



O Ativo Mais Ineficiente do Mundo.

Taxa de Uso: < 5%

A propriedade veicular é um erro financeiro para a classe média: Um passivo de \$20k depreciando 95% do tempo.

AUTORENTAR

ARGENTINA | 2026

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com

EL PROBLEMA

70% de Latinoamérica No Puede Alquilar un Auto.

Las rentadoras exigen tarjetas de crédito con cupos de USD \$2,000+



70%

Rechazados por el Sistema

- Sin tarjeta de crédito internacional
- Sin historial crediticio
- Trabajadores informales



AutoRenta
los desbloquea



3x TAM

Mercado Desbloqueado

- Garantía en efectivo (Billetera)
- Verificación biométrica
- Contrato digital instantáneo



CONFIANZA.

El cuello de botella es la confianza.

Las plataformas P2P actuales fallan porque no pueden garantizar
seguridad.

- *¿Me robarán el auto?*
- *¿Quién paga los daños?*
- *¿Qué pasa si mienten?*

Sin una solución tecnológica al **Miedo**, el mercado no escala.



La Solución: Confianza Sin Bancos

4 pilares tecnológicos + FGO que garantizan cero riesgo para propietarios.



⊕ FGO: Fondo Garantía Operativa
Modelo de negocio que garantiza cero riesgo para propietarios

1. Daños Menores
Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias y lucro cesante.
10% de cada reserva + Aportes de Propietarios

2. Robo Total
Cubre: Póliza de Seguro Madre o del Propietario (endosada).
FGO cubre el deducible para que el propietario no pague.

3. Evidencia
Sin video de registro validado, arrendatario asume responsabilidad.
Evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.

SIN FGO → CON FGO
0% Propietarios → 100% Adopción

¿Por Qué Ahora?

3 factores macro convergen en una tormenta perfecta de oportunidad.



Crisis & Inflación

200%+

Inflación anual

El auto parado es un pasivo costoso. Alquilarlo genera USD \$200-400/mes.



Exclusión Financiera

70%

Sin tarjeta crédito

Rentadoras tradicionales rechazan al 70%. Mercado cautivo masivo.



Madurez Digital

<\$0.01

Costo validación

IA, Biometría y Smart Contracts permiten operar sin sucursales físicas.

Cronología de la Oportunidad

●
2024

Supply Surge

Crisis = Owners buscan renta

●
2025

Tech Enabled

IA reduce costos operativos

●
2026

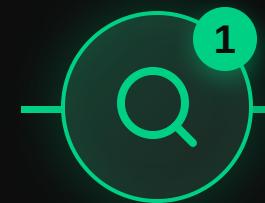
Mass Adoption

Cambio cultural Ownership → Access



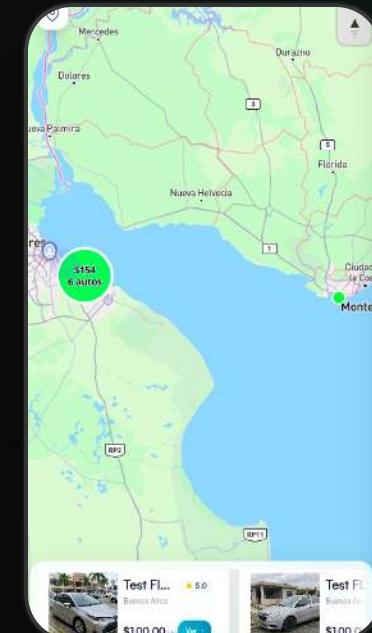
Producto (Flujo 100% Digital)

Una experiencia premium diseñada para la confianza y la velocidad.



ENCUENTRA

Mapa interactivo en tiempo real con filtros avanzados.



ENCUENTRA



RESERVA

Pago seguro, depósito pre-autorizado sin fricción.



WALLET

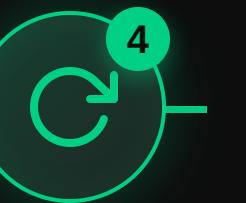


CHECK-IN

Validación de identidad y video-inspección con IA.



CHECK-IN



DEVUELVE

Cierre de contrato instantáneo y liberación de garantía.

100% Mobile

Zero Paperwork

Instant Access

Mercado (TAM / SAM / SOM)

Oportunidad real en Argentina con expansión LATAM.



Modos de Fallo del Mercado · Requisitos de Diseño

Aprendizaje de los pioneros en LatAm para asegurar escala.

MODOS DE FALLO (CASO BRASIL)

1. Access Restriccion (Acceso)

Dependencia de tarjetas de credito con cupo alto. Limito el TAM real a solo la población bancarizada.

2. Autonomia Restriccion (Caja)

Modelo de alto tasa de quema esperando liquidez organica. Cierres por falta de capital antes de lograr densidad.

3. Ops Restriccion (Operacion)

Verificación manual y disputas subjetivas. Unit Economia negativos por costo de soporte humano.

REQUISITOS DE DISEÑO AUTORENTA

1. Inclusion Financiera

Billetera Virtual propia + FGO (Fondo de Garantía Operativa). Desbloquea demanda masiva sin riesgo crediticio.

2. Rentabilidad Unitaria

Modelo diseñado para MC positivo desde reserva #1. Crecimiento organico eficiente y escalable.

3. Sistema de Confianza Automatizado

Biometria + Evidencia Video + IA. Soporte y riesgo automatizado (Costo marginal ~0).



Unit Economics

Modelo rentable desde la primera transacción.

