



# El Activo Más Ineficiente del Mundo.

**Tasa de Uso: < 5%**

La propiedad vehicular es un error financiero para la clase media: Un pasivo de \$20k depreciándose el 95% del tiempo.

**AUTORENTAR**

ARGENTINA | 2026

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com

EL PROBLEMA

# 70% de Latinoamérica No Puede Alquilar un Auto.

Las rentadoras exigen tarjetas de crédito con cupos de USD \$2,000+



70%

Rechazados por el Sistema

- Sin tarjeta de crédito internacional
- Sin historial crediticio
- Trabajadores informales



AutoRenta  
los desbloquea



3x TAM

Mercado Desbloqueado

- Garantía en efectivo (Billetera)
- Verificación biométrica
- Contrato digital instantáneo



# CONFIANZA.

El cuello de botella es la confianza.

Las plataformas P2P actuales fallan porque no pueden garantizar  
seguridad.

- *¿Me robarán el auto?*
- *¿Quién paga los daños?*
- *¿Qué pasa si mienten?*

Sin una solución tecnológica al **Miedo**, el mercado no escala.



# La Solución: Confianza Sin Bancos

4 pilares tecnológicos + FGO que garantizan cero riesgo para propietarios.



**⊕ FGO: Fondo Garantía Operativa**  
Modelo de negocio que garantiza cero riesgo para propietarios

**1. Daños Menores**  
Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias y lucro cesante.  
10% de cada reserva + Aportes de Propietarios

**2. Robo Total**  
Cubre: Póliza de Seguro Madre o del Propietario (endosada).  
FGO cubre el deducible para que el propietario no pague.

**3. Evidencia**  
Sin video de registro validado, arrendatario asume responsabilidad.  
Evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.

SIN FGO → CON FGO  
0% Propietarios → 100% Adopción

# ¿Por Qué Ahora?

3 factores macro convergen en una tormenta perfecta de oportunidad.



## Crisis & Inflación

**200%+**

Inflación anual

El auto parado es un pasivo costoso. Alquilarlo genera USD \$200-400/mes.



## Exclusión Financiera

**70%**

Sin tarjeta crédito

Rentadoras tradicionales rechazan al 70%. Mercado cautivo masivo.



## Madurez Digital

**<\$0.01**

Costo validación

IA, Biometría y Smart Contracts permiten operar sin sucursales físicas.

## Cronología de la Oportunidad

●  
2024

### Supply Surge

Crisis = Owners buscan renta

●  
2025

### Tech Enabled

IA reduce costos operativos

●  
2026

### Mass Adoption

Cambio cultural Ownership → Access



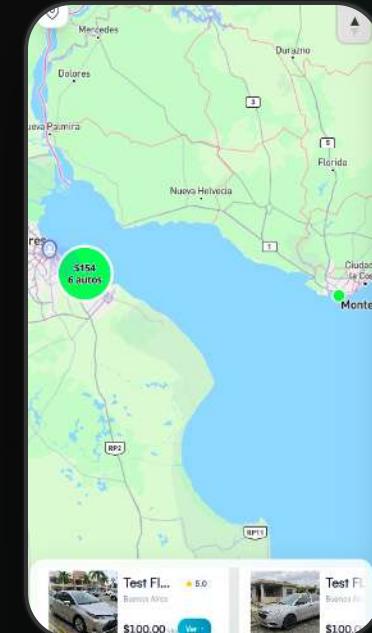
# Producto (Flujo 100% Digital)

Una experiencia premium diseñada para la confianza y la velocidad.



## ENCUENTRA

Mapa interactivo en tiempo real con filtros avanzados.



ENCUENTRA



## RESERVA

Pago seguro, depósito pre-autorizado sin fricción.



WALLET

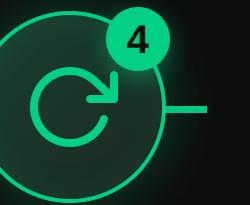


## CHECK-IN

Validación de identidad y video-inspección con IA.



CHECK-IN



## DEVUELVE

Cierre de contrato instantáneo y liberación de garantía.

100% Mobile

Zero Paperwork

Instant Access

# Mercado (TAM / SAM / SOM)

Oportunidad real en Argentina con expansión LATAM.



# Modos de Fallo del Mercado · Requisitos de Diseño

Aprendizaje de los pioneros en LatAm para asegurar escala.

## MODOS DE FALLO (CASO BRASIL)

### 1. Access Restriccion (Acceso)

Dependencia de tarjetas de credito con cupo alto. Limito el TAM real a solo la población bancarizada.

### 2. Autonomia Restriccion (Caja)

Modelo de alto tasa de quema esperando liquidez organica. Cierres por falta de capital antes de lograr densidad.

### 3. Ops Restriccion (Operacion)

Verificación manual y disputas subjetivas. Unit Economia negativos por costo de soporte humano.

## REQUISITOS DE DISEÑO AUTORENTA

### 1. Inclusion Financiera

Billetera Virtual propia + FGO (Fondo de Garantía Operativa). Desbloquea demanda masiva sin riesgo crediticio.

### 2. Rentabilidad Unitaria

Modelo diseñado para MC positivo desde reserva #1. Crecimiento organico eficiente y escalable.

### 3. Sistema de Confianza Automatizado

Biometria + Evidencia Video + IA. Soporte y riesgo automatizado (Costo marginal ~0).



# Unit Economics

Modelo rentable desde la primera transacción.

