観光地域づくり法人形成・確立計画

記入日:令和6年7月31日

1. 観光地域づくり法人の組織

申請区分 ※該当するものを〇	広域連携DMO(地域連携DM	O	
で囲むこと 観光地域づくり法人	(一社) 大雪カムイミンタラDMO		
の名称マネジメント・マー	区域を構成する地方公共団体	7	
ケティング対象とする区域		中 樂町,当麻町,比布町,愛別町,上川町,東川町,	
所在地	北海道旭川市宮下通 10 丁目 3	番2号マルウンホール3階	
設立時期	平成 29 年 10 月 26 日		
事業年度	4月1日から翌年3月31日ま	での 1 年間	
職員数	23人【常勤23人(正職員	12人・非正規4人・出向6人・派遣1人)】	
	※職員とは別に、令和6年度は	は 「世界に誇る観光地を形成するための DMO 体制	
	整備事業」に係る外部専門人権	オを1人登用している(非常勤)	
代表者(トップ人材:法人の取組について対外的に最終的に責任を負う者) ※必ず記入すること	(氏名) 今津 寛介 (出身組織名)旭川市	衆議院議員秘書を経て,令和3年9月に旭川市長に就任。 令和3年10月から理事長に就任。 令和3年10月21日当DMO圏域1市7町に美瑛町を加えた1市8町で連携中枢都市宣言を行うなど,旭川空港,旭山動物園を中核に北北海道全体の観光客誘致に向け近隣各町長とともに広域観光施策を展開している。	
データ分析に基づいたマーケティングに関する責任者(CMO:チーフ・マーケティング・オフィサー ※必ず記入すること	(氏名) 森田 直「専従」 (出身組織名) 旭川市	平成8年旭川市役所採用 令和6年4月からDMOに出向 事務局長	
財務責任者 (CFO: チーフ・ フィナンシャル・オ フィサー) ※必ず記入すること	(氏名) 佐藤 佳奈「専従」 (出身組織名) プロパー職員	平成30年6月採用 採用以来,経理・財務を担当(総務マーケティング部マネージャー)	
連携する地方公共団 体の担当部署名及び 役割			

・比布町産業振興課 ・愛別町産業振興課商工観光係・美瑛町商工観光交流課観光振興係

連携する事業者名及 び役割

- O DMO社外理事
- ・一般社団法人旭川観光コンベンション協会
- 株式会社北海道銀行
- 株式会社北洋銀行
- 旭川信用金庫
- O DMO顧問
- ・一般社団法人北海道総合研究調査会(マーケティング調査等協力・アドバイス)
- 旭川商工会議所(地域企業連携)
- 〇 DMO連絡協議会に参画する民間事業者・団体
- ・一般社団法人旭川観光コンベンション協会
- 一般社団法人層雲峡観光協会
- ・一般社団法人ひがしかわ観光協会
- · 鷹栖町観光協会 · 東神楽町観光協会
- · 当麻町観光協会 · 比布町観光協会
- 愛別町観光協会
- 一般社団法人美瑛町観光協会
- ・旭川ホテル旅館協同組合(宿泊サービス改善)
- ・旭川シティホテル懇話会(宿泊サービス改善)
- · 旭川商工会議所(商工業振興)
- ・あさひかわ商工会(商工業振興)
- ・鷹栖町商工会 ・東神楽町商工会
- ・当麻町商工会・比布商工会
- ・愛別商工会・上川町商工会・東川町商工会
- 上川総合振興局
- · 北海道開発局. 北海道運輸局
- •一般社団法人旭川物産協会(特産品開発)
- ・旭川レンタカー協会 (アクセス改善)
- ・旭川地区バス協会(アクセス改善)
- ・一般社団法人旭川地区ハイヤー協会(アクセス改善)
- ・北海道旅客鉄道株式会社(アクセス改善)
- ・株式会社日本航空旭川支店(アクセス改善)
- 全日本空輸株式会社旭川支店(アクセス改善)
- ・株式会社AIRDO営業本部(アクセス改善)
- ・旭川空港ビル株式会社(アクセス改善)
- ・株式会社 J T B (旅行商品開発)
- ・株式会社近畿日本ツーリスト北海道旭川支店(旅行商品開発)
- ·株式会社日本旅行北海道旭川支店(旅行商品開発)
- ・旭川まるうんトラベル (旅行商品開発)
- ・株式会社あいプランブルーミントンヒル (旅行商品開発)
- 株式会社20パーセント(地域ブランディング)
- ・大雪山ツアーズ株式会社(DMO間連携)
- えびすけ株式会社(地域振興)
- 〇 マーケティング調査等連携
- ·株式会社道銀地域総合研究所
- O DMO外部専門人材(令和6年度)

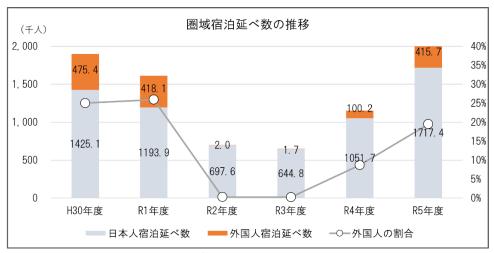
	・レインボウパブリッシング株式会社(観光・インバウンド対応に係るコンサル ティング業務)
官民・産業間・地域間 との持続可能な連携 を図るための合意形成の仕組み 地域住民に対する観 光地域づくりに関す る意識啓発・参画促 進の取組	【該当する登録要件】② (概要) 当区域を構成する地方公共団体や関係団体など、多様な地域関係者が参加するDM〇連絡協議会を設置 ・平成28年度から、地域住民・民間事業者を対象にDMOセミナー、設立記念フォーラム等を実施し、DMOの活動について地域への理解促進に取り組んできた。 ・本格的な活動を開始した平成30年度からは、地域内外でDMOの活動状況を発信するため、DMOセミナーを東京都、旭川市で開催していたほか、多様な地域関係者とDMOの活動状況について共有するため、毎年DMO連絡協議会を開催している。 ・圏域スキー場関係者とのミーティング及びヒアリングを実施している。
法人のこれまでの活動実績	(活動の概要) ・3つの基本戦略「食×健康・保養×歴史・文化×四季の自然を組み合わせて何回来ても楽しめる地域づくり」「多様なニーズに対応した都市型スノーリゾート地域の構築」「商品、サービスの高付加価値化による稼ぐ地域づくり」に基づき、各種マーケティング調査(来訪者満足度調査、スキー場受入環境調査、圏域認知度調査、SNS分析)を実施したほか、圏域情報発信や各種プロモーション活動の強化充実、観光物産情報センターの機能強化、観光人材の育成などに取り組んできた。・さらには、カムイスキーリンクスの指定管理を受け、自動ICゲートの導入やコンシェルジュデスクの設置、自動発券機の整備など利便性向上に取り組んだほか、共通チケットの造成など、圏域一体となったスノーリゾート形成に向けた取り組みを進めてきている。・また、令和5年度は圏域の魅力を国内外に発信するため、豊富な自然環境を生かした体験プログラムの開発に力を入れたほか、圏域内外のスキー場の共通チケット造成や温浴施設などを周遊できるチケットの造成など、地域内での周遊促進のための仕組みづくりを進めた。・さらに、令和5年9月に開催されたATWS北海道及びポストサミットツアー対応商品を造成した実績を生かし、ATWSの対応及び造成商品の恒常的な販売を推進している。

