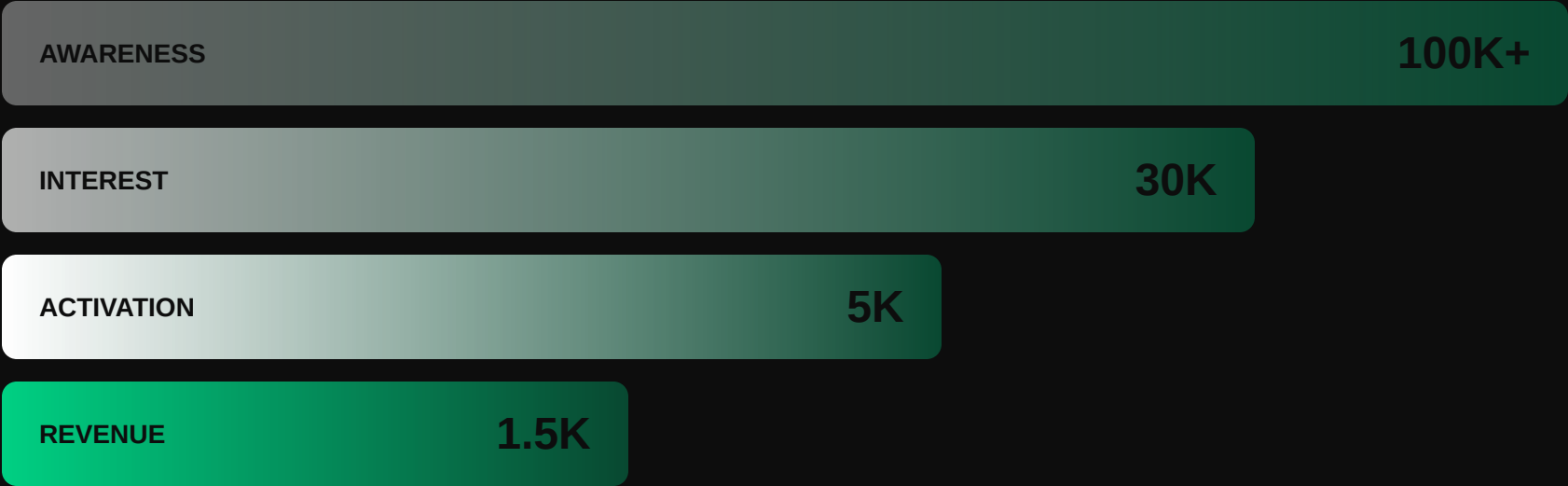
Validación ID



Go-To-Market

Estrategia de adquisición de bajo costo.

FUNNEL DE CONVERSIÓN (PROYECCIÓN Q1-Q2)



Conversión total: 1.5% (benchmark industria: 0.5-2%)


CANAL PRINCIPAL: WiFi Fronterizo

CAC proyectado: **< \$0.50**

vs \$15+ en Facebook/Google Ads

CANALES SECUNDARIOS

- 5,000+ Waitlist (EcuCondor)
- Alianzas flotas locales
- Referidos (bonus en billetera)
- SEO orgánico

Foco geográfico inicial
 **CABA + GBA**



Validación del Sistema (Datos Alpha)

Pruebas de estrés del 'Sistema de Confianza' en entorno real.

Demand Pressure (Waitlist)

300+

Usuarios orgánicos solicitando acceso (Organic Pull).

Filter Efficiency (KYC)

45%

Tasa de usuarios que superan el 'Barrera Biométrica' biométrico.

Tasa de Rechazo por Riesgo

55%

Usuarios bloqueados preventivamente (Fraude evitado).

Latencia de Transaccion

< 150ms

Tiempo de respuesta del Libro Contable en pruebas de carga.

INFRAESTRUCTURA LISTA (LOIS)



Estrategia de Mercado

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

CANALES ACTIVOS

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist).
- 30+ Comunidades Activas (WhatsApp/FB).
- Alianzas con flotas locales y universidades.
- Canal EcuCondor (Audiencia validada).

EJECUCIÓN INICIAL

- Foco Geográfico: Argentina (CABA/GBA).
- Estrategia: 'Land & Expand' vía comunidades.
- Costo de Adquisición (CAC): < USD 15.
- Validación de demanda: 100% Orgánica.



Estrategia de Crecimiento (Hipótesis)

Experimento de adquisición de bajo costo (Frontera).

Hipótesis

Captar tráfico de 'paso fronterizo' vía WiFi gratis convierte a usuarios calificados (con auto y documentos) a bajo costo.

Experimento

Instalación de nodos WiFi en pasos clave (AR-BR, AR-UY).

