



# El Activo Más Ineficiente del Mundo.

Tasa de Uso: < 5%

La propiedad vehicular es un error financiero para la clase media: Un pasivo de \$20k depreciándose el 95% del tiempo.

**AUTORENTAR**

ARGENTINA | 2026

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com



## EL PROBLEMA

# 70% de Latinoamérica No Puede Alquilar un Auto.

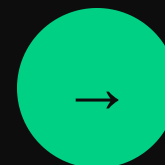
Las rentadoras exigen tarjetas de crédito con cupos de USD \$2,000+



## 70%

Rechazados por el Sistema

- Sin tarjeta de crédito internacional
- Sin historial crediticio
- Trabajadores informales



**AutoRenta**  
los desbloquea



## 3x TAM

Mercado Desbloqueado

- Garantía en efectivo (Billetera)
- Verificación biométrica
- Contrato digital instantáneo



# CONFIANZA.

El cuello de botella es la confianza.

Las plataformas P2P actuales fallan porque no pueden garantizar seguridad.

- *¿Me robarán el auto?*
- *¿Quién paga los daños?*
- *¿Qué pasa si mienten?*


Sin una solución tecnológica al **Miedo**, el mercado no escala.



# La Solución: Confianza Sin Bancos

4 pilares tecnológicos + FGO que garantizan cero riesgo para propietarios.

01



Sin tarjeta de crédito

**Billetera Virtual**

Garantía en efectivo pre-depositada. Sin bancos, sin rechazos.

✓ Acceso universal

02



¿Puedo confiar?

**Identidad Verificada por IA**

Selfie + DNI + Verificación biométrica obligatoria.

✓ 0% fraude de identidad

03




Disputas por daños

**Video-Inspección 360°**

IA detecta daños automáticamente. Evidencia legal irrefutable.

✓ Resolución en 24h

04



¿Cómo me protejo?

**Contrato Digital Vinculante**

Comodato firmado digitalmente con validez legal completa.

✓ Protección jurídica



**FGO: Fondo Garantía Operativa**

Modelo de negocio que garantiza cero riesgo para propietarios

**1. Daños Menores**

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias y lucro cesante.

10% de cada reserva + Aportes de Propietarios

**2. Robo Total**

Cubre: Póliza de Seguro Madre o del Propietario (endosada).

FGO cubre el deducible para que el propietario no pague.

**3. Evidencia**

Sin video de registro validado, arrendatario asume responsabilidad.

Evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.

SIN FGO

0%

Propietarios

→

CON FGO

100%

Adopción



# ¿Por Qué Ahora?

3 factores macro convergen en una tormenta perfecta de oportunidad.




**Crisis & Inflación**

200%+

Inflación anual

El auto parado es un pasivo costoso. Alquilarlo genera USD \$200-400/mes.




**Exclusión Financiera**

70%

Sin tarjeta crédito

Rentadoras tradicionales rechazan al 70%. Mercado cautivo masivo.



**Madurez Digital**

<\$0.01

Costo validación

IA, Biometría y Smart Contracts permiten operar sin sucursales físicas.

## Cronología de la Oportunidad



# Producto (Flujo 100% Digital)

Una experiencia premium diseñada para la confianza y la velocidad.



## ENCUENTRA

Mapa interactivo en tiempo real con filtros avanzados.



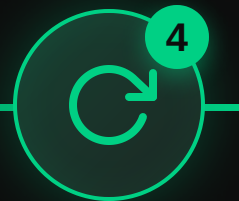
## RESERVA

Pago seguro, depósito pre-autorizado sin fricción.



## CHECK-IN

Validación de identidad y video-inspección con IA.



## DEVUELVE

Cierre de contrato instantáneo y liberación de garantía.