DESGLOSE POR TRANSACCIÓN

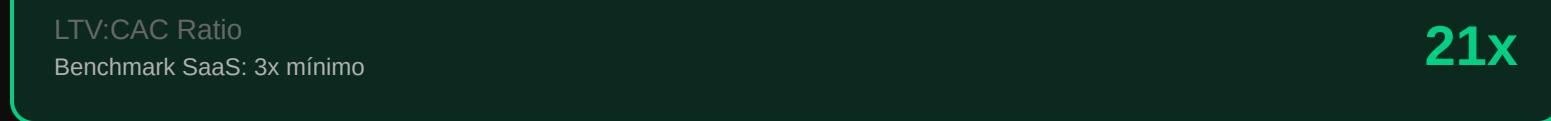
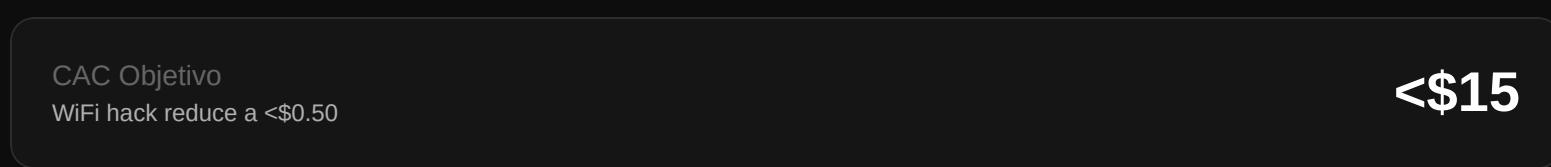
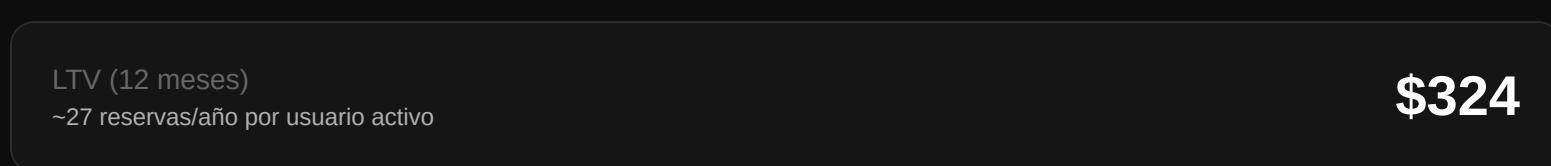
Ticket Promedio (AOV)	\$120	
Take Rate (15%)	\$18	
FGO Pool (10%)	\$12	
PSP + Soporte	-\$7.20	

MARGEN NETO

\$10.80

✓ Rentable desde Day 1

MÉTRICAS CLAVE



Payback
Recuperación inmediata

<30 días



Política de Riesgo y Cobertura (Sistema de Confianza)

Reglas claras: qué cubre el FGO y cómo gestionamos excepciones.

1. FGO (Fondo Garantía Operativa)

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias de seguro y lucro cesante.
Financiado por: 10% de cada reserva + Aportes de Propietarios (Pool).

2. Robo Total & Destrucción

Cubre: Póliza de Seguro Madre (Partner) o Póliza del Propietario (endosada).
El FGO cubre el deducible para que el propietario no pague nada.

3. Evidencia Vinculante (Video Registro de Entrada)

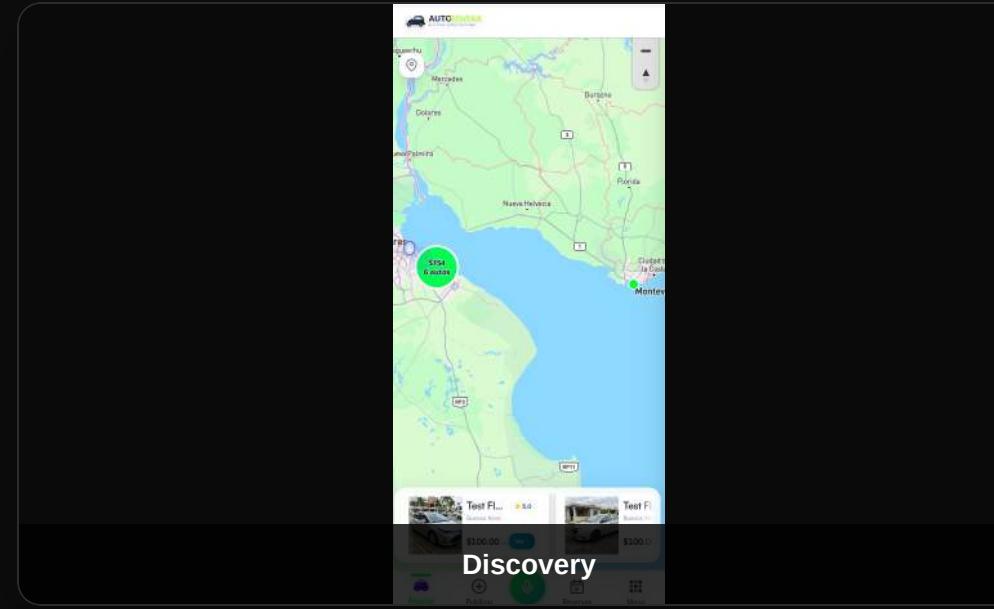
Regla: Sin video de registro de salida validado, el arrendatario asume responsabilidad total.
La evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.



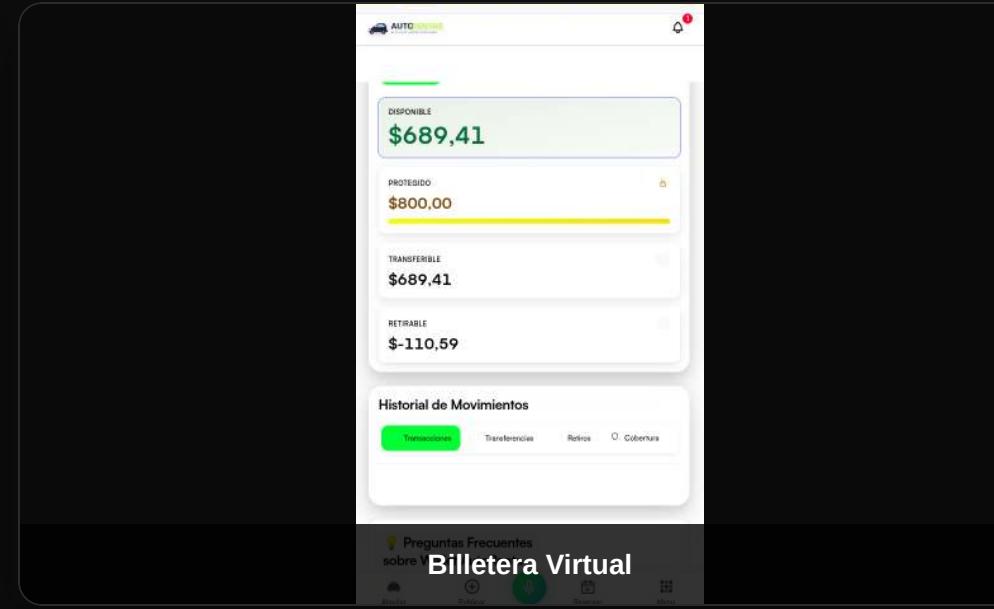
Product Experience (Concept UI)

UX diseñada para reducción de fricción y riesgo.

