



UMKA

Desentralisadong Merkado ng Trabaho

*kwalipikadong mga freelancer • pinagkakatiwalaang mga tagapagbigay ng trabaho •
edukasyon sa mga nangungunang unibersidad sa buong mundo*

White Paper
2018

Talahanayan

Talahulugan.....	3
Buod ng Proyekto	
Paglalarawan	4
UMKA	
Paano gumagana ang UMKA.	7
Mga Suliranin ng Parehong Serbisyo at mga Solusyon ng UMKA	10
UMKA Blockchain	
Consensus Algorithm	12
Pagpapatupad ng Software	13
Halaga ng mga transaksyon	14
Agile Smart Contract.	16
UMKA Digital na Pasaporte	20
Ang katungkuluan ng UMKA.	21
Mga Mobile na Aplikasyon ng UMKA para sa Android at iOs	23
Pagsusuri sa Merkado	
Freelance at Remote na Paghahanap-buhay sa Merkado Ngayon	24
Pagsusuri sa mga kalaban	29
Pagbebenta ng Token	
Pagbabahagi at Alokasyon ng Token.	31
Mga Petsa ng pagbebenta ng token.	35
Road Map	36
Grupo	37
Mga Tagapayo	38

Talahulugan

Agile (agile methodology) — isang may kakayahang umangkop na metodolohiyang nakabatay sa mga prinsipyong at pinahahalagahan ng isang mapag-ugnay na pamamaraan tungo sa produktong henerasyon at pag-unlad.

Agile Smart Contract (AgileSC) — isang smart contract batay sa metodolohiyang may kakayahang umangkop. Ito ay kinabibilangan ng pinasadyang mga pag-uugnayan at milestones..

Arbitrator — isang Dalubhasa, hal., isang gumagamit ng plataporma na may mataas na katungkuluan sa kinabibilangang larangan. Ang mga arbitrador ay nakatatanggap ng bayad na katumbas sa isang porsyento ng di napagkasunduang halaga..

Asset — isang token na may halagang kapantay sa halaga ng isang cryptocurrency o isang fiat na salapi. Ang token ay inilalabas bilang isang smart contract na nasa loob ng EOS blockchain. Ang mga asset para sa ibang halaga ay ginagamit para sa pagbabayad sa loob ng plataporma ng UMKA. Magbasa pa sa seksyon ng [UMKA Blockchain](#).

Employer — ang isang gumagamit ng UMKA ay nangangailangan ng isa o mas marami mga freelancer para sa pagkakabilang sa isang proyekto (maaaring indibidwal o nasa pangpangkat na proyekto). Isa sa mga tagapirma sa isang Agile Smart Contract.

Dalubhasa— ang isang gumagamit ng UMKA na may pinakamataas na rango sa kanyang larangan a may kakayahang magtaguyod ng sistema ng pagsusuri at makibahagi sa arbitrasyon ng may bayad .

Freelancer— ang isang gumagamit ng UMKA na naghahatid ng kanyang serbisyo sa isang Employer. Isa sa mga tagapirma sa isang Agile Smart Contract.

Iteration - isang hakbang sa kontrata. Ibinigay na panahon para sa paggawa ng isang trabaho sa Agile Smart Contract.

Milestone — tinatawag na wakas at tagapagtakdang hakbang sa Agile Smart Contract.

Mga Partido — mga partido, tagapirma, isang Employer at isang freelancer na gumagawa ng transaksyon sa isang Agile Smart Contract.

UMK — ang token ng serbisyo. Ang lahat ng may hawak ng token ay nakikibahagi sa paghahati ng kinita ng plataporma. Magbasa pa sa seksyon ng Token.

Umka wallet — isang multicurrency wallet ng mga serbisyo ng UMKA.

Smart contract (SC) — isang smart contract na nasa anyo ng sang ligtas na transaksyon.



Buod ng Proyekto

Paglalarawan

Ang UMKA ay hindi lamang isang desentralisadong merkado ng trabaho. Ito ay isang kapakipakinabang na pagsasatupad ng proyekto at nagbubuo ng pangkat na kagamitan batay sa teknolohiya ng blockchain.

