

RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI SALES TARGETING MENGGUNAKAN
METODE *STRAIGHT LINE* PADA PT. INTIMEDIKA PUSPA INDAH

Skripsi Sarjana ini diajukan sebagai
salah satu syarat kelulusan pada Program Strata satu (S1)
untuk Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknik
Universitas Darma Persada

Oleh

RAHMAT SETIAWAN
2016240082



Jurusan Sistem Informasi
Fakultas Teknik
Universitas Darma Persada
Jakarta
2020

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Skripsi yang berjudul :

**RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI *SALES TARGETING*
MENGUNAKAN METODE *STRAIGHT LINE* PADA PT. INTIMEDIKA
PUSPA INDAH**

Telah **disetujui dan disahkan** serta diizinkan untuk dipresentasikan pada Sidang Tugas Akhir Program Strata Satu (S1) untuk Program Studi Sistem Informasi pada Semester Genap Tahun Ajaran 2019/2020.

PEMBIMBING LAPANGAN

DOSEN PEMBIMBING SKRIPSI

M. Rafli Satriawan, S.Kom

Endang Ayu S, S.T.,MMSI

KETUA PROGRAM STUDI
SISTEM INFORMASI

Eka Yuni Astuty, MMSI

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi yang berjudul:

**Rancang Bangun Sistem Informasi *Sales Targeting* Menggunakan Metode
Straight Line Pada PT.Intimedika Puspa Indah**

Pembimbing Lapangan

Dosen Pembimbing

M. Rafli Satriawan, S.Kom

Endang Ayu S, S.T.,MMSI

Ketua Jurusan
Sistem Informasi

Eka Yuni Astuty, S.Kom.,MMSI

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas Darma Persada, saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : Rahmat Setiawan
NIM : 2016240082
Program Studi : Sistem Informasi
Fakultas : Teknik
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Darma Persada **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Rancang Bangun Sistem Informasi *Sales Targeting* Menggunakan Metode *Straight Line* Pada PT.Intimedika Puspa Indah

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Universitas Darma Persada berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya tanpa meminta izin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada tanggal : 1 April 2020

Yang menyatakan

Rahmat Setiawan

KATA PENGANTAR

Puji syukur Alhamdulillah, penulis panjatkan kehadiran Allah, SWT., yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya, sehingga pada akhirnya penulis dapat menyelesaikan tugas ini dengan baik. Skripsi ini penulis sajikan dalam bentuk buku yang sederhana. Adapun judul Skripsi yang penulis ambil adalah sebagai berikut :

RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI *SALES TARGETING* MENGUNAKAN METODE *STRAIGHT LINE* PADA PT. INTIMEDIKA PUSPA INDAH

Tujuan penulisan Skripsi ini dibuat salah satu syarat kelulusan pada Program Strata satu (S1) untuk Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknik Universitas Darma Persada.

Sebagai bahan penulisan diambil berdasarkan hasil penelitian, observasi dan beberapa sumber literatur yang mendukung penulisan Skripsi ini. Penulis menyadari bahwa tanpa bimbingan dan dorongan dari semua pihak, maka penulisan Skripsi ini tidak akan lancar. Oleh karena itu pada kesempatan ini, izinkanlah penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Ir. Agus Sun Sugiarto., MT., selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Darma Persada.
2. Eka Yuni Astuty, S.Kom., MMSI, selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi Fakultas Teknik Universitas Darma Persada
3. Endang Ayu S, S.T.,MMSI, selaku Dosen Pembimbing Skripsi

4. Mira Febriana Sesunan, S.Kom., M.Cs selaku Dosen Pembimbing Akademik.
5. Staff / karyawan / dosen dilingkungan Fakultas Teknik Universitas Darma Persada.
6. Johanes Hendrajaja selaku Direktur Utama PT Intimedika Puspa Indah
7. Hardian Kristi selaku Koordinator serta Atasan Divisi IT
8. Muhammad Rafli Satriawan Selaku Pembimbing Lapangan PT Intimedika Puspa Indah
9. Saidi Selaku Pembimbing Lapangan Divisi Sales
10. Andika Utama, Febriyan Faturrahman selaku Rekan Kerja di Divisi IT
11. Orang tua tercinta dan adik yang telah memberikan dukungan moral maupun spiritual.
12. Para sahabat tercinta Mohammad Fahmi Fadli, Tiara Ramadayanti, Fidelia Dara Ferinza, Muhammad Irham Fadhilah, Nurul Azmi Abidin, Salman Alfarisy, Nurhidayat, Husni Febriansyah
13. Rekan-rekan mahasiswa jurusan Sistem Informasi angkatan 2016.

Serta semua pihak yang terlalu banyak untuk disebut satu persatu sehingga terwujudnya penulisan ini. Penulis menyadari bahwa penulisan Skripsi ini masih jauh sekali dari sempurna, untuk itu penulis mohon kritik dan saran yang bersifat membangun demi kesempurnaan penulisan dimasa yang akan datang.

Akhir kata semoga Skripsi ini dapat berguna bagi penulis khususnya dan bagi para pembaca yang berminat pada umumnya.

Jakarta, 1 April 2020

Rahmat Setiawan






DAFTAR ISI

BAB I : PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Tujuan Penelitian	2
1.4 Manfaat Penelitian	2
1.5 Ruang Lingkup.....	3
1.6 Sistematika Penulisan	3
BAB II : LANDASAN TEORI	
2.1 Konsep Dasar Sistem	5
2.1.1 Karakteristik Sistem.....	7
2.2 Konsep Dasar Informasi.....	9
2.2.1 Kualitas Informasi.....	9
2.3 Analisa Sistem Informasi	10
2.4 Rancang Bangun Sistem Informasi.....	12
2.5 Targeting	12
2.6 Sales	13
2.7 Sales Funnel	13
2.8 Sales Targeting.....	14
BAB III : Metodologi Penelitian	
3.1 Kerangka Pemikiran.....	15
3.2 Pengumpulan Data	16
3.3 Metodologi Pengembangan Sistem.....	17
3.4 Waktu dan Tempat Penelitian	19
3.4.1 Waktu Penelitian	19
3.4.2 Tempat Penelitian.....	19
3.5 Alat dan Bahan Penelitian	20
3.5.1 Alat Penelitian.....	20
3.5.2 Bahan Penelitian.....	20
BAB IV IDENTIFIKASI ORGANISASI	
4.1 Tinjauan Organisasi	21
4.1.1 Sejarah Organisasi.....	21
4.1.2 Struktur Organisasi	22
4.2 Analisa Sistem.....	24
4.2.1 Use Case Diagram.....	24
4.2.2 Skenario Berjalan	25
4.2.3 Activity Diagram.....	30
4.2.4 Spesifikasi Dokumen Masukan.....	33
4.2.5 Spesifikasi Dokumen Pengeluaran.....	33
4.3 Use Case Usulan	34
4.3.1 Skenario Usulan	36
4.3.2 Activity Usulan	53
4.3.3 Rancangan Masukan	68
4.3.4 Rancangan Keluaran	69
4.3.5 Rancangan Basis Data.....	70
BAB V : HASIL DAN PEMBAHASAN	
5.1 Tampilan Aplikasi.....	80

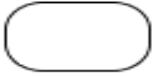


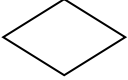
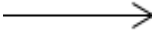
5.1.1 Hak Akses Sales	80
5.1.2 Hak Akses Direktur	86
5.1.3 Hak Akses Admin	90
5.2 Uji coba Aplikasi	92
5.2.1 Uji coba Struktural	92
5.2.2 Uji coba fungsional	92
5.2.3 Uji coba Validasi	92
BAB VI : KESIMPULAN DAN SARAN	
6.1 Kesimpulan	93
6.2 Saran	93
Daftar Pustaka	94
Daftar Riwayat Hidup	95

DAFTAR SIMBOL

a. Simbol Use Case Diagram

NO	GAMBAR	NAMA	KETERANGAN
1		Actor	Actor adalah pengguna sistem. Actor tidak terbatas hanya manusia saja, jika sebuah sistem berkomunikasi dengan aplikasi lain dan membutuhkan input atau memberikan output, maka aplikasi tersebut juga bisa dianggap sebagai actor.
2		Dependency	Hubungan dimana perubahan yang terjadi pada suatu elemen mandiri (independent) akan mempengaruhi elemen yang bergantung padanya elemen yang tidak mandiri (independent).
3		Association	Asosiasi digunakan untuk menghubungkan actor dengan use case. Asosiasi digambarkan dengan sebuah garis yang menghubungkan antara Actor dengan Use Case.
4		System Boundary	Menspesifikasikan paket yang menampilkan sistem secara terbatas.
5		Use Case	Deskripsi dari urutan aksi-aksi yang ditampilkan sistem yang menghasilkan suatu hasil yang terukur bagi suatu aktor
6	<<include>>	Include	Melakukan yang harus terpenuhi agar sebuah event dapat terjadi, dimana pada kondisi ini sebuah use case adalah bagian dari use case lainnya.
7	<<extend>>	Extend	Menspesifikasikan bahwa use case target memperluas perilaku dari use case sumber pada suatu titik yang diberikan.

b. Simbol Activity Diagram

NO	GAMBAR	NAMA	KETERANGAN
1		Action	State dari sistem yang mencerminkan eksekusi dari suatu aksi
2		Initial Node	Bagaimana objek dibentuk atau diawali.
3		Activity Final Node	Bagaimana objek diakhiri
4		Decision	Pilihan untuk mengambil keputusan dan diakhiri kondisi
5		Transition	Sebuah kejadian yang memicu sebuah state objek dengan cara memperbaharui satu atau lebih nilai atributnya

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 3.1 Kerangka Pemikiran.....	15
Gambar 3.2 Metode Waterfall.....	16
Gambar 4.1 Struktur Organisasi.....	22
Gambar 4.2 <i>Use Case</i> Berjalan.....	24
Gambar 4.3 Activity Kunjungan Harian.....	30
 Gambar 4.4 Activity Penawaran.....	 31
 Gambar 4.5 Activity Targeting.....	 32
Gambar 4.6 <i>Use Case</i> Hak Akses Sales.....	34
Gambar 4.7 <i>Use Case</i> Hak Akses Direktur.....	35
Gambar 4.8 Activity Login Hak Akses Sales.....	50
 Gambar 4.9 Activity Targeting Hak Akses Sales.....	 51
Gambar 4.10 Activity Target Plan.....	52
Gambar 4.11 Activity Kunjungan Harian.....	53
Gambar 4.12 Activity Penawaran Hak Akses Sales.....	54
Gambar 4.13 Activity Funnel Hak Akses Sales.....	55
Gambar 4.14 Activity Logout Hak Akses Sales	56
Gambar 4.15 Activity Login Hak Akses Direktur	57
Gambar 4.16 Activity Buat Target Hak Akses Direktur	58
Gambar 4.17 Activity Penawaran Hak Akses Direktur.....	59
 Gambar 4.18 Activity Funnel Hak Akses Direktur	 60
 Gambar 4.19 Activity Logout Hak Akses Direktur	 61
Gambar 4.20 Entity Relationship Diagram (ERD).....	64
Gambar 4.21 Tampilan Login	74
Gambar 4.22 Tampilan Dashboard.....	78
Gambar 4.23 Tampilan Input Target.....	91
Gambar 4.24 Tampilan Kunjungan Harian.....	98
Gambar 4.25 Tampilan Target Plan.....	103
Gambar 4.26 Tampilan Form Input Penawaran.....	110
Gambar 4.27 Tampilan <i>Lihat Funnel</i>	117
Gambar 4.28 Tampilan Targeting.....	129
Gambar 5.1 Tampilan <i>Index</i>	139
Gambar 5.2 Tampilan <i>Login</i>	140
Gambar 5.3 Tampilan <i>Dashboard</i>	140
Gambar 5.4 Tampilan <i>Buat Target</i>	141
Gambar 5.5 Tampilan <i>Target Plan</i>	141
Gambar 5.6 Tampilan Input Target Plan.....	142
Gambar 5.7 Tampilan Input Kunjungan Harian	142
Gambar 5.8 Tampilan Form Penawaran.....	143
Gambar 5.9 Tampilan Input Penawaran.....	143

Gambar 5.10 Tampilan Funnel.....	144
Gambar 5.11 Tampilan Halaman Edit Funnel.....	144
Gambar 5.12 Tampilan Index Direktur.....	145
Gambar 5.13 Tampilan Login.....	146
Gambar 5.14 Tampilan Dashboard.....	147
Gambar 5.15 Tampilan Persetujuan Penawaran.....	148
Gambar 5.16 Tampilan Persetujuan Funnel.....	148
Gambar 5.17 Tampilan Targetting.....	149
Gambar 5.18 Tampilan Uji Coba Validasi.....	151

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 4.1 Skenario Kunjungan Harian	25
Tabel 4.2 Skenario Penawaran.....	27
Tabel 4.3 Skenario Targeting.....	29
Tabel 4.4 Skenario <i>Login</i> Hak Akses Sales.....	36
Tabel 4.5 Skenario Target Sales.....	37
Tabel 4.6 Skenario Kunjengan Harian.....	38
Tabel 4.7 Skenario Target Plan.....	39
Tabel 4.8 Skenario Penawaran	40
Tabel 4.9 Skenario Progres Funnel.....	41
Tabel 4.10 Skenario Logout.....	42
Tabel 4.11 Skenario Login Hak Akses Direktur.....	43
Tabel 4.12 Skenario <i>Target</i> Direktur	44
Tabel 4.13 Skenario Menyetujui Penawaran.....	45
Tabel 4.14 Skenario Menyetujui Funnel.....	47
Tabel 4.15 Skenario Login.....	49
Tabel 4.16 Tabel Spesifikasi File Login User.....	65
Tabel 4.17 Tabel Spesifikasi File data User.....	65
Tabel 4.18 Tabel Spesifikasi File data kunjungan harian	66
Tabel 4.19 Tabel Data Customer.....	67
Tabel 4.20 Tabel Modality.....	68
Tabel 4.21 Tabel Data Penawaran.....	69
Tabel 4.22 Tabel Data Order.....	70
Tabel 4.23 Tabel Data Funnel.....	71
Tabel 4.24 Tabel Targeting.....	73
Tabel 4.25 Tabel Target.....	73
Tabel 4.26 Tabel Pembobotan Data Sample.....	96
Tabel 4.27 Tabel Hasil Peramalan.....	97
Tabel 5.1 Uji Coba Stuktural.....	150
Tabel 5.2 Uji Coba Fungsional.....	151

DAFTAR PERSAMAAN

P(IV.1) Menghitung <i>Projected Value</i> (Y_c)	14
---	----

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah

Seiring perkembangan zaman, perkembangan teknologi semakin pesat dengan banyak hal baru yang dapat menyertai kehidupan di dalam manusia. Hal ini kemudian mendorong setiap individu untuk terus mengikuti perkembangan di bidang teknologi.

Divisi *sales* dan marketing merupakan ujung tombak dari sebuah perusahaan, oleh sebab itulah PT. Intimedika Puspa Indah memiliki divisi *sales* dan *marketing*. Setiap *sales* memiliki target penjualan tahunan sebagai acuan penilaian performa pegawai oleh direktur. Namun masih banyak *sales* yang tidak memenuhi target penjualan tahunan dikarenakan *sales* kurang mengetahui informasi seputar pencapaian target penjualan nya sendiri, serta tidak mengetahui progress dari tiap-tiap penawaran yang telah dibuat dan juga banyak terjadi penawaran ganda pada satu instansi dikarenakan kurang nya koordinasi antar *sales*.

Untuk itu diperlukan nya sebuah website yang memuat informasi seputar target, riwayat penjualan *sales*, daftar customer dan pencapaian *sales* agar membantu *sales* memahami tentang kondisi target serta penjualan nya.

Berdasarkan latar belakang masalah diatas, penulis mencoba untuk membuat sebuah sistem website yang dapat membantu direktur serta *sales* menyelesaikan permasalahan yang ada. Sehingga penulis menjadikan nya sebagai topik tugas akhir yang berjudul **“Rancang Bangun Sistem Informasi Sales Targeting menggunakan metode *Straight Line* pada PT. Intimedika Puspa Indah”**.

1.2 Rumusan Masalah

1. *Sales* tidak mengetahui perkiraan target yang harus dicapai dalam satu tahun.
2. Tidak adanya *funnel* (Progres Penjualan) dalam pencapaian target penjualan.
3. Sering terjadinya kunjungan ganda dalam satu instansi rumah sakit.

1.3 Tujuan Penelitian

1. Untuk menunjukan kepada setiap *sales* berapa target yang harus dicapai dalam satu tahun.
2. Mengetahui progres dari setiap penawaran yang telah diberikan.
3. Mencegah terjadinya kunjungan ganda dalam satu instansi rumah sakit

1.4 Manfaat Penelitian

1. Dapat memberikan perhitungan target yang harus dicapai secara akurat berdasarkan penjualan yang telah dilakukan pada tahun-tahun sebelumnya.
2. Agar *sales* dapat menentukan prioritas penawaran mana yang akan ditinjau lebih lanjut
3. Agar tidak terjadi *miscommunication* dalam membuat sebuah penawaran.

1.5 Ruang Lingkup

1. Ruang lingkup penelitian ini hanya difokuskan pada divisi *sales* mulai dari proses kunjungan sampai *sales targeting*.
2. Sistem dibatasi pada bagian *sales* saja.

3. Tidak membahas seputar pembayaran order.
4. *Sales* menjadi pembahasan utama penelitian ini.

1.6 Sistematika Penulisan

Dalam penulisan Skripsi ini dilakukan pembagian dalam beberapa bab, antara lain:

BAB I Pendahuluan

Dalam bab ini dijelaskan mengenai latar belakang, perumusan masalah, maksud atau tujuan penelitian, manfaat penelitian, ruang lingkup, dan sistematika penulisan.

BAB II Landasan Teori

Dalam bab ini dijelaskan mengenai beberapa referensi yang menjelaskan istilah-istilah atau teori-teori yang berkaitan dengan masalah yang diteliti dan memberikan penjelasan secara teoritis tentang peralatan (*tools*) perancangan sistem yang meliputi.

BAB III

Metodologi Penelitian

Dalam bab ini menguraikan tentang pendekatan, bahan dan cara yang akan digunakan dalam melaksanakan kerja praktek, termasuk langkah-langkah yang dilakukan untuk menyelesaikan masalah yang dihadapi.

BAB IV Analisis Sistem

Dalam bab ini menjelaskan secara rinci tentang tinjauan organisasi, sejarah perusahaan, struktur organisasi dan fungsi, serta menerangkan fungsi perusahaan menggunakan usecase dan activity diagram dan mengidentifikasi serta solusi sistem.

BAB V Kesimpulan dan Saran

Dalam bab ini menguraikan kesimpulan dari pokok permasalahan serta memberikan saran sehubungan dengan sistem yang ada untuk mengembangkan sistem yang akan datang.

BAB II

LANDASAN TEORI

2.1 Konsep Dasar Sistem

Menurut McLeod, Jr (2001:11) yang dimaksud dengan sistem adalah sekelompok elemen yang terintegrasi dengan maksud yang sama untuk mencapai suatu tujuan. Jika elemen sistem menggambarkan suatu perusahaan manufaktur, sumber daya input adalah bahan mentah, yang diubah menjadi barang jadi atau jasa melalui proses manufaktur.

Menurut Jogianto (2005:2) pada buku Analisis dan Desain Sistem Informasi mendefinisikan sistem adalah kumpulan dari elemen-elemen yang berinteraksi untuk mencapai suatu tujuan tertentu. sistem ini menggambarkan suatu kejadian-kejadian dan kesatuan yang nyata adalah suatu objek nyata, seperti tempat, benda, dan orang-orang yang betul-betul ada dan terjadi. tujuan tertentu.

Istilah sistem secara umum dapat didefinisikan sebagai kumpulan hal atau elemen yang saling bekerja sama atau yang dihubungkan dengan cara-cara tertentu sehingga membentuk satu kesatuan untuk melaksanakan suatu fungsi guna mencapai suatu tujuan.

1. Apa itu Subsistem?

Subsistem adalah komponen yang koheren dan agak independen dari sistem yang lebih besar.

Subsistem merupakan komponen atau bagian dari suatu system, subsistem ini bisa fisik ataupun abstrak. Subsistem sebenarnya hanyalah sistem di dalam suatu sistem, ini berarti bahwa sistem berada pada lebih dari satu tingkat. Pemisalan lainnya, mobil adalah suatu

system yang terdiri dari system-sistem bawahan seperti system mesin, system badan mobil dan system rangka. Masing-masing system ini terdiri dari system tingkat yang lebih rendah lagi.

Berikut adalah contoh dari beberapa subsistem tubuh manusia:

- a. Sistem Peredaran Darah
- b. Sistem pencernaan
- c. Sistem saraf
- d. Sistem rangka

2. Apa itu Supersistem?

uprasistem adalah sistem yang mempunyai hubungan lebih luas dari sistem.

Jika suatu sistem menjadi bagian dari sistem lain yang lebih besar, maka sistem yang lebih besar tersebut dikenal dengan sebutan supersistem. Sebagai contoh, jika pemerintah kabupaten disebut sebagai sebuah sistem, maka pemerintah provinsi berkedudukan sebagai supersistem. Jika ditinjau dari pemerintah pusat, pemerintah provinsi adalah subsistem dan pemerintah pusat adalah supersistem.

Contoh suprasistem :

Jika sekolah dipandang sebagai suatu sistem, pendidikan adalah suprasistemnya.

Jika perusahaan kita pandang sebagai sebuah sistem. Maka industri merupakan suprasistemnya dan pemasaran sebagai subsistemnya.

2.1.1 Karakteristik Sistem

Suatu sistem mempunyai karakteristik atau sifat-sifat tertentu, yaitu mempunyai komponen-komponen, batas sistem, lingkungan luar sistem, masukan, keluaran, pengolahan dan sasaran atau tujuan.

A. Komponen Sistem

Suatu sistem terdiri dari sejumlah komponen yang saling berinteraksi, yang artinya saling bekerja sama membentuk suatu kesatuan. Komponen- 8 komponen sistem atau elemen-elemen sistem dapat berupa suatu subsistem atau bagian-bagian dari sistem. Setiap subsistem mempunyai karakteristik dari sistem yang menjalankan suatu fungsi tertentu dan mempengaruhi proses sistem secara keseluruhan.

B. Batasan sistem

Batasan sistem merupakan daerah yang membatasi antara suatu sistem dengan sistem lainnya atau dengan lingkungan luarnya.

C. Lingkungan luar sistem

Lingkungan diluar suatu sistem adalah apapun diluar batas dari sistem yang mempengaruhi sistem operasi.

D. Penghubung sistem

Penghubung sistem merupakan media yang menghubungkan antara satu subsistem dengan subsistem yang lainnya. Melalui penghubung ini kemungkinan sumber-sumber daya mengalir dari satu subsistem ke subsistem lainnya.

E. Masukan sistem

Masukan sistem adalah energi yang dimasukkan kedalam sistem. Masukan dapat berupa masukan perawatan dan masukan signal maintenance input adalah energi yang dimasukkan supaya sistem tersebut dapat berjalan. Singnal input adalah energi yang diperoses untuk mendapatkan keluaran dari sistem.

F. Keluaran sistem

Keluaran sistem adalah energi yang diolah dan diklasifikasikan menjadi keluaran yang berguna. Keluaran dapat merupakan masukan untuk subsistem yang lain.

G. Pengolahan system

Pengolahan atau proses merupakan perubahan dari masukan menjadi keluaran, proses merupakan bagian yang melakukan perubahan atau transformasi dari masukan menjadi keluaran yang berguna

H. Sasaran sistem

Suatu sistem mempunyai sasaran atau tujuan, kalau sistem tidak mempunyai sasaran maka sistem tidak akan ada. Suatu sistem dikatakan berhasil bila mengenai sasaran atau tujuannya.

2.2 Konsep Dasar Informasi

Menurut Sutarman (2012:3) konsep Sistem Informasi. Informasi adalah data yang diolah menjadi bentuk yang lebih berguna dan lebih berarti bagi

penerimanya. Sumber informasi adalah data. Data kenyataan yang menggambarkan suatu kejadian yang terjadi pada saat tertentu

Menurut Tata Sutabri (2012:22) pada buku Analisis Sistem Informasi, Informasi adalah data yang telah diklasifikasikan atau diolah atau diinterpretasikan untuk digunakan dalam proses pengambilan keputusan.

Menurut HM Jogiyanto (2005:11) Sistem informasi adalah suatu sistem di dalam suatu organisasi yang mempertemukan kebutuhan pengolahan transaksi harian, mendukung operasi, berifat manajerial dan kegiatan strategi dari suatu organisasi dan menyediakan pihak luar tertentu dengan laporan – laporan yang diperlukan.

2.2.1 Kualitas Informasi

Menurut Tata Sutabri (2012:33-34) pada buku Analisis Sistem Informasi, Kualitas dari suatu informasi tergantung dari 3 hal, yaitu informasi harus akurat (accurate), tepat waktu (timeliness), dan relevan (relevance).

A. Akurasi (*Accuracy*)

Sebuah Informasi dapat dikatakan akurat jika informasi tersebut tidak bias atau menyesatkan, bebas dari kesalahan-kesalahan dan harus jelas mencerminkan maksudnya. Ketidakakuratan sebuah informasi dapat terjadi karena sumber informasi atau Data mengalami gangguan atau kesengajaan sehingga merusak atau merubah data-data asli tersebut.

B. **Tepat Waktu (*timeliness*)**

Bahwa informasi yang dihasilkan dari suatu proses pengolahan data, datangnya tidak boleh terlambat Informasi yang terlambat tidak akan mempunyai nilai yang baik, sehingga kalau digunakan sebagai dasar dalam pengambilan keputusan dapat menimbulkan kesalahan dalam tindakan yang akan diambil. Kebutuhan akan tepat waktunya sebuah informasi itulah yang pada akhirnya akan menyebabkan mahalnya nilai suatu informasi.

C. **Relevan (*Relevance*)**

Informasi tersebut mempunyai manfaat untuk pemakainya. Relevansi informasi untuk tiap-tiap orang satu dengan yang lainnya berbeda, misalnya informasi mengenai sebab-musabab kerusakan mesin produksi kepada akuntan perusahaan adalah kurang relevan dan akan lebih relevan bila ditujukan kepada ahli teknik perusahaan. Sebaliknya informasi mengenai harga pokok produksi untuk ahli teknik, merupakan informasi yang kurang relevan, tetapi relevan untuk akuntan perusahaan.

2.3 **Analisa Sistem Informasi**

Menurut pendapat Satzinger, J.W., Jackson, R.B., & Burd, S.D. (2010, p4) adalah proses pemahaman dan penentuan secara rinci apa yang seharusnya dicapai oleh sistem informasi. maka dapat ditarik kesimpulan bahwa “Analisis sistem adalah tahapan penelitian terhadap sistem berjalan dan bertujuan untuk mengetahui segala permasalahan yang terjadi serta memudahkan dalam menjalankan tahap selanjutnya yaitu tahap perancangan sistem.

Menurut Yakub (2012:142), Analisa sistem dapat diartikan sebagai suatu proses untuk memahami sistem yang ada, dengan menganalisa jabatan dan uraian

tugas (*business users*), proses bisnis (*business process*), ketentuan atau aturan (*business rule*), masalah dan mencari solusinya (*business problem and business solution*), dan rencana-rencana perusahaan (*business plan*).

Berdasarkan beberapa pendapat para ahli yang dikemukakan di atas dapat ditarik kesimpulan bahwa analisis sistem adalah suatu proses sistem yang secara umum digunakan sebagai landasan konseptual yang mempunyai tujuan untuk memperbaiki berbagai fungsi didalam suatu sistem tertentu.

Untuk mendapatkan hasil yang maksimal dalam sebuah sistem, maka diperlukan terlebih dahulu adanya sistem informasi tentang sistem yang sedang berjalan, meliputi deskripsi prosedur dan analisa dokumen yang digunakan.

Tahap-tahap Analisa Sistem

Tahapan analisis sistem dilakukan setelah tahapan perencanaan dan sebelum tahapan desain sistem. Tahapan analisis sistem merupakan sebuah tahapan yang sangatlah penting, hal ini dikarenakan apabila terjadi kesalahan dalam melakukan analisis sistem maka akan menyebabkan kesalahan pada tahap selanjutnya.

Langkah-langkah di Analisis Sistem :

Di dalam tahap analisis sistem terdapat langkah-langkah dasar yang harus dilakukan oleh analis sistem :

1. Identify, yaitu mengidentifikasi masalah
2. Understand, yaitu memahami kerja dari sistem yang ada
3. Analyze, yaitu menganalisis sistem
4. *Report*, yaitu membuat laporan hasil analisis.

2.4 Rancang Bangun Sistem Informasi

Rancang merupakan serangkaian prosedur untuk menerjemahkan hasil analisa dari sebuah sistem ke dalam bahasa pemrograman untuk mendeskripsikan dengan detail bagaimana komponen-komponen sistem diimplementasikan (Pressman, 2002). Rancangan sistem adalah penentuan proses dan data yang diperlukan oleh sistem baru (McLeod, 2002). Perancangan adalah kegiatan yang memiliki tujuan untuk mendesain sistem baru yang dapat menyelesaikan masalah-masalah yang dihadapi perusahaan yang diperoleh dari pemilihan alternatif sistem yang terbaik (Ladjamudin, 2005). Sedangkan pengertian bangun atau pembangunan sistem adalah kegiatan menciptakan sistem baru maupun mengganti atau memperbaiki sistem yang telah ada baik secara keseluruhan maupun sebagian (Pressman, 2002). Bangun sistem adalah membangun sistem informasi dan komponen yang didasarkan pada spesifikasi desain (Whitten et al, 2004).

Dengan demikian pengertian rancang bangun merupakan kegiatan menerjemahkan hasil analisa ke dalam bentuk paket perangkat lunak kemudian menciptakan sistem tersebut ataupun memperbaiki sistem yang sudah ada.

2.5 Targeting

Target bagi tenaga penjual juga berkaitan dengan uang atau penghasilan yang akan didapatkan semakin tinggi target yang dicapai, maka semakin banyak penghasilan yang akan didapatkan, apalagi bila Tenaga Penjual melakukan penjualan melebihi dari target yang ditetapkan, contohnya over target, misal target Rp.70 Jt, mampu menjual Rp.100 Jt, maka penghasilannya akan lebih bertambah banyak. Bila kita dapat menyimpulkan, bahwa sebenarnya target itu adalah sesuatu

yang ada didepan dan dihadapan kita, sesuatu itu bisa berupa sasaran hidup, cita-cita hidup, keinginan, tujuan dan sebagainya.

2.6 Sales

Sales yaitu bagian dari suatu perusahaan yang kegiatannya adalah menjual, memastikan produk yang terlihat ataupun tidak. Selain itu juga berkewajiban untuk menawarkan aset atau produk sehingga bisa terjual dengan harga yang sesuai perencanaan perusahaan tapi juga diterima oleh konsumen.

2.7 Sales Funnel

Sales Funnel adalah cara mudah untuk memvisualisasikan perjalanan pelanggan atau yang biasa disebut customer journey, melalui proses penjualan Anda. Proses perjalanan pelanggan ini biasa terjadi karena mereka menyadari kalau mereka butuh produk Anda dan akhirnya melakukan pembelian. Perjalanan inilah yang disebut Sales Funnel. Sales Funnel ini bisa menggambarkan bagaimana setiap penjualan dimulai dengan adanya banyak calon pelanggan, kemudian berakhir dengan lebih sedikit orang yang melakukan pembelian.

2.8 Sales Targeting

Sales Targeting (Target Penjualan) atau sering dikenal oleh Tenaga Penjual sebagai tanggung jawab mereka dalam melakukan penjualan, biasanya di sebutkan dalam bentuk nilai rupiah, atau unit barang, ataupun polis asuransi yang harus mereka dapati atau capai dengan batas waktu tertentu atau biasanya dalam waktu satu bulan. Contoh : Target bulan ini Rp.30 Juta, maka hasil penjualan dari tanggal

satu sampai akhir bulan ditanggal 31 harus mencapai akumulasi sebesar Rp.70 Juta, bila lebih maka Tenaga Penjual ini over Target, bila kurang dari Rp.70 Jt, maka Tenaga Penjual itu tidak mencapai target.

