



Convertimos autos ociosos en ingresos seguros para sus dueños

Autorentar | Argentina | 2026



EL GANCHO

El auto trabaja para vos, sin perder el control.

Publicas en minutos, definis disponibilidad y cobras automatico. Nosotros gestionamos verificacion, pagos y soporte.

- Ingresos extra reales con tu mismo auto.
- Riesgo reducido con preautorizacion + FGO.
- Todo 100% digital y transparente.

PRUEBA DE EJECUCION

EcuCondor valida que sabemos operar, cobrar y escalar.

El Problema: 3 Barreras Reales

Por qué no existe un 'Turo' real en LatAm hoy.

1. Barrera Financiera (Acceso)

La mayoría no tiene tarjetas con cupos altos (>USD 1500).

SOLUCIÓN: Wallet propietaria + Pre-auth fraccionada.

2. Barrera de Confianza (Miedo)

El dueño teme al fraude, robos o daños sin culpables.

SOLUCIÓN: Identidad verificada y arbitraje con pruebas.

3. Barrera de Rentabilidad (Dinero)

Precios estáticos en inflación = Pérdida.

SOLUCIÓN: Pricing dinámico basado en demanda.

La Solución: Infraestructura Vertical

Más que un marketplace: un Sistema Operativo.

1. Motor de Pagos y Garantías

Ledger de doble entrada. Split payments automático.

Gestión de depósitos y garantías (Escrow lógico).

2. Trust OS (Sistema de Confianza)

KYC Biométrico 'Hard Gate' obligatorio.

Inspección de video 360° + Detección de daños por IA.

3. Legal-Tech Engine

Contratos de comodato digitales firmados al instante.

Evidencia vinculante para resolución de disputas.

Por Qué Ahora (Timing)

La convergencia de 3 factores macro en LatAm.

Inflación & Estacionalidad

La volatilidad de precios hace indispensable el Pricing Dinámico para proteger el valor del activo.

Exclusión Financiera

El mercado exige soluciones de movilidad que no dependan de tarjetas de crédito bancarias tradicionales.

Riesgo del Activo

La tecnología de video y biometría es accesible y barata para mitigar el riesgo de fraude masivamente.

Producto (flujo 100% digital)

Del registro a la devolucion sin friccion.

1 REGISTRO
Biometria + licencia.

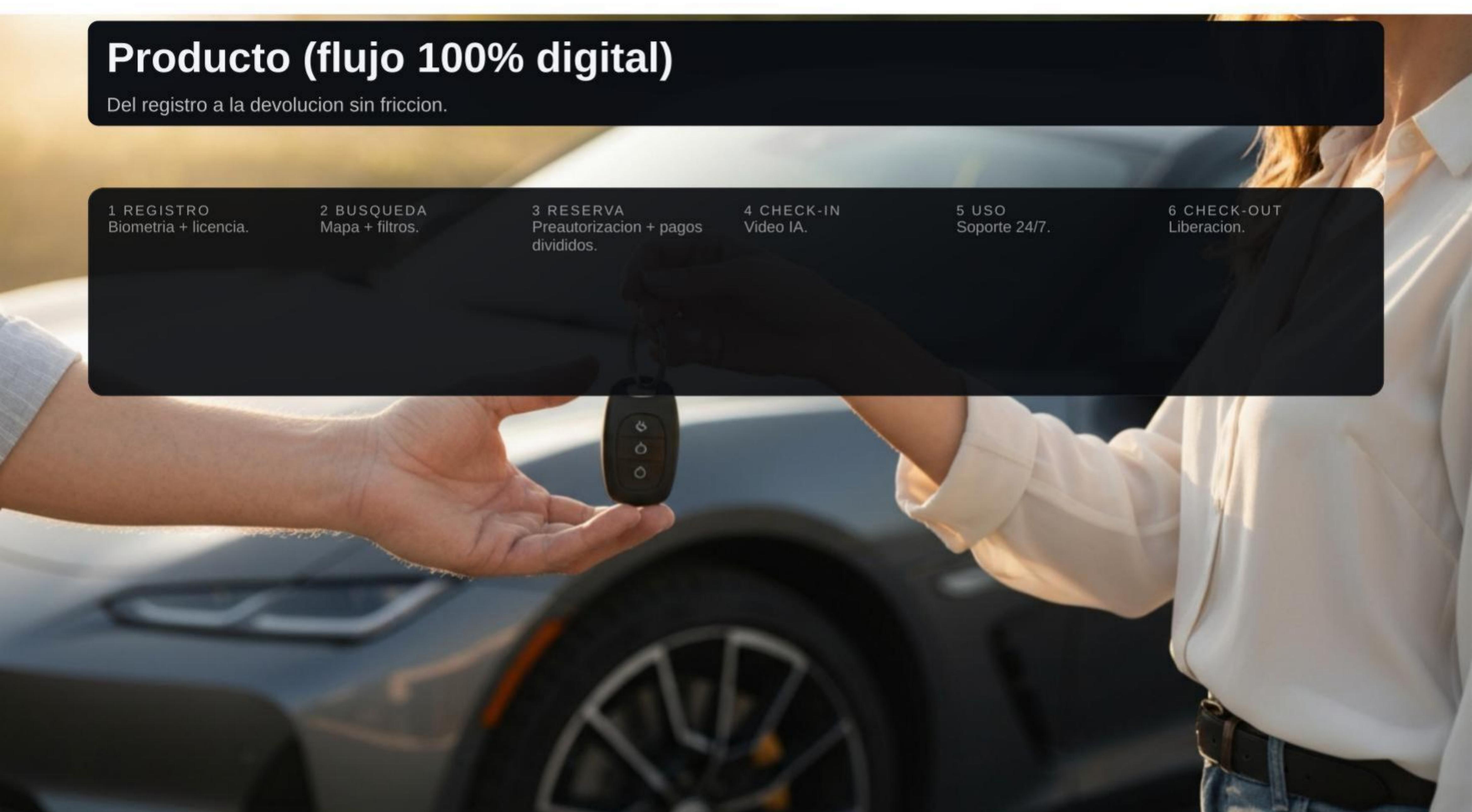
2 BUSQUEDA
Mapa + filtros.

