Estatística para Ciência de Dados Resolução do trabalho 06

Eduardo Façanha Dutra Giovanni Brígido

Conteúdo

| 1 | Enu | ınciado | | 3 |
|---|-----|---------|------------------------|----|
| 2 | Res | olução | | 4 |
| | 2.1 | Tarefa | 1 | 4 |
| | 2.2 | Tarefa | 2 | 8 |
| | | 2.2.1 | Desenvolvimento | 8 |
| | | 2.2.2 | Análise dos resultados | 10 |

1 Enunciado

Você é um analista de dados no setor de compras da Casa Pio, uma grande rede de lojas de calçados.

Ela é uma empresa com sede em Fortaleza estabelecido há 70 anos. Atualmente, também opera em várias cidades do interior do Ceará, A empresa vende sapatos de preços médios, variando de 120 a 200 reais. Embora os sapatos sejam de alta qualidade, existem lotes e lotes no estoque que nunca são vendidos. Em outras palavras, os sapatos estragando nas prateleiras das lojas.

Por isto, o gerenciamento de estoque é um problema muito comum e importante.

Muitas, senão a maioria das lojas, não conseguem determinar número correto de itens que precisam manter em estoque. O problema oposto também surge: lojas sem estoque necessário de mercadorias não irão atender à demanda de mercado. Por exemplo, você certamente já entrou em uma loja de sapatos, mas não conseguiu comprar porque eles não tinham o número em estoque.

Neste estudo, vamos examinar o problema oposto - ter muito estoque.

Este é um problema mais significativo para a empresa, pois indica que investiu na produção ou compra de um produto, mas não foi capaz de vendê-lo.

Temos um banco de dados com as informações de vendas das lojas durante os anos 2014 a 2016, com várias informações uteis.

Nosso problema é estimar o volume de compra de sapatos para não ficar com estoque muito alto, nem perder muitas vendas.

Tarefa 1 Responda as seguintes perguntas:

- 1- Os dados fornecidos são amostrais ou populacionais?
- 2- Você separaria os dados em quantos grupos?
- 3- Esses grupos são dependentes ou independentes?
- 4- Como você agrupará os dados para ter uma melhor visão do problema a ser resolvido?
- 5- Os dados fornecidos representam uma distribuição Normal?
- 6- Qual o intervalo de confiança que será usado?
- 7- Qual a estatística será usada? Z ou t?
- 8- Com base na sua resposta a pergunta 7, qual a sua justificativa?
- 9- Quantos pares de cada sapato devemos ter em estoque?

Tarefa 2

Digamos que queremos usar um intervalo de confiança para ver se duas lojas estão vendendo o mesmo número de sapatos. Além disso, queremos saber com 90% confiança quanto uma loja supera a outra em termos de vendas. Você tem duas tabelas representando as vendas de calçados femininos em duas lojas. Seus códigos são ARA 1 e ARA 2. Temos dados para 2016.

Justifique suas escolhas e aplique uma estatística para determinar qual das lojas vende mais produtos, e quais.

Verifique com 90% de confiança, se ambas lojas podem ter um estoque único.

2 Resolução

2.1 Tarefa 1

1- Os dados fornecidos são amostrais ou populacionais?

Os dados fornecidos são amostrais, uma vez que se referem a apenas 3 anos, de 2014 a 2016 e Casa Pio já está estabelecida em Fortaleza há 70 anos.

2- Você separaria os dados em quantos grupos?

Separaria os dados por gênero, por tamanho de sapato, por mês e ano. Nesse caso específico foram utilizados os dados de todo Ceará.

3- Esses grupos são dependentes ou independentes?

Os grupos são independentes.

4- Como você agrupará os dados para ter uma melhor visão do problema a ser resolvido?

Os dados serão agrupados por meses, por ano, e por tamanho de sapato, em ordem crescente, sendo criadas duas tabelas, uma para cada gênero. Dessa maneira, obtém-se uma visão melhor do problema a ser resolvido.