2.8.1 Metode *Straight Line*

Pada Metode Garis Lurus(*Straight Line Method*) besarnya nilai penyusutan aktiva tetap dari waktu ke waktu adalah sama, baik dalam hitungan tahun maupun dalam hitungan hari atau bulan.

$$Y_c = a + bx$$

$$a = \frac{\sum y}{n}$$

$$b = \frac{\sum xy}{\sum x^2}$$

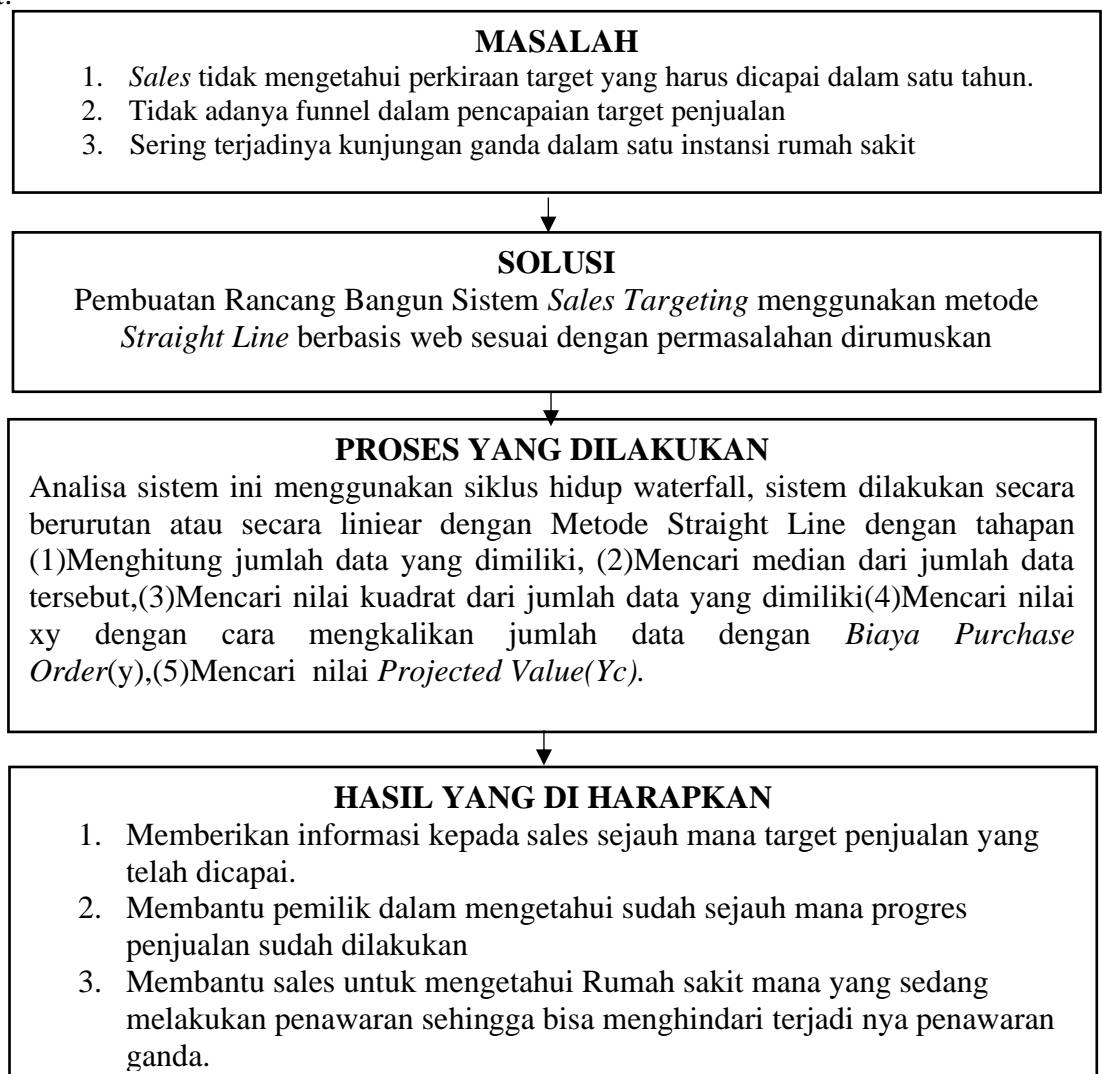
P(IV.1)

BAB III

METODOLOGI PENELITIAN

3.1 Kerangka Pemikiran

Dalam melakukan penelitian ini, peneliti melakukan tahapan-tahapan kegiatan dengan mengikuti rencana kegiatan yang tertuang dalam kerangka penelitian seperti berikut:



Gambar 3.1 Kerangka Pemikiran

Pada penelitian ini peneliti mengidentifikasi masalah dari sistem informasi *sales targeting* yang sedang berjalan pada PT. Intimedika Puspa Indah terlebih dahulu.

Setelah itu membangun solusi dengan melangkah ketahap pengumpulan data meliputi Studi Pustaka dari jurnal jurnal yang memiliki kasus yang sama, Wawancara dengan bagian terkait dan dengan observasi langsung ke PT. Intimedika Puspa Indah. Selanjutnya tahap Analisa meliputi Use Case sistem usulan, Activity Diagram sistem usulan, dan ERD dari sistem usulan. Analisa sistem ini menggunakan siklus hidup waterfall, Proses yang dilakukan dengan Analisa, Design, Code dan Testing, Penerapan dan Pemeliharaan. Metode yang digunakan dalam analisis ini dengan *Straight Line* dengan tahapan(1)Menghitung jumlah data yang dimiliki, (2)Mencari median dari jumlah data tersebut,(3)Mencari nilai kuadrat dari jumlah data yang dimiliki(4)Mencari nilai xy dengan cara mengkalikan jumlah data dengan *Biaya Purchase Order(y)*,(5)Mencari nilai *Projected Value(Yc)*.

Hasil yang diharapkan adalah dapat memberikan informasi kepada sales sejauh mana target telah di capai, Membantu pemilik dalam mengetahui sudah sejauh mana progres penjualan sudah dilakukan serta membantu sales untuk mengetahui Rumah sakit mana yang sedang melakukan penawaran sehingga bisa menghindari terjadi nya penawaran ganda.

3.2 Pengumpulan Data

Dalam melakukan penelitian, data yang dikumpulkan akan digunakan untuk memecahkan masalah yang ada sehingga data tersebut harus benar-benar dipercaya dan akurat. Metode pengumpulan data yang dipergunakan pada penelitian ini adalah:

1. Observasi

Metode ini dilakukan dengan dengan cara datang langsung untuk mengamati proses Kunjungan maupun membuat penawaran pada PT. Intimedika Puspa Indah.

2. Wawancara

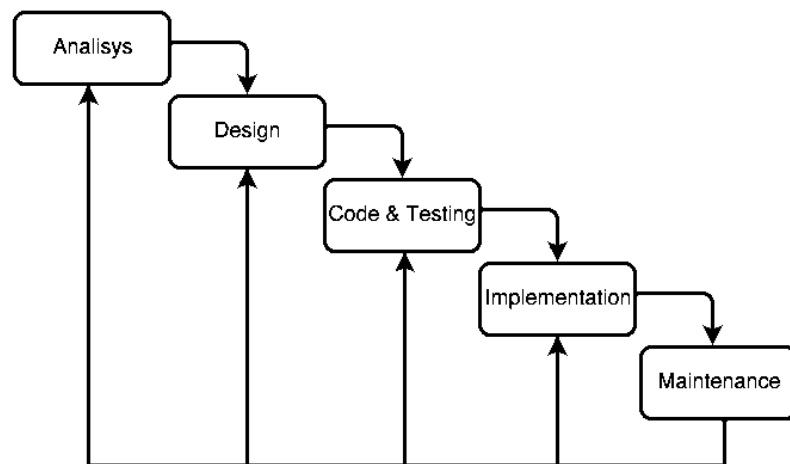
Metode ini dilakukan dengan cara bertanya dan mendengarkan jawaban langsung dari Supervisorsales PT. Intimedika Puspa Indah.

3. Studi Pustaka

Studi pustaka adalah suatu kegiatan yang tidak dapat dipisahkan dari suatu penelitian. Dari buku-buku referensi seorang peneliti bisa memecahkan masalah berdasarkan teori-teori yang telah diuji kebenarannya dan diakui secara umum. Selain itu peneliti juga dapat menelaah penelitian-penelitian sebelumnya yang sejenis atau berkaitan dengan objek yang sedang diteliti.

3.3 Metodologi Pengembangan Sistem

Metodologi penelitian yang digunakan untuk Rancang Bangun Sistem Informasi Sales Targeting ini menggunakan pola *Waterfall*.



Gambar 3.2 Metode Waterfall (Sumber Pressman,2012)

A. Analisis Sistem (Systems Analysis)

Analisa sistem adalah tahap di mana dilakukan beberapa aktivitas berikut:

- 1) Melakukan studi literatur untuk menemukan suatu kasus yang bisa ditangani oleh sistem.

- 2) Brainstorming dalam tim pengembang mengenai kasus mana yang paling tepat dimodelkan dengan sistem.
- 3) Mengklasifikasikan masalah, peluang, dan solusi yang mungkin diterapkan untuk kasus tersebut.
- 4) Analisa kebutuhan pada sistem dan membuat batasan sistem.
- 5) Mendefinisikan kebutuhan sistem.

B. Perancangan Sistem (Systems Design)

Pada tahap ini, features dan operasi-operasi pada sistem dideskripsikan secara detail. Aktivitas-aktivitas yang dilakukan adalah:

- 1) Menganalisa interaksi obyek dan fungsi pada sistem.
- 2) Menganalisa data dan membuat skema database.
- 3) Merancang user interface.

C. Code & Testing (Systems Implementation)

Pada tahap ini hasil perhitungan *Sales Targeting* menggunakan metode *Straight Line* yang sudah dibuat ditranslasikan kedalam *source code*. Setelah pengkodean selesai dilakukan testing terhadap sistem yang telah dibuat tadi dengan menggunakan *Blackbox Testing* meliputi mencari *bugs* atau *error* dari tampilan aplikasi, kesesuaian fungsi – fungsi yang ada pada aplikasi dan kesesuaian alur fungsi dengan proses yang diinginkan.

D. Implementasi Sistem (System Implementation)

Tahap berikutnya adalah implementasi yaitu mengimplementasikan rancangan dari tahap-tahap sebelumnya dan melakukan uji coba.

- 1) Dalam implementasi, dilakukan aktivitas-aktivitas sebagai berikut:

- 2) Pembuatan database sesuai skema rancangan.
- 3) Pembuatan aplikasi berdasarkan desain sistem.
- 4) Pengujian dan perbaikan aplikasi (debugging).

E. Pemeliharaan Sistem (Systems Maintenance)

Dilakukan oleh admin yang ditunjuk untuk menjaga sistem tetap mampu beroperasi secara benar melalui kemampuan sistem dalam mengadaptasikan diri sesuai dengan kebutuhan

3.4 Waktu dan Tempat Penelitian

3.4.1 Waktu Penelitian

Penelitian ini dilaksanakan mulai bulan Oktober 2019 sampai dengan bulan Desember 2020.

3.4.2 Tempat Penelitian

Penelitian ini dilaksanakan di PT. Intimedika Puspa Indah Blok E10 No.32, Jl. Gading Kirana Utara, RT.10/RW.8, Klp. Gading Bar., Kec. Klp. Gading, Kota Jkt Utara, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 14240

3.5 Alat dan Bahan Penelitian

3.5.1 Alat Penelitian

Dalam menyusun laporan ini, alat penelitian yang digunakan adalah sebagai berikut :

1. CPU INTEL CORE 2 DUO @ 1,25 GHZ
2. RAM 1 GB

3. Harddisk 250 GB

Adapun perangkat lunak yang digunakan adalah :

1. Sistem Operasi Windows 10
2. Microsoft Office 2010
3. Draw io
4. Balsamic 3.7
5. PHP 5
6. Javascript
7. Visual Studio Code

3.5.2 Bahan Penelitian

Bahan penelitian yang digunakan berupa *paper*, *textbook*, dan dokumentasi lainnya yang didapat dari :

1. Form Penawaran, form PO, form kunjungan harian.
2. Sejarah dan struktur organisasi.
3. Laporan Penawaran dan Laporan PO tahun 2019

BAB IV

IDENTIFIKASI ORGANISASI

4.1 Tinjauan Organisasi

PT. Intimedika Puspa Indah adalah distributor alat kesehatan terkemuka untuk lembaga farmasi dan kesehatan. Perangkat yang disediakan digunakan di banyak bidang, termasuk laboratorium farmasi, kedokteran, kebidanan, keperawatan, fisioterapi, laboratorium klinis.

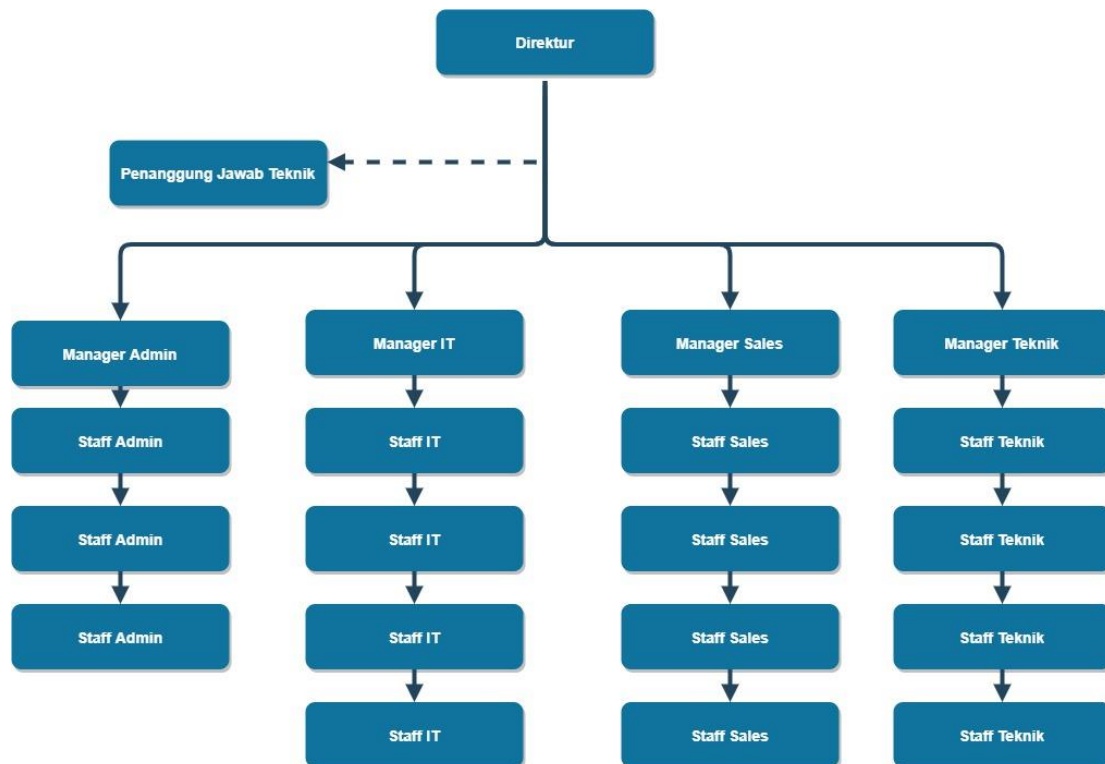
Perusahaan ini melayani pelanggan terutama Indonesia baik secara langsung atau melalui transaksi online (masa depan). Perusahaan ini percaya bahwa layanan yang sangat baik adalah kombinasi dari kualitas barang yang kami sediakan, harga barang yang terjangkau bersama dengan perawatan dan layanan konsultasi yang sangat baik yang dapat Anda percayai. Dengan pengalaman kami yang mapan dan pelanggan yang bahagia, kami dengan senang hati memberikan solusi dari kebutuhan perangkat medis.

4.1.1 Sejarah Organisasi

PT. Intimedika Puspa Indah didirikan pada tahun 2000 oleh Johannes Hendrajaja berdasarkan Akta Notaris No. 159 Tanggal 22 Mei 2000. Notaris Drs. Atrino Leswara, SH. Status badan hukum berupa Perseroan. PT. Intimedika Puspa Indah beralamat di jalan Boulevard Raya Blok QJ7 No 9 yang menjual berbagai macam alat kesehatan di bidang Radiologi.

4.1.2 Struktur Organisasi

Berikut ini adalah struktur organisasi PT. Intimedika Puspa Indah



Gambar 4.1 Sturktur Organisasi
(Sumber:Dokumen PT. Intimedika)

Berikut adalah fungs-fungsi bagian di PT. Intimedika Puspa Indah:

1. Direktur

Sebagai pemimpin perusahaan, pemimpin proyek, memberikan persetujuan terhadap penawaran, target, *purchase order* dan pengawas tata tertib karyawan sehingga kualitas kinerja karyawan tetap terjaga serta penanggung jawab perusahaan.

2. Penanggung Jawab Teknik

Bertanggung jawab atas hasil Pekerjaan departemen Teknik

3. Admin Dept.

Sebagai bagian yang melakukan pencatatan terhadap keluar masuk serta stock barang

4. *Finance Dept.*

Sebagai bagian yang bertanggung jawab terhadap keluar masuk nya uang perusahaan dan perpajakan

5. *Sales Dept.*

Bagian yang bertanggung jawab di bidang penjualan, membuat penawaran dan promosi

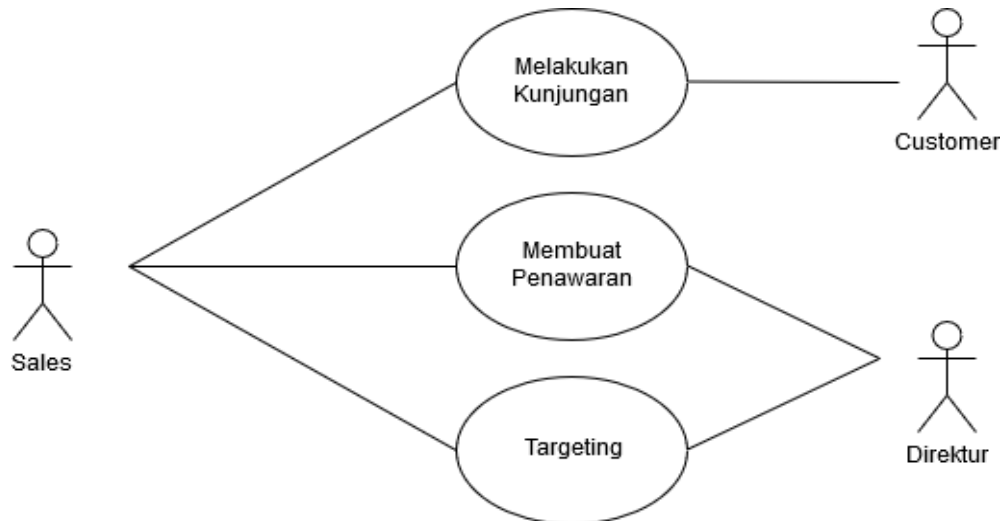
6. *IT Dept.*

Bagian yang bertanggung jawab dalam mengembangkan aplikasi perusahaan

4.2 Analisa Sistem

4.2.1 Use Case Diagram

Diagram Use Case menggambarkan interaksi antara Sales, Customer, dan Direktur.



Gambar 4.2 *Use Case* Berjalan

4.2.2 Skenario Berjalan

A. Skenario Melakukan Kunjungan Harian

Tabel 4.1 Melakukan Kunjungan Harian

Nama <i>Use Case</i> : Melakukan Kunjungan Harian		Unique
ID: 1		
Area: Sales, Customer		
Aktor: Sales, Customer		
Penjelasan :		
Sales melakukan kunjungan harian ke instansi customer.		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> :		
Memenuhi target penjualan tahunan.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> datang langsung ke Rumah Sakit	Untuk menemui <i>customer</i> .	
2. <i>Sales</i> menawarkan produk kepada customer	Sales menawarkan secara langsung.	
3. Apabila <i>customer</i> tidak berminat, maka kunjungan berakhir	Pertemuan dengan <i>customer</i> selesai.	
4. Apabila <i>customer</i> berminat maka customer akan meminta penawaran harga.	<i>Customer</i> membuat daftar permintaan penawaran harga.	

5. <i>Sales</i> menyiapkan penawaran harga.	Disiapkan oleh sales berdasarkan data permintaan dari customer.
Pra-Kondisi: <i>Sales</i> mendatangi instansi <i>customer</i> .	
Post-Kondisi: <i>Sales</i> menyiapkan penawaran harga.	
Asumsi: Menawarkan produk kepada <i>customer</i> .	
Jaminan Sukses: <i>Customer</i> meminta penawaran harga.	
Minimum Jaminan: <i>Customer</i> tidak berminat terhadap produk	
Prioritas: Tinggi	
Resiko: Tinggi	

B. Skenario Membuat Penawaran

Tabel 4.2 Membuat Penawaran

Nama <i>Use Case</i> : Membuat Penawaran		Unique ID:
2		
Area: Sales, Customer, Direktur		
Aktor: Sales, Customer, Direktur		
Penjelasan :		
<i>Sales</i> membuat penawaran harga.		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> :		
Adanya permintaan penawaran harga dari customer.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> membuat form penawaran harga.	Membuat form penawaran sesuai permintaan dari <i>customer</i> .	
2. <i>Sales</i> mengajukan persetujuan penawaran harga kepada Direktur.	Menyerahkan form penawaran.	
3. Jika form penawaran tidak disetujui maka, proses selesai.	Penawaran selesai	
4. Jika disetujui, maka Direktur akan memvalidasi penawaran.	Menyetujui validasi berdasarkan form yang telah dibuat oleh sales.	
5. <i>Sales</i> menerima penawaran yang telah di validasi	<i>Sales</i> menerima kembali form yang telah di validasi.	

6. Menyerahkan penawaran kepada customer.	Diserahkan oleh sales dengan tatap muka langsung bertemu dengan <i>customer</i> atau dikirim via email.
7. Customer menerima penawaran harga.	Menerima form penawaran yang diberikan oleh <i>sales</i> .
8. Jika harga tidak cocok, maka akan dilakukan negoisasi harga dengan sales.	Customer meminta harga baru.
9. Jika Harga cocok, maka customer akan membuat Purchase Order	PO dibuat berdasarkan harga yang telah disetujui kedua pihak
Pra-Kondisi: Menyiapkan form penawaran	
Post-Kondisi: <i>Sales</i> menerima PO dari <i>Customer</i> .	
Asumsi: <i>Customer</i> sudah membuat PO.	
Jaminan Sukses: Harga penawaran cocok.	
Minimum Jaminan: Masih melakukan Negoisasi	
Prioritas: Tinggi	
Resiko: Tinggi	

C. Skenario Targeting

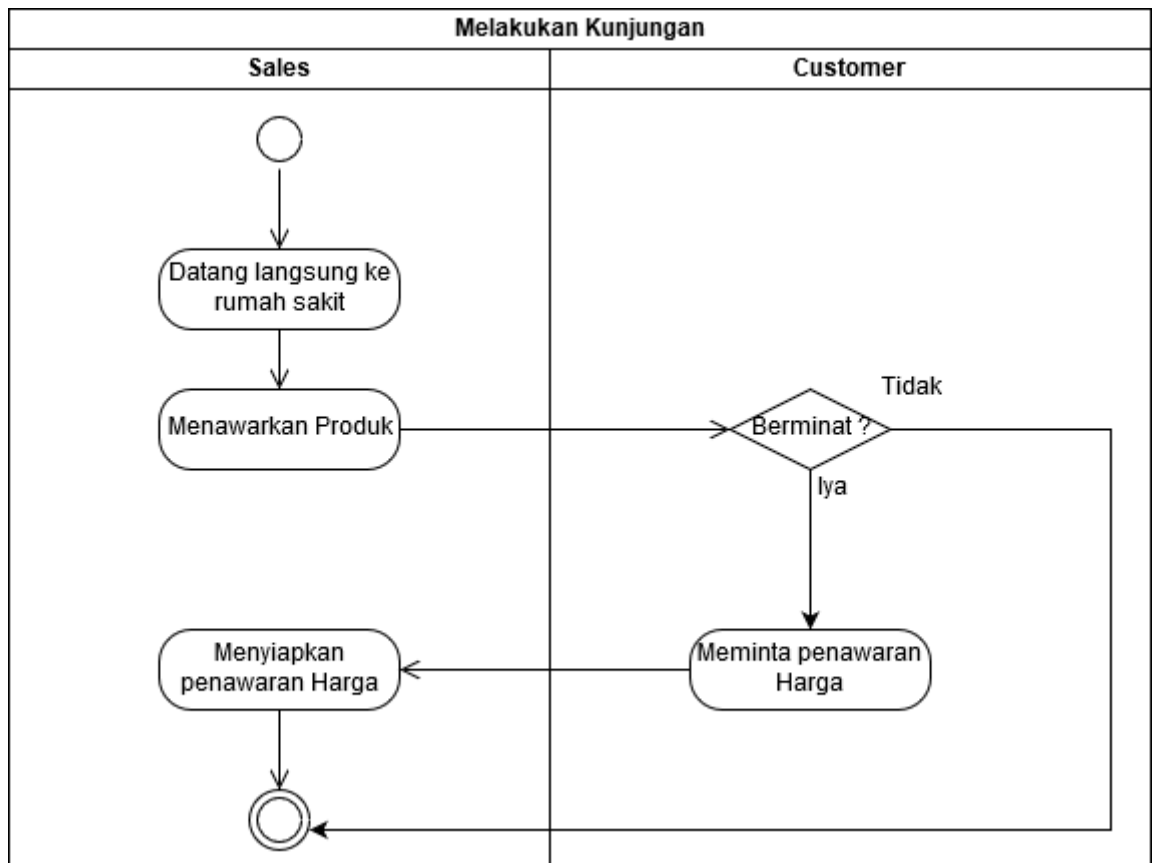
Tabel 4.3 *Targeting*

Nama <i>Use Case</i> : Targeting		Unique
ID: 3		
Area: Sales, Direktur		
Aktor: Sales, Direktur		
Penjelasan :		
Sales meminta persetujuan PO agar bisa di catat di <i>targeting sales</i> .		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> :		
Adanya permintaan PO dari <i>customer</i>		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> meminta persetujuan PO	PO diberikan langsung kepada Direktur	
2. Jika tidak disetujui maka PO batal.	PO tidak tercatat di <i>targeting sales</i>	
3. Jika disetujui maka PO di catat ke <i>targeting sales</i> .	Proses Selesai	
Pra-Kondisi: Sales meminta persetujuan PO		
Post-Kondisi: PO tercatat ke <i>targeting sales</i> .		
<i>Asumsi: targeting sales bertambah</i>		
Jaminan Sukses: PO diterima.		
Minimum Jaminan: PO tidak diterima.		
Prioritas: Tinggi		

Resiko: Tinggi

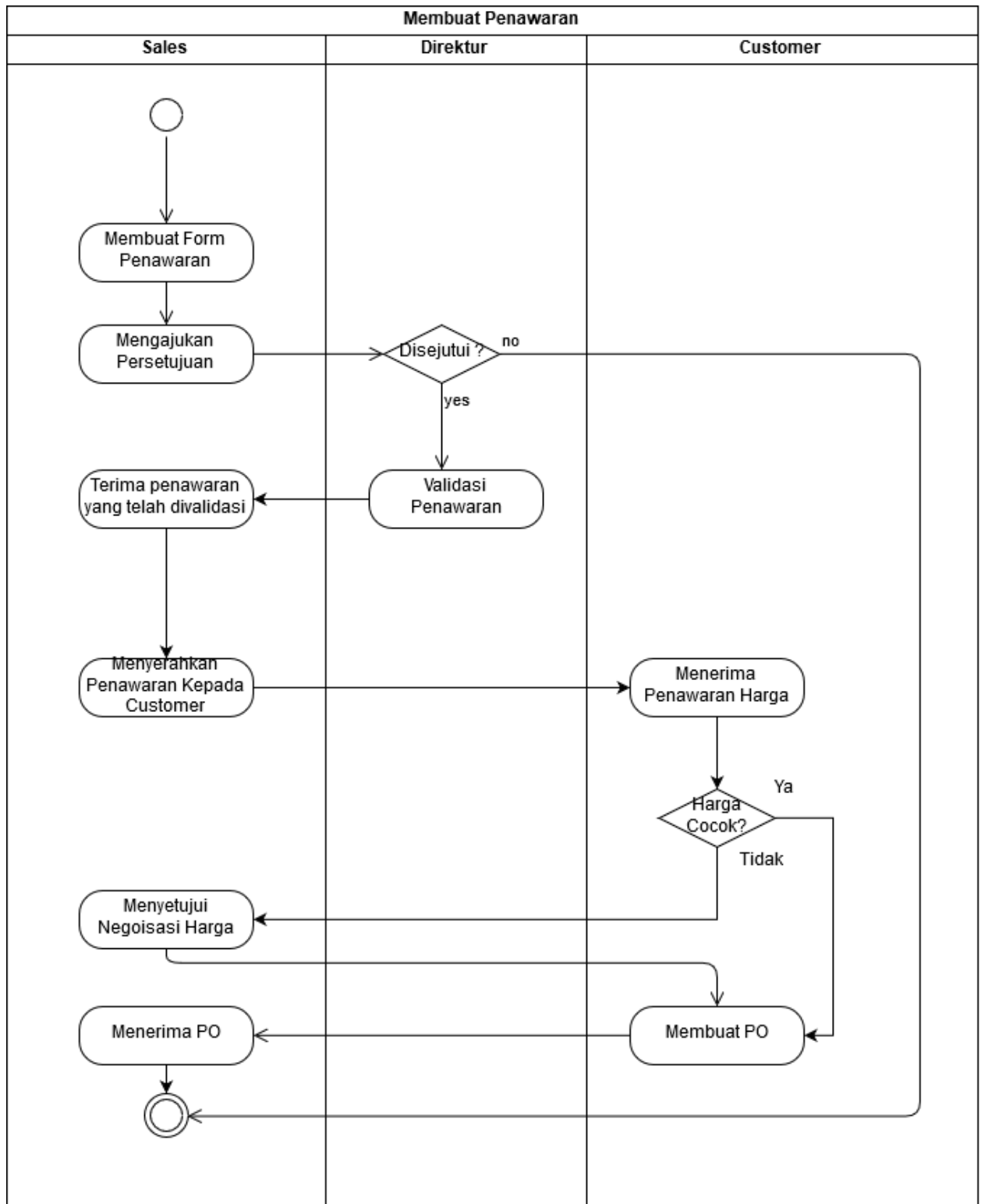
4.2.3 Activity diagram

Berikut adalah *Activity Diagram* berjalan di PT. Intimedika Puspa Indah



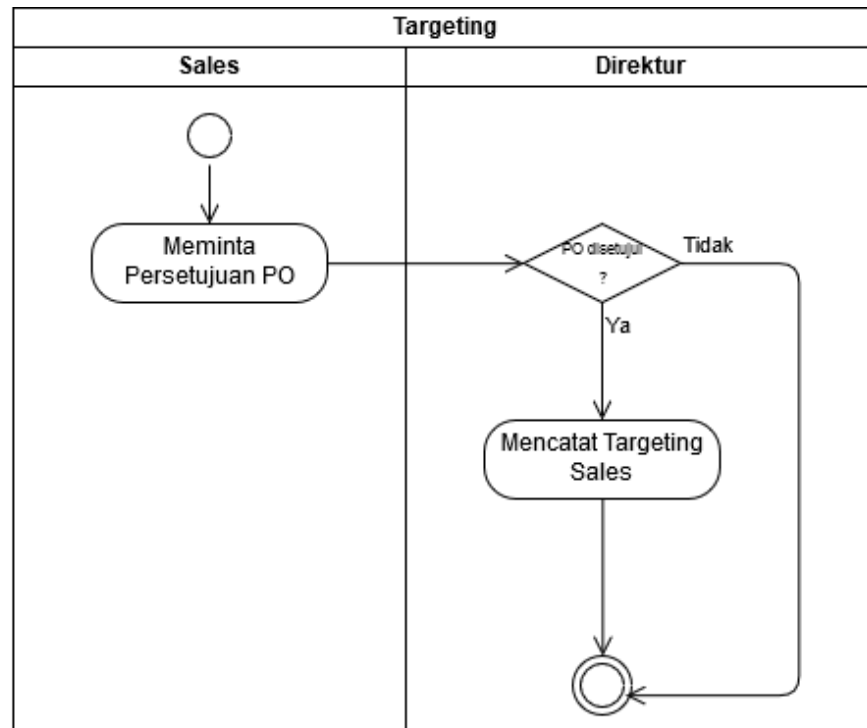
Gambar 4.3 Activity Kunjungan Harian

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur pengisian form kunjungan harian.



Gambar 4.4 Activity Penawaran

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur pembuatan penawaran oleh sales yang akan diajukan kepada customer dan terlebih dahulu disetujui oleh Direktur.



Gambar 4.5 Activity Targeting

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur pencatatan PO ke targeting.