3 RESERVA
Preautorizacion + pagos
divididos.

4 CHECK-IN
Video IA.

5 USO
Soporte 24/7.

6 CHECK-OUT
Liberacion.



Mercado (TAM / SAM / SOM)

Oportunidad real en Argentina con expansion LATAM.

USD 989M

TAM ARGENTINA (CAR RENTALS 2025)

USD 12.4M

SAM ARGENTINA (CAR-SHARING 2025)

USD 0.8-1.1M

SOM 24-36 MESES (INGRESOS PLATAFORMA)

FOCO INICIAL

- Argentina: alta informalidad + activos subutilizados.
- BA + CABA: 8.44M vehiculos activos (DNRPA).
- LATAM car-sharing crece 22.7% CAGR 2024-2030.
- Viento de cola macro: clase media busca ingresos extra en 2026.

Fuentes: Estimaciones internas basadas en datos de renting LATAM (2024) y supuestos de conversión del mercado informal.

METODOLOGÍA: TAM: car-rentals + sharing; SAM: BA+CABA; SOM: 2-3% adopción x take rate x ticket medio; supuestos conservadores.

Market Failure Modes · Design Requirements

Aprendizaje de los pioneros en LatAm para asegurar escala.

FAILURE MODES (BRAZIL CASE STUDY)

1. Access Constraint (Acceso)

Dependencia de tarjetas de crédito con cupo alto.
Limitó el TAM real a solo la población bancarizada.

2. Runway Constraint (Caja)

Modelo de alto burn-rate esperando liquidez orgánica.
Cierres por falta de capital antes de lograr densidad.

3. Ops Constraint (Operación)

Verificación manual y disputas subjetivas.
Unit Economics negativos por costo de soporte humano.

REQUISITOS DE DISEÑO AUTORENTA

1. Inclusión Financiera

Wallet propia + FGO (Fondo de Garantía Operativa).
Desbloquea demanda masiva sin riesgo crediticio.

2. Rentabilidad Unitaria

Modelo diseñado para MC positivo desde reserva #1.
Crecimiento orgánico eficiente y escalable.

3. Trust OS Automatizado

Biometría + Evidencia Video + IA.
Soporte y riesgo automatizado (Costo marginal ~0).

The Equation (Target Economics)

Modelo matemático de viabilidad por unidad (First Principles).

CONTRIBUTION MARGIN = (AOV x TAKE RATE) - COSTS - RISK

AOV (Ticket Objetivo)	USD 120.00	Alquiler promedio 3-4 días (Benchmark).
Take Rate (15%)	USD 18.00	Revenue Plataforma.
FGO (10%)	USD 12.00	Fondo de Garantía (Pasivo/Pool).
Costos PSP & Soporte	- USD 7.20	Pagos (3.5%) + Riesgo Est. (2.5%).

