



## El marketplace P2P de alquiler de vehiculos

AMERICA LATINA

Presentacion de Inversion | Diciembre 2025

# El Problema

## Para Propietarios

Millones de autos permanecen estacionados el 95% del tiempo mientras sus dueños:

Pagan seguro, patente e impuestos sin usarlos
Sufren depreciacion constante sin retorno
No tienen forma segura de monetizar su vehiculo
Desconfian de extraños usando su auto
Carecen de proteccion legal y financiera

## Para Arrendatarios

Las agencias de alquiler tradicionales ofrecen una experiencia frustrante:

Precios elevados (\$800-1500 USD/mes)
Poca variedad de vehiculos disponibles
Procesos burocraticos y lentos
Requisitos de garantia inalcanzables
Contratos rigidos sin flexibilidad

# Nuestra Solucion



## Marketplace P2P

Conectamos propietarios con arrendatarios. Búsqueda geolocalizada, filtros inteligentes y reservas en tiempo real. Como Airbnb, pero para autos.



## Confianza Total

Verificación biométrica facial, scoring de riesgo, inspección por video con IA, y Fondo de Garantía Operativa que cubre siniestros.



## Pagos Automaticos

Split payments: el propietario recibe automáticamente. Wallet integrado, depósitos de garantía bloqueados, y soporte multi-moneda.

## Propuesta de Valor

AutoRentar elimina la fricción del car-sharing P2P combinando tecnología financiera (Fintech) con un marketplace de movilidad, protegido por un sistema de garantías autorregulado. Los propietarios generan \$50,000 - \$200,000 ARS/mes monetizando su vehículo.

# Como Funciona

1

**Registro Verificado**  
Verificacion biometrica,  
licencia de conducir, scoring  
automatico

2

**Busqueda**  
Mapa interactivo, filtros por  
precio, tipo y disponibilidad

3

**Reserva y Pago**  
Deposito de garantia + alquiler.  
Split automatico

4

**Check-in**  
Inspeccion por video.  
Deteccion de danos con IA

5

**Uso**  
Seguro activo, soporte 24/7,  
mensajeria P2P

6

**Check-out**  
Inspeccion final, liberacion  
deposito, resenas

<5min

TIEMPO DE REGISTRO

24h

APROBACION PROMEDIO

100%

DIGITAL, SIN PAPELES

15%

COMISION PLATAFORMA

# Oportunidad de Mercado

\$12B

MERCADO CAR-SHARING LATAM 2028

95%

AUTOS ESTACIONADOS (PROMEDIO)

0

COMPETIDOR P2P DOMINANTE EN LATAM

## Mercados Objetivo

### Fase 1 - Argentina (Actual)

Mercado principal. Economía informal alta, necesidad de monetización de activos, clase media con vehículos subutilizados.

### Fase 2 - Brasil

Mayor mercado LATAM. Integración FIPE lista. 200M+ habitantes.

### Fase 3 - Ecuador & Uruguay

Mercados dolarizados. Alta adopción digital, menor competencia.

## Ventaja Competitiva

No existe un Turo o Getaround consolidado en América Latina. Los competidores locales carecen de tecnología de verificación y garantías financieras.

# Modelo de Negocio

## Distribucion de Ingresos por Reserva



# Plataforma Tecnologica

## Stack Moderno & Escalable

A  
Angular 20

I  
Ionic +  
Capacitor

S  
Supabase

C  
Cloudflare

MP  
MercadoPago

M  
Mapbox GL

AI  
Vision AI

B  
Biometrics

## Capacidades Clave

PWA + App Nativa Android (iOS roadmap)
Split Payments automaticos (MercadoPago)
Wallet con double-entry accounting
Verificacion biometrica facial
Deteccion de danos por video con IA
Notificaciones real-time y mensajeria
Multi-moneda (ARS, BRL, USD)
Row Level Security (PostgreSQL)
Edge Functions zero-latency (Deno)
Contratos digitales con versionado

# Seguridad & Confianza

## RIESGOS DEL CAR-SHARING

- Identidad falsa o suplantacion
- Danos no reportados al vehiculo
- Fraude en pagos o chargebacks
- Disputas sin resolucion legal
- Accidentes sin cobertura

## SOLUCION AUTORENTAR

- ✓ **Verificacion biometrica** + validacion de licencia
- ✓ **Inspeccion por video con IA** en check-in/out
- ✓ **Deposito bloqueado** + split payments automaticos
- ✓ **Contratos digitales** con validez legal
- ✓ **FGO (Fondo de Garantia)** cubre siniestros

### Fondo de Garantia Operativa (FGO)

Sistema autorregulado que acumula contribuciones de cada reserva. Cubre danos, siniestros y disputas sin depender de seguros tradicionales. Metricas monitoreadas: Coverage Ratio, Loss Ratio, estados healthy/warning/critical.



# Alcance & Distribucion

## Red de Comunidades WhatsApp

5,000+

ALCANCE DIRECTO ESTIMADO

30+

GRUPOS ACTIVOS

5

PAISES CON PRESENCIA

## Comunidades Estrategicas

Ecuatorianos en Argentina - 800+ miembros activos
Ecuatorianos en La Plata - 999+ miembros
ALQUILER DUENO DIRECTO - Target exacto P2P
Grupos de Compra/Venta - Marketplace activo
Migrantes UNLP - Universitarios digitales
ECUCONDOR - Negocio de cambio establecido

Sinergia con ECUCONDOR

Negocio de cambio de divisas con base de clientes activa. Mismo perfil demografico que necesita alquilar vehiculos. Canal de adquisicion de bajo costo.

# Status & Traccion

34+

FEATURES IMPLEMENTADOS

50+

SERVICIOS BACKEND

100%

TYPESCRIPT

MVP

LISTO PARA BETA

## Desarrollo Completado

Sistema de autenticacion y verificacion	Check-in/out con inspeccion por video
Marketplace con busqueda geolocalizada	Sistema de resenas bidireccional
Flujo completo de reservas (booking)	Contratos digitales con PDF
Pagos con MercadoPago (split payments)	Notificaciones push y email
Wallet con depositos y garantias	Panel de administracion

# Roadmap

Q4 2025

MVP Argentina

- Plataforma core completa
- Pagos MercadoPago
- Verificacion basica
- Beta privada

Q1 2026

Beta Publica

- Lanzamiento Argentina
- App Android en Play Store
- Marketing inicial
- Primeros 100 usuarios

Q2 2026

Crecimiento

- Dynamic pricing
- Servicios premium
- App iOS
- 1,000+ usuarios

Q3-Q4 2026

LATAM Expansion

- Lanzamiento Brasil
- Ecuador & Uruguay
- Multi-moneda completo
- 10,000+ usuarios



## Eduardo Marques

Founder & CEO

Emprendedor con experiencia en fintech (ECUCONDOR) y tecnología. Red establecida de +5,000 contactos en comunidades LATAM.

[LinkedIn](#) | +54 11 6656-5599

## Por que Ahora

Economia informal en expansion post-pandemia

Adopcion digital acelerada en LATAM

Fintechs maduras (MercadoPago, etc.)

Sin competidor P2P dominante regional

Regulacion favorable para economia colaborativa

# Exploremos una **Colaboracion**

AutoRentar esta listo para escalar. Buscamos socios estrategicos que aporten capital, experiencia operativa, o conexiones en el mercado LATAM.

**\$250K**

Ronda Seed Objetivo

**18 meses**

Runway Proyectado

**3 paises**

Expansion 2026

Eduardo Marques | +54 11 6656-5599 | [autorentar.com](http://autorentar.com)