

RODRIGO APARECIDO CARINHENA

Brasileiro, 38 anos, Casado, 1 Filho

CPF (BRA) (BR) 028.213.689-41

RUA PEDRO MENDES LOPES , 1281 SUMARE 87720-000 Paranavaí Paraná Brasil

rodcarinhena@gmail.com

(44) 34243115

(44) 998195684

<https://prospeccaocarteira.blogspot.com.br/>

 <https://www.linkedin.com/in/rodrigo-carinhena-a57673109>

Objetivo

Área Comercial / Gestão Territorial / Gestão de Carteira / Prospecção B2B e B2C / Gestão de Recursos Humanos

Resumo profissional

Atuo com gestão comercial desde 2010 , comecei atuando na área de gestão financeira como gestor de expansão comercial por um bom tempo, campo que me trouxe visibilidade e ótimos resultados a curto prazo , gerindo carteira de clientes, empresas , filiais e equipes territoriais, com o passar do tempo migrei para área de gestão comercial industrial como coordenador comercial , área cheia de novas e excelentes oportunidades , foi onde Conheci junto com a área de gestão comercial , a área de prospecção e gestão de carteira , área onde estou conquistando resultados incríveis a partir da gestão de prospecção , expansão , engajamento cliente e carteira , desenvolvendo estratégias para os produtos que trabalho determinando expansão da marca e fomentando parcerias de todas as formas possíveis nas regiões onde sou o gestor territorial e coordenador comercial , tenho experiência na área de gestão recursos humanos onde atuei fortemente e área gestão administrativo financeira também .

Formação

Escolaridade

Pós-graduação no nível Especialização

Pós-Graduação - MBA

MBA - RH E GESTAO DE TALENTOS, CESUMAR - MARINGA.

(Março de 2006) - Concluído

Graduação

BACHARELADO EM ADMINISTRACAO DE EMPRESAS, UNESPAR - PARANAVAI.

(Março de 2004) - Concluído

| Idioma | Leitura | Escrita | Conversação |
|------------|---|---|---|
| Espanhol: | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> |
| Inglês: | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> |
| Português: | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> | <div><div></div><div></div><div></div><div></div></div> |

Histórico profissional

Passafaro Solucoes em Armazenamento

Coordenador Comercial desde Novembro/2001

Coordenar comercialmente as ações da Passafaro na área atendimento a clientes , representantes comerciais e prospecção e expansão nos estados do Mato Grosso do Sul e Mato Grosso .

Responsável pelos resultados comerciais da empresa.Tendo como principais funções: planejar, orientar, dirigir e controlar toda a área comercial. Desenvolver as estratégias comerciais a fim de que os objetivos de vendas sejam atingidos; preparar a estrutura comercial adequada para cada região.

Liderar, motivar e desenvolver a equipe, levando-a a se comprometer e caminhar para que os objetivos e as ações estabelecidas no planejamento estratégico sejam cumpridos; acompanhar, controlar e analisar todas as ações do corpo comercial, orientando e efetuando as correções necessárias, a fim de que as metas sejam cumpridas.

Patrimonium Monitoramento

Coordenador Comercial - de Outubro/2017 a Dezembro/2017

Gerir comercialmente o departamento comercial da empresa Patrimonium e tático 24 horas , duas empresas do grupo , atuei na gestão do departamento coordenando os vendedores a cumprir com as suas metas no dia a dia e resultados estabelecidos a médio prazo a empresa atua fortemente na cidade de Maringa no mercado de segurança monitorada , desenvolvi a gestão de prospecção da empresa bem como estrategias de marketing de atracão para novos clientes , atuando com fomento na carteira atual de clientes.