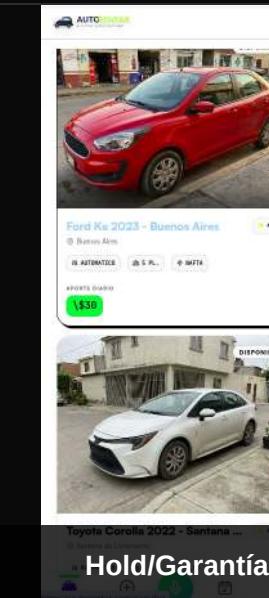
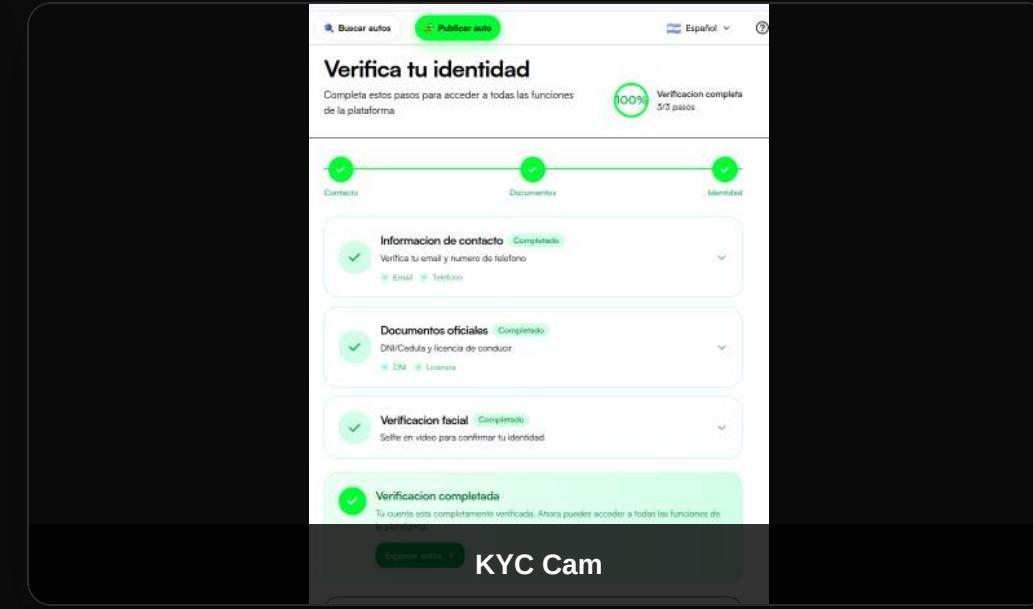
FLUJO: RESERVA



FLUJO: FINTECH



FLUJO: CONFIANZA



↓ Reduce: Abandono por UX

↓ Reduce: Transparencia Precios

↓ Reduce: Impago

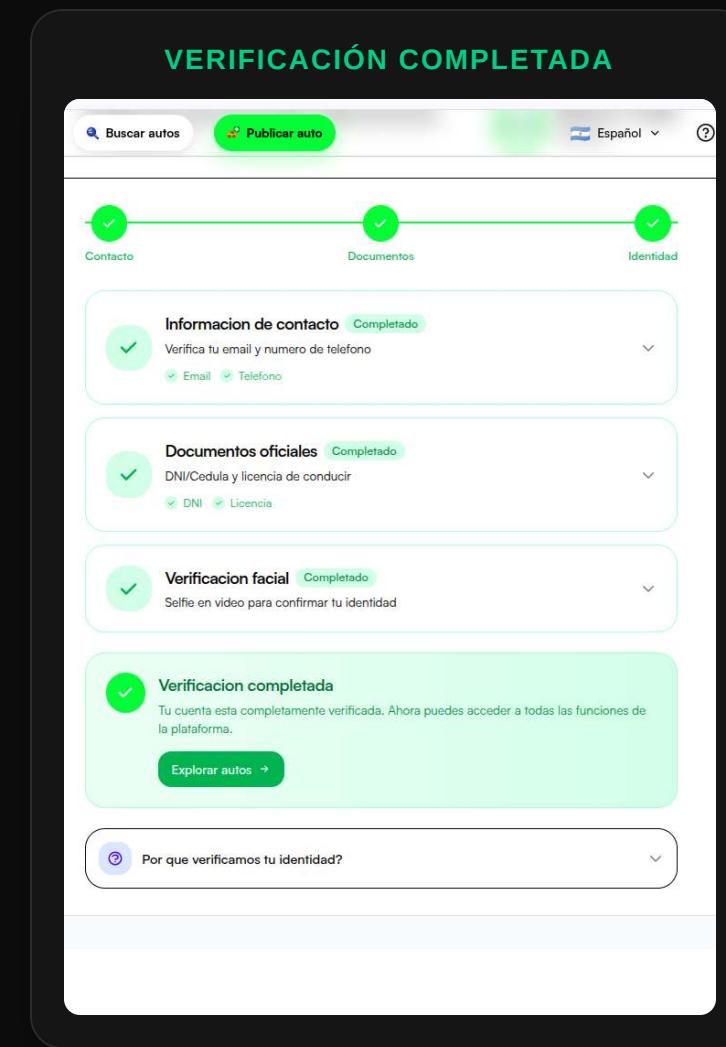
↓ Reduce: Siniestralidad

↓ Reduce: Fraude Identidad

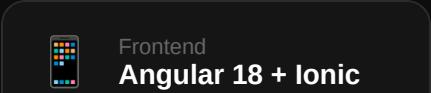
↓ Reduce: Disputas Daños

Tecnología & Validación

Infraestructura robusta con validación de identidad en tiempo real.



