

Reporte General — Compañía (4 tarjetas, 2 KPIs c/u)

Segmentador: Año

Segmentador: Categoría Producto

Segmentador: País

Segmentador: Mercado (USA / Global)

Tarjeta 1

Ingresos Totales (Actual / Anterior) + % Var

Cantidad Vendida

Tarjeta 2

Utilidad Bruta (Actual / Anterior) + % Var

Margen Bruto % (Gauge)

Tarjeta 3

Utilidad Neta (Actual / Anterior) + % Var

Margen Neto % (Gauge)

Tarjeta 4

COGS (Actual / Anterior) + % Var

Ratio (COGS + Freight) / Ingresos vs LY (Gauge)

Serie Mensual: Ingresos, COGS y Utilidad Bruta

Mapa: # Clientes por País

Utilidad Bruta y Neta por Categoría y Subcategoría

Tabla Resumen: Top Países / Categorías

# Detalle Mercado — Estados Unidos

Segmentador: Año

Segmentador: Categoría Producto

Segmentador: Estado/Provincia

Segmentador: Ciudad

Tabla USA: Estado, Ciudad, Categoría, Ingresos, UB, UN, COGS, Margen Bruto %, Margen Neto %, Freight

COGS y % Margen Bruto por Ciudad (barras + línea)

Ingresos Acumulados: Actual vs Anterior (líneas)

Mapa USA: Ingresos o # Clientes por Estado/Ciudad

KPIs USA: Ingresos, COGS, UB/UN, Freight, Márgenes