## "古狗断粮"和"蹭卦"

原创 乐道老莫 玄妙莫测 2019-05-20



· 莫测玄集

我本来打算聊一下印度占星,下班后在一个小群的交流让我改了主意。 今天最重要的一件事莫过于谷歌公司停止了和华为公司的一切软硬件服 务合作,包括旗下的安卓手机系统。我暂且给标题命名为"古狗断粮", 主要是不想引发文章被删,可能是我有点过敏。据说华为七年前就布 局"备胎"操作系统了,听说要立刻"扶正",对此我是持怀疑态度的。

首先大家也别说什么谷歌又作恶了,公司情怀跟国家法令比起来啥都不是。至于华为会不会使用"备胎"系统,我觉得很难。华为很早就开始制作自己的麒麟芯片了,而且一些新手机已经采用了这个芯片,硬件上相对成熟,但是在光刻设备上会有点麻烦。操作系统的麻烦更大一些,我觉得最可能的结果是,华为暂时继续使用安卓系统,顶多收不到谷歌的安卓系统更新,不过偷偷拿到更新对于华为绝非难事。中国有这么多手机公司可以拿到谷歌更新,华为想获取新版安卓源码易如反掌,自己悄悄改代码也没问题。国内手机厂商其实一直在修改自己的谷歌代码,有的因为改动太大造成跟谷歌版本不同步,一直也不升级。所以即便华为

用现有的安卓版本不更新,华为手机也可以使用一段时间。而那个"备 胎"系统应该更象是个姿态。短期内不会立刻上马这个系统、因为出台 一个新的手机操作系统太困难了,它不同于你开发个服务器系统,云系 统、所有东西都是你来控制。手机客户端系统是个完整生态链、而你开 发出一个新系统、这只是万里长征第一步。谁来为它开发应用、安卓上 万个应用如何短期内可以移植过来,这是个大问题。你一家公司搞不定 一个生态链,需要大家一起来才行。这件事微软搞过,微软是什么实力 基础,最后结果呢。当初微软撒钱让大学生给它开发app,以应付 windows phone 市场应用太少的问题,但是很多主流应用都不支持,比 如淘宝, 微信, 残缺的主流应用造成大量用户放弃了 windows phone,如今华为要走同样的路是相当难的。操作系统本身是最简单的 部分,如今各种开源手机系统多的是,诺基亚就有两个基于 QT 的系 统,还有 Firefox Os等等,以华为实力自己不开发,光买操作系统都 可以,但是 App 呢,其它软件开发商是啥态度,能否支持新系统,都 是商业对手,凭啥要拨出人手给你开发app, 当年 windows phone 都 不热心支持的软件开发商会为你开发 app吗?人家也要投入人力和财力 的。你的开发工具链成熟吗?学习曲线如何?我学了你的开发技术,将 来如果失业了,换个公司他们不招聘这种系统开发的程序员,我怎么 办?开发商老板不考虑,程序员也要想这些。你要让所有人为你的生态 链开发,这需要大量人力和财力支持。在商言商,没有人会白干这事。 除非一种情况:行政命令,这是很有可能的,一旦上升到这个高度,就 没有解决不了的事。 不过,生态链也不是短期内形成的,如果再给华 为点时间,我相信集合国家力量应该可以搞定,但是这次事件来的有点 太仓促。

另外从用户角度来说,华为新操作系统必须兼容广大安卓应用,而且要免费,这点很重要。很多安卓用户已经习惯了一些使用方法和APP,如果华为不能提供,用户很难使用新系统。当年微软一直不拿 windows 盗版下手,据说就是要培养中国用户的习惯,你不是喜欢盗版吗? 那让你用,用到你整个生活都离不开它,直到有一天我可以逼迫你掏钱,你已经"吸毒上瘾",戒不了了。当然到现在微软还是没法在华禁止盗版。但是它的这种做法却造成了一种危害,中国软件消费用户的形成一直很慢。很多年以前我也是个盗版用户,自从07年买了苹果电脑开始,我就

很少用 windows 了。09年开始做 iOS 开发,我就变得有意识购买一些 app。因为自己开发 app 在苹果店卖,逐渐也认同了这种消费方式。我觉得好的软件如果值得买就应该买,因为我自己的app也有人买。这种改变是潜移默化的,我逐渐就成了个消费用户。我如今每个月用在买app和课程学习的钱大概有一两千,我从骨子里认同软件商品是值得花钱去买的。 微软这种纵容盗版放长线钓鱼的做法是种商业行为,本身也无可厚非,但是潜在危害很大。它培养了一大批"非消费型用户",这些人用盗版,而且很自豪,并不觉得这是个问题,他们骨子里其实并没有转化对知识产权的重视,并不认为自己盗版的行为有啥错,这种影响是看不见的,他们在逐渐被"体制化",这些人的所有想法都是"软件不值钱",然后就会形成能破解就不买,能盗版就不付费,从骨子里不尊重,甚至不想尊重知识产权,然后他们逐渐就开始为自己的行为辩解,然后开始维护盗版,他都没察觉自己已经被体制化了,他会一直为自己的观点维护下去,直到有一天,他心里明白,也无力改变了。

这和一些人在占卜中喜欢蹭卦非常像。熟悉我的人都知道,我给人看命 盘从来都不提钱,因为我算命纯粹是业余爱好,现在我在 wework 群 给人免费算命,每天都有五六个人发出生时间,我吃完午饭跟写作业一 样用手机给他们写批命文,从来不提红包和钱,因为我不以这个为职 业,而且只是想验证所学,另外一点:我通常不会涉及未来预测,只是 看命盘,不批流年大运,所以我觉得不收人家钱也没关系。我通常写的 内容也不少,主要是涉及性格,身体,感情,一生最主要的业力点,交 友关系,适合的工作,一生最头疼的问题等等。这些内容有时候比收费 算命看的还仔细,我觉得让别人了解自己是有好处,这是我的兴趣爱 好。做一个事如果只是为了挣钱,不是基于兴趣,通常也很难维持太 久。有些人会主动给我红包,另外一些人会老找你算也不发红包,这就 是消费习惯的问题,不给红包的人还是觉得算命占卜不值那么多钱。很 多找我算命的人都比我有钱的多,但是他们的消费习惯是:可以吃一顿 上千块的晚餐, 也不愿意为占卜发一块钱红包。这表面看是消费习惯, 实际上是个观念问题。我写这个并不是要让大家付费算卦,能进入 wework 群的人都能免费找我算,这是写在群通知里的。即便有些人发红 包我也不要,因为我说的内容主要是一些已知情况和潜在问题,不值得

你给太多钱。

不过我还是发现一个现象:喜欢蹭卦的人多半生活中会有一些问题,他们的行为模式其实潜移默化反映了他们的问题所在并一直影响着他们的思维方式。他们并不是那些遵循"平衡法则"(因果律)的人,所以通常会一味索取,这就是问题的所在。这也是我为什么不主动去索要卦金的原因,因为我是靠这种方式保护我自己。我真心付出,去帮助别人不索取,而你是索取方,平衡法则会用"克"来纠正,这就是这个世界的玩法。

文章已于2019-05-20修改