CORE STACK



Frontend
Angular 18 + Ionic



Backend
Supabase (Postgres)



Pagos
MercadoPago API



IA
Gemini Vision

99.9%

Uptime

45+

Edge Functions

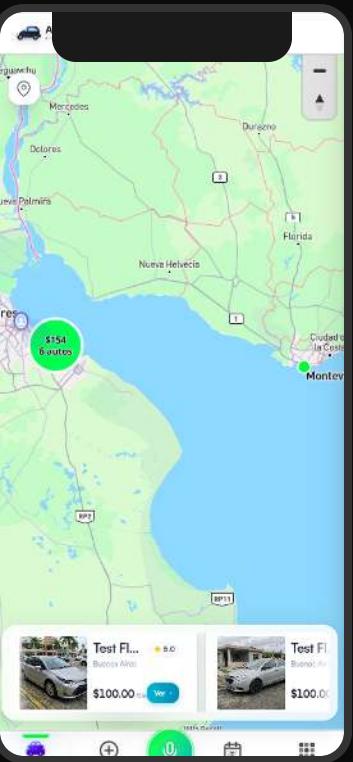
✓ VENTAJAS TÉCNICAS

- Row Level Security (RLS) nativo en DB
- Edge Functions serverless (Deno/Node)
- Código unificado Web/Mobile (Monorepo)
- CI/CD automático Deployment

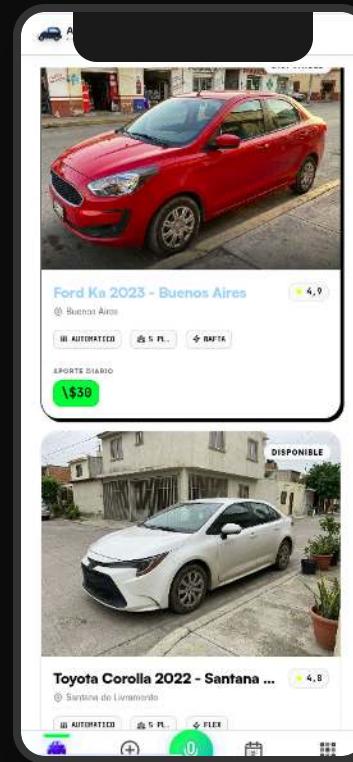
Evidencia de Producto (En Vivo)

Infraestructura operativa y flujos validados hoy.

FLUJO DE RESERVA



Mapa / Selección



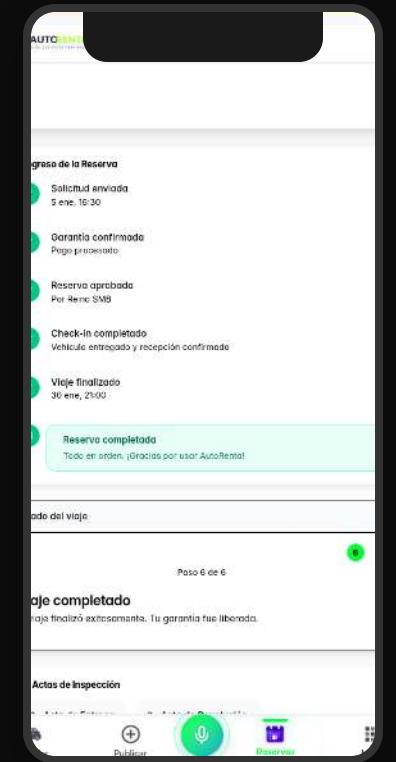
Confirmación

CORE FINTECH



Billetera Virtual

SISTEMA CONFIANZA



Garantía / Historial

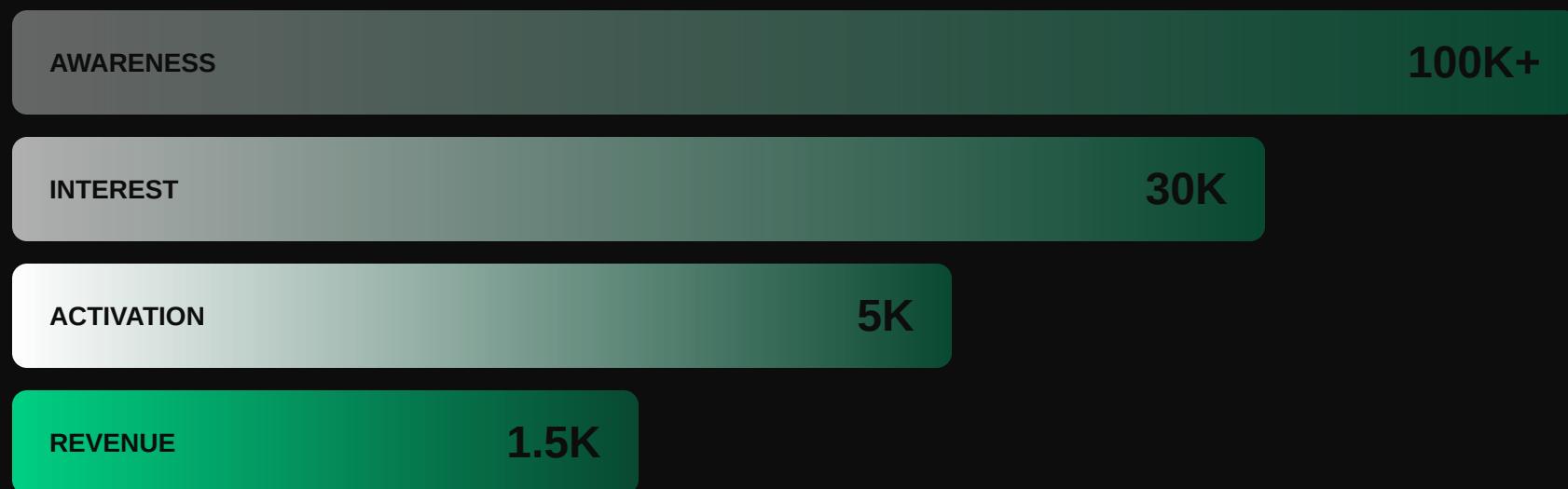


Validación ID

Go-To-Market

Estrategia de adquisición de bajo costo.