Registro obligatorio para acceso a internet.

Métricas Esperadas (30 días)

- Costo por Lead (CPL): < USD 0.50
- Conversión a Registro: 15%
- Usuarios Verificados: 1,500+



NUESTRA VISIÓN

Democratizar la Movilidad en Latinoamérica

Un futuro donde cualquier persona pueda acceder a un vehículo
sin importar su historial crediticio.

8.4M

Vehículos en Argentina

\$84B

En activos subutilizados


70%

Mercado desatendido



Métricas Piloto Q1 2026

KPIs objetivo para validación con riesgo acotado.

**TRACCIÓN**

Reservas Completadas


50+

Ticket Promedio

\$100

Propietarios Activos

10

**RIESGO**

Tasa de Incidentes


<5%

Cobertura Seguro

100%

Fraudes Identidad

0

**RETENCIÓN**

Retención Usuarios

>30%

NPS Propietarios

>7

Feedback Loop

Semanal

● Meta alcanzable ● En seguimiento



El Plan Maestro (Execution)

Estrategia secuencial de despliegue de capital.

● FASE 1: R&D + CORE INFRA

Construir Sistema de Confianza, Billetera Virtual y Contratos.
STATUS: COMPLETADO (Bootstrap).

● FASE 2: ALPHA TEST (VALIDACIÓN)

Probar el sistema con 50 viajes manuales y Waitlist.
STATUS: COMPLETADO (Data obtenida).

● FASE 3: LIQUIDITY INJECTION (ESTA RONDA)

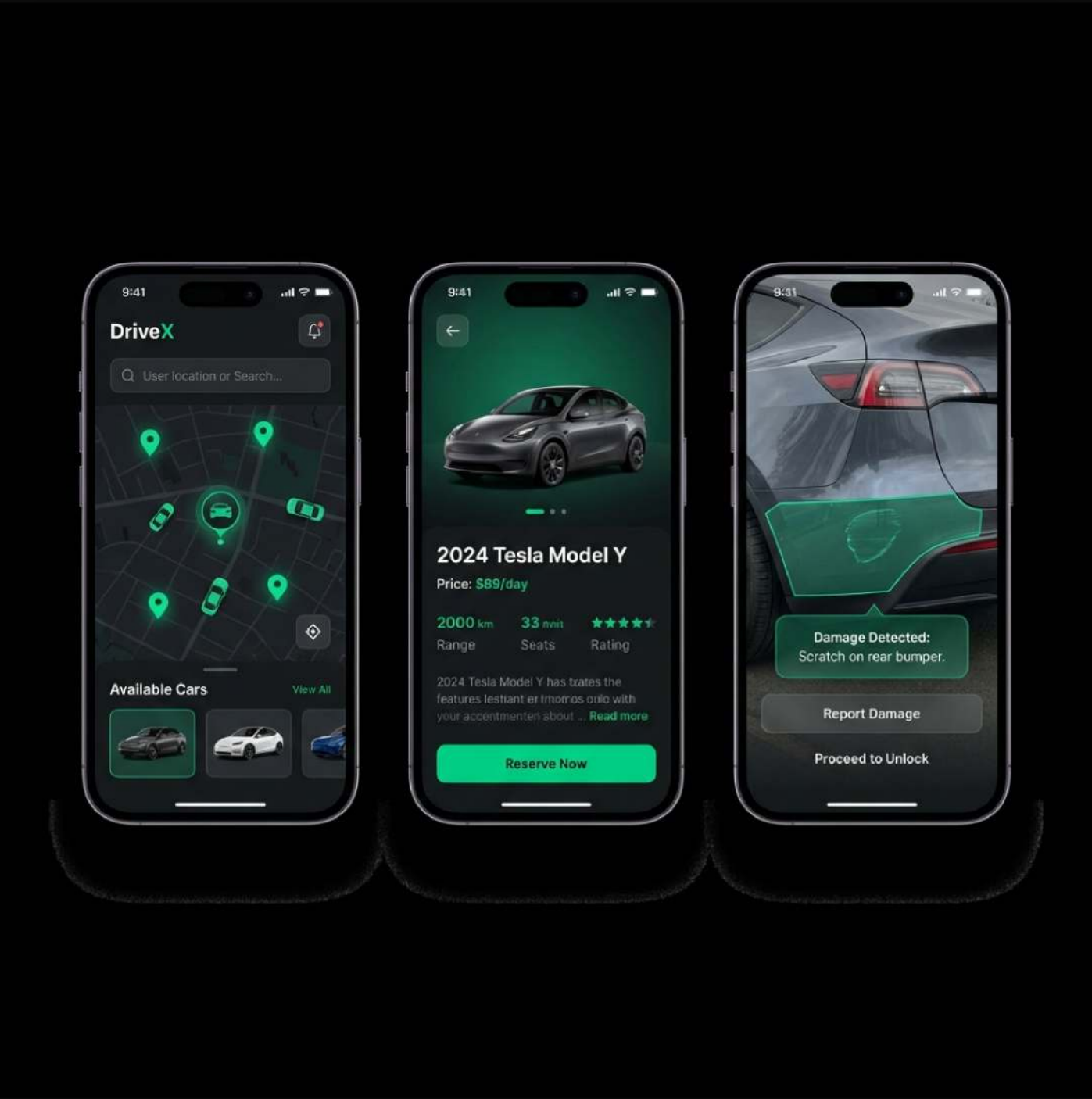
Capitalizar el FGO y subsidiar oferta para lograr densidad.
OBJETIVO: 18 Meses de Autonomía -> Ronda A.

