観光地域づくり法人形成・確立計画

記入日: 令和6年7月31日

1. 観光地域づくり法人の組織

申請区分 ※該当するものを 〇で囲むこと	広域連携DMO·地域更MO			
観光地域づくり法	 (一社)美祢市観光協会			
人の名称	(江/ 天祁川 既儿伽云			
マネジメント・マ	│ │区域を構成する地方公共団(+ A		
ーケティング対象	│ 山口県美祢市	P 1		
とする区域	四二 水火 下			
所在地	山口県美祢市秋芳町秋吉 350	06–2		
設立時期	平成 22 年 6 月 美祢市観光	協会 発足		
	平成 25 年 4 月 一般社団法	人美祢市観光協会 設立		
事業年度	4月1日から翌年3月31日	までの1年間		
職員数	25 人【常勤9人(正職員9.	人・出向等 0 人)、非常勤 16 人】		
代表者(トップ人	(氏名)	令和3年6月に当協会の会長に就任。		
材:法人の取組に	綿谷 敦朗	元美祢市観光振興課長の経歴を持ち、(一社)美		
ついて対外的に最	(出身組織名)	祢市観光協会の会長として、地域との様々なパイ		
終的に責任を負う 者)	一社)美祢市観光協会	│プ役を担う。 │		
¹ ※必ず記入するこ				
۲ کا				
データ分析に基づ	(氏名)	平成 28 年 5 月より当協会に勤務。近畿日本ツー		
いたマーケティン グに関する責任者	藤里 佳久「専従」 (出身組織名)	リストや湯田温泉の旅館での経験を活かし、プロ モーションや観光地域マーケティングについて高		
(СМО:チー	(山夕祖禰石) 一社) 美祢市観光協会	モーションや観光地域マーケティングについて同 い能力を持つ。		
フ・マーケティン		0 HEV3 C 14 2 0		
グ・オフィサー				
※必ず記入するこ				
٤				
 財務責任者	(氏名)	 令和3年4月より当協会に勤務。持続可能な運営		
(CFO: #-	山本 真由美「専従」	のため、運営収支や財源確保に関する検討を行		
フ・フィナンシャ	(出身組織名)	う。		
ル・オフィサー)	一社)美祢市観光協会 			
※必ず記入するこ と				
۲				
	l .	1		

各部門(例:プロ モーション)の責 任者(専門人材) ※各部門責任者の うち専従の者につ いては、氏名の右 横に「専従」と記	(氏名) 阿野 太助「専従」 (出身組織名) 一社)美祢市観光協会	平成 24 年 4 月より当協会に勤務。事務局長として培った豊富な知識を生かし、既存のプロモーションから、新しい時代のプロモーションなどを展開し、ターゲット毎に効果のあるピンポイントセールスをおこなう。			
入すること 各部門(例:旅行 商品の造成・販売) の責任者(専門人 材)	(氏名) 末永 亜紀子「専従」 (出身組織名) 一社)美祢市観光協会	令和5年4月より当協会に勤務。エヌティエ一旅 行、及び山口県観光連盟での経験を活かし、美祢 市の地旅などの企画・商品設定に高い能力を持 つ。			
連携する地方公共団体の担当部署名及び役割	美祢市 ・総務企画部地域振興課(公共交通対策、移住定住など) ・観光商工部観光政策課(観光振興計画、観光振興全般、観光事業の庶務経理、観光施設の維持管理など) ・観光商工部商工労働課(道の駅、第3セクター、企業誘致など) ・建設農林部六次産業振興推進室(ミネコレクション認定・商品開発など) ・教育委員会事務局世界ジオパーク推進課(ジオパーク活動推進など) ・教育委員会事務局文化財保護課(文化財保護活用、関係施設管理など) ・対育委員会事務局文化財保護課(広報広聴など) ・ボジタル推進部デジタル推進課(広報広聴など) 山口県 ・観光スポーツ文化部観光政策課(観光政策の企画・立案、広域観光、観光設整備・活用、マーケティング、プロモーション、インバウンド等) ・観光スポーツ文化部観光プロモーション推進室(国内観光旅客誘致など) ・観光スポーツ文化部インバウンド推進室(外国人観光客誘致など) ・観光スポーツ文化部交通政策課(鉄道、バス、海運、航空など)				
連携する事業者名及び役割	 ○当協会の会員(別途、名簿あり) ○当協会は以下の協議会に参画しており、必要に応じて連携した取り組みをおこなう。 ⇒ 宇部・美祢・山陽小野田産業観光推進協議会 ⇒ ながと路観光連絡協議会(長門市・萩市・美祢市・阿武町・益田市・津和野町) ⇒ 長州路観光連絡会(下関市・長門市・美祢市・萩市) ⇒ 美祢市・山口市観光交流パートナー協議会 ⇒ 一社)山口県観光連盟(やまぐちDMO)・・・情報発信 ⇒ 一社)せとうち観光推進機構(せとうちDMO)・・・コンサルティング 				
官民・産業間・地域 間との持続可能な 連携を図るための 合意形成の仕組み	【該当する登録要件】 ①及び② (概要) ①当協会には多種多様な業界から会員 204 名(社・団体・個人/賛助会員含む)が参画している。年に一度の総会のほか、役員により形成する理事会において方向性の確認や情報共有をおこなっている。 ②美祢市が持つ地域資源を最大限に活用し、観光によるまちづくりを戦略的に推進していくため、協会会員、非会員を問わず様々な意見を取り入れ、現状に沿った取り組みを着実に執り行う。				