## DESGLOSE POR TRANSACCIÓN

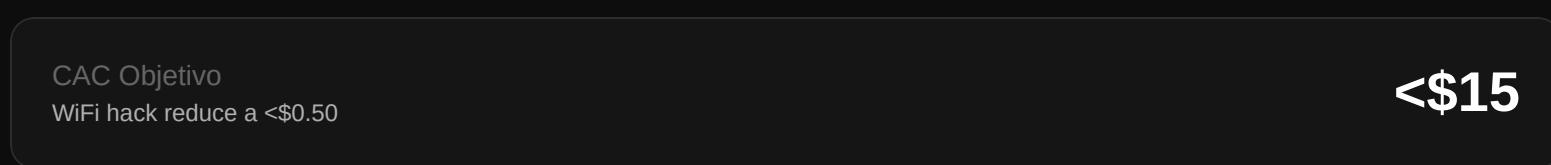
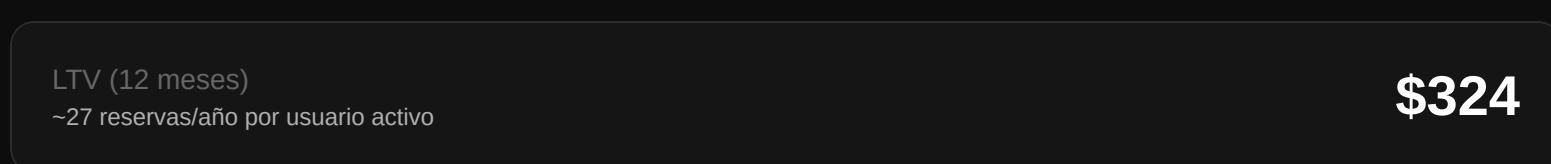


MARGEN NETO

\$10.80

✓ Rentable desde Day 1

## MÉTRICAS CLAVE



LTV:CAC Ratio  
Benchmark SaaS: 3x mínimo

21x

Payback  
Recuperación inmediata

<30 días



# Política de Riesgo y Cobertura (Sistema de Confianza)

Reglas claras: qué cubre el FGO y cómo gestionamos excepciones.

## 1. FGO (Fondo Garantía Operativa)

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias de seguro y lucro cesante.  
Financiado por: 10% de cada reserva + Aportes de Propietarios (Pool).

## 2. Robo Total & Destrucción

Cubre: Póliza de Seguro Madre (Partner) o Póliza del Propietario (endosada).  
El FGO cubre el deducible para que el propietario no pague nada.

## 3. Evidencia Vinculante (Video Registro de Entrada)

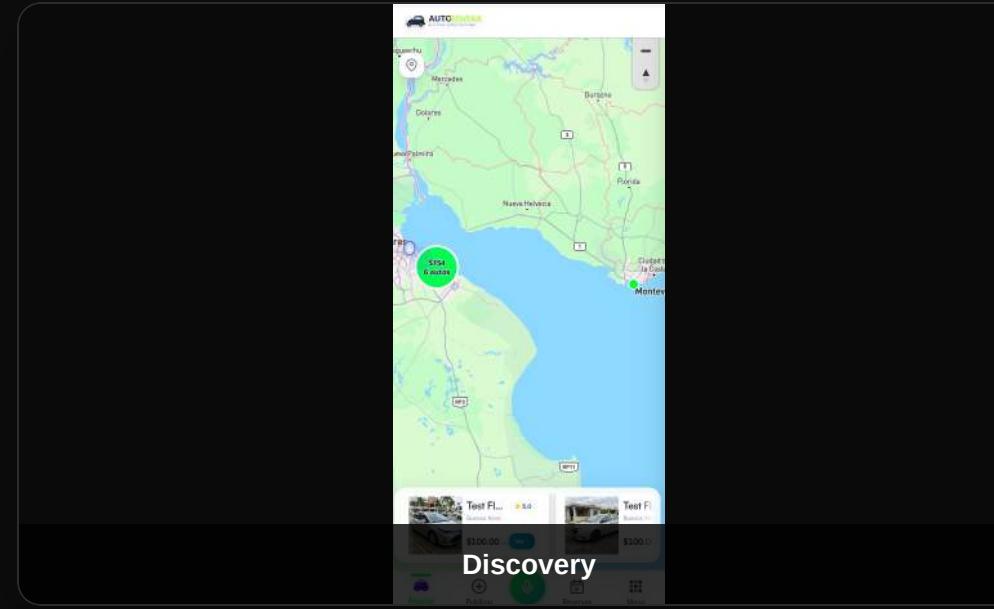
Regla: Sin video de registro de salida validado, el arrendatario asume responsabilidad total.  
La evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.