FUNNEL DE CONVERSIÓN (PROYECCIÓN Q1-Q2)



CANAL PRINCIPAL: WiFi Fronterizo

CAC proyectado: < \$0.50

vs \$15+ en Facebook/Google Ads

CANALES SECUNDARIOS

- 5,000+ Waitlist (EcuCondor)
- Alianzas flotas locales
- Referidos (bonus en billetera)
- SEO orgánico

Foco geográfico inicial
 **CABA + GBA**

Validación del Sistema (Datos Alpha)

Pruebas de estres del 'Sistema de Confianza' en entorno real.

Demand Pressure (Waitlist)

300+

Usuarios orgánicos solicitando acceso (Organic Pull).

Filter Efficiency (KYC)

45%

Tasa de usuarios que superan el 'Barrera Biométrica' biométrico.

Tasa de Rechazo por Riesgo

55%

Usuarios bloqueados preventivamente (Fraude evitado).

Latencia de Transaccion

< 150ms

Tiempo de respuesta del Libro Contable en pruebas de carga.

Estrategia de Mercado

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

CANALES ACTIVOS

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist).
- 30+ Comunidades Activas (WhatsApp/FB).
- Alianzas con flotas locales y universidades.
- Canal EcuCondor (Audiencia validada).

EJECUCIÓN INICIAL

- Foco Geográfico: Argentina (CABA/GBA).
- Estrategia: 'Land & Expand' vía comunidades.
- Costo de Adquisición (CAC): < USD 15.
- Validación de demanda: 100% Orgánica.

Argentina

PAÍS FOCO INICIAL



Estrategia de Crecimiento (Hipótesis)

Experimento de adquisición de bajo costo (Frontera).

Hipótesis

Captar tráfico de 'paso fronterizo' vía WiFi gratis convierte a usuarios calificados (con auto y documentos) a bajo costo.

Experimento

Instalación de nodos WiFi en pasos clave (AR-BR, AR-UY).

Registro obligatorio para acceso a internet.

Métricas Esperadas (30 días)

- Costo por Lead (CPL): < USD 0.50
- Conversión a Registro: 15%
- Usuarios Verificados: 1,500+





NUESTRA VISIÓN

Democratizar la Movilidad en Latinoamérica

Un futuro donde cualquier persona pueda acceder a un vehículo
sin importar su historial crediticio.

8.4M

Vehículos en Argentina

\$84B

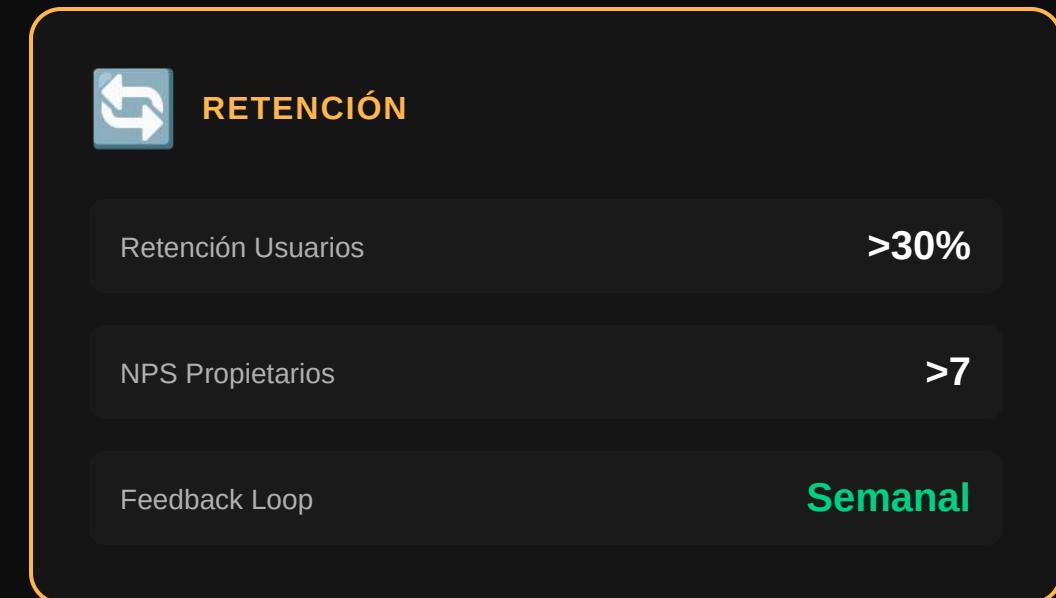
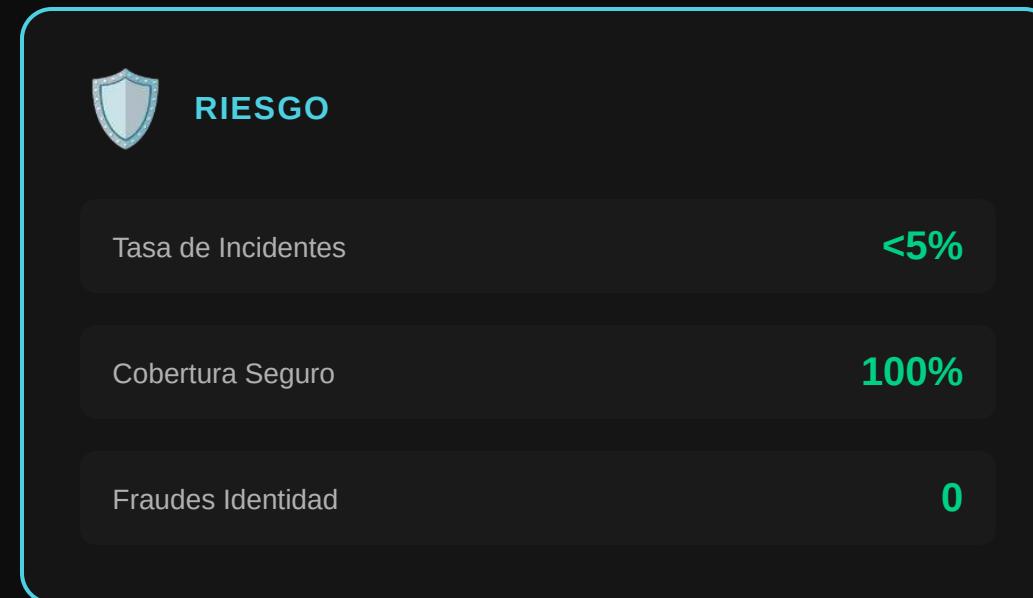
En activos subutilizados