Ang UMKA ay isang komportableng espasyo para sa pagtutulungan sa pagitan ng mga employer at tagakontrata na nag-aalok ng isang malawak na hanay ng kapakipakinabang na mga kagamitan na inilagay sa sistema nito:

- digital na pasaporte ay naglalaman ng datos ukol sa gumagamit. Ang datos ay nakaimbak sa blockchain. Ang digital na pasaporte ay naglalaman ng lahat ng impormasyon ukol sa mga kakayahang at kwalipikasyon ng gumagamit, mga karanasan sa larangan at posibleng tala ng mga kurso na natapos sa loob ng plataporma ng UMKA. Ang digital na pasaporte ay pinapadali ang paghahanap ng mga employer ng mga freelancer na may kinakailangang kakayahang;

- sinisigurado ang mga kontrata gamit ang teknolohiya ng natatanging AgileSC (Agile Smart Contract). Ang mga may seguridad na kontrata ay kapakipakinabang sa paggawa ng milestone na pagbabayad dahil pinadadali nito ang pangangasiwa ng mga mahirap na pangmatagalang mga proyekto. Sa kaso ng mga di na nikitang mga sitwasyon, ang parehong partido ay maaaring gumamit ng sistema ng arbitrasyon ng UMKA upang masolusyunan ang isyu;
- ang sistema ng arbitrasyon ay isang sistema para sa pagresolba ng mga di napagkasunduan na lumalabas sa plataporma. Ang Arbiter ay isang uri ng gumagamit sa sistema ng UMKA, isang di kawili-wiling partido na may sapat na ranggo sa plataporma.
- project ang mga pangpangkat na grupo ay para sa kooperasyon sa pagitan ng grupo ng mga freelancer;
- GNMT — Google Neutral Machine Translation inilagay sa chat engine ng UMKA upang matulungan ang mga gumagamit mula sa ibang mga bansa na malayang makipag-usap;
- ang mga pinagsama-samang online na kurso ay makatutulong para sa mga gumagamit ng sistema na pinapayagan ang mga ito na kumuha ng online na mga kurso mula sa mga nangungunang unibersidad sa mundo at matuto n mga bagong kakayahan. Ang mga resulta ay itinatala sa kanilang digital na mga pasaporte;
- komunidad ng mga dalubhasa — ang mga komunidad at mga di napagkasunduan na lumalabas habang nasa proseso ay pinangangasiwaan ng mga gumagamit sa plataporma. Ang mga gumagamit na nakakuha ng ranggo ay maaaring maging Arbiters upang makasali sa mga di napagkasunduan at maging sa pagpapaunlad ng plataporma sa pamamagitan ng pagkatawan sa mga opinyon ng masa.

Isa sa layunin ng UMKA ay makagawa ng mga komunidad ng dalubhasa at bigyan sila ng pinakamahusay na paligid para sa trabaho, edukasyon, at pansariling pagpapaunlad.

Ang UMKA ay nag-aalok sa mga employer ng isang pagpipilian mula sa dose-dosenang libo ng mga freelancer na may kinakailangang lebel ng kakayahan na itinatala sa kanilang elektronikong mga pasaporte.

Ang UMKA ay naghahatid sa mga freelancer ng access sa libong mga proyekto, mga bakante, sistema ng pagsusuri na may pansariling kontrol at mga pagsasanay na programa mula sa mga nangungunang edukasyonal na institusyon sa mundo.

Hindi lamang paghahanap ng trabaho ang inaalok ng UMKA. Ito ay isang smart contract na ginagawang posible sa mga employer ang pagtakda ng tiyak na mga kailangan para sa mga freelancer habang ang mga freelancer ay nakabubuo ng mga kakayahan na angkop sa napapanahong takbo ng merkado.

Ang mga serbisyo ng mga edukasyonal na institusyon na isinama sa UMKA ay nag-aalok ng nagtataas ng kakayahn na mga oportunidad ng mga internasyunal na sertipikadong online na mga kurso mula sa mga nangungunang unibersidad sa mundo. Sa oras na ang kurso ay natapos, ito ay sinasalamin sa mga elektronikong pasaporte na nagbibigay sa mga freelancer ng isang may kompetensyang pagsulong sa paghahanap ng trabaho at mga proyekto.

Hindi na kailangan ng mga employer na limitahan ang kanilang mga sarili sa iisang freelancer: pinapayagan ng UMKA ang paglalagay ng mga pangpangkat na proyekto kasama na ang mga pangpangkat na chat para sa lahat ng kasali. Pinapangangasiwaan ng employer ang badyet ng proyekto gamit ang AgileSC kada pagkakasunduan na nagagawa sa bawat freelancer.