4.2.4 Spesifikasi Dokumen Masukan

Nama Dokumen : Purchase Order

Fungsi : Sebagai bukti adanya pembelian barang

Tujuan	: Direktur, Administrator
Media	: Dapat berupa kertas ataupun soft file
Jumlah	: 1 file

4.2.5 Spesifikasi Dokumen Keluaran

Nama Dokumen	: Penawaran Harga
Fungsi	: Sebagai acuan dalam melakukan Purchase Order
Tujuan	: Customer
Media	: Dapat berupa kertas ataupun soft file
Jumlah	: 1 file

4.2.6 Identifikasi Kebutuhan Sistem

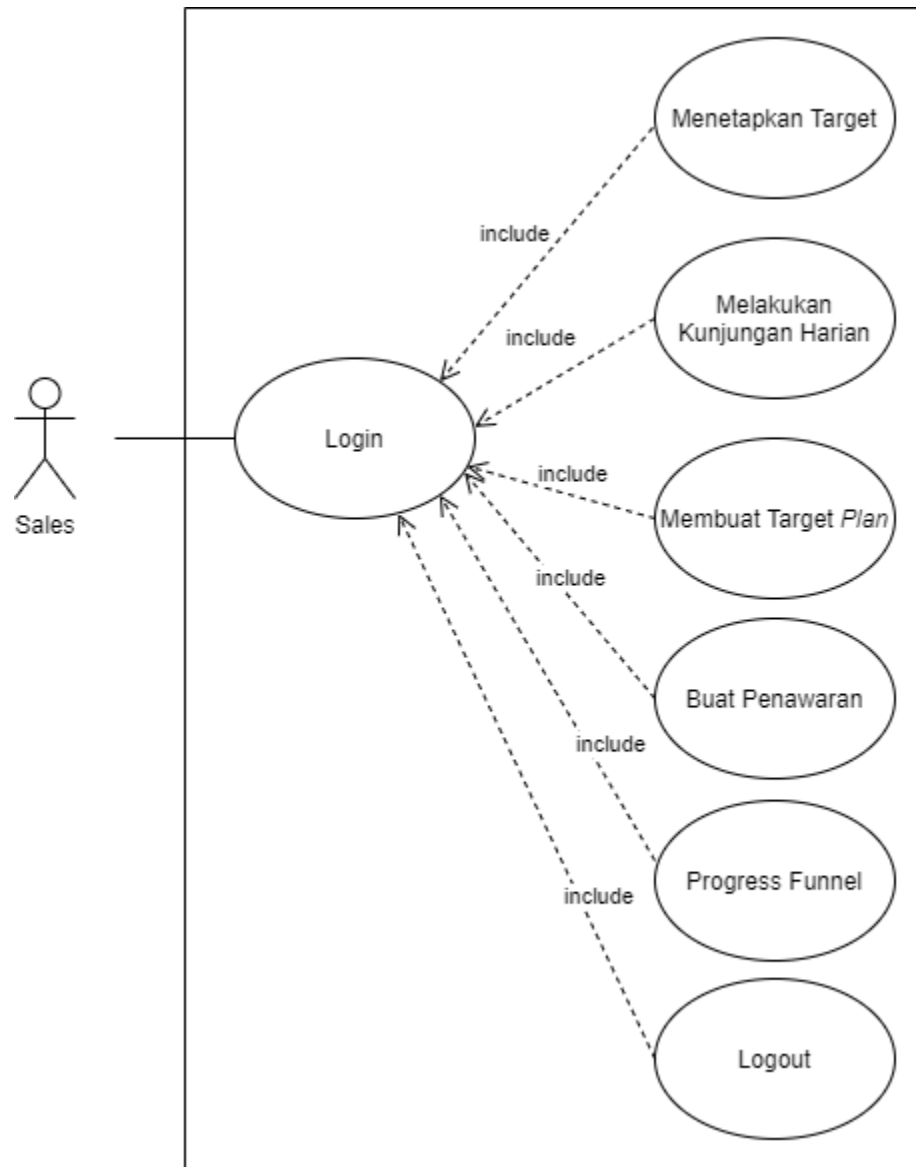
Berdasarkan hasil pengamatan, maka kesimpulan dalam pencatatan target sales tidak tercatat dengan baik sehingga masih banyak kekurangan seperti *sales* tidak mengetahui sudah sejauh mana target tercapai.

4.2.7 Solusi Sistem

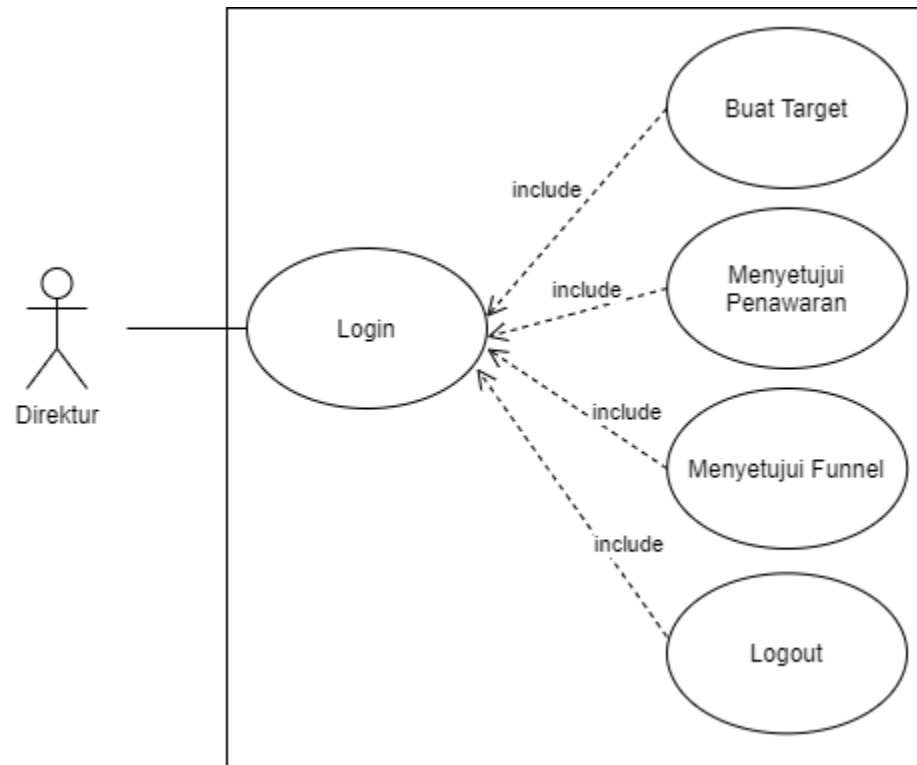
Dari permasalahan yang diuraikan, maka tujuannya adalah: “Membanguns sistem informasi *sales targeting* dengan metode *straight line*” yang dapat mempermudah *sales* dalam melihat sudah sejauh mana target dicapai dan berapa target yang harus dicapai pada tahun-tahun berikutnya.

4.3 Use Case Usulan

Diagram Use Case yang menggambarkan interaksi sales dengan direktur



Gambar 4.6 Use Case Hak Akses Sales



Gambar 4.7 Use Case Hak Akses Direktur

4.3.1 Skenario Usulan

1. Skenario Login Hak Akses Sales

Table 4.4 Skenario Login Hak Akses Sales

Nama <i>Use Case</i> : <i>Login</i>		Unique ID: 4
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan : Sales melakukan proses login untuk masuk kedalam system		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>Sales</i> ingin memasuki system		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> mengakses halaman website	Halaman index	
2. <i>Sales</i> melakukan proses login	User Id, Password	
3. Akan tampil beranda khusus <i>Sales</i>	Dashboard <i>Sales</i>	
Pra-Kondisi: Memiliki Hak Akses		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> masuk ke tampilan beranda		
Asumsi: <i>Sales</i> dapat mengakses sistem.		
Jaminan Sukses: Login Berhasil		
Minimum Jaminan: Login Gagal		
Prioritas: Tinggi		
Resiko: Tinggi		

2. Skenario Targeting Sales

Table 4.5 Target Sales

Nama <i>Use Case</i> : <i>Targeting</i>		Unique ID:
5		
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan :		
Sales menginput target dan tahun yang ingin dicapai		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> :		
Ketika <i>Sales</i> ingin menetapkan target tahunan nya.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> mengakses menu <i>profile</i>	Menu bar	
2. Akan tampil menu profile dari <i>sales</i> yang melakukan login.	Halaman Profile	
3. <i>Sales</i> memilih edit target	Halaman Profile	
4. <i>Sales</i> menginput nominal serta tahun target yang akan dicapai	<i>Input target sales.</i>	
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil melakukan input target.		
Asumsi: <i>Sales</i> dapat mengakses sistem.		
Jaminan Sukses: Target disetujui		
Minimum Jaminan: Target ditolak		
Prioritas: Tinggi		
Resiko: Tinggi		

3. Skenario Kunjungan harian sales

Table 4.6 Kunjungan Harian

Nama <i>Use Case</i> : Kunjungan Harian		Unique
ID: 6		
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan :		
Sales menginput data kunjungan harian yang telah dilakukan.		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> :		
Ketika <i>Sales</i> telah melakukan kunjungan harian.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> mengakses menu kunjungan harian	Menu bar	
2. Akan tampil halaman kunjungan harian.	Form	
3. <i>Sales</i> menginput data kunjungan harian yang telah dilakukan	Form	
4. <i>Sales</i> menyimpan data kunjungan harian yang telah di input	<i>Submit</i> , form.	
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil melakukan input data kunjungan harian.		
Asumsi: <i>Sales</i> berhasil melakukan input data kedalam database.		
Jaminan Sukses: sistem memberikan informasi berhasil memasukan data.		
Minimum Jaminan: sistem memberikan informasi gagal memasukan data		

Prioritas: Tinggi
Resiko: Tinggi

4. Skenario *Target Plan* sales

Table 4.7 *Target Plan*

Nama <i>Use Case</i> : <i>Target Plan</i>		Unique ID: 7
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan : <i>Sales</i> membuat perencanaan berdasarkan rumah sakit kunjungan untuk memenuhi target nya		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>sales</i> ingin mencapai target		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> mengakses menu <i>target plan</i>	Menu bar	
2. Akan tampil halaman buat penawaran	Halaman buat penawaran	
3. <i>Sales</i> menginput jumlah modality yang ingin dibuat.	<i>Input</i> jumlah modality	
4. Sistem menampilkan form <i>target plan</i> .	Form	
5. <i>Sales</i> menginput <i>target plan</i> .	Form	
6. <i>Sales</i> menyimpan form <i>target plan</i> yang telah terinput	<i>Submit</i> , Form	
Pra-Kondisi: Sudah berhasil menginput form Kunjungan		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil membuat <i>target plan</i>		
Asumsi: <i>Sales</i> ingin membuat perencanaan penjualan.		
Jaminan Sukses: sistem memberikan informasi berhasil memasukan data.		
Minimum Jaminan: sistem memberikan informasi gagal memasukan data		
Prioritas: Tinggi		
Resiko: Tinggi		

5. Skenario Penawaran Sales

Table 4.8 Penawaran

Nama <i>Use Case</i> : Penawaran		Unique ID: 8
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan : <i>Sales</i> membuat penawaran dengan cara mengisi form penawaran sesuai request dari <i>customer</i> .		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>customer</i> meminta penawaran kepada <i>sales</i> .		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
7. <i>Sales</i> mengakses menu penawaran	Menu bar	
8. Akan tampil halaman buat penawaran	Halaman buat penawaran	
9. <i>Sales</i> menginput jumlah modality yang ingin dibuat.	<i>Input</i> jumlah modality	
10. Sistem menampilkan form penawaran.	Form	
11. <i>Sales</i> menginput penawaran	Form	
12. <i>Sales</i> menyimpan form penawaran yang telah terinput	<i>Submit</i> , Form	
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil membuat penawaran.		
Asumsi: <i>Sales</i> ingin membuat penawaran untuk <i>customer</i> .		
Jaminan Sukses: sistem memberikan informasi berhasil memasukan data.		
Minimum Jaminan: sistem memberikan informasi gagal memasukan data		

Prioritas: Tinggi
Resiko: Tinggi

6. Skenario Progress Funnel sales

Table 4.9 Progress Funnel

Nama <i>Use Case</i> :Funnel		Unique ID: 9
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan : <i>Sales</i> menginput progress funnel dari penawaran.		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika penawaran yang dibuat oleh <i>sales</i> disetujui oleh Direktur.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Sales</i> mengakses menu <i>funnel</i>	Menu bar	
2. Akan tampil halaman <i>funnel</i>	Halaman <i>funnel</i>	
3. <i>Sales</i> memilih penawaran yang akan diinput progress nya.	Halaman <i>funnel</i>	
4. Sistem menampilkan progress dari <i>funnel</i> penjualan.	Form	
5. <i>Sales</i> menginput progress <i>funnel</i>	Form	
6. <i>Sales</i> menyimpan progress <i>funnel</i> yang telah terinput	<i>Submit</i> , Form	
Pra-Kondisi: Penawaran telah disetujui oleh Direktur		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil menginput progress <i>funnel</i> .		
Asumsi: <i>Sales</i> mendapat kemajuan dari penawaran.		
Jaminan Sukses: <i>customer</i> melakukan <i>Pre Order</i> .		
Minimum Jaminan: <i>customer</i> membatalkan penawaran		
Prioritas: Tinggi		
Resiko: Tinggi		

7. Skenario *Logout sales***Tabel 4.10** Logout

Nama <i>Use Case</i> : Logout ID: 10		Unique
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: Sales		
Penjelasan : Sales melakukan proses keluar dari system		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Setelah <i>Sales</i> selesai pemakaian system		
<u>Langkah Utama</u>		<u>Informasi</u>
1. <i>Sales</i> pilih Logout		Keluar dari Aplikasi
Pra-Kondisi: <i>Sales</i> pilih menu Logout		
Post-Kondisi: Kembali ke halaman Login		
Asumsi: <i>Sales</i> keluar dari aplikasi		
Jaminan Sukses: Logout Berhasil		
Minimum Jaminan: Logout Gagal		
Prioritas: Tinggi		
Resiko: Tinggi		

8. Skenario *login* Hak Akses Direktur**Table 4.11** Skenario Login Hak Akses Direktur

Nama <i>Use Case</i> : <i>Login</i>		Unique ID: 11
Area: Direktur		
Aktor: Direktur		
Penjelasan : Direktur melakukan proses login untuk masuk kedalam system		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>Direktur</i> ingin memasuki system		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. <i>Direktur</i> mengakses halaman website	Halaman index	
2. <i>Direktur</i> melakukan proses login	User Id, Password	
3. Akan tampil beranda khusus Direktur	Dashboard Direktur	
Pra-Kondisi: Memiliki Hak Akses		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> masuk ke tampilan beranda		
Asumsi: <i>Sales</i> dapat mengakses sistem.		
Jaminan Sukses: Login Berhasil		
Minimum Jaminan: Login Gagal		

Prioritas: Tinggi
Resiko: Tinggi

9. Skenario target direktur

Table 4.12 Target Direktur

Nama <i>Use Case</i> :Target Direktur		Unique
ID: 12		
Area: <i>Sales</i>		
Aktor: <i>Sales</i>		
Penjelasan : Direktur menginput target dan tahun yang ingin ditetapkan		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika Direktur ingin menetapkan target tahunan nya.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. Direktur mengakses menu <i>profile</i>	Menu bar	
2. Akan tampil menu profile dari Direktur yang melakukan login.	Halaman Profile	
3. Direktur memilih edit target	Halaman Profile	
4. Direktur menginput nominal serta tahun target yang akan ditetapkan	<i>Input</i> target Direktur.	
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>		
Post-Kondisi: <i>Sales</i> berhasil melakukan input target.		

Asumsi: <i>Sales</i> dapat mengakses sistem.
Jaminan Sukses: sistem menampilkan data berhasil ditambahkan
Minimum Jaminan: Target ditolak
Prioritas: Tinggi
Resiko: Tinggi

10. Skenario menyetujui penawaran

Table 4.13 Menyetujui Penawaran

Nama <i>Use Case</i> : Menyetujui Penawaran		Unique
ID: 13		
Area: Direktur		
Aktor: Direktur		
Penjelasan : Direktur memberikan persetujuan atas penawaran yang diajukan oleh <i>sales</i> .		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>sales</i> membuat penawaran.		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. Direktur mengakses menu penawaran	Menu bar	
2. Akan tampil halaman penawaran	Halaman penawaran	

3. Direktur memilih penawaran yang ingin diberikan persetujuan	Halaman penawaran
4. Jika Penawaran ditolak, maka sistem akan memberikan informasi kepada <i>sales</i> bahwa penawaran nya telah ditolak.	Halaman penawaran
5. Jika Penawaran disetujui, maka sistem akan memberikan informasi kepada <i>sales</i> bahwa penawaran nya telah disetujui dan <i>sales</i> bisa melanjutkan nya ke <i>progress funnel</i>	Halaman penawaran
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>	
Post-Kondisi: Direktur telah melakukan persetujuan atau penolakan terhadap penawaran yang dipilih.	
Asumsi: <i>Sales</i> mengajukan persetujuan untuk penawaran yang dibuat.	
Jaminan Sukses: sistem memberikan informasi berhasil melakukan persetujuan/penolakan.	
Minimum Jaminan: sistem memberikan informasi gagal melakukan persetujuan/penolakan	
Prioritas: Tinggi	
Resiko: Tinggi	

11. Skenario menyetujui funnel

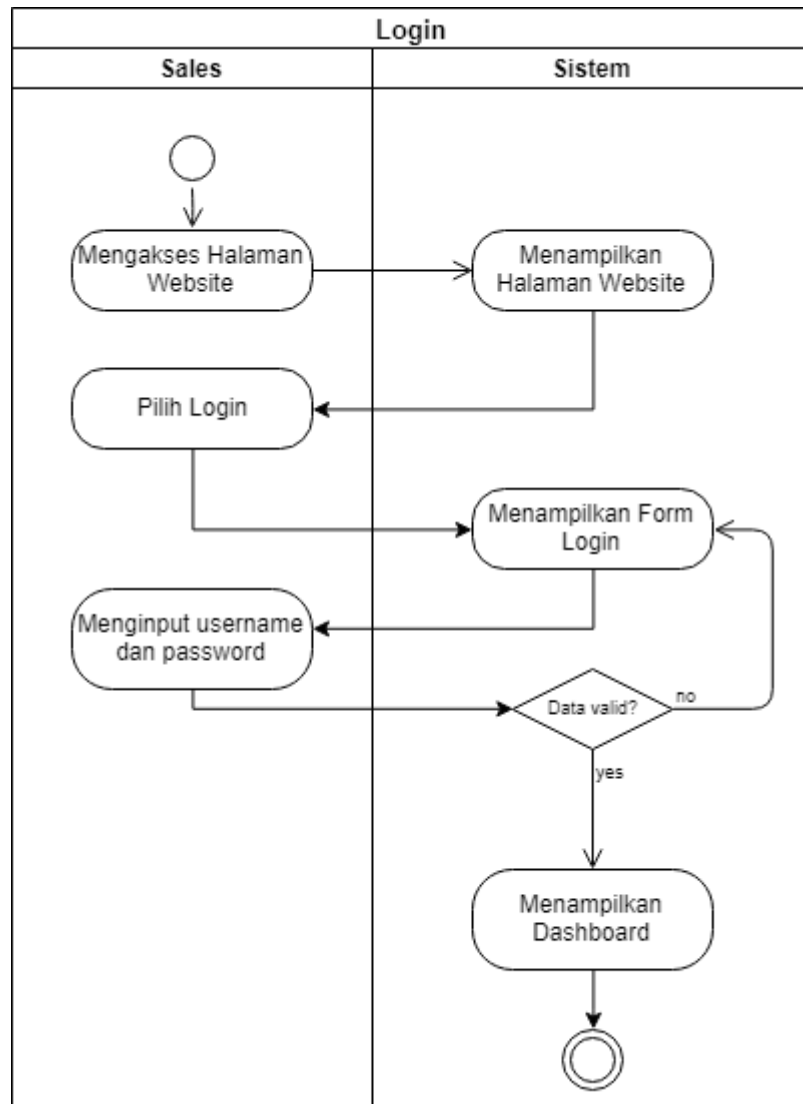
Table 4.14 Menyetujui *Funnel*

Nama <i>Use Case</i> : Menyetujui <i>Funnel</i>		Unique ID:
14		
Area: Direktur		
Aktor: Direktur		
Penjelasan : Direktur memberikan persetujuan atas <i>Pre-Order</i> yang diajukan oleh <i>sales</i> .		
<i>Trigering Type</i> : External		
<i>Trigering Event</i> : Ketika <i>sales</i> membuat <i>Pre-Order</i> .		
<u>Langkah Utama</u>	<u>Informasi</u>	
1. Direktur mengakses menu <i>Funnel</i>	Menu bar	
2. Akan tampil halaman <i>Funnel</i>	Halaman <i>Funnel</i>	

3. Direktur memilih <i>Funnel</i> yang ingin diberikan persetujuan	Halaman <i>Funnel</i>
4. Jika <i>Funnel</i> ditolak, maka sistem akan memberikan informasi kepada <i>sales</i> bahwa <i>Funnel</i> nya telah ditolak.	Halaman <i>Funnel</i>
5. Jika <i>Funnel</i> disetujui, maka sistem akan memberikan informasi kepada <i>sales</i> bahwa penawaran nya telah disetujui dan <i>sales</i> bisa melanjutkan nya ke progress <i>funnel</i>	Halaman <i>Funnel</i>
Pra-Kondisi: Sudah berhasil melakukan <i>Login</i>	
Post-Kondisi: Direktur telah melakukan persetujuan atau penolakan terhadap <i>Funnel</i> yang dipilih.	
Asumsi: <i>Sales</i> mengajukan persetujuan untuk <i>Pre-Order</i> yang dibuat.	
Jaminan Sukses: sistem memberikan informasi berhasil melakukan persetujuan/penolakan.	
Minimum Jaminan: sistem memberikan informasi gagal melakukan persetujuan/penolakan	
Prioritas: Tinggi	
Resiko: Tinggi	

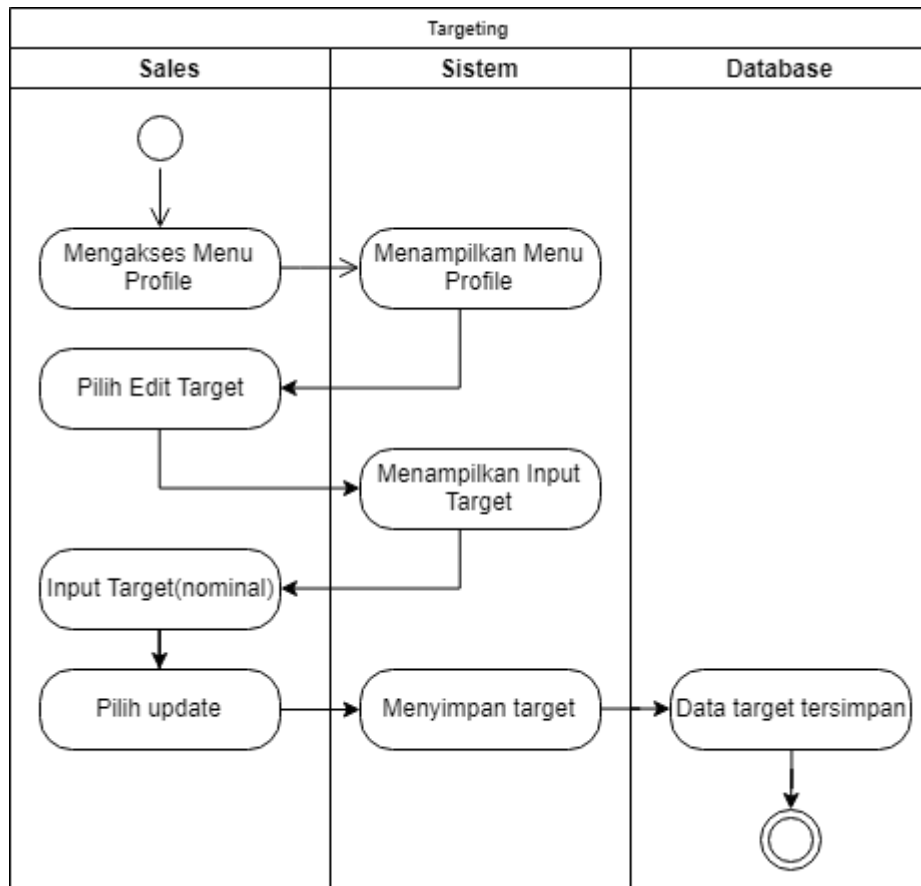
4.3.2 Activity Usulan

1. Hak Akses Sales



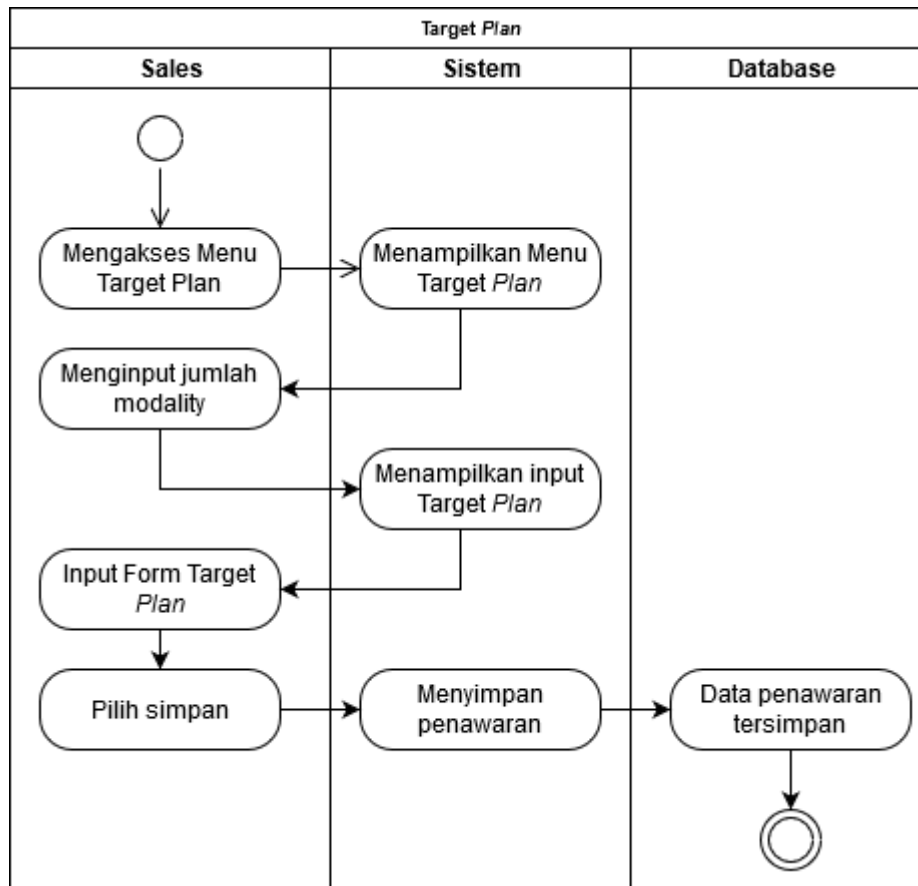
Gambar 4.8 Activity Login Hak Akses Sales

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur *login* Hak Akses *Sales*.



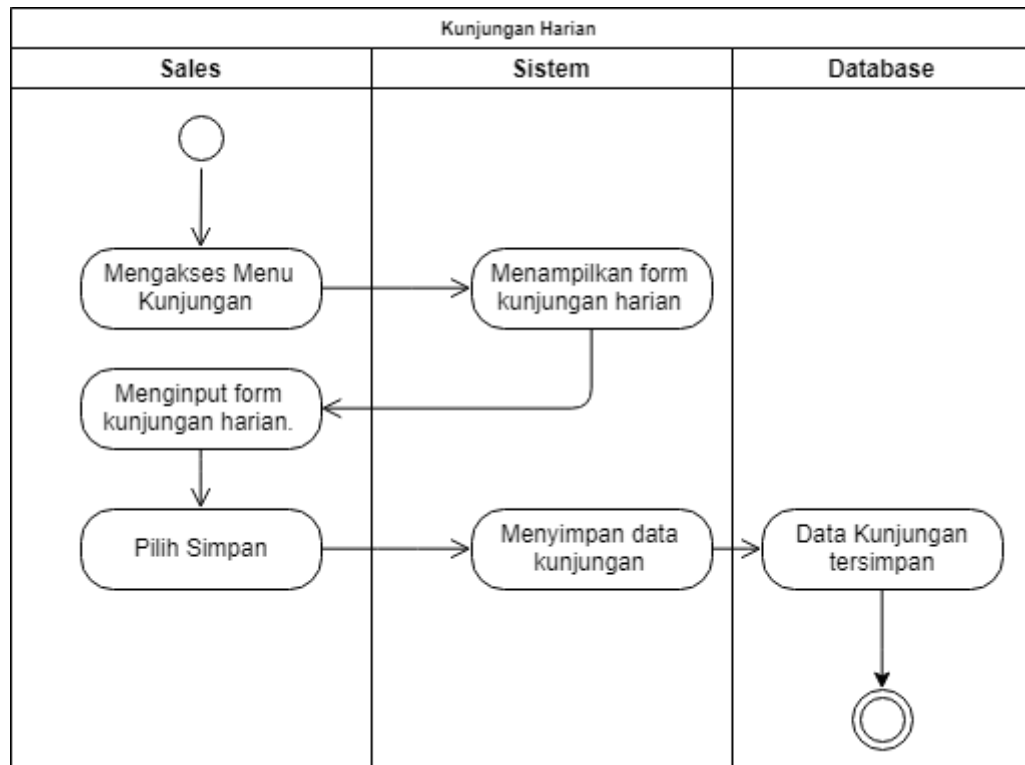
Gambar 4.9 Activity Targeting Hak Akses Sales

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur penetapan target sales.



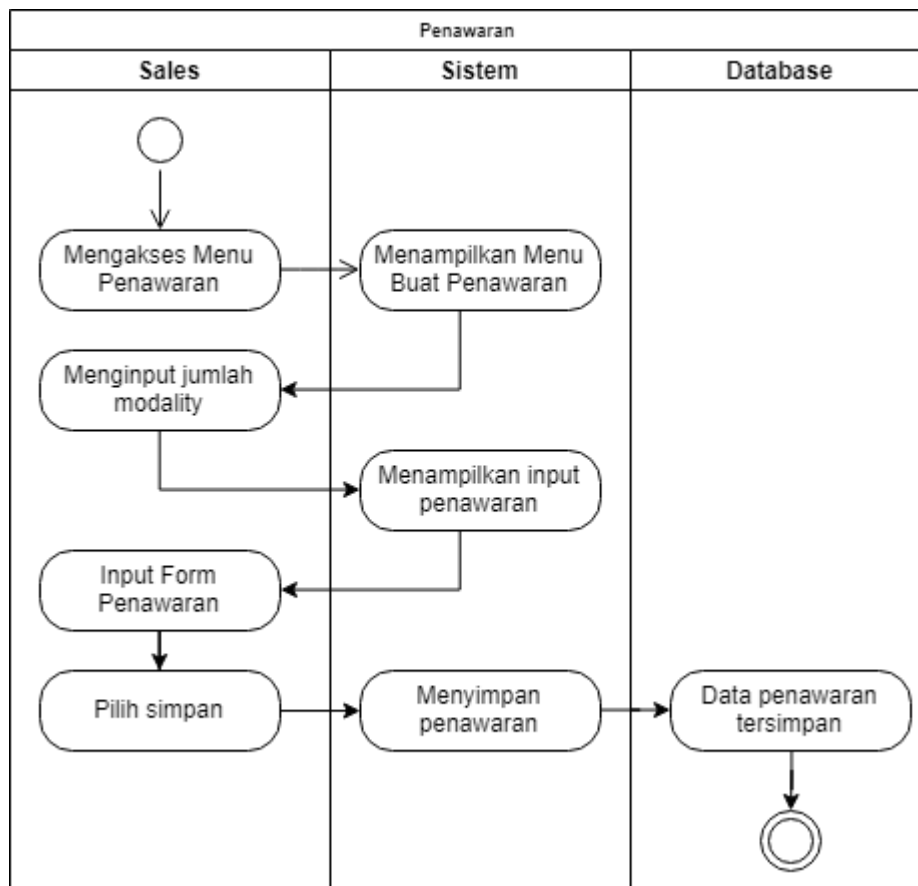
Gambar 4.10 Activity Target Plan

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur pembuatan target plan sales.



