

Alexandre Ferrazzo

(alefzzo89@gmail.com)

Rua do Futuro, 35 – Vista Alegre
07400-000 - Arujá –SP
Tels.: (11) 4655-2841 (cel.) 9168-8104
CNH: Categoria (B)

Brasileiro
33 anos
casado

OBJETIVO: VENDEDOR

FORMAÇÃO

Acadêmica 2007/2011 - Centro Universitário Claretiano
Administração de Empresas

2016/2017 - UMC - Universidade Mogi das Cruzes
MBA em Marketing e Estratégias de Vendas

Técnica 2001/2002 - SENAI - Escola Conde José Vicente de Azevedo
Técnico Automobilístico

IDIOMAS Inglês Avançado (+ Inglês Técnico Instrumental SENAI)

QUALIFICAÇÕES GERAIS

Experiência em planejamento comercial, prospecção de clientes, colaboração e integração de equipe, planejamento de estoque, almoxarifado, processos de fabricação, controle de mão de obra e tempos, planejamento de compras, formação de preço de venda, pesquisa de mercado, pós-venda, venda de garantia, recepção, negociações, emissão de documentos, custo operacional, cadastro de fornecedores e clientes, cobrança, inspeção de qualidade, faturamento/expedição, vendas, negociações e pedidos de venda.

Responsável por zelo em departamentos e sucesso nas seguintes atividades:

- Melhoria em processo de controle de tempo de mão de obra no que diz respeito a relação software empresa.
- Adequação de preços e tabelas conforme mercados e ajuste de inventário no varejo.
- Melhorias em identificação de novas oportunidades de negócio e processos
- Implementação de procedimentos administrativos.
- Perfil inovador e analítico.

PRINCIPAIS EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

08/2017 a (atual)	Rejuntabrás Ind e Com Ltda.	Analista de Vendas
11/2016 a 02/2017	Karina Ind. E Com. de Plásticos	Assistente de Vendas Trainee
08/2012 a 09/2016	ServengCivilsan S/A	Vendedor
10/2010 a 02/2012	Votorantim Cimentos S/A	Operador Logístico
07/2007 a 01/2008	Original Veículos Volkswagen	Aux. Administrativo
04/2006 a 04/2007	Viação Itapemirim S/A	Técnico Junior
06/2005 a 04/2006	Automobiles de Paris Peugeot	Consultor Técnico
03/2004 a 10/2004	Sampel Ind. Automotiva Ltda	Estágio Téc. SENAI

INFORMÁTICA

Windows 7, XP, 10 e anteriores, Word 2007, Excel 2007, Internet, Power Point 2007, Access 2007, conhecimentos gerais de configuração, Lógica de Programação (Escola Impacta Tecnologia), Sistema SAP (módulos expedição e controle de portaria), Sistema Protheus TOTVS (módulos Faturamento e Gestão de Contratos), SQL Server Módulo 1 (Escola Impacta Tecnologia) e HTML 5 Fundamentos (Escola Impacta Tecnologia).

CURSOS EXTRACURRICULARES

Garantista – Academia de Treinamento Peugeot
Planejamento de Estoque – SEBRAE