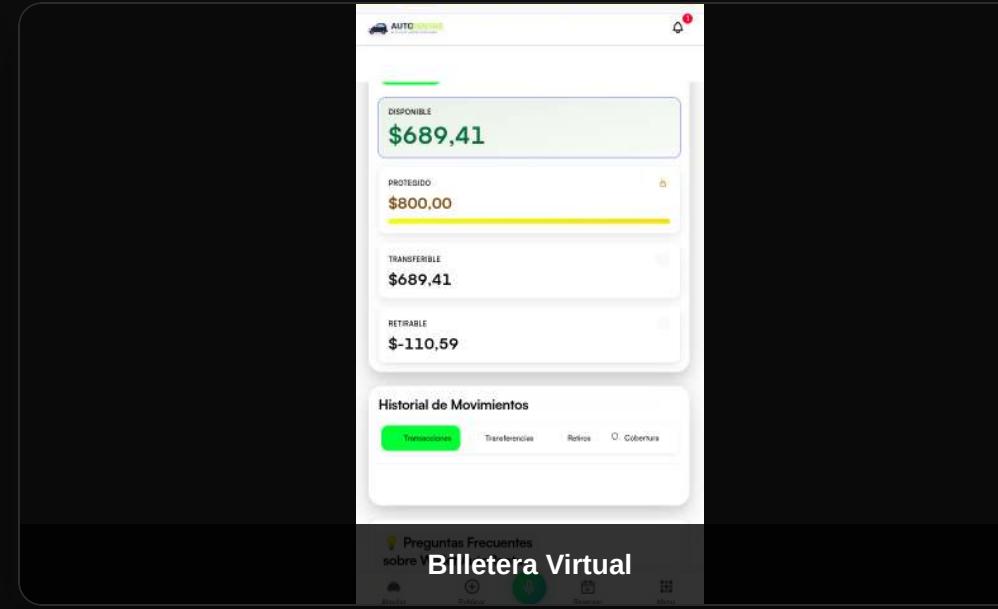
# Product Experience (Concept UI)

UX diseñada para reducción de fricción y riesgo.

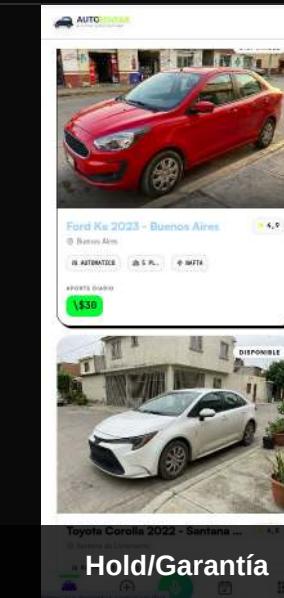
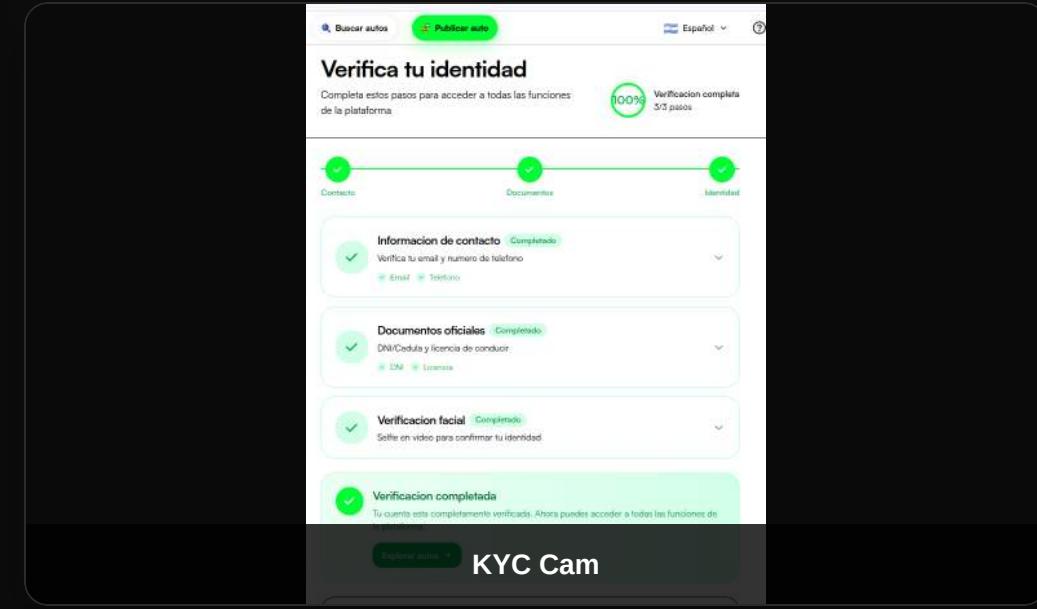
FLUJO: RESERVA