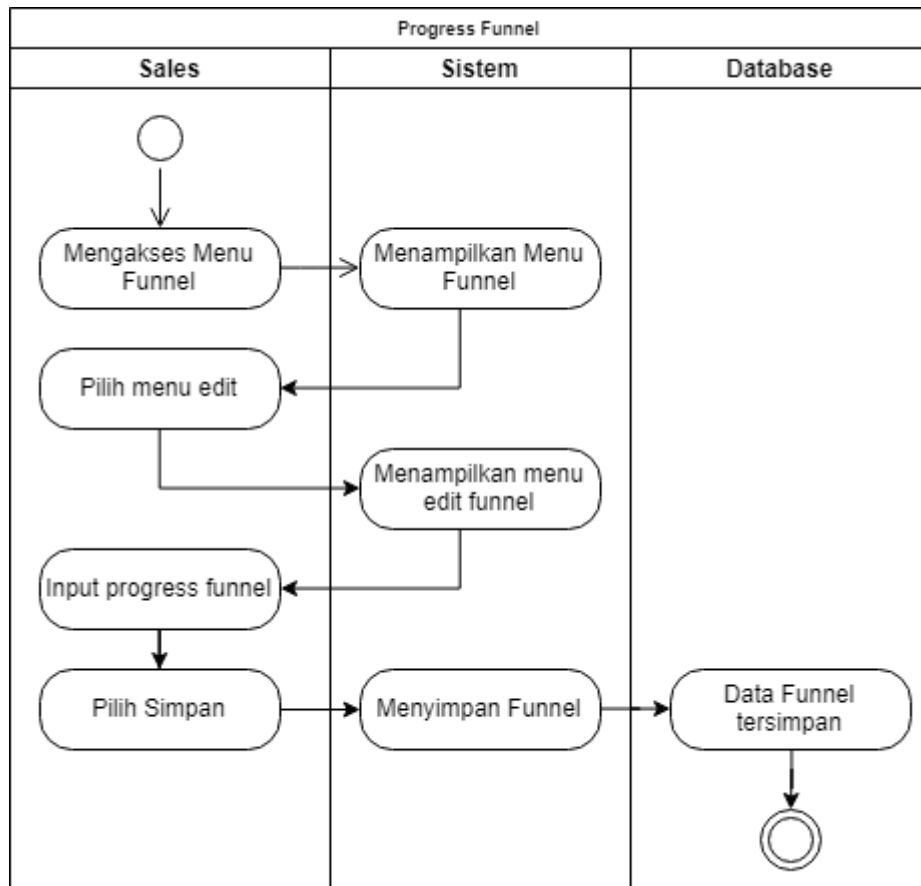
Gambar 4.11 Activity Kunjungan Harian Hak Akses Sales

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur input kunjungan harian.



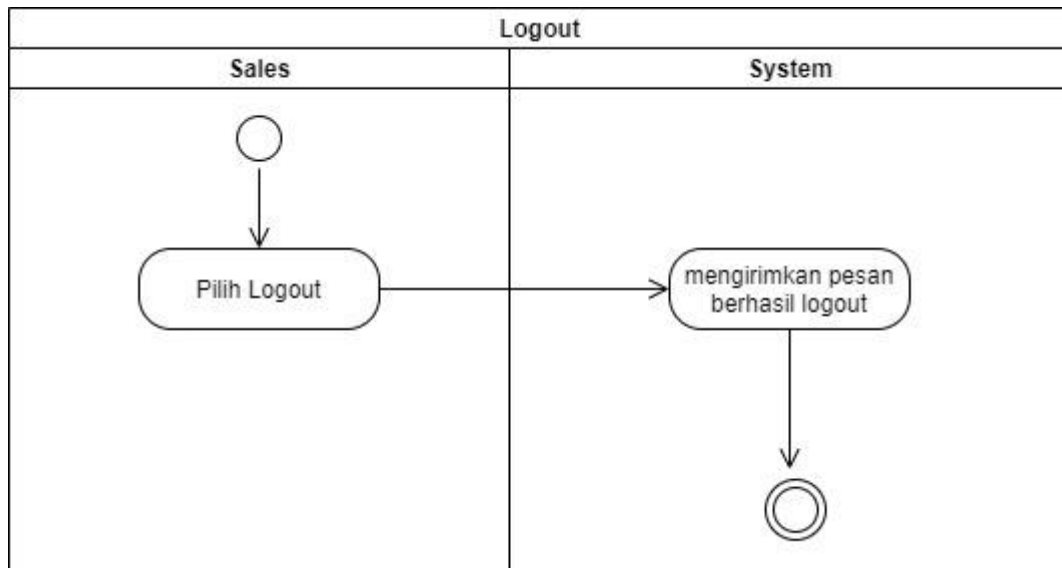
Gambar 4.12 Activity Penawaran Hak Akses Sales

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur buat penawaran.



Gambar 4.13 Activity Funnel Hak Akses Sales

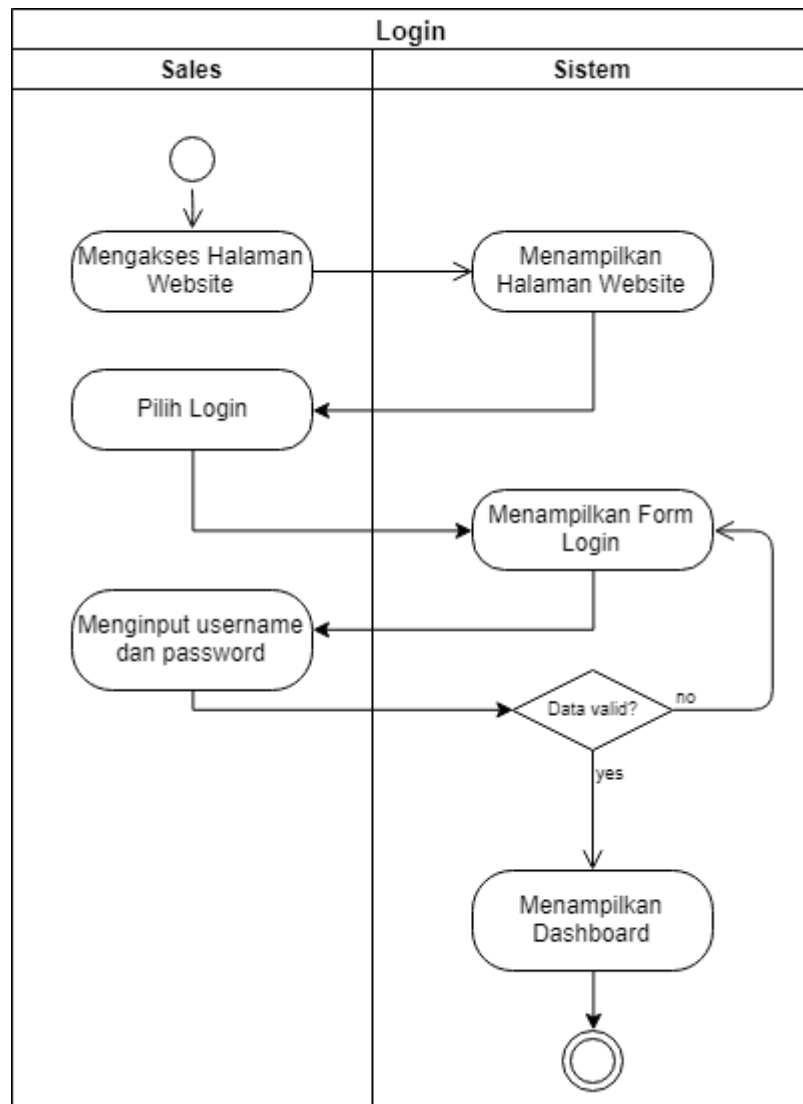
Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur funnel hak akses *sales*.



Gambar 4.14 Activity Logout Hak Akses *Sales*

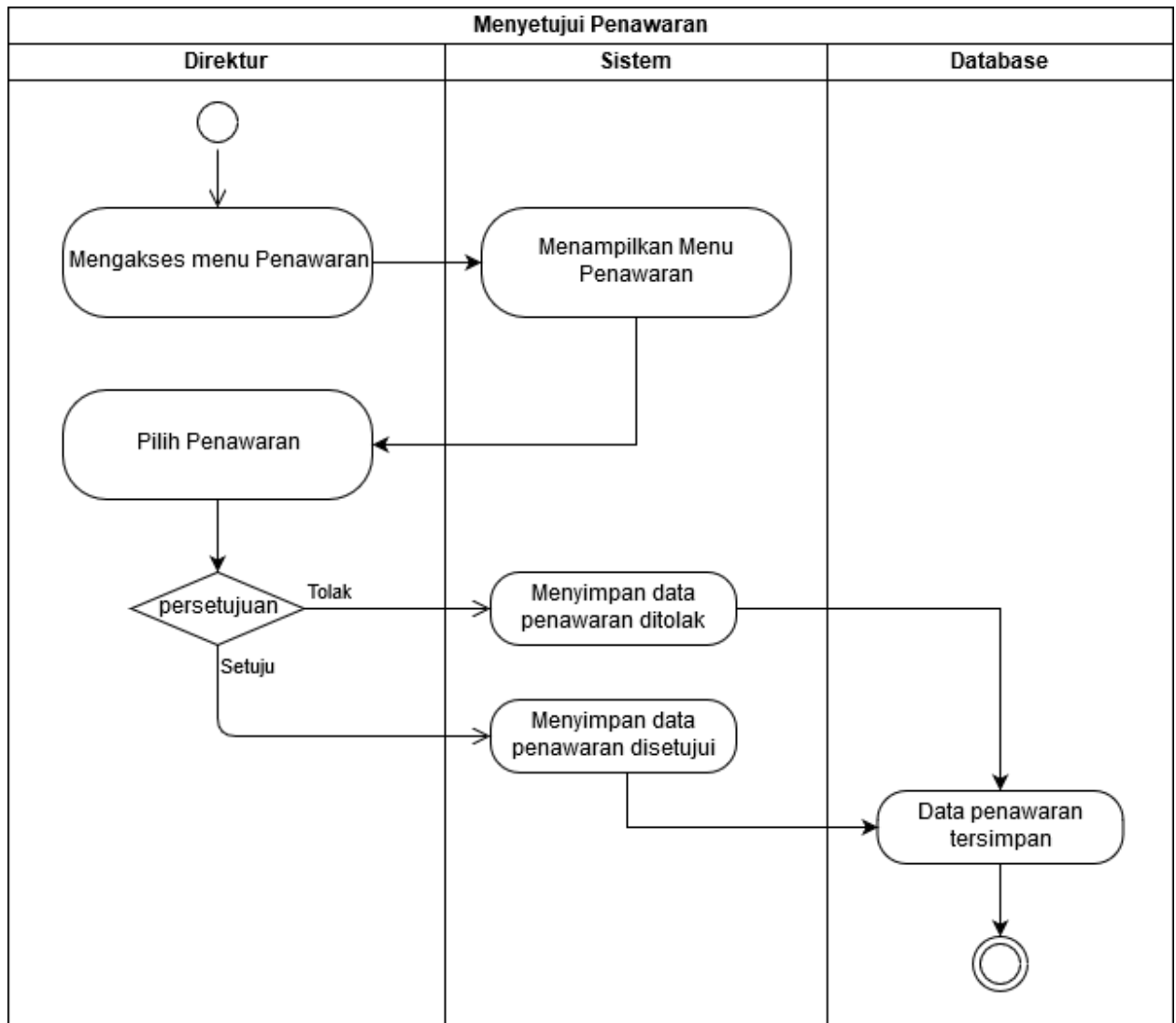
Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur *logout* hak akses *sales*

2. Hak Akses Direktur



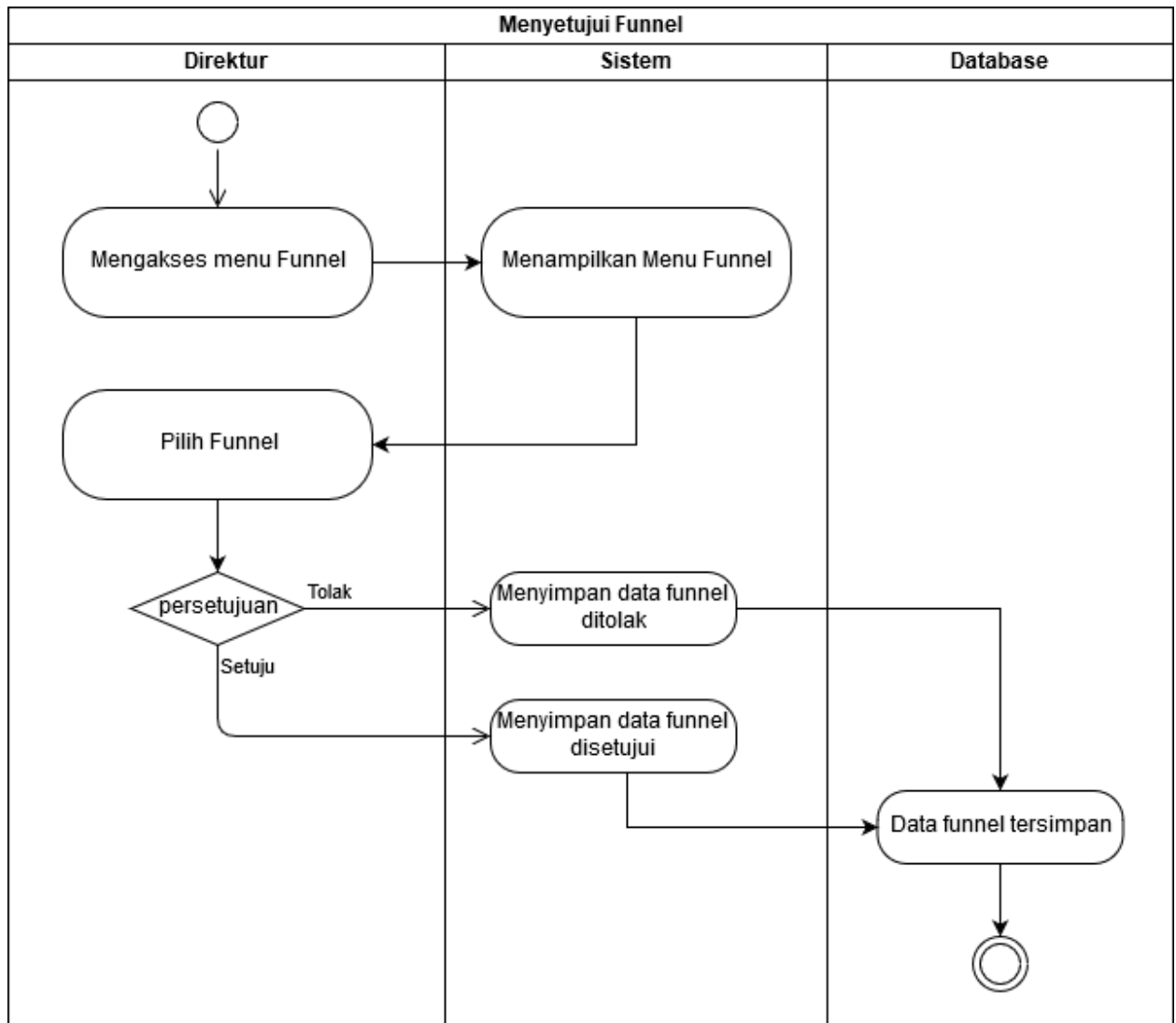
Gambar 4.15 Activity Login Hak Ases Direktur

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur *login* hak akses direktur



Gambar 4.17 Activity Penawaran Hak Akses Direktur

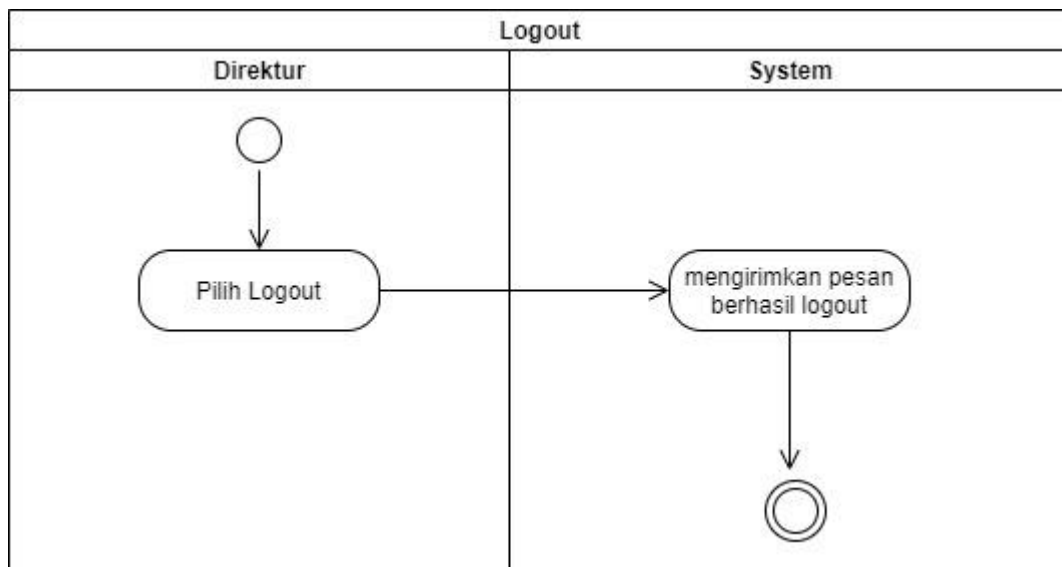
Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur persetujuan penawaran hak akses direktur



Gambar 4.18 Activity Funnel Hak Akses Direktur

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur persetujuan

funnel hak akses direktur



Gambar 4.19 Activity *Logout* Hak Akses Direktur

Activity diagram sistem berjalan diatas menggambarkan prosedur *logout* hak akses direktur.

4.3.3 Rancangan Masukan

1) Nama Masukan : Data Targeting

Sumber : Sales

Tujuan : Memasukkan jumlah target yang akan dicapai dalam 1 tahun

Fungsi : Menginput nominal dan tahun target

Rangkap : 1

Frekuensi : 1 tahun

Volume : 1000 Data

2) Nama Masukan : Data kunjungan harian

Sumber : Customer

Tujuan : Memasukkan data kunjungan harian

Fungsi : Menginput nama dan nama instansi customer

Rangkap : 1

Frekuensi : 1 tahun

Volume : 1000 Data

3) Nama Masukan : Data Penawaran

Sumber : Sales

Tujuan : Memasukkan penawaran

Fungsi : Menginput penawaran

Rangkap : 1

Frekuensi : 1 tahun

Volume : 1000 Data

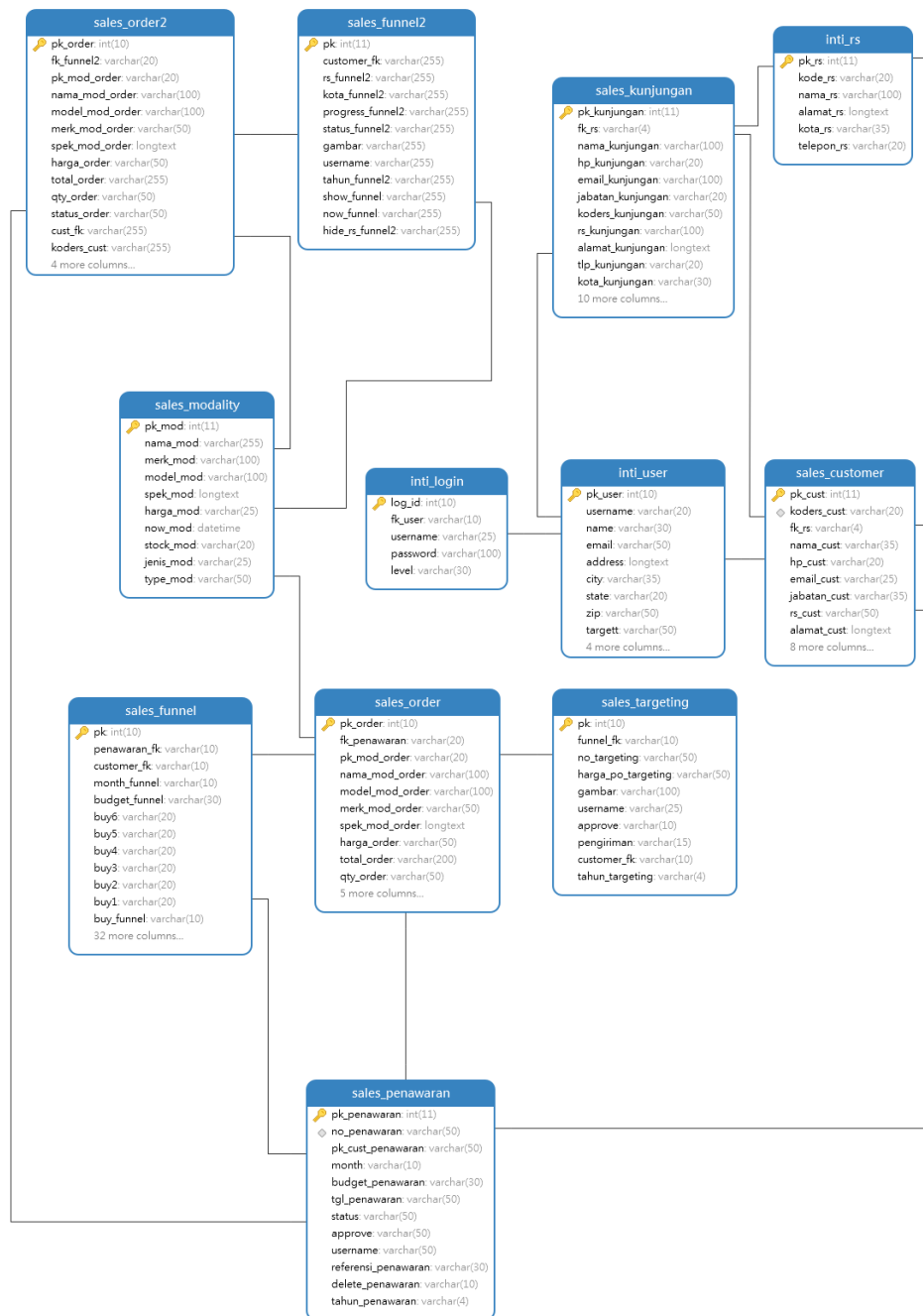
4.3.4 Rancangan Keluaran

Nama Keluaran : Laporan kunjungan harian

Sumber	: Pengelolaan Data
Tujuan	: Diseminasi Data
Fungsi	: Menghasilkan Laporan kunjungan harian
Rangkap	: 1
Frekuensi	: 1 tahun
Volume	: 1000 Data

4.3.5 Rancangan Basis Data

a. Entity Relationship Diagram (ERD)



Gambar 4.20 Entity Relationship Diagram (ERD)

b. Spesifikasi File

1. Tabel inti_login

Tabel inti_login berfungsi menyimpan data login client

Tabel 4.16 Tabel Spesifikasi File Login User

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	log_id	Int	10	PK

2	fk_user	Varchar	10	FK
3	Username	Varchar	25	
4	Password	Varchar	100	
5	Level	Varchar	30	

2. Tabel inti_user

Tabel inti_user berfungsi menyimpan data user

Tabel 4.17 Tabel Spesifikasi File data User

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_user	Int	10	PK
2	username	Varchar	20	
3	name	Varchar	30	
4	email	Varchar	50	
5	address	longtext	-	
6	state	Varchar	50	
7	zip	Varchar	50	
8	targett	Varchar	20	
9	level	Varchar	10	
10	Approve_target	Varchar	10	
11	Super_target	Varchar	20	
12	Tahun_target	Varchar	4	

3. Tabel sales_kunjungan

Tabel sales_kunjungan berfungsi menyimpan data kunjungan harian

Tabel 4.18 Tabel Spesifikasi File data kunjungan harian

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_kunjungan	Int	11	PK
2	Fk_rs	varchar	4	
3	nama_kunjungan	Varchar	50	

4	hp_kunjungan	Varchar	20	
5	email_kunjungan	Varchar	50	
6	jabatan_kunjungan	Varchar	20	
7	Koders_kunjungan	Varchar	50	
8	rs_kunjungan	Varchar	25	
9	alamat_kunjungan	longtext		
10	kota_kunjungan	Varchar	20	
11	negara_kunjungan	Varchar	30	
12	req_kunjungan	longtext	20	
13	img_kunjungan	Varchar	30	
14	now_kunjungan	Varchar	100	
15	date_kunjungan	Varchar	50	
16	gambar	Varchar	50	
17	username	Varchar	50	
18	hasil_kunjungan	longtext		

4. Tabel sales_customer

Tabel sales_penawaran berfungsi menyimpan data customer

Tabel 4.19 Data Customer

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_cust	Int	11	PK
2	Fk_rs	Varchar	4	
2	Koders_cust	Varchar	20	
3	Nama_cust	Varchar	35	
4	Hp_cust	Varchar	20	

5	Email_cust	Varchar	25	
6	Jabatan_cust	Varchar	35	
7	Rs_cust	Varchar	50	
8	Alamat_cust	longtext	-	
9	Kota_cust	Varchar	50	
10	Negara_cust	Varchar	50	
11	Pos_cust	Varchar	10	
12	Now_cust	Varchar	20	
13	username	Varchar	50	
14	Npwp_cust	Varchar	255	
15	Dry_film_cust	Varchar	255	

5. Tabel sales_modality

Tabel sales_modality berfungsi menyimpan data modality

Tabel 4.20 Data Modality

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_mod	Int	11	PK
2	nama_mod	Varchar	255	
3	merk_mod	Varchar	100	
4	model_mod	Varchar	100	
5	spek_mod	Varchar	255	

6	harga_mod	Varchar	25	
7	now_mod	Varchar	99	
8	stock_mod	Varchar	50	

6. Tabel sales_penawaran

Tabel sales_penawaran berfungsi menyimpan data penawaran

Tabel 4.21 Data Penawaran

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_penawaran	Int	10	PK
2	no_penawaran	Varchar	10	
3	Pk_cust_penawaran	Varchar	100	fk
4	month	Varchar	255	
5	budget_penawaran	Varchar	25	
6	tgl_penawaran	Varchar	50	

7	Status	Varchar	50	
8	Approve	Varchar	50	
9	username	Varchar	255	
10	referensi_penawaran	Varchar	255	
11	tahun_penawaran	Varchar	255	

7. Tabel sales_order

Tabel sales_order berfungsi menyimpan data order dari penawaran

Tabel 4.22 data order

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk_order	Int	10	PK
2	Pk_mod_order	Varchar	10	
3	Nama_mod_order	Varchar	100	fk
4	Model_mod_order	Varchar	255	
5	Merk_mod_order	Varchar	25	
6	Spek_mod_order	Varchar	50	
7	harga_order	Varchar	50	
8	total_order	Varchar	50	

9	qty_order	Varchar	255	
10	Status_order	Varchar	255	
11	Cust_fk	Varchar	255	

8. Tabel sales_funnel

Tabel sales_funnel berfungsi menyimpan data funnel dari penawaran yang telah di setuju

Tabel 4.23 Data Funnel

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	Pk	Int	10	PK
2	Penawaran_fk	Varchar	10	fk
3	Customer_fk	Varchar	100	fk
4	month_funnel	Varchar	255	
5	budget_funnel	Varchar	25	
6	Buy6	Varchar	50	
7	Buy5	Varchar	50	
8	Buy4	Varchar	50	

9	Buy3	Varchar	255	
10	Buy2	Varchar	255	
11	Buy1	Varchar	255	
12	Buy_funnel	Varchar	255	
13	Status_funnel	Varchar	25	
14	Status2_funnel	Varchar	50	
15	Start funnel	Varchar	50	
16	Approve2	Varchar	50	
17	approve	Varchar	255	
18	Gambar	Varchar	255	
19	Username	Varchar	255	
20	Referensi_funnel	Varchar	255	
21	Cancel	Varchar	25	
22	Harga po	Varchar	255	
23	Tgl upload	Varchar	25	
24	Now30	Varchar	50	
25	Now 50	Varchar	255	
26	Now70	Varchar	255	
27	Now85	Varchar	25	
28	Now90	Varchar	50	
29	Tgl_presentasi	Varchar	50	
30	Now_presentasi	Varchar	50	
31	Mod_presentasi	Varchar	255	
32	Delete_funnel	Varchar	255	
33	Approve_presentasi	Varchar	255	
34	Estimasi_date	Varchar	255	
35	Tanggal_kirim	Varchar	25	
36	Tanggal_terima	Varchar	255	
37	Kirim	Varchar	25	
38	Kirim50	Varchar	50	
39	Kirim100	Varchar	255	

40	Kirim70	Varchar	255	
41	Resi_kirim	Varchar	25	
42	Resi_terima	Varchar	50	
43	Tujuan_funnel	Varchar	50	
44	Tahun_funnel	Varchar	50	

9. Tabel sales_targeting

- 2) Tabel sales_targeting berfungsi menyimpan data funnel yang telah berhasil melakukan *Purchase Order*

Tabel 4.24 Targeting

No	Nama Field	Type	Size	Ket
1	funnel_fk	Int	10	PK
2	no_targeting	Varchar	10	
3	harga_po_targeting	Varchar	100	fk
4	gambar	Varchar	255	
5	gambar	Varchar	25	
6	approve	Varchar	50	
7	Pengiriman	Varchar	50	
8	customer_fk	Varchar	50	
9	tahun_targeting	Varchar	255	

10. Tabel inti_rs

Tabel 4.25 Target

NO	Nama Field	Type	Size	Ket
1	pk_rs	int	11	
2	Kode_rs	varchar	20	
3	Nama_rs	varchar	100	
4	Alamat_rs	longtext	0	
5	Kota_rs	varchar	35	
6	Telepon_rs	varchar	20	

4.4 Implementasi Sistem

Implementasi sistem dilakukan dengan setiap tampilan program yang dibangun dan pengkodean dalam bentuk file program. Berikut adalah implementasi sistem dari aplikasi sales targeting berbasis web :

4.4.1 Rancang Tampilan Hak Akses Sales

a. Tampilan Login

The diagram illustrates a login interface within a rectangular frame. At the top center is a box labeled "logo perusahaan". Below it are two stacked input boxes labeled "username" and "password". At the bottom center is a button labeled "Sign in".