Tabela 1: Vendas de sapatos masculinos de 2014 a 2016 em todo o Ceará, por tamanho.

| | 6 | 6.5 | 7 | 7.5 | 8 | 8.5 | 9 | 9.5 | 10 | 10.5 | 11 | 11.5 | 12 | 13 | 14 | 15 | Total |
|-------|---|-----|----|-----|----|-----|----|-----|----|------|----|------|------|------|----|------|-------|
| jan14 | 1 | 0 | 2 | 2 | 4 | 6 | 13 | 27 | 15 | 18 | 11 | 7 | 4 | 0 | 2 | 0 | 112 |
| fev14 | 3 | 0 | 2 | 4 | 0 | 7 | 16 | 26 | 17 | 31 | 6 | 8 | 0 | 0 | 0 | 2 | 122 |
| mar14 | 0 | 0 | 1 | 3 | 13 | 10 | 21 | 31 | 16 | 20 | 11 | 8 | 4 | 0 | 6 | 5 | 149 |
| abr14 | 0 | 5 | 2 | 0 | 4 | 9 | 27 | 33 | 17 | 23 | 10 | 7 | 4 | 1 | 1 | 4 | 147 |
| mai14 | 0 | 0 | 2 | 5 | 4 | 5 | 24 | 26 | 17 | 20 | 5 | 3 | 5 | 2 | 4 | 0 | 122 |
| jun14 | 1 | 0 | 0 | 0 | 5 | 13 | 18 | 28 | 25 | 26 | 10 | 3 | 3 | 1 | 6 | 4 | 143 |
| jul14 | 0 | 0 | 1 | 1 | 13 | 4 | 17 | 33 | 21 | 14 | 10 | 9 | 2 | 3 | 5 | 1 | 134 |
| ago14 | 3 | 3 | 3 | 1 | 6 | 7 | 20 | 26 | 27 | 23 | 11 | 5 | 2 | 0 | 1 | 2 | 140 |
| set14 | 0 | 3 | 1 | 1 | 8 | 11 | 22 | 27 | 22 | 31 | 8 | 2 | 3 | 5 | 2 | 4 | 150 |
| out14 | 3 | 0 | 3 | 4 | 4 | 16 | 19 | 35 | 29 | 23 | 7 | 10 | 7 | 2 | 2 | 1 | 165 |
| nov14 | 1 | 0 | 1 | 5 | 5 | 5 | 11 | 15 | 20 | 18 | 4 | 5 | 6 | 3 | 0 | 1 | 100 |
| dez14 | 0 | 2 | 1 | 2 | 3 | 9 | 27 | 34 | 24 | 22 | 9 | 4 | 0 | 0 | 0 | 1 | 138 |
| jan15 | 1 | 6 | 0 | 2 | 9 | 14 | 26 | 53 | 36 | 19 | 9 | 8 | 6 | 1 | 1 | 1 | 192 |
| fev15 | 1 | 4 | 0 | 2 | 13 | 11 | 26 | 41 | 30 | 25 | 13 | 6 | 7 | 0 | 2 | 1 | 182 |
| mar15 | 0 | 2 | 2 | 2 | 8 | 12 | 24 | 42 | 28 | 31 | 15 | 11 | 3 | 2 | 4 | 0 | 186 |
| abr15 | 0 | 3 | 1 | 1 | 6 | 15 | 35 | 43 | 25 | 34 | 18 | 7 | 6 | 1 | 3 | 2 | 200 |
| mai15 | 5 | 0 | 1 | 1 | 9 | 14 | 35 | 58 | 23 | 38 | 17 | 12 | 5 | 3 | 2 | 3 | 226 |
| jun15 | 3 | 1 | 5 | 6 | 8 | 26 | 51 | 61 | 37 | 34 | 12 | 19 | 9 | 6 | 0 | 1 | 279 |
| jul15 | 1 | 5 | 2 | 5 | 9 | 17 | 52 | 44 | 40 | 54 | 14 | 10 | 5 | 2 | 3 | 3 | 266 |
| ago15 | 4 | 5 | 1 | 2 | 3 | 32 | 44 | 66 | 38 | 34 | 14 | 11 | 8 | 2 | 7 | 6 | 277 |
| set15 | 7 | 1 | 5 | 9 | 10 | 20 | 40 | 57 | 39 | 43 | 19 | 8 | 12 | 0 | 1 | 4 | 275 |
| out15 | 9 | 5 | 5 | 7 | 11 | 22 | 52 | 52 | 36 | 32 | 17 | 14 | 7 | 3 | 4 | 1 | 277 |
| nov15 | 2 | 4 | 4 | 6 | 9 | 16 | 26 | 67 | 42 | 36 | 11 | 13 | 8 | 4 | 4 | 7 | 259 |
| dez15 | 3 | 3 | 6 | 5 | 9 | 14 | 42 | 76 | 43 | 37 | 14 | 15 | 6 | 3 | 4 | 4 | 284 |
| jan16 | 6 | 4 | 2 | 9 | 17 | 30 | 58 | 53 | 45 | 49 | 12 | 15 | 5 | 3 | 5 | 2 | 315 |
| fev16 | 2 | 3 | 1 | 5 | 17 | 31 | 29 | 60 | 54 | 38 | 30 | 12 | 7 | 2 | 11 | 7 | 309 |
| mar16 | 3 | 3 | 7 | 3 | 14 | 32 | 43 | 61 | 52 | 49 | 29 | 11 | 2 | 4 | 4 | 0 | 317 |
| abr16 | 2 | 1 | 1 | 2 | 15 | 32 | 49 | 76 | 62 | 60 | 21 | 6 | 6 | 2 | 4 | 4 | 343 |
| mai16 | 6 | 1 | 7 | 17 | 17 | 30 | 52 | 63 | 49 | 59 | 29 | 12 | 14 | 4 | 8 | 5 | 373 |
| jun16 | 4 | 2 | 11 | 5 | 11 | 24 | 79 | 93 | 72 | 53 | 24 | 29 | 17 | 6 | 4 | 6 | 440 |

