## **CURRICULUM VITAE**

## **RODRIGO BASSO**

Brasileiro, casado, nascido em 28/11/1986, natural de Concórdia – SC.

Endereço: Rua Lauro Linhares 1600, Ap. 303, Trindade – Florianópolis – SC.

Contatos: (48) 9617-9565 / (48) 9603-3886 (Recados com Caroline - esposa)

E-mail: rodrigobasso86@gmail.com

## **Qualificações**

- Atuação na área comercial, com experiência na supervisão de equipes, planejamento de vendas, prospecção e fidelização de clientes, análise de indicadores do mercado consumidor e acompanhamento das atividades de campo.
- Experiência na análise das necessidades do cliente, identificação de novos mercados, elaboração de planos estratégicos e no estudo das ações das empresas concorrentes.
- Responsável pela seleção, treinamento e desenvolvimento de novos funcionários, bem como pela integração destes junto à equipe.
- ✓ Atuação na condução de reuniões comerciais, treinamentos de capacitação e elaboração de relatórios e planilhas, auxiliando na definição e execução de metas, desenvolvendo e transmitindo as competências necessárias para a realização do processo de venda e aprimoramento dos conhecimentos adquiridos.

## Formação Acadêmica

**Graduando em Gestão Comercial** – Conclusão da graduação prevista para Julho de 2018. Universidade Unicesumar.

**Histórico Profissional** 

**Empresa**: Cooperativa Central Aurora Alimentos

Cargo atual: Coordenador Regional de Vendas

Período: 11/2012 até o presente momento.

Principais funções: Líder atuante responsável por uma filial de vendas com 71

funcionários, gestão comercial direta em uma base comercial realizada pelo

distribuidor exclusivo com 104 (cento e quatro) vendedores, envolvendo a elaboração

de estratégias de vendas e acompanhamento de resultados. Prospecção,

acompanhamento, treinamento e desenvolvimento da equipe de vendas; formação

de propostas comerciais; gerenciamento de informações estratégicas; controles e

gestão de KPI's da filial de vendas; gestor do desenvolvimento profissional dos

colaboradores da área comercial, baseado em programas de crescimento;

alinhamento no processo coach - P.D.I. (Programa de Desenvolvimento Individual).

Empresa: Laticínios Cordilat Ltda.

Cargo: Vendedor Externo

**Período**: 05/2012 a 10/2012

Principais funções: Atendimento e vendas a 162 (cento e sessenta e dois) clientes de

todos os segmentos na cidade de Chapecó e Cordilheira Alta.

Empresa: LS Equipamentos de Segurança Ltda.

Cargo: Gerente Administrativo (Emprego Temporário)

**Período**: 08/2011 a 05/2012.

Principais funções: Gerência Administrativa da empresa voltada para área comercial

com suporte à base de vendedores; gestão de novos negócios; perspectivas de

mercado e crescimento; reestruturação e reformulação da área comercial e regiões de

atendimento.

Empresa: Laticínios Latco Ltda.

Cargo: Supervisor de Vendas

**Período**: 01/2011 a 08/2011

Principais funções: Responsável pela coordenação e negociações com distribuidores

nos três estados do sul (PR/SC/RS), realizando o acompanhamento com equipe de

vendas para melhor distribuição numérica e ponderada da marca. Formação,

execução e acompanhamento de metas de vendas; ações e campanhas; planos de

expansão e cobertura; análise de KPI's e evolução dos resultados.

Empresa: Finco Alimentos Ltda.

Cargo: Supervisor de Vendas

**Período**: 01/2010 a 01/2011.

Principais funções: Responsável pela coordenação de uma equipe com 13 (treze)

vendedores e 06 (seis) promotores de vendas. Prospecção e abertura de novos clientes

no canal varejo. Elaboração e acompanhamento de metas, crescimento nas vendas e

busca de resultados para companhia.

Empresa: Laticínios Cedrense Ltda.

**Cargo**: Supervisor Comercial

**Período**: 12/2007 a 01/2010.

Principais funções: Durante o primeiro ano trabalhei como Auxiliar Administrativo do

Departamento Comercial, em seguida fui promovido a Supervisor Comercial, sendo

responsável pelo orçamento de vendas e despesas da área comercial; planejamento de

vendas; desenvolvimento de novos mercados; gestão de representantes; treinamento

da força de vendas; coordenação da promoção de vendas; relacionamento com

clientes do segmento de varejo e distribuidores.

**Empresa**: Transportes Marvel Ltda.

Cargo: Operador de Computador

**Período**: 08/2003 a 05/2005

Principais funções: Monitoramento de caminhões via satélite e linhas 0800.