Gambar 4.21 Tampilan Login

Pada halaman login, berisikan kolom input username dan password yang wajib diinput secara benar untuk masuk kedalam aplikasi. Berikut script dari halaman login :

```
<?php

require 'functionsales.php';

session_start();

if (isset($_COOKIE['log_id']) && isset($_COOKIE['user'])) {

    $log_id = $_COOKIE['log_id'];
    $user = $_COOKIE['user'];

    // ambil username berdasarkan log_id
    $hasil = mysqli_query($conn, "SELECT username FROM inti_login WHERE log_id
= $log_id");
    $row = mysqli_fetch_assoc($hasil);

    // cek cookie dan username
    if ($user === hash('sha256', $data['username'])) {

        $_SESSION['login'] = true;
    }
}

if (isset($_POST["login"])) {

    $username = $_POST["username"];
    $password = $_POST["password"];
```

```

if (empty($username)) {
    echo "<script>alert('Username belum diisi!'); </script>";
} elseif (empty($password)) {
    echo "<script>alert('Password belum diisi!'); </script>";
} else {
    //----- query untuk mendapatkan username -----
    -----

    $query = "SELECT * FROM inti_login WHERE username = '$username' ";
    $hasil = mysqli_query($conn, $query);
    $data = mysqli_fetch_array($hasil);

    //----- cek kesesuaian password -----
    if (password_verify($password, $data['password'])) {

        // set session
        $_SESSION['last_login_timestamp'] = time();

        // cek remember me
        if (isset($_POST['remember'])) {
            // buat cookie

            setcookie('log_id', $data['log_id'], time() + 86400);

            setcookie('user', hash('sha256', $data['username']), time() + 86400);
        }

        echo "<script>document.location.href='menu.php';</script>";

        //----- menyimpan username dan level ke dalam session -----
        -----

        $_SESSION['level'] = $data['level'];
        $_SESSION['username'] = $data['username'];
        $_SESSION['fill'] = $data_temp['fill'];
    }
    echo "<script>alert('username atau password salah silahkan ulangi kembali');
</script>";
}
}

?>
<?php
@$username = $_SESSION['username'];
$query = "SELECT * FROM inti_login WHERE username = '$username' ";
$hasil = mysqli_query($conn, $query);
$data = mysqli_fetch_array($hasil);

if (!($_SESSION['username'] = $data['username'])) {
    ?>

    <!DOCTYPE html>

```



```

<html>

<head>
  <title>Intimedika</title>
  <link rel="stylesheet" type="text/css" href="css/font-awesome.min.css">
  <link rel="stylesheet" type="text/css" href="css/bootstrap.min.css">
  <link rel="stylesheet" type="text/css" href="css/style1.css">
</head>

<body>
  <div class="container-fluid container-home">
    <!-- <div class="row justify-content-lg-center">
      <div class="col-lg-5">
        <br>
      </div>
    </div> -->
    <div class="row justify-content-lg-center">

      <div class="col-lg-5 head_home">
        <a href="index.php"> </a><br>

        <center>
          <h1>SIGN IN</h1>
        </center>

        <div class="content2">
          <div class="container">
            <form method="post" action="">
              <div class="form-group">
                <label for="username">Username:</label>
                <input type="username" class="form-control" id="username"
placeholder="Enter username" autofocus name="username">
              </div>
              <div class="form-group">
                <label for="pwd">Password:</label>
                <input type="password" class="form-control" id="pwd" placeholder="Enter
password" name="password">
              </div>
              <button type="submit" class="btn btn-primary" name="login">Sign
in</button>
            </form>
          </div>
        </div>
      </div>
    </div>

    <?php include('script-footer.php'); ?>
  <script>
    $(document).ready(function() {
      $(".content1").hide();
      $(".signup").click(function() {
        $(".content1").show();

```

```

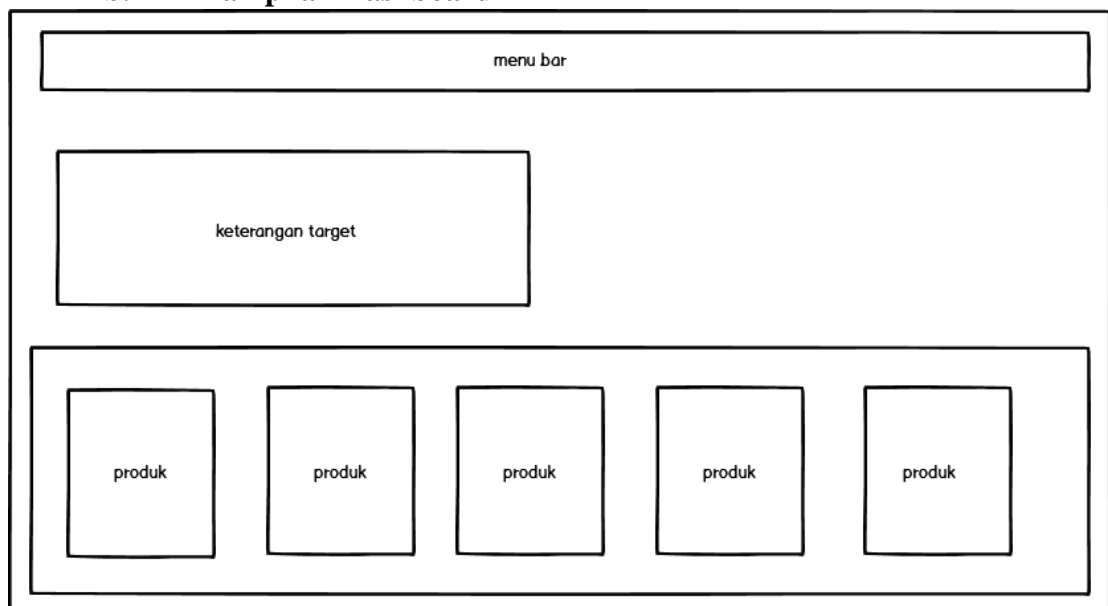
        $(".content2").hide();
    });
});
$(document).ready(function() {

    $(".signin").click(function() {
        $(".content2").show();
        $(".content1").hide();
    });
});
</script>
</body>

</html>
<?php } else {
    if ($_SESSION['level'] == "sales") {
        header("location:sales/index.php");
    } else if ($_SESSION['level'] == "superadmin") {
        header("location:superadmin/index.php");
    } else if ($_SESSION['level'] == "intiadmin") {
        header("location:intiadmin/index.php");
    }
}
} ?>

```

b. Tampilan Dashboard



Gambar 4.22 Tampilan Dashboard

Setelah berhasil login, admin akan masuk ke halaman dashboard. Berikut script dari halaman dashboard :

```

<?php
require '../functionsales.php';
session_start();

```

```

$username = $_SESSION['username'];
$result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_targeting INNER JOIN
sales_modality ON sales_targeting.pk_mod_targeting = sales_modality.pk_mod
WHERE username = '$username' AND approve = 'approved'");
// $row = mysqli_fetch_assoc($result);
// $pk_mod_funnel = $row['pk_mod_funnel'];
$result3 = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM inti_user WHERE username =
'$username' ");
$row3 = mysqli_fetch_assoc($result3);
$name3 = $row3['name'];
$target3 = $row3['targett'];
$approvtarget = $row3['approve_target'];
$nowyear = date('Y');
$result5 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS totalsum
FROM sales_targeting WHERE approve = 'approved' AND username = '$username'
AND pengiriman = 'ter kirim' AND tahun_targeting = '$nowyear'");
$rows = mysqli_fetch_assoc($result5);
$total = $rows['totalsum'];
@$persen = $total / $target3;
$persen1 = $persen * 100;

// $rowpresen = mysqli_fetch_assoc($resultpresentasi);

// date_default_timezone_set('Asia/Jakarta');

// $tgl1 = strtotime($tgl_presentasi . " - 1 day");
// $reminders = date("l d-m-Y H:i", $tgl1);
// $expired = time() - (0 * 1 * 60 * 60);

if ($_SESSION['level'] == "sales") {
?>
<!DOCTYPE html>
<html>

<head>
<title>Home</title>
<?php include('head.php'); ?>
</head>

<body>
<?php include('menu-bar.php'); ?>
<div class="container-footer">
<!-- buat footer -->

```

```

<div class="jumbotron card card-image img-fluid dashboard1" style=" width:
100%; background-size: cover;" alt="Responsive image">
  <div class="text-white">
    <div class="container-fluid">
      <div class="row">

        <h2 class="card-title h1-responsive pt-3 mb-5 font-bold col-md-12 pd-
jdl"><strong>Selamat Datang di Portal
          Sales
          Intimedika</strong>
        </h2>

        <div class="col-md-6 myTarget" style="height: 200px; overflow-y: auto;">

          <!-- <div style="float: left;"><h5>My Target</h5></div><br><br><br> -->
          <div class="tgt-name">My Target <?php if ($target3 == !NULL &&
$approvtarget == 'approved') { ?>
            <?= $row3['tahun_target']; ?>
            <?php } ?>
            <div style="float: right;"><i class="fas fa-user"></i> <?= $name3; ?></div>
          </div>

          <hr style="margin: 0px;">

          <!-- <div class="persen5" style="float: left; font-size: 17px;"><?php echo
rupiah($total); ?></div> -->
          <!-- total pendapatan sales -->

          <?php if ($persen1 >= '70') { ?>
            <div class="persen5" style="float: left; font-size: 17px; color:
#4fc678"><?php echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } elseif ($persen1 >= '50') { ?>
            <div class="persen5" style="float: left; font-size: 17px; color:
#ffa700"><?php echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } else { ?>
            <div class="persen5" style="float: left; font-size: 17px; color: red"><?php
echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } ?>

          <div class="persen5 persen3" style="float: right;" onchange="<?php echo
round($persen1); ?>"><?php echo round($persen1); ?>% / 100%</div><br>

          <!-- <script type="text/javascript">
            $(document).ready(function(){
              if ( $(''.persen3').change('13') ) {
                $(''.persen5').addClass('persen4');
              }
            });
          </script> -->

          <div class="progress" style="margin: 10px 0px 5px 0px;">

```

```
<?php if ($persen1 >= '70') { ?>
    <div class="progress-bar" role="progressbar" style="background-color:
#4fc678; width: <?php echo round($persen1); ?>% " aria-valuenow='0' aria-
valuemin="0" aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
    <?php } elseif ($persen1 >= '50') { ?>
        <div class="progress-bar" role="progressbar" style="background-color:
#ffa700; width: <?php echo round($persen1); ?>% " aria-valuenow='0' aria-
valuemin="0" aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
        <?php } else { ?>
            <div class="progress-bar" role="progressbar" style="background-color:
red; width: <?php echo round($persen1); ?>% " aria-valuenow='0' aria-valuemin="0"
aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
            <?php } ?>
        </div>

<?php if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'approved') { ?>
    <div class="tgt-txt persen5">Target : <?php echo rupiah($target3);
?></div><br>
    <?php } else if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'rejected') { ?>
        <div style="color: #00d1b2">Target ditolak! masukan target ulang</div>

<?php } elseif ($target3 == ") { ?>
    <div style="color: #00d1b2">Target belum di masukan</div>
<?php } elseif ($target3 == !NULL && $approvtarget == ") { ?>
    <div style="color: #00d1b2">Target belum di approve</div>
<?php } ?>

<?php if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'approved') { ?>
    <div class="trgt1">
        Sisa Target&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&~
        <?php
            $hasil = $target3 - $total;
            if ($total >= $target3) {
                echo "Target sudah Tercapai";
            } else {
                echo rupiah($hasil);
            } ?>

    <?php
        $hasil = $target3 - $total;
        if ($total >= $target3) {
            $hasil313 = $total - $target3;
        } ?>
        <br>
        Lebih Target&nbsp;&nbsp;&nbsp;&nbsp;&~<?php echo rupiah($hasil313); ?>

    <?php
    }
    ?>
</div>
<?php } else { ?>

<?php } ?>
```

```

        <a class="btn btn-success btn-md" href="targeting.php"><i class="fas fa-
clone left"></i>
        Targeting</a>
    </div>

    <!-- <div class="col-md-3 myTarget" style="height: 200px; overflow-y:
auto;">
        <div class="tgt-name">Information
        </div> -->
    <!-- <hr style="margin: 0px;"><br>

    <div class="row">
    <div class="col-5">
        
    </div>
    <div class="col-7" style="color: #000;">

        <?php
        date_default_timezone_set('Asia/Jakarta');
        $today = date("d-m-Y");
        $day = time() + (1 * 24 * 60 * 60);
        $besok = date('d-m-Y', $day);
        ?>
        <?php

        $resultpresentasi = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_funnel
        INNER JOIN sales_customer ON sales_customer.pk_cust =
sales_funnel.customer_fk
        WHERE sales_funnel.username = ' . $username . '
        AND sales_funnel.tgl_presentasi
        BETWEEN '$today'
        AND '$besok'
        ORDER BY sales_funnel.tgl_presentasi
        ASC");

        while ($row = mysqli_fetch_assoc($resultpresentasi)) : ?>
        <?php
        $rs = $row['rs_cust'];
        $kota = $row['kota_cust'];
        $tgl = $row['tgl_presentasi'];
        $nopen = $row['no_penawaran'];
        $mod = $row['mod_presentasi'];
        $approve = $row['approve_presentasi'];
        ?>
        <?php if ($tgl) { ?>
        <?=

        "

        $nopen
        Kamu memiliki jadwal Presentasi di $rs, $kota. <br>
        Pada Tanggal : $tgl
        Untuk mempresentasikan $mod
        "; ?>

```

```

        <hr>
        <?php } ?>

        <?php endwhile; ?>

    </div>
</div>
</div> -->

<!-- <div class="col-md-2 myTarget" style="height: 200px; overflow-y:
auto;">
    <div class="tgt-name">Intiwid Rispacs Demo
    </div>
    <hr style="margin: 0px;">
    <p style="color: #000;"> Demo klik here... </p>
    <a href="#" data-toggle="modal" data-target="#modalConfirmDelete">
        <div class="intiwid1"></div>
    </a>
</div> -->
<!--Modal: modalConfirmDelete-->
<div class="modal fade" id="modalConfirmDelete" tabindex="-1"
role="dialog" aria-labelledby="exampleModalLabel" aria-hidden="true">
    <div class="modal-dialog modal-sm modal-notify modal-info"
role="document">
        <!--Content-->
        <div class="modal-content text-center">
            <!--Header-->
            <div class="modal-header d-flex justify-content-center">
                <p class="heading">Open Intiwid Rispacs?</p>
            </div>

            <!--Body-->
            <div class="modal-body">

            </div>

            <!--Footer-->
            <div class="modal-footer flex-center">
                <a href="http://36.92.153.227:8089/intiwid" class="btn btn-outline-info"
target="blank">Yes</a>
                <a type="button" class="btn btn-danger waves-effect" data-
dismiss="modal">No</a>
            </div>
        </div>
    </div>
<!--/.Content-->
</div>
</div>
<!--Modal: modalConfirmDelete-->

```

```

        </div>
    </div>
</div>
</div>
<br>
<div class="container-fluid">
    <h1 class="h1-responsive font-weight-bold text-center my-5">Our Products</h1>
    <hr>
    <div class="row">
        <div class="col-md-3">
            <!-- Card 1 -->
            <div class="card" style="height: 500px; overflow-y: auto;">
                <!-- Card image -->
                <div class="view overlay zoom">
                    
                    <a href="#"!>
                        <div class="mask rgba-white-slight"></div>
                    </a>
                </div>
                <!-- Card content -->
                <div class="card-body">
                    <!-- Title -->
                    <h4 class="card-title title-card">Intiwid Radiology System</h4>
                    <!-- Text -->
                    <p class="card-text">Some quick example text to build on the card title and
make up the bulk of the card's content.</p>
                    <!-- Button -->
                    <a href="#" class="btn btn-primary" data-toggle="modal" data-
target="#modalPush">Read more.</a>
                </div>
            </div>
            <br><br>
        </div>
        <!-- Card 1-->
        <div class="col-md-3">
            <!-- Card 2 -->
            <div class="card" style="height: 500px; overflow-y: auto;">
                <!-- Card image -->
                <div class="view overlay zoom">
                    
                    <a href="#"!>
                        <div class="mask rgba-white-slight"></div>
                    </a>
                </div>
                <!-- Card content -->
                <div class="card-body">
                    <!-- Title -->
                    <h4 class="card-title title-card">CR 12-X AGFA</h4>
                    <!-- Text -->
                    <p class="card-text">An affordable entry into digital radiography that places
you in complete control.</p>
                    <!-- Button -->

```



```

        <a href="#" class="btn btn-primary" data-toggle="modal" data-
target="#modalPush1">Read more.</a>
    </div>
</div><br><br>
</div>
<!-- Card 2-->

<div class="col-md-3">
<!-- Card 3-->
<div class="card" style="height: 500px; overflow-y: auto;">
<!-- Card image -->
<div class="view overlay zoom">
    
    <a href="#"!>
        <div class="mask rgba-white-slight"></div>
    </a>
</div>
<!-- Card content -->
<div class="card-body">
    <!-- Title -->
    <h4 class="card-title title-card">X-Ray Film AGFA</h4>
    <!-- Text -->
    <p class="card-text">Silver halide based X-ray film
        Universal, environmental friendly developers and fixers...</p>
    <!-- Button -->
    <a href="#" class="btn btn-primary" data-toggle="modal" data-
target="#modalPush2">Read more.</a>
</div>
</div><br><br>
</div>
<!-- Card 3-->

<div class="col-md-3">
<!-- Card 4-->
<div class="card" style="height: 500px; overflow-y: auto;">
<!-- Card image -->
<div class="view overlay zoom">
    
    <a href="#"!>
        <div class="mask rgba-white-slight"></div>
    </a>
</div>
<!-- Card content -->
<div class="card-body">
    <!-- Title -->
    <h4 class="card-title title-card">Ajex Meditech</h4>
    <!-- Text -->
    <p class="card-text">High frequency mobile X-Ray System, Powerful output
covering most radiographic technique...</p>
    <!-- Button -->

```

```

        <a href="#" class="btn btn-primary" data-toggle="modal" data-
target="#modalPush3">Read more.</a>
    </div>
</div><br><br>
</div>
<!-- Card 4-->

</div>
</div>
<br><br><br><br><br><br><br>
<?php include('footer.php'); ?>
</div><!-- end of container footer -->
<!--Modal: Intiwid Radiology System-->
<div class="modal fade" id="modalPush" tabindex="-1" role="dialog" aria-
labelledby="exampleModalLabel" aria-hidden="true">
    <div class="modal-dialog modal-notify modal-info" role="document">
        <!--Content-->
        <div class="modal-content text-center">
            <!--Header-->
            <div class="modal-header d-flex justify-content-center">
                <p class="heading">Intiwid Radiology System</p>
            </div>

            <!--Body-->
            <div class="modal-body">

                <i class="fas fa-bell fa-4x animated rotateIn mb-4"></i>

                <div class="intiwid-system">
                    <h3>Intiwid</h3>
                    <pre>• Radiation Dose Report
• Dicom Structure Report
• 2D and 3D medical image viewing
• Multiplanar Reconstruction (MPR)
• Maximum Intensity Project (MIP)
• User Access Control (UAC)
• Standard tools :Cine, W/L,Rotation,Measurement (length), angle etc.</pre>
                    <h3>CareRay</h3>
                    <pre>
• 14×17" Wireless/tethered with handle
• Transfer of an image in ~4 seconds
• Full-Field Automatic Exposure Detection (F AED ) Technology
• 154 um pixel pitch
• Dual-bands (2.4/5GHz) at 300Mbps data transmission rate
• Extra long battery life, CesiumDetector (Csl).
                    </pre>

                    <h3>Epson L1110</h3>
                    <pre>• Low cost
• Clear Medical Dry Film (Inkjet)
• The print speed is high with a resolution of 5760 x 1440 dpi.</pre>

                </div>

```

```

</div>

<!--Footer-->
</div>
<!--/.Content-->
</div>
</div>
<!--Modal: Intiwid radiology system-->
<!--Modal: CR AGFA-->
<div class="modal fade" id="modalPush1" tabindex="-1" role="dialog" aria-
labelledby="exampleModalLabel" aria-hidden="true">
  <div class="modal-dialog modal-notify modal-info" role="document">
    <!--Content-->
    <div class="modal-content text-center">
      <!--Header-->
      <div class="modal-header d-flex justify-content-center">
        <p class="heading">CR 12-X AGFA</p>
      </div>

      <!--Body-->
      <div class="modal-body">

        <i class="fas fa-bell fa-4x animated rotateIn mb-4"></i>

        <div class="intiwid-system">
          <h3>CR 12X AGFA</h3>
          <h2>Why choose the CR 12-X?</h2>
          <pre>
BALANCE SPEED AND RESOLUTION

An affordable entry into digital radiography that places you in complete control.

One that allows you to make your own decisions when balancing the need for speed
versus resolution – without compromising on image quality.

One that enables you to adapt and adjust your choice on a study-by-study basis and
harness the power of MUSICA imaging processing software.
</pre>

          <h2>Streamlined integrated workflow</h2>
          <pre>Making your existing solutions work harder for you is a driving force in
today's economically challenging environment.

With the CR 12-X's versatility and integration delivering increased workflow, you
maximize your return on investment.

Suitable for general radiology, orthopaedics, chiropractic and full-leg/full spine
applications, the CR 12-X's broad range of application capabilities makes it highly
versatile and cost-effective.

<strong>Fast and simple service and maintenance</strong>
The modular technology within the CR 12-X shortens installation and service time.

```

Its single slot cassette and plate handling uses only two motors, resulting in minimal intervention.

Covers, modules and parts are easy to replace, with a single tool making service and maintenance fast and simple.

In addition, smartcard technology (USB) stores the up-to-date site-specific settings and service information. This simplifies access to service data and on-site replacement.

```

</div>

</div>

<!--Footer-->
</div>
<!--/.Content-->
</div>
</div>
<!--Modal: modalPush-->
<!--Modal: XRAY FILM AGFA-->
<div class="modal fade" id="modalPush2" tabindex="-1" role="dialog" aria-
labelledby="exampleModalLabel" aria-hidden="true">
  <div class="modal-dialog modal-notify modal-info" role="document">
    <!--Content-->
    <div class="modal-content text-center">
      <!--Header-->
      <div class="modal-header d-flex justify-content-center">
        <p class="heading">X-RAY Film AGFA</p>
      </div>

      <!--Body-->
      <div class="modal-body">

        <i class="fas fa-bell fa-4x animated rotateIn mb-4"></i>

        <div class="intiwid-system">
          <h3>X-Ray Film and Screen for Diagnostic Imaging</h3>
          <pre>• Silver halide based X-ray film for General Radiology & Mammography
offering sharp image quality
• Universal, environmental friendly developers and fixers for all types of processors
and films
• Long-lasting and shockproof cassettes
• Processing chemistry
</pre>
        </div>

      </div>

      <!--Footer-->
    </div>
    <!--/.Content-->
  </div>

```

```

</div>
<!--Modal: XRAY FILM AGFA-->

<!--Modal: Ajax-->
<div class="modal fade" id="modalPush3" tabindex="-1" role="dialog" aria-
labelledby="exampleModalLabel" aria-hidden="true">
  <div class="modal-dialog modal-notify modal-info" role="document">
    <!--Content-->
    <div class="modal-content text-center">
      <!--Header-->
      <div class="modal-header d-flex justify-content-center">
        <p class="heading">Ajax Meditech</p>
      </div>

      <!--Body-->
      <div class="modal-body">

        <i class="fas fa-bell fa-4x animated rotateIn mb-4"></i>

        <div class="intiwid-system">
          <h3>Ajax Meditech</h3>
          <pre>Features
• High frequency inverter type generator
• Digital displays of kV, mAs and exposure time(sec.)
• Self-managible APR function with memory keys
• Stable output by dynamic voltage compensator
• Seif-detection of error conditions
• Available bucky interface kit (Option)
Advantages
• Powerful output covering most radiographic technique
• Superb images from a high quality, small focal spot
</pre>

        </div>

      </div>

      <!--Footer-->
    </div>
    <!--/.Content-->
  </div>
</div>
<!--Modal: Ajax-->
<?php include('script-footer.php'); ?>

</body>

</html>
<?php } else {
  header("location:../index.php");

```

```
} ?>
```

c. Tampilan Input Target

Gambar 4.23 Tampilan Input Target

Berikut adalah tampilan untuk sales menginput target nya untuk satu tahun, berikut script untuk tampilan input target:

```
<?php
require '../functionsales.php';
session_start();
$username = $_SESSION['username'];

$nowyear = date('Y');
$resultView = mysqli_query($conn, "SELECT (tahun_targeting) FROM sales_targeting WHERE username =
'$username' AND NOT tahun_targeting = '$nowyear' GROUP BY tahun_targeting");
$countTahun = mysqli_num_rows($resultView);

$result14 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total14 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2014' AND username = '$username'");
$row14 = mysqli_fetch_assoc($result14);

$result15 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total15 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2015' AND username = '$username'");
$row15 = mysqli_fetch_assoc($result15);

$result16 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total16 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2016' AND username = '$username'");
$row16 = mysqli_fetch_assoc($result16);
```

```

$result17 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total17 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2017' AND username = '$username'");
$row17 = mysqli_fetch_assoc($result17);

$result18 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total18 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2018' AND username = '$username'");
$row18 = mysqli_fetch_assoc($result18);

$result19 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS total19 FROM sales_targeting
WHERE tahun_targeting = '2019' AND username = '$username'");
$row19 = mysqli_fetch_assoc($result19);

$total14 = $row14['total14'];
$total15 = $row15['total15'];
$total16 = $row16['total16'];
$total17 = $row17['total17'];
$total18 = $row18['total18'];
$total19 = $row19['total19'];

$totalPO = [$total14, $total15, $total16, $total17, $total18, $total19];

@$tahunTarget = $_POST['tahun1'];

$valueTahun = explode(',', $tahunTarget);
@$tahunTarget1 = $valueTahun[0];
@$tahunTarget2 = $valueTahun[1];

// echo $tahunTarget1;
// echo $tahunTarget2;

// $tahunTarget = 7;
@$myTarget = $_POST['ycTarget'];

if ($_SESSION['level'] == "sales") {
?>
    <!DOCTYPE html>
    <html>

    <head>
        <title>Straight Line Method</title>
        <?php include('head.php'); ?>
    </head>

    <body>
        <?php include('menu-bar.php'); ?>
        <div class="container-footer">
            <!-- buat footer -->
            <div class="bc-icons-2">
                <?php include('breadcrumb.php'); ?>
                <li class="breadcrumb-item"><a href="index.php">Home</a><i class="fas fa-angle-right mx-2"
aria-hidden="true"></i></li>

                <li class="breadcrumb-item active" aria-current="page">My Method</li>

```

```

</ol>
</nav>
</div>

<div class="container">
  <div class="row">
    <div class="col-md-12 mt-5">
      <h3 style="text-align: center">Straight Line Method</h3>
      <table class="table">
        <thead class="thead-dark">
          <tr>
            <th scope="col">#</th>
            <th scope="col">Tahun</th>
            <th scope="col">Purchase Order(Y)</th>
            <th scope="col">X</th>
            <th scope="col">X2</th>
            <th scope="col">XY</th>
          </tr>
        </thead>
        <tbody>
          <tr>
            <?php
              $i = 1;
              $j = 0;
              $l = (-5);
              while ($row = mysqli_fetch_assoc($resultView)) : ?>
                <th scope="row"><?=$i; ?></th>
                <td><?=$row['tahun_targeting']; ?></td>
                <td>
                  <?=$row['totalPO'][$j]; ?>

                  <?php @$sigmaY += $totalPO[$j]; ?>
                </td>
                <td><?=$l;
                  ?></td>
                <td>
                  <?php $l2 = ($l * $l);
                  @$sigmaX2 += $l2;
                  ?>
                  <?=$l2; ?>
                </td>
                <td>
                  <?php
                    $xy = ($totalPO[$j] * $l);
                    ?>
                    <?=$row['angka'][$j]; ?>

                    <?php @$sigmaXy += $xy; ?>
                  </td>
                </tr>
              </tbody>
            </td>
          </div>
        </div>
      </div>
    </div>
  </div>
</div>

```



```

<?php $j++ ?>
<?php $i++ ?>
<?php $l += 2 ?>

<?php endwhile; ?>
<tfoot class="thead-dark">
    <th scope="col"></th>
    <th scope="col"></th>
    <th scope="col"><?= rupiah($sigmaY); ?></th>
    <th scope="col"></th>
    <th scope="col"><?= $sigmaX2; ?></th>
    <th scope="col"><?= angka($sigmaXy); ?></th>
</tfoot>
</table>

<?php
$tahunYc = ['2020', '2021', '2022', '2023', '2024', '2025'];
?>
<h3 style="text-align: center">Projected Value (Yc)</h3>

<table class="table">
    <thead class="thead-dark">
        <tr>
            <th>#</th>
            <th>Tahun</th>
            <th>X</th>
            <th>Projected Value(Yc)</th>
        </tr>
    </thead>
    <tbody>
        <?php $no = 1; ?>
        <?php $index = 0; ?>
        <?php $xx = 7 ?>
        <?php for ($h = 0; $h <= 5; $h++) : ?>
            <tr>
                <td><?= $no; ?></td>
                <td><?= $tahunYc[$index]; ?></td>
                <td><?= $xx; ?></td>
                <td><?php
                    $a = ($sigmaY / $countTahun);
                    $b = ($sigmaXy / $sigmaX2);

                    $yc = $a + ($b * $xx);
                    echo angka($yc);

                    $ycTarget = $a + ($b * $tahunTarget1);
                    ?>
                </td>
            </tr>
        </tbody>
    <?php $no++; ?>
    <?php $xx += 2; ?>
    <?php $index++; ?>

```

```

        <?php endfor; ?>
        <tfoot class="thead-dark">
            <th></th>
            <th></th>
            <th></th>
            <th></th>
        </tfoot>
    </table>
</div>

</div>
</div>

</body>

</html>

<?php
if ($tahunTarget > 0) {
    echo "
<script>
document.location.href = 'profile.php?tahun=$tahunTarget1&target=$ycTarget&tahun1=$tahunTarget2';
</script>
";
}

?>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```

4.4.2 Implementasi Metode *Straight Line*

Untuk mengetahui berapakah target yang harus dicapai oleh sales pada tahun – tahun selanjutnya, maka dilakukan penghitungan dengan menggunakan metode *Straight Line*. Langkah pertama adalah melakukan pembobotan pada data sample (Perhatikan Tabel). Karena data yang akan dicari adalah data satu tahun kedepan, maka syarat utamanya adalah harus memiliki data satu tahun sebelumnya. Pada penelitian ini, data yang akan dicari adalah data 3 tahun kedepan maka data awal yang harus disiapkan adalah data sebelum tahun 2020.i

Tabel 4.26 Pembobotan data sample

Tahun	<i>Purchase Order</i> (y)	x	X^2	xy
2014	Rp1,300,000,000.00	-5	25	-Rp6,500,000,000.00
2015	Rp1,002,300,000.00	-3	9	-Rp3,006,900,000.00
2016	Rp1,710,000,000.00	-1	1	-Rp1,710,000,000.00
2017	Rp1,163,190,000.00	1	1	Rp1,163,190,000.00
2018	Rp1,218,090,000.00	3	9	Rp3,654,270,000.00
2019	Rp1,019,600,000.00	5	25	Rp5,098,000,000.00

Untuk mendapatkan peramalan selama 3 tahun kedepan maka terlebih dahulu dicari nilai x dengan cara menghitung berapa jumlah data yang dimiliki, lalu jumlah data tersebut di bagi menjadi dua dan diambil median nya lalu dimasukan nilai pada data sebelum median yang dimulai dengan $(-1) + 2$ dan juga nilai setelah median dimulai dari $1 + 2$ pada tiap-tiap data. Setelah didapat nilai x , dicari nilai x^2 kuadrat dengan cara dikuadratkan, lalu dicari nilai xy dengan cara mengkalikan nilai x dengan Biaya *Purchase Order*(y).

Setelah didapat nilai x , x^2 dan xy maka dicarilah nilai *Projected Value*(Y_c) dengan rumus sebagai berikut :

Diketahui

$$Y_c = a + b.x$$

$$a = \frac{\sum y}{n}$$

$$b = \frac{\sum xy}{\sum x^2}$$

P(IV.1)

Untuk mendapatkan nilai a maka terlebih dahulu harus dicari jumlah *Purchase Order* ($\sum y$) lalu dibagi dengan jumlah data.

Untuk mendapatkan nilai b , dicari dari ($\sum xy$) dibagi dengan ($\sum x^2$) yang didapat dari *Purchase Order* PT. Intimedika Puspa Indah pada tahun 2014 sampai 2019.

Setelah didapat nilai a dan b , dapat dihitung nilai *Project Value*(Y_c) dengan cara menjumlahkan nilai a dan b dikalikan dengan tahun yang ingin diramalkan(x). Berikut tabel hasil peramalan selama 3 tahun

Tabel 2.27 Hasil Peramalan

Tahun	X	Projected Values(Yc)
2020	7	Rp1,105,386,000.00
2021	9	Rp1,068,202,000.00
2022	11	Rp1,031,018,000.00
2023	13	Rp2.713.434.000
2024	15	Rp2.888.050.000
2025	17	Rp3.062.666.000

d. Tampilan Kunjungan Harian

The diagram illustrates the layout of the 'Tampilan Kunjungan Harian' (Daily Visit Display) form. It consists of a top 'menu bar' and a main content area. The main content area contains several 'input' fields arranged in a structured manner: two small input fields at the top, followed by three long horizontal input fields, then two small input fields side-by-side, and finally two more long horizontal input fields at the bottom. All fields are labeled 'input'.

Gambar 4.24 Tampilan Input Kunjungan Harian

Berikut adalah menu untuk melakukan input kunjungan harian sales, berikut dengan script untuk tampilan kunjungan harian:

```
<?php
require '../functionsales.php';
session_start();

if (isset($_POST['submit'])) {
    if (kunjunganharian($_POST) > 0) {
        echo "<script>alert('data berhasil dimasukkan');
```

```

        document.location.href= 'generate_funnel.php';
        </script>";
    } else {
        echo "<script>alert('data berhasil dimasukan');
        document.location.href= 'kunjunganreport.php';
        </script>";
    }
}
$username = $_SESSION['username'];
if ($_SESSION['level'] == "sales") {
?>
    <!DOCTYPE html>
    <html>

    <head>
        <title>Kunjungan Harian</title>
        <?php include('head.php'); ?>

    </head>

    <body>
        <?php include('menu-bar.php'); ?>
        <div class="container-footer">
            <!-- buat footer -->
            <div class="bc-icons-2">
                <?php include('breadcrumb.php'); ?>
                <li class="breadcrumb-item"><a
href="index.php">Home</a><i
hidden="true"></i></li>
                <li class="breadcrumb-item active">Kunjungan
harian</li>
            </ol>
            </nav>
        </div>
        <div class="container content1">
            <div class="justify-content-md-center">

                <h3 style="text-align: center">Form
Kunjungan Harian Rumah Sakit Rumah Sakit</h3>

                <div class="form-harian">

                    <form
method="POST">
                        <div class="form-row">

                            <input
type="hidden" class="form-control" name="username" value="<?= $username; ?>">

```

```

<div class=" md-form
mt-3 col-md-6">
    <label
for="nama">Nama Customer</label>
    <input
type="text" class="form-control" id="nama" name="nama_kunjungan" required>
</div>

<div class="md-form
mt-3 col-md-6">
    <label
for="hp">Mobile/HP</label>
    <input
type="text" class="form-control" id="hp" name="hp_kunjungan" pattern="[0-9]+">
</div>

</div>

<div class="md-form mt-3">
    <label
for="email">Email</label>
    <input type="text" class="form-
control" id="email" name="email_kunjungan">
</div>
<div class="md-form mt-3">
    <label
for="jabatan">Jabatan/Divisi</label>
    <input type="text" class="form-
control" id="jabatan" name="jabatan_kunjungan">
</div>
<!-- <div class="md-form mt-3">
    <label for="kode_rs">Kode
Rumah Sakit</label>
    <input type="text" class="form-
control" id="kode_rs" name="koders_kunjungan">
</div> -->

<div class="form-row">
    <div class="md-form mt-3 col-
md-3">
        <select class="select3
form-control" id="nama_rs" name="rs_kunjungan" data-width="100%">
            <option
selected disabled>---Pilih Rumah Sakit---</option>

            <?php
$result      =
mysqli_query($conn, "SELECT * FROM inti_rs");
            while ($row =
mysqli_fetch_assoc($result)) { ?>

```

```

        <option value="<?= $row['pk_rs']; ?>">

        <?php echo $row['nama_rs']; ?>

        </option>

        <?php } ?>

    </select>
</div>

<div class=" md-form mt-3 col-
md-3">

        <select class="form-
control mdb-select md-form select2" id="exampleFormControlSelect1"
name="negara_kunjungan">

            <option
value="Indonesia">Indonesia</option>

            <option
value="Malaysia">Malaysia</option>

            <option
value="Singapura">Singapore</option>

        </select>

    </div>
</div>
<div class="md-form mt-3 col-md-3">
    <!-- <label
for="inputZip">Zip</label> -->
    <input type="hidden"
class="form-control" id="inputZip" name="pos_kunjungan">
</div>

<div class="md-form">
    <textarea
id="materialContactFormMessage" class="form-control md-textarea" rows="3"
name="req_kunjungan"></textarea>

    <label
for="materialContactFormMessage">Inquiry/Question/Request</label>
</div>

<div class="md-form">
    <textarea
id="materialContactFormMessage" class="form-control md-textarea" rows="3"
cols="2" name="hasil_kunjungan"></textarea>

    <label
for="materialContactFormMessage">Hasil Kunjungan</label>
</div>
<button type="submit" class="btn btn-
primary" name="submit">SIMPAN</button>

```

```

</form>

        </div>
    </div>
</div>
<?php include('footer.php'); ?>

</div><!-- end of container footer -->
<?php include('script-footer.php'); ?>

<script type="text/javascript">
    $(function() {
        $('#select1').selectpicker();
    });
</script>

<script>
    $('#date').datetimepicker({
        format: 'd-m-Y H:i'
    });
</script>

<!--<script
src="https://ajax.googleapis.com/ajax/libs/jquery/3.4.1/jquery.min.js"></script> -->

</body>

</html>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```


e. **Tampilan *Target Plan***

The screenshot shows a web form titled "sales plan". At the top, there is a "menu bar". The main form area contains the following elements from top to bottom:

- A label "sales plan" above a large input field.
- An input field labeled "input instansi".
- An input field labeled "input sumber dana".
- Two input fields side-by-side: "progress plan" and "tahun plan".
- An input field labeled "keterangan".
- An input field labeled "input modality".
- An input field labeled "input harga".
- An input field labeled "input qty".
- A "submit" button at the bottom right.