法人のこれまでの活 動実績

【活動の概要(令和5年度)】

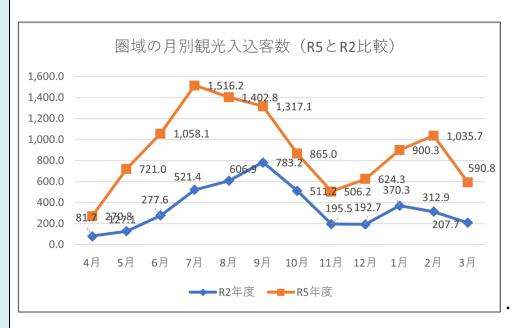
事業	実施概要
情報発信・プロモーション	・Web、SNSのシェア強化のほか、アクティビティセンターと連携し、圏域情報の発信を強化 ・中華圏向けに Facebook 及び Instagram による発信 ・KDDI Location Analyzerを活用し、これまで把握できなかったイベントにおける人流データなどを収集し、関係施設へ共有 ・ツーリズムEXPOジャパン及び Visit Japan Travel & Mice Mart に出展 ・カムイスキーリンクスを含めた圏域の魅力や商品について豪州、中国、タイ、シンガポール市場向けオンライン商談会・セミナー、ATマッチング商談会などに参加
受入環境の整備	・大雪圏域の飲食店に対して配付した指差し会話シート(英語、中国語(簡体、繁体)の利活用を促進 ・QRコードによる多言語翻訳システムを活用し、インバウンド来訪が見込まれる施設での受入体制を強化 ・旭川駅構内に設置したアクティビティセンターにて、圏域内のアクティビティ等を積極的に発信したほか、アウトドアギアをガイド・観光事業者等に貸し出す仕組みづくりを構築 ・アクティビティ等の情報発信の拠点として、北海道エアポートと連携して開設したアクティビティセンター旭川空港のほか、圏域内のアクティビティ商品の販売、紹介サイトとして WEB 版アクティビティセンターにて情報を一元的に発信
観光資源の 磨き上げ	 ・中華圏をターゲットに、台湾出身スタッフがガイドを行う旅行商品を造成、販売を開始 ・大雪山の魅力を発信し、エリア内での滞在延長及び周遊促進のため、旭岳と黒岳のロープウェイ等をセットにした「TAISETSU 縦走 PASS」を販売(販売数 397 枚)。 ・北海道の中央部に来訪者を呼び込み、他圏域と差別化を図るため、富良野、トマムエリアと連携し設立した北海道パウダーベルト推進協議会による共通シーズン券を造成、販売し(販売数 265 枚)、長期滞在を促進するため、5日間券を造成、販売(販売数 80 枚)

【定量的な評価】



※R5 年度から当圏域に美瑛町が加入

- ・令和2年度、3年度は新型コロナウィルス感染拡大の影響を大きく受け、ピークとなった平成30年度の約1/3程度まで落ち込んだ。
- ・令和4年度は、日本人観光客は回復傾向にあるが、依然外国人観光客は厳しい状況が続いている。
- ・令和5年度は日本人、外国人ともに回復し、平成30年度並みまでに回復した。



本圏域は夏季と比較し冬季の観光宿泊者数が大幅に減少することが課題

- ・本圏域には多様なスキー場と温泉や食などのアフタースキーが楽しめる環境にあり、都市型のスノーリゾート形成を進めることで、滞在日数や滞在時間の増加が期待できる。
- ・観光入込客数は、令和2年度の4,188千人に対し、令和5年度は10,808千人まで増加した。

実施体制

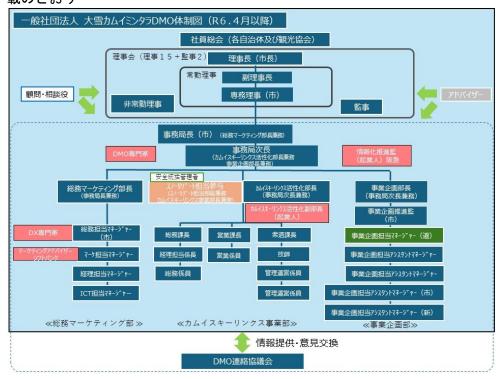
※地域の関係者との 連携体制及び地域に おける合意形成の仕 組みが分かる図表等 を必ず記入すること (別添可)。

【実施体制の概要】

- ・ DMOが行う取り組みに関する連絡調整と合意形成を図るため、行政や関係 団体から構成される「DMO連絡協議会」をDMOとは別に設置
- DMOが中核となり、協議会における日常的な調整を実務者レベルで行い、 多様な関係者が密接に連携した運営を目指す。

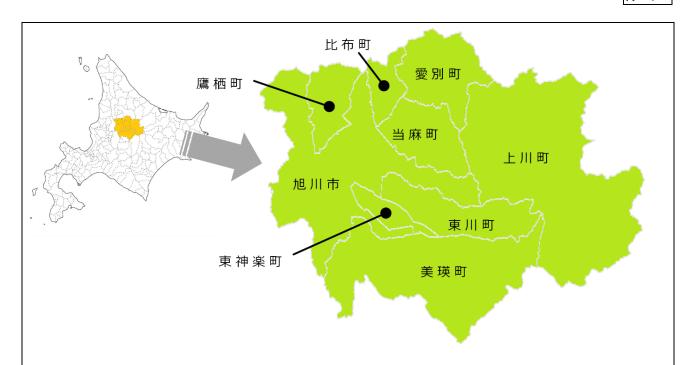
(実施体制図)

→DMO連絡協議会に参画している関係者は「連携する事業者名及び役割」に記載のとおり



2. 観光地域づくり法人がマネジメント・マーケティングする区域

【区域の範囲が分かる図表を挿入】



【区域設定の考え方】

本圏域を構成する上川中部1市8町については、平成22年度(美瑛町参加は平成25年度)より 定住自立圏形成協定を締結し、医療・福祉・教育・産業振興・防災・水道等の他分野において連携 し、各種事業を実施してきた。

さらに、令和3年10月21日には1市8町での連携中枢都市宣言を行い、より連携を強固に、圏域全体の経済成長や生活関連機能サービスの向上に取り組んでいる。

観光分野については、「大雪山国立公園観光連盟」が発足した昭和23年より共同して観光振興事業を実施しており、さらに、平成26年度からは鷹栖町を加えた1市7町での「大雪広域観光圏推進協議会」が発足し、本圏域における滞在交流型観光を促進するため、観光地域のブランド化推進、観光振興のための各種事業を実施してきた。

令和5年7月に美瑛町を本圏域に追加し、連携中枢都市圏と同じく1市8町の区域設定により、さらなる観光振興を進めている。

各 1 市 8 町の地域において、旭川地区、上川地区、東川地区、鷹栖地区、東神楽地区、当麻地区、 比布地区、愛別地区、美瑛地区と分類をした。

【観光客の実態等】

(1) 観光入込客数

旭川市の観光入込客数は、平成19年度に旭山動物園ブームにより733万人を記録したが、近年は500万人台で推移してきた。しかし、新型コロナウィルス感染拡大の影響から令和2年度以降大きく減少しており、令和3年度には160万人(前年比94.2%)まで減少したが、令和4年度は国内観光客を中心に、414万人(同204.3%)まで回復した。令和5年度はさらに増加しており、1市8町全体では、令和元年度 1,120万人、令和2年度 548万人(前年比48.9%)、令和3年度504万人(同91.9%)、令和4年度917万人(同181.9%)、令和5年度1.036万人(同113%)となっている。