| | 6 | 6.5 | 7 | 7.5 | 8 | 8.5 | 9 | 9.5 | 10 | 10.5 | 11 | 11.5 | 12 | 13 | 14 | 15 | Total |
|-------|----|-----|----|-----|----|-----|----|-----|----|------|----|------|----|----|----|----|-------|
| jul16 | 3 | 3 | 9 | 14 | 23 | 41 | 72 | 77 | 69 | 62 | 32 | 17 | 10 | 2 | 7 | 10 | 451 |
| ago16 | 7 | 11 | 4 | 6 | 10 | 43 | 57 | 91 | 70 | 57 | 19 | 18 | 25 | 2 | 4 | 3 | 427 |
| set16 | 3 | 3 | 10 | 13 | 17 | 26 | 89 | 70 | 56 | 60 | 29 | 16 | 15 | 1 | 1 | 3 | 412 |
| out16 | 14 | 4 | 4 | 12 | 16 | 34 | 60 | 96 | 63 | 60 | 19 | 30 | 10 | 5 | 6 | 2 | 435 |
| nov16 | 6 | 2 | 4 | 3 | 8 | 22 | 32 | 73 | 50 | 45 | 18 | 17 | 4 | 7 | 5 | 6 | 302 |
| dez16 | 1 | 1 | 3 | 6 | 16 | 18 | 39 | 76 | 38 | 30 | 15 | 11 | 3 | 5 | 3 | 5 | 270 |

Tabela 2: Vendas de sapatos femininos de 2014 a 2016 em todo o Ceará, por tamanho.

