Curriculum Vitae

**Resumen**

Dispongo de un perfil completo en gestión técnica de proyectos y de cuentas a nivel global. Me inicié como analista programador evolucionando hacia la gestión de proyectos/clientes, responsabilizándome de la gestión íntegra del cliente desde el planteamiento de los proyectos, la gestión de los recursos humanos, el seguimiento de los proyectos tanto técnicamente como económicamente, así como de los recursos, plazos de entrega y satisfacción del cliente.

**Experiencia Laboral**

COMPAÑÍA: K-LAGAN

ACTIVIDAD: Consultoría Tecnológica e Ingeniería

PUESTO TRABAJO: Senior Business Manager.

ANTIGUEDAD:   Feb 2018 – Oct 2018

FUNCIONES:

Me incorporé a K-LAGAN como Senior Business Manager, reportando a la dirección de la división. Responsabilizándome de todo el ciclo completo, desde la captación de cuenta hasta la puesta en marcha del servicio.

Presentaciones comerciales.

Gestión de los equipos técnicos asignados a los proyectos/servicios en las cuentas.

Detección de nuevas necesidades/mejoras en los clientes gestionados.

Recruitment. Research y búsqueda en fuentes de reclutamiento.

Selección de personal. Entrevistas de selección para la incorporación de nuevos consultores especializados en sectores tecnológicos e industriales.

COMPAÑÍA: COSTAISA

ACTIVIDAD: Consultoría Tecnológica

PUESTO TRABAJO: Analista Funcional.

ANTIGUEDAD:   Feb 2017 – Dic 2017

FUNCIONES:

Me incorporé a Costaisa como Analista funcional en un proyecto que consistía en la transformación digital del sistema de prestaciones sociales, en un grupo heterogéneo de 19 personas entre analistas y expertos en la administración pública, las principales funciones son:

Toma de requerimientos y análisis de las funcionalidades del sistema.

Documentación del diseño funcional.

Creación de diagramas de caso de uso.

Creación de las reglas de negocio del sistema.

Modelado del diseño de datos.

Análisis y definición del flujo de los procesos.

COMPAÑÍA: INDRA

ACTIVIDAD:  Consultoría Multinacional Tecnológica

PUESTO TRABAJO: Gerente cuentas Utilities y Energía

ANTIGUEDAD:   2006-2012

FUNCIONES:

Me incorporé a Indra como Gerente cuentas reportando a la dirección nacional del mercado de Utilities y Energía. Mis funciones como Gerente de cuentas eran:

Gestión de los equipos técnicos asignados a los proyectos/servicios en las cuentas.

Análisis de requerimientos de las cuentas.

Elaboración/coordinación de las ofertas.

Control económico de los proyectos/servicios con el objetivo de asegurar los costes y márgenes comprometidos.

Responsable de la facturación y cobros de los proyectos/servicios.

La actividad desempeñada en esta etapa consistía en la gestión de los servicios de mantenimiento correctivo y evolutivo de la aplicación de gestión de clientes del mercado regulado de GasNatural, así como de las aplicaciones de Gestión Técnica de las centrales nucleares de Ascó Vandellós.

Ambos servicios los desarrollábamos con un equipo de podría variar de entre 40 y 50 técnicos, entre equipos desplazados a cliente como los equipos que ofrecían el servicio desde nuestras oficinas.

El proyecto del cliente Gas Natural se gestionaba mediante metodología **ITIL**, y en la central nuclear se utilizaban metodologías propias del cliente.

COMPAÑÍA: AZERTIA

ACTIVIDAD: Consultoría Multinacional Tecnológica

PUESTO TRABAJO: Desarrollo de negocio grandes cuentas.

ANTIGUEDAD: 2001-2006

FUNCIONES:

Como resultado de la integración de las compañías del grupo IBV, nace la compañía AZERTIA, en ella continuo mi labor en el departamento comercial en el área de industria.

En el año 2005 fui promocionado al departamento de grandes cuentas de la compañía, responsabilizándome de los servicios prestados a Gas Natural (segunda cuenta por importancia del grupo) dependiendo del director de grandes cuentas.

COMPAÑÍA: CENTRISA ACTIVIDAD: Consultoría Multinacional Tecnológica

PUESTO TRABAJO: Analista Programador.

ANTIGUEDAD:   Febrero 1998-2001

FUNCIONES:

Inicié mi trayectoria en Centrisa como Analista-Programador en lenguajes Visual Basic y C++, desarrollando aplicaciones para grandes cuentas como Asociación Nuclear Ascó Vandellós y Gas Natural. Así como ayudando en las funciones de pre-venta al departamento comercial de la compañía.

**Formación académica**

Desde 1988 hasta 1990

Técnico especialista en Informática de gestión

Desde 1983 hasta 1988

Técnico especialista en Electrónica

**Formación técnica complementaria**

Programación Java y JavaEE.

Spring MVC , Programación Android

nodeJS + Angular

Cisco CCNA Fundamentos de Networking para redes IP

Git + GitHub

**Conocimientos y formación adicional.**

Metodología ITIL

Introducción al Mercado de la Energía por Instituto Español de la Energía

Formación en habilidades directivas

Presentaciones eficaces

Formación de formadores

**Proyectos**

**Coautor Libro: Office 97**. Editorial Paraninfo, desarrollé los capítulos dedicados a la programación en VBA.

**Fundador de AQA Espai**. Proyecto innovador en el ámbito del pequeño comercio.

Prueba de Word

Lamy recupera la esencia de su legendario modelo Persona y le da nueva forma en una flamante colección de alta gama: la línea Lamy Imporium. Nacida del genio creativo del mismo diseñador que ideó su ilustre antecesora, Mario Bellini, la línea Imporium recupera buena parte de los elementos que hicieron de la Lamy Persona uno de los buques insignia de esta prestigiosa compañía alemana, como su elegante diseño de líneas puras y atemporales.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Cab 1 | Cab 2 | Cab 3 | Cab 4 |
|  |  |  | 100.456 |
|  |  |  | 22 |
|  |  |  | 233 |
|  |  |  | 4 |

empleo de materiales poco usuales en la fabricación de instrumentos de escritura y, sobre todo, su característico patrón guilloché lobulado. La colección Imporium consta de plumas estilográficas, rollerballs, bolígrafos y portaminas con tres acabados diferentes: titanio, PVD negro y PVD negro con adornos chapados en oro. Un amplio abanico de posibilidades que satisfará los exigentes gustos de los numerosos admiradores de una marca caracterizada por su espíritu innovador y por el magnífico desempeño de sus productos.