FLUJO: FINTECH



FLUJO: CONFIANZA



↓ Reduce: Abandono por UX

↓ Reduce: Transparencia Precios

↓ Reduce: Impago

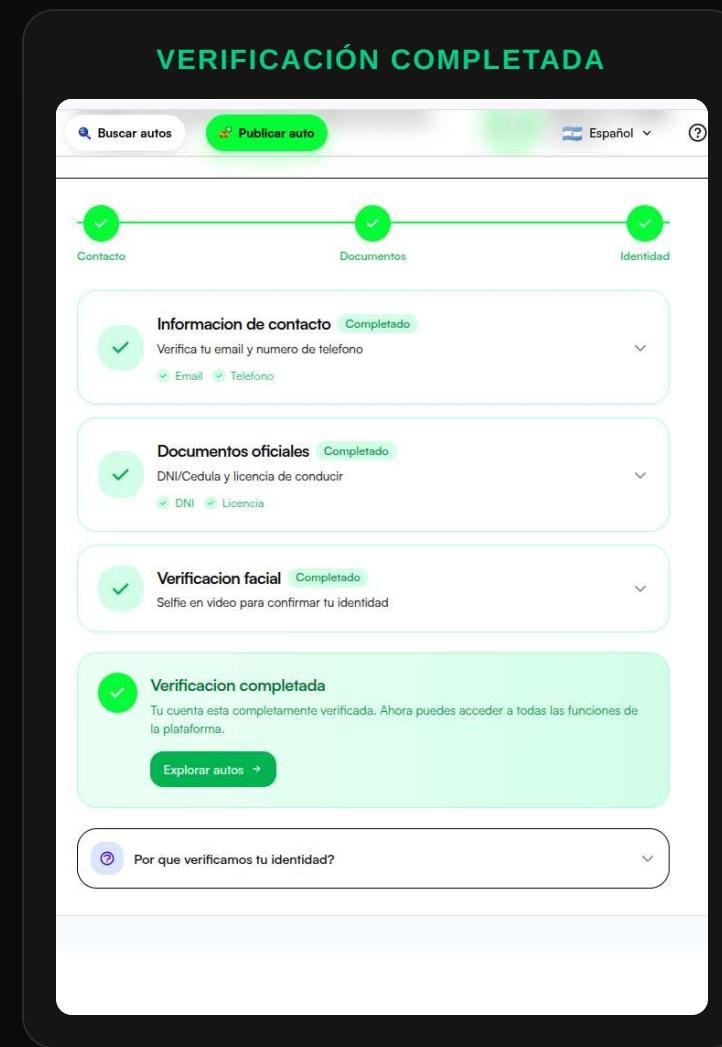
↓ Reduce: Siniestralidad

↓ Reduce: Fraude Identidad

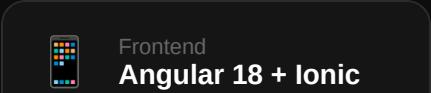
↓ Reduce: Disputas Daños

# Tecnología & Validación

Infraestructura robusta con validación de identidad en tiempo real.



## CORE STACK



Frontend  
**Angular 18 + Ionic**



Backend  
**Supabase (Postgres)**



Pagos  
**MercadoPago API**



IA  
**Gemini Vision**

**99.9%**

Uptime

**45+**

Edge Functions

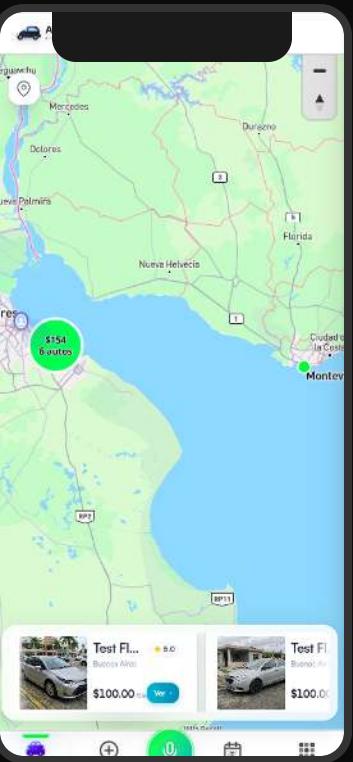
## ✓ VENTAJAS TÉCNICAS

- Row Level Security (RLS) nativo en DB
- Edge Functions serverless (Deno/Node)
- Código unificado Web/Mobile (Monorepo)
- CI/CD automático Deployment

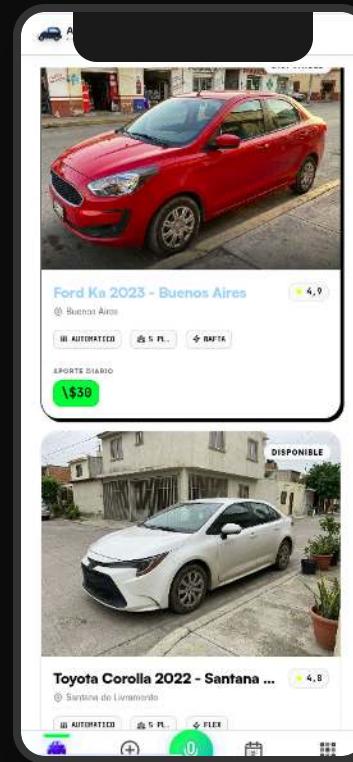
# Evidencia de Producto (En Vivo)

Infraestructura operativa y flujos validados hoy.