| | 4.5 | 5 | 5.5 | 6 | 6.5 | 7 | 7.5 | 8 | 8.5 | 9 | 9.5 | 10 | 10.5 | 11 | 11.5 | 12 | Total |
|-------|-----|---|-----|----|-----|----|-----|----|-----|----|-----|----|------|----|------|----|-------|
| jan14 | 0 | 0 | 0 | 3 | 1 | 4 | 22 | 32 | 9 | 15 | 19 | 2 | 1 | 0 | 0 | 0 | 108 |
| fev14 | 2 | 0 | 1 | 0 | 0 | 7 | 3 | 23 | 10 | 16 | 12 | 4 | 4 | 0 | 0 | 0 | 82 |
| mar14 | 0 | 1 | 0 | 1 | 0 | 11 | 4 | 20 | 5 | 17 | 9 | 6 | 1 | 0 | 0 | 0 | 75 |
| abr14 | 0 | 0 | 2 | 3 | 2 | 13 | 3 | 22 | 23 | 12 | 13 | 9 | 4 | 0 | 0 | 0 | 106 |
| mai14 | 0 | 2 | 0 | 2 | 2 | 13 | 4 | 16 | 39 | 25 | 6 | 7 | 0 | 0 | 0 | 0 | 116 |
| jun14 | 0 | 1 | 0 | 1 | 3 | 9 | 6 | 22 | 12 | 17 | 0 | 11 | 0 | 0 | 0 | 0 | 82 |
| jul14 | 0 | 0 | 1 | 0 | 7 | 8 | 5 | 16 | 18 | 13 | 5 | 10 | 0 | 1 | 1 | 0 | 85 |
| ago14 | 0 | 0 | 0 | 0 | 4 | 12 | 2 | 30 | 17 | 12 | 4 | 13 | 5 | 2 | 0 | 0 | 101 |
| set14 | 0 | 0 | 2 | 0 | 3 | 12 | 8 | 16 | 14 | 21 | 2 | 13 | 2 | 0 | 6 | 1 | 100 |
| out14 | 3 | 0 | 0 | 0 | 0 | 17 | 10 | 26 | 16 | 15 | 8 | 14 | 0 | 0 | 0 | 0 | 109 |
| nov14 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 | 14 | 3 | 14 | 15 | 11 | 11 | 9 | 2 | 0 | 0 | 0 | 81 |
| dez14 | 2 | 1 | 1 | 0 | 2 | 14 | 3 | 20 | 10 | 19 | 4 | 10 | 0 | 0 | 0 | 0 | 86 |
| jan15 | 0 | 1 | 0 | 1 | 7 | 8 | 21 | 25 | 14 | 20 | 5 | 8 | 3 | 0 | 0 | 0 | 113 |
| fev15 | 5 | 0 | 2 | 6 | 7 | 4 | 23 | 33 | 14 | 13 | 9 | 5 | 2 | 0 | 3 | 0 | 126 |
| mar15 | 1 | 0 | 0 | 0 | 5 | 6 | 30 | 29 | 20 | 19 | 15 | 8 | 9 | 0 | 0 | 0 | 142 |
| abr15 | 0 | 0 | 2 | 7 | 9 | 7 | 10 | 23 | 15 | 22 | 17 | 7 | 8 | 0 | 0 | 0 | 127 |
| mai15 | 1 | 0 | 0 | 3 | 16 | 9 | 21 | 33 | 29 | 19 | 13 | 2 | 9 | 2 | 1 | 6 | 164 |
