

Análise de Investimento em Mídia para Captura e Conversão de Trails

Granularidade do Campo Data: Semanal Período Analisado: 20 Semanas

Visão Consolidada

Dispositivo	Canal	Trials	Convertido \mp	Conversão.	CPC	Não Convertido	Inves.Total\$
Desktop	Google Adwords - Brand Campaigns	17453	3642	20.87%	\$4.73	13811	\$17,236.76
	Partners	8574	2161	25.20%	\$6.18	6413	\$13,364.14
	Google Adwords - Non Brand Campaigns	10262	1063	10.36%	\$42.32	9199	\$44,985.49
	Facebook Campaigns	1472	12	0.82%	\$522.21	1460	\$6,266.58
Mobile	Google Adwords - Brand Campaigns	8404	165	1.96%	\$50.98	8239	\$8,411.10
	Partners	3689	86	2.33%	\$66.46	3603	\$5,715.86
	Facebook Campaigns	12144	32	0.26%	\$1,565.18	12112	\$50,085.72
	Google Adwords - Non Brand Campaigns	407	2	0.49%	\$887.60	405	\$1,775.20

Melhor Performance:

Canais Desktop 'Google Adwords - Brand Campaigns' e 'Partners'

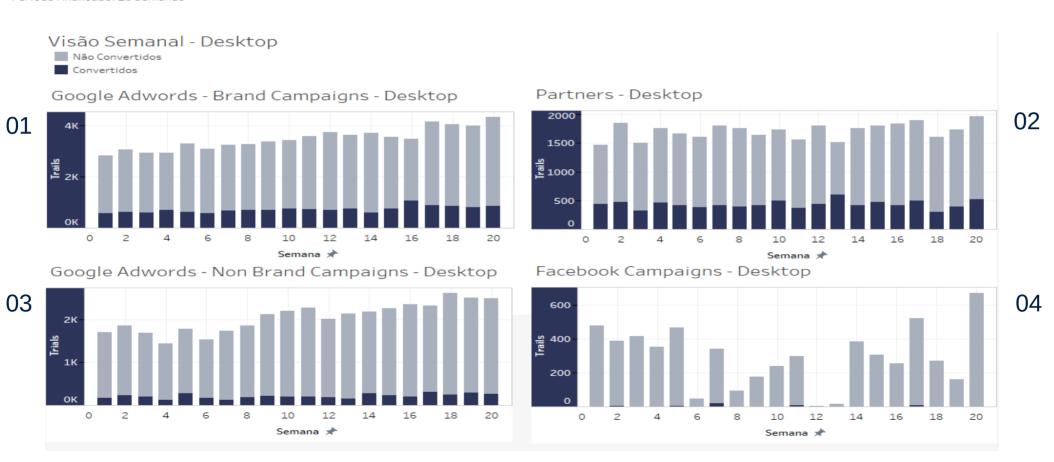
Canais com pontos de atenção:

Desktop 'Facebook Campaigns' e TODOS MOBILE



Análise de Investimento em Mídia para Captura e Conversão de Trails

Granularidade do Campo Data: Semanal Período Analisado: 20 Semanas





Análise de Investimento em Mídia para Captura e Conversão de Trails

Granularidade do Campo Data: Semanal Período Analisado: 20 Semanas

