

Telefone: (48) 9 9690-0402

E-mail: ilka.kortel@gmail.com

Data de Nascimento: 13/07/1995

Endereço: Avenida Mauro

Ramos- Centro – 1487 **Cidade:** Florianópolis

Estado: Santa Catarina

Objetivo:

Estudante de Engenharia Química, busco por uma oportunidade para realizar estágio na área técnica, ou comercial, ou de gestão empresarial

Formação

2015 **GRADUAÇÃO EM ENGENHARIA QUÍMICA**

2020 Universidade Federal de Santa Catarina – Campus de Florianópolis

Previsão de conclusão: 07/2020

Experiência

12/2018 **ESTAGIÁRIA DE PRÉ-VENDAS**05/2019 Zygo Tecnologia - Florianópolis

Empresa de tecnologia fundada em 2010. É criadora de um *software* de *marketing* para restaurantes. Modelo de negócio B2B e vendas SAAS (*Software as a Service*).

Principais responsabilidades:

- -Prospecção ativa de novos negócios via contato telefônico;
- -Qualificação dos possíveis clientes e geração de oportunidades para o time de vendas;
- -Abordagem consultiva e apresentação do produto para os leads;
- -Agendamento de reunião de fechamento com os consultores comerciais;
- -Atendimento de clientes de Inbound Sales;
- -Aplicação do CRM (Customer Relationship Management) na rotina de trabalho;
- -Acompanhamento de métricas e indicadores individuais e da equipe comercial com foco na otimização dos processos.

06/2018 **BOLSISTA DE INICIAÇÃO CIENTÍFICA**

12/2018 Universidade Federal de Santa Catarina - Florianópolis

O Trabalho foi realizado em conjunto a uma tese de doutorado no Laboratório de Controle de Processos de Polimerização (LCP) do departamento de engenharia química. Esse projeto de pesquisa desenvolveu a síntese de ésteres benzílicos via esterificação enzimática, a fim de obterse a rota biotecnológica mais viável em aplicação industrial.

Experiência

12/2016 ESTAGIÁRIA DE VENDAS

06/2017 CONAQ Empresa Júnior - Florianópolis

Empresa Júnior do departamento de Engenharia Química e Engenharia de Alimentos da Universidade Federal de Santa Catarina. Há 25 anos no mercado realiza projetos e consultoria para pequenos negócios da indústria de alimentos.

Principais responsabilidades:

- -Atendimento dos clientes de Inbond e Outbound Sales;
- -Elaboração e apresentação de propostas de consultoria;
- -Vendas;
- -Pós-vendas;
- -Gestão da equipe de colaboradores dos projetos, formada pelos professores, consultores e fornecedores.

12/2015 ASSESSORA DE QUALIDADE

12/2016 CONAQ Empresa Júnior - Florianópolis

Principais responsabilidades:

- -Acompanhamento e controle dos processos internos da empresa;
- -Acompanhamento do planejamento estratégico da empresa e dos planos de ação dos colaboradores;
- -Elaboração de artigos de Marketing de Conteúdo para o site, blog e redes sociais da empresa;
- -Aplicação de ferramentas da qualidade na rotina da empresa, tais como: Matriz SWOT, 5S, 5W2H, Ishikawa, Diagrama de Pareto.

Habilidades

INGLÊS INTERMEDIÁRIO

Conversação, leitura e escrita

FRANCÊS BÁSICO

Conversação, leitura e escrita

PACOTE OFFICE

Avançado

MICROSOFT EXCEL e VBA

Avançado

MATLAB

Intermediário

MS PROJECT

Intermediário

Observações

- -Disponibilidade para iniciar em Dezembro/2019;
- -Uma vez que surgir a oportunidade, tenho total disponibilidade para mudar de cidade e ir morar em Blumenau .