ENCUENTRA




WALLET



CHECK-IN

 100% Mobile

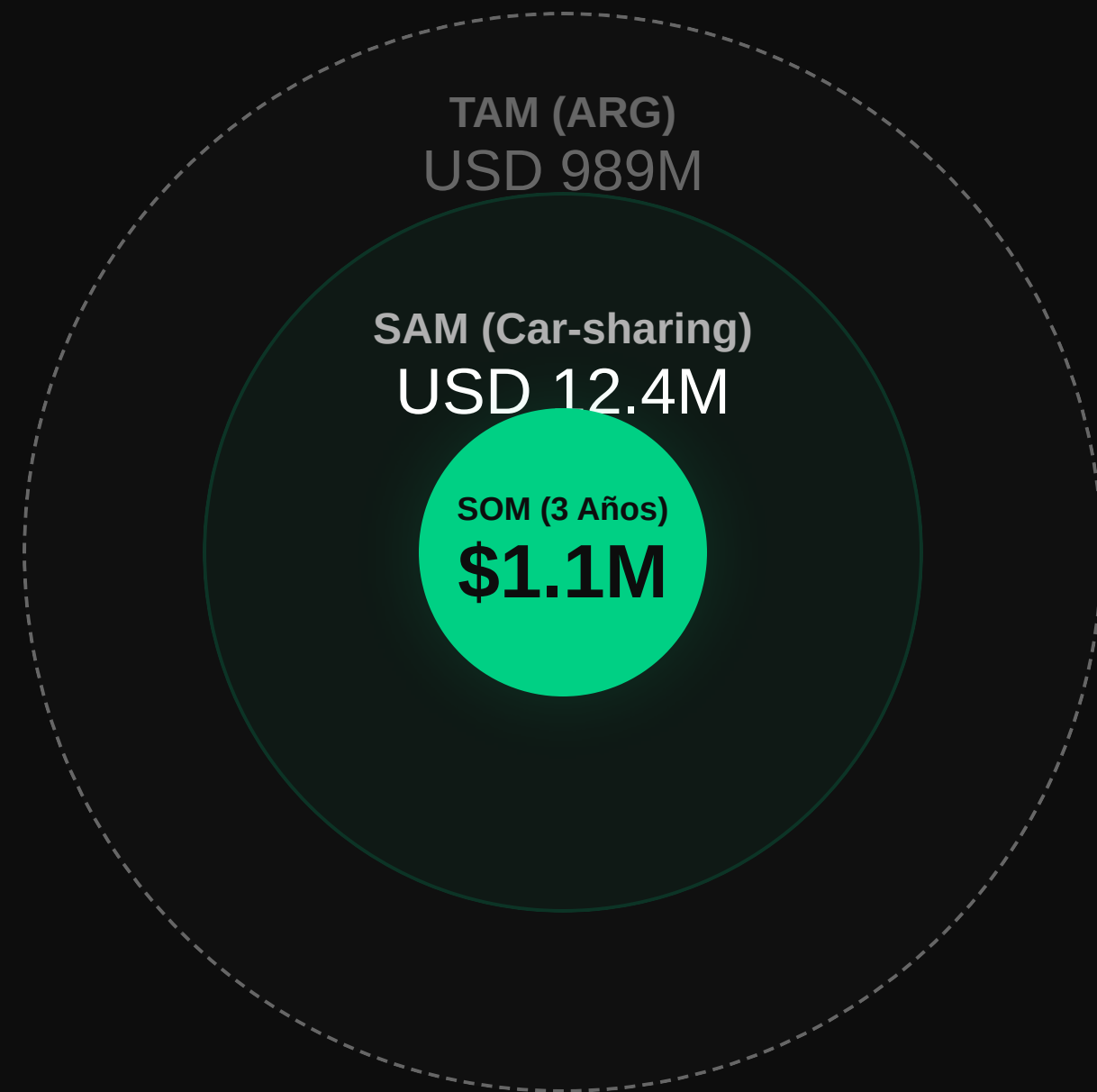
 Zero Paperwork

 Instant Access



# Mercado (TAM / SAM / SOM)

Oportunidad real en Argentina con expansión LATAM.



## POR QUÉ AHORA

- USD \$84B en activos depreciándose diariamente por falta de uso.
- BA + CABA: 8.44M vehículos activos (DNRPA) - promedio \$10k USD.
- LATAM car-sharing crece 22.7% CAGR 2024-2030.
- Viento de cola macro: clase media busca ingresos extra en 2026.

## VALIDACIÓN DE MERCADO

"Cada día que un auto está estacionado, pierde ~\$15 USD en depreciación. Eso son \$5,500/año por vehículo."



# Modos de Fallo del Mercado · Requisitos de Diseño

Aprendizaje de los pioneros en LatAm para asegurar escala.

## MODOS DE FALLO (CASO BRASIL)

### 1. Access Restriccion (Acceso)

Dependencia de tarjetas de credito con cupo alto. Limite el TAM real a solo la población bancarizada.

### 2. Autonomia Restriccion (Caja)

Modelo de alto tasa de quema esperando liquidez organica. Cierres por falta de capital antes de lograr densidad.

### 3. Ops Restriccion (Operacion)

Verificación manual y disputas subjetivas. Unit Economia negativos por costo de soporte humano.

## REQUISITOS DE DISEÑO AUTORENTA

### 1. Inclusion Financiera

Billetera Virtual propia + FGO (Fondo de Garantía Operativa). Desbloquea demanda masiva sin riesgo crediticio.

### 2. Rentabilidad Unitaria

Modelo diseñado para MC positivo desde reserva #1. Crecimiento organico eficiente y escalable.

### 3. Sistema de Confianza Automatizado

Biometria + Evidencia Video + IA. Soporte y riesgo automatizado (Costo marginal ~0).





# Unit Economics

Modelo rentable desde la primera transacción.

## DESGLOSE POR TRANSACCIÓN

Ticket Promedio (AOV)	\$120	
Take Rate (15%)	\$18	
FGO Pool (10%)	\$12	
PSP + Soporte	-\$7.20	

MARGEN NETO

\$10.80

✓ Rentable desde Day 1

## MÉTRICAS CLAVE

LTV (12 meses) ~27 reservas/año por usuario activo	\$324
CAC Objetivo WiFi hack reduce a <\$0.50	<\$15
LTV:CAC Ratio Benchmark SaaS: 3x mínimo	21x
Payback Recuperación inmediata	<30 días



# Política de Riesgo y Cobertura (Sistema de Confianza)

Reglas claras: qué cubre el FGO y cómo gestionamos excepciones.

## 1. FGO (Fondo Garantía Operativa)

Cubre: Daños menores (< USD 500), franquicias de seguro y lucro cesante.  
Financiado por: 10% de cada reserva + Aportes de Propietarios (Pool).

## 2. Robo Total & Destrucción

Cubre: Póliza de Seguro Madre (Partner) o Póliza del Propietario (endosada).  
El FGO cubre el deducible para que el propietario no pague nada.