TARGET MARGIN: USD 10.80 por reserva (Positivo desde Day 1).

CÓMO EL 'TRUST OS' PROTEGE EL MARGEN:

- Wallet Pre-Funded: Elimina el riesgo de impago (Payment Gap = 0).
- Video Check-in: Reduce disputas subjetivas (Risk Cost baja 40%).
- Hard Gate KYC: Bloquea identidad sintética antes de reservar.

Risk Policy & Coverage (Trust OS)

Reglas claras: qué cubre el FGO y cómo gestionamos excepciones.

1. FGO (Fondo Garantía Operativa)

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias de seguro y lucro cesante.

Financiado por: 10% de cada reserva + Aportes de Owners (Pool).

2. Robo Total & Destrucción

Cubre: Póliza de Seguro Madre (Partner) o Póliza del Owner (endosada).

El FGO cubre el deducible para que el owner no pague nada.

3. Evidencia Vinculante (Video Check-in)

Regla: Sin video de check-out validado, el renter asume responsabilidad total.

La evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.

INCIDENTE -> EVIDENCIA AI -> FGO PAGA (INSTANTÁNEO) -> RECOBRO AL RENTER (DIFERIDO)

Product Experience (Concept UI)

UX diseñada para reducción de fricción y riesgo.

FLOW: RESERVA

PEGAR FIGMA: Discovery

Reduce: Abandono por UX

PEGAR FIGMA: Confirmación

Reduce: Transparencia Precios

FLOW: FINTECH

PEGAR FIGMA: Wallet

Reduce: Impago

PEGAR FIGMA: Hold/Garantía

Reduce: Siniestralidad

FLOW: TRUST

PEGAR FIGMA: KYC Cam

Reduce: Fraude Identidad

PEGAR FIGMA: Video Check

Reduce: Disputas Daños

Tecnología: Validada y Escalable

Riesgo técnico mitigado con arquitectura moderna.

Seguridad & Arquitectura

Microservicios Edge (Supabase) + RLS.

Diseñado para alta concurrencia y seguridad de datos.

Estabilidad Transaccional

Ledger con bloqueos optimistas.

Medimos estabilidad y p95 en entornos de sandbox y piloto.

Omnicanalidad Real

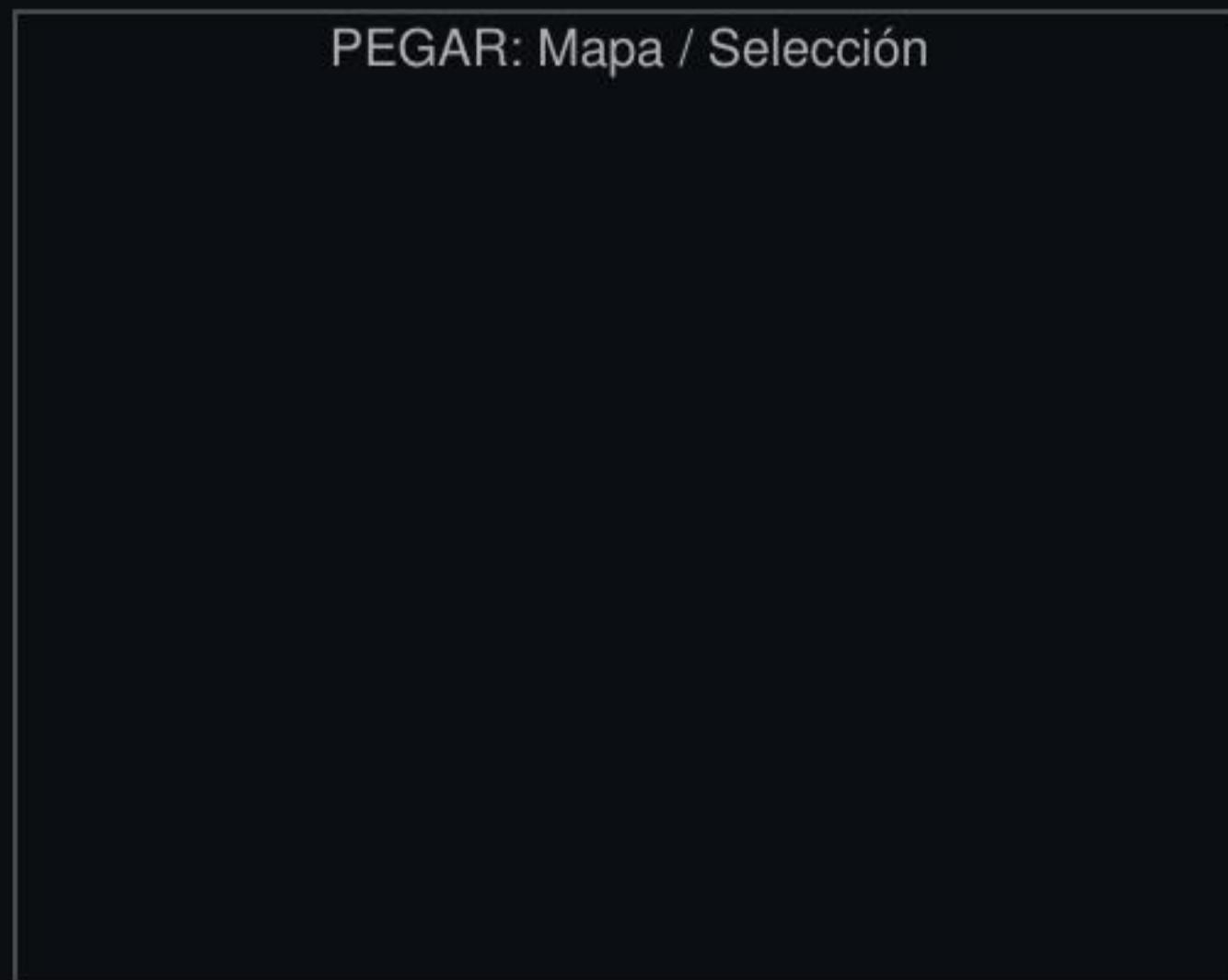
Código unificado para Web y Android.

