Sesión 9: Objetivos



Usuarios

Negocio



Necesidades

Motivadores







Objetivos

Propósito

Impacto

















Objetivos

mpacto







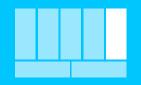


¿Cuáles son los objetivos del proyecto? ¿Qué esperamos obtener? ¿Cuál es la prioridad?

Lo que queremos conseguir es:

Los objetivos satisfacen una necesidad para la organización.

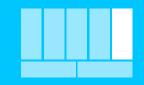




Ejemplos

- Reducir el tiempo de compra en un 50%.
- **✓** Lograr 1000 usuarios activos y recurrentes mensuales.
- Aumentar en un 20% el uso de la bicicleta en el trabajo.
- Vender US\$ 100000 mensuales.
- Crecer en un 25% anual.
- Reducir en un 50% el tráfico de llamadas al call center.





Deben ser cuantificables y medibles.

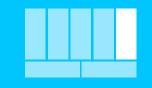
No es necesario determinar un objetivo con número, en especial si el proyecto es nuevo. Pero el objetivo debe ser posible de medir y observar de manera racional.

Debes ser capaz de saber si se están cumpliendo o no.

Objetivos según posición del proyecto







Éste es el momento de preguntarnos cómo se sustentará el proyecto.

Puede ser útil realizar el Business Model Canvas antes de llenar esta sección. Tus objetivos estarán relacionados con los Flujos de Ingreso.

Negocio

la pena?

ninguna ota se de sin

nilia



Impacto

¿Qué tan lejos podríamos llegar?



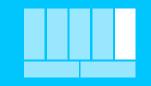
Objetivos

¿Qué queremos lograr con este proyecto?

X cantidad de usuarios registrados

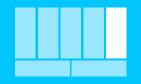
X cantidad de reencuentros





Evita los objetivos vagos o difíciles de medir.

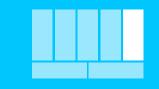




Objetivos vagos

- 💢 Más respeto por el medioambiente.
- **X** Aumentar el engagement.
- 💢 🛮 Tener una presencia de marca más sólida.
- Posicionarnos como referentes.
- 💢 Impactar el mercado local.





Los objetivos deben relacionarse con la adopción de usuarios; no son internos.