## 3. Evidencia Vinculante (Video Registro de Entrada)

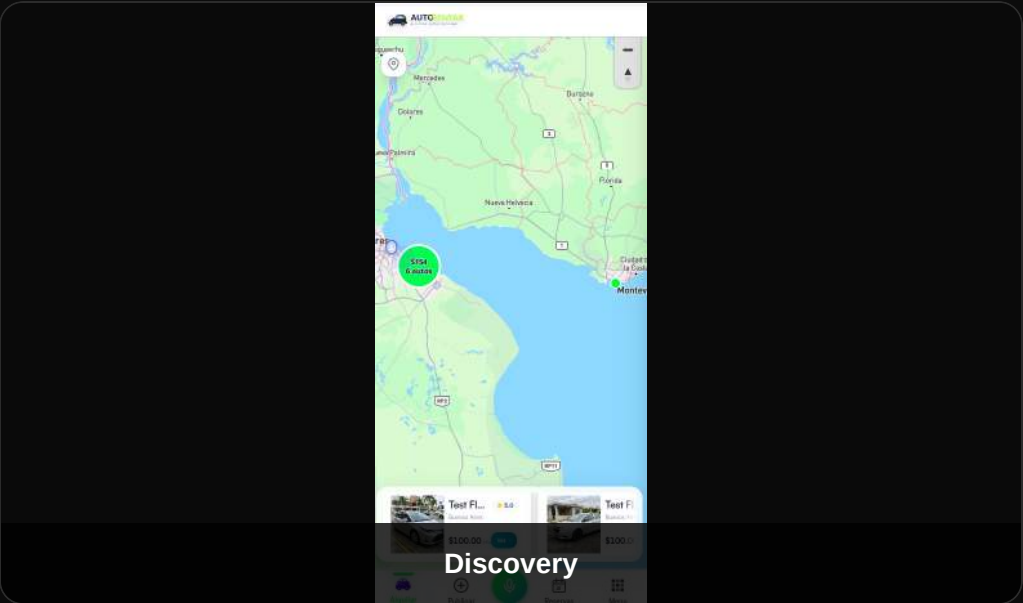
Regla: Sin video de registro de salida validado, el arrendatario asume responsabilidad total.  
La evidencia en Blockchain/Server actúa como árbitro final.



# Product Experience (Concept UI)

UX diseñada para reducción de fricción y riesgo.

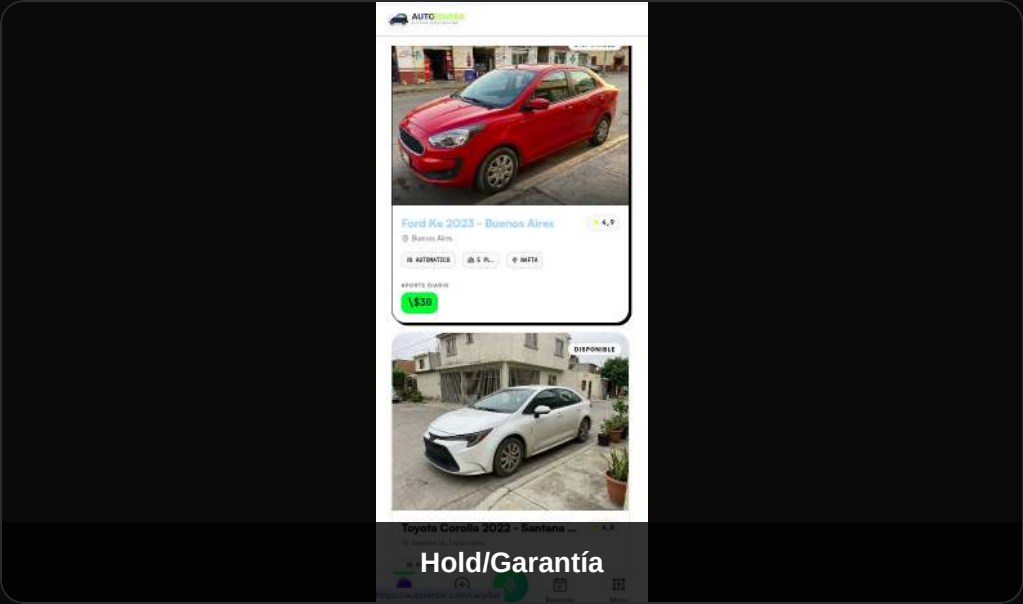
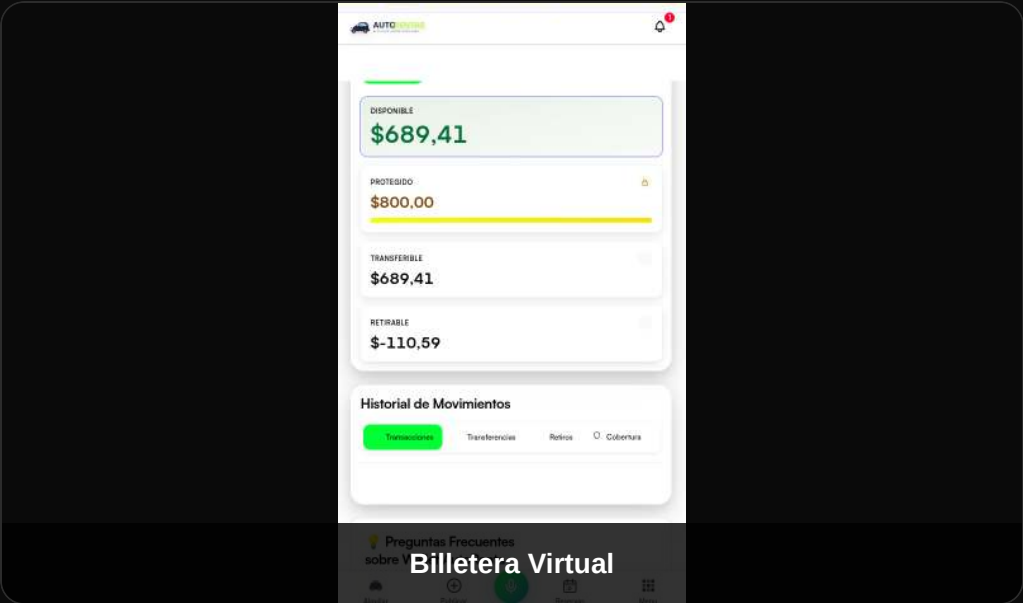
## FLUJO: RESERVA