(2) 観光客宿泊延べ数

平成30年度までは外国人観光客の圏域への来訪が増えることで宿泊延べ数、また一人当たりの滞在日数も増加傾向にあったが、新型コロナウィルス感染拡大により、令和2年度 733千泊(前年比41.5%)、令和3年度 752千泊と減少が続いていたが、令和4年度では1、302千泊(前年比173.1%)と回復を見せ、令和5年度についても1、717千泊(うち美瑛町159千泊※令和4年度までには美瑛町を除いた数値)と増加している。

(3) 来訪者満足度・旅行消費額

大雪圏域での滞在の来訪者満足度や1人当たりの旅行消費額等のアンケート調査を実施しており、令和元年度の来訪者満足度は、7点満点中6.61、旅行消費額は、62、871円となっていたが、直近の令和5年度の来訪者満足度は5点満点中4.48、旅行消費額は54、719円と回復を示している。ものの、依然コロナ前の水準には戻っていない。

(4) リピーター率

平成27年度より主たる滞在促進地区において、本地域へのリピーター率(2回目以上の来訪割合)を調査。令和元年度のリピーター率は61.0%であったが、直近の令和4年度では、75.5%と非常に高くなっており、北海道内、圏域近郊からの来訪や増えたこと等による影響と考えられる。

【観光資源:観光施設、商業施設、自然、文化、スポーツ、イベント等】

(1) 旭川地区

北海道のほぼ中央部、大雪山連峰を源とする石狩川などの4河川が市内を貫流し、急流に囲まれた上川盆地の中央に位置している。交通の要衝である地理的利便性を背景として、農業や、卸・小売業、食品加工や家具製造業などの多様な産業が発達し、北北海道における経済産業の中心的な役割を担っており、充実した飲食や宿泊機能を活用しながら、圏域最高の集客力を有する日本最北の動物園である旭山動物園を核として、科学館、スキー場、アイヌ文化を学べる博物館のほか、温泉や自然など近隣地域の魅力的な観光要素との連携を図ることにより、効率的な周遊観光が実現できる適地となっている。

(2) 上川地区

柱状節理の断崖絶壁で知られる層雲峡温泉を抱えるこの地には、「日本の滝百選」に選ばれている「流星・銀河の滝」など観光スポットも多数あり、旭ヶ丘にある大雪森のガーデンはガーデン街道の最北の場所として知られている。また、旭岳と並んで大雪山国立公園を代表する黒岳も多くの観光客に人気があり、早朝の雲海ツアーも好評を博している。層雲峡ビジターセンターでは大雪山国立公園の自然と人々とのふれあいやリアルタイムの自然や見どころの情報を提供し、また冬期間の1月末から3月末まで開催される層雲峡温泉氷瀑まつりが有名であり、1年を通じて毎年200万人もの観光客が訪れている。令和2年9月10日に層雲峡の渓谷が一望でき、360度の絶景が楽しめる「黒岳ネイチャーテラス」がオープン。令和3年3月、総合アウトドアブランドの「コロンビアスポーツウェアジャパン」(東京)と、アウトドア体験コンテンツの開発など5分野で包括連携協定を締結した。

(3) 東川地区

世界に類のない「写真の町」を宣言しているこの町は全国的にも珍しい住民すべてが地下水で生活する町(上水道のない町)です。「平成の名水百選」に選ばれている「大雪旭岳源水」は日量 6,000トンを誇るミネラル豊富な湧水である。旭岳温泉は旭岳の中腹にあり、登山、スキーなどその雄大な自然を存分に楽しむことができ、天人峡温泉の奥には「日本の滝百選」に選定されている「羽衣の滝」や東洋のナイアガラと謳われる「敷島の滝」がある。7月下旬に毎年開催されている、全国高等学校写真選手権大会(写真甲子園)は全国的に有名なイベントとなっている。近年は、大雪山系からの雪解け水と、米を生かした三千櫻酒造を開設した(令和 2 年 1 1 月に岐阜県から移転)ほか、ひがしかわ株主制度(ふるさと納税)を活用したプロジェクトを推進することで、関係人口創出に寄与している。

(4) 鷹栖地区

水稲を中心とした農業を基幹産業とする道内有数の米産地として、静かな田園いっぱいに風景が広がる豊かな自然に囲まれた町であり、現在、緑豊かな自然にたのしみ、健やかに暮らすため「安全・安心」を基本とし、「福祉」や「健康づくり」の取組を大切にしたまちづくりを進めている。また、施設野菜の栽培が盛んで、きゅうりをはじめトマトも名産品である。特にトマトはトマトジュース

(オオカミの桃)が全国的なヒット商品になっており、最近ではシカ肉の加工品も特産品になっている。

(5) 東神楽地区

旭川空港があり、このエリアの玄関口ともなるこの町は稲作に加え、野菜栽培も盛んであり、花のまち東神楽として花いっぱい運動を展開している。自然豊かな住宅地や温泉施設の開発、大型商業施設の誘致等により人口が増加しており、ひがしかぐら森林公園のオートキャンプ場や天然温泉施設など、滞在スポットとしてアトラクティブな機能を有している。

また、手打ちそば店や免税店など、外国人観光客におすすめの人気スポットも増えている中、令和4年12月には廃校舎を活用した、コワーキングスペースやキャンプ場などの機能を備えた複合施設 「東神楽大学」を開設し、新たな拠点として注目を集めている。

(6) 当麻地区

「食」という大切な命をいただき、風雪に耐え育った「木」を活用し、可憐に咲き誇る「花」に癒される当麻町。未来を担う子どもたちと共に「食育・木育・花育」を通じ、命の尊さをもう一度見つめ直し、当麻町ならではの豊かな「心」を育む「心育」活動を推進。「食育・木育・花育」活動の拠点を活用した地方創生、まちづくり、観光振興を進めている。とうま山ふもとに広がるとうまスポーツランドには、自然の中で存分にフィールドアスレチックなどアウトドアスポーツのほか、花畑や芝生広場、木の実や野菜も食べることもできる「くるみなの庭」、昆虫館「パピヨンシャトー」、温浴施設「ヘルシーシャトー」などの施設が充実しており、家族でゆったりとした時間を過ごすことができる。また、日本一の高級スイカ「でんすけすいか」をはじめ、北海道有数の高品質米の産地として高い評価を受けている。

近年はキャンピングサウナバス (ZOZO 創業者前沢氏のふるさと納税寄付金事業で令和3年に開発) をはじめ、多くのサウナ施設が開設されている。

(7) 比布地区

スキーといちごの町として、夏にはいちご狩り、冬はスキー場という体験型の観光地があり、基幹 産業である農業では北海道のブランド米である「ゆめぴりか」の発祥の地である。交通面では国道が 2本通っており高速道路が整備されるなど、広域交通の要衝ともなっている。さらに大雪山連峰の展望が美しく、緑豊かな田園住宅地としての条件整備に力を入れている。かつてテレビCMで有名になったJR比布駅も新しくなり、比布神社は縁結びのパワースポットとして脚光を浴びている。また、いちごに関する特産品も多数展開している。

スキー場のグリーンシーズンの活用として、スキー場では、アクティビティ体験のほか、食の祭典などが開催されている。

(8) 愛別地区

大雪山連峰の麓にあり、農業では「米、きのこ、畜産」を中心に、野菜やそば等の畑作にも力を入れている。特に「きのこの里」として全道有数の生産量を誇り、農畜産物の6次産業化や「きのこ」を媒体とする「農」と「遊」を結合させたまちづくりを目指している。町を縦断する石狩川の右岸にはパークゴルフ場が、左岸にはオートキャンプ場があり、大自然の中で身も心もリフレッシュすることができる。また、秘湯「協和温泉」では、きのこのフルコース等、きのこや山菜をふんだんに使った身体にやさしい料理も味わうことができる。