| jun15 | 6 | 0 | 0 | 1 | 11 | 13 | 30 | 36 | 39 | 30 | 13 | 0 | 8 | 0 | 0 | 0 | 187 |
| jul15 | 1 | 2 | 0 | 0 | 9 | 12 | 27 | 42 | 29 | 28 | 19 | 6 | 5 | 1 | 4 | 2 | 187 |
| ago15 | 0 | 3 | 3 | 0 | 6 | 8 | 28 | 28 | 30 | 28 | 13 | 2 | 15 | 2 | 3 | 0 | 169 |
| set15 | 0 | 4 | 2 | 2 | 9 | 13 | 20 | 35 | 23 | 35 | 13 | 2 | 6 | 0 | 0 | 1 | 165 |
| out15 | 1 | 0 | 2 | 2 | 9 | 12 | 24 | 46 | 31 | 25 | 17 | 10 | 11 | 0 | 1 | 2 | 193 |
| nov15 | 0 | 0 | 4 | 1 | 6 | 11 | 27 | 40 | 41 | 31 | 18 | 4 | 5 | 0 | 1 | 6 | 195 |
| dez15 | 2 | 0 | 7 | 2 | 9 | 15 | 22 | 40 | 35 | 22 | 10 | 5 | 2 | 6 | 0 | 0 | 177 |
| jan16 | 1 | 4 | 5 | 0 | 15 | 10 | 31 | 48 | 34 | 38 | 14 | 5 | 8 | 8 | 2 | 1 | 224 |
| fev16 | 1 | 0 | 0 | 12 | 10 | 12 | 35 | 57 | 31 | 31 | 10 | 11 | 14 | 3 | 9 | 4 | 240 |
| mar16 | 2 | 0 | 0 | 6 | 15 | 9 | 25 | 43 | 45 | 31 | 18 | 5 | 4 | 2 | 9 | 0 | 214 |
| abr16 | 0 | 0 | 2 | 12 | 10 | 21 | 47 | 58 | 28 | 52 | 20 | 6 | 7 | 5 | 6 | 0 | 274 |
| mai16 | 1 | 1 | 1 | 7 | 5 | 12 | 28 | 57 | 52 | 48 | 18 | 4 | 4 | 2 | 6 | 2 | 248 |
| jun16 | 11 | 1 | 3 | 1 | 16 | 19 | 44 | 36 | 42 | 41 | 9 | 7 | 9 | 2 | 4 | 5 | 250 |
| jul16 | 4 | 4 | 5 | 0 | 18 | 8 | 31 | 59 | 69 | 49 | 16 | 6 | 11 | 1 | 0 | 9 | 290 |
| ago16 | 3 | 4 | 1 | 1 | 6 | 14 | 29 | 71 | 49 | 51 | 22 | 8 | 7 | 1 | 2 | 10 | 279 |
| set16 | 2 | 6 | 1 | 3 | 8 | 22 | 56 | 52 | 51 | 42 | 19 | 4 | 4 | 0 | 1 | 4 | 275 |
| out16 | 1 | 1 | 3 | 2 | 4 | 18 | 50 | 66 | 45 | 30 | 17 | 2 | 12 | 2 | 0 | 15 | 268 |
| nov16 | 1 | 0 | 4 | 0 | 9 | 12 | 27 | 52 | 43 | 28 | 18 | 2 | 9 | 2 | 1 | 9 | 217 |
| dez16 | 0 | 0 | 9 | 2 | 7 | 14 | 21 | 36 | 41 | 28 | 20 | 4 | 7 | 3 | 0 | 1 | 193 |

