



El marketplace P2P de alquiler de vehiculos

AMERICA LATINA

Presentacion de Inversion | Diciembre 2025

El Problema

Para Propietarios

Millones de autos permanecen estacionados el 95% del tiempo mientras sus dueños:

- ☐ Pagan seguro, patente e impuestos sin usarlos
- ☐ Sufren depreciación constante sin retorno
- ☐ No tienen forma segura de monetizar su vehículo
- ☐ Desconfían de extraños usando su auto
- ☐ Carecen de protección legal y financiera

Para Arrendatarios

Las agencias de alquiler tradicionales ofrecen una experiencia frustrante:

- ☐ Precios elevados (\$800-1500 USD/mes)
- ☐ Poca variedad de vehículos disponibles
- ☐ Procesos burocráticos y lentos
- ☐ Requisitos de garantía inalcanzables
- ☐ Contratos rígidos sin flexibilidad

Nuestra Solucion



Marketplace P2P

Conectamos propietarios con arrendatarios. Búsqueda geolocalizada, filtros inteligentes y reservas en tiempo real. Como Airbnb, pero para autos.



Confianza Total

Verificación biométrica facial, scoring de riesgo, inspección por video con IA, y Fondo de Garantía Operativa que cubre siniestros.



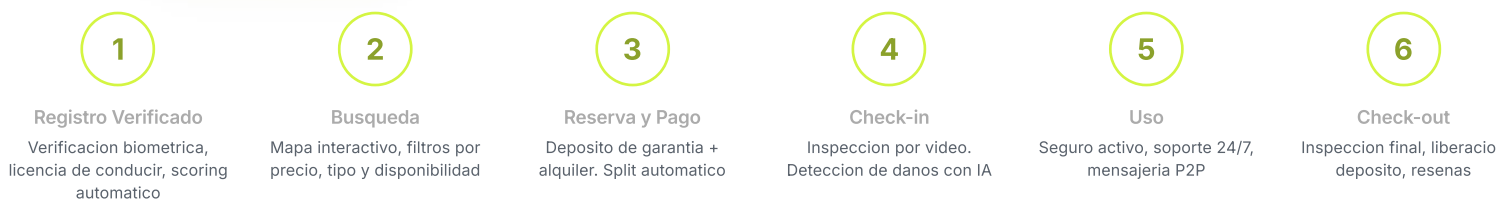
Pagos Automaticos

Split payments: el propietario recibe automáticamente. Wallet integrado, depósitos de garantía bloqueados, y soporte multi-moneda.

Propuesta de Valor

AutoRentar elimina la fricción del car-sharing P2P combinando tecnología financiera (Fintech) con un marketplace de movilidad, protegido por un sistema de garantías autorregulado. Los propietarios generan \$50,000 - \$200,000 ARS/mes monetizando su vehículo.

Como Funciona



<5min

TIEMPO DE REGISTRO

24h

APROBACION PROMEDIO

100%

DIGITAL, SIN PAPELES

15%

COMISION PLATAFORMA

Oportunidad de Mercado

\$12B

MERCADO CAR-SHARING LATAM 2028

95%

AUTOS ESTACIONADOS (PROMEDIO)

0

COMPETIDOR P2P DOMINANTE EN LATAM

Mercados Objetivo

Fase 1 - Argentina (Actual)

Mercado principal. Economia informal alta, necesidad de monetizacion de activos, clase media con vehiculos subutilizados.

Fase 2 - Brasil

Mayor mercado LATAM. Integracion FIPE lista. 200M+ habitantes.

Fase 3 - Ecuador & Uruguay

Mercados dolarizados. Alta adopcion digital, menor competencia.

Ventaja Competitiva

No existe un Turo o Getaround consolidado en America Latina. Los competidores locales carecen de tecnologia de verificacion y garantias financieras.

