**LISTE DES POTENTIELLES INDICATEURS**

**A. Indicateurs de Gestion des Demandes et Attributions**

1. Nombre de demandes d'attribution par statut (EN\_COURS, VALIDÉE, REJETÉE)
2. Nombre de demandes par type (ZONE\_INDUSTRIELLE, HORS\_ZONE\_INDUSTRIELLE)
3. Nombre de demandes par zone industrielle, lot et entreprise
4. Nombre de demandes prioritaires vs normales
5. Délai moyen de traitement d'une demande (création → validation/rejet)
6. Taux d'acceptation/approbation des demandes
7. Évolution des demandes prioritaires par période

**B. Indicateurs Fonciers et Occupation**

1. Taux d'occupation des lots (occupé/disponible)
2. Nombre de lots attribués/réservés/acquis par période
3. Superficie totale attribuée par zone et par période
4. Superficie totale disponible par zone
5. Densité d'occupation par zone industrielle
6. Prix moyen des lots par zone, type ou statut
7. Répartition des lots par priorité et viabilité

**C. Indicateurs Financiers et de Paiement**

1. Montant total des paiements reçus (par période, zone, entreprise)
2. Revenus totaux des paiements réussis
3. Montant moyen des factures et paiements par entreprise ou zone
4. Taux de paiement réussi vs échec/remboursement
5. Délai moyen de paiement (facture → paiement effectif)
6. Répartition des paiements par méthode (carte, virement, etc.)

**D. Indicateurs d'Entreprises et Opérateurs**

1. Nombre d'entreprises actives par secteur/domaine
2. Évolution des entreprises par date de constitution (annuelle)
3. Nombre d'opérateurs par entreprise
4. Répartition des entreprises par domaine d'activité
5. Nombre total d'emplois créés (total, nationaux, expatriés)

**E. Indicateurs Géographiques et Spatiaux**

1. Superficie totale des zones industrielles par statut (active, en construction)
2. Nombre de lots disponibles par zone
3. Répartition géographique des attributions (cartographie, heatmap)
4. Densité d'attribution par zone ou par lot
5. Évolution de la superficie développée par période

**F. Indicateurs de Collectes et Recouvrement**

1. Montant total des collectes recouvrées
2. Taux de recouvrement (recouvrée vs non recouvrée)
3. Nombre de collectes par agent
4. Délai moyen de recouvrement (création → recouvrement)

**G. Indicateurs d'Indemnisations et Suivi d'Implantation**

1. Montant total des indemnisations par statut
2. Nombre d'indemnisations par zone
3. Nombre de projets en suivi d'implantation (en attente, terminés)
4. Taux de completion des suivis d'implantation (étapes terminées)

**H. Indicateurs de Conformité, Rapports et Infractions**

1. Nombre de rapports transmis par statut (envoyé, refusé)
2. Taux de validation des rapports (validé vs refusé)
3. Nombre d'infractions par type
4. Taux de résolution des infractions

**I. Indicateurs de Purges, Retraits et Conventions**

1. Nombre de purges effectuées par statut
2. Montant des retraits de conventions
3. Taux de conformité des retraits (conforme vs non conforme)

**J. Indicateurs Temporels et Tendances**

1. Évolution mensuelle/annuelle des attributions
2. Évolution mensuelle/annuelle des paiements
3. Évolution mensuelle/annuelle des demandes
4. Saisonnalité des demandes ou des paiements