5- Os dados fornecidos representam uma distribuição Normal?

De acordo com o Teorema do Limite Central, as médias de amostras grandes e aleatórias são aproximadamente normais. Logo, pode-se aplicar técnicas usadas em dados que seguem uma distribuição normal.

6- Qual o intervalo de confiança que será usado?

O intervalo de confiança será de 95%

7- Qual a estatística será usada? Z ou t?

A estatística que será usada será a t.

8- Com base na sua resposta a pergunta 7, qual a sua justificativa?

Como são três anos de dados e os dados estão divididos em meses, totalizando 36 meses de dados, optouse pela distribuição t, uma vez que a amostra tem tamanho próximo de 30. Ademais, como a variância populacional é desconhecida, sugere-se o uso da estatística t.

9- Quantos pares de cada sapato devemos ter em estoque?

Aplicando uma estratégia agressiva de mercado, adotou-se o arredondamento para cima do limite superior do intervalo de confiança para definir quantos pares de sapato deve-se ter em estoque, para cada mês, em média.

Tabela 3: Intervalo de confiança para as vendas de 2014 a 2016 de calçados para homens.

| | Média | ErroPadrão | MargemErro | -95% CI | +95% CI | NumEscolhido |
|------|-------|------------|------------|---------|---------|--------------|
| 6 | 2.92 | 0.51 | 1.04 | 1.88 | 3.96 | 4 |
| 6.5 | 2.50 | 0.39 | 0.79 | 1.71 | 3.29 | 4 |
| 7 | 3.17 | 0.47 | 0.95 | 2.22 | 4.12 | 5 |
| 7.5 | 4.75 | 0.68 | 1.38 | 3.37 | 6.13 | 7 |
| 8 | 9.83 | 0.87 | 1.77 | 8.06 | 11.60 | 12 |
| 8.5 | 18.83 | 1.78 | 3.61 | 15.22 | 22.44 | 23 |
| 9 | 37.42 | 3.18 | 6.46 | 30.96 | 43.88 | 44 |
| 9.5 | 52.50 | 3.61 | 7.33 | 45.17 | 59.83 | 60 |
| 10 | 37.42 | 2.79 | 5.66 | 31.76 | 43.08 | 44 |
| 10.5 | 36.33 | 2.43 | 4.93 | 31.40 | 41.26 | 42 |
| 11 | 15.33 | 1.24 | 2.52 | 12.81 | 17.85 | 18 |
| 11.5 | 11.08 | 1.06 | 2.15 | 8.93 | 13.23 | 14 |
| 12 | 6.67 | 0.83 | 1.68 | 4.99 | 8.35 | 9 |
| 13 | 2.42 | 0.32 | 0.65 | 1.77 | 3.07 | 4 |
| 14 | 3.50 | 0.42 | 0.85 | 2.65 | 4.35 | 5 |
| 15 | 3.08 | 0.40 | 0.81 | 2.27 | 3.89 | 4 |

Tabela 4: Intervalo de confiança para as vendas de 2014 a 2016 de calçados para mulheres.

| | Média | ErroPadrão | MargemErro | -95% CI | +95% CI | NumEscolhido |
|---------|-------|------------|------------|---------|---------|--------------|
| ${4.5}$ | 1.42 | 0.37 | 0.75 | 0.67 | 2.17 | 3 |
| 5 | 1.00 | 0.26 | 0.53 | 0.47 | 1.53 | 2 |
| 5.5 | 1.75 | 0.36 | 0.73 | 1.02 | 2.48 | 3 |
| 6 | 2.25 | 0.52 | 1.06 | 1.19 | 3.31 | 4 |
| 6.5 | 7.00 | 0.80 | 1.62 | 5.38 | 8.62 | 9 |
| 7 | 11.75 | 0.71 | 1.44 | 10.31 | 13.19 | 14 |
| 7.5 | 21.67 | 2.40 | 4.87 | 16.80 | 26.54 | 27 |
| 8 | 36.17 | 2.55 | 5.18 | 30.99 | 41.35 | 42 |

| | Média | ErroPadrão | MargemErro | -95% CI | +95% CI | NumEscolhido |
|------|-------|------------|------------|---------|---------|--------------|
| 8.5 | 28.83 | 2.53 | 5.14 | 23.69 | 33.97 | 34 |
| 9 | 26.50 | 1.96 | 3.98 | 22.52 | 30.48 | 31 |
| 9.5 | 12.67 | 0.96 | 1.95 | 10.72 | 14.62 | 15 |
| 10 | 6.42 | 0.59 | 1.20 | 5.22 | 7.62 | 8 |
| 10.5 | 5.50 | 0.69 | 1.40 | 4.10 | 6.90 | 7 |
| 11 | 1.25 | 0.31 | 0.63 | 0.62 | 1.88 | 2 |
| 11.5 | 1.67 | 0.43 | 0.87 | 0.80 | 2.54 | 3 |
| 12 | 2.17 | 0.61 | 1.24 | 0.93 | 3.41 | 4 |

2.2 Tarefa 2

2.2.1 Desenvolvimento

Para a solução dessa tarefa serão filtrados os dados de vendas de sapatos femininos nas lojas ARA1 e ARA2 (Aracati 1 e 2), e separados em tabelas distintas, uma para cada loja referente às vendas em 2016.