Expansión regional y gestión de flotas autónomas.
VISIÓN: 2027+.



Demo en Vivo

Probá la plataforma ahora mismo (MVP Operativo).



ESCANEA PARA PROBAR



app.autorentar.com

CREDENCIALES DEMO INVERSOR

Usuario: investor@autorentar.com

Pass: [demo2026](#)

✓ QUÉ PODÉS HACER:


- Navegar el **Marketplace** en tiempo real
- Simular flujo de **Reserva & Pagos**
- Explorar la **Billetera Virtual**
- Auditar el **Panel de Propietario**



Ventaja Competitiva

AutoRenta vs. Alternativas existentes.

⊗ ALTERNATIVAS ACTUALES




Rentadoras Tradicionales

Sin verificación

Alto riesgo fraude

Sin protección legal




Facebook / WhatsApp

Sin verificación

Alto riesgo fraude

Sin protección legal




Apps Genéricas

Sin motor de riesgo

Sin billetera virtual


UX deficiente

✓ LA DIFERENCIA AUTORENTA




KYC Biométrico

Verificación de identidad obligatoria




Billetera Virtual

Garantía pre-depositada sin TC




Video-Inspección IA

Evidencia legal automática




Contrato Digital

Comodato con validez jurídica



Precios -30%

vs rentadoras tradicionales



Proceso 100% Digital

Sin papeles ni sucursales

Posicionamiento: Alta Confianza + Bajo Costo



Crecimiento: Adquisición de Bajo Costo

Validación del experimento 'Frontera WiFi'.



EMBUDO MATEMÁTICO (1 NODO / MES)

Trafico Potencial (Paso Fronterizo) **3,000 / día · 90,000 / mes**

Adopcion WiFi (Opt-in 10%) **9,000 usuarios / mes**

Conversion a Registro (15%) **1,350 nuevos perfiles**

Verificados (Barrera Biométrica 45%) **607 usuarios listos para reservar**

CAC Proyectado: < USD 0.50 por usuario verificado

Escalable mediante replicación de nodos en LatAm.



Oportunidad de Inversión

Ronda Semilla para escalar infraestructura y liquidez.

RONDA SEMILLA

USD \$500K



AUTONOMÍA

18 Meses

Para escalar a 100k+ usuarios activos

USO DE FONDOS

50%

Ingeniería

Escala Supabase + IA

30%

Liquidez

Fondo P2P + Seguros

20%

Crecimiento

Nodos WiFi Fronterizos

GROWTH HACK: WiFi Fronterizo

WiFi gratis en pasos fronterizos → Registro obligatorio de vehículo → **CAC < \$0.50** (vs \$15+ en Ads)



