



BUSINESS DEVELOPPER

à la recherche d'une alternance

Dans ma quête de validation d'un Bachelor en Commerce avec spécialisation en Acquisition Numérique, je recherche activement un contrat d'alternance de 12 mois.

Mes compétences techniques et relationnelles me permettent une interaction pertinente avec les clients.

Autonome et doté d'une excellente communication, je suis prêt à contribuer activement au succès de votre entreprise.

Chadli KAMMOUN



+33 (0)6 18 59 11 27



chadlikammoun07@gmail.com



Paris 11^e, France



[Chadli KAMMOUN](#)

ACQUIS

DUT GACO

L3 Science de Gestion

M1 Commerce Décision Gestion

M2 Management de la Stratégie et de la performance Commerciale

Techniques

Prospection/Call

Promotion et Marketing

CRM

Pack Microsoft Office

Analyse du marché

Budgétisation

Gestion des parties prenantes

Animation Réseaux sociaux

Design (Canva)

Évaluation post-événement

Savoir-être

Organisé et diplomate

Curieux et à l'écoute

Esprit d'équipe et bienveillance

Persévérance et innovation

Intelligence sociale

Langue

Français : langue maternel

Anglais : B2

Arabe : langue paternel

Extra-Pro

Membre fondateur de *Interact Sfax Medina* parrainé par *Rotary Sfax* en tant que Chef Protocol : gérer les relations internes et externes au niveau national et international (2005-2011)

FORMATION EN COURS

Business Developer

Bachelor en Digital Business Developer - Rocket School Paris

Bootcamp pendant 3 mois du 8 mars 2024 au 31 Mai 2024

Prise de poste en entreprise, début Juin 2024 pour 12 mois, avec un rythme de 3 semaines / 1 semaine

Cours pertinents

Piloter un projet, maîtriser la chaîne d'acquisition commerciale, réaliser une veille métiers et technologique, créer et mettre en place sur stratégie d'acquisition numérique, mener une négociation complexe, mettre en place une stratégie de prospection

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Octobre 2022 - **Co-Fondateur de l'association SATELITE 22 et du collectif CANAL 22, Paris, France**

- Chasse de jeunes artistes pour rejoindre le collectif
- Prospection de nouveaux lieux (bar, club, discothèque et friche)
- Négociation des deals
- Programmation des événements (booker DJs, Artistes et prestataires..)
- Promotion de nos événements via nos réseaux sociaux, Shotgun, newsletter, des concours..
- Gestion du contenu des réseaux sociaux
- 6 événements de musique et d'art, 200 pers/événement

Septembre 2022 à mars 2023 - **Assistant Commercial Diar Chadly - Promotion Immobilière, depuis Paris**

- Développement de l'activité commerciale via les réseaux sociaux
- Gestion des leads entrants par téléphone, mail et réseaux sociaux
- Répondre aux besoins et aux attentes du client
- Programmation des visites et le suivi des potentiels acheteurs

Juillet 2021 à mai 2022 - **Conseil Clientèle (Traceur) DRSM - Assurance Maladie, Marseille, France**

- Prise de contact des patients cas Covid-19
- Réalisation d'enquête et consolidation interne des données
- Gestion des procédures d'arrêt de travail
- Collaboration avec les professionnels de la santé

Janvier à juin 2020 - **Community Manager Mangez Notez (Concurrent LaFourchette), Marseille, France**

- Mise en place de la charte graphique et éditoriale
- Création de contenu et planification des publications sur Instagram
- Augmentation du nombre des followers de 35 à 400 followers en 6 mois

Septembre 2018 à juillet 2019 - **Responsable magasin Masmoudi - Restauration, Salon de thé, Marseille, France**

- Vente, service client et Gestion de la caisse
- Gestion des stocks et analyse des données de vente
- Formation et management des employés
- Mettre en place des promotions éphémères