Gambar 4.25 Input *Target Plan*

Berikut adalah tampilan untuk *target plan* sales, pada halaman ini sales dapat melakukan input *plan* untuk dapat memenuhi target nya, berikut dengan script :

```
<?php

require '../functionsales.php';
session_start();
$username = $_SESSION['username'];
if (isset($_POST['submit'])) {

    if (funnel2($_POST) > 0) {
        echo "<script>alert('data berhasil dimasukkan');
            document.location.href= 'view_funnel2.php';
        </script>";
    } else {
        echo "<script>alert('data gagal dimasukkan');
            document.location.href= 'generate_funnel.php';
        </script>";
    }
}
if ($_SESSION['level'] == "sales") {
```

```

if ($_POST['count_add'] != 0) {
?>

<!DOCTYPE html>
<html>

<head>
    <title>Masukan Penawaran</title>
    <?php include('head.php'); ?>

</head>

<body>
    <?php include('menu-bar.php'); ?>
    <div class="container-footer">
        <!-- buat footer -->
        <div class="bc-icons-2">
            <?php include('breadcrumb.php'); ?>
            <li class="breadcrumb-item"><a href="index.php">Home</a><i class="fas fa-angle-right mx-2" aria-hidden="true"></i></li>
            <li class="breadcrumb-item"><a href="generate_funnel.php">Tambah Penawaran</a><i class="fas fa-angle-right mx-2" aria-hidden="true"></i></li>
            <li class="breadcrumb-item active">Funnel Plan</li>
        </ol>
    </div>

    <div class="container-fluid content1">
        <div class="row justify-content-md-center" style="margin: 0px;">

            <div class="form-harian col-md-6">
                <h3>Input Funnel Plan</h3>
                <!-- <?php

                    $i = 0000;
                    while ($i <= 1000) {
                        printf('%04d ', $i);
                        $i++;
                    }

                ?> -->

                <!-- <form action="" method="post">
                <div class="form-group">
                    <label for="count_add">Jumlah Form Penawaran yang diinginkan (numbers only)</label>
                    <input type="text" class="form-control" id="count_add" name="count_add" placeholder="Masukan jumlah penawaran yang ingin ditambahkan" required maxlength="1" pattern="[1-9]+">
                    <input type="submit" name="generate" value="Tambah Data" class="btn btn-success">

                </div>
            </form> -->

```

```

<a href="generate.php"><button class="btn btn-sm btn-success btn-
penawaran">Tambahkan Data</button></a><br><br>
<form class="pnwrn" action="" method="POST">

    <div class="form-group">

        <label for="exampleFormControlSelect1">Rumah Sakit</label>
        <select                                class="form-control"                                select2"
id="exampleFormControlSelect1" name="pk_kunjungan">
            <!-- <option>---Pilih Rumah Sakit---</option> -->
            <?php
                $result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_customer
WHERE username = '$username'");
                while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) { ?>
                    <option value=" <?php echo $row['pk_cust'] ?>">
                        <?php echo $row['rs_cust'] ?>
                    </option>
                <?php } ?>
            </select>
            <br>
            <div class="form-row">
                <div class=" form-group col-md-6">
                    <label                                for="exampleFormControlSelect1">Funnel
Progress</label>
                    <select class="form-control" id="exampleFormControlSelect1"
name="progress_funnel2">
                        <option value="">Funnel Progress</option>
                        <?php

                            for ($j = 10; $j <= 100; $j += 10) { ?>
                                <option value="<?= $j; ?>% "><?= $j; ?>%</option>
                            <?php } ?>
                        </select>
                    </div>
                    <div class=" form-group col-md-6">
                        <?php $nowyear = date('Y'); ?>
                        <label for="exampleFormControlSelect1">Tahun</label>
                        <select class="form-control" id="exampleFormControlSelect1"
name="tahun1">
                            <option value="<?= $nowyear; ?>"><?= $nowyear;
?></option>
                            <?php

                                for ($j = 2000; $j <= 2050; $j++) { ?>
                                    <option value="<?= $j; ?>"><?= $j; ?></option>
                                <?php } ?>
                            </select>
                        </div>
                    </div>
                </div>
            <div class="form-group">
                <label for="keterangan">Keterangan</label>

```

```

        <textarea class="form-control" id="keterangan" name="keterangan1"
placeholder="Keterangan.." required></textarea>
    </div>

    <hr>

    <?php
$count_add = $_POST['count_add'];
for ($i = 1; $i <= $count_add; $i++) { ?>
    <!-- -----1----- -->
    <div class="penwaran1">
        <h2><strong><?= $i; ?></strong></h2>
        <div class="form-group">
            <label for="exampleFormControlSelect1"><?php echo
"Modality # $i"; ?></label>
            <input type="hidden" name="count_add" value="<?=
$count_add; ?>">
            <select class="form-control select2"
id="exampleFormControlSelect1" name="pk_mod1[]">
                <!-- <option>---Pilih Modality---</option> -->
                <?php
$result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM
sales_modality");
                while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) { ?>
                    <option value=" <?php echo $row['pk_mod'] ?>">
                        <?php echo $row['nama_mod'] . ' Harga : ' .
rupiah($row['harga_mod']) ?>
                    </option>
                <?php } ?>
            </select>
        </div>

        <div class="form-group">
            <label for="harga_penawaran"><?php echo "Harga Penawaran
# $i" ?></label>
            <div class="input-group mb-3">
                <div class="input-group-prepend">
                    <span class="input-group-text">Rp</span>
                </div>
                <input type="text" class="form-control" name="
harga_penawaran1[]" placeholder="cth: 1000" required>
            </div>
        </div>

        <div class="form-group">
            <label for="qty"><?php echo "Qty Penawaran # $i" ?></label>
            <div class="input-group mb-3">
                <input type="text" class="form-control" id="qty"
name="qty1[]" placeholder="Qty penawaran.." pattern="[0-9]+" required>

```

```

        <div class="input-group-append">
            <span class="input-group-text">/pcs</span>
        </div>
    </div>
</div>
<br>
<hr>

    <br><br>
</div>
<?php } ?>
<!-- -----1----- -->

    <!-- <div class="form-group">
        <label
for="pricelist">Pricelist</label>
        <input type="text"
class="form-control" id="pricelist" name="pricelist" value="<?= $row['harga_mod']; ?>">
    </div> -->

    <div class="form-group">
        <!-- <label for="tanggal">Tanggal Penawaran</label> -->
        <input type="hidden" class="form-control" id="date"
name="tgl_penawaran" placeholder="tanggal penawaran..">
    </div>

    <div class="md-form mt-3">
        <input type="hidden" class="form-control" name="username"
value="<?= $username; ?>">
    </div>

    <button type="submit" name="submit" class="btn btn-
primary">SIMPAN</button>

    </form>
</div>
</div>
</div>

<?php include('footer.php'); ?>

</div><!-- end of container footer -->

```

```

<?php include('script-footer.php'); ?>
<script>
    $('#tahun').datetimepicker({
        timepicker: false,
        theme: "dark",
        format: 'Y'
    });
</script>

<!-- <script src="https://cdn.rawgit.com/igorescobar/jQuery-Mask-
Plugin/1ef022ab/dist/jquery.mask.min.js"></script>

<script type="text/javascript">
    $(document).ready(function(){

        // Format mata uang.
        $(' .uang' ).mask('00.000.000.000', {reverse: true});

    })
</script> -->
</body>

</html>
<?php } else {
    header("location:generate_funnel.php");
} ?>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```

f. Tampilan Penawaran

```

graph TD
    subgraph OuterBox [ ]
        direction TB
        MB[menu bar]
        subgraph InnerBox [ ]
            direction TB
            Title[Penawaran]
            subgraph FormArea [ ]
                direction TB
                I1[input instansi]
                I2[input sumber dana]
                I3[input modality]
                I4[input harga]
                I5[input qty]
                Submit[submit]
            end
        end
    end
  
```

Gambar 4.26 Tampilan Form Input Penawaran

Berikut adalah gambaran untuk tampilan penawaran *sales*, pada bagian ini nantinya *sales* dapat melakukan input penawaran melalui form yang telah disediakan pada web, berikut script penawaran:

```

<?php

require '../functionsales.php';
session_start();
$username = $_SESSION['username'];
if (isset($_POST['submit'])) {

    if (penawaran($_POST) > 0) {
        echo "<script>alert('data berhasil dimasukkan');
        document.location.href= 'view_penawaran.php';
        </script>";
    } else {
        echo "<script>alert('data gagal dimasukkan');
        document.location.href= 'view_penawaran.php';
        </script>";
    }
}
if ($_SESSION['level'] == "sales") {
  
```

```

if ($_POST['count_add'] != 0) {
?>

<!DOCTYPE html>
<html>

<head>
  <title>Masukan Penawaran</title>
  <?php include('head.php'); ?>
</head>

<body>
  <?php include('menu-bar.php'); ?>
  <div class="container-footer">
    <!-- buat footer -->
    <div class="bc-icons-2">
      <?php include('breadcrumb.php'); ?>
      <li class="breadcrumb-
item"><a href="index.php">Home</a><i class="fas fa-angle-right mx-2" aria-
hidden="true"></i></li>
      <li class="breadcrumb-item active">Penawaran</li>
    </ol>
    </nav>
  </div>

  <div class="container-fluid content1">
    <div class="row justify-content-md-center" style="margin: 0px;">

      <div class="form-harian col-md-6">
        <!-- <?php

          $i = 0000;
          while ($i <= 1000) {
            printf('%04d ', $i);
            $i++;
          }

        ?> -->
        <center>
          <h1>Input Penawaran</h1>
        </center>
        <br>

        <!-- <form action="" method="post">
        <div class="form-group">
          <label for="count_add">Jumlah Form Penawaran yang diinginkan (
numbers only)</label>
          <input type="text" class="form-
control" id="count_add" name="count_add" placeholder="Masukan jumlah penawara
n yang ingin ditambahkan" required maxlength="1" pattern="[1-9]+">
          <input type="submit" name="generate" value="Tambah Data" clas
s="btn btn-success">

        </div>

```



```

</form> -->
    <a href="generate.php"><button class="btn-success btn-
penawaran">Tambahkan Data</button></a><br>
    <form class="pnwrn" action="" method="POST">

        <div class="form-group">

            <label for="exampleFormControlSelect1">Rumah Sakit</label
>
            <select class="form-
control" id="exampleFormControlSelect1" name="pk_kunjungan">
                <option disabled selected>---Pilih Rumah Sakit---</option>
                <?php
                    $result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_cust
omer WHERE username = '$username'");
                    while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) { ?>
                        <option value=" <?php echo $row['pk_cust'] ?>">
                            <?php echo $row['rs_cust'] ?>
                        </option>
                    <?php } ?>
                </select>
            <div class=" form-group">
                <label for="exampleFormControlSelect1">Sumber Dana</la
bel>
                <select class="form-
control" id="exampleFormControlSelect1" name="budget_funnel">
                    <option disabled selected>---Pilih Sumber Dana---
</option>
                    <option value="APBN">APBN</option>
                    <option value="APBD">APBD</option>
                    <option value="APBN-P">APBN-P</option>
                    <option value="DAK">DAK</option>
                    <option value="BLUD">BLUD</option>
                    <option value="Swasta">Swasta</option>
                </select>
            </div>

            <div class="form-group">
                <label for="referensi">Referensi</label><br>

                <label class="radio-admin">
                    <input type="radio" id="referensi" name="referensi" value
="E-Catalogue"> E-Catalogue
                    <span class="checkmark"></span>
                </label><br>

                <label class="radio-admin">
                    <input type="radio" id="referensi" name="referensi" value
="Non E-Catalogue" required>
                    Non E-Catalogue
                    <span class="checkmark"></span>
                </label><br>

            </div>

```

```

<hr>
</div>

<?php
$count_add = $_POST['count_add'];
for ($i = 1; $i <= $count_add; $i++) { ?>
    <!-- ----- 1 ----- -->
    <div class="penwaran1">
        <h2><strong><?= $i; ?></strong></h2>
        <div class="form-group">
            <label for="exampleFormControlSelect1"><?php echo "M
odality # $i"; ?></label>
            <input type="hidden" name="count_add" value="<?= $cou
nt_add; ?>">
            <select class="form-
control" id="exampleFormControlSelect1" name="pk_mod1[]">
                <option disabled selected>---Pilih Modality---</option>
                <?php
                $result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales
_modality");

                while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) { ?>
                    <option value="<?php echo $row['pk_mod'] ?>">
                        <?php echo $row['nama_mod'] . ' Harga : ' . rupiah(
$row['harga_mod']) ?>
                    </option>
                <?php } ?>
            </select>
        </div>

        <div class="form-group">
            <label for="harga_penawaran"><?php echo "Harga Penaw
aran # $i" ?></label>
            <div class="input-group mb-3">
                <div class="input-group-prepend">
                    <span class="input-group-text">Rp</span>
                </div>

                <input type="text" class="form-
control" name="harga_penawaran1[]" placeholder="cth: 1000" required>

            </div>
        </div>

        <!-- <div class="kotak">
            <span>Nominal Rupiah. :</span>
            <input type="text" id="rupiah" />
        </div> -->

        <div class="form-group">

```

```

el>
    <label for="qty"><?php echo "Qty Penawaran #\$i" ?></lab
    <div class="input-group mb-3">
        <input type="text" class="form-
control" id="qty" name="qty1[]" placeholder="Qty penawaran.." pattern="[0-
9]+" required>
        <div class="input-group-append">
            <span class="input-group-text">/pcs</span>
        </div>
    </div>
    <br>
    <hr>

    <br><br>
</div>
<?php } ?>
<!-- -----1----- -->

<!-- <div class="form-group">
<label for="pricelist">Pricelist</label>
<input type="text" class="form-
control" id="pricelist" name="pricelist" value="<?= $row['harga_mod']; ?>">
</div> -->

<div class="form-group">
    <!-- <label for="tanggal">Tanggal Penawaran</label> -->
    <input type="hidden" class="form-
control" id="date" name="tgl_penawaran" placeholder="tanggal penawaran..">
</div>

<div class="md-form mt-3">
    <input type="hidden" class="form-
control" name="username" value="<?= $username; ?>">
</div>

<button type="submit" name="submit" class="btn btn-
primary">SIMPAN</button>

</form>
</div>
</div>
</div>

<?php include('footer.php'); ?>

</div>

```

```

<!-- end of container footer -->

<?php include('script-footer.php'); ?>
<script>
    $('#date').datetimepicker({
        format: 'd-m-Y H:i'
    });
</script>

<!-- <script src="https://cdn.rawgit.com/igorescobar/jquery-Mask-
Plugin/1ef022ab/dist/jquery.mask.min.js"></script>

<script type="text/javascript">
    $(document).ready(function(){

        // Format mata uang.
        $( ' .uang' ).mask('00.000.000.000', {reverse: true});

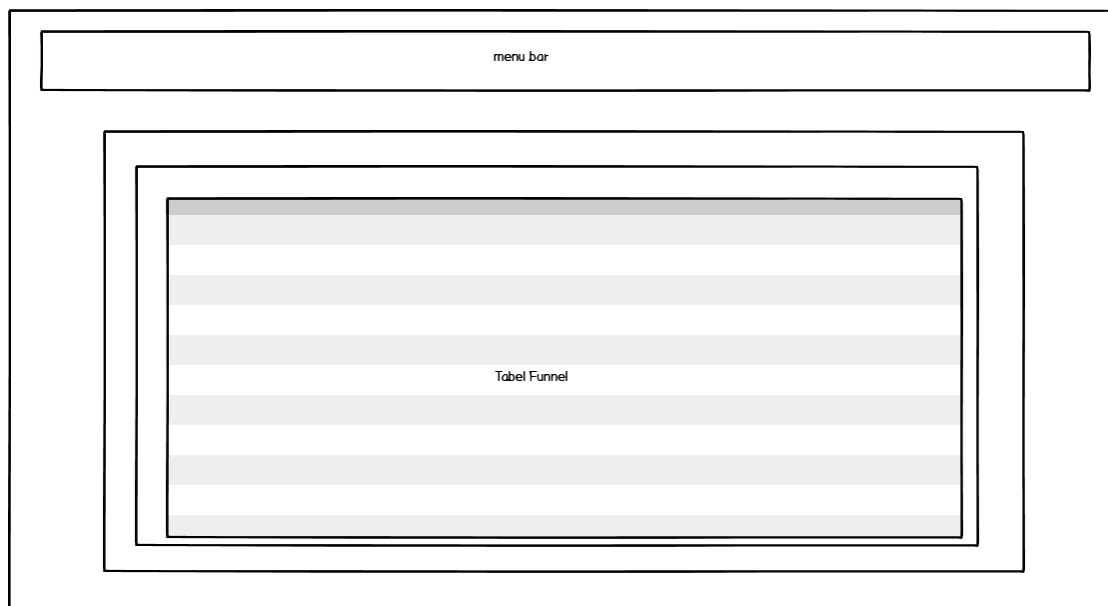
    })
</script> -->
</body>

</html>
<?php } else {
    header("location:generate.php");
} ?>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```

g. Tampilan Sales Funnel



Gambar 4.27 Tampilan Lihat Funnel

Pada Halaman ini sales dapat melihat progress dari penawaran yang telah disetujui oleh Direktur, untuk selanjutnya akan diteruskan ke tahap *Purchase Order*, berikut adalah script dari *funnel*.

```
<?php
require '../functionsales.php';

session_start();
$username = $_SESSION['username'];
$nowyear = date('Y');
$result = mysqli_query($conn, "SELECT
sales_funnel.pk,
sales_funnel.penawaran_fk,
sales_penawaran.no_penawaran,
sales_funnel.harga_po,
sales_funnel.month_funnel,
sales_modality.stock_mod,
sales_modality.pk_mod,
sales_funnel.budget_funnel,
sales_funnel.kirim,
sales_funnel.buy_funnel,
sales_funnel.status_funnel,
sales_funnel.username,
sales_funnel.approve,
sales_funnel.approve2,
sales_funnel.gambar,
sales_funnel.cancel,
sales_funnel.tgl_upload,
sales_funnel.tgl_presentasi,
sales_funnel.tanggal_kirim,
sales_funnel.tanggal_terima,
sales_funnel.delete_funnel,
```

```

sales_funnel.tahun_funnel,
sales_customer.pk_cust,
sales_customer.rs_cust,
sales_customer.nama_cust,
sales_customer.kota_cust,
sales_customer.alamat_cust,
sales_order.pk_order,
sales_order.fk_penawaran,
sales_order.pk_mod_order,
sales_order.nama_mod_order,
sales_order.model_mod_order,
sales_order.merk_mod_order,
sales_order.spek_mod_order,
sales_order.harga_order,
sales_order.qty_order,
inti_user.name,
inti_user.username
FROM sales_funnel
INNER JOIN inti_user ON inti_user.username = sales_funnel.username
INNER JOIN sales_order ON sales_order.fk_penawaran = sales_funnel.penawaran_fk
INNER JOIN sales_modality ON sales_modality.pk_mod = sales_order.pk_mod_order
r
INNER JOIN sales_customer ON sales_funnel.customer_fk = sales_customer.pk_cust
INNER JOIN sales_penawaran ON sales_penawaran.pk_penawaran = sales_funnel.penawaran_fk
WHERE sales_funnel.username = '$username' AND sales_funnel.delete_funnel = 'ada'

AND tahun_funnel = '$nowyear'
GROUP BY pk ORDER BY pk ASC ");

if (isset($_POST['terkirim'])) {
    if (barangterkirim($_POST) > 0) {
        echo "<script>alert('selamat barang telah berhasil dikirim!');
        document.location.href= 'view_funnel.php';
        </script>";
    } else {
        echo "<script>alert('system error, silahkan hubungi admin!');
        document.location.href= 'view_funnel.php';
        </script>";
    }
}

if ($_SESSION['level'] == "sales") {
?>
<!DOCTYPE html>
<html>

<head>
<title>Lihat Funnel</title>
<?php include('head.php'); ?>
</head>

<body>
<?php include('menu-bar.php'); ?>

```

```

<div class="container-footer">
  <!-- buat footer -->
  <div class="bc-icons-2">
    <?php include("breadcrumb.php"); ?>
    <li class="breadcrumb-
item"><a href="index.php">Home</a><i class="fas fa-angle-right mx-2" aria-
hidden="true"></i></li>
    <li class="breadcrumb-item active">View Funnel</li>
  </ol>
  </nav>
</div>
<?php
date_default_timezone_set('Asia/Jakarta');
$today = date("d-m-Y");
$day = time() + (1 * 24 * 60 * 60);
$besok = date('d-m-Y', $day);
?>

<div class="container-fluid content1">
  <form action="" method="POST">
    <div class="form-row">
      <div class="col-2">
        <?php $nowyear = date('Y'); ?>
        <!-- <label for="from">Pilih </label> -->
        <select class="form-control" id="from" name="from">
          <option value="" selected>
            <center>Pilih Tahun</center>
          </option>
          <?php
            for ($j = 2015; $j <= 2020; $j++) { ?>
              <option value="<?= $j; ?>"><?= $j; ?></option>
            <?php } ?>
          </select>
          <!-- <input class="form-
control" type="text" name="from" id="from" placeholder="From"> -->
        </div>
        <div class="col-1">
          <button class="btn btn-spr btn-sm btn-
info" type="button" name="range" id="range">Search</button>
        </div>
      </div>
    </form>
    <!-- class content buat footer -->
    <div class="justify-content-md-center" id="purchase_order">
      <div class="col-md-12 table-box" style="overflow-x:auto;">
        <table id="example" class="table_kunjungan table-
paginate" style="margin-top: 0px;" border="1" cellpadding="8" cellspacing="0">
          <thead>
            <tr>
              <th>No</th>
              <th>No. Penawaran</th>
              <th>Rumah Sakit</th>
              <th>Kota

```

```

        </th>

        <th>Funnel Detail</th>
        <th>Total Harga
        </th>
        <!-- <th>Type</th> -->
        <!-- <th>Stock/Indent</th> -->
        <!-- <th>Qty</th> -->
        <!-- <th>Harga Satuan</th> -->
        <th>Harga PO</th>
        <th>Month/Q</th>
        <th>Budget Sources</th>
        <th>%Buy</th>
        <th>W/L/H/OP/C</th>
        <th>Nama Sales</th>
        <th>PDF</th>
        <th>Waktu Upload</th>
        <th>Waktu Pengiriman</th>
        <th>Waktu Penerimaan</th>
        <th>Status Funnel</th>
    </tr>
</thead>

<tr>
    <?php
    $no = 1;
    while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) : ?>
        <td><?php echo $no; ?></td>
        <td><?php echo $row['no_penawaran']; ?></td>
        <td><?php echo $row['rs_cust']; ?></td>
        <td><?php echo $row['kota_cust']; ?></td>

        <td>
            <a href="#" class="edit-record1" data-
id="<?=$row['penawaran_fk']; ?>">&nbsp;Detail Funnel</a></td>

        </td>
        <td>
            <?php $pk_penawaran = $row['fk_penawaran']; ?>
            <?php
            $resultharga = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(total_or
der) AS totalharga FROM sales_order WHERE fk_penawaran = '$pk_penawaran' "); ?
>

            <?php while ($row332 = mysqli_fetch_assoc($resultharga)) :
?>

                <?=$row332['totalharga']; ?>
                <?php @$tot += $row332['totalharga']; ?>
            <?php endwhile; ?>
        </td>
        <td>
            <?php $row['harga_po']; ?>
            <?php if ($row['harga_po'] == "") { ?>

```



```

clock'></i>" ?>
        <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>
        <?php } else { ?>
            <?= rupiah($row['harga_po']); ?>
        <?php } ?>
        <?php @$tot_po += $row['harga_po']; ?>
    </td>
    <td><?php echo $row['month_funnel']; ?></td>

    <td><?php echo $row['budget_funnel']; ?></td>
    <td><?php echo $row['buy_funnel']; ?></td>
    <td><?php echo $row['status_funnel']; ?><a href="#" class="edi
t-record" data-id="<?= $row['pk']; ?>">&nbsp;Keterangan</a></td>
    <td><?php echo $row['name']; ?></td>
    <td>
        <?php $row['gambar']; ?>
        <?php if ($row['gambar'] == "") { ?>
            <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>
        <?php } else { ?>
            <a class="penawaran-
a" href="../../pdf/pdf_funnel.php?pk=<?= $row['pk']; ?>" target="_blank"><i style="col
or: #e73e33;" class="fas fa-file-pdf"></i> </a></td>
        <?php } ?>
    </td>
    <td>
        <?php $row['tgl_upload']; ?>
        <?php if ($row['tgl_upload'] == "") { ?>
            <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>
        <?php } else { ?>
            <?= $row['tgl_upload']; ?>
        <?php } ?>
    </td>
    <td>
        <?php $row['tanggal_kirim']; ?>
        <?php if ($row['tanggal_kirim'] == "") { ?>
            <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>
        <?php } else { ?>
            <a class="penawaran-
a" href="../../pdf/pdf_funnel_kirim.php?pk=<?= $row['pk']; ?>" target="_blank"><?= $
row['tanggal_kirim']; ?></a>
        <?php } ?>
    </td>
    <td>
        <?php $row['tanggal_terima']; ?>
        <?php if ($row['tanggal_terima'] == "") { ?>
            <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>
        <?php } else { ?>
            <a class="penawaran-
a" href="../../pdf/pdf_funnel_terima.php?pk=<?= $row['pk']; ?>" target="_blank"><?=
$row['tanggal_terima']; ?></a>
        <?php } ?>

```

```

        </td>
        <td><?php $row['approve']; ?>
            <?php $row['approve2']; ?>

            <?php if ($row['cancel'] == "CANCEL") { ?>
                <?php echo "CANCELED!!!"; ?>
                <?php } elseif ($row['approve2'] == "approved" && $row['buy_
funnel'] == "100%" && $row['kirim'] == "100%") { ?>
                    <a href="#" class="edit-record2" data-
id="<?= $row['penawaran_fk']; ?>">&nbsp;Pengiriman Berhasil</a>

                <?php } elseif ($row['approve2'] == "approved" && $row['buy_
funnel'] == "100%") { ?>
                    <a href="#" class="edit-record2" data-
id="<?= $row['penawaran_fk']; ?>">&nbsp;
                        Status Pengiriman</a>

                <?php } elseif ($row['approve2'] == "rejected" && $row['buy_f
unnel'] == "100%") { ?>
                    <?php echo "Rejected to Targeting"; ?>

                <?php } elseif ($row['buy_funnel'] == "100%") { ?>
                    <?php echo "<div style='color: grey;'>Waiting for Target App
roval</div>"; ?>

                <?php } elseif ($row['approve'] == "approved") { ?>
                    <a href="edit_funnel.php?no_penawaran=<?= $row['no_pena
waran']; ?>">Edit</a>
                    <?php echo "<i style='color: green;' class='fas fa-check-
circle'></i>"; ?>

                <?php } elseif ($row['approve'] == "rejected") { ?>
                    <?php echo "Rejected" ?>

                <?php } else { ?>
                    <?php echo "<i style='color: #a8978e;' class='fas fa-
clock'></i>" ?>

                <?php } ?>
            </td>
            <?php $no++; ?>
        </tr>
    <?php endwhile; ?>
<tfoot>
    <th></th>
    <th></th>
    <th></th>
    <th></th>
    <th></th>
    <th><?= rupiah( @$tot); ?></th>
    <th><?= rupiah( @$tot_po); ?></th>
    <th></th>
    <th></th>
    <th></th>

```

```

        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
    </tfoot>
</table>
</div>
</div>
</div>

<div class="modal" id="myModal1">
    <div class="modal-dialog modal-dialog-scrollable">
        <div class="modal-content">

            <!-- Modal Header -->
            <div class="modal-header">
                <h3>Detail Funnel</h3>
                <button type="button" class="close" data-
dismiss="modal">×</button>
            </div>

            <!-- Modal body -->
            <div class="modal-body">
                <p><?php echo $row['penawaran_fk']; ?></p>
            </div>

            <!-- Modal footer -->
            <div class="modal-footer">
                <button type="button" class="btn btn-danger" data-
dismiss="modal">Close</button>
            </div>

        </div>
    </div>
</div>
<!-- End The Modal -->

<!-- The Modal -->
<div class="modal" id="myModal">
    <div class="modal-dialog modal-dialog-scrollable">
        <div class="modal-content">

            <!-- Modal Header -->
            <div class="modal-header">
                <!-- <h1 class="modal-title">Modal Heading</h1> -->
                <button type="button" class="close" data-
dismiss="modal">×</button>
            </div>

            <!-- Modal body -->

