

DENIS FONSECA

Recherche d'une alternance en Ingénierie
d'affaires (BtoB) pour Septembre 2024

Rythme :

3 semaines entreprise / 1 semaine cours

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Business Developer

OPTEE | Septembre 2023 - Présent

- Prospection téléphonique :
 - Clients (syndics de copropriétés, réseaux d'hôtels, réseaux d'EPHAD...)
 - Partenaires (Maitrises d'oeuvre, cabinet d'assistance à maîtrise d'ouvrage)
- Négociation des contrats de partenariat
- Négociation des financements (dans le cadre des Certificats d'Economie d'Energie)
- Tenue à jour d'un CRM

Customer Success Manager

MyCompanyFiles | Septembre 2022 - Présent

- Fidélisation d'un portefeuille client
- Gestion d'un portefeuille client
- Up-sell / Cross-sell et négociation
- Tenue à jour d'un CRM

Comptable en cabinet d'expertise

Exial Compta | Septembre 2020 - Août 2022

- Saisie de la comptabilité générale de plusieurs types de clients
- Rapprochement bancaire
- Lettrage des comptes
- Calcul et saisie de la TVA

FORMATION PROFESSIONNELLE

Manager en Ingénierie d'Affaires International 2024 - 2026

SUPDEV, Paris Montparnasse

Bachelor Responsable de Développement Commercial 2023 - 2024

SUPDEV, Paris Montparnasse

Bachelor Commerce Marketing et Gestion 2022 - 2023

SUPDEV, Saint Germain en Laye

BTS Comptabilité et Gestion 2020 - 2022

SUPDEV, Rambouillet



COMPÉTENCES

- Prospection
- Vente
- Négociation
- Relation client
- Relation partenaires
- Gestion de portefeuille
- Développement
- Pack Office / Google
- Outil CRM

Langues étrangères :

- portugais bilingue
- espagnol courant
- anglais professionnel

POUR ME CONTACTER

Portable : 07 83 64 59 51

E-mail : denisfonseca2706@gmail.com

LinkedIn :

<https://www.linkedin.com/in/denis-fonseca-quintela-1b40661a1>

Une école de



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE
EDUCATION

supdev
Vente et Management

Apprentissage

Formation initiale

Formation continue