地域住民に対する 観光地域づくりに 関する意識啓発・ 参画促進の取組 ○講演会、研修会、ワークショップなどの開催

おもてなし人材育成事業を実施。観光学検定やおもてなし講座などにより、市民自らがおもてなし意識を醸成できるように質の向上に取り組んでいる。

法人のこれまでの 活動実績

【活動の概要】

事業	実施概要				
情報発信・	・観光案内所の運営				
プロモーシ	・観光パンフレット、観光PRツールの制作・配布				
ョン	・地旅の企画・販売、旅行会社への営業活動				
	・各種事務局の運営				
	国際交流活動(台湾:野柳/馬祖)				
受入環境の	・JNTO認定外国人観光案内所(カテゴリー2)				
整備					
観光資源の	・レンタサイクル/レンタル電気自動車/トゥクトゥクレン				
磨き上げ	タル/秋芳洞未公開洞窟探検ツアー等の事業強化				

【定量的な評価】

〇市内宿泊施設 延べ宿泊者数

R5 年度: 46,000 人

○レンタサイクル事業の利用者数

R5 年度: レンタサイクル貸出数 594 台

○地旅商品の利用者数

R5 年度:主催ツアーの販売数 47 コース/参加申込者数 393 名

〇ホームページアクセス数(セッション数)

R5 年度: 665,000 回

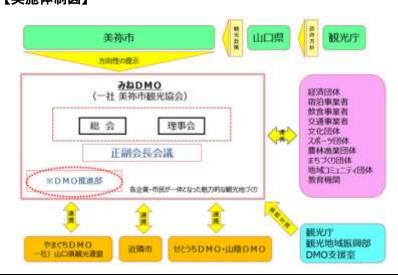
実施体制

※地域の関係者と の連携体制及び地域における合意形成の仕組みが分か る図表等を必ず記 入すること(別添可)。

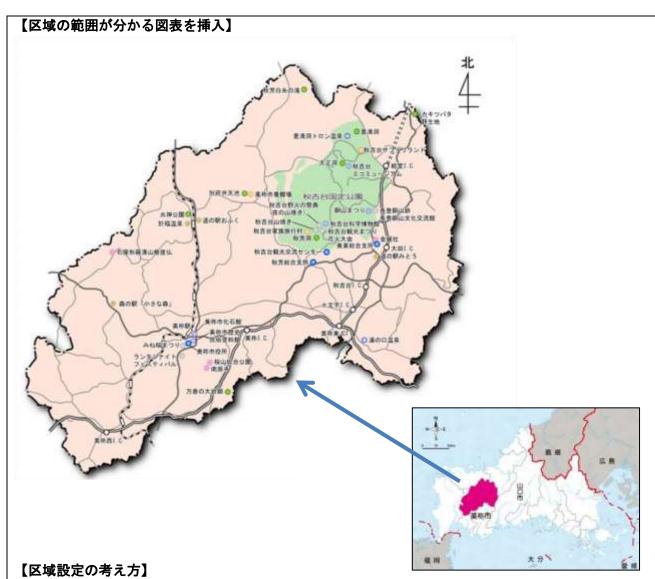
【実施体制の概要】

一社)美祢市観光協会が母体となり、メンバーには、行政、宿泊業者、飲食業者のみならず、交通事業者、農業者など多様な関係者が参画するなど官民が密接に連携した運営を実施。