## FLUJO DE RESERVA



Mapa / Selección



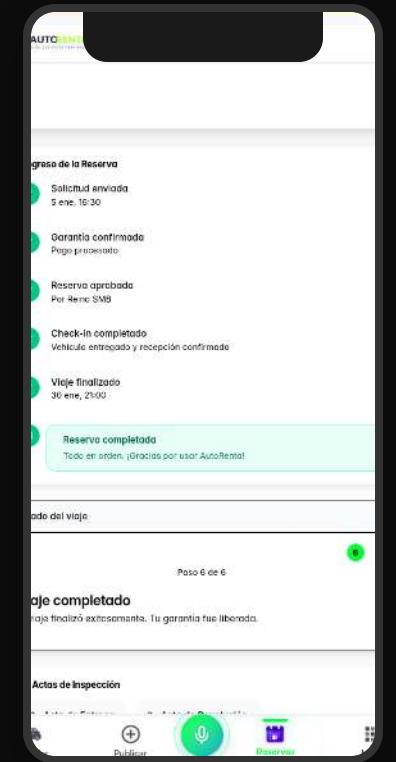
Confirmación

## CORE FINTECH



Billetera Virtual

## SISTEMA CONFIANZA



Garantía / Historial

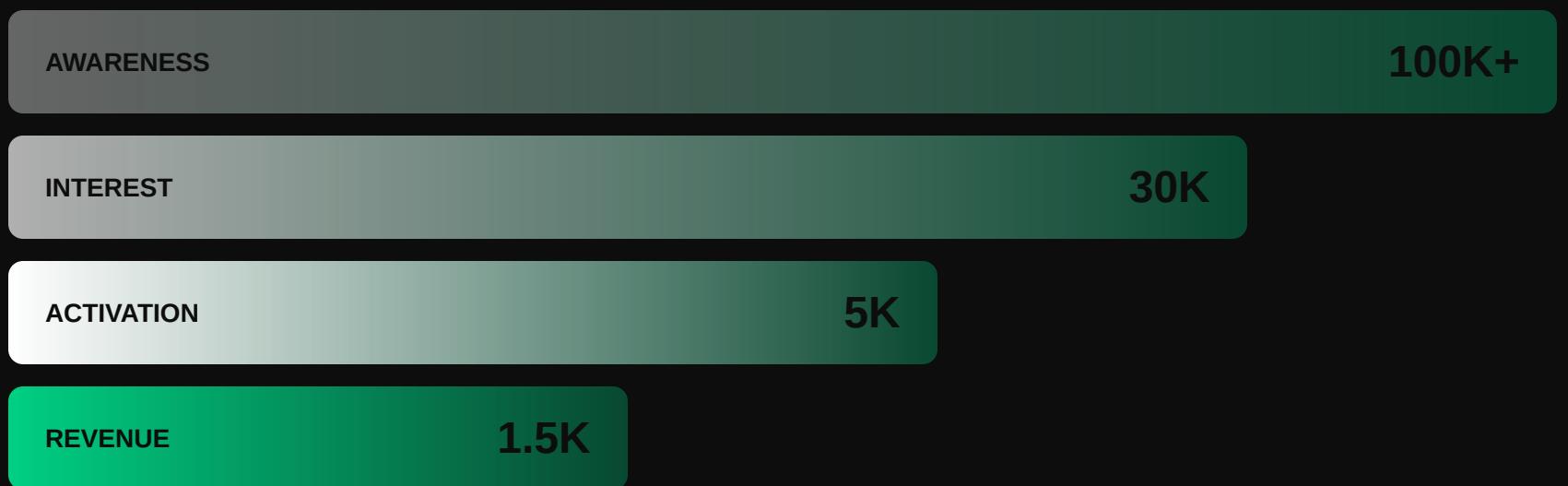


Validación ID

# Go-To-Market

Estrategia de adquisición de bajo costo.

FUNNEL DE CONVERSIÓN (PROYECCIÓN Q1-Q2)



## CANAL PRINCIPAL: WiFi Fronterizo

CAC proyectado: < \$0.50

vs \$15+ en Facebook/Google Ads

## CANALES SECUNDARIOS

- 5,000+ Waitlist (EcuCondor)
- Alianzas flotas locales
- Referidos (bonus en billetera)
- SEO orgánico

Foco geográfico inicial  
ARG **CABA + GBA**

# Validación del Sistema (Datos Alpha)

Pruebas de estres del 'Sistema de Confianza' en entorno real.

Demand Pressure (Waitlist)

**300+**

Usuarios orgánicos solicitando acceso (Organic Pull).

Filter Efficiency (KYC)

**45%**

Tasa de usuarios que superan el 'Barrera Biométrica' biométrico.

Tasa de Rechazo por Riesgo

**55%**

Usuarios bloqueados preventivamente (Fraude evitado).

Latencia de Transaccion

**< 150ms**

Tiempo de respuesta del Libro Contable en pruebas de carga.

# Estrategia de Mercado

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

## CANALES ACTIVOS

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist).
- 30+ Comunidades Activas (WhatsApp/FB).
- Alianzas con flotas locales y universidades.
- Canal EcuCondor (Audiencia validada).

## EJECUCIÓN INICIAL

- Foco Geográfico: Argentina (CABA/GBA).
- Estrategia: 'Land & Expand' vía comunidades.
- Costo de Adquisición (CAC): < USD 15.
- Validación de demanda: 100% Orgánica.

**Argentina**

PAÍS FOCO INICIAL



# Estrategia de Crecimiento (Hipótesis)

Experimento de adquisición de bajo costo (Frontera).

## Hipótesis

Captar tráfico de 'paso fronterizo' vía WiFi gratis convierte a usuarios calificados (con auto y documentos) a bajo costo.

## Experimento

Instalación de nodos WiFi en pasos clave (AR-BR, AR-UY).

Registro obligatorio para acceso a internet.

## Métricas Esperadas (30 días)

- Costo por Lead (CPL): < USD 0.50
- Conversión a Registro: 15%
- Usuarios Verificados: 1,500+





NUESTRA VISIÓN

# Democratizar la Movilidad en Latinoamérica

Un futuro donde cualquier persona pueda acceder a un vehículo  
sin importar su historial crediticio.