(9) 美瑛地区

十勝岳連峰の裾野に広がる丘陵地は、なだらかな起伏が幾重にも折り重なり、日々の農業の営みと雄大で緑豊かな自然環境が「丘のまち」と呼ばれる四季折々に美しい農村景観を創り出している。美瑛町が持つ景観や環境・文化を守り、将来にわたって美しい地域を守り続けることで、観光的付加価値を高め地域資源の保護と地域経済の発展を図る「日本で最も美しい村」としてまちづくりを進めている。

【宿泊施設:域内分布、施設数、収容力、施設規模等】

(令和2年10月1日現在)

地区名	施設数(軒)	収容力		備考
地区有	加設数 (半1)	客室数(室)	収容人数(人)	佣名
旭川地区	162	5368	11,173	
上川地区	25	1448	5010	
東川地区	58	576	2305	
鷹栖地区	0	0	0	休業中
東神楽地区	3	50	216	
当麻地区	5	37	209	
比布地区	5	48	224	
愛別地区	8	29	136	
美瑛地区	84	791	2923	
計	350	8347	22196	

【利便性:区域までの交通,域内交通】

本圏域の中心都市である「旭川市」は、各方面をつなぐ鉄道網の起点であり、道路では道内各都市 を結ぶ道路網の要に位置しており、空の玄関口である旭川空港は、国内外への直行便を運航する国際 空港であることなど交通アクセスの利便性が高い。

(1) 旭川地区

飛行機にて、羽田空港から旭川空港まで約1時間30分

自動車・バスにて、旭川空港から旭川駅まで約35分

JRにて、札幌駅から旭川駅まで約1時間25分

JRにて,新千歳空港から旭川駅まで約2時間

道内各都市を結ぶ自動車道路網及び都市間バスの要

(2) 上川地区

自動車・JRにて、札幌駅から上川駅まで約2時間30分

自動車・JR・バスにて、旭川駅から上川駅まで約1時間

自動車・バスにて上川駅から層雲峡温泉まで約30分

(3) 東川地区

自動車・バスにて、旭川空港から約15分

自動車・バスにて、旭川駅から約30分

バスにて、旭川駅から東川町中心部まで約40分

(4) 鷹栖地区

自動車にて、旭川空港から約50分

自動車・バスにて、旭川駅から約30分

自動車にて、高速IC「旭川鷹栖」から約10分

(5) 東神楽地区

自動車・バスにて、旭川空港から約7分

自動車・バスにて、旭川駅から約25分

(6) 当麻地区

自動車にて、旭川空港から約30分

JRにて、旭川駅から約30分

(7) 比布地区

自動車にて、旭川駅から約30分

JRにて、旭川駅から約20分

自動車にて、スキー場・温浴施設まで約40分

(8) 愛別地区

JR・バスにて, 旭川駅から40分 自動車にて, 旭川空港から45分

(9) 美瑛地区

自動車・バスにて、旭川空港から約16分 JRにて、旭川駅から約32分

【外国人観光客への対応】

JNTO 認定外国人観光案内所が全5カ所設置されており、外国人向けの観光案内に対応できる環境が整備されている(カテゴリー1:2カ所、カテゴリー2:3カ所)。

圏域のアクティビティ情報を積極的に発信するため、旭川駅観光物産情報センター内にアクティビティセンターを開設しているほか、カムイスキーリンクス内にも外国人スタッフを配置したコンシェルジュデスクを開設、飲食メニューの多言語化やQRコードを活用した施設展示、ホテルやスキー場への翻訳機の試行導入、旭川駅隣接商業施設への外貨両替機導入支援などを進めてきた。

- ・令和3年度に大雪圏域の飲食店を対象に配付した指差しシートの活用を促進したほか、QRコードによる多言語翻訳システムを活用し、インバウンド来訪が見込まれる施設での受入体制を強化
- ・外国人観光客の受け入れ態勢は依然として不十分であり、二一ズや動向実態の把握を行った上で、 引き続き必要な対策を進めていく必要がある。

3. 各種データ等の継続的な収集・分析

収集するデータ	収集の目的	収集方法
旅行消費額	来訪者の消費活動の動向を分析し、	アンケート調査を自主事業として実
	消費単価向上に繋げるため。	施。
延べ宿泊者数	宿泊者数の推移を把握するため。	〇〇を活用して実施。
来訪者満足度	来訪者の満足(不満足)に繋がって	アンケート調査を自主事業として実
	いる要因を分析し、戦略立案に繋げ	施。
	るため。	
リピーター率	リピーター顧客の動向を把握し、戦	アンケート調査を自主事業として実
	略立案に繋げるため。	施。
WEBサイトのアクセス状況	地域に対する顧客の関心度や施策の	〇〇を活用して実施。
	効果等を把握するため。	
住民満足度	観光振興に対する地域住民の理解度	アンケート調査を自主事業として実
	を測るため。	施。
地域への経済波及効果	観光振興に伴う地域への経済効果を	委託実施
	測るため。	

4. 戦略

(1)地域における観光を取り巻く背景

・旭川市と近隣8町の上川中部圏域において、今後急速に人口減少が進むことが見込まれており、 交流人口の拡大による地域経済の活性化や地域活力の向上が重要な課題にある。こうした地域の課題 に対し、DMOは「観光地経営」の主体として、1市8町圏域の持続的な発展に向けて、データに基 づくマーケティングと検証, 自治体の枠を超えた連携, 地域内経済循環の創出などに取り組んでいる。

(2)地域の強みと弱み

(2)	地域の強みと弱み	
	好影響	悪影響
内部環境	強み (Strengths) ・四季の変化に富み自然性の高いフィールド(大雪山、カムイミンタラ、豊富な水) ・世界品質のパウダースノー、多彩なスキー場の集積 ・ゴールデンルートの存在(富良野・美瑛・旭山動物園) ・外国人宿泊者数の伸び(インバウンド比率約25%) ・旭川空港の存在、新千歳空港・札幌とのアクセス ・北海道の食材の宝庫、集積(農産物・海産物) ・豊かな森林資源と産業文化(旭川家具・クラフト・製派会員の実施では、1000円では	弱み(Weaknesses) ・海外旅行市場における大雪圏域の認知度 不足 ・国内宿泊客数の低迷(訴求力・競争力の 低下) ・旭川空港旅客数の低迷(国際線、国内 線) ・道内で最も季節波動・閑散差の大きい宿 泊市場 ・素材を生かしたエンターテイメント不足 (着地型ツのバリュ産業ンプー・ ・既存施設の大き) ・既存施設のでは光インラー・ ・既存を変のでは、産業・シー・のでは、変通、アーのでは、です。の後継者(担いティアの派のでは、です。の後継者(担いティアのでは、では、では、では、では、では、では、では、では、では、では、では、では、で
外部環境	 機会(Opportunity) ・道内7空港民営化(2020~) ・ウポポイ開業(2020) ・夏季東京オリパラ(2021), 冬季北京オリパラ開催(2022) ・アジアで初開催となるアドベンチャーツーリズム・ワールド・サミット北海道開催予定(2023) ・北海道ブランドの定着(スノーリゾート・食材の宝庫・健康と環境等) ・AI・IOTによるイノベーションの推進(観光・交通スタイルの変化等) ・北海道新幹線札幌開業(2029) 	今成(Threat) ・人口減少・高齢化、世帯構造の変化、家族旅行の減少等 ・国内旅行市場の縮退化(人口減少×高齢化、医内旅行市場の縮退化(道内間、国内間)・観光客のニーズ多様化や嗜好の変化・インバウンドの多様化(言語・文化、所得階層、旅行スタイル等)・人材不足の深刻化・オーバーツーリズム問題(受入体制、環境問題暖化の進行による暖冬小雪・国内、道時の激化・新型コークイルス感染症拡大による旅行者の減、インバウンドの急激な落ち込み