【実施体制図】



2. 観光地域づくり法人がマネジメント・マーケティングする区域



美祢市は山口県西部のほぼ中央に位置しており、県庁所在地である山口市、県下最大の中核市である下関市と隣接し、市内を縦断するJR美祢線は瀬戸内側と日本海側をつなぐ交通の要所となっている。本市の大きな魅力のひとつに日本最大のカルスト台地「秋吉台」を有しており、悠久の歴史を感じる大自然や日本屈指の鍾乳洞である「秋芳洞」をはじめとする数多くの鍾乳洞など市内全域が日本ジオパークに認定されており、対象とする区域はその全てとする。

【観光客の実態等】

美祢市への観光客数

平成28年 1,481千人 平成29年 1,551千人 平成30年 1,398千人 令和 元年 1,443千人 令和 2年 952千人 令和 3年 970千人 令和 4年 1,169千人 令和 5年 1,194千人

【観光資源:観光施設、商業施設、自然、文化、スポーツ、イベント等】

自 然

秋吉台、秋芳洞、大正洞、景清洞、別府弁天池、万倉の大岩郷、カキツバタ群生地、 秋芳白糸の滝、水神公園、美祢さくら公園、美東河川親水公園

歴史

金麗社、石屋形羅漢山磨崖仏

レジャー

美祢市養鱒場、秋吉台サファリランド、秋吉台家族旅行村、秋吉台リフレッシュパーク、 ケイビングツアー、セグウェイ、レンタサイクル、コムス、トゥクトゥク

文化施設

Mine 秋吉台ジオパークセンター、秋吉台国際芸術村、長登銅山文化交流館、秋吉台科学博物館、 秋吉台エコミュージアム、美祢市歴史民俗資料館、美祢市化石館、芸術文化交流館 月影

商業施設

道の駅みとう、道の駅おふく、ぽんぽこの里、森の駅

温泉

於福温泉、景清洞トロン温泉、湯の口温泉

イベント

みね桜まつり、大正洞桜まつり、秋吉台観光まつり花火大会、美祢ランタンナイトフェスティバル、 秋吉台山焼き、里山フェス in 秋吉台、萌えサミット in 秋芳洞、銅山まつり、

スポーツ

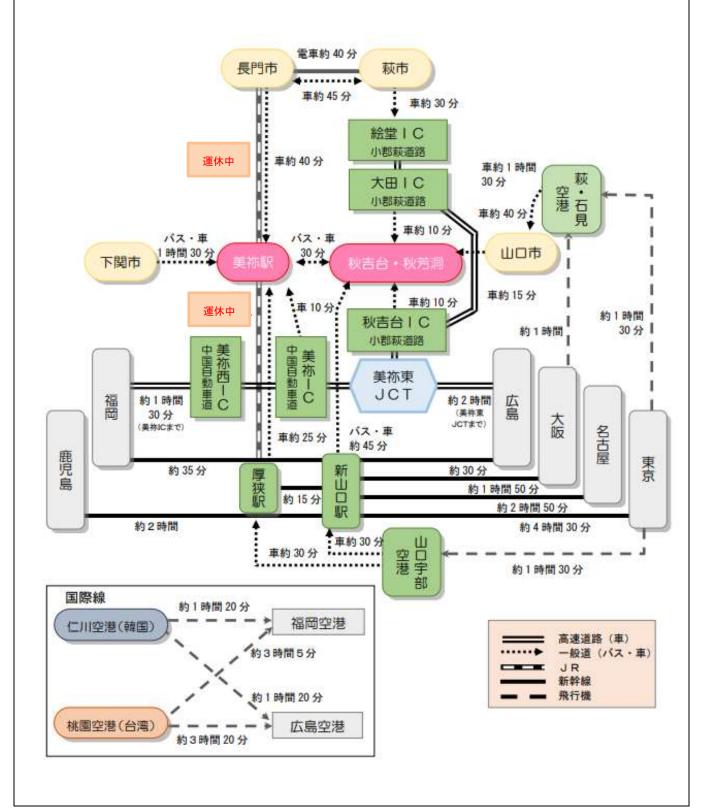
<u>-----</u> 秋吉台カルストTRAIL RUN、美祢秋吉台ジオパークウルトラマラソン、ジオロゲイニング

【宿泊施設:域内分布、施設数、収容力、施設規模等】

	14- = 0 No.	- 	.1		施設	規模	
市町村名	施設数	客室数	収容力	~20名	21~50名	51~100名	101 名~
美祢市	11	128	402	7	2	1	1

【利便性:区域までの交通、域内交通】

新幹線 新山口駅からはバス・車で40分、同厚狭駅からはJR美祢線が存在し、日本海方面へと 縦断している。また山口宇部空港からも車で60分と主要な玄関口からの距離は比較的短いもの の、それぞれの発着本数や市内の各観光地等に繋がる輸送能力については、全く無いか脆弱である という事が大きな課題である。(JR美祢線はR6年7月より大雨被害により運休中)



