

## CONTROL PRODUCTOS PLASTICOS

### Proyecto No. 20

La empresa dedicada a la elaboración y distribución de productos plásticos busca una empresa desarrolladora de software que le realice un nuevo sistema para llevar el control de sus inventarios de productos, ya que no cuenta con un registro exacto de lo que tiene, ocasionando pérdidas de material y fugas del mismo. Tiene deficiencias en el control de sus ventas y facturación, ya que el proceso es de forma manual utilizando una máquina registradora. En cuanto a sus clientes y proveedores no lleva un control exacto de los mismos, ya que solo tiene registros en libros de sus proveedores, pero ninguno de sus clientes.

En el control de catálogos de productos, el Encargado del Almacén lo lleva por medio de hojas de cálculo, con lo cual se presenta problemas a la hora de actualizar dichos archivos, ya que se realiza una revisión general cada semana y cada seis meses se lleva a cabo un inventario general del almacén en donde salen inconsistencias, ya sea material en exceso y/o faltantes. Las ordenes de entrada y salida de material tiene deficiencias, ya que el Encargado del Almacén no registra quien solicita el material y en donde se utiliza, solo es contabilizado el material que entra y sale.

Relacionado con el control de material, no se lleva un control automatizado del material que entrega cada uno de los Proveedores de la empresa, así como que material es utilizado para elaboración de productos y quien es el responsable de solicitarlo. Esto es llevado de forma manual por el Almacenista, ocasionando retraso a los proveedores hasta en su facturación. Y en el caso de los empleados de la empresa, la situación de que se tenga que pedir material hasta con un día de anticipación para no detener producción.

En lo referente a ventas a Clientes, el Cajero lo controla por medio de una caja registradora y la facturación la realiza a mano. Esto ocasiona que los clientes recurrentes, tengan que esperar hasta que se les entrega su nota y la factura, o que quede pendiente para que sea entregada más tarde.

Para la empresa es muy importante tener un esquema de seguridad en el ingreso al sistema, cada empleado debe tener su propia cuenta para que se relacione con los distintos movimientos que pueda realizar. También es de

suma importancia que el sistema se apegue a las políticas empresariales que tiene y a la imagen empresarial.

**Los datos de los empleados son:**

- ✚ Código de empleado
- ✚ Nombre
- ✚ Puesto
- ✚ Turno

**Los datos de los artículos son:**

- ✚ Código del artículo
- ✚ Nombre del artículo
- ✚ Existencia
- ✚ Precio de venta
- ✚ Porcentaje de Ganancia
- ✚ Costo del artículo

**Los datos de la orden de salida y entrada son:**

- ✚ Código del artículo
- ✚ Cantidad Salida
- ✚ Existencia
- ✚ Código del empleado
- ✚ Precio de venta

**Los datos de los clientes:**

- ✚ Código del cliente
- ✚ Nombre
- ✚ Dirección
- ✚ RFC
- ✚ Teléfono

**Los datos del proveedor:**

- ✚ Código del proveedor
- ✚ Nombre del proveedor
- ✚ Dirección
- ✚ RFC
- ✚ Teléfono

**Los datos de la venta son:**

- ✚ Nota de venta
- ✚ Código del cliente
- ✚ Cantidad de artículos
  - ✓ Código del artículo

- ✓ Nombre del artículo
- ✓ Cantidad Salida
- ✓ Existencia
- ✓ Precio de venta
- ✓ Sub-Total

✚ Fecha de venta

✚ Total a Pagar

Los cálculos que se deberán de realizar de acuerdo al área son los siguientes:

**Control de artículos donde:**

D1 Código del Artículo

E1 Existencia antes de la compra

F1 Compra

G1 Venta

H1 Existencia actual después de la compra

**Ejemplo de los resultados**

C	D	E	F	G	H
	Codigo de artículo	Existencia actual antes de la compra	Compra	Venta	Existencia actual después de la compra
1					
2	100	5	150	100	55
3	100	55	55	60	50
4	100	50	45	20	75
5	100	75	0	15	60
6	100	60	100	45	115
		Es la cantidad con la que comieza la empresa			(E2+F2)-G2
		=H2			
		Se va cambiando dependien do de la existencia después de la compra			