(3) ターゲット

〇第1ターゲット層

○ターゲット層 ①≪ブランディング推進ターゲット≫

大雪圏域ならではの自然景観やアクティビティと、食、歴史・文化などの体験を含めた地域との交流を求める国内都市圏や欧米豪のFIT層(主に20歳~30歳代)

〇選定の理由

圏域来訪者満足度調査結果から、冬季においては、子供連れ家族が減少し、夫婦旅行やカップル旅行、友人・知人との旅行が増加する傾向にある。カップル旅行や友人・知人との旅行の回答者属性では20代が最も多く、旅行の形態別来訪目的では、「自然景観を見る」「食」に次いで「自然の豊かさを体験すること」「スポーツやアウトドア活動」が上位を占めており、こうした発信力が高く、活動的な世代に対して大雪山をはじめとする自然豊かなフィールドをベースに年間を通じてアドベンチャートラベルとして多様な体験、価値観を提供できる当圏域は、このターゲット層と親和性が高く、圏域ファンとして取り込むことで、圏域の認知度向上が期待できる。

〇取組方針

来訪者満足度調査の結果から、「自然景観を見る」や「食」をベースとしながらも「自然の豊かさを体験すること」「スポーツやアウトドア活動」へのニーズに対応し、夏季においてはトレッキングやフットパス、カヌー、ラフティング、冬季においてはスキー、スノーボードなど、スポーツやアウトドア活動を通して自然の豊かさを体験できるコンテンツをフックに、街歩きや文化経験、農村滞在などを通して地域人材との交流を取り入れ、圏域ファンとしての取り込みを進める。

○ターゲット層 ② 《ブランディング推進ターゲット》アジア圏を中心としたファミリー層

〇選定の理由

圏域来訪者満足度調査の結果から、18歳未満の子供連れ家族旅行が、夏期調査においては道内客の53.7%、道外客の43.3%、海外客の51.5%と全体の約1/2を占める。冬期調査でも割合は減少するものの、道内客、道外客、海外客のいずれにおいても最も高い割合を占めている。

〇取組方針

来訪者満足度調査の結果から、ニーズの高い「自然景観を見ること」、「おいしいものを食べること」をベースに、夏季においては街歩き、文化経験、フットパス、冬季においてはスキー、スノーボードなどを手軽に楽しめる環境を作り、旭山動物園を中心に圏域内を周遊するモデルを提供し、長期滞在に結びつける。

(4) 観光地域づくりのコンセプト

①コンセプト	「神々の遊ぶ庭(カムイミンタラ), 大雪(たいせつ)」 ~原始の生命に触れる~
②コンセプトの考え方	アイヌの人々が「神々の遊ぶ庭(カムイミンタラ)」と呼んだ、大雪山国立公園を核とするこの圏域が、新たな滞在観光エリアとして国内外の多くの人々に認知され、大雪山がもたらす四季折々の自然や食、歴史・文化体験、スポーツ環境などを求めて幾度となく訪れたい地域として選ばれるよう、DMOが舵取り役となり、圏域の民間・行政が一体となって、ブランド形成に向けた事業に取り組み、観光関連産業の振興と交流人口の拡大による地域経済の活性化を促進し、豊かな地域社会の実現を図る。 【目指す姿1】 食×健康・保養×歴史・文化×四季の自然を体感できる何回来でも楽しめる地域 【目指す姿2】 世界中から上質なパウダースノーを求めて冬こそ訪れたくなる地域 【目指す姿3】 商品、サービスの高付加価値化による持続的に発展していく地域

《目指す姿の策定・実施状況》

- ・上記の【目指す姿】策定に当たっては、圏域観光の弱みと強み観光客入込 状況や宿泊者数などの2次情報に加えて、独自に実施している来訪者満足 度調査により見えた圏域来訪への顧客ニーズ、さらには地域資源の特性等 を踏まえて、設定した。
- ・【目指す姿 1 】に関しては、新型コロナウィルス感染症の影響より、宿泊客延数や滞在コンテンツ利用者数は目標値を下回る状況にあるものの、リピーター率や来訪者満足度は高い状況が続いており、着実に進んでいるものと認識しているが、圏域そのものの認知度が低いことに加えて、ターゲットのニーズに応じて、組み合わせてアクティビティが提供できる体制には至っていない。
- ・【目指す姿2】については、カムイスキーリンクスを中心に道外、海外からの来訪者の受入環境は整ってきているものの、エリア全体でのスノーリゾートとしての打ち出しが十分に出来ていない。他地域との差別化の観点から、優先して取り組む施策の選択と集中を図る。
- ・【目指す姿3】については、圏域内での多様な魅力をつなぎ合わせることで商品、サービスの高付加価値化を図り、圏域内での滞在時間と消費単価を増加させることが必要。地域関係者と協議の上、来訪者のニーズを反映した商品化を積極的に進めると同時に、対外的なプロモーション活動を積極的に展開する。

5. 関係者が実施する観光関連事業と戦略との整合性に関する調整・仕組み作り、 プロモーション

項目	概要
戦略の多様な関係者との 共有 ※頻度が分かるよう記入 すること。	DMO連絡協議会やDMOセミナーを必要に応じて開催し、戦略の設定・共有を行う。 令和5年度は、DMO連絡協議会の開催2回、圏域スキー場関係者によるミーティング開催2回。自治体及び観光協会担当者ワーキンググループ開催3回
観光客に提供するサービスについて、維持·向上・評価する仕組みや体制の構築	各種観光客入込調査の結果や当DMOで毎年実施する各種マーケティング調査(来訪者満足度調査、受入環境調査、SNS分析等)の結果については、関係者に説明に回り、意見交換を実施。意見交換を通して、地域の課題、今後優先して取り組むべき事業等を明らかにし、改善を図っている。また、KDDI LocationAnalyzerによる人流データを関係先と共有。今後は、マーケティング結果や結果に基づく施策展開について、DMO連絡協議会、DMOセミナー、ワークショップ等において協議、議論する仕組みを構築する。
観光客に対する地域一体 となった戦略に基づく一 元的な情報発信・プロモー ション	DMOが中心となって、圏域のブランディングを推進し、一元的な情報発信、プロモーションを展開する。 ホームページ及び WEB 版アクティビティセンターで圏域の観光情報や魅力の発信、デジタルサイネージの設置環境向上により、旅ナカ向けの情報発信、SNSによる情報発信の強化を図る。

※各取組について、出来る限り具体的に記入すること。

6. KPI (実績・目標)

- ※戦略や個別の取組を定期的に確認・改善するため、少なくとも今後3年間における明確な数値目標を 記入すること。
- ※既に指標となりうる数値目標を設定している場合には、最大で過去3年間の実績も記入すること。

(1) 必須KPI

		2021	2022	2023	2024	2025	2026
指標項目		(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)	(R8)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	40. 0	55. 0	60. 0	65. 0	70. 0	75. 0
●旅行消費額	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(千円/人)	実	36. 9	54. 7	110. 4			
	績	(-)	(-)	(-)			
	目	620	1, 100	1, 600	1, 950	2, 100	2, 250
●延べ宿泊者数	標	(40)	(170)	(400)	(480)	(530)	(580)
(千人)	実	647	1, 152	1, 717			
	績	(2)	(100)	(416)			
	目	4. 30	4. 35	4. 40	4. 45	4. 50	4. 55
●来訪者満足度	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(5 段階)	実	4. 42	4. 48	4. 82			
	績	(-)	(-)	(-)			
	目	63.0	64. 0	65. 0	66. 0	67. 0	68. 0
●リピーター率	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(%)	実	77. 2	75. 5	58. 7			
	績	(-)	(-)	(-)			

