

Anatole Bouldoires

Actuellement en **3ème année à l'ESSCA**, School of Management, je suis particulièrement intéressé à enrichir mon expérience en **business development**. Animé par le désir de contribuer activement à la croissance d'une entreprise, je suis à la recherche d'une alternance qui me permettra de mettre en pratique mes connaissances théoriques et de développer une expertise pratique dans ce domaine dynamique et stimulant.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

ANIMATEUR COMMERCIAL

Student Pop

Janvier 2023 - Présent

Ile-de-France

- Animation et gestion de stand Chimpanzee sur site de vente, renforçant mes compétences en communication et en marketing direct.
- Promotion active de la marque, en déployant des techniques de vente persuasives et en créant une expérience client engageante.
- Analyse des retours clients sur les stratégies marketing et développement produit.
- Travail en équipe avec le marketing pour aligner les promotions avec les objectifs de vente.

Compétences : techniques de ventes persuasives, analyse de feedback client, communication.

Atouts : gestion d'événements, sens de l'initiative, analyse stratégique.

ASSISTANT COMMERCIAL

ARCKX & Cie

Mai 2023 - Juillet 2023

Argenteuil

- Etablissement des devis et analyse des marges pour soutenir les décisions stratégiques.
- Contrôle des marges opérationnelles, garantissant la rentabilité des projets et vérification.
- Saisie comptable, permettant une compréhension approfondie des flux financiers.
- Prospection active, contribuant à l'expansion de la base clients et à la croissance des revenus.

Compétences : comptabilité, analyse financière, développement commercial.

Atouts : rigueur, fiabilité, polyvalence.

BUSINESS DEVELOPER JUNIOR

Worldline

Avril 2022 - Juillet 2022

Puteaux/La Défense

- Prospection de clients pour la BU MTS Digital Services & Products, développement de relations commerciales.
- Création de contenu marketing ciblé, amélioration de la visibilité de la marque et engagement d'audience.
- Participation aux études de marché, recherche d'insights stratégiques pour le développement de produits.
- Collaboration au sein d'une équipe dynamique, renforçant les compétences en communication et compréhension du milieu professionnel.

Compétences : marketing de contenu, analyse de marché, travail d'équipes et communication.

Atouts : créativité, esprit d'analyse, capacité relationnelle.

EXPERIENCE ASSOCIATIVE

EDUCATEUR/ENTRAINEUR

Ecole de Rugby

Septembre 2017 - Septembre 2021

Rueil-Malmaison

- Préparation et application de séances sportives pour jeunes adhérents de 8 à 12 ans, encadrement de groupes d'enfants en loisir et en compétition.

Compétences : leadership, adaptabilité, gestion de temps, résolution de problèmes.

Atouts : patience et persévérance, influence positive, esprit d'équipe, engagement.

Coordonnées



+33 6 43 43 11 78



bouldoiresanatole@gmail.com



7 rue George Sand, Rueil-Malmaison, 92500

Langues

Anglais Courant (TOEFL 550/677)

Allemand Niveau intermédiaire

Formation

ESSCA School of Management -
Programme Grande Ecole
Boulogne, Sept 2021 - Juin 2026

Baccalauréat scientifique mention
Anglais Euro
Rueil-Malmaison, Juillet 2021

Centres d'Intérêt

Sport, Voyages, Ecologie

Softskills

Curiosité, persévérance,
engagement, recherche de
challenge, esprit d'équipe