70%

Mercado desatendido

Métricas Piloto Q1 2026

KPIs objetivo para validación con riesgo acotado.



● Meta alcanzable ● En seguimiento



El Plan Maestro (Execution)

Estrategia secuencial de despliegue de capital.

● **FASE 1: R&D + CORE INFRA**

Construir Sistema de Confianza, Billetera Virtual y Contratos.
STATUS: COMPLETADO (Bootstrap).

● **FASE 2: ALPHA TEST (VALIDACIÓN)**

Probar el sistema con 50 viajes manuales y Waitlist.
STATUS: COMPLETADO (Data obtenida).

● **FASE 3: LIQUIDITY INJECTION (ESTA RONDA)**

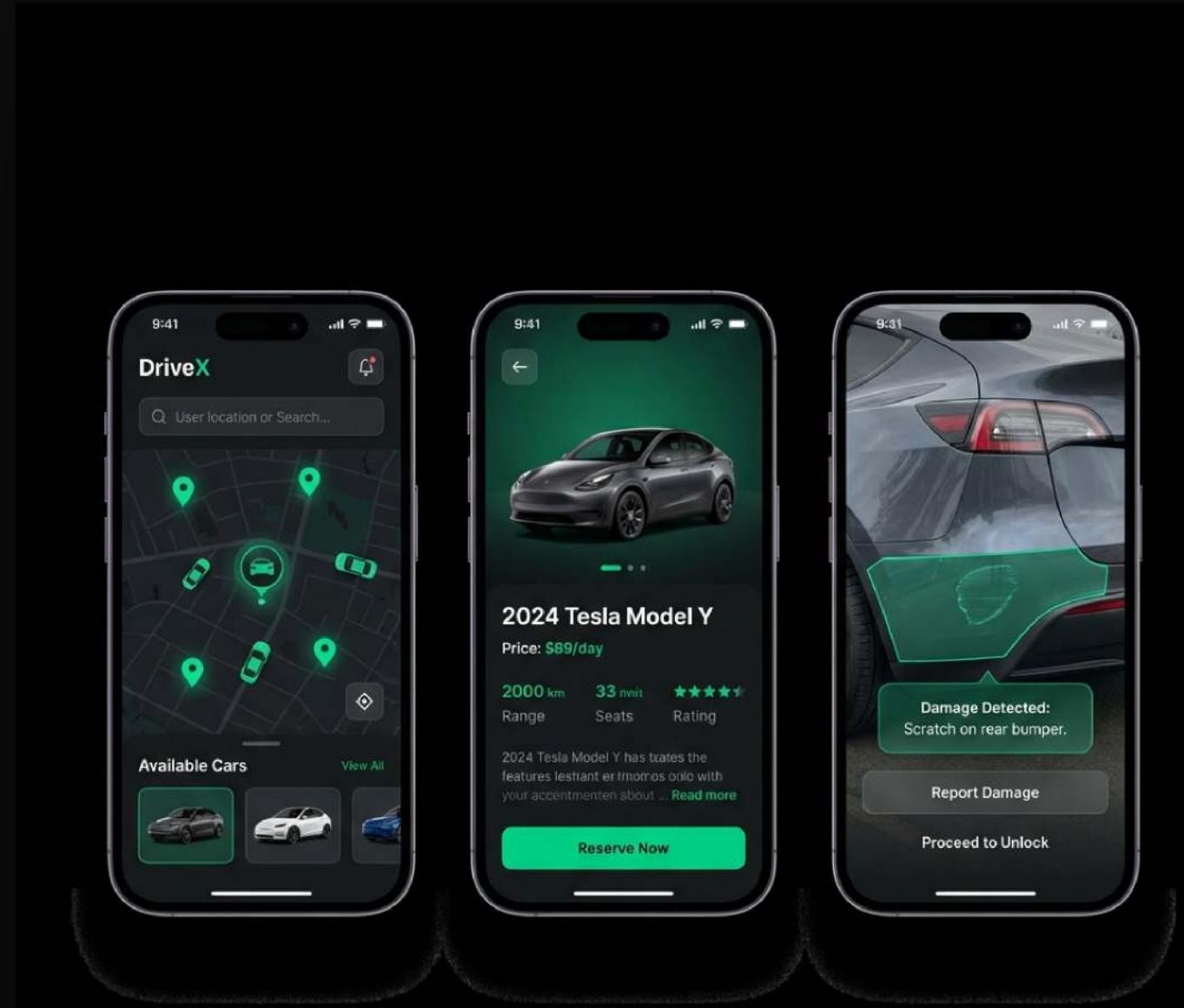
Capitalizar el FGO y subsidiar oferta para lograr densidad.
OBJETIVO: 18 Meses de Autonomía -> Ronda A.

Expansión regional y gestión de flotas autónomas.
VISIÓN: 2027+.



Demo en Vivo

Probá la plataforma ahora mismo (MVP Operativo).



