

Brenda Martins Guchell

Brasileira, Solteira, 23 anos
Bairro: Bela Vista, Gaspar/SC
Telefone/Whatsapp: 47 996840025
E-mail: brenda.guchell@hotmail.com

OBJETIVO

Áreas Administrativa, Comercial e Negócios.

FORMAÇÃO

Pós-graduação – Gestão de Finanças – Uniasselvi – Cursando.

Graduação – Recursos Humanos – UniCesumar- Completo.

EXPERIÊNCIA

02/2019 – 05/2019 – VALLE NEGÓCIOS

Função: Supervisora de vendas – televendas de consignado e seguro de vida.

Principais atividades: Liderança na equipe interna de televendas, prospecção de novos clientes, visita á clientes, elaboração de metas e campanhas motivacionais, dinâmicas, criar estratégias de vendas e promoção, planejamento para atingir a meta de cada mês e fazer relatórios das comissões de cada colaborador, auxiliar no fechamento de contratos e na negociação com os clientes, treinamentos para desenvolver cada colaborador em conjunto e em individual de acordo com cada personalidade e necessidade e feedback semanalmente. Testes para contratações.

11/2017 – 01/2019 – VALLE NEGÓCIOS

Função: Coordenadora de vendas – Varejo e Televendas

Principais atividades: Liderança na equipe interna de televendas e equipe externa, prospecção de novos clientes, visita á clientes, elaboração de metas diárias e mensais e campanhas motivacionais, dinâmicas, criar estratégias de vendas e promoção, mostrar resultados positivos todo o mês das minhas metas individuais e das metas de cada integrante da minha equipe. Feedback da equipe e individual semanalmente. Testes para contratações.

03/2016 - 11/2017 – VALLE NEGÓCIOS

Função: Agente de vendas- Televendas de consignado e seguro de vida.

Principais atividades: Prospectar novos clientes, manter a carteira de clientes, negociar, vender o empréstimo consignado nível Brasil através de telemarketing, convencer o cliente a fechar a negociação pessoalmente no escritório ou através de contratos encaminhados via correio ou motoboy, atingir a meta de 100 mil todo mês com sucesso e pós venda com cliente.

HABILIDADES CURSOS E CONHECIMENTOS

Coaching para metas - FEBRACIS

Workshop Encontro com o sucesso- Coach Anderson Luiz- INBRATA

Planejamento de vendas – AMPE

Oratória no ambiente de trabalho – AMPE

A C.H.A.V.E. do atendimento eficaz - AMPE

Informática intermediária.

Bom Relacionamento Interpessoal.

Trabalho em Equipe.

Flexível.

Competitividade.

Visão no cliente.

Capacidade de liderança.