【外国人観光客への対応】

当地においては、基本的に英語・中国語対応の職員を配置しており、JNTO認定外国人観光案内所のカテゴリー2を取得している。他に、やまぐちコールセンターのサービスを導入し21言語にて対応が可能な環境を準備してある。またJNTO等主催の研修会に職員を派遣し、案内所としてのスキルアップに努めている。

3. 各種データ等の継続的な収集・分析

収集するデータ	収集の目的	収集方法
旅行消費額	来訪者の消費活動の動向を分析し、 消費単価向上に繋げるため。	美祢市来訪者意識動態調査より実 施。
延べ宿泊者数	宿泊者数の推移を把握するため。	山口県観光客動態調査より実施。
来訪者満足度	来訪者の満足(不満足)に繋がって いる要因を分析し、戦略立案に繋げ るため。	美祢市来訪者意識動態調査より実 施。
リピーター率	リピーター顧客の動向を把握し、戦 略立案に繋げるため。	美祢市来訪者意識動態調査より実 施。
観光客数	事業効果測定、戦略の見直し、観光 消費額の推計	山口県観光客動態調査より実施。
三洞入洞者数	事業効果測定、戦略の見直し	美祢市観光政策課より実績を収集。
レンタサイクル利用者数	事業効果測定、戦略の見直し	自主事業として利用実績を収集。
WEBサイトのアクセス状況	地域に対する顧客の関心度や施策の 効果等を把握するため。	Google アナリティクス等のシステム を活用して実施。

4. 戦略

(1)地域における観光を取り巻く背景

※地域経済、社会等の状況を踏まえた観光地域づくりの背景

美祢市の人口は減少傾向が続き、定住人口と生産年齢人口の減少に伴う経済力の低下が現れると予測されており、観光産業の振興による雇用の場の創出、生活圏の維持による定住人口の確保が重要な課題となっている。そのような状況の中、観光地域づくり法人(DMO)が中心となったまちづくりを図ることにおいて、地域経済の活力や雇用を創出することを目的とした、観光振興による交流人口や関係人口の拡大につなげていくこととしている。

(2)地域の強みと弱み

	好影響	悪影響
	強み (Strengths)	弱み (Weaknesses)
	●自然の遺産、国定公園であり特別天然記念	●市内公共交通
	物の指定を受ける「秋吉台」が存在する。	●宿泊施設数
内部	●「秋芳洞」「大正洞」「景清洞」の雰囲気の	●飲食店舗数
環境	異なる三洞を保有。	●後継者不足
垛児	●日本最大級のカルスト台地	●代表する食、土産品が不十分
	●各種のアクティビティ	●滞在時間が短い
	●日本ジオパーク認定	●インバウンド対応の遅れ
		●施設のキャッシュレス化
	機会 (Opportunity)	脅威(Threat)
	●大阪万博開催	●公共交通機関の減便等による提供座席数の減少
外部	●訪日外国人旅行者の増加	●立地(JR・空港など主要駅からの二次交通)
環境	●周辺観光地の人気上昇と知名度向上	●国内の人口減少
	●デスティネーションキャンペーンの実施	●観光分野における地域間競争の激化
		●ミレニアル世代の大都市圏集中

※上記に加え、PEST分析等の他のマーケティング分析手法を用いて分析を行っている場合は、その内容を記入(様式自由)。

(3) ターゲット

〇第1ターゲット層

中国 (香港・台湾)・韓国 (+タイ・ベトナム・シンガポール) を中心とした、アジア圏からの個人客 (日本旅行のリピーター)

〇選定の理由

これまでグループツアー等において複数回の訪日経験がある東アジア圏及び、成長著しい東南アジアからのリピーター客は、東京・富士山・京都・大阪のゴールデンルートから日本各地の観光地へとシフトしていることから。

〇取組方針

四季折々に楽しめる秋吉台の自然を中心とした魅力を、主にSNS等を活用した効果的なプロモーションとして展開する。

○第2ターゲット層

米、英、仏、独、豪を中心とした欧米個人客

〇選定の理由

訪日インバウンドが日本ツアーにおいて期待する欲求の中で、当該ターゲット層に関しては自然・歴史などの当市が持つ観光素材にマッチする部分と、日本での滞在日数、及び1人当たりの旅行支出額の費目のなかで、交通費が大きいことから東京・関西地区からの移動距離・費用を考慮するなかで選択する。