ESCANEÁ PARA PROBAR



app.autorentar.com

CREDENCIALES DEMO INVERSOR

Usuario:

investor@autorentar.com

Pass:

demo2026

✓ QUÉ PODÉS HACER:

- Navegar el **Marketplace** en tiempo real
- Simular flujo de **Reserva & Pagos**
- Explorar la **Billetera Virtual**
- Auditlar el **Panel de Propietario**

Ventaja Competitiva

AutoRenta vs. Alternativas existentes.

⊗ ALTERNATIVAS ACTUALES

Rentadoras Tradicionales

Burocracia alta Precios +30% Requiere TC internacional

Facebook / WhatsApp

Sin verificación Alto riesgo fraude Sin protección legal

Apps Genéricas

Sin motor de riesgo Sin billetera virtual UX deficiente

◎ LA DIFERENCIA AUTORENTA

KYC Biométrico

Verificación de identidad obligatoria

Video-Inspección IA

Evidencia legal automática

Precios -30%

vs rentadoras tradicionales

Billetera Virtual

Garantía pre-depositada sin TC

Contrato Digital

Comodato con validez jurídica

Proceso 100% Digital

Sin papeles ni sucursales

Posicionamiento: Alta Confianza + Bajo Costo

Crescimento: Aquisição de Baixo Custo

Validação do experimento 'Fronteira WiFi'.



FUNIL MATEMÁTICO (1 NÓDULO / MÊS)

Tráfego Potencial (Passo de Fronteira)

3,000 / dia · 90,000 / mês

Adoção WiFi (Opt-in 10%)

9,000 usuários / mês

Conversão a Registro (15%)

1,350 novos perfis

Verificados (Barreira Biométrica 45%)

607 usuários prontos para reservar

CAC Projetado: < USD 0.50 por usuário verificado

Escalável mediante replicação de nódulos na LatAm.

Oportunidad de Inversión

Ronda Semilla para escalar infraestructura y liquidez.

RONDA SEMILLA

USD \$500K



AUTONOMÍA

18 Meses

Para escalar a 100k+ usuarios activos

USO DE FONDOS

50%

Ingeniería

Escala Supabase + IA

30%

Liquidez

Fondo P2P + Seguros

20%

Crecimiento

Nodos WiFi Fronterizos

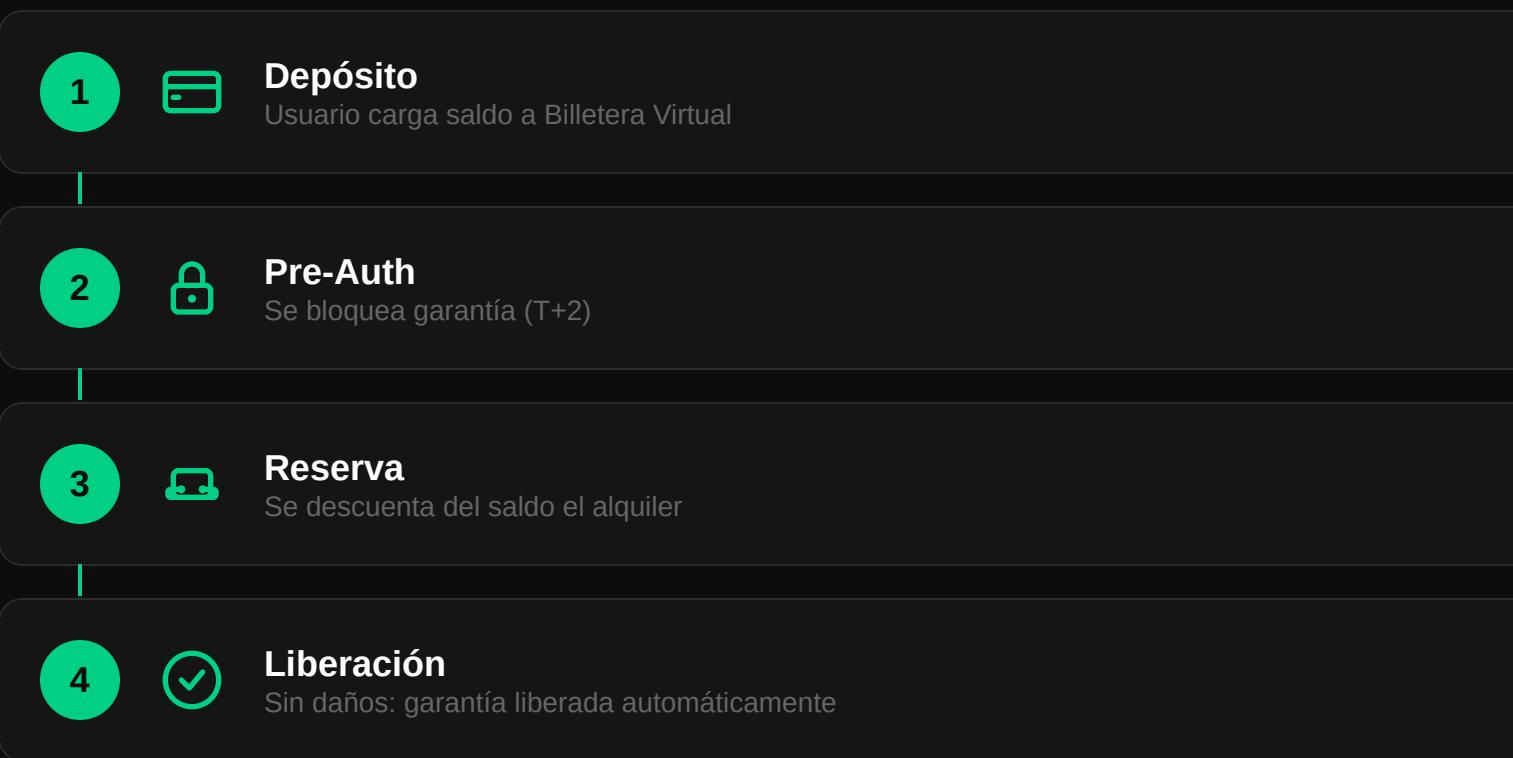
GROWTH HACK: WiFi Fronterizo

WiFi gratis en pasos fronterizos → Registro obligatorio de vehículo → **CAC < \$0.50** (vs \$15+ en Ads)