Passafaro Soluções em Armazenamentos

Coordenador Comercial - de Outubro/2016 a Outubro/2017

Coordenei comercialmente as ações da Passafaro junto á clientes, representantes comerciais, indicadores nos estados do Mato Grosso do Sul, Mato Grosso, Rondônia, Acre e Amazônia, sou responsável pelos resultados comerciais da empresa nesses territórios, minhas principais funções são: planejar, orientar, dirigir e controlar toda a área comercial a mim designada, desenvolver as estratégias comerciais a fim de que os objetivos de vendas sejam atingidos; preparar a estrutura comercial adequada para cada região. Liderar, motivar e desenvolver a equipe, levando-a a se comprometer e caminhar para que os objetivos e as ações estabelecidas no planejamento estratégico sejam cumpridos, acompanhar, controlar e analisar todas as ações do corpo comercial da minha região, orientando e efetuando as correções necessárias, a fim de que as metas sejam cumpridas, foi na Passafaro que iniciei meu projeto de prospecção e gestão de carteira , com ferramentas que consegui ao longo de minha experiência comercial , mesclei o gerenciamento de carteira convencional , com prospecção ativa e engajamento das duas carteiras, o resultado foi fantástico em um espaço de tempo pequeno .

WQ PROMOTORA

GESTOR - de Março/2014 a Dezembro/2015

Gestor de uma pequena promotora de credito consignado no noroeste do Parana atuei com prospecção de novos parceiros e fomentos dos atuais , coordenava uma equipe de 4 funcionários e geria a empresa desde sua área administrativa quanto a comercial .

FLAMEX PROMOTORA

SUPERVISOR COMERCIAL - de Fevereiro/2012 a Março/2014

Atuei como Supervisor Comercial na linha de créditos consignados e produtos bancários em geral durante 2 anos , na região Noroeste do Paraná , Sudoeste do Paraná , atuei com praticamente toda a linha bancaria que pode ser oferecida aos parceiros , trabalhei com vários bancos e geria minha carteira de parceiros de acordo com a necessidade atual de cada um , atuei fortemente com prospecção de novos parceiros e fomento dos atuais . Implantei e fui responsável pela gestão da a filial de Campo Grande - MS e Também todo o Estado do Mato Grosso do sul , atuando com prospecção de novos parceiros e fomento dos atuais alcançando resultados que me destacam junto a empresa onde trabalhava , bem como bancos nos quais éramos representantes .

CREDISUL PROMOTORA

GESTOR DE EXPANSÃO - de Maio/2010 a Janeiro/2012

Atuei como gestor de expansão Comercial na linha de créditos consignados e produtos bancários durante 2 anos , na região Norte e Noroeste do Paraná , atuando com vários produtos bancários , fomentando e expandindo a marca da empresa e seus serviços , fui gestor da filial de londrina , PR executando tarefas como prospecção de novos Clientes e incentivo e aumento de produção dos já existentes , gerenciamento de filial , conseguindo resultados excelentes junto a filial própria como a carteira de parceiros na regional .

TRANSVAL AUTOMECANICA

GERENTE ADMINISTRATIVO - de Novembro/2008 a Junho/2009

Cargo: Gerente Administrativo.

Atividades Desenvolvidas: Atuando em todas as rotinas Administrativas da Empresa , como contas a receber e pagar , controle de fluxo de caixa , conciliação bancaria etc .

CITRI AGROINDUSTRIAL

AUXILIAR DE RH - de Janeiro/2003 a Março/2005

Atividades Desenvolvidas: Atuando em todas as rotinas pertinentes ao RH , como Admissão , Demissão e rotinas diárias do departamento pessoal , atuei por 2 anos na empresa como estagiário . Fui Auditor de BPF (Boas Praticas de Fabricação) durante esse período dentro da empresa.

COCAMAR CITRUS

AUX DE LABORATORIO - de Junho/1998 a Novembro/2002

Atividades Desenvolvidas: Atuando no laboratório na analise preliminar da fruta (laranja) desde a colheita ate sua entrega na industria , rastreando e acompanhando todo o processo ate seu devido armazenamento para moagem.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 2.500,00 atualmente

Benefícios

Ajuda de custo , Hotel , Carro , Vale refeicao

Outros objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 3.500,00 (Real).

Região de interesse

Preferência pela região de Maringá/Paraná/BR, ou num raio de 150 km.

Aceita viajar pela empresa.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Informações complementares

Atuo na área comercial em todo o estado do Parana , Mato Grosso do sul , Acre , Rondônia e Amazonas .