**8.4M**

Vehículos en Argentina

**\$84B**

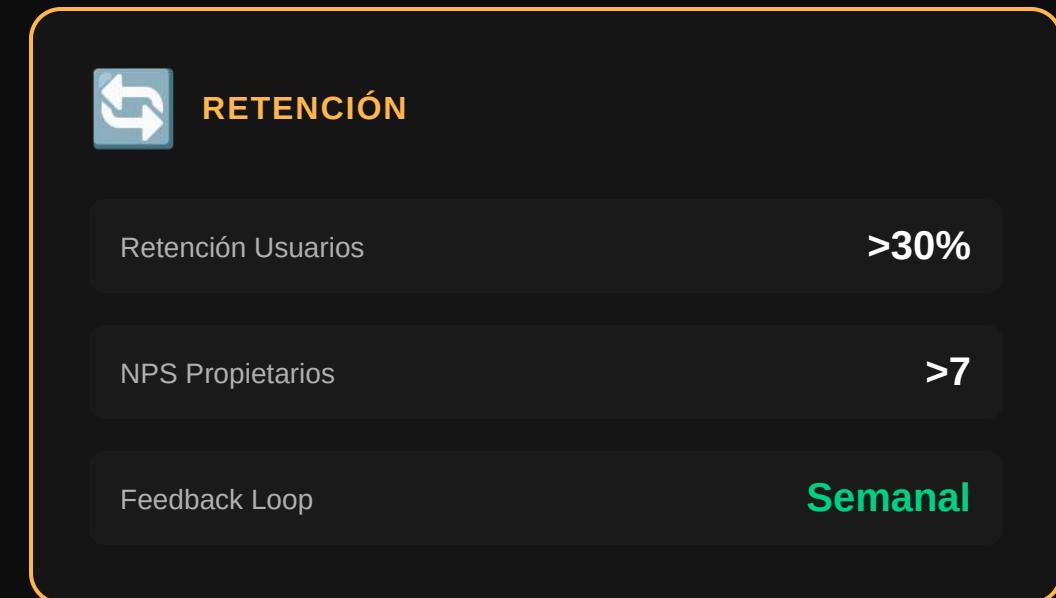
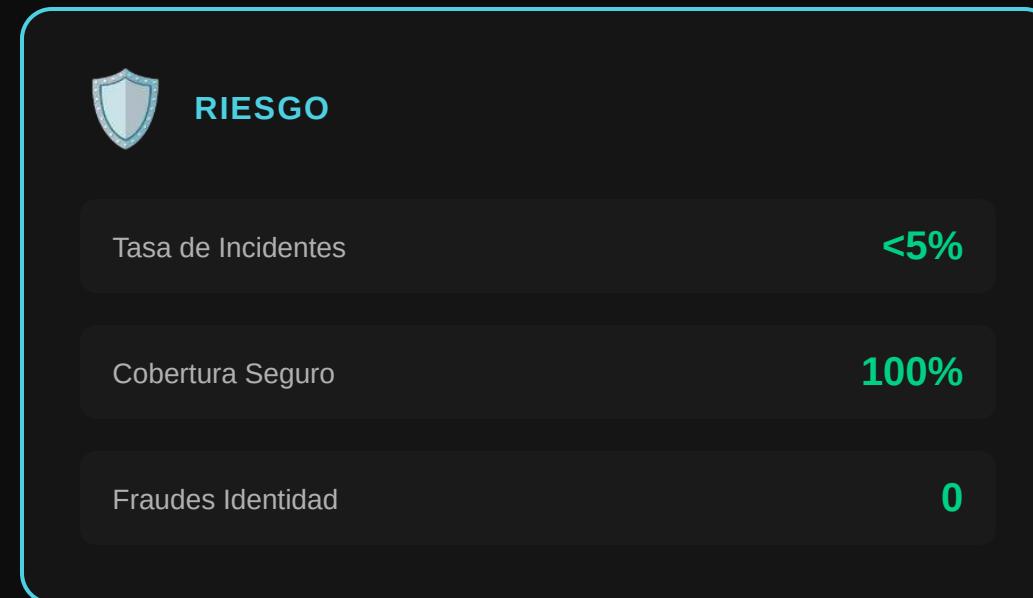
En activos subutilizados

**70%**

Mercado desatendido

# Métricas Piloto Q1 2026

KPIs objetivo para validación con riesgo acotado.



● Meta alcanzable ● En seguimiento



# El Plan Maestro (Execution)

Estrategia secuencial de despliegue de capital.

## ● **FASE 1: R&D + CORE INFRA**

Construir Sistema de Confianza, Billetera Virtual y Contratos.  
STATUS: COMPLETADO (Bootstrap).

## ● **FASE 2: ALPHA TEST (VALIDACIÓN)**

Probar el sistema con 50 viajes manuales y Waitlist.  
STATUS: COMPLETADO (Data obtenida).