〇取組方針

隣県である広島までは多くの当該インバウンドが訪問しているため、デジタルプロモーション等を 実施し「旅マエ」に重ねて、「旅ナカ」での告知・誘導を実施する。

〇第3ターゲット層

隣県(福岡・広島)を中心とした、首都圏・関西圏含む国内個人旅客

〇選定の理由

インバウンド観光客の回復には時間が必要なため、国内旅客の誘引も考える。県外からの来訪比率が、平均して中国地方35%、九州地方20%と両地域で半数を超えることから、まずは両地域から

の国内旅客の回復を見込む。また、状況を見ながら 400km 超となる関西以東の大都市圏からの誘客を図る。

〇取組方針

国内需要に対応するため、季節毎にリピートする観光コンテンツの商品化と、来訪時の滞在時間の延長による経済効果の波及を狙ったプロモーションを展開する。

(4) 観光地域づくりのコンセプト

①コンセプト	【非日常を味わえる場所、変わらない価値が秋吉台にはある】
	3億5千万年という長い時をかけて創られた"カルスト台地"という大自然
	が広がる「秋吉台」。
	その長い歴史と広大なスケールから地球のエネルギーを感じることができ、
	心が癒されたり、気分をリフレッシュさせてくれます。
	ある人には疲れを癒す場所となり、またある人には元気をくれる場所とな
	る。秋吉台は無限の可能性を秘めています。
	│ みね DMO は「秋吉台」が大自然のエネルギーで心も体も充電され、明日から
	のモチベーションや活力になる場所を目指していきます。
②コンセプトの考え方	当地域には、日本最大級のカルスト台地【秋吉台】を有することによる優位
	性、特異性がある。ここで体感できる非日常感に注目し、その普遍的な価値
	を高めることが、結果的に経済効果を得ることに繋がると考えた。地球の活
	動がもたらした様々な恵みを体感出来る「Mine 秋吉台ジオパーク」や、そ
	の豊かな地質が生み出した素材を使用した六次産品などの『秋吉台ブラン
	ド』の提供による観光産業活動を高め、来訪者へ感動を実感していただく取
	り組みを行うことにより、観光による地域づくりを推進していく。

5. 関係者が実施する観光関連事業と戦略との整合性に関する調整・仕組み作り、 プロモーション

項目	概要
戦略の多様な関係者との 共有 ※頻度が分かるよう記入	〇行政との協議、各実行委員会・協議会等において
すること。	〇観光協会を中心として、行政や商工関係、観光・飲食関連、交通事業者等の各種団体と定期的(1~3カ月に1回)にコミュニケーションの場を設け、情報・意見交換を行った上でPDCAサイクルに基づいた戦略を共有する
観光客に提供するサービスについて、維持·向上・評価する仕組みや体制の 構築	○案内サインやデジタルパンフレット等、情報発信ツールの多言語化への対応○市民レベルでの来訪観光客へのおもてなし対応の強化○JNTOカテゴリー2を取得している総合観光案内所のサービスレベルの向上○アンケート調査の実施及び分析
観光客に対する地域一体 となった戦略に基づく一	〇観光客向けホームページのブラッシュアップを図り、情報発信を充実 させる 〇新たな観光情報発信のための観光客向けプロモーション映像の制作

元的な情報発信・プロモー	○美祢市の総合的な観光情報の発信機能を受け持つ、観光協会のホームページからの情報発信や、SNSを利用したリアルタイムで効果的なプロモーションを実施
ション	○観光ガイド窓口の一元化

※各取組について、出来る限り具体的に記入すること。

6. KPI (実績・目標)

- ※戦略や個別の取組を定期的に確認・改善するため、少なくとも今後3年間における明確な数値目標を 記入すること。
- ※既に指標となりうる数値目標を設定している場合には、最大で過去3年間の実績も記入すること。

(1) 必須KPI

		2021	2022	2023	2024	2025	2026
指標項目		(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)	(R8)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	7370	8720	10060	10478	10907	
●旅行消費額	標	()	()	()	()	()	()
(百万円)	実	7220	5300	6888			
	績	()	()	()			
	目	63. 5	45. 0	53. 0	61.0	72. 0	
●延べ宿泊者数	標	()	()	()	()	()	()
(千人)	実	38. 2	43. 4	46. 0			
	績	()	()	()			
	目	3. 90	4. 00	4. 00	4. 00	4. 00	
●来訪者満足度	標	()	()	()	()	()	()
(ポイント)	実	3. 78	3. 72	3. 65			
	績	()	()	()			
	目	54	60	60	60	60	
●リピーター率	標	()	()	()	()	()	()
(%)	実	76	66	63			
	績	()	()	()			

