### André da silva

**Dados pessoais:** 

Data de nascimento: 02-06-1986

**Endereço:** Rua das nações, 74 Jardim Alvorada.

Cidade: Cambe – PR

**Contatos:** (43) 9 9108-5330 (43) 3398-7251 (recado)

Formação: 2°Grau Habilitação: AB

E-mail: andresilvarepre5@gmail.com

#### **Objetivos:**

Departamento de vendas, gestão comercial.

### **Cursos e Aperfeiçoamentos:**

- Pacote office completo, Excel XP
- Negociação e fechamento de vendas.
- Receptividade no atendimento ao cliente.
- Avante nas Vendas.
- Técnicas de superar desafios comerciais.
- Técnicas de venda.
- Técnicas em gestão comercial.
- Programa de gestão de vendas e previsão de demanda (FIA Fundação instituto de admiração)

# Experiência Profissional:

# Renocap pneus e serviços ltda.

Rodovia Celso Garcia Cid, 400 Cambé-Pr.

(43) 3254-1010 **Período:** 5 anos

Cargo: vendedor externo

#### Usina fortaleza indústria e comercio de massa fina.

Matriz: Rodovia Livio Tagliassachi km 3,5 São Roque / SP

(11) 4784-9797

**Período:** 06/05/2013 À 06/09/2017

Cargo: Gerente Distrital PR/RS/PY, Varejo/Engenharia

# **ATRIBUIÇÕES**

- Gerenciar equipe comercial e do centro de distribuição da regional.
- Identificação e definição, junto à área comercial, de ações de rebate a concorrência.

- Recrutar e selecionar vendedores e representantes na região de atuação.
- Dar feedback sobre desempenho da equipe e criar estratégias comerciais.
- Treinar e capacitar a equipe.
- Desenvolvimento de ações de Marketing. (Eventos)
- Monitoramento da situação do mercado. (Concorrência)
- Palestras e treinamentos de venda e aplicação dos produtos.
- Apresentar relatórios para analise gerencial sobre toda área de atuação.
- Busca de resultados positivos em relação a meta.
- Identificação e definição, junto à área comercial, de ações de rebate a concorrência.

Obrigado tenho disponibilidade para viagens, mudanças de cidade ou estado.