↓ Reduce: Abandono por UX

↓ Reduce: Transparencia Precios

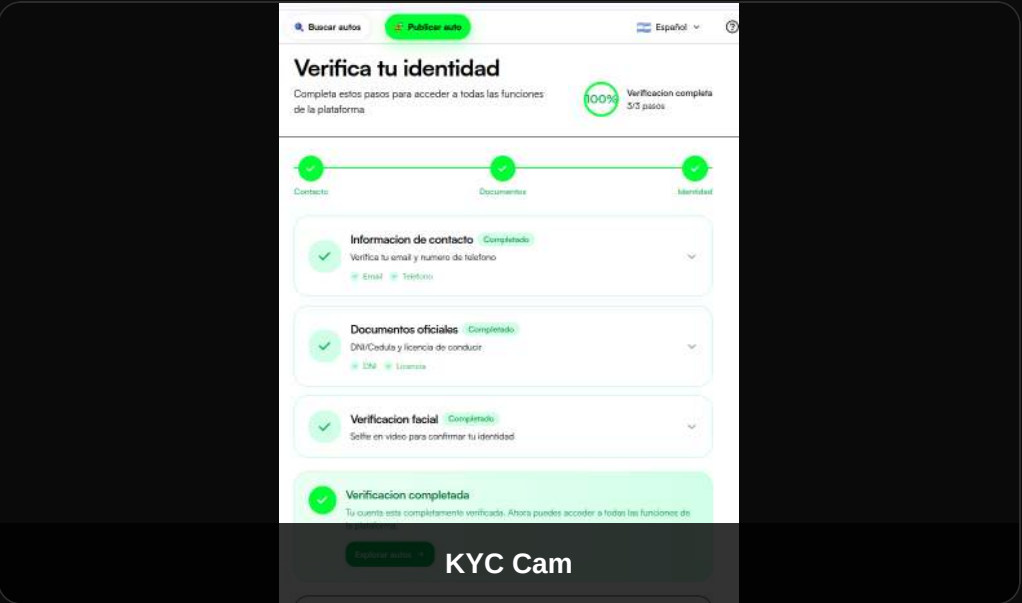
## FLUJO: FINTECH



↓ Reduce: Impago

↓ Reduce: Siniestralidad

## FLUJO: CONFIANZA



↓ Reduce: Fraude Identidad

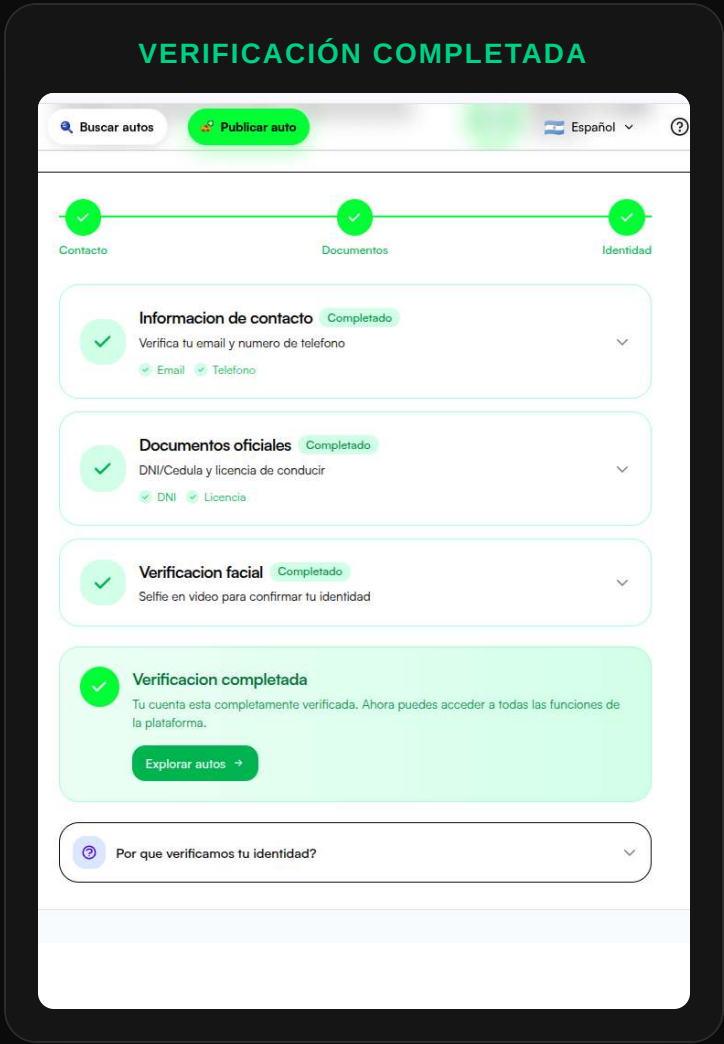
↓ Reduce: Disputas Daños






# Tecnología & Validación


Infraestructura robusta con validación de identidad en tiempo real.