Tabela 5: Vendas de sapatos femininos em 2016 da loja 1 de Aracati, por tamanho.

| | jan16 | fev16 | mar16 | abr16 | mai16 | jun16 | jul16 | ago16 | set16 | out16 | nov16 | dez16 |
|---------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| ${4.5}$ | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 3 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 |
| 5 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 5.5 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 |
| 6 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 6.5 | 3 | 3 | 1 | 2 | 1 | 0 | 2 | 0 | 2 | 1 | 3 | 4 |
| 7 | 0 | 3 | 3 | 4 | 1 | 0 | 1 | 0 | 2 | 0 | 0 | 1 |
| 7.5 | 1 | 2 | 4 | 1 | 2 | 6 | 4 | 3 | 5 | 8 | 2 | 1 |
| 8 | 6 | 10 | 3 | 9 | 1 | 3 | 6 | 8 | 3 | 12 | 3 | 9 |
| 8.5 | 10 | 10 | 10 | 7 | 14 | 4 | 7 | 7 | 4 | 8 | 7 | 9 |
| 9 | 1 | 3 | 8 | 6 | 3 | 1 | 4 | 4 | 0 | 2 | 4 | 2 |
| 9.5 | 4 | 1 | 2 | 1 | 2 | 2 | 2 | 4 | 5 | 2 | 3 | 2 |
| 10 | 0 | 1 | 1 | 1 | 1 | 1 | 3 | 1 | 0 | 0 | 0 | 1 |
| 10.5 | 1 | 0 | 0 | 0 | 2 | 2 | 4 | 1 | 0 | 3 | 1 | 1 |
| 11 | 1 | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 11.5 | 0 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 12 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 1 | 1 | 0 |

Tabela 6: Vendas de sapatos femininos em 2016 da loja 2 de Aracati, por tamanho.

| | jan16 | fev16 | mar16 | abr16 | mai16 | jun16 | jul16 | ago16 | set16 | out16 | nov16 | dez16 |
|---------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| ${4.5}$ | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 |
| 5 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 5.5 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 2 | 0 | 1 |
| 6 | 0 | 1 | 3 | 1 | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 6.5 | 2 | 0 | 2 | 1 | 1 | 2 | 0 | 1 | 2 | 1 | 3 | 0 |
| 7 | 0 | 0 | 0 | 4 | 1 | 3 | 1 | 1 | 1 | 3 | 1 | 4 |
| 7.5 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 | 7 | 9 | 8 | 14 | 8 | 6 | 3 |
| 8 | 13 | 6 | 5 | 13 | 5 | 3 | 11 | 6 | 6 | 9 | 8 | 3 |
| 8.5 | 8 | 5 | 10 | 4 | 5 | 5 | 9 | 7 | 3 | 7 | 9 | 8 |
| 9 | 5 | 2 | 2 | 9 | 3 | 1 | 1 | 7 | 2 | 1 | 4 | 2 |
| 9.5 | 0 | 1 | 1 | 0 | 1 | 2 | 2 | 1 | 7 | 2 | 4 | 2 |
| 10 | 0 | 1 | 1 | 0 | 0 | 0 | 2 | 3 | 0 | 2 | 0 | 0 |
| 10.5 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 | 1 |
| 11 | 1 | 0 | 0 | 1 | 1 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 |
| 11.5 | 0 | 0 | 5 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 12 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 2 | 1 | 0 | 0 | 1 | 0 |

Após a seleção e organização dos dados são aplicados testes estatísticos para cada tamanho de sapato vendido, com o objetivo de saber se há diferença no perfil de venda da loja em cada tipo de produto. O teste

selecionado é o t de student pelos seguintes motivos:

- Temos variância populacional desconhecida;
- Temos uma amostra pequena.
- Por se tratar de uma amostra grande podemos utilizar testes paramétricos.

O teste t será utilizado para saber se há diferença significativa entre as vendas em 2016 de cada tamanho de sapato. Serão utilizados os seguintes parâmetros para a realização dos testes:

- Amostra 1: vendas em 2016 dos sapatos de um determinado número da loja ARA1;
- Amostra 2: vendas em 2016 dos sapatos, do mesmo número da amostra 1, da loja ARA2;
- Variância populacional será considerada igual, embora desconhecida;
- Intervalo de confiança de 90%;
- Graus de liberdade: 22, pois são testadas duas amostras de 12 meses cada com variâncias populacionais consideradas iguais.