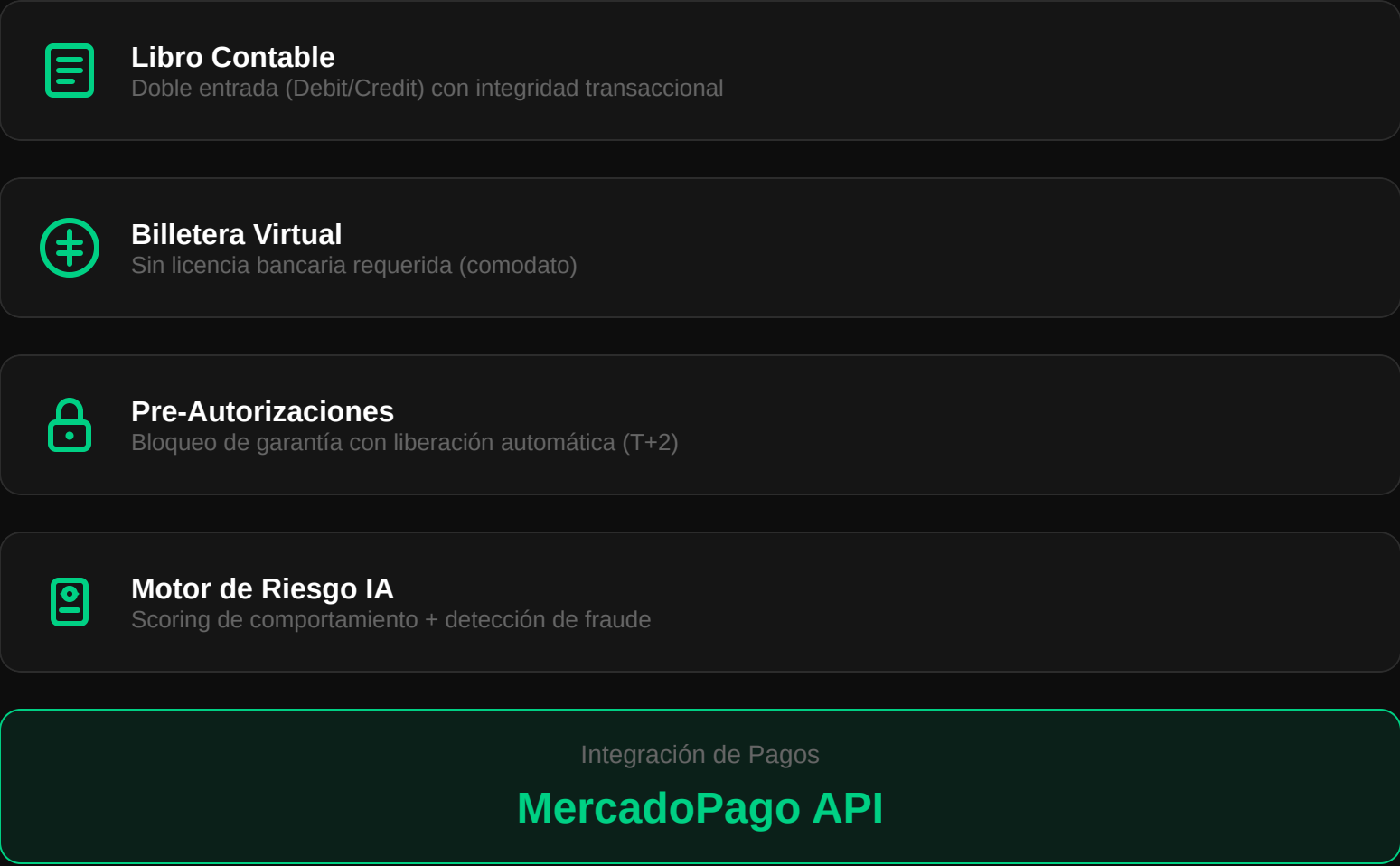
Motor Fintech

Infraestructura propietaria de pagos y garantías.

FLUJO DE FONDOS



CAPACIDADES CORE

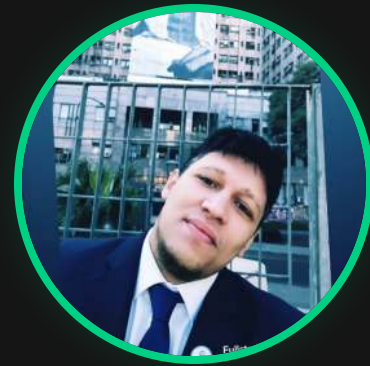


✓ 100% OPERATIVO EN PRODUCCIÓN



El Equipo (Founders)

Ejecución probada en Fintech y Movilidad.




EDUARDO MARQUES

CEO & PRODUCT ARCHITECT

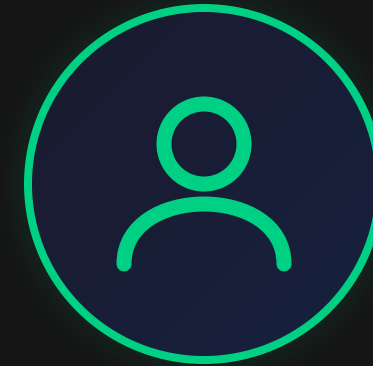
Producto & Tecnología (Full-stack). Ex-Fintech.

Lideró la arquitectura de EcuCondor (Pagos).

 [LinkedIn](#)

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autoarentardev@gmail.com



CHARLIS REBOLLO

COO & FLEET OPS

Operaciones & Logística.

Gestión de siniestros y redes de talleres.

 [LinkedIn](#)

