

## SISTEMAS PARA EL CONTROL DE UNA FARMACIA

### Proyecto No. 13

Una farmacia busca una empresa desarrolladora de software para que le realice un sistema de software para llevar el control a los inventarios de productos farmacéuticos con los cuales trabaja, ya que no cuenta con un registro establecido y ordenado de la información de sus clientes, así como deficiencias en el control de las ventas y facturaciones.

En el control del inventario de productos farmacéuticos, el Empleado Farmacéutico lo lleva a cabo utilizando hojas de cálculo en las cuales registra la información de cada uno de los productos, así como las entradas y salidas que se generan por la venta de los mismos. Todos los movimientos los registra el Empleado Farmacéutico para cotejarlos junto con el Encargado de Farmacia cada vez que se realiza un inventario del almacén de productos, esto cada mes, ocasionando incongruencia en la información registrada y lo que realmente se encuentra en la farmacia.

En cuanto a los clientes que tiene la farmacia, no se cuenta con un registro exacto, ya que el Cajero no lleva un control de la información de los clientes con quien trata la farmacia y desconoce el número de clientes con que tiene relación.

Además, el proceso de cierre del día toma bastante tiempo ya que se tiene que revisar los movimientos de ventas manualmente para saber el monto de la venta diaria.

De las ventas se requiere tener bien identificado la fecha en que fue realizada y los productos que se incluyeron. Todo esto para tener reportes semanales de las ventas realizadas por la farmacia.

Para la empresa es muy importante tener un esquema de seguridad en el ingreso al sistema, cada empleado debe tener su propia cuenta para que se relacione con los distintos movimientos que pueda realizar. También es de suma importancia que el sistema se apegue a las políticas empresariales que tiene y a la imagen empresarial.

**Los datos de los artículos son:**

- ✚ Código del artículo
- ✚ Nombre del artículo
- ✚ Existencia
- ✚ Precio de venta

**Los datos de los clientes:**

- ✚ Código del cliente
- ✚ Nombre
- ✚ Dirección
- ✚ RFC
- ✚ Teléfono

**Los Datos del control de ventas:**

- ✚ Nota de venta
- ✚ Fecha de venta
- ✚ Total de venta
- ✚ Total de venta por día
- ✚ Total de venta semanal
- ✚ Total de venta por mes

**Los datos de la venta son:**

- ✚ Nota de venta
- ✚ Fecha de venta
- ✚ Código del cliente
- ✚ Cantidad de artículos
  - ✓ Código del artículo
  - ✓ Nombre del artículo
  - ✓ Cantidad Salida
  - ✓ Existencia
  - ✓ Precio de venta
  - ✓ Sub-Total
- ✚ Total a Pagar

Los cálculos que se deberán de realizar de acuerdo al área son los siguientes:

**Control de artículos donde:**

D1 Código del Artículo

E1 Existencia antes de la compra

F1 Compra

G1 Venta

H1 Existencia actual después de la compra

### Ejemplo de los resultados

C	D	E	F	G	H
1	Codigo de artículo	Existencia actual antes de la compra	Compra	Venta	Existencia actual después de la compra
2	100	5	150	100	55
3	100	55	55	60	50
4	100	50	45	20	75
5	100	75	0	15	60
6	100	60	100	45	115
		Es la cantidad con la que comienza la empresa			(E2+F2)-G2
		=H2			
		Se va cambiando dependiendo de la existencia después de la compra			

### **Control de Venta de artículos donde:**

D1 Nota de venta

E1 Fecha

F1 Código del cliente

G1 Código del artículo

H1 Ventas

I1 Existencia antes de la venta

J1 Existencia actual después de la venta

K1 Precio de venta

L1 SubTotal

M1 Total del día

N1 Total de la semana

O1 Total del mes

### Ejemplo de los resultados

C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P
	Nota de venta	Fecha	Código del cliente	Código de artículo	Ventas	Existencia antes de la venta	Existencia actual después de la venta	Precio de venta	Subtotal	Total del día	Total de la semana	Total del mes	
1													
2	1	01/01/2025	1	100	50	100	50	55	\$ 2,750.00	\$ 2,750.00			
3	2	01/04/2025	8	101	15	60	45	25	\$ 375.00	\$ 3,125.00	\$ 3,125.00		
4	3	03/01/2025	2	102	5	20	15	80	\$ 400.00	\$ 400.00			
5	4	03/01/2025	19	103	3	15	12	100	\$ 300.00	\$ 700.00	\$ 3,825.00		
6	5	05/01/2025	3	104	20	45	25	75	\$ 1,500.00	\$ 1,500.00	\$ 5,325.00		
7	6	06/01/2025	15	106	15	80	65	45	\$ 675.00	\$ 675.00			
8	6	06/01/2025		101	5	45	40	25	\$ 125.00	\$ 800.00			
9	7	06/01/2025	21	110	10	100	90	65	\$ 650.00	\$ 1,450.00			
10	7	06/01/2025		103	4	12	8	100	\$ 400.00	\$ 1,850.00	\$ 1,850.00		
11	8	09/01/2025	25	115	3	45	42	120	\$ 360.00	\$ 360.00			
12	9	09/01/2025	14	102	7	15	8	80	\$ 560.00	\$ 920.00	\$ 2,770.00		
13	10	14/01/2025	30	107	7	90	83	260	\$ 1,820.00	\$ 1,820.00			
14	10	14/01/2025		105	20	70	50	350	\$ 7,000.00	\$ 8,820.00	\$ 8,820.00		
15	11	16/01/2025	5	108	35	150	115	850	\$29,750.00	\$29,750.00			
16	12	16/01/2025	4	100	10	50	40	55	\$ 550.00	\$30,300.00	\$39,120.00		
17	13	20/01/2025	16	100	5	40	35	55	\$ 275.00	\$ 275.00			
18	14	20/01/2025	26	104	3	25	22	75	\$ 225.00	\$ 500.00			
19	15	20/01/2025	28	101	5	40	35	25	\$ 125.00	\$ 625.00			
20	16	20/01/2025	31	108	8	115	107	850	\$ 6,800.00	\$ 7,425.00	\$ 7,425.00		
21	17	23/01/2025	7	109	6	50	44	123	\$ 738.00	\$ 738.00			
22	18	23/01/2025	21	110	15	90	75	65	\$ 975.00	\$ 1,713.00	\$ 9,138.00		
23	19	24/01/2025	30	110	4	75	71	65	\$ 260.00	\$ 260.00			
24	20	24/01/2025	26	109	9	44	35	123	\$ 1,107.00	\$ 1,367.00	\$ 1,367.00		
25	21	27/01/2025	20	101	4	35	31	25	\$ 100.00	\$ 100.00			
26	22	27/01/2025	21	108	9	107	98	850	\$ 7,650.00	\$ 7,750.00			
27	23	27/01/2025	30	107	8	83	75	260	\$ 2,080.00	\$ 9,830.00	\$11,197.00	\$67,550.00	
							=I2-H2		=H2*K2				
							Se va actualizar la existencia			Se van sumando los subtotales del día	Se van sumando los Totales del día	Se van sumando los Totales de la semana	

El objetivo al término de este proyecto es que la empresa tenga el control de la cantidad de los artículos, control de las ventas por día, semana y mes actualizado.