A hipótese nula do teste t aplicado é de que não há diferença significativa entre as médias das vendas mês a mês dos mesmos tipos produtos de cada loja.

A variância conjunta das amostras é calculada a partir da fórmula abaixo:

$$s_p^2 = \frac{(n_x - 1) s_x^2 + (n_y - 1) s_y^2}{n_x + n_y - 2}$$

A variância conjunta é utilizado para calcular o intervalo de confiança, para o nível especificado, da diferença entre as médias, de acordo com a expressão seguinte:

$$(\bar{x} - \bar{y}) \pm t_{n_x + n_x - 2, \alpha/2} \sqrt{\frac{s_p^2}{n_x} + \frac{s_p^2}{n_y}}$$

A chamada da função do teste t em R:

t.test(ara1[,"num"],ara2[,"num"], var.equal = TRUE,conf.level = 0.90)

O resultado dos teste é mostrado na tabela 7.

Tabela 7: Comparação das vendas das lojas ARA1 e ARA2 por tamanho no ano de 2016

| | estatística t | valor p | gl | mediaARA1 | mediaARA2 | -90% CI | +90% CI |
|---------|---------------|---------|----|-----------|-----------|---------|---------|
| ${4.5}$ | 1.221 | 0.2349 | 22 | 0.42 | 0.08 | -0.14 | 0.80 |
| 5 | 0.000 | 1.0000 | 22 | 0.17 | 0.17 | -0.40 | 0.40 |
| 5.5 | -1.216 | 0.2370 | 22 | 0.08 | 0.33 | -0.60 | 0.10 |
| 6 | -1.254 | 0.2232 | 22 | 0.17 | 0.58 | -0.99 | 0.15 |
| 6.5 | 1.268 | 0.2179 | 22 | 1.83 | 1.25 | -0.21 | 1.37 |
| 7 | -0.558 | 0.5827 | 22 | 1.25 | 1.58 | -1.36 | 0.69 |
| 7.5 | -1.575 | 0.1295 | 22 | 3.25 | 5.33 | -4.35 | 0.19 |
| 8 | -0.875 | 0.3912 | 22 | 6.08 | 7.33 | -3.70 | 1.20 |
| 8.5 | 1.378 | 0.1822 | 22 | 8.08 | 6.67 | -0.35 | 3.18 |
| 9 | -0.085 | 0.9333 | 22 | 3.17 | 3.25 | -1.77 | 1.61 |
| 9.5 | 0.881 | 0.3880 | 22 | 2.50 | 1.92 | -0.55 | 1.72 |
| 10 | 0.215 | 0.8321 | 22 | 0.83 | 0.75 | -0.58 | 0.75 |
| 10.5 | 1.715 | 0.1004 | 22 | 1.25 | 0.50 | 0.00 | 1.50 |
| 11 | -0.920 | 0.3676 | 22 | 0.17 | 0.33 | -0.48 | 0.14 |
| 11.5 | -0.742 | 0.4662 | 22 | 0.17 | 0.50 | -1.11 | 0.44 |
| 12 | -0.715 | 0.4820 | 22 | 0.25 | 0.42 | -0.57 | 0.23 |

2.2.2 Análise dos resultados

Considerando um valor p de referência de 0.05, pode-se observar na tabela 7 que nenhum valor p dos testes realizados indica que há diferenças estatisticamente relevantes entre as vendas dos sapatos de cada tamanho, portanto a hipótese nula de que não há diferença entre as médias das vendas não pode ser rejeitada.

Pode-se tirar a mesma conclusão ao analisar os intervalos de confiança gerados pelos testes pois uma vez que, para todos os tamanhos de sapatos, o valor 0.0 está contido entre o limite inferior e o limite inferior do intervalo de confiança de 90%.

Em posse dessas conclusões, já que não foram encontradas diferenças significativas entre o perfil de vendas das lojas 1 e 2 de Aracati, é possível sugerir que as lojas possuam um estoque único.