※括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

新たに調査を開始するのではなく、現在実施している調査を活用または、拡充することで対応することとした。

目標値については、県全体の観光トレンドによって増減する部分が大きいが、市で作成する他の諸施策と整合性を図り検討を行う。(※令和8年度以降は市側が計画策定中のため空欄)

【設定にあたっての考え方】

●旅行消費額

令和2年から実施。以前より市で実施している「来訪者意識・動態調査」に新たに項目を設定、 調査し以下のように目標値を設定した。

●延べ宿泊者数

山口県が実施している「山口県の宿泊者及び観光客の動向」により調査する。平成25年に約7万人を記録していることから、令和7年に7万人となるよう年2.4%の伸び率で目標値を設定する。

●来訪者満足度

従来から市で実施している「来訪者意識・動態調査」により継続して調査する。5点満点の評価 基準とし、全体的に満足度の底上げを図るため年0.05ポイントの上昇を目標値として設定する。

●リピーター率

従来から市で実施している「来訪者意識・動態調査」により継続して調査する。 市観光振興計画の数値目標と整合性を図る。

(2) その他の目標

+K-+≖-∓ □		2021	2022	2023	2024	2025	2026
指標項目		(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)	(R8)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	1, 500	1, 175	1, 238	1, 301	1, 366	
●観光客数	標	()	()	()	()	()	()
(千人)	実	970	1, 169	1, 194			
	績	()	()	()			
	目	520	375	426	436	446	
●三洞入洞者数	標	()	()	()	()	()	()
(千人)	実	247	382	407			
	績	()	()	()			
	目	500	600	700	800	900	900
●レンタサイクル利用者数	標	()	()	()	()	()	()
(人)	実	570	809	594			
	績	()	()	()			
●観光協会HP	目	600	650	700	750	800	850
アクセス数	標	()	()	()	()	()	()
(千回)	実	651	785	665			
(十四)	績	()	()	()			
	目						
	標	()	()	()	()	()	()
	実						
	績	()	()	()			

[※]括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

[※]各指標項目の単位を記入すること。

指標項目及び目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

邦人や在日外国人並びにインバウンド旅客のニーズ分析に関する、各種動向、嗜好、興味等の内容を深堀するため、その判断材料になるデータの収集と分析を実施していく。PDCAサイクルの "Cチェック"のタイミングは、機動的に動くことを第一に考え、マーケット状況を踏まえ柔軟に対応していく。

【設定にあたっての考え方】

●観光客数

関係交流人口の基礎数となるため、設定する。(※令和8年度以降は市側が計画策定中のため 空欄)

●三洞入洞者数

当市最大の有償観光施設である三洞窟(秋芳洞・大正洞・景清洞)を中心にPRすることで、 周辺地域への波及効果を考慮し、今回、設定する。(※令和8年度以降は市側が計画策定中の ため空欄)

- ●レンタサイクル利用者数
 - 当地においての最大の魅力である秋吉台を中心とした各観光地を楽しんでいただく手段として、レンタサイクルを広くPRして、邦人・インバウンドともに取り込んでいく。
- ●観光協会HPアクセス数 これまで日本語ページのみの閲覧数チェックであった状況から、英語を中心とした他言語で のアクセス数を把握し、「旅ナカ」インバウンドへの効果的な告知がおこなえるようなホーム ページの構築を目指す。

7.活動に係る運営費の額及び調達方法の見通し

※少なくとも今後3年間について、計画年度毎に(1)収入、(2)支出を記入すること。 ※現に活動している法人にあっては、過去3年間の実績も記入すること。

(1)収入

年 (年度)	総収入(円)	内訳(具体的に記入すること)			
2021 (R3)	98, 222, 328(円)	【国からの補助金】	6,000,000 (円)		
年度		【市からの補助金】	51, 184, 712(円)		
		【市からの委託料】	30, 492, 538 (円)		
		【会費収入】	1,604,000 (円)		
		【収益事業収入】	8, 342, 184(円)		
		【その他の収入】	598,894 (円)		
2022 (R 4)	130, 651, 472 (円)	【国からの補助金】	12,021,900 (円)		
年度		【市からの補助金】	63, 439, 066 (円)		
		【市からの委託料】	42,577,580 (円)		
		【会費収入】	1,309,000 (円)		
		【収益事業収入】	10, 396, 853(円)		
		【その他の収入】	907, 073(円)		

