

ALEXIS FOLCO

ÉTUDIANT EN MASTER 2
EN RECHERCHE D'ALTERNANCE
SEPTEMBRE 2024

Après une année de césure fructueuse en accomplissement professionnel, j'ai choisi d'effectuer le **MSc Consulting & Strategic Management** proposé par mon école, TBS.

Je souhaite effectuer ce master en alternance pour acquérir des compétences en dehors du cadre scolaire et apporter mon expertise et ma détermination à l'entreprise qui m'accueillera. Rythme d'alternance : 3 semaines entreprise / 1 semaine école

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

BUSINESS DEVELOPER EN STAGE PUIS EN CDD

Douze Point Cinq Aout 2023 - Aout 2024 - 1 an

:

Stage - 6 mois :

Business Developer, Équipe BtoB, partie commerciale. Location de biens immobiliers pour les professionnels, prospection immobilière et développement foncier axé sur la logistique décarbonée.

Contact et démarchage client, suivi des prospections, développement du portefeuille client, négociation, rédaction de contrat de sous locations, signature de contrat et gestion juridique.

CDD - 6 mois :

- Signature en autonomie de 8 contrats de sous-location.
- Un rôle central d'apporteur de lieu, dans la signature du plus important contrat de l'entreprise à date, portant sur un entrepôt de 1500 mètres carrés.

Démarchage du bailleur Allianz Immovalor et négociation pendant 4 mois jusqu'à la conclusion du contrat avec le client et avec le bailleur pour une durée de 9 ans ferme.

SAISONNIER - RESPONSABLE D'ÉQUIPE

Folco Palettes Tous les étés depuis 2017 - 14 Mois d'expérience.

- Cariste, manutention, organisation de l'espace et gestion de stock.
- Management d'une équipe, embauche et formation, organisation de réunions d'équipe.
- Factures clients et fournisseurs, préparation de commandes (semi-remorques)

STAGE - VENDEUR, CHARGÉ DE COMMUNICATION

Lucky Cookies 2022 - 2 mois

- Publicité (création de flyers, démarchage, promotions, développement des plateformes de ventes en ligne.)

STAGE - VENDEUR CONSEILLER

Karl Lagerfeld 2019 - 4 mois

- Gestion de stocks, aménagement d'un espace commercial attractif, agencement des vitrines, vente et conseil

EXPERIENCES ENTREPRENEURIALES :

Projet personnel - en cours

- Création d'un réseau social de proximité
- Création du parcours utilisateur, du contenu, du filtrage de l'algorithme, tests utilisateurs, identification des moyens de rentabilité.

07 83 90 00 37

A.folco@tbs-education.org

50 rue Condorcet, Paris, 75009

FORMATION

2022-2024 : Programme grande école

Master - Toulouse Business School

- S1 - Pré-spécialisation en marketing
- S2 - Digital transformation - 5 mois d'échange académique sur le campus de Barcelone

2021-2022 : Licence 3 - économie gestion

Skema Business School

2019-2021 : BTS MCO

Institut Stanislas Cannes

2019 : Baccalauréat - sciences économiques et sociales

Lycée Henri Matisse - Vence

SAVOIR - FAIRE

- Stratégie d'entreprise
- Techniques entrepreneuriales
- Vente et prospection
- Négociation
- Stratégie immobilière
- Présentation commerciale
- Apporteur d'affaires/d'opportunités

SAVOIR - ÊTRE

- Capacité d'analyse et synthèse
- Aisance relationnelle
- Capacité d'adaptation
- Esprit managérial
- Travail en équipe
- Capacité de décision
- Rigueur
- Force de proposition

LOGICIELS MAÎTRISÉS

Excel, PowerPoint, Word, Notion, Canva

LANGUES MAÎTRISÉES

Anglais : C1

Italien : B2