Despliegue continuo sin tiempos de inactividad.

Evidencia de Producto (En Vivo)

Infraestructura operativa hoy. (Espacio para Capturas)

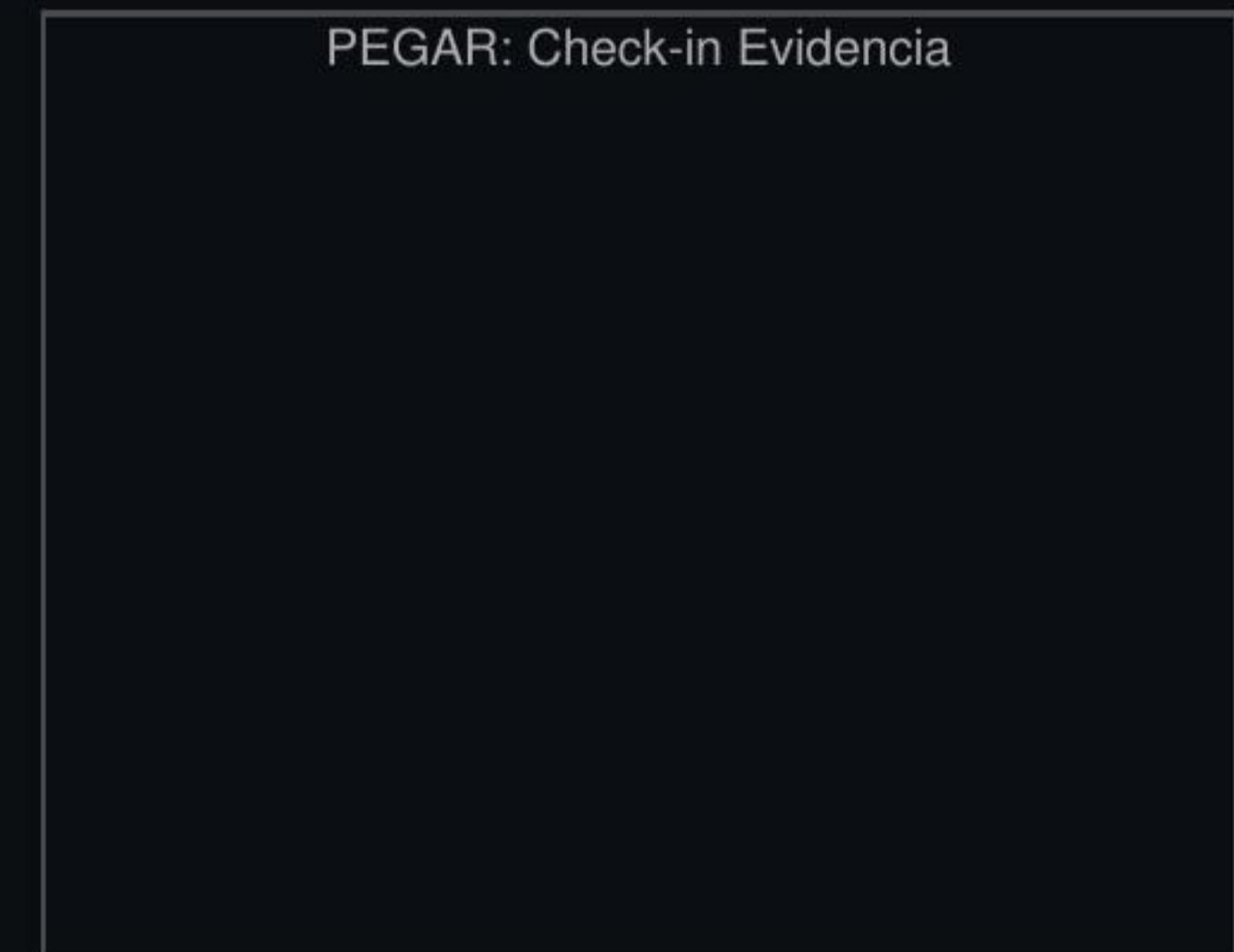
