

# RESUMENES CONFERENCIAS

---

## **“MODELO DE NEGOCIOS”**

En la búsqueda de soluciones a problemas relacionados con la informática, entramos en un rol muy importante como futuros ingenieros, debido a la demanda de soluciones en base a software solicitado, es por ello que a la hora de plantear nuestra propuesta hacia un cliente u empresa, debemos de emprender y realizar toda la estructura adecuada para llevar acabo la eficacia de nuestro producto.

A la hora de establecer el modelo de negocio es importante que la persona en cuestión analice en profundidad la empresa y dé respuesta a una serie de preguntas pues en base a las respuestas podrá poner en marcha uno u otro tipo de modelo de negocio. En este caso, es importante que establezca si tiene competencia o no en ese servicio o producto que posee, qué es lo que le hace diferente del resto de rivales empresariales, cómo va conseguir clientes, cómo se producirá el crecimiento y cómo se va a ganar el dinero.

Es importante tener un plan de negocios porque a la hora de presentar nosotros la propuesta, lo primero que nos pedirán será el modelo de negocios y si nosotros solo trabajamos la propuesta como una simple aplicación sin mayor visión, nuestras ganancias al final terminarán siendo mínimas puesto que todo el plan quedará en manos de la empresa y nosotros nos convertiremos en un cliente mas de ellos, dejándonos con poco en los bolsillos y aprovechándose de nuestra propuesta.

Existen distintas formas o herramientas para hacer un modelo de negocio, una de las más comunes y eficientes radican en la metodología de Business life model. Esta es una herramienta gráfica donde el creador de un modelo de negocio va resolviendo cada punto que necesita para hacer que su modelo de negocio funcione, involucrando los niveles de profundidad que considere. El modelo de negocio en lienzo se centra en desarrollar el modelo en 12 factores o bloques incluyendo los factores de iniciación y factores de cierre o competitividad: Propuesta de valor, mercado, distribución, marca, asociados, objetivos, procesos, financiación y recursos, fuente de ingresos y proceso emprendedor. Esta herramienta se caracteriza por generar relación entre los componentes y de esta manera desarrollar mayor innovación, potencializando el negocio y resolviendo sus necesidades. (La expuesta en la conferencia).

## **“INGENIEROS EN SISTEMAS USAC”**

Dentro de los grandes retos y objetivo que debe de tener un ingeniero en Ciencias y Sistemas de la USAC, está el ser emprendedor, ser personas de mente fuerte las cuales tengan ese poder de convencimiento propio y hacia los demás. No será fácil emprender, ni todos pueden lograrlo, pero estando en esta facultad debemos de saber que si no hacemos algo fuera de lo común fracasaremos como Ingenieros, ya que para eso estamos estudiando y aprendiendo día con día para poder ser diferentes.

En la calle los empresarios que nos dan trabajo, nos ven como unos técnicos y no como ingenieros como tal, es por la mentalidad de la sociedad que nos ha dado esa perspectiva para instituirnos en ella. Mas haya de eso uno de los consejos que nos mencionaban en la conferencia era “mentalidad fuerte”, como todo en la vida hay que seguir luchando por nuestros objetivos ya que siendo autónomos podremos salir adelante siendo innovadores y con mucha seguridad en cada cosa que hacemos desde un algoritmo hasta el proyecto mas grande que podamos llegar a crear.

Para finalizar, es de suma importancia no tener una mentalidad cerrada, eso lo único que nos provoca es que se nos cierren las puertas, siempre estar atentos a las tendencias locales y globales son parte de nuestro trabajo porque debemos estar innovando día con día para el desarrollo no solo personal, sino de nuestro país quien es el que mas necesita de nuestra innovación para que podamos salir poco a poco de nuestro mundo tercermundista.