## CORE STACK




Frontend  
**Angular 18 + Ionic**



Backend  
**Supabase (Postgres)**



Pagos  
**MercadoPago API**



IA  
**Gemini Vision**

**99.9%**  
Uptime

**45+**  
Edge Functions

### ✓ VENTAJAS TÉCNICAS

- Row Level Security (RLS) nativo en DB
- Edge Functions serverless (Deno/Node)
- Código unificado Web/Mobile (Monorepo)
- CI/CD automático Deployment



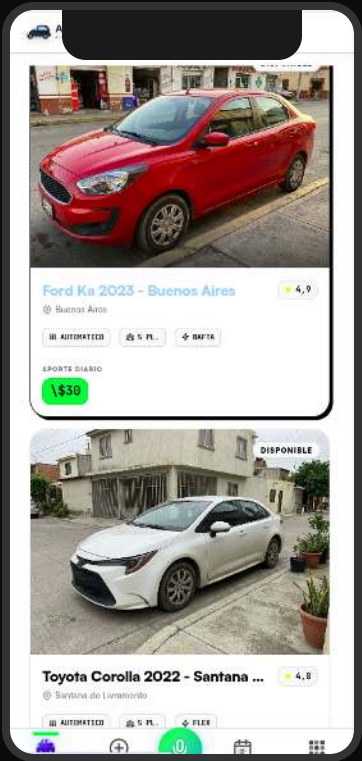
# Evidencia de Producto (En Vivo)

Infraestructura operativa y flujos validados hoy.

## FLUJO DE RESERVA



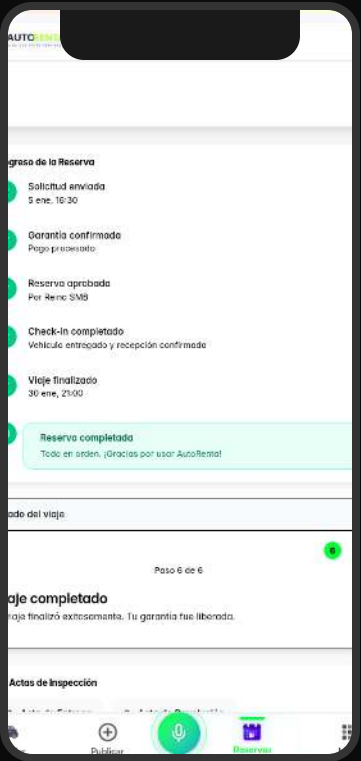
Mapa / Selección



Confirmación



Billetera Virtual



Garantía / Historial



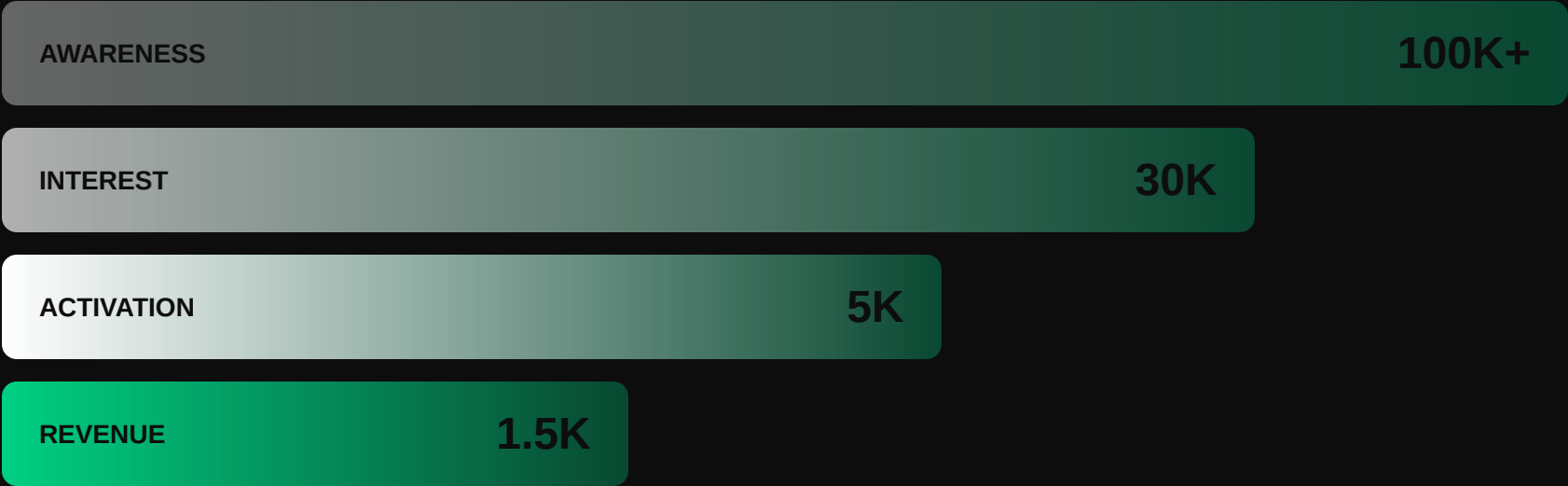
Validación ID



# Go-To-Market

Estrategia de adquisición de bajo costo.

FUNNEL DE CONVERSIÓN (PROYECCIÓN Q1-Q2)



Conversión total: 1.5% (benchmark industria: 0.5-2%)


**CANAL PRINCIPAL:** WiFi Fronterizo

CAC proyectado: **< \$0.50**

vs \$15+ en Facebook/Google Ads

CANALES SECUNDARIOS

- 5,000+ Waitlist (EcuCondor)
- Alianzas flotas locales
- Referidos (bonus en billetera)
- SEO orgánico

Foco geográfico inicial  
 **CABA + GBA**





# Validación del Sistema (Datos Alpha)

Pruebas de estrés del 'Sistema de Confianza' en entorno real.