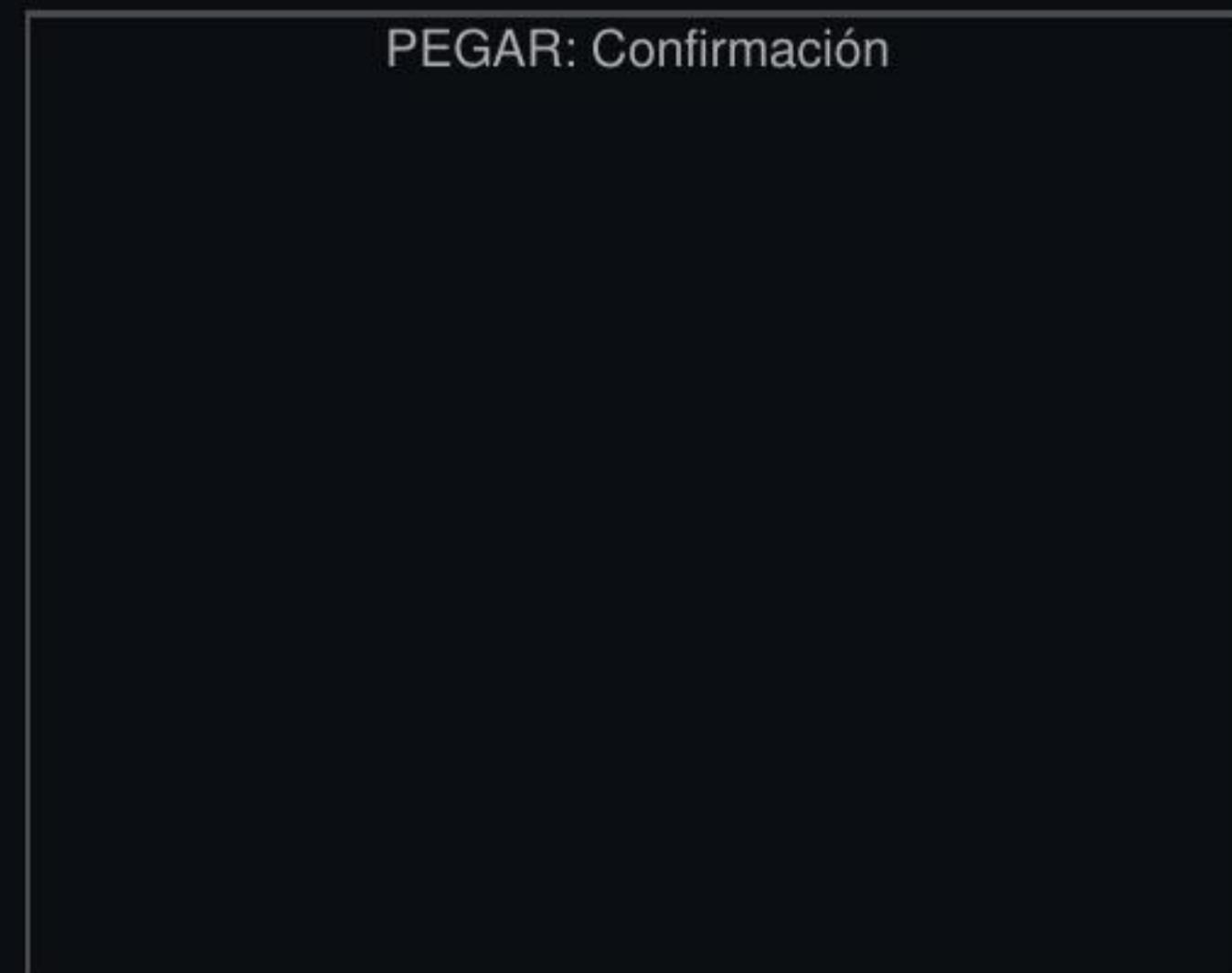
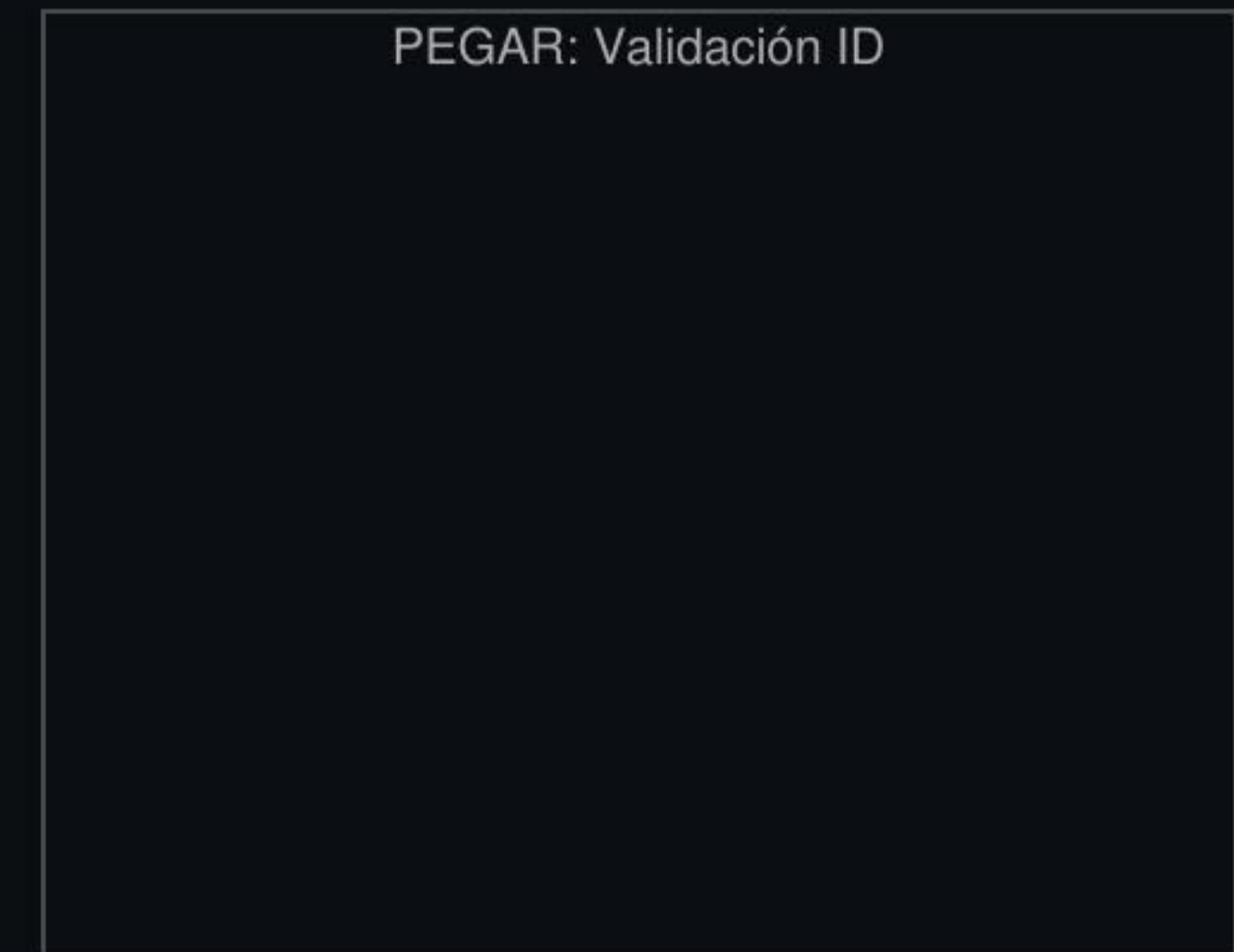
FLUJO DE RESERVA



