

ROGÉRIO DE SOUZA BERGAMIN

Brasileiro, casado, 40 anos.

Londrina - PR

(43) 99858-2169

rsbergamin@hotmail.com

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Pós-graduando em Gestão Empresarial - FGV conclusão em 2018.

Graduação em Arquitetura e Urbanismo- Centro Universitário Filadélfia 2003/2010.

Técnico em Edificações – Universidade Tecnológica Federal do Paraná 1996/1999.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Votorantim Cimentos

Coordenador Comercial varejo interior do PR – 09/2015.

Responsável por replicar, alinhar e acompanhar a execução da estratégia comercial; monitorar a participação de produtos no mercado; monitorar a atuação da concorrência; identificar e apontar tendências de mercado; auxiliar no desenvolvimento profissional dos vendedores; acompanhar e orientar atividades dos vendedores em suas áreas de atuação; monitorar metas e indicadores de desempenho; acompanhar e participar de negociações com grandes clientes do seguimento; realizar seleção de novos profissionais de vendas.

Coordenador Comercial seguimento construtora interior do PR - 03/2013 a 08/2015.

Responsável pela integração da equipe comercial da Engemix com a equipe da Votorantim Cimentos; apoiar na definição do número de ativos e prioridade de atendimento; responsável pelo planejamento e execução do plano de introdução da argamassa granel no interior do PR; acompanhar e participar nas negociações de grandes construtoras da região; realizar seleção de novos profissionais de vendas.

Coordenador Comercial todos os seguimentos interior SC e RS – 09/2011 a 03/2013.

Acompanhar e desenvolver 10 vendedores dos seguimentos de varejo, construtora e indústria; apoiar a implementação do projeto pavimentar; realizar gestão direta dos grandes clientes de varejo do Rio Grande do Sul; seleção de novos profissionais de vendas.

Analista de Mercado Sul – 06/2011 a 09/2011.

Executar a consolidação dos dados de campo; transformar dados em informações e estratégias comerciais; elaborar e divulgar relatórios comerciais.

Vendedor Técnico Capital do Paraná. – 11/2009 a 06/2011

Implementar a cobrança do aluguel dos equipamentos cedidos pela empresa para os clientes de argamassa granel; realizar atendimentos e negociações com grandes clientes do seguimento

industrial e construtora; estabelecer e manter relacionamentos com entidades de classe e universidades.

Vendedor Técnico Interior do Paraná – 03/2008 a 11/2009.

Realizar atendimentos e negociações com grandes clientes dos seguimentos industrial e construtora; executar treinamentos em obra para profissionais da construção civil; estabelecer e manter relacionamentos com entidades de classe e universidades.

Vendedor de Varejo norte do Paraná. 08/2003 a 03/2008.

Realizar atendimentos aos clientes de varejo do interior do Paraná, apoiando os mesmos na comercialização dos produtos da Votorantim, através de treinamento a balconistas e profissionais da construção civil, alocação de materiais de merchandising e a correta precificação dos produtos.

Técnico em Argamassas Norte do Paraná e Sul de São Paulo. 02/2002 a 08/2003.

Realizar treinamentos e demonstrações práticas do produto em obra; responsável pela assistência técnica a construtora e consumidores finais;

Autônomo

Projetos e execução de pequenas obras 01/2000 a 02/2002.

Realizar projeto, planejamento de obras residenciais de pequeno porte.

Coamo Agroindustrial Cooperativa

Auxiliar de distribuição de peças – 08/1996 a 12/2002.

Executar o plano de distribuição de peças e implementos agrícolas para as unidades da cooperativa.

Casas Pernambucanas

Vendedor de Eletro Eletrônico 08/1993 a 03/1996.

Realizar atendimento e venda aos clientes; fazer a gestão das margens e metas do setor.

FORMAÇÃO COMPLEMENTAR

- Especialização em Projeto Arquitetônico: Composição do Espaço Construído- UEL – 2013 a 2015.
- MBA em Marketing e Gestão em Vendas – FGV – 2012. Interrompido.
- Inteligência de Mercado – Fia – 2010.