```

```

        <div class="modal-body">
            <h3>Keterangan</h3>
            <p><?php echo $row['pk']; ?></p>
        </div>

        <!-- Modal footer -->
        <div class="modal-footer">
            <button type="button" class="btn btn-danger" data-
dismiss="modal">Close</button>
        </div>

    </div>
</div>
</div>
<!-- End The Modal -->

<div class="modal" id="myModal2">
    <div class="modal-dialog modal-dialog-scrollable">
        <div class="modal-content">

            <!-- Modal Header -->
            <div class="modal-header">
                <h3>Detail Estimasi</h3>
                <button type="button" class="close" data-
dismiss="modal">×</button>
            </div>

            <!-- Modal body -->
            <div class="modal-body">
                <p><?php echo $row['penawaran_fk']; ?></p>
            </div>

            <!-- Modal footer -->
            <div class="modal-footer">
                <!-- <button type="button" name="terkirim" class="btn btn-
success" onclick="return confirm('Apakah anda yakin?')>Barang Terkirim</button> -
->
                <button type="button" class="btn btn-danger" data-
dismiss="modal">Close</button>
            </div>

        </div>
    </div>
</div>

<?php include('footer.php'); ?>

</div><!-- end of container footer -->

<?php include('script-footer.php'); ?>
<script>
    // untuk menampilkan data popup
    $(function() {

```

```

$(document).on('click', '.edit-record', function(e) {
    e.preventDefault();
    $("#myModal").modal('show');
    $.post('hasil2.php', {
        pk: $(this).attr('data-id')
    },
    function(html) {
        $(".modal-body").html(html);
    }
    );
});
// end untuk menampilkan data popup
</script>

<script>
// untuk menampilkan data popup
$(function() {
    $(document).on('click', '.edit-record1', function(e) {
        e.preventDefault();
        $("#myModal1").modal('show');
        $.post('hasil4.php', {
            penawaran_fk: $(this).attr('data-id')
        },
        function(html) {
            $(".modal-body").html(html);
        }
        );
    });
// end untuk menampilkan data popup
</script>

<script>
// untuk menampilkan data popup
$(function() {
    $(document).on('click', '.edit-record2', function(e) {
        e.preventDefault();
        $("#myModal2").modal('show');
        $.post('hasil5.php', {
            penawaran_fk: $(this).attr('data-id')
        },
        function(html) {
            $(".modal-body").html(html);
        }
        );
    });
// end untuk menampilkan data popup
</script>

<script>
$(document).ready(function() {

    // $('cboxtombol').click(function() {

```

```

        // $('#cbox').prop('checked', this.checked);
        // });

        // $('#cboxtombolpay').click(function() {
        //     $('#cboxpay').prop('checked', this.checked);
        // });
        $('#range').click(function() {
            $('#purchase_order').html("<div class='preloader-
css'><span></span><span></span><span></span><span></span><span></span><span></span></div>
v>");
            var from = $('#from').val();
            // var to = $('#to').val();
            // var keyword = $('#keyword').val();
            if (from != "") {
                $.ajax({
                    url: "proscariviewfunnel.php",
                    method: "POST",
                    data: {
                        from: from

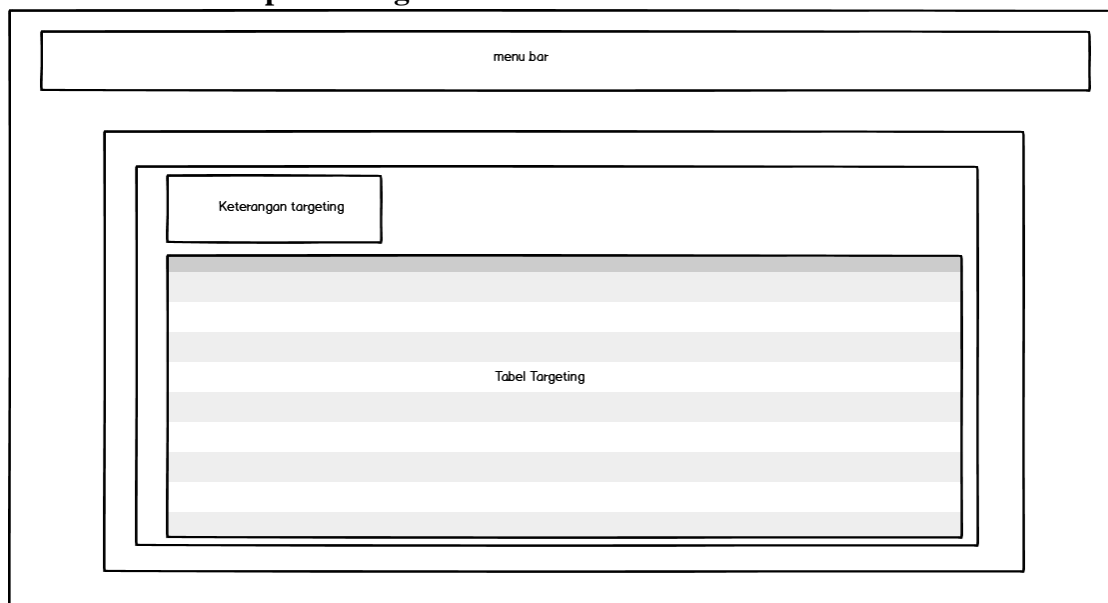
                        // keyword: keyword
                    },
                    success: function(data) {
                        $('#purchase_order').html(data);
                    }
                });
            } else {
                alert("Please Select Date");
            }
        });
    });
</script>
</body>

</html>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```

h. Tampilan Target Sales



Gambar 4.28 Targeting

Pada Halaman ini sales dapat melihat penawaran yang telah berhasil menjadi *Purchase Order* dan telah tercatat kedalam tabel *targeting*, berikut adalah script untuk *targeting*:

```
<?php
require '../functionsales.php';
session_start();
$username = $_SESSION['username'];
$result = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_targeting
INNER JOIN sales_funnel ON sales_targeting.funnel_fk = sales_funnel.pk
INNER JOIN sales_order ON sales_funnel.penawaran_fk = sales_order.fk_penawaran
INNER JOIN sales_modality ON sales_order.pk_mod_order = sales_modality.pk_mod

INNER JOIN sales_customer ON sales_targeting.customer_fk = sales_customer.pk_cu
st
WHERE sales_targeting.username = '$username'");
```

```

AND sales_targeting.approve = 'approved'
GROUP BY sales_order.fk_penawaran ");
$nowyear1 = date('Y');
// $row = mysqli_fetch_assoc($result);
// $pk_mod_funnel = $row['pk_mod_funnel'];
$result3 = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM inti_user WHERE username = '$u
sername'");
$row3 = mysqli_fetch_assoc($result3);
$name3 = $row3['name'];
$approvtarget = $row3['approve_target'];
$target3 = $row3['targett'];
$result5 = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(harga_po_targeting) AS totalsum FR
OM sales_targeting
WHERE approve = 'approved'
AND username = '$username'
AND pengiriman = 'terkirim'
AND tahun_targeting = '$nowyear1' ");
$rows = mysqli_fetch_assoc($result5);
$total = $rows['totalsum'];
@$persen = $total / $target3;
$persen1 = $persen * 100;

// $row = mysqli_fetch_assoc($result);
// $pk_mod_funnel = $row['pk_mod_funnel'];
// $result2 = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM sales_modality WHERE pk_mo
d = '$pk_mod_funnel'");
// $row2 = mysqli_fetch_assoc($result2);
if ($_SESSION['level'] == "sales") {
?>
<!DOCTYPE html>
<html>

<head>
<title>Targeting</title>
<?php include('head.php'); ?>
</head>

<body>
<?php include('menu-bar.php'); ?>
<div class="container-footer">
<!-- buat footer -->
<div class="bc-icons-2">
<?php include('breadcrumb.php'); ?>
<li class="breadcrumb-
item"><a href="index.php">Home</a><i class="fas fa-angle-right mx-2" aria-
hidden="true"></i></li>
<li class="breadcrumb-item active">Targeting</li>
</ol>
</nav>
</div>

<div class="container-fluid content1">
<form action="" method="POST">
<div class="form-row">

```



```

<div class="col-2">
    <?php $nowyear = date('Y'); ?>
    <!-- <label for="from">Pilih </label> -->
    <select class="form-control" id="from" name="from">
        <option disabled selected>
            <center>Pilih Tahun</center>
        </option>
    <?php
        for ($j = 2015; $j <= $nowyear; $j++) { ?>
            <option value="<?=$j; ?>"><?=$j; ?></option>
        <?php } ?>
    </select>
    <!-- <input class="form-
control" type="text" name="from" id="from" placeholder="From"> -->
</div>
<div class="col-1">
    <button class="btn btn-spr btn-sm btn-
info" type="button" name="range" id="range">Search</button>
</div>
</div>
</form>

<!-- class content buat footer -->
<div class="justify-content-md-center" id="purchase_order">
    <div class="row" style="margin: 0px 0px;">
        <div class="col-md-3 myTarget">
            <!--
- <div style="float: left;"><h5>My Target</h5></div><br><br><br> -->
            <div class="tgt-name"><i class="fas fa-
user"></i> <?=$name3; ?></div>
            <hr style="margin: 0px;">

            <?php if ($persen1 >= '70') { ?>
                <div class="persen5" style="float: left; font-
size: 17px; color: #4fc678"><?php echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } elseif ($persen1 >= '50') { ?>
                <div class="persen5" style="float: left; font-
size: 17px; color: #ffa700"><?php echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } else { ?>
                <div class="persen5" style="float: left; font-
size: 17px; color: red"><?php echo rupiah($total); ?></div>
            <?php } ?>

            <div class="persen5" style="float: right;"><?php echo round($persen
1); ?>% / 100%</div><br>

            <div class="progress" style="margin: 10px 0px 5px 0px;">
                <?php if ($persen1 >= '70') { ?>
                    <div class="progress-
bar" role="progressbar" style="background-
color: #4fc678; width: <?php echo round($persen1); ?>%" aria-valuenow='0' aria-
valuemin="0" aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
                <?php } elseif ($persen1 >= '50') { ?>

```

```

        <div class="progress-
bar" role="progressbar" style="background-
color: #ffa700; width: <?php echo round($persen1); ?>%" aria-valuenow='0' aria-
valuemin="0" aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
        <?php } else { ?>
        <div class="progress-
bar" role="progressbar" style="background-
color: red; width: <?php echo round($persen1); ?>%" aria-valuenow='0' aria-
valuemin="0" aria-valuemax='100'><?php echo round($persen1); ?>%</div>
        <?php } ?>
    </div>

    <?php if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'approved') { ?>
        <div class="tgt-
txt persen5">Target : <?php echo rupiah($target3); ?></div><br>
        <?php } else if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'rejected')
    { ?>

        <div style="color: #00d1b2">Target ditolak! masukan target ulang
    </div>

    <?php } elseif ($target3 == ") { ?>
        <div style="color: #00d1b2">Target belum di masukan</div>
    <?php } elseif ($target3 == !NULL && $approvtarget == ") { ?>
        <div style="color: #00d1b2">Target belum di approve</div>
    <?php } ?>

    <table class="info-idx">
        <!-- <tr>
            <td>Nama</td>
            <td>:</td>
            <td>&nbsp;<?=$name3; ?></td>
        </tr> -->
        <!-- <tr>
            <td>Target</td>
            <td>:</td>
            <td>&nbsp;<?php echo rupiah($target3); ?></td>
        </tr> -->
        <!-- <tr>
            <td>Target yang sudah di capai&nbsp;&nbsp;&nbsp;</td>
            <td>:</td>
            <td>&nbsp;<?php echo rupiah($total); ?></td>
        </tr> --> <?php if ($target3 == !NULL && $approvtarget == 'approved') { ?>
            <tr>
                <td>Sisa Target&nbsp;&nbsp;&nbsp;</td>
                <td>:</td>
                <td>&nbsp;<?php
                    $hasil = $target3 - $total;
                    if ($total >= $target3) {
                        echo 'Target sudah Tercapai';
                    } else {
                        echo rupiah($hasil);
                    }
                ?>
            </td>
        </tr>
    </table>

```

```

        </tr>
        <?php } ?>
        <?php
        $hasil = $target3 - $total;
        if ($total >= $target3) {
            $hasil313 = $total - $target3;
        }
        <tr>
            <td>Lebih Target&nbsp;&nbsp;&nbsp;</td>
            <td>:</td>
            <td>&nbsp;<?php echo rupiah($hasil313); ?></td>
        </tr>
        <?php
        }
        ?>
    </table>
</div>
<!-- <div class="col-md-6 myTarget" style="margin-left: 20px;">
    hahaha
</div> -->
</div>
<div class="col-md-12 table-box" style="overflow-x:auto;">
    <table id="example" class="table_kunjungan" style="margin-
top: 0px;" border="1" cellpadding="8" cellspacing="0">
        <thead>
            <tr>
                <th>No</th>
                <th>No. Penawaran</th>
                <th>Rumah Sakit</th>
                <th>Kota</th>
                <th>Targeting Detail</th>
                <th>Total Penawaran</th>
                <th>Harga PO</th>
                <th>Status Pengiriman</th>
            </tr>
        </thead>
        <tr>
            <?php
            $no = 1;
            while ($row = mysqli_fetch_assoc($result)) : ?>
                <td><?php echo $no; ?></td>
                <td><?php echo $row['no_targeting']; ?></td>
                <td><?php echo $row['rs_cust']; ?></td>
                <td><?php echo $row['kota_cust']; ?></td>
                <!-- modal -->
                <td>
                    <a href="#" class="edit-record" data-
id="<?= $row['penawaran_fk']; ?>"><button class="btn btn-fnl btn-info" data-
toggle="tooltip" data-placement="top" title="Detail"><i class="fas fa-info-
circle"></i></button></a>
                    <!-- Modal -->

                    <?php $pk_penawaran = $row['penawaran_fk']; ?>

```

```

        <?php $result323 = mysqli_query($conn, "SELECT * FROM
sales_order WHERE fk_penawaran = '$pk_penawaran' "); ?>
        <?php while ($row323 = mysqli_fetch_assoc($result323)) : ?
>

        <!-- modal detail -->

        <?php endwhile; ?>

    </td>
    <td>
        <?php
        $resultharga = mysqli_query($conn, "SELECT SUM(total_or
der) AS totalharga FROM sales_order WHERE fk_penawaran = '$pk_penawaran' "); ?
>

        <?php while ($row332 = mysqli_fetch_assoc($resultharga)) :
?>

            <?= rupiah($row332['totalharga']); ?>
            <?php @$tot += $row332['totalharga']; ?>
            <?php endwhile; ?>
        </td>
        <td><?php echo rupiah($row['harga_po_targeting']); ?>
        <?php @$tot_po += $row['harga_po_targeting']; ?></td>

        <td><?php if ($row['kirim'] == '100%') { ?>
            <div class="btn-success">Barang Terkirim!</div>
            <?php } elseif ($row['kirim'] == '70%') { ?>
            <div class="btn-info">Sedang dalam Pengiriman</div>
            <?php } else { ?>
            <div class="btn-warning">Barang sedang disiapkan</div>
            <?php } ?></td>
        </td>
        <!-- <td><?php echo rupiah($row['harga_order']); ?></td> -->

        <!-- <?php
        $hasil111 = ($row['harga_mod'] * $row['qty_targeting']) - $
row['harga_po_targeting'];
        $hasil222 = ($hasil111 / ($row['harga_mod'] * $row['qty_ta
rgeting'])) * 100;

        if ($hasil222 <= 0) { ?> -->
        <!-- <td>Tidak Diskon</td> -->
        <?php } else {
        ?>
        <td><?php echo $hasil222 . '%' ?></td>
        <td><?= $row['approve']; ?></td>
        <?php }

        $no++; ?>

    </tr>
    <?php endwhile; ?>
</tfoot>

```

```

        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th></th>
        <th><?= rupiah(@$tot); ?></th>
        <th><?= rupiah(@$tot_po); ?></th>
        <th></th>
    </tfoot>
</table>
</div>
</div>
</div>
</div>

<!-- The Modal -->
<div class="modal" id="myModal">
    <div class="modal-dialog modal-dialog-scrollable">
        <div class="modal-content">

            <!-- Modal Header -->
            <div class="modal-header">
                <h3>Detail Targeting</h3>
                <button type="button" class="close" data-
dismiss="modal">×</button>
            </div>

            <!-- Modal body -->
            <div class="modal-body">
                <p><?php echo $row['penawaran_fk']; ?></p>
            </div>

            <!-- Modal footer -->
            <div class="modal-footer">
                <button type="button" class="btn btn-danger" data-
dismiss="modal">Close</button>
            </div>

        </div>
    </div>
</div>

<?php include('footer.php'); ?>

</div><!-- end of container footer -->

<?php include('script-footer.php'); ?>
<script>
    // untuk menampilkan data popup
    $(function() {
        $(document).on('click', '.edit-record', function(e) {
            e.preventDefault();
            $("#myModal").modal('show');
            $.post('hasil4.php', {

```

```

        penawaran_fk: $(this).attr('data-id')
    },
    function(html) {
        $(".modal-body").html(html);
    }
    );
});
// end untuk menampilkan data popup
</script>
<script>
$(document).ready(function() {

    // $('.cboxtombol').click(function() {
    //     $('.cbox').prop('checked', this.checked);
    // });

    // $('.cboxtombolpay').click(function() {
    //     $('.cboxpay').prop('checked', this.checked);
    // });
    $('#range').click(function() {
        $('#purchase_order').html("<div class='preloader-
css'><span></span><span></span><span></span><span></span><span></span><span></span></div>
v>");

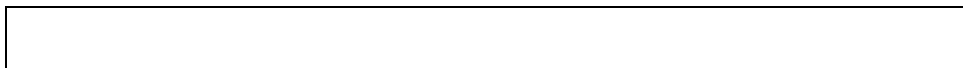
        var from = $('#from').val();
        // var to = $('#to').val();
        // var keyword = $('#keyword').val();
        if (from != "") {
            $.ajax({
                url: "proscaritargeting.php",
                method: "POST",
                data: {
                    from: from

                    // keyword: keyword
                },
                success: function(data) {
                    $('#purchase_order').html(data);
                }
            });
        } else {
            alert("Please Select Date");
        }
    });
});
</script>
</body>