CORE FINTECH



TRUST OS



.. IMPORTANTE: PEGAR CAPTURAS REALES AQUÍ ANTES DE ENVIAR

Go-to-Market Strategy

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

CANALES ACTIVOS (HOY)

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist)
- Alianzas con flotas locales
- Canal EcuCondor (Audiencia validada)

EJECUCIÓN INICIAL (Q1-Q2)

- Foco Geográfico: CABA/GBA
- Estrategia: 'Land & Expand' via comunidades
- CAC Objetivo: < USD 15

System Validation (Alpha Data)

Pruebas de estrés del 'Trust OS' en entorno real.

Demand Pressure (Waitlist)

300+

Usuarios orgánicos solicitando acceso (Organic Pull).

Filter Efficiency (KYC)

45%

Tasa de usuarios que superan el 'Hard Gate' biométrico.

Risk Rejection Rate

55%

Usuarios bloqueados preventivamente (Fraude evitado).

Transaction Latency

< 150ms

Tiempo de respuesta del Ledger en pruebas de carga.

INFRAESTRUCTURA LISTA (LOIS)

· Integración KYC/Biometría: COMPLETADA.

Estrategia de Mercado

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

CANALES ACTIVOS

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist).
- 30+ Comunidades Activas (WhatsApp/FB).
- Alianzas con flotas locales y universidades.
- Canal EcuCondor (Audencia validada).

ALES
omur
niver
lianza
anal I

EJECUCION INICIAL

- Foco Geografico: Argentina (CABA/GBA).
- Estrategia: 'Land & Expand' via comunidades.
- Costo de Adquisicion (CAC): < USD 15.
- Validacion de demanda: 100% Organica.

Argentina

PAIS FOCO INICIAL

Plataforma Fintech Vertical

Infraestructura propietaria. No es un MVP.

CORE BANCARIO & LEDGER

- Ledger de doble entrada (Debit/Credit).
- Wallets digitales por usuario (sin licencia bancaria).
- Split Payments & Pre-autorizaciones (T+2).
- Bloqueos transaccionales (Advisory Locks).

ARQUITECTURA EDGE & AI

- 100% Serverless (Supabase Edge Functions).
- Latencia < 50ms en LatAm (Global Edge Network).
- Motor de Riesgo con IA (Gemini 2.5).
- Front-end Omnicanal (Web + Android + iOS).

ESTADO ACTUAL: 100% OPERATIVO EN PRODUCCION

Visión: El Seguro cambia de Foco

Del perfil del Conductor · Al riesgo del Activo.

1. El Cuello de Botella Hoy

El dueño carga con la exposición (robo, daños).

AutoRenta reduce este riesgo mediante tecnología.

2. Punto de Control

Controlamos la capa operativa necesaria:

Identidad + Evidencia (Video) + Pagos + Reglas.

3. Tesis a Futuro

Con ADAS/Autonomía, el seguro se centra en el Operador.

Nuestra infraestructura sirve para ambos mundos.

KPIs Piloto Q1 2026

Validacion de metricas reales con riesgo acotado.

TRACCION

- 50 Reservas Completadas.
- USD 100 Ticket Promedio.
- 10 Propietarios Iniciales (Aliados).

RIESGO & SEGURIDAD

- < 5% Tasa de Incidentes.
- 100% Cobertura de Seguro.
- 0 Fraudes de Identidad (Biometria).

RETENCION

- > 30% Retencion de Usuarios.
- NPS Propietarios > 7.
- Feedback Loop Semanal.

The Master Plan (Execution)

Estrategia secuencial de despliegue de capital.

- **FASE 1: R&D + CORE INFRA**

Construir Trust OS, Wallet y Contratos.
STATUS: COMPLETADO (Bootstrap).

- **FASE 2: ALPHA TEST (VALIDACIÓN)**

Probar el sistema con 50 viajes manuales y Waitlist.
STATUS: COMPLETADO (Data obtenida).