Modelo de Negocio

Distribucion de Ingresos por Reserva



Plataforma Tecnologica

Stack Moderno & Escalable



Capacidades Clave

- ☐ PWA + App Nativa Android (iOS roadmap)
- ☐ Split Payments automaticos (MercadoPago)
- ☐ Wallet con double-entry accounting
- ☐ Verificacion biometrica facial
- ☐ Deteccion de danos por video con IA
- ☐ Notificaciones real-time y mensajeria
- ☐ Multi-moneda (ARS, BRL, USD)
- ☐ Row Level Security (PostgreSQL)
- ☐ Edge Functions zero-latency (Deno)
- ☐ Contratos digitales con versionado

Seguridad & Confianza

RIESGOS DEL CAR-SHARING

SOLUCION AUTORENTAR

Identidad falsa o suplantacion

- ✓ Verificacion biometrica + validacion de licencia

Danos no reportados al vehiculo

- ✓ Inspeccion por video con IA en check-in/out

Fraude en pagos o chargebacks

- ✓ Deposito bloqueado + split payments automaticos

Disputas sin resolucion legal

Accidentes sin cobertura

- ✓ Contratos digitales con validez legal
- ✓ FGO (Fondo de Garantia) cubre siniestros

Fondo de Garantia Operativa (FGO)

Sistema autorregulado que acumula contribuciones de cada reserva. Cubre danos, siniestros y disputas sin depender de seguros tradicionales. Metricas monitoreadas: Coverage Ratio, Loss Ratio, estados healthy/warning/critical.

Alcance & Distribucion

Red de Comunidades WhatsApp

5,000+

ALCANCE DIRECTO ESTIMADO

30+

GRUPOS ACTIVOS

5

PAISES CON PRESENCIA

Comunidades Estrategicas

- ☐ Comunidades LATAM Buenos Aires - 800+ miembros activos
- ☐ Comunidades LATAM La Plata - 999+ miembros
- ☐ Grupos de Alquiler P2P - Target exacto del negocio
- ☐ Grupos de Compra/Venta - Marketplace activo
- ☐ Comunidades Universitarias - Early adopters digitales
- ☐ Red Fintech Establecida - Base de clientes activa

Sinergia con Negocio Existente

Negocio fintech establecido con base de clientes activa. Mismo perfil demografico que necesita alquilar vehiculos. Canal de adquisicion de bajo costo.

Status & Traccion

34+

FEATURES IMPLEMENTADOS

50+

SERVICIOS BACKEND

100%

TYPESCRIPT

MVP

LISTO PARA BETA

Desarrollo Completado

- ☐ Sistema de autenticacion y verificacion
- ☐ Marketplace con busqueda geolocalizada
- ☐ Flujo completo de reservas (booking)
- ☐ Pagos con MercadoPago (split payments)
- ☐ Wallet con depositos y garantias
- ☐ Check-in/out con inspeccion por video
- ☐ Sistema de resenas bidireccional
- ☐ Contratos digitales con PDF
- ☐ Notificaciones push y email
- ☐ Panel de administracion

Roadmap

Q4 2025

MVP Argentina

- Plataforma core completa
- Pagos MercadoPago
- Verificacion basica
- Beta privada

Q1 2026

Beta Publica

- Lanzamiento Argentina
- App Android en Play Store
- Marketing inicial
- Primeros 100 usuarios

Q2 2026

Crecimiento

- Dynamic pricing
- Servicios premium
- App iOS
- 1,000+ usuarios

Q3-Q4 2026

LATAM Expansion

- Lanzamiento Brasil
- Ecuador & Uruguay
- Multi-moneda completo
- 10,000+ usuarios



Eduardo Marques

Co-Founder & CEO

Tecnología & Producto

Emprendedor con experiencia en fintech. Desarrollador full-stack. Red de +5,000 contactos en comunidades LATAM.

[LinkedIn](#) | [Instagram](#)



Charles Rebollo

Co-Founder & COO

Operaciones & Gestion

Ingeniero Agronomo. Especialista en gestion de flotas, siniestros, costos operativos y logistica vehicular.

[Instagram](#)

Exploreemos una Colaboracion

AutoRentar esta listo para escalar. Buscamos socios estrategicos que aporten capital, experiencia operativa, o conexiones en el mercado LATAM.

\$250K

Ronda Seed Objetivo

18 meses

Runway Proyectado

3 paises

Expansion 2026

Eduardo Marques & Charles Rebollo | +54 11 6656-5599 | autorentar.com