Forretningsmodel for: PEERVIX

Samarbejdspartne re	Nøgle aktiviteter Problemløsning, Platform/netværk, Produktion Nøgleressourcer Fysiske (maskiner), Menneskelige (brugere), Intellektuelle (viden)	Produktet/ydelsen Ydelse (forbedring), Omkost reducerende, Risikobegrænsning	Kunderelationer Selvbetjening, Automatiske services, Fællesskab samarbejde Channels Direkte (web) Opmærksomhed: anderledes, stabilt og netværksdrevet. Evaluering: detagende Køb: efter behov Levering/salg: digitalt	Kundegrupper Massemarkedet
Omkostninger Faste omkostninger (maskiner) Variabel omkosting (udvidelse efter forbrug)		Indtægtskilder Brugerbetaling (efter behov) Pakkepriser Produkt afhængigt Kundegruppe afhængigt		