2023 (R5)	131, 913, 065 (円)	【国からの補助金】	5, 222, 691 (円)
年度		【市からの補助金】	66, 154, 302 (円)
		【市からの委託料】	46, 445, 318 (円)
		【会費収入】	1,512,000 (円)
		【収益事業収入】	11, 332, 201 (円)
		【その他の収入】	1, 246, 553 (円)
2024 (R6)	122, 165, 000 (円)	【市からの補助金】	67, 900, 000 (円)
年度		【市からの委託料】	40,865,000 (円)
		【会費収入】	1,700,000 (円)
		【収益事業収入】	10,800,000 (円)
		【その他の収入】	900,000 (円)
2025 (R7)	114, 400, 000 (円)	【市からの補助金】	64,000,000 (円)
年度		【市からの委託料】	38,000,000 (円)
		【会費収入】	1,700,000 (円)
		【収益事業収入】	9,800,000 (円)
		【その他の収入】	900,000 (円)
2026 (R8)	110,000,000 (円)	【市からの補助金】	60,000,000 (円)
年度		【市からの委託料】	38,000,000 (円)
		【会費収入】	1,700,000 (円)
		【収益事業収入】	9, 400, 000 (円)
		【その他の収入】	900,000 (円)

(2)支出

<u> </u>					
年(年度)	総支出	内訳(具体的に記入すること)			
2021 (R3)	07 729 210 (EL)	【一般管理費】	55, 355, 284 (円)		
年度	97, 728, 310(円)	【事業費】	42, 373, 026 (円)		
		・観光プロモーション費	(10, 644, 212)		
		• 着地型観光企画費	(2, 369, 070)		
		・おもてなし人材育成費	(1, 610, 000)		
		・観光地域づくり推進業務	(6, 000, 000)		
		・その他支出	(21, 749, 744)		
2022 (R4)	124, 899, 712(円)	【一般管理費】	63, 036, 168(円)		
年度		【事業費】	61,863,544 (円)		
		・観光プロモーション費	(11, 722, 215)		
		• 着地型観光企画費	(5, 003, 646)		
		・おもてなし人材育成費	(2, 528, 967)		
		- 観光地域づくり推進業務	(5, 940, 000)		
		・その他支出	(36, 668, 716)		
2023 (R5)	134, 852, 397 (円)	【一般管理費】	79, 720, 827(円)		

年度		【事業費】	55, 131, 570 (円)
		・観光プロモーション費	(15, 773, 977)
		• 着地型観光企画費	(4, 554, 460)
		・おもてなし人材育成費	(1, 602, 902)
		・観光地域づくり推進業務	(11, 865, 466)
		・その他支出	(21, 334, 765)
2024 (R6)	122, 165, 000 (円)	【一般管理費】	60, 598, 000 (円)
年度		【事業費】	61,567,000 (円)
		・観光プロモーション費	(13, 100, 000)
		• 着地型観光企画費	(7, 260, 000)
		・おもてなし人材育成費	(2, 000, 000)
		・観光地域づくり推進業務	(8, 000, 000)
		・その他支出	(31, 207, 000)
2025 (R7)	114, 400, 000 (円)	【一般管理費】	70,000,000 (円)
年度		【事業費】	44, 400, 000 (円)
		・観光プロモーション費	(12, 000, 000)
		• 着地型観光企画費	(8, 500, 000)
		・おもてなし人材育成費	(2, 000, 000)
		・観光地域づくり推進業務	(4, 000, 000)
		・その他支出	(17, 900, 000)
2026 (R8)	110,000,000 (円)	【一般管理費】	70,000,000 (円)
年度		【事業費】	40,000,000 (円)
		・観光プロモーション費	(12, 000, 000)
		・着地型観光企画費	(6, 100, 000)
		・おもてなし人材育成費	(2, 000, 000)
		・観光地域づくり推進業務	
		・その他支出	(17, 900, 000)

(3) 自律的・継続的な活動に向けた運営資金確保の取組・方針

- 〇宿泊税の導入予定なし
- 〇レンタサイクル・電動自動車・トゥクトゥクレンタル・洞窟探検ツアー事業による収益の確保。
- 〇着地型観光企画運営事業(国内・海外観光客への地元の観光資源を活用したコンテンツ企画 実施・販売)による収益の確保。
- ○国・県への各助成金申請、市の委託事業による収益の確保。

8. 観光地域づくり法人形成・確立に対する関係都道府県・市町村の意見

山口県美祢市は、一般社団法人美祢市観光協会が【観光地域づくり】の司令塔として、「地域の稼ぐカ」を引き出すとともに、その役割と機能を発揮していくことが必要であると考えている。