[※]括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

令和2年度までは、平成27年度に大雪広域観光圏推進協議会で実施した来訪者アンケート調査結果をもとに、同協議会で検討・協議を経て決定。

令和3年度以降については、平成30年度、令和元年度の2ヵ年でDMOが実施した来訪者満足度調査結果、令和元年度に各市町が策定した総合戦略、また令和2年度における観光動向を踏まえ、検討・協議し、理事会において決定。

令和6年度以降については、各調査結果及び基本計画(観光地経営戦略)を踏まえ、検討・協議 し、理事会において決定した。

【設定にあたっての考え方】

●旅行消費額

旅行消費額の多い外国人観光客の増加とDMOによる滞在時間の増加や飲食店ほか他産業との連携による消費額の増加を見込み、一人当たりの旅行消費額を平成27年度実績値41千円から平成32年度(令和2年度)までに9千円程度の増額で50千円を目指す計画としていた。

しかしながら、令和2年度以降、新型コロナウィルスの影響により、観光客数の大幅減少や北海道内からの来訪者増加等により大きく減少し、令和3年度は36.9千円となった。

令和3年度は国内40%・海外10%, 令和4年度は国内70%・海外40%, 令和5年度は国内90%・ 海外90%の回復予測としていたところで、引き続き、旅行消費額単価の高い道外,海外顧客を呼び込むべく受入環境整備,情報発信を重点的に進めていき、各年度5千円の増と見込んでいる。

●宿泊客延数

令和3年度以降の目標値設定にあたっては、令和2年度実績見込を踏まえ、令和6年度に令和元年度実績まで全面回復する予測としている(UNWTOの回復予測を参考)。令和7年度では過年度実績も踏まえてさらに15%増を見込む。

令和3年度は国内40%・海外10%, 令和4年度は国内70%・海外40%, 令和5年度は国内90%・ 海外90%の回復予測とした。

令和6年度に令和元年度実績まで全面回復する予測としており(UNWTOの回復予測を参考)。令和7年度以降は過年度実績も踏まえてさらに7%増を見込む。

なお、宿泊客延数について、令和4年度以前は美瑛町を除いた数値となっている。

●来訪者満足度

令和3年度以降目標値は達成しており満足度は高い。目標値は各年度0.05ポイント増で予測している。

●リピーター率

令和3年度以降については、令和元年度実績(61.0%)をベースに、構成各市町の総合戦略での目標値設定の考え方を踏まえ、年間1%増加を目指す。

令和4年度は75%と高い結果だったが、令和5年度は下がっており、引き続き地域資源の磨き上げと来訪者受入環境整備を進める必要がある。

(2) その他の目標

						I	
		2021	2022	2023	2024	2025	2026
指標項目		(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)	(R8)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
●宿泊客延数	皿	150	260	380	460	500	540
(冬期間 12~3	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
月)	実	196	360	547. 4			
(千泊)	績	(-)	(-)	(-)			
●滞在プロガニ	目	300	450	600	600	600	600
●滞在プログラ ム利用者数	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(人)	実	120	380	688			
	績	(-)	(-)	(-)			
●滞在プロガニ	目	4. 50	4. 50	4. 50	4. 50	4. 50	4. 5
●滞在プログラ	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
ム利用者満足 度(5段階)	実	4. 70	4. 78	4. 51			
及(0 权怕)	績	(-)	(-)	(-)			
	目	105	110	115	120	125	130
●WEBページ ビュー数	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
	実	80	114	124. 6			
(千件)	績	(-)	(-)	(-)			

[※]括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

指標項目及び目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

[※]各指標項目の単位を記入すること。

【検討の経緯】

宿泊客延数(外国人)、滞在プログラム利用者数、滞在プログラム利用者満足度については、DMO連絡協議会の前身組織である大雪広域観光圏推進協議会での協議を経て設定。宿泊客延数(冬期間12~3月)については、候補法人登録後、平成29年度に同協議会で基本戦略を検討する中で、課題となっている冬期間の集客について目標値を設定することとし、また、WEBページビュー数についても圏域への関心度について客観的に把握する指標として目標値を設定することとし、平成29年度より新たに追加

【設定にあたっての考え方】

●宿泊客延数(冬期間 12~3 月)

目標値設定にあたっては、宿泊客延数と同様の考え。

なお、令和4年度以前は美瑛町を除いた数値となっている。

●滞在プログラム利用者数

地域の事業者やガイドと連携し、継続的に魅力的なコンテンツ開発を行うとともに、OTA サイトとも連携し販売を強化することで、利用者を着実に増加させ、令和 5 年度以降、600 人を目指す計画としている。

●滞在プログラム利用者満足度

DMOが提供する体験型滞在プログラム利用者の満足度を着実に向上させることを目的としており, 令和4年度では4.78、令和5年度では4.51と目標値4.50を上回っている。

今後においても、地域の事業者やガイドと連携し、当圏域の魅力を感じる体験型滞在プログラムを数 多く造成することで利用者の満足度向上を図り、同水準の維持を目指す。

●WEBページビュー数

Google アナリティクスを活用し、WEB サイト閲覧者の属性や傾向などの把握、分析等行い、より誘客効果の高い発信を展開する。

令和4年度及び令和5年度はWEBの見直しやSNS発信を進めたことで、目標値を上回った。今後はSNS発信との相乗効果による目標値の達成を目指す。

7. 活動に係る運営費の額及び調達方法の見通し

※少なくとも今後3年間について、計画年度毎に(1)収入、(2)支出を記入すること。 ※現に活動している法人にあっては、過去3年間の実績も記入すること。

(1) 収入

年 (年度)	総収入(円)	内訳(具体的	に記入すること)	
2021 (R3)	400, 180, 544 (円)	〇一般会計		
年度		【市町村等からの負担金】	73, 237, 000 円	
		【各種事業収入】	1, 533, 730 円	
(実績)		【補助金,受託収入】	18, 850, 340 円	
		【雑収入】	1, 206, 345 円	
		〇カムイスキーリンクス特別会計		
		【事業収入】	236, 576, 256 円	
		〇ICTパーク特別会計		
		【市町村等からの負担金】	65, 978, 737 円	