</html>

<?php } else {
    header("location:../index.php");
} ?>

```

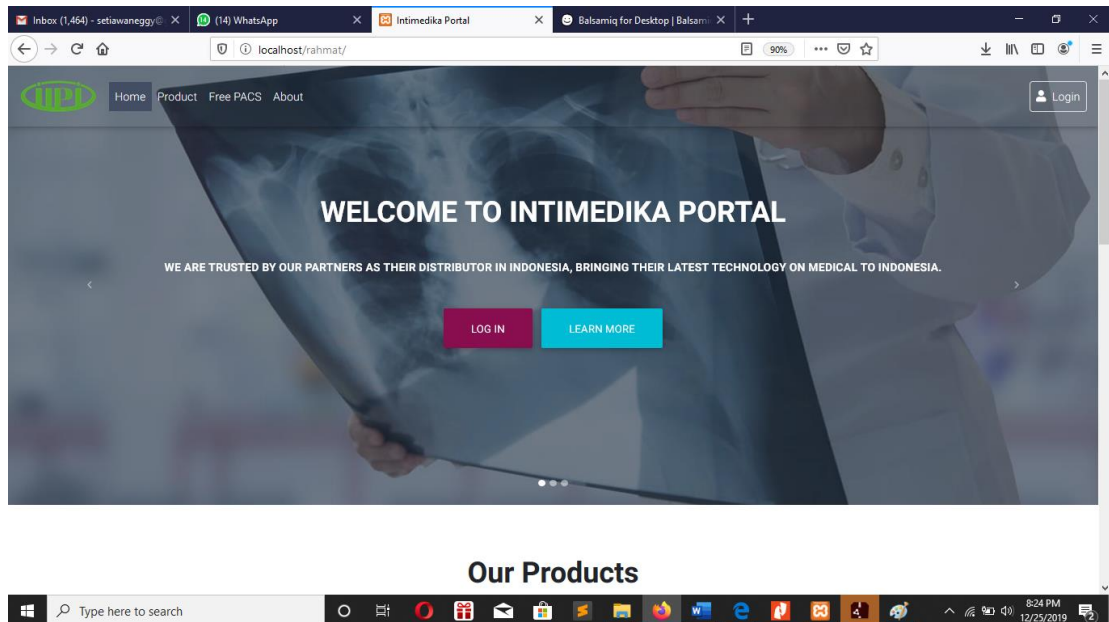


BAB V HASIL DAN PEMBAHASAN

5.1 Tampilan Aplikasi

5.1.1 Hak Akses Sales

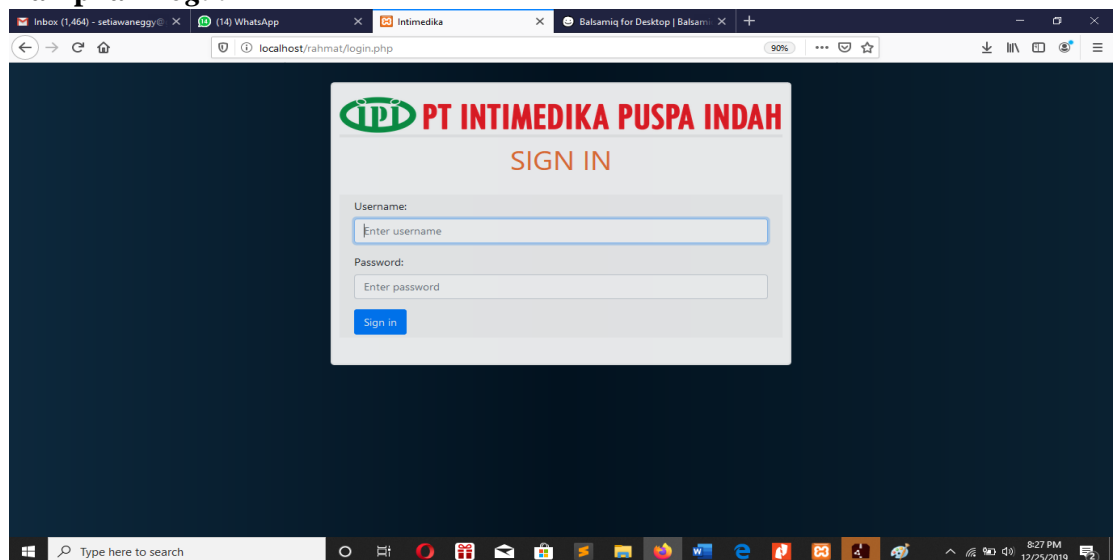
1. Tampilan Index



Gambar 5.1 Tampilan Index

Berikut adalah halaman index yang berisikan keterangan tentang public homepage, product serta keterangan dari perusahaan.

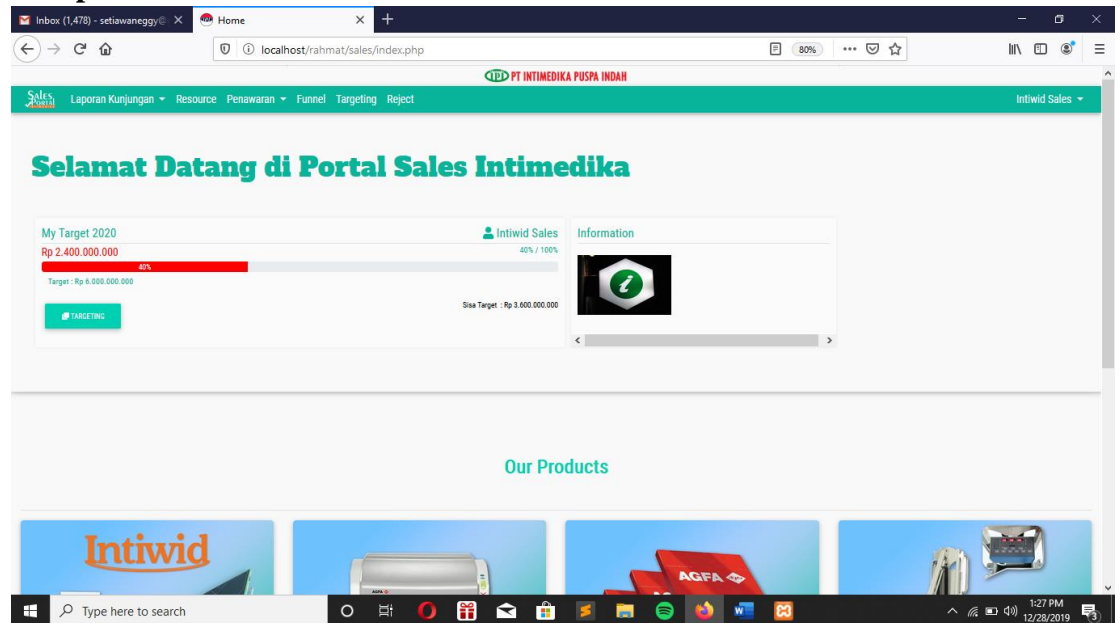
2. Tampilan Login



Gambar 5.2 Halaman Login

Berikut tampilan login untuk hak akses *Sales*, perlu memasukkan username dan password yang telah didaftarkan sebelumnya agar dapat memasuki halaman selanjutnya.

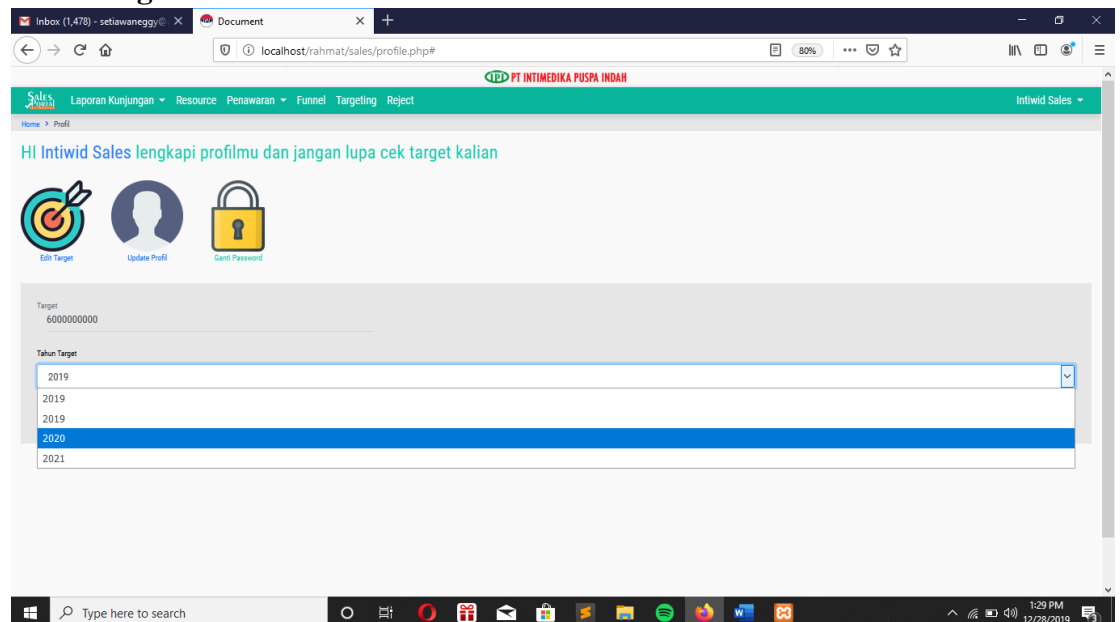
3. Tampilan Dashboard



Gambar 5.3 Halaman Dashboard

Tampilan Dashboard untuk hak akses *Sales* dapat melihat fitur apa saja yang dapat di buka oleh *Sales*, dan sekilas mengenai data yang sudah diolah.

4. Buat Target

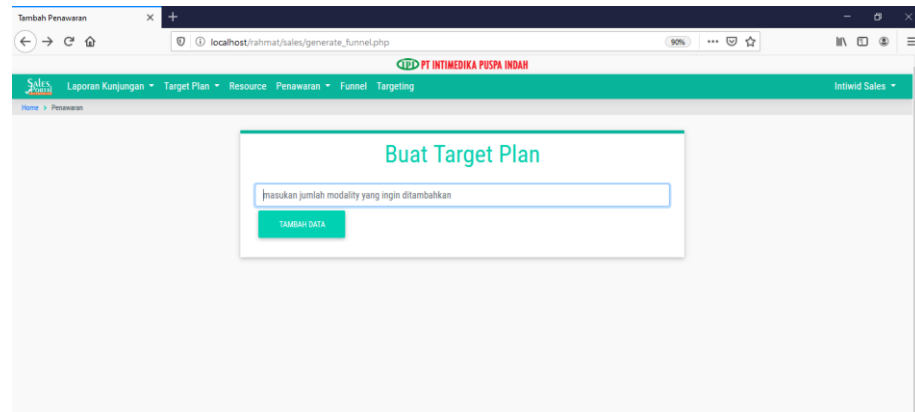


Gambar 5.4 Halaman Buat Target

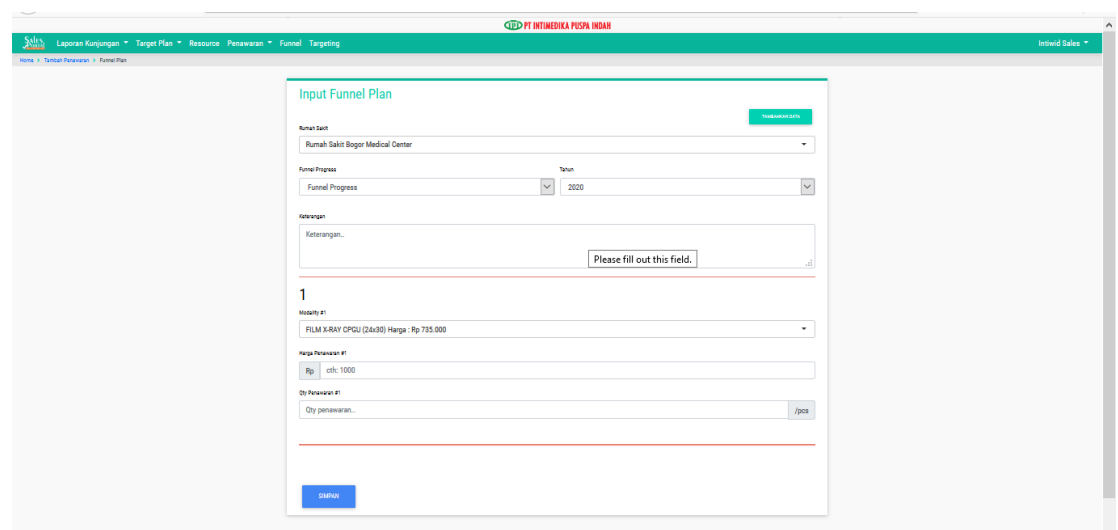
Pada tampilan buat target ini *Sales* dapat menentukan target yang akan dicapai pada tahun yang dipilih.

5. Tampilan Input *Target Plan*

Pada halaman ini *sales* dapat melakukan input *target plan* sebagai acuan dalam memenuhi target yang telah di input sebelumnya.



Gambar 5.5 Input jumlah *modality* untuk *Target Plan*.



Gambar 5.6 Form Input *Target Plan*

6. Tampilan Input Kunjungan Harian

Gambar 5.7 Halaman Kunjungan Harian

Pada Bagian ini *sales* dapat menginput data kunjungan harian yang telah dilakukan.

7. Tampilan buat form penawaran

Gambar 5.8 Halaman Buat Form Penawaran

Pada bagian ini *sales* dapat menentukan banyaknya form modality yang akan dibuat sesuai dengan yang di input, sekilas tentang halaman buat form penawaran.

8. Tampilan form Penawaran

Gambar 5.9 Halaman Input Penawaran

Pada bagian ini *sales* dapat melakukan input penawaran untuk selanjutnya meminta persetujuan kepada Direktur

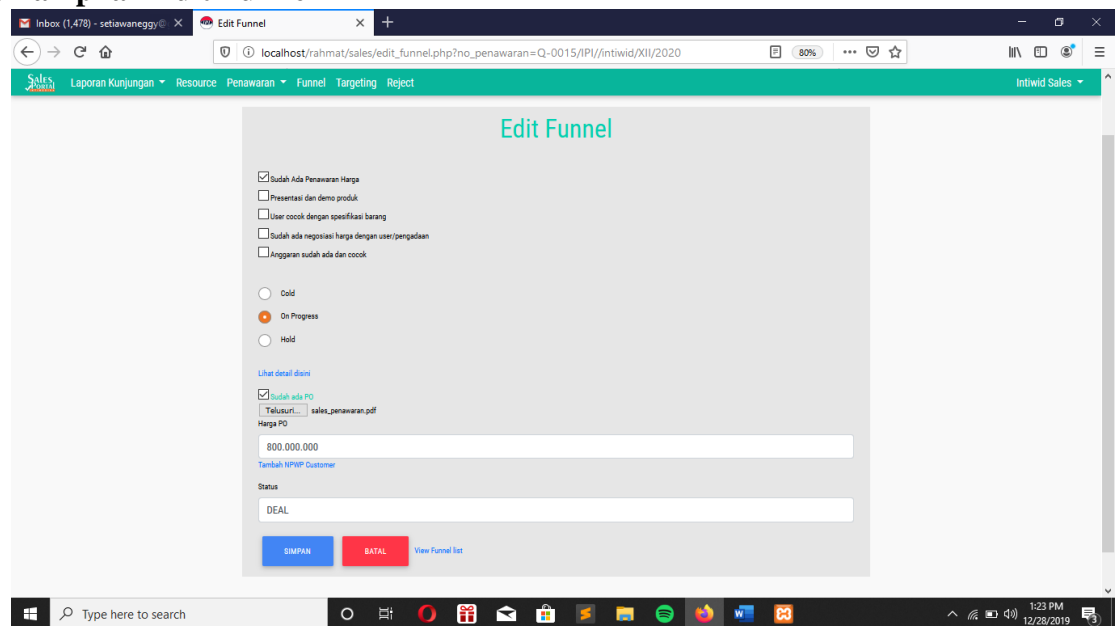
9. Tampilan Funnel

No	No. Penawaran	Rumah Sakit	Kota	Funnel Detail	Total Harga	Harga PO	Month/Qty	Budget Sources	Mbuy	W/L/N/OP/C	Nama Sales	PDF	Waktu Upload	Waktu Pengiriman	Waktu Penerimaan	Status Funnel
17	Q-0016/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 700.000.000	Rp 800.000.000	IV	APBN	30R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-28 13:23:58	2019-12-28 20:38:49	2019-12-28 19:59:24	Waiting for Target Approval
16	Q-0015/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 800.000.000	Rp 800.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-28 13:23:58	2019-12-28 20:38:49	2019-12-28 19:59:24	Waiting for Target Approval
15	Q-0014/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 800.000.000	Rp 800.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-28 13:23:58	2019-12-28 20:38:49	2019-12-28 19:59:24	Waiting for Target Approval
14	Q-0013/IR //Intiwid /RI /2020	RSMD Batam	Batam	Detail Funnel	Rp 400.000.000	Rp 400.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	Rejected to Targeting
13	Q-0012/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 500.000.000	Rp 500.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	Status Pengiriman
12	Q-0011/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 600.000.000	Rp 600.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	2019-12-24 19:59:24	Status Pengiriman
11	Q-0010/IR //Intiwid /RI /2020	RSMD Batam	Batam	Detail Funnel	Rp 400.000.000	Rp 400.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-21 16:08:39	2019-12-21 16:08:39	2019-12-21 16:08:39	Rejected to Targeting
10	Q-0009/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 600.000.000	Rp 600.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-21 16:08:39	2019-12-21 16:08:39	2019-12-21 16:08:39	Status Pengiriman
9	Q-0008/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 14.400.000	Rp 14.400.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-21 15:23:14	2019-12-21 15:23:14	2019-12-21 15:23:14	Status Pengiriman
8	Q-0007/IR //Intiwid /RI /2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR	Detail Funnel	Rp 601.000.000	Rp 601.000.000	IV	APBN	100R	WIN	Keterangan	Intiwid Sales	2019-12-21 15:23:31	2019-12-21 15:23:31	2019-12-21 15:23:31	Rejected to Targeting

Gambar 5.10 Halaman Funnel

Pada halaman ini *sales* dapat melihat penawaran yang telah di setuju oleh Direktur dengan ditandai muncul nya tombol **Edit** pada penawaran yang telah disetujui.

10. Tampilan Edit Funnel

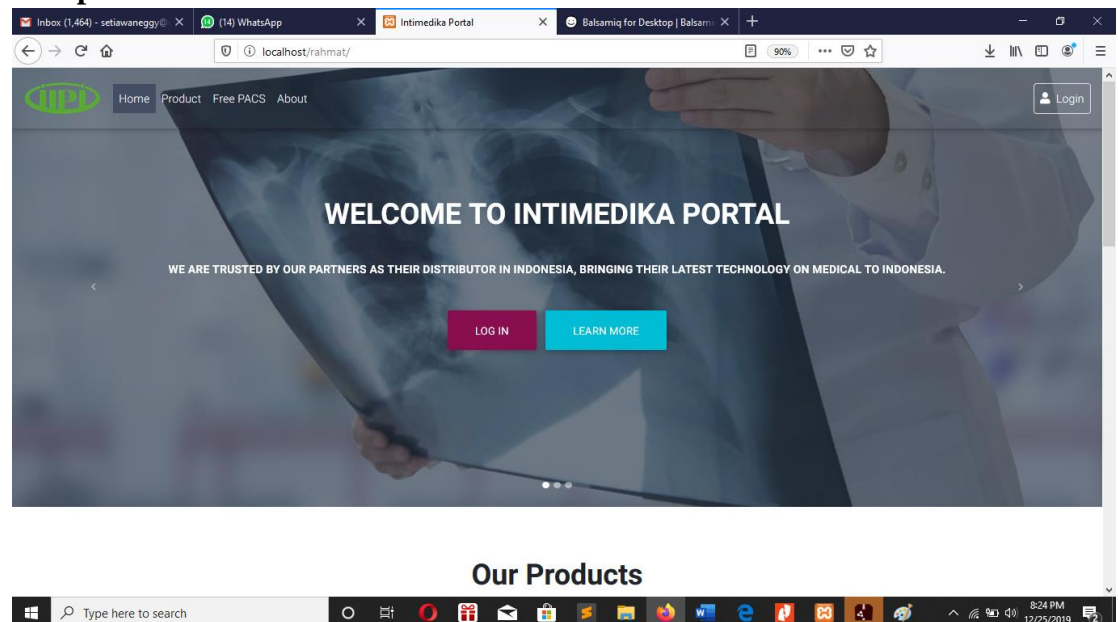


Gambar 5.11 Halaman Edit Funnel

Pada halaman ini *sales* dapat menginput progress dari funnel yang telah berjalan.

5.1.2 Hak Akses Direktur

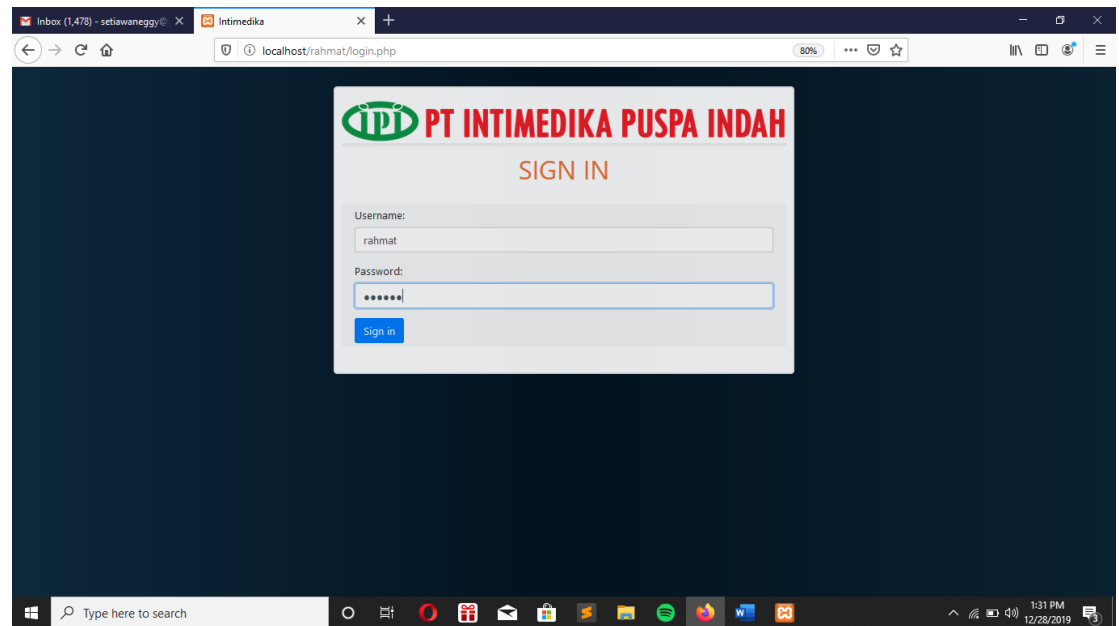
1. Tampilan Index



Gambar 5.12 Halaman Index

Berikut adalah halaman index yang berisikan keterangan tentang public homepage, product serta keterangan dari perusahaan.

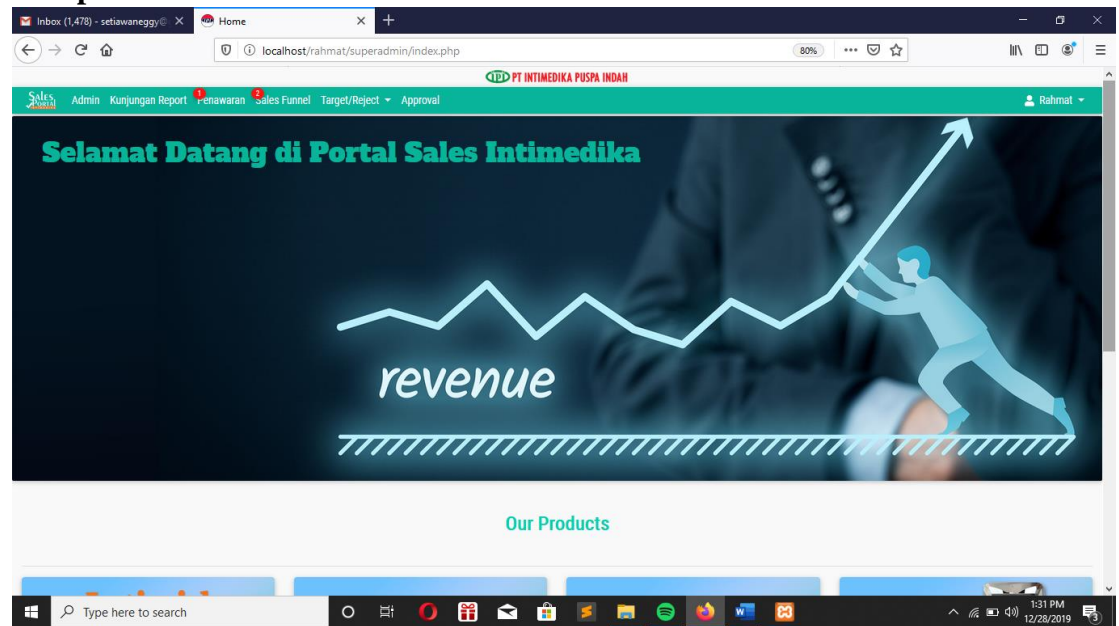
2. Tampilan Login



Gambar 5.13 Halaman Login

Berikut tampilan login untuk hak akses Direktur, perlu memasukkan username dan password yang telah didaftarkan sebelumnya agar dapat memasuki halaman selanjutnya.

3. Tampilan Dashboard



Gambar 5.14 Halaman Dashboard

Tampilan Dashboard untuk hak akses Direktur dapat melihat fitur apa saja yang dapat di buka oleh Direktur dan sekilas mengenai data yang sudah diolah.

4. Tampilan Menu Penawaran

No	No. Penawaran	Nama	Rumah Sakit	Alamat	Detail Penawaran	Total Harga Penawaran	Tgl Penawaran	Nama Sales	Referensi	Action
15	Q-0017/IR//Intiwid/06/2020	Rahmat	RSPAD Batam	Batam		Rp 700.000.000	2019-12-28 13:30:33	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
17	Q-0016/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 700.000.000	2019-12-28 13:24:33	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
16	Q-0015/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	2019-12-28 13:21:43	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
15	Q-0014/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	2019-12-28 20:31:50	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
14	Q-0013/IR//Intiwid/06/2020	Rahmat	RSPAD Batam	Batam		Rp 400.000.000	2019-12-24 19:58:25	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
13	Q-0012/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	2019-12-24 19:58:06	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
12	Q-0011/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	2019-12-24 19:41:36	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
11	Q-0010/IR//Intiwid/06/2020	Rahmat	RSPAD Batam	Batam		Rp 400.000.000	2019-12-22 16:06:11	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
10	Q-0009/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	2019-12-22 16:05:56	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved
9	Q-0008/IR//Intiwid/06/2020	rahmat	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 14.400.000	2019-12-22 15:22:25	Intiwid Sales	E-Catalogue	Approved

Gambar 5.15 Halaman Persetujuan Penawaran

Berikut adalah tampilan halaman penawaran, pada halaman ini Direktur dapat melihat detail penawaran dan memberikan persetujuan atau penolakan terhadap penawaran yang dibuat oleh Sales.

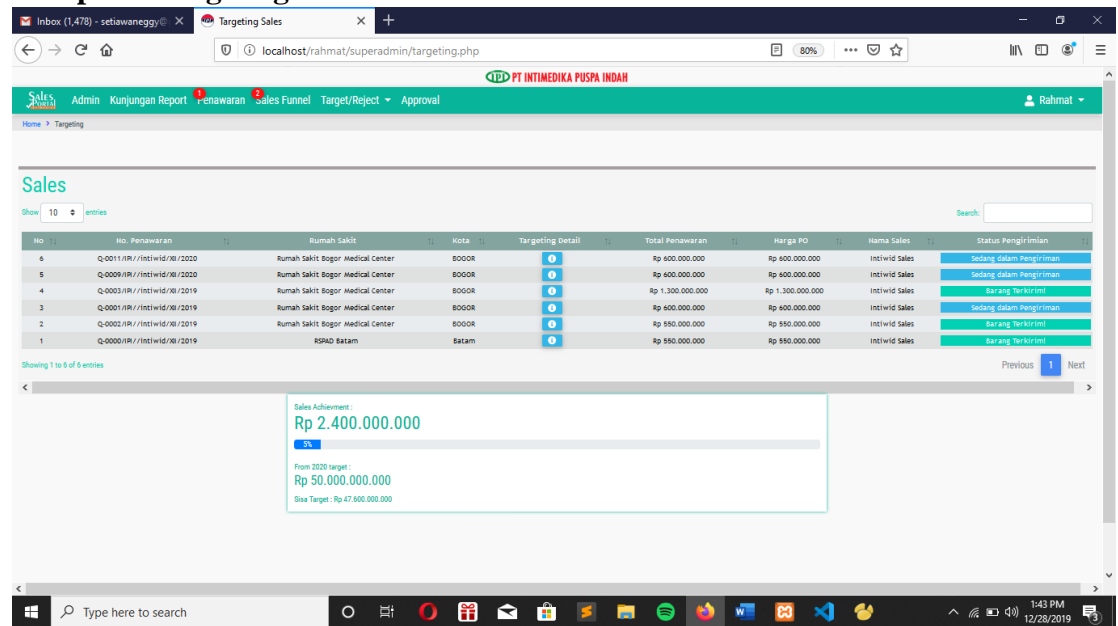
5. Tampilan Menu Funnel

No	No. Penawaran	Rumah Sakit	Kota	Funnel Detail	Total Harga	Harga PO	Month/ID	Budget Sources	NBuy	W/L/R/D/C	Nama Sales	PDF	Waktu Upload	Action
18	Q-0017/IR//Intiwid/06/2020	RSPAD Batam	Batam		Rp 700.000.000		IV	APEN	30%	On Progress	Intiwid Sales			On Progress
17	Q-0016/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 700.000.000		IV	APEN	30%	On Progress	Intiwid Sales			On Progress
16	Q-0015/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	Rp 800.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-28 13:23:58	Rejected
15	Q-0014/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 800.000.000	Rp 800.000.000	IV	APSD	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-25 20:38:49	Rejected
14	Q-0013/IR//Intiwid/06/2020	RSPAD Batam	Batam		Rp 400.000.000	Rp 400.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-24 19:59:24	Rejected
13	Q-0012/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 500.000.000	Rp 500.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-24 19:59:42	Lihat Estimasi Pengiriman
12	Q-0011/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 600.000.000	Rp 600.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-24 19:42:25	Lihat Estimasi Pengiriman
11	Q-0010/IR//Intiwid/06/2020	RSPAD Batam	Batam		Rp 400.000.000	Rp 400.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-22 16:08:38	Rejected
10	Q-0009/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 400.000.000	Rp 400.000.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-22 16:08:03	Lihat Estimasi Pengiriman
9	Q-0008/IR//Intiwid/06/2020	Rumah Sakit Bogor Medical Center	BOGOR		Rp 14.400.000	Rp 14.400.000	IV	APEN	100%	WN keterangan	Intiwid Sales	PDF	2019-12-22 15:23:14	Lihat Estimasi Pengiriman

Gambar 5.16 Halaman Persetujuan Funnel

Berikut adalah tampilan halaman *Funnel*, pada halaman ini Direktur dapat melihat detail *Funnel* dan memberikan persetujuan atau penolakan terhadap PO yang di ajukan oleh Sales.

6. Tampilan Targeting



Gambar 5.17 Halaman Targeting

Berikut adalah sekilas dari tampilan halaman targeting dari *Sales*.

5.2 Uji coba aplikasi

Uji coba aplikasi website ini menggunakan 3 (tiga) cara yaitu uji coba struktural, uji coba fungsional, dan uji coba validasi.

5.2.1 Uji coba struktural

Uji coba struktural yaitu uji coba untuk memastikan kesesuaian rancangan layout dengan hasil implementasi. Uji coba struktural ini dilakukan untuk memastikan apakah keadaan *website* ini terstruktur dengan baik sesuai yang diharapkan. Jika terjadi kesalahan atau hasil yang didapat tidak sesuai dengan yang diinginkan maka proses akan kembali. Hasil uji coba sesuai dengan rancangan yang digambarkan dalam tabel berikut :

Tabel 5.1 Uji Coba Struktural

Form / Halaman	Dijalankan di <i>Web Browser</i>
Halaman <i>Login</i>	Sesuai
Halaman <i>Dashboard</i>	Sesuai
Halaman Laporan Kunjungan Harian	Sesuai
Halaman View Penawaran	Sesuai
Halaman View Funnel	Sesuai

Halaman Halaman Targeting	Sesuai
Halaman Pengiriman Barang	Sesuai

Hasil pengujian struktural yang dilakukan pada setiap halaman web, telah terbukti bahwa halaman situs web tersebut sudah dapat ditampilkan di web browser Mozilla Firefox dan Chrome. Semua tampilan halaman web juga sudah sesuai dengan perancangan yang dibuat pada tahap perancangan.

5.2.2 Uji coba Fungsional

Pada tahap ini dilakukan pengujian yang bertujuan untuk mengetahui masing – masing komponen dapat bekerja dengan baik dan sesuai dengan sistem yang ada.

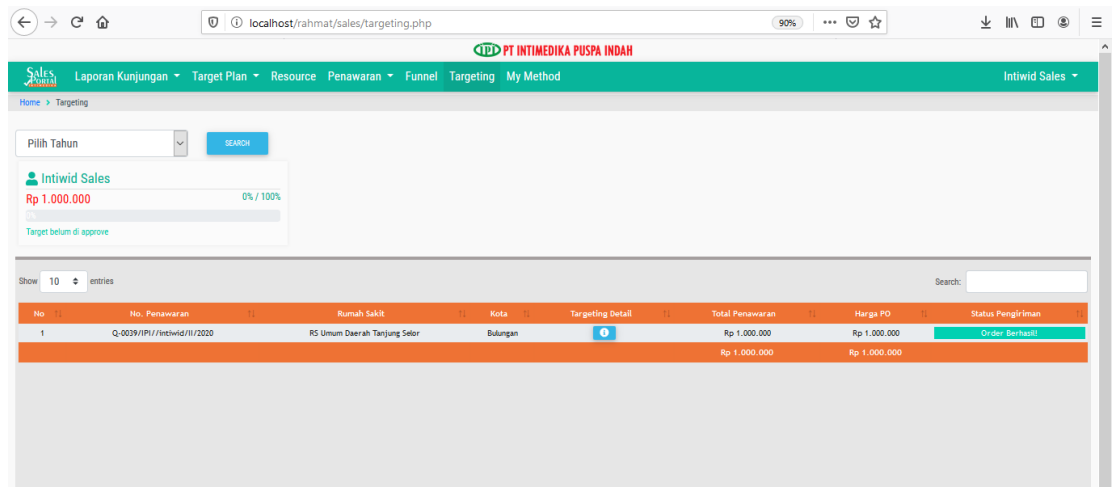
Tabel 5.2 Uji Coba Fungsional

Menu	Berfungsi
<i>Login</i>	Berfungsi
Buat target	Berfungsi
Tambah Kunjungan Harian	Berfungsi
Detail Penawaran	Berfungsi
Detail Funnel	Berfungsi
<i>Submit Data</i>	Berfungsi
Hapus	Berfungsi
Ubah	Berfungsi
<i>Logout</i>	Berfungsi

5.2.3 Uji coba Validasi

Tahap ini dilakukan dengan tujuan untuk mengetahui system yang dibuat sudah berfungsi dengan benar atau tidak. Uji coba tersebut dilakukan dengan

validasi sistem pengisian data kedalam sistem dan hasil akhirnya sesuai dengan data yang dimasukkan.



Gambar 5.18 Uji Coba Validasi

BAB VI

KESIMPULAN DAN SARAN

6.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian ini dapat disimpulkan :

1. Aplikasi Rancang Bangun Sistem Informasi *Sales Targeting* Menggunakan Metode Straight Line pada PT. Intimedika Puspa Indah ini dapat Menginformasikan berapa nilai target yang harus dicapai oleh *sales* selama satu tahun.
2. Aplikasi Rancang Bangun Sistem Informasi *Sales Targeting* Menggunakan Metode Straight Line pada PT. Intimedika Puspa Indah ini dapat Memberitahukan progress penjualan dengan cara melihat *funnel* penjualan.
3. Aplikasi Rancang Bangun Sistem Informasi *Sales Targeting* Menggunakan Metode Straight Line pada PT. Intimedika Puspa Indah ini dapat mencegah terjadinya penawaran ganda dalam sebuah instansi Rumah Sakit.

6.2 Saran

Adapun saran – saran untuk penelitian selanjutnya yang membahas atau mengembangkan topik yang sama dengan penelitian ini agar lebih baik lagi antara lain:

1. Untuk Penelitian lebih lanjut disarankan membuat perhitungan yang lebih detail seperti membuat perhitungan PPN, ongkos kirim dll.
2. Diharapkan mampu membuat sebuah validasi yang lebih akurat untuk mendeteksi adanya kecurangan dalam melakukan input data.

DAFTAR PUSTAKA

- David, Fred R., *Manajemen Strategi Konsep*, Salemba Empat, Jakarta.
- Estella Claudia, 2019. *Pengertian, Fungsi dan Langkah-langkah suksesnya*, Surabaya: Sales Advice
- Ferrel, O.C & D, Harline. 2005. *Marketing Strategy*. South Western: Thomson.
- Fowler, Martin. 2005. *UML Distilled Edisi 3*, Yogyakarta: Andi.
- Hermawan, J, 2004. “*Analisa Desain dan Pemrograman Obyek dengan UML dan Visual Basic.Net*”. Yogyakarta :Andi.
- HM, Jogyanto. 2005. *Analisis dan Desain Sistem Informasi*. Yogyakarta: Andi.
- Kotler, Philip; Armstrong, Garry, 2008. *Prinsip-prinsip Pemasaran, Jilid 1*, Erlangga, Jakarta.
- McLeod Jr. 2001. *Sistem Informasi Manajemen*. Jakarta: Salemba Empat.
- Munawar. 2005. *Pemodelan Visual Menggunakan UML*. Yogyakarta: Graha Ilmu.
- Nugroho, Adi. 2010. *Analisis Perancangan Sistem Informasi dengan Metodologi Berorientasi Object*. Bandung: Informatika.
- Parry, E. 2006. *Drivers of the Adoption of Online Recruitment: An Analysis Using Diffusion of Innovation Theory*. Cranfield School of Management, 1-13.
- Sutabri, Tata. 2012. *Konsep Sistem Informasi*. Yogyakarta: Andi.
- Sutarman. 2012. *Pengantar Teknologi Informasi*. Jakarta: PT. Bumi Aksara.
- Yakub. (2012). *Pengantar Sistem informasi*. Yogyakarta: Graha Ilmu.

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

A. Biodata Mahasiswa

N.I.M : 2016240082
 Nama Lengkap : Rahmat Setiawan
 Tempat & Tanggal Lahir : Jakarta, 16 Februari 1998
 Alamat lengkap : Jl. Nusa Indah VI/I/45 RT 03/03
 Kel. Malaka Jaya, Kec. Duren Sawit
 Jakarta Timur

B. Riwayat Pendidikan Formal & Non-Formal

1. SDN Malaka Jaya 04
2. SMPN 213 Jakarta, lulus tahun 2013
3. SMK Perguruan Rakyat 2, lulus tahun 2016
4. Kursus Bahasa Inggris PEC Jakarta, lulus tahun 2008

C. Riwayat pengalaman berorganisasi / pekerjaan

1. Ketua OSIS SMK Perguruan Rakyat 2, Jakarta Timur.
tahun 2014 s.d tahun 2015.
2. Divisi IT PT. Intimedika Puspa Indah 2019 - Sekarang



Jakarta, 16 Januari 2020
 Saya yang bersangkutan.

Rahmat Setiawan



LEMBAR KONSULTASI SKRIPSI

UNIVERSITAS DARMA PERSADA

- N I M : 2016240082
- Nama Lengkap : Rahmat Setiawan
- Dosen Pembimbing : Endang Ayu S.S.T.,M.MSI
- Judul Skripsi : **Rancang Bangun Sistem Informasi Sales Targeting pada PT. Intimedika Puspa Indah**



No	Tanggal Bimbingan	Pokok Bahasan	Paraf Pembimbing
1.	07-10-2019	Wawancara mengenai penelitian.	
2.	14-10-2019	Mempelajari Sistem PT. Intimedika Puspa Indah	
3.	21-10-2019	Wawancara permasalahan proses Targeting Sales.	
4.	28-10-2019	Memahami permasalahan proses Targeting Sales.	
5.	4-11-2019	Berkonsultasi perihal solusi permasalahan proses pemesanan.	
6.	11-11-2019	Melengkapi bahan penelitian analisis proses Targeting Sales.	
7.	14-1-2020	Melengkapi bahan penelitian Rancang Bangun Sistem Informasi <i>Sales Targeting</i> .	
8.	16-1-2020	Meminta tanda tangan lembar pengesahan.	
9	21-02-2020	Revisi Bab IV. Revisi Latar Belakang Masalah. Revisi Daftar Pustaka.	
10	5-04-2020	Revisi Program Skripsi.	
11	18-04-2020	Revisi Final Program Skripsi	
12	17-05-2020	Revisi Final Penulisan Bab 1,4 & 6	
13	07-06-2020	Revisi Final Program dan Penulisan.	

Catatan untuk dosen pembimbing.
Bimbingan Skripsi

- Dimulai pada tanggal : 7 Oktober 2019
- Diakhiri pada tanggal : 7 Juni 2020
- Jumlah pertemuan bimbingan : 13

Disetujui oleh,
Pembimbing Lapangan

(M. Rafli Satriawan, S.Kom)

Lampiran Wawancara

Hari/Tanggal : Senin, 4 November 2019

Nama Narasumber : M Rafli Satriawan, S.Kom

Jabatan : IT

1. Sistem seperti apa yang dibutuhkan untuk membantu *sales* menunjang penjualan?

Jawab : Sistem yang dapat memberikan informasi yang lengkap kepada sales mengenai bahan-bahan yang dibutuhkan untuk menunjang penjualan, seperti daftar *customer*, *modality* dan daftar penawaran yang telah dibuat oleh sales.

2. Apa permasalahan yang paling sering terulang pada divisi sales?

Jawab : Pada saat sales melakukan kunjungan harian ke rumah sakit, sering terjadi penawaran ganda akibat kurangnya koordinasi antar sales untuk memberikan info terkait penawaran yang telah dibuat oleh masing-masing sales.

3. Bagaimana *sales* dapat mengetahui progress dari penawaran yang telah mereka buat?

Jawab : biasanya sales mencatat data penjualan di *handphone*.

Jakarta, 4 November 2019

(M. Rafli Satriawan)

Lampiran

1. Lampiran Penawaran



PT. INTIMEDIKA PUSPA INDAH
 Jl. Gading Kencana Utara Blok E.16 No 32
 Kelapa Gading Barat, Kelapa Gading
 Jakarta Utara - 14250
 INDONESIA

Telp. : 62-21-4538903
 Faks. : 62-21-4532648
 Email : intimedia@puspaindah.com

No : Q-035/PM/1/0/2020
 Perihal : Penawaran Harga

Jakarta, 18 Februari 2020

Keperluan :
 Rumah Sakit Puri Cilandak
 Jl. Manisya No. 1, Pangkajene 541, Km. 10, Cilandak
 Depok

Uk : Ibu Ani
 Rag. Pembelian

Dengan hormat,

Sesuai dengan permintaan Ibu, berikut kami kirimkan penawaran harga BHP Injector Syringe sebagai berikut:

No	Nama Alat	Qty	Marga Satuan	Marga Total
1	150MM chrome Springs with 18 Inche Model : ZY 6322 Merk : Imason Springs for Salinet Imason Injector per Box is 50 pcs	7 Box	Rp 332.500	Rp 2.327.500
2	150mm Extension tubing for Dual head Model : ZY 5152 Merk : Imason Extension tube dual for Springs ZY 6322 per Box is 50 pcs	7 Box	Rp 119.200	Rp 771.400
Jumlah Total				Rp3.098.900
PPN				Rp309.890
Total				Rp3.408.790

Adapun kondisi penawaran kami adalah :

Harga

Penjualan

Penawaran

Keterangan

- Franchise Jakarta,
- Belum termasuk PPN dan belum termasuk Ongkir
- Ready Stock
- T/T Advance
- Berlaku selama 18 (delapan belas) hari
- Harga sewaktu-waktu dapat berubah tanpa pemberitahuan terlebih dahulu
- Minimal pemesanan Syringe dan Extension tube adalah 2.000.000,-

Demikian penawaran ini kami sampaikan, kami harapkan akan baik selanjutnya dari Ibu.
 Atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Wormat kami,
PT. IntimediKa Puspa Indah



Mohamad Fahmi Fadi
 Marketing

Mengucapkan



Hand
 Direktur

2. Lampiran PO

**RUMAH SAKIT
PURI CINERE**
Jember, No. 1 Puri Cinere 16514, Kodya Depok - Indonesia
Telp. : (62-21) 7545488, Fax. : (62-21) 7545490

SURAT PESANAN

Supplier : INTIMEDIKA PUSPA INDAH
Alamat : JLGADING KIRANA UTARA
BLOK E.10 NO.32 KELAPA GADING BARAT
Telepon : 021-4530583

No. : 20003 /ALK/02/2020
Tgl. : 18-Feb-20

No.	Nama Barang	Content	Sat. Kecil	Jumlah	Sat. Besar	Harga Satuan besar (Rp)	Jumlah (Rp)	Disc (%)	Disc. Hrd (Rp)
1	190ML STERILE SYRINGE WITH FILL TUBE 2 6322		PCS	7	FCS	332,500	2,327,500	0.0%	-
2	150CM EXTENSION TUBING FOR DUAL HEAD ZY 5152		PCS	7	FCS	110,200	771,400	0.0%	-
Sub Total :							3,098,900		-
Total Setelah Diskon		3,098,900	PPN 10 %		309,890				
Total Setelah PPN		3,408,790							
Tanggal Pengiriman :		18-Feb-20		Sanksi/Claim :		Harus sesuai dg persyaratan			
Barang dikirim ke :		Rumah Sakit PURI CINERE		Syarat Penyer :		Siap Pakai			
Syarat Pembayaran :		Tunai							
Diajukan Oleh :					Disetujui Oleh :				
Yani Haryati S.Si.Apt 19791001/51PA 32.76/2016/3695					Dr.H. Judiwan Deltas Meswar,MARS Direktur Rumah Sakit Puri Cinere				
PERSYARATAN :									
1. Bila Barang dikirim terlambat kami berhak membatalkan sepihak.									
2. Barang yang tidak sesuai dengan contoh, perincian, dan perjanjian tidak akan kami terima.									
3. Surat Pesanan (Purchase Order) ini harus dilampirkan pada waktu pengiriman barang ke gudang (Copy).									
4. Surat Pesanan (Purchase Order) ini harus dilampirkan pada waktu penagihan (Asli).									
5. Pengiriman pada waktu istirahat (jam 12.00 s/d jam 13.00) atau sesudah jam 16.00 tidak akan kami layani (kecuali dengan terlebihi dahulu).									