

## Edilson Marques Elias da Silva

---

- Casado - Brasileiro, 55 anos
- Celular: (11) 96453-1664 / Fixo: (11) 5834-2214
- E-mail: [edimarkes@gmail.com](mailto:edimarkes@gmail.com)
- Skype: edimarkes

### Objetivo

**Executivo de Vendas / Analista de Vendas / Cobrança e Retenção /Supervisor**

### Experiência Profissional

08/05/2021 à 31/05/2022 – Impacta – Treinamentos de TI

**Função:** Consultor Comercial

Responsável por vender todos os cursos da grade da empresa: Excel, Power BI, Gestão de Projetos, Gestão de Pessoas, Banco de dados, Várias Linguagens de Programação, etc.

11/12/2018 à 01/08/2019 – Clarify – Treinamentos Gerenciais Ltda

**Função:** Agente interno de Vendas

Responsável por vender todos os cursos da grade da empresa: Excel, Power BI, Gestão de Projetos, Gestão de Pessoas, Inteligência Emocional, etc. Visitar clientes e empresas para fechar treinamentos presenciais e In Companys.

01/2017 a 08/2017 – Desenvolve Sistemas de Internet Ltda

**Função:** Agente Interno de Vendas

Responsável por todo o processo de vendas do portfólio de serviços da empresa: venda de servidores cloud e servidores dedicado. Captação de clientes via atendimento presencial, chat, e-mail e telefone.

09/04/2010 a 04/07/2016 – Locaweb S/A

**Função:** Executivo de Vendas

Responsável pelo processo de vendas dos serviços da empresa via Inside Sales incluindo atendimento via chat, e-mail e telefone. Venda de serviços de hospedagem de sites, e-mail marketing, servidores cloud e servidores dedicados.

14/05/2001 a 03/04/2004 – Brasil Assistência S/A - Mafre

**Função:** Supervisor

Responsável em supervisionar equipe com 25 analistas. Realizar monitorias, dar feedbacks, fazer análise de indicadores e kpis, auxiliar na contratação de novos analistas, efetuar treinamentos.

### **Formação Acadêmica**

Curso superior em andamento: Ciência da Computação – Faculdade as Américas (FAM) – Primeiro semestre

Curso de vendas de Alta Performance (ano de 2015 – com certificado)

Curso de Vendas Spin Selling (ano de 2018 – curso online)

Curso de Outbound Marketing (Ano de 2018 online)

### **Idioma e Informações Adicionais**

Inglês Intermediário. Capacidade de trabalhar em equipe, com metas e sob pressão.

## **CERTIFICADOS**



C E R T I F I C A D O



A Insight Company confere o presente Certificado a

**EDILSON MARQUES ELIAS DA SILVA**

pela participação no curso:

**Seja um Vendedor de Alta Performance**

realizado em 06 e 20 de Agosto de 2014,

com carga horária de 16 horas.

A handwritten signature in blue ink, reading "Fabíola Barreira".

Fabíola Barreira  
Diretora Educacional

## PRÊMIOS NA ÁREA COMERCIAL