		【事業収入】	2, 798, 136 円
2022 (R4)	452, 711, 938 (円)	〇一般会計	2, 100, 100 1
	402, 711, 300 (13)	【市町村等からの負担金】	63. 150. 000 円
年度			
(実績)		【各種事業収入】 【補助金,受託収入】	14, 187, 755 円
		【雑収入】	92, 257 円
		〇カムイスキーリンクス特	別会計
		【事業収入】	
		〇ICTパーク特別会計	
		【市町村等からの負担金】	59, 446, 000 円
		【事業収入】	5, 579, 224 円
2023 (R5)	584, 984, 564 (円)	〇一般会計	
	004, 004, 004 (13)	【市町村等からの負担金】	77. 270. 000 円
年度			
(実績)		【各種事業収入】 【補助金,受託収入】	28, 846, 444 円
		【雑収入】	260, 820 円
		〇カムイスキーリンクス特	別会計
		【事業収入】	405. 895. 861 円
		【補助金,受託収入】	
		〇ICTパーク特別会計	, ,
		【市町村等からの負担金】	44, 773, 000 円
		【事業収入】	7, 005, 591 円
		【補助金】	8, 865, 000 円
2024 (R6)	551, 512, 000 (円)	〇一般会計	2, 333, 333 1.
	331, 312, 000 (13)	【市町村等からの負担金】	79. 540. 000 円
年度 		【各種事業収入】	
(見込)		【受託収入】	5, 300, 000 円
		【雑収入】	60, 000 円
		〇カムイスキーリンクス特	別会計
		【事業収入】	400, 980, 000 円
		【受託収入】	
		〇ICTパーク特別会計	
		【市町村等からの負担金】	53, 866, 000 円
		【事業収入】	5, 366, 000 円
2025 (R7)	551, 512, 000 (円)	〇一般会計	
 年度		【市町村等からの負担金】	•
		【各種事業収入】	6, 000, 000 円
(見込)		【受託収入】	5, 300, 000 円
		【雑収入】	60,000 円
		〇カムイスキーリンクス特	
		【事業収入】	400, 980, 000 円
		【受託収入】	400,000円
		〇ICTパーク特別会計	F0 000 000 T
		【市町村等からの負担金】	53, 866, 000 円
		【事業収入】	5, 366, 000 円
2026 (R8)	551, 512, 000 (円)	〇一般会計 『声取材等からの負担会】	70 540 000 EE
年度		【市町村等からの負担金】 【冬種車業収入】	79, 540, 000 円 6, 000, 000 円
		【各種事業収入】	0, UUU, UUU [*]

(見込)	【受託収入】 【雑収入】	5, 300, 000 円 60, 000 円
	〇カムイスキーリンクス特	別会計
	【事業収入】	400, 980, 000 円
	【受託収入】	400, 000 円
	〇ICTパーク特別会計	
	【市町村等からの負担金】	53, 866, 000 円
	【事業収入】	5, 366, 000 円

(2)支出

(2)支出		
年 (年度)	総支出	内訳(具体的に記入すること)
2021 (R3)	381, 252, 162 (円)	〇一般会計
		【管理費】 43, 252, 014 円
年度		【事業費】 47,847,229 円
(実績)		(マーケティング,プランディング推進,プロモーション費等)
		〇カムイスキーリンクス特別会計
		【事業費】 224, 749, 193 円
		〇ICTパーク特別会計
		【事業費】 65, 403, 726 円
		2,770,002
2022 (R4)	424, 811, 190 (円)	〇一般会計
	,, (13)	【管理費】 41,451,483円
年度		【事業費】 41,560,720円
(実績)		(マークティング,プランディング推進,プロモーション費等)
		〇カムイスキーリンクス特別会計
		【事業費】 277, 842, 890 円
		〇ICTパーク特別会計
		【事業費】 63,956,097円
		, , ,
2023 (R5)	566,079,399 (円)	〇一般会計
年度		【管理費】 53, 789, 580 円
		【事業費】 60, 249, 443 円
(実績)		(マーケティング,プランディング推進,プロモーション費等)
		〇カムイスキーリンクス特別会計
		【事業費】 391,413,332円
		〇ICTパーク特別会計
		【事業費】 60,627,044円
2024 (R6)	541,839,000 (円)	〇一般会計
	UT1, 000, 000 (F1)	【管理費】 57, 742, 000 円
年度		【事業費】 38,500,000円
(見込)		(マーケティング,プランディング推進,プロモーション費等)
		〇カムイスキーリンクス特別会計
		【事業費】 386, 365, 000 円
		〇ICTパーク特別会計
		【事業費】 59, 232, 000 円
		ET-N. 24

2025(R 7) 年度 (見込)	541,839,000(円)		57, 742, 000 円 38, 500, 000 円 プランテ゚ィング推進, プロモーション費等) ・リンクス特別会計
		【争来員】 ○ICTパーク 【事業費】	386, 365, 000 円 特別会計 59, 232, 000 円
2026(R8) 年度 (見込)	541,839,000(円)		57, 742, 000 円 38, 500, 000 円 プランディング 推進、 プロモーション費等) ・リンクス特別会計 386, 365, 000 円 特別会計 59, 232, 000 円

(3) 自律的・継続的な活動に向けた運営資金確保の取組・方針

- ・市町村からの負担金が主な運営資金であるが、将来に渡って持続可能なDMOの財政基盤を確保するため、旅行商品販売や平成30年度からカムイスキーリンクスの指定管理を行っており、その運営による利益拡大を図るとともに、財源確保手段として、ふるさと納税やクラウドファンディング、ECサイトの構築などの活用を検討する
- ・令和2年度からは、市中心部にあるICTパークの運営を行っており、各種 e スポーツ大会や プログラミング教室などの開催と合わせて、各種収益事業を展開し、DMOの自主財源確保を図 る。

8. 観光地域づくり法人形成・確立に対する関係都道府県・市町村の意見

北海道旭川市,上川町,東川町,鷹栖町,東神楽町,当麻町,比布町,愛別町,美瑛町は,(一社)大雪カムイミンタラ観光圏を当該都道府県及び市町村における地域連携DMOとして登録したく(一社)大雪カムイミンタラDMOとともに申請。

北海道は、(一社)大雪カムイミンタラDMOを当該都道府県及び市町村における地域連携DMOとして登録したく(一社)大雪カムイミンタラDMOとともに申請。

9. マネジメント・マーケティング対象区域が他の地域連携 DMO (県単位以外) や地域 DMOと重複する場合の役割分担について (※重複しない場合は記載不要)

【他の地域連携DMOや地域DMOとの間で、重複区域に関する連携や役割分担等について協議を行った(行っている)か】

・大雪山ツアーズ株式会社(地域DMO)

エリアが重複する大雪山ツアーズ株式会社(対象エリア:上川町)とは,随時各事業や観光客の入 込状況などの情報を共有し,意見交換を行っている。 ・一般社団法人ふらの観光協会(地域連携DMO)

エリアが重複する一般社団法人ふらの観光協会(対象エリア:美瑛町)とは,随時各事業や観光客の入込状況などの情報を共有し、意見交換を行っている。

·一般社団法人美瑛町観光協会(地域 DMO)

エリアが重複する一般社団法人美瑛町観光協会(対象エリア:美瑛町)とは,随時各事業や観光客の入込状況などの情報を共有し,意見交換を行っている。

【区域が重複する背景】

当方が、上川町及び美瑛町を含む1市8町区域を対象とするDMOであるため

【重複区域における、それぞれの DMO の役割分担について】

・大雪山ツアーズ株式会社

大雪山ツアーズ株式会社が上川エリアを対象とした旅行商品づくりやプロモーションが中心である一方で、当方においてはより広域的な視点での地域資源の結びつけ、例えば層雲峡エリア(上川町)と 天人峡エリア(東川町)を結ぶ縦走チケットの造成や、上川町、東川町、旭川市を対象としたアドベンチャートラベル商品の造成、圏域内の8スキー場連携でのプロモーション活動など展開している。

- 一般社団法人ふらの観光協会
- 一般社団法人ふらの観光協会が富良野美瑛エリアを対象とした商品造成やプロモーションが中心である一方で、当方においては旭川空港を起点とした富良野美瑛エリアも含めた広域的な視点での事業展開を見込んでいる。
- 一般社団法人美瑛町観光協会
- 一般社団法人美瑛町観光協会が美瑛エリアにおける観光マナー問題などの地域課題の解決を目指した取り組みが中心である一方で、当方においては、旭川空港を起点とした美瑛エリアも含めた広域的な視点での事業展開を見込んでいる。