9. マネジメント・マーケティング対象区域が他の地域連携DMO(県単位以外) や地域DMOと重複する場合の役割分担について(※重複しない場合は記載不要)

※他の地域連携DMOや地域DMOと重複はしていない。

10. 記入担当者連絡先

担当者氏名	藤里 佳久		
担当部署名(役職)	事務局(事務局長)		
郵便番号	754-0511		
所在地	山口県美祢市秋芳町秋吉 3506-2		
電話番号 (直通)	0837-62-0115		
FAX番号	0837-62-0899		
E-mail	fujisato@akiyoshidai.com		

11. 関係する都道府県・市町村担当者連絡先

都道府県·市町村名	山口県・美祢市
担当者氏名	竹田 龍也
担当部署名(役職)	観光商工部観光政策課 (課長)
郵便番号	754-0511
所在地	山口県美祢市秋芳町秋吉 3506-2
電話番号(直通)	0837-62-1430
FAX番号	0837-62-0105
E-mail	kankou@city.mine.lg.jp

都道府県·市町村名	山口県・美祢市		
担当者氏名	今西 光孝		
担当部署名(役職)	観光商工部観光政策課(観光政策監)		
郵便番号	754-0511		
所在地	山口県美祢市秋芳町秋吉 3506-2		
電話番号(直通)	0837-62-1430		
FAX番号	0837-62-0105		
E-mail	kankou@city.mine.lg.jp		

記入日: 令和6年7月31日

基礎情報

【山口県美祢市】

【設立時期】 平成25年4月1日

【設立経緯】

③区域の観光協会がDMOに移行

【代表者】 綿谷 敦朗

【マーケティング責任者(CMO)】 藤里 佳久

【財務責任者(CFO)】 山本 真由美

【職員数】 25人(常勤9人、非常勤16人)

【主な収入】

(国補助金 5百万円 市補助金 66百万円 委託事業46百万円 収益事業11百万円(R05年度決算)

【総支出】

(事業費 55百万円、一般管理費 79百万円(R05年度決算)

【連携する主な事業者】

商工会、宿泊事業者、交通業者、飲食関係業者、小売業者、その他 各種団体等

KPI(実績·目標)

※()内は外国人に関するもの。※R8以降は行政にて計画策定中のため空欄

項目		2021 (R3)年	2022 (R4)年	2023 (R5)年	2024 (R6)年	2025 (R7)年	2026 (R8)年
旅行 消費額 (百万円)	目標	7370 ()	8720 ()	10060	10478 ()	10907 ()	()
	実績	7220 ()	5300 ()	6888 ()	_	_	_
延べ 宿泊者数	目標	63.5 ()	45 ()	53 ()	61 ()	72 ()	()
(千人)	実績	38.2	43.4	46.0 ()	_	-	_
来訪者 満足度 (ポイント)	目標	3.9	4 ()	4 ()	4 ()	4 ()	()
	実績	3.78 ()	3.72	3.65 ()	_	-	_
リピーター率 (%)	目標	54 ()	60 ()	60 ()	60 ()	60 ()	()
	実績	76 ()	66 ()	63 ()	_	_	_

戦略

【主なターゲット】

- ①中国(台湾/香港)・韓国を中心としたアジア圏からの個人客(リピーター)
- ②欧米豪を中心とした個人客
- ③隣県(広島・福岡)を中心とした、首都圏・関西圏 含む国内個人旅客

【ターゲットの誘客に向けた取組方針】

季節毎にリピートする観光コンテンツの商品化と、 来訪時の滞在時間の延長による経済効果の波及を 狙ったプロモーションを展開する

【観光地域づくりのコンセプト】

「非日常を味わえる場所、変わらない価値が秋吉台にはある」

具体的な取組

【観光資源の磨き上げ】

・レンタサイクル/レンタル電気自動車/トゥクトゥクレンタル/洞窟 探検ツアー等アクティビティ事業 の強化

【受入環境整備】

- ・JNTO認定外国人観光案内所 (カテゴリー2)
- ・ジオパークセンターコンシェル ジュ業務
- ・大正洞、景清洞、エコミュージアム案内所業務

【情報発信・プロモーション】

- ・観光パンフレット、観光PRツールの 制作・配布
- ・地旅の企画・販売、旅行会社への営業活動
- 各種事務局の運営
- ·国際交流活動(台湾:野柳/馬祖) 【その他】
 - ・秋吉台エリアの地域活性化促進 事業