Demand Pressure (Waitlist)

300+

Usuarios orgánicos solicitando acceso (Organic Pull).

Filter Efficiency (KYC)

45%

Tasa de usuarios que superan el 'Barrera Biométrica' biométrico.

Tasa de Rechazo por Riesgo

55%

Usuarios bloqueados preventivamente (Fraude evitado).

Latencia de Transaccion

< 150ms

Tiempo de respuesta del Libro Contable en pruebas de carga.

INFRAESTRUCTURA LISTA (LOIS)



# Estrategia de Mercado

Foco inicial: Argentina + Comunidades Digitales.

## CANALES ACTIVOS

- 5,000+ Contactos Directos (Waitlist).
- 30+ Comunidades Activas (WhatsApp/FB).
- Alianzas con flotas locales y universidades.
- Canal EcuCondor (Audiencia validada).

## EJECUCIÓN INICIAL

- Foco Geográfico: Argentina (CABA/GBA).
- Estrategia: 'Land & Expand' vía comunidades.
- Costo de Adquisición (CAC): < USD 15.
- Validación de demanda: 100% Orgánica.



# Estrategia de Crecimiento (Hipótesis)

Experimento de adquisición de bajo costo (Frontera).

## Hipótesis

Captar tráfico de 'paso fronterizo' vía WiFi gratis convierte a usuarios calificados (con auto y documentos) a bajo costo.

## Experimento

Instalación de nodos WiFi en pasos clave (AR-BR, AR-UY).

Registro obligatorio para acceso a internet.

## Métricas Esperadas (30 días)

- Costo por Lead (CPL): < USD 0.50
- Conversión a Registro: 15%
- Usuarios Verificados: 1,500+





NUESTRA VISIÓN

# Democratizar la Movilidad en Latinoamérica

Un futuro donde cualquier persona pueda acceder a un vehículo  
sin importar su historial crediticio.

8.4M

Vehículos en Argentina

\$84B

En activos subutilizados

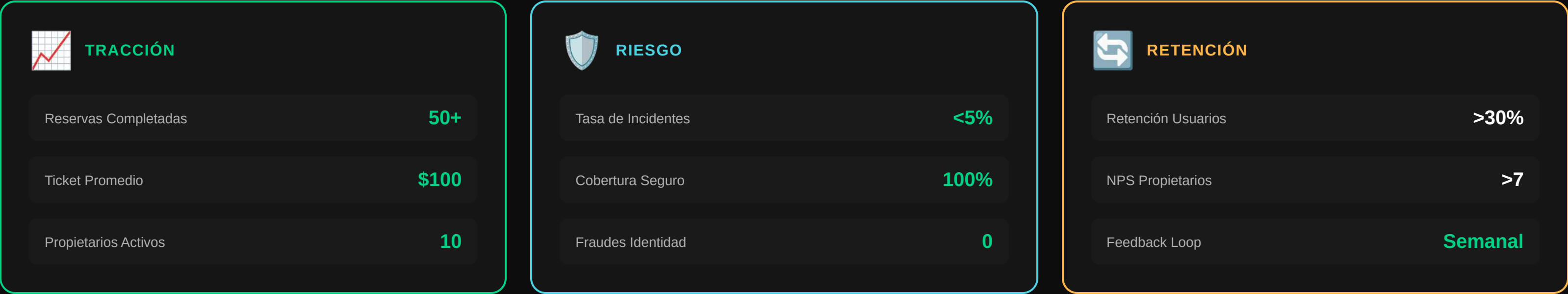
70%

Mercado desatendido



# Métricas Piloto Q1 2026

KPIs objetivo para validación con riesgo acotado.



● Meta alcanzable    ● En seguimiento



# El Plan Maestro (Execution)

Estrategia secuencial de despliegue de capital.

## ● FASE 1: R&D + CORE INFRA

Construir Sistema de Confianza, Billetera Virtual y Contratos.  
STATUS: COMPLETADO (Bootstrap).

## ● FASE 2: ALPHA TEST (VALIDACIÓN)

Probar el sistema con 50 viajes manuales y Waitlist.  
STATUS: COMPLETADO (Data obtenida).

## ● FASE 3: LIQUIDITY INJECTION (ESTA RONDA)

Capitalizar el FGO y subsidiar oferta para lograr densidad.  
OBJETIVO: 18 Meses de Autonomía -> Ronda A.