【前述の役割分担等によって、効率的、効果的な活動の遂行が期待できるか】

取組の視点が異なるため、効率的、効果的な活動が遂行できていると考える。

10. 記入担当者連絡先

担当者氏名	服部慎一
担当部署名(役職)	総務マーケティング部 (マネージャー)
郵便番号	070-0030
所在地	北海道旭川市宮下通 10 丁目 3 番 2 号マルウンホール 3 階
電話番号 (直通)	0166-73-6968
FAX番号	0166-73-6992
E-mail	hattori@taisetsu-kamui.jp

11. 関係する都道府県・市町村担当者連絡先

都道府県·市町村名	北海道・旭川市
担当者氏名	大川 和之
担当部署名(役職)	観光スポーツ交流部観光課(課長補佐)
郵便番号	070-0035
所在地	旭川市5条通7丁目 旭川フードテラス2階
電話番号(直通)	0166-25-7168
FAX番号	0166-26-8585
E-mail	kankou@city.asahikawa.hokkaido.jp

都道府県·市町村名	北海道・鷹栖町
担当者氏名	佐野 守男
担当部署名(役職)	産業振興課商工観光係 (係長)
郵便番号	071–1292
所在地	上川郡鷹栖町南1条3丁目5-1
電話番号(直通)	0166-74-3582
FAX番号	0166-87-2850
E-mail	sangyou3@town. takasu. lg. jp

都道府県·市町村名	北海道・東神楽町
担当者氏名	河部 光慶
担当部署名(役職)	産業振興課(係長)
郵便番号	071–1592
所在地	上川郡東神楽町南1条西1丁目3番2号
電話番号(直通)	0166-83-2114
FAX番号	0166-83-5100
E-mail	shoko@town.higashikagura.lg.jp

都道府県·市町村名	北海道当麻町
担当者氏名	宍戸 友裕
担当部署名(役職)	まちづくり推進課地域振興係(係長)
郵便番号	078–1393
所在地	上川郡当麻町3条東2丁目11-1
電話番号(直通)	0166-84-2111
FAX番号	0166-84-4883
E-mail	<u>chiikishinkou@town.tohma.lg.jp</u>

都道府県·市町村名	北海道・比布町
担当者氏名	久保田 貴洋
担当部署名(役職)	商工観光課商工観光振興室観光係(参事)
郵便番号	078-0392
所在地	北海道上川郡比布町北町1丁目2番1号
電話番号(直通)	0166-85-4806
FAX番号	0166-85-2389
E-mail	t-kubota@town.pippu.lg.jp

都道府県·市町村名	北海道・愛別町
担当者氏名	大山 育夫
担当部署名(役職)	産業振興課商工観光係 (課長)
郵便番号	078-1492
所在地	上川郡愛別町字本町 179 番地
電話番号(直通)	01658-6-5111
FAX番号	01658-6-5110
E-mail	sangyoushinkou@town.aibetsu.lg.jp

都道府県·市町村名	北海道・上川町
担当者氏名	工藤 将貴
担当部署名(役職)	産業経済課 (課長補佐)
郵便番号	078–1753
所在地	上川郡上川町南町 180 番地
電話番号(直通)	01658-2-4058
FAX番号	01658-2-1220
E-mail	m-kubo@town.hokkaido-kamikawa.lg.jp

都道府県·市町村名	北海道・東川町
担当者氏名	小林 峻
担当部署名(役職)	経済振興課経済振興室
郵便番号	071–1492
所在地	上川郡東川町東町1丁目16-1
電話番号 (直通)	0166-82-2111
FAX番号	0166-82-3644
E-mail	kobayashi.shun@town.higashikawa.lg.jp

都道府県·市町村名	北海道・美瑛町
担当者氏名	只野 晴巳

担当部署名(役職)	商工観光交流課(主事)			
郵便番号	071-0292			
所在地	上川郡美瑛町本町4丁目6-1			
電話番号 (直通)	0166-92-4321			
FAX番号	0166-92-4414			
E-mail	shoko-kanko@town.biei.hokkaido.jp			

都道府県·市町村名	北海道				
担当者氏名	飯澤 聖香				
担当部署名(役職)	上川総合振興局産業振興部商工労働観光課食・観光戦略室(室長)				
郵便番号	079–8610				
所在地	旭川市永山6条19丁目				
電話番号 (直通)	0166-46-5196				
FAX番号	0166-46-5208				
E-mail	junko@pref.hokkaido.lg.jp				

記入日: 令和6年7月31日

基礎情報

【マネジメント・マーケティング対象とする区域】

北海道旭川市, 鷹栖町, 東神楽町, 当麻町, 比布町, 愛別町, 上川町, 東川町, 美瑛町

【設立時期】平成29年10月26日

【設立経緯】

①区域に観光協会があるが、役割分担等をした上でDMO新設 【代表者】 今津 寛介

【マーケティング責任者(CMO)】 森田 直

【財務責任者(CFO)】 佐藤 佳奈

【職員数】23人(常勤23人(正職員12人・非正規4人・出向等7人)

【主な収入】(令和5年度決算)

カムイスキーリンクス事業収入406百万円, 自治体負担金77百万円

【総支出】(令和5年度決算)

566百万円(管理費54百万円,事業費60百万円,カムイスキーリンクス事業費391百万円等)

【連携する主な事業者】

1市8町の各自治体、観光協会、宿泊事業者等

KPI(実績·目標)

※()内は外国人に関するもの。

		2021	2022	2023	2024	2025	2026
指標項目		(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)	(R8)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
●旅行消費額	目	40.0	55.0	60.0	65.0	70.0	75.0
	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(千円/人)	実	36.9	54.7	110.4			
	績	(-)	(-)	(-)			
●延べ宿泊者数	目	620	1,100	1,600	1,950	2,100	2,250
	標	(40)	(170)	(400)	(480)	(530)	(580)
(千人)	実	647	1,152	1,717			
	績	(2)	(100)	(416)			
●来訪者満足度	目	4.30	4.35	4.40	4.45	4.50	4.55
	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(5 段階)	実	4.42	4.48	4.82			
	績	(-)	(-)	(-)			
●リピーター率 (%)	目	63.0	64.0	65.0	66.0	67.0	68.0
	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
	実	77.2	75.5	58.7			
	績	(-)	(-)	(-)			

戦略

<u>【主なターゲット】</u>

①大雪圏域ならではの自然景観やアクティビティと、食、歴史・文化などの体験を含めた地域との交流を深める国内都市圏や欧米豪のFIT層(主に20歳~30歳代) ②アジア圏を中心としたファミリー層

【ターゲットの誘客に向けた取組方針】

①に対してはスポーツやアウトドア活動を通した自然の豊かさを、②には食や旭山動物園を中心に圏域を周遊できるモデルを提供し、長期滞在に結びつける 【観光地域づくりのコンセプト】

「神々の遊ぶ庭、大雪」~原始の生命に触れる~

具体的な取組

【観光資源の磨き上げ】

- ・圏域の魅力を体感できる着地型 旅行商品の開発
- ・北海道パウダーベルト協議会を設立し、広域での連携商品を開発

【受入環境整備】

- ・観光施設の展示内容についてQR コードを活用した多言語化を支援
- ・大雪圏域ならではの文化, 自然, 歴史等を伝えることのできるガイド, コーディネーター等の育成

【情報発信・プロモーション】

- ·SNSでの発信強化
- ・駅, 空港アクティビティセンター での圏域情報発信の強化
- ・専門人材のネットワークを活用 した海外プロモーションの実施

【その他】

・ATWS2023の実績を生かしたAT商品の造成とプロモーション