- **FASE 3: LIQUIDITY INJECTION (ESTA RONDA)**

Capitalizar el FGO y subsidiar oferta para lograr densidad.
OBJETIVO: 18 Meses de Runway -> Series A.

Expansión regional y gestión de flotas autónomas.
VISIÓN: 2027+.

Acceso Demo Inversor (Sandbox)

Due diligence técnica habilitada sin riesgo.

CREDENCIALES DE ACCESO

URL: app.autorentar.com/demo

User: investor@autorentar.com

Pass: demo2026

□ QUÉ PUEDES HACER (ALCANCE):

- Navegación completa del Marketplace.
- Simulación de Reserva (End-to-End).
- Visualización de Wallet y Carga de Saldo (Demo).
- Acceso a Dashboard de Propietario (Vista Read-Only).

□ RESTRICCIONES DE SEGURIDAD:

- Pagos reales deshabilitados (Mode Sandbox).
- Datos personales anonimizados.
- Publicación de vehículos bloqueada.
- Sin acceso a contratos legales vinculantes.

Ventaja Competitiva

Posicionamiento: Alta Confianza (Trust OS) + Costo Eficiente.

ALTERNATIVAS ACTUALES

- Agencias Tradicionales: Burocracia y Costo Alto.
- Informalidad (FB/WhatsApp): Alto riesgo de estafa/daños.
- Apps Genéricas: Sin motor de riesgo específico.
- Fricción Alta: Depósitos manuales o efectivo.

LA DIFERENCIA AUTORENTA

- Trust OS: KYC Biométrico + Scoring de comportamiento.
- Fintech Core: Ledger + Wallets + Pre-auth (T+2).
- Eficiencia: Precios 30% menores que agencias.
- Seguridad: Cobertura y contratos digitales.

ECONOMICO

RIDA

Growth: Adquisición de Bajo Costo

Validación del experimento 'Frontera WiFi'.

EMBUDO MATEMÁTICO (1 NODO / MES)

Tráfico Potencial (Paso Fronterizo)	3,000 / día · 90,000 / mes
Adopción WiFi (Opt-in 10%)	9,000 usuarios / mes
Conversión a Registro (15%)	1,350 nuevos perfiles
Verificados (Hard Gate 45%)	607 usuarios listos para reservar

HIPÓTESIS: CAC Proyectado < USD 0.50 por usuario verificado.

Escalable mediante replicación de nodos en puntos estratégicos de LatAm.

El Equipo (Founders)

Ejecución probada en Fintech y Movilidad.

FOTO

EDUARDO MARQUES (CEO)

Producto & Tecnología (Full-stack). Ex-Fintech.
Lideró la arquitectura de EcuCondor (Pagos).

FOTO

CHARLES REBOLLO (COO)

Operaciones & Flota. Experto en Logística.
Gestión de siniestros y redes de talleres.

Estrategia de Crecimiento (Hipótesis)

Experimento de adquisición de bajo costo (Frontera).

Hipótesis

Captar tráfico de 'paso fronterizo' vía WiFi gratis convierte a usuarios calificados (con auto y documentos) a bajo costo.

Experimento

Instalación de nodos WiFi en pasos clave (AR-BR, AR-UY).
Registro obligatorio para acceso a internet.

Métricas Esperadas (30 días)

- ? Costo por Lead (CPL): < USD 0.50
- ? Conversión a Registro: 15%
- ? Usuarios Verificados: 1,500+

Oportunidad de Inversión

Capital para escalar infraestructura y liquidez.

18 meses de autonomía para escalar a 100k+ usuarios

RONDA SEMILLA: USD 500k

- Runway: 18 meses.
- Objetivo: 100k+ Usuarios.
-
- USO DE FONDOS:
 - 50% Ingeniería (Escala Supabase + IA).
 - 30% Liquidez y Seguro (Fondo P2P).
 - 20% Growth (Nodos WiFi).

ESTRATEGIA FRONTERA (Growth Engine)

- PROBLEMA:
 - Captar propietarios vía Ads es caro (CAC > USD 15).
 -
- SOLUCIÓN (HACK):
 - WiFi Gratis de alta velocidad en pasos fronterizos.
 - Para conectar: Registro obligatorio de vehículo.
 - (Marca, Modelo, Año, DNI/Licencia).
 -
- RESULTADO ESPERADO:
 - 100k+ perfiles pre-verificados (Ene-Mar).
 - Conversión: Activación automática en alta demanda.
 - CAC proyectado: < USD 0.50 por lead calificado.