

# Mathéo Séveno

## **Mes motivations**

Intégrant le Programme Grande Ecole d'Audencia dans sa spécialisation Business developement, je suis en recherche d'un contrat d'alternance de 24 mois afin de poursuivre la construction de mon projet professionnel et de mettre à profit mes compétences.



# Mon objectif

Combiner l'apprentissage académique et l'expérience professionnelle au sein d'une entreprise afin de poursuivre mes études en cycle Master.



### (🔊 Mes Passions

- Course à pied
- Cyclisme
- Automobile
- Aéronautique (Brevet Initiation Aéronautique)
- Plongée sous-marine (Brevet de Plongée)
- Musique



#### Restons en contact



+33 7 72 28 27 62



matheo.seveno@audencia.com



11 rue de la Plage, 44510, Le Pouliguen France.



# **Mes Compétences**

#### **LANGUES**

- Français > LM
- Anglais > B2
- Espagnol > B1

#### **LOGICIELS**

- MS Pack Office
- iMovie
- Canva SAP

- **AUTRES** 
  - Rigueur
  - Autonomie
  - Vente
  - Négociation
  - Gestion d'équipe
  - Formé sur la Santé et la Sécurité au Travail
  - Permis B

#### **Formation**

#### **AUDENCIA BUSINESS SCHOOL**

Bachelor in Management - Nantes (FR) | (2021-2024)

- Acquisition des connaissances fondamentales en marketing, gestion, commerce, économie, droit, langues vivantes et digitales.
- Une troisième année en développement commercial en alternance avec des enseignements de spécialisation destinés à maîtriser la fonction commerciale.

# **Expériences professionnelles**

#### CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL EN ALTERNANCE

Hoffmann Group : Leader Européen de la distribution et de la fabrication d'outillage professionnel - Drusenheim (FR) | 1 an (août 2023- août 2024)

- Evolution au sein d'Hoffmann en continuant mes missions en alternance
- Mise en place de la digitalisation des clients afin d'assurer l'efficacité opérationnelle et la compétitivité de l'entreprise
- Organisation de salons : SIANE INDUSTRIE TOULOUSE Octobre 2024, SEPEM EST COLMAR Juin 2024
- Accompagnement de la force de vente Terrain sur différents évènements ou journées commerciales auprès de 200 clients

#### **BÉNÉVOLE - ORPHELINAT NAWINNE BOYS HOME**

Le sourire d'un lion - Sri Lanka (Asie) | 2 mois (juillet- août 2023)

- Animation des journées au sein de l'orphelinat
- Encadrement et aide à l'épanouissement de 25 garçons
- Collecte de fonds pour aider l'association

#### STAGIAIRE EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Hoffmann Group - Drusenheim (FR) | 5 mois (janvier - Mai 2023)

- Réalisation de veille commerciale
- Réactivation de +200 clients dormants / inactifs
- Développement du chiffre d'affaires de l'entreprise en gérant un portefeuille client

### EMPLOYÉ POLYVALENT - CONTRAT ETUDIANT

Carrefour - La Baule (France) | 4 mois (septembre - décembre 2023)

• Réapprovisionnement des rayons/ service à la clientèle/ encaissement

#### **ASSISTANT VENDEUR**

Quiksilver - Lyon, Ecully (FR) | 2 mois (janvier - février 2022)

- Organisation de l'espace de vente
- Mise en avant des produits techniques de sports de glisse
- Gestion des stocks et des nouvelles collections
- Vente d'articles techniques (vendeur n°1 durant la période de stage)

### **VALET SKIEUR**

Hôtel de Luxe \*\*\*\*\* - Le Coucou - Méribel (FR) | 1 mois (décembre 2021)

- Découverte de l'hôtellerie de luxe et des coutumes de la maison Pariente.
- Accueil de la clientèle et conseil sur l'achat ou la location de matériel de ski.
- Garantie du fonctionnement de la boutique lounge et de l'espace «tea time».

#### PALUDIER - SEL DE GUÉRANDE (I.G.P)

Terre de Sel - Guérande (FR) | depuis 3 ans (2019 - présent)

• 4 saisons consécutives à exercer le métier de paludier dans les marais salants de Guérande.