|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  |  | | --- | --- | --- | | |  | | --- | | [Clique aqui e digite o endereço] [Coloque o telefone, fax e email aqui] | |  | |  |

[SEU NOME]

|  |  |
| --- | --- |
| Objetivo |  |
| Experiência | 1990–1994 Sapataria Bom Pé Campinas - SP  Gerente geral de vendas   * Aumentou as vendas de R$50.000,00 para R$100.000,00. * Dobrou as vendas por representante de R$5.000,00 para R$10.000,00. * Sugeriu novos produtos que aumentaram os lucros em 23%. |
|  | 1985–1990 Grupo Bardel Campinas - SP  Representante regional de vendas   * Aumentou as vendas regionais de R$25.000,00 para R$100.000,00. * Gerenciou 250 representantes de vendas em 6 estados do Norte/Nordeste. * Implementou curso de treinamento para novos funcionários — aumento da lucratividade. |
|  | 1980–1984 Vinhal Dantas Campinas - SP  Representante de vendas sênior   * Expandiu a equipe de vendas de 50 para 100 representantes. * Triplicou a cota de lucros de cada sócio. * Expandiu as vendas para ampliar o mercado. |
|  | 1975–1980 Iluminações, Ltda. Campinas - SP  Representante de vendas   * Expandiu as vendas em 400%. * Recebeu o prêmio de melhor representante de vendas durante quatro anos consecutivos. * Desenvolveu o curso de treinamento Excelência em Vendas. |
| Formação | 1971–1975 Universidade de Campinas Campinas - SP   * Bacharelado em Administração de Empresas e Ciência da Computação. * Graduada com *summa cum laude*. |
| Interesses | Conselho de Diretores de Campinas, corrida, jardinagem, tapeçaria, computador. |
| Dicas | Selecione o texto que deseja substituir e digite o currículo. |