## ● **FASE 3: LIQUIDITY INJECTION (ESTA RONDA)**

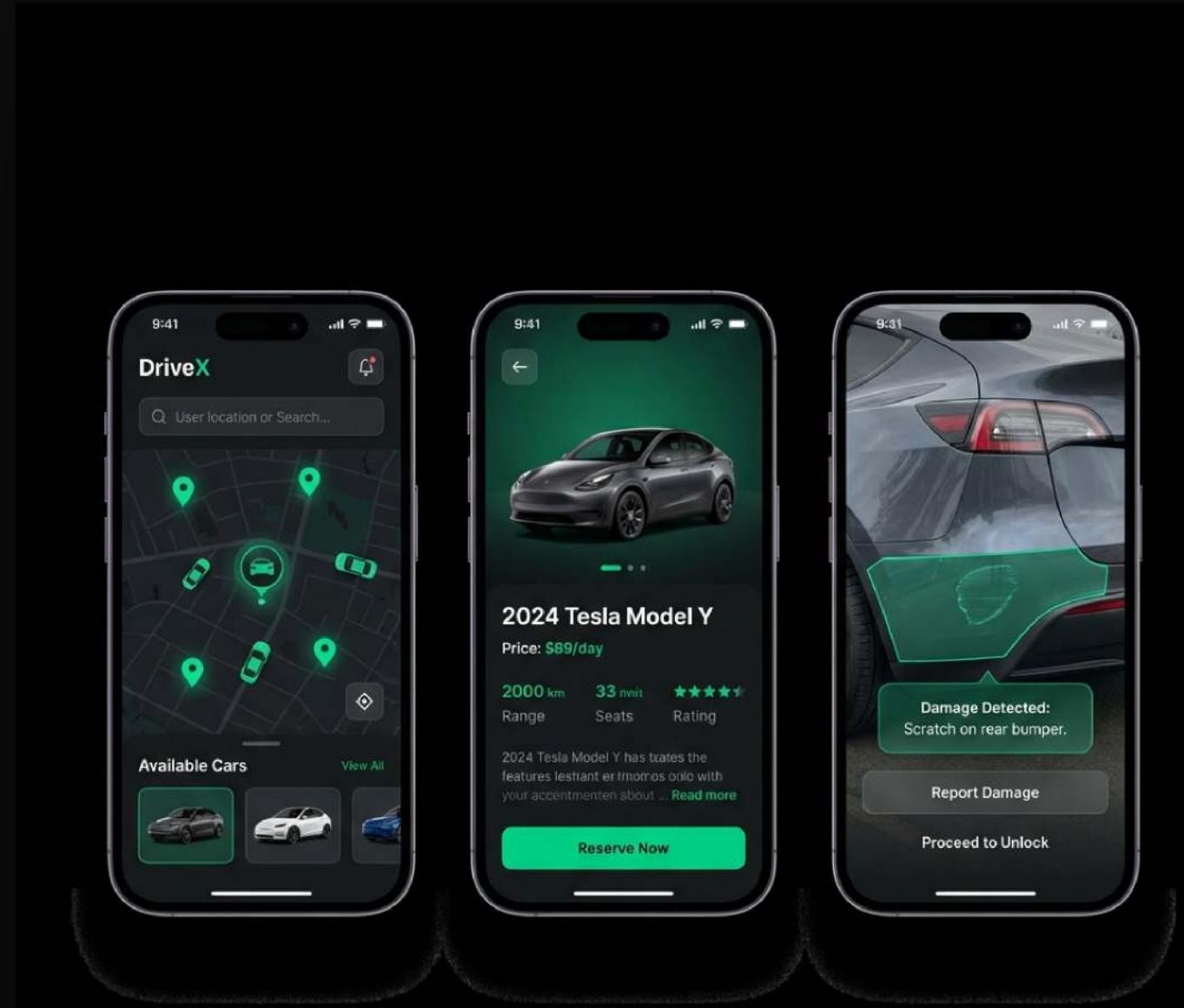
Capitalizar el FGO y subsidiar oferta para lograr densidad.  
OBJETIVO: 18 Meses de Autonomía -> Ronda A.

Expansión regional y gestión de flotas autónomas.  
VISIÓN: 2027+.



# Demo en Vivo

Probá la plataforma ahora mismo (MVP Operativo).



ESCANEÁ PARA PROBAR



[app.autorentar.com](http://app.autorentar.com)

## CREDENCIALES DEMO INVERSOR

Usuario:

[investor@autorentar.com](mailto:investor@autorentar.com)

Pass:

demo2026

## ✓ QUÉ PODÉS HACER:

- Navegar el **Marketplace** en tiempo real
- Simular flujo de **Reserva & Pagos**
- Explorar la **Billetera Virtual**
- Auditlar el **Panel de Propietario**

# Ventaja Competitiva

AutoRenta vs. Alternativas existentes.

## ⊗ ALTERNATIVAS ACTUALES

### Rentadoras Tradicionales

Burocracia alta    Precios +30%    Requiere TC internacional

### Facebook / WhatsApp

Sin verificación    Alto riesgo fraude    Sin protección legal

### Apps Genéricas

Sin motor de riesgo    Sin billetera virtual    UX deficiente

## ◎ LA DIFERENCIA AUTORENTA

### KYC Biométrico

Verificación de identidad obligatoria

### Video-Inspección IA

Evidencia legal automática

### Precios -30%

vs rentadoras tradicionales

### Billetera Virtual

Garantía pre-depositada sin TC

### Contrato Digital

Comodato con validez jurídica

### Proceso 100% Digital

Sin papeles ni sucursales

Posicionamiento: Alta Confianza + Bajo Costo

# Crecimiento: Adquisición de Bajo Costo

Validación del experimento 'Frontera WiFi'.



## EMBUDO MATEMÁTICO (1 NODO / MES)

Trafico Potencial (Paso Fronterizo)	3,000 / dia · 90,000 / mes
Adopcion WiFi (Opt-in 10%)	9,000 usuarios / mes
Conversion a Registro (15%)	1,350 nuevos perfiles
Verificados (Barrera Biométrica 45%)	607 usuarios listos para reservar

**CAC Proyectado: < USD 0.50 por usuario verificado**

Escalable mediante replicación de nodos en LatAm.

# Oportunidad de Inversión

Ronda Semilla para escalar infraestructura y liquidez.