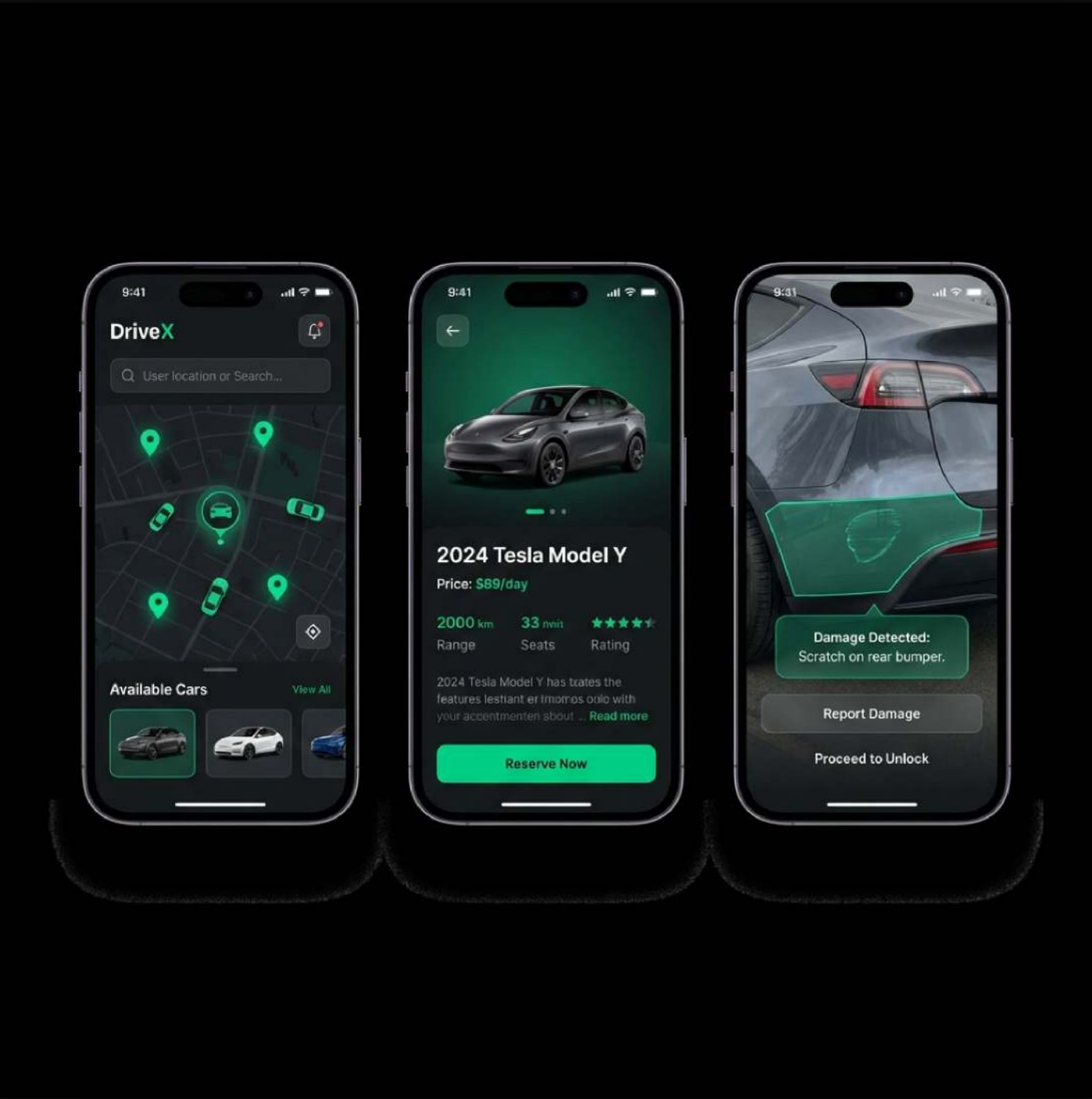
Expansión regional y gestión de flotas autónomas.  
VISIÓN: 2027+.





# Demo en Vivo

Probá la plataforma ahora mismo (MVP Operativo).



ESCANEA PARA PROBAR



app.autorentar.com

CREDENCIALES DEMO INVERSOR

Usuario: [investor@autorentar.com](mailto:investor@autorentar.com)

Pass: [demo2026](#)

✓ QUÉ PODÉS HACER:


- Navegar el **Marketplace** en tiempo real
- Simular flujo de **Reserva & Pagos**
- Explorar la **Billetera Virtual**
- Auditar el **Panel de Propietario**



# Ventaja Competitiva

AutoRenta vs. Alternativas existentes.

⊗ ALTERNATIVAS ACTUALES




**Rentadoras Tradicionales**

Sin verificación

Alto riesgo fraude

Sin protección legal




**Facebook / WhatsApp**

Sin verificación

Alto riesgo fraude

Sin protección legal




**Apps Genéricas**

Sin motor de riesgo

Sin billetera virtual


UX deficiente

✓ LA DIFERENCIA AUTORENTA




**KYC Biométrico**

Verificación de identidad obligatoria




**Billetera Virtual**

Garantía pre-depositada sin TC




**Video-Inspección IA**

Evidencia legal automática




**Contrato Digital**

Comodato con validez jurídica



**Precios -30%**

vs rentadoras tradicionales



**Proceso 100% Digital**

Sin papeles ni sucursales

Posicionamiento: Alta Confianza + Bajo Costo





# Crecimiento: Adquisición de Bajo Costo

Validación del experimento 'Frontera WiFi'.



## EMBUDO MATEMÁTICO (1 NODO / MES)

Trafico Potencial (Paso Fronterizo) **3,000 / día · 90,000 / mes**

Adopcion WiFi (Opt-in 10%) **9,000 usuarios / mes**

Conversion a Registro (15%) **1,350 nuevos perfiles**

Verificados (Barrera Biométrica 45%) **607 usuarios listos para reservar**

**CAC Proyectado: < USD 0.50 por usuario verificado**

Escalable mediante replicación de nodos en LatAm.



# Oportunidad de Inversión

Ronda Semilla para escalar infraestructura y liquidez.

