Exercicis repàs examen EiE

- 1. Explica els avantatges i inconvenients què pot tenir una franquícia per una persona que vol començar un negoci
- 2. Quan ens referim al factor diferenciador ens referim a...
- a) Dotar al producte o servei d'algun avantatge competitiu diferent la resta de productes del mercat.
- b) Donar un nom diferent al producte respecte als productes del mercat.
- c) Dotar a l'empresa de nous sistemes de producció.
- 3. Els clients potencials són:
- a) Aquells clients que són fidels a l'empresa i que suposen la major part de les vendes.
- b) Aquells clients que consumeixen el producte/servei i que aporten a l'empresa tots els seus ingressos.
- c) Aquells que ara no són clients de l'empresa però poden arribar a ser-lo.
- 4. Les debilitats en un anàlisis DAFO són:
- a) Problemes interns de l'empresa que poden fer que no s'assolisquen els objectius
- b) Punts febles externs a l'empresa i que provenen de l'entorn.
- c) Punts forts de l'empresa com per exemple una bona organització
- 5. En la franquicia el franquiciador és:
- a) L'empresa que cedeix producte, imatge, etc
- b) L'empresa què paga el canon.
- c) El què posa el local i els treballadors.
- 6. La responsabilitat social de les empreses és:
- a) El compromís de les empreses que fa que es preocupin, a més de pels seus interessos econòmics, per la repercussió de les seves activitats en el conjunt de la societat.
- b) Les línies d'acció per mitjà de les quals l'empresa defineix la seva identitat
- c) El conjunt d'impressions que suscita en el públic, és a dir, la manera en què es percep l'empresa.
- 7. Quin dels següents no és un factor dins de les variables que configuren el macroentorn d'una empresa?
- a) Factors socioculturals.
- b) Factors interns.
- c) Factors tecnològics.
- 8. Realitza un esquema dels factors diferenciadors.
- 9. Explica per què és important conèixer al client i a la competència quan comencem un negoci.
- 10. Què diferència hi ha entre la factor del entorn general i del entorn específic.