**Ventas de los artículos donde:**

D1 Código del Artículo

E1 Existencia

F1 Porcentaje de Ganancia

G1 Código del proveedor

H1 Total de compra al proveedor

J1 Cantidad de compra

K1 Precio del artículo

L1 Existencia actualizada

**Ejemplo de los resultados**

C	D	E	F	G	H	I	J	K	L
1	Codigo de Artículo comprado	Existencia	Porcentaje de Ganancia	Código del proveedor	Ejemplo de compra al proveedor	Cantidad de artículos	Costo del artículo	Precio del artículo	Existencia actualizada
2	100	0	4.0%	1	\$ 4,850.00	150	\$ 32.33	\$ 33.63	150
3	101	10	5.3%	2	\$ 7,642.00	210	\$ 36.39	\$ 38.30	220
4	102	50	6.5%	4	\$10,879.00	415	\$ 26.21	\$ 27.92	465
5	103	5	7.8%	6	\$12,743.00	620	\$ 20.55	\$ 22.15	625
6	104	0	9.0%	8	\$25,000.00	1200	\$ 20.83	\$ 22.71	1200
							=G2/H2	=I2+(I2*F2)	=E2+H2

**Orden de venta de artículos donde:**

D1 Nota de Venta

E1 Fecha

F1 Código el cliente

G1 Código del artículo

H1 Venta

I1 Existencia antes de la venta

J1 Existencia actualizada

K1 Precio de venta

L1 SubTotal

M1 Total

C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O
	Nota de venta	Fecha	Código del cliente	Código de artículo	Venta	Existencia antes de la venta	Existencia actual después de la venta	Precio de venta	Subtotal	Total del día	Total de la semana	Total del mes
1												
2	1	01/01/2025	1	100	50	100	50	55	\$ 2,750.00	\$ 2,750.00		
3	2	01/04/2025	8	101	15	60	45	25	\$ 375.00	\$ 3,125.00	\$ 3,125.00	
4	3	03/01/2025	2	102	5	20	15	80	\$ 400.00	\$ 400.00		
5	4	03/01/2025	19	103	3	15	12	100	\$ 300.00	\$ 700.00	\$ 3,825.00	
6	5	05/01/2025	3	104	20	45	25	75	\$ 1,500.00	\$ 1,500.00	\$ 5,325.00	
7	6	06/01/2025	15	106	15	80	65	45	\$ 675.00	\$ 675.00		
8	6	06/01/2025		101	5	45	40	25	\$ 125.00	\$ 800.00		
9	7	06/01/2025	21	110	10	100	90	65	\$ 650.00	\$ 1,450.00		
10	7	06/01/2025		103	4	12	8	100	\$ 400.00	\$ 1,850.00	\$ 1,850.00	
11	8	09/01/2025	25	115	3	45	42	120	\$ 360.00	\$ 360.00		
12	9	09/01/2025	14	102	7	15	8	80	\$ 560.00	\$ 920.00	\$ 2,770.00	
13	10	14/01/2025	30	107	7	90	83	260	\$ 1,820.00	\$ 1,820.00		
14	10	14/01/2025		105	20	70	50	350	\$ 7,000.00	\$ 8,820.00	\$ 8,820.00	
15	11	16/01/2025	5	108	35	150	115	850	\$29,750.00	\$29,750.00		
16	12	16/01/2025	4	100	10	50	40	55	\$ 550.00	\$30,300.00	\$39,120.00	
17	13	20/01/2025	16	100	5	40	35	55	\$ 275.00	\$ 275.00		
18	14	20/01/2025	26	104	3	25	22	75	\$ 225.00	\$ 500.00		
19	15	20/01/2025	28	101	5	40	35	25	\$ 125.00	\$ 625.00		
20	16	20/01/2025	31	108	8	115	107	850	\$ 6,800.00	\$ 7,425.00	\$ 7,425.00	
21	17	23/01/2025	7	109	6	50	44	123	\$ 738.00	\$ 738.00		
22	18	23/01/2025	21	110	15	90	75	65	\$ 975.00	\$ 1,713.00	\$ 9,138.00	
23	19	24/01/2025	30	110	4	75	71	65	\$ 260.00	\$ 260.00		
24	20	24/01/2025	26	109	9	44	35	123	\$ 1,107.00	\$ 1,367.00	\$ 1,367.00	
25	21	27/01/2025	20	101	4	35	31	25	\$ 100.00	\$ 100.00		
26	22	27/01/2025	21	108	9	107	98	850	\$ 7,650.00	\$ 7,750.00		
27	23	27/01/2025	30	107	8	83	75	260	\$ 2,080.00	\$ 9,830.00	\$11,197.00	\$67,550.00
							=I2-H2			=H2*K2		
							Se va actualizando la existencia			Se van sumando los subtotales del día	Se van sumando los Totales del día	Se van sumando los Totales de la semana

El objetivo al término de este proyecto es que la empresa tenga el control de la cantidad de los artículos, ventas, proveedores, clientes y datos para facturación