RONDA SEMILLA

**USD \$500K**



AUTONOMÍA

**18 Meses**

Para escalar a 100k+ usuarios activos

USO DE FONDOS

50%

**Ingeniería**

Escala Supabase + IA

30%

**Liquidez**

Fondo P2P + Seguros

20%

**Crecimiento**

Nodos WiFi Fronterizos

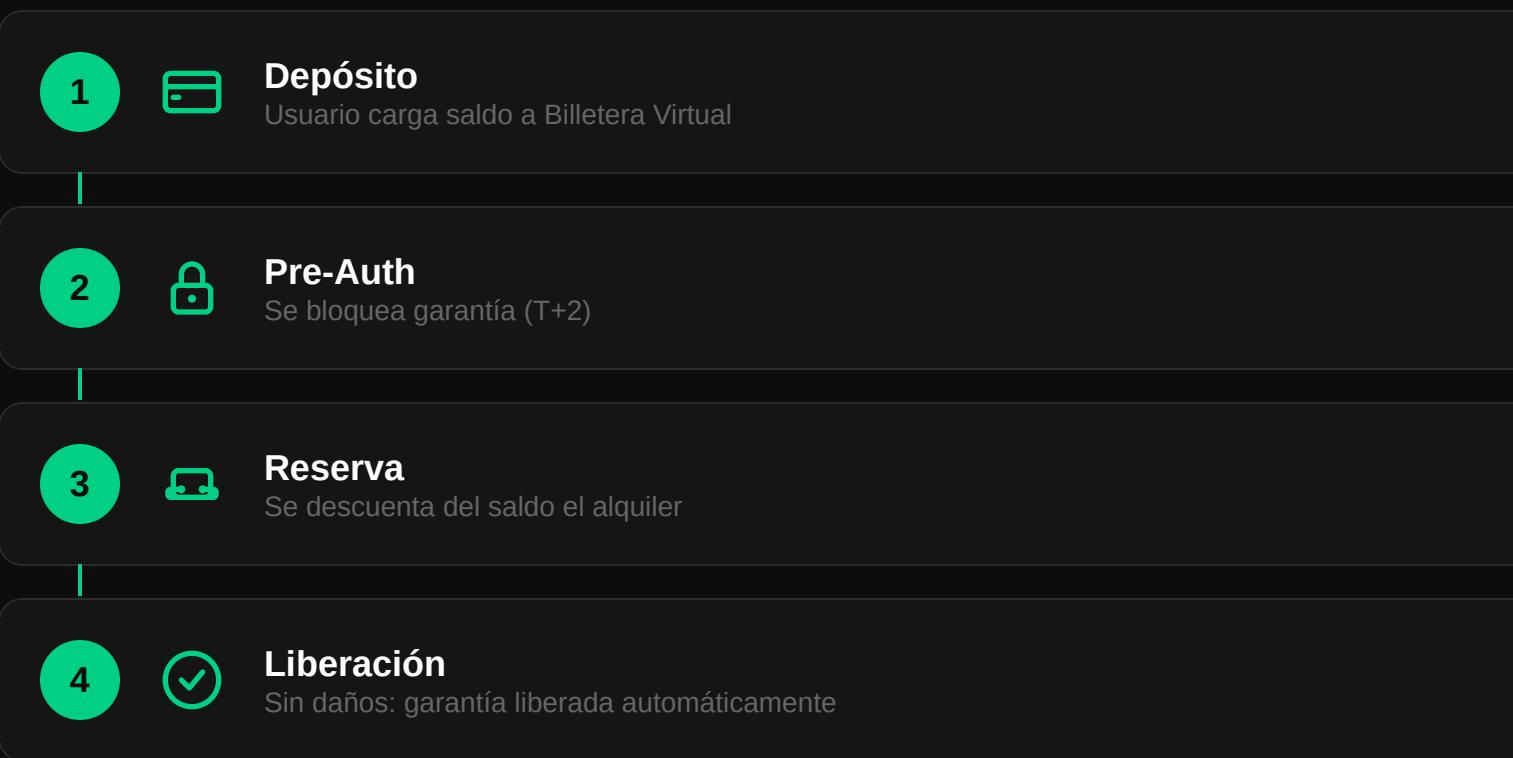
## GROWTH HACK: WiFi Fronterizo

WiFi gratis en pasos fronterizos → Registro obligatorio de vehículo → **CAC < \$0.50** (vs \$15+ en Ads)

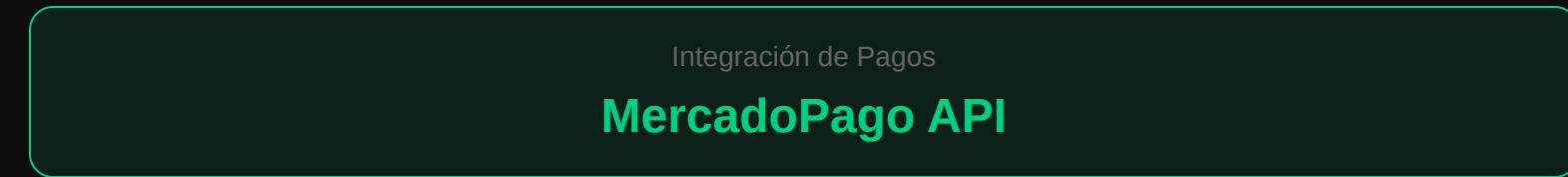
# Motor Fintech

Infraestructura propietaria de pagos y garantías.

## FLUJO DE FONDOS



## CAPACIDADES CORE

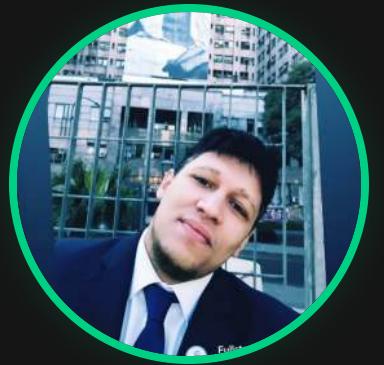


✓ 100% OPERATIVO EN PRODUCCIÓN



# El Equipo (Founders)

Ejecución probada en Fintech y Movilidad.



**EDUARDO MARQUES**

**CEO & PRODUCT ARCHITECT**

Producto & Tecnología (Full-stack). Ex-Fintech.

Lideró la arquitectura de EcuCondor (Pagos).

LinkedIn

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com



**CHARLIS REBOLLO**

**COO & FLEET OPS**

Operaciones & Logística.

Gestión de siniestros y redes de talleres.

LinkedIn