

## **Exercicis Tema 1 (recordeu que sempre heu de raonar les respostes)**

**1. Quins 2 principis fonamentals ha de complir una nova idea de negoci per tal de tenir certes opcions d'èxit?**

Els 2 principis fonamentals que ha de tindre són:

- Oferir un producte innovador ja siga en quant a preu, disseny, qualitat, distribució, etc. Ja que açò serà el que atraga als clients i els anime a tornar.

- El producte o servei ha de satisfer les necessitats dels futurs clients, a més els clients han d'estar disposats a pagar per el servei.

**2. Una idea de negoci pot sorgir fonamentalment de 2 fonts diferents. Quines són aquestes fonts?**

- Els coneixements personals sobre un producte o servei.

- L'observació de l'entorn per assolir la descoberta d'un producte nou o comprovar l'existència d'un mercat especialment interessant, etc...

**3. Carles Jiménez ha quedat a l'atur i com a manera de trobar feina ha decidit muntar un xicotet negoci de reparació d'ordinadors. Un amic li diu que és una errada muntar un negoci per necessitat, que al primer problema es vindrà baix. Tanmateix, Carles insisteix. És cert que com li ha dit l'amic crear un negoci per necessitat pot ser perillós? En cas afirmatiu, quines característiques ha de reunir Carles per resoldre l'esmentat handicap?**

Si es cert que es perillós emprendre per necessitat, ja que si no emprenem motivats, ens podrem vindre abaix. Per aquesta raó s'ha de tindre moltes ganes de treballar, saber patir i sobreposar-se als problemes per tal de vèncer aquest handicap

**4. La creació d'una guarderia és una idea que pot tenir èxit? Quin tipus de canvi ha provocat l'augment de guarderies als països occidentals?**

Sí es una bona idea, ja que el desenvolupament econòmic també ha causat que augmente el percentatge de dones que treballen fora de casa, per tant augmenta la necessitat de guarderies.

**5. Pensa almenys en una idea de negoci que es puga aprofitar dels canvis que s'han produït en les pors de la població.**

Sistemes d'alarma. Per la inseguretat.

**6. Què és el factor diferenciador d'una empresa? Pensa en un factor diferenciador de tipus pràctic per a un negoci d'informàtica.**

És aquell aspecte del nostre producte que el diferencia dels productes de la competència.

Portar el producte (un ordinador que s'ha manat a arreglar) a casa de manera gratuïta si el usuari ha fet un gast major a 50€.

**7. Pots pensar en algun canvi del macro entorn, com ara una normativa legal, que puga influir en la viabilitat d'algun negoci informàtic? Alguna oportunitat o algun perill que hagen dut aquests canvis per a determinades idees de negoci relacionades amb la informàtica? (penseu per exemple en la creació d'un programa per controlar determinades actituds prohibides per una normativa)**

La llei de protecció de dades, que no em permeta guardar les dades del client. Per exemple en una red social seria el nom, l'edat o el sexe.

**8. Completa la taula:**

<b>Canvi social</b>	<b>Necessitats i negocis</b>	<b>Idees innovadores</b>
Augment en l'esperança de vida	Proliferació de residències i centres de dia, serveis a domicili, serveis d'oci, cultura...	Crear residències
Mes soletat	Buscar parella per internet, xarxes socials, associacions de temps lleure i oci...	Aplicacions per a conèixer gent, o parella
Preocupació pel medi ambient	Empreses del sector ambiental: agricultura ecològica, ecoturisme, gestió de residus..	Una empresa que planta un arbre per cada euro que aporten
Noves tecnologies	Empreses de telecomunicacions, videojocs, programació, internet, telèfons mòbils...	Una escola per a gent que vulgui aprendre sobre les noves tecnologies (dirigida a gent major)
Preocupació creixent per la seguretat	Enviament a domicili, empreses de neteja, de rentat i planxat amb recollida i enviament a domicili, negocis 24 h...	Empresa de video vigilança