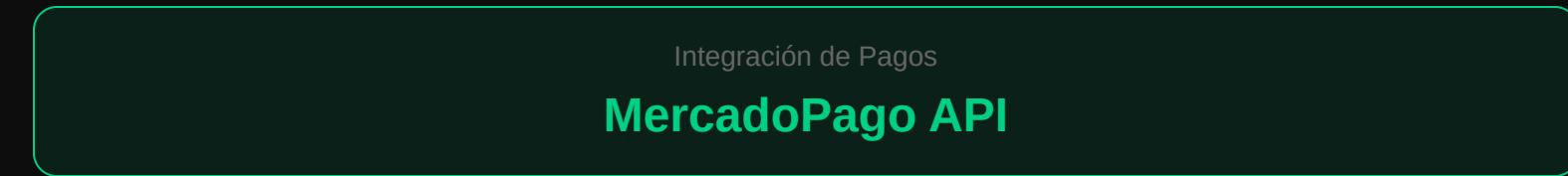
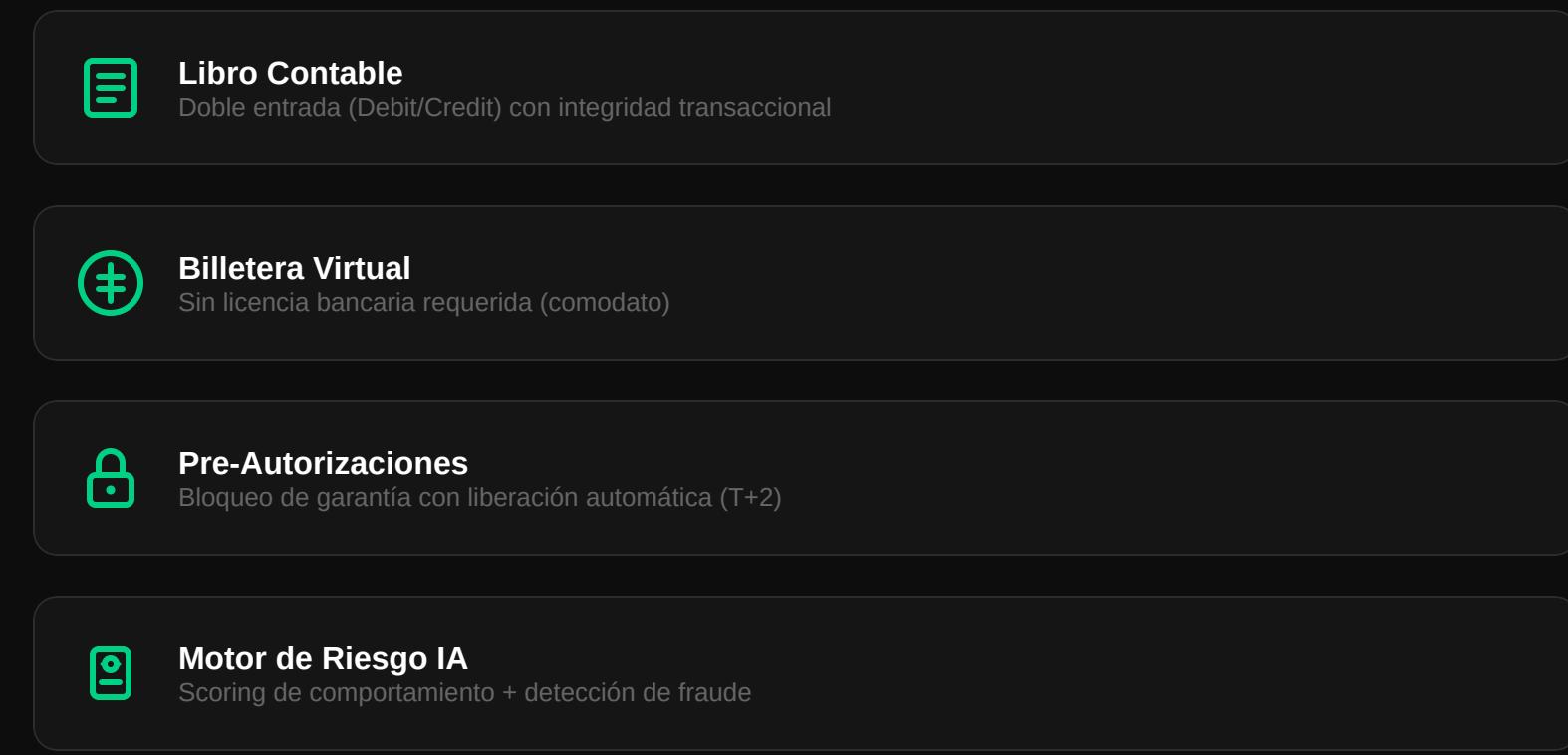
Motor Fintech

Infraestructura propietaria de pagos y garantías.

FLUJO DE FONDOS



CAPACIDADES CORE

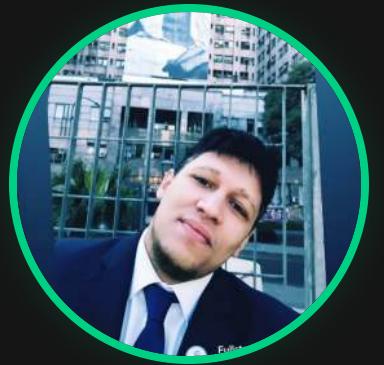


✓ 100% OPERATIVO EN PRODUCCIÓN



A Equipe (Founders)

Execução provada em Fintech e Mobilidade.



EDUARDO MARQUES

CEO & PRODUCT ARCHITECT

Producto & Tecnología (Full-stack). Ex-Fintech.

Lideró la arquitectura de EcuCondor (Pagos).

LinkedIn

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com



CHARLIS REBOLLO

COO & FLEET OPS

Operaciones & Logística.

Gestión de siniestros y redes de talleres.

LinkedIn