FABIO LUIZ DAROS

Rua dos Coqueiros, 1282 - Bairro Campestre - Santo André - SP Telefone: (13) 99601-0269

E-mail: fabiodaros@hotmail.com

Brasileiro Casado 41 anos

OBJETIVO: ATUAR NA ÁREA COMERCIAL E VENDAS.

FORMAÇÃO EDUCACIONAL

Universidade Paulista – UNIP Administração de Empresas - 2002

RESUMO PROFISSIONAL

Experiência em Gerenciamento de Vendas, atendimento e suporte a representantes e clientes, atuo nos processos pertinentes ao departamento comercial. Participei na organização e recepção em feiras e eventos de empresas de destaque no mercado. Habilidade em negociações comerciais, busca de novos negócios, capacidade de liderança e trabalho em equipe. Disponível para Viagens.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Big Lu Comércio e Indústria de Metais Sanitários 2017 até o momento

Empresa fabricante de Metais Sanitários

Depto: Comercial / Cargo atual: Supervisor de Vendas

Funções: Supervisor de vendas Nacional, Responsável pela contratação e supervisão de novos representantes e por todas as tarefas do departamento comercial. Respondo diretamente ao Diretor comercial. Atuo na elaboração das metas e política. Busca de Novos negócios e Parcerias.

Paramount Faucets Metais Sanitários Ltda. (Diopi Metais) Grupo Forusi 2010 a 2015

Empresa fabricante de Metais Sanitários

Depto: Comercial / Cargo atual: Gerente Comercial

Funções: Responsável por toda a área comercial da empresa, gerenciando e participando ativamente das tarefas do departamento. Respondo diretamente por seis colaboradores de nossa equipe. Elaboração das metas e política de vendas, contato direto com representantes e clientes.

Itália Metais Sanitários Ltda. 2009 a 2009

Empresa fabricante de Metais Sanitários

Depto: Comercial / Cargo atual: Gerente Nacional de Vendas

Funções: Gerenciamento de vendas internas e externas, contratação e supervisão de representantes, abertura de novos clientes, elaboração de metas, política de preço e administração da logística dos produtos comercializados.

Responsável por toda a área Comercial da Empresa.

Fundição Buni Ltda. (Forusi Metais Sanitários) 2007 a 2009

Empresa fabricante de Metais Sanitários

Depto.: Comercial / Cargo atual: Gerente Regional de Vendas

Funções: Gerenciamento de vendas internas e externas, contratação e supervisão de representantes, abertura de novos clientes, elaboração de metas, política de preço e administração da logística dos produtos comercializados.

Vinigás Ind. e Com. de Comp. para Gás Ltda. 1998 a 2007

Empresa fabricante de Reguladores para Gás

Depto: Comercial / Ultima cargo: Gerente Nacional de Vendas

Funções: Gerenciamento de todo o departamento Comercial, sendo responsável pelas televendas, contratação de representantes, com conhecimento de todas as rotinas na área de vendas.

Experiência em todas as áreas da empresa.

Atendimento a clientes, representantes, emissão de pedidos, controles de entrada e saídas de pedidos, comissões de vendas por representantes, controle de faturamento diário, emissões de NF, boletos bancários e duplicatas, controle de caixa, contas a pagar e receber compra de componentes e suprimentos em geral, controle bancário e financeiro, responsável por recrutamento e seleção de pessoal, entrada e saída de funcionários, folha de pagamento, noções gerais em trâmites de exportação e contato com transportadoras.

Fargás Com. de Comp. p/ Gás Ltda. 1996 a 1997

Loja de Componentes para Gás e Utilidades Domésticas

Depto.: Comercial / Cargo: Vendas internas

Funções: Atendimento geral a clientes, vendas internas, responsável pela administração geral da loja, envolvendo controles de caixa, clientes, fornecedores, compras, marketing e finanças.

CURSOS COMPLEMENTARES

- . Seminário Técnico Projeto de Revisão da NBR 13523 Central de Gás GLP Faculdade de Tecnologia SENAI de Goiânia GO
- . Negociações para Compradores FIESP
- . Gestão Estratégica de Compras e Estoques FIESP
- . Gerenciando Resultados em Vendas FIESP
- . Parceria no Desempenho Equifax do Brasil
- . Qualidade Total SEBRAE
- . Informática: Office / internet Explorer
- . Inglês: básico