RONDA SEMILLA

USD \$500K



AUTONOMÍA

18 Meses

Para escalar a 100k+ usuarios activos

USO DE FONDOS

50%

Ingeniería

Escala Supabase + IA

30%

Liquidez

Fondo P2P + Seguros

20%

Crecimiento

Nodos WiFi Fronterizos

GROWTH HACK: WiFi Fronterizo

WiFi gratis en pasos fronterizos → Registro obligatorio de vehículo → CAC < \$0.50 (vs \$15+ en Ads)





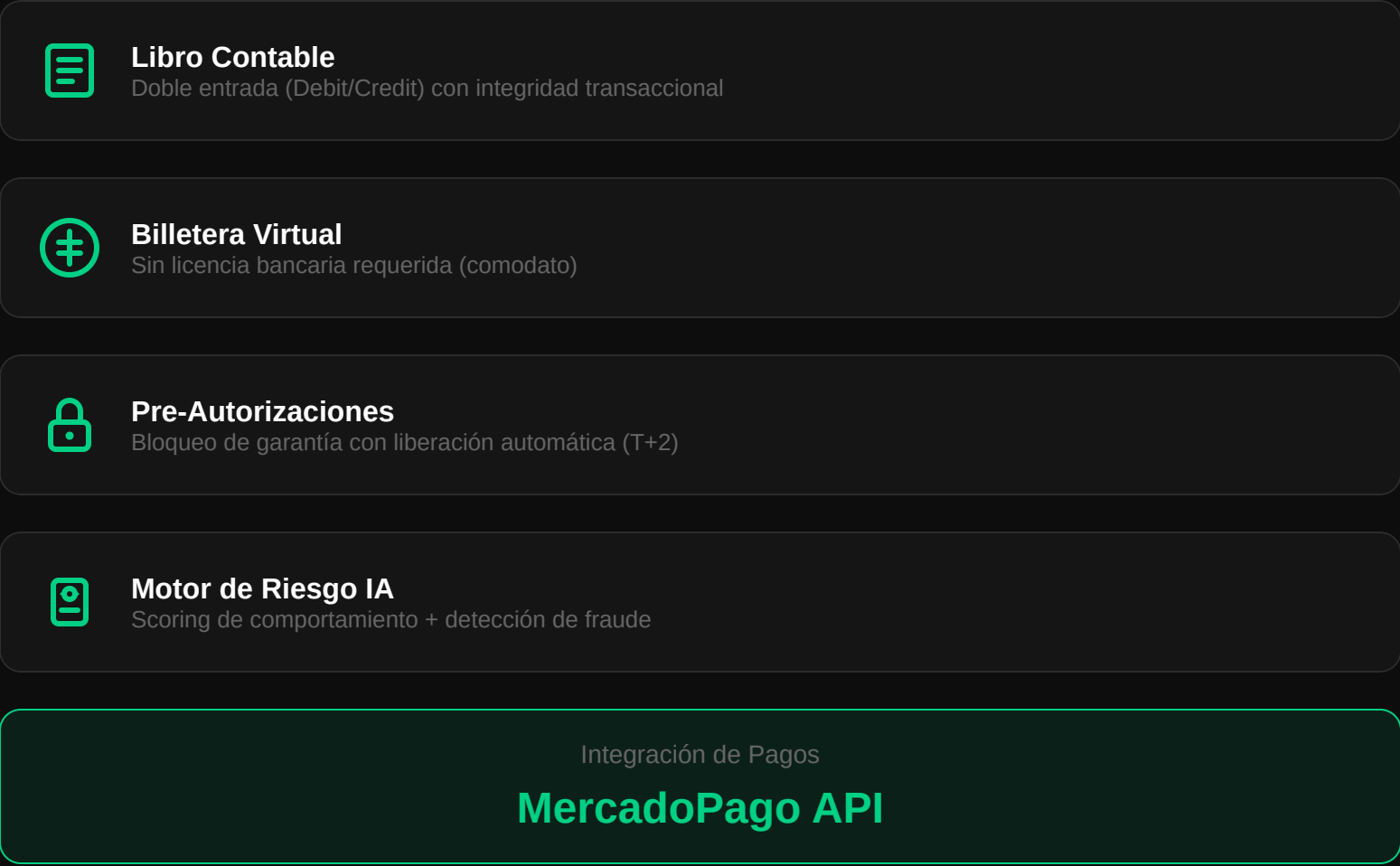
# Motor Fintech

Infraestructura propietaria de pagos y garantías.

## FLUJO DE FONDOS



## CAPACIDADES CORE

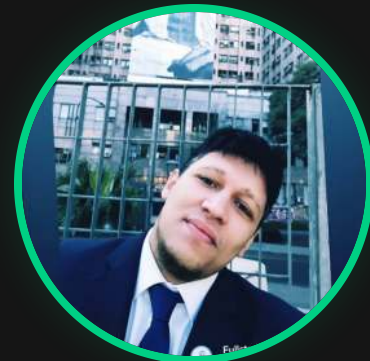


✓ 100% OPERATIVO EN PRODUCCIÓN



# El Equipo (Founders)

Ejecución probada en Fintech y Movilidad.



**EDUARDO MARQUES**

**CEO & PRODUCT ARCHITECT**

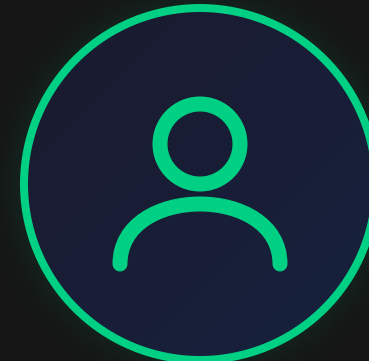
Producto & Tecnología (Full-stack). Ex-Fintech.

Lideró la arquitectura de EcuCondor (Pagos).

 **LinkedIn**

eduardomarques@campus.fmed.uba.ar

autorentardev@gmail.com




**CHARLIS REBOLLO**

**COO & FLEET OPS**

Operaciones & Logística.

Gestión de siniestros y redes de talleres.

 **LinkedIn**