Ang UMKA ay nangangahulugan ng pinansiyal na kasiguraduhan para sa lahat ng gumagamit: ang lahat ng transaksyon ng plataporma ay gumagamit ng agile smart contract na nakabatay sa teknolohiya ng blockchain. Ang AgileSC ay nag-aalok ng pagkakataon para sa yugto-yugtong pagbabayad sa proyekto at mga napagkasunduang amyenda habang sinisiguro ang kahusayan at kagaanan para sa lahat ng kasaping partido.

Iba pang katangian ng UMKA:

- Ito ay madaling gamitin na interface bilang isang mobile na aplikasyon, isang bersyon sa web at isang kliyente ng desktop (4Q 2018)
- Isang serbisyon inilaan para sa mga tao at 24 oras na teknolohiyang suporta.

Monetisasyon

Ang UMKA ay kumukuha ng 1% komisyong mula sa lahat ng mga transaksyon na nasa loob ng plataporma. Ito ang pinakamababang komisyong sa plataporma ng freelance na merkado hanggang sa ngayon. Ang mga pondo na nakalap sa paraang ito ay ibabahagi sa lahat ng mga humahawak UMKA tokens.

Desentralisasyon

Ang serbisyo ng UMKA ay isang desentralisadong sistema na pinangangasiwaan ng mga gumagamit. Ito ay nakabatay sa Delegated Proof of Stake, isang consensus algorithm ng blockchain.

Ang "UMKA Foundation" ay sinisigurado ang operasyon at pag-unlad ng sistema. Ang Agile Smart Contract na naglalaman ng datos ng kasapi, mga transaksyon at termino ay itinatala sa blockchain. Ibig sabihin nito, lahat ng transaksyon ay maaaring makita sa lahat ng serbisyo ng mga kasali, gayunman, ang mga amdenya ay maaaring ipakilala ng makakatransaksyong Employer at isang freelancer lamang.

Seguridad ng Personal na Datos

Ang login ng gumagamit ay nakaimbak sa blockchain at maaaring makita sa pamamagitan ng ginawang pribadong susi na encrypted gamit ang password ng gumagamit. Ang sistemang ito ay hindi pinapayagan ang access sa UMKA wallet at sa mga kaugnay na account sa kahit na sinong tao maliban na lamang sa gumagamit. Ang lebel ng seguridad na ito ay nakakaabot sa napapanahong kinakailangang encryption ng pansariling datos.



UMKA

Paano gumagana ang UMKA

Mga Asset para sa fiat at cryptocurrencies

Upang mapasimple ang fiscal na kaugnayan sa pagitan ng mga gumagamit, ipinakikilala ng UMKA ang asset para sa cryptocurrencies at fiat currencies. Ang asset ay isang token (o isang avatar) para sa isang salapi sa blockchain ng UMKA na sinusuportahan ng balanse ng cryptocurrency sa account ng isang gumagamit sa kanyang UMKA wallet at ang balanseng fiat sa account ng isang UMKA entity. Ang mga asset ay pinapayagan ang pagpapababa ng halaga ng transaksyon ng mga gumagamit sapagkat ang daloy ng pondo sa loob ng plataporma ay hindi maiimpluwensyahan ng iba pang mga blockchain o mga komisyon ng bangko. Ang mga asset ay ginagamit para sa mabilis na trabaho ng smart contract at garantiyang pinansiyal na seguridad para sa mga gumagamit.

Ang daloy ng pondo ay isinasagawa gamit ang mga smart contract na sa unang estado ay gumagawa kasama ng mga asset ng Bitcoin at Ethereum. Pagkatapos nito, 7 na bagong cryptocurrency at mga fiat na asset ang maipapakilala.

Ang mga sumusunod na operasyon ng mga currency ay magiging posible sa sistema ng UMKA:



Bitcoin



Ether



BitcoinCash



Dash



Dogecoin



Emercoin



Ethereum Classic



Litecoin



Ripple



Fiat na mga salapi

¹ Magiging magagamit sa Q4, 2018

Pagdededeposito at pagkuha ng mga pondo

Ang mga asset ng kahit anong halaga ay maaaring mabili sa proporsyon na 1:1. Halimbawa, kung ang gumagamit ay magdededeposito ng 1 BTC, siya ay makatatanggap ng bilang ng mga asset token na katumbas ng 1 BTC.

Ang mga asset ay maaaring makuha sa isang panlabas na wallet.

Pagrerehistro ng Profile (Freelancer/Employer)

Gumagamit na Freelancer:

• Pag upload ng portfolio

• Pag-uupdate ng impormasyon sa profile

• Pag-upload ng CV

• Pag-import ng rating

• Paghahanap ng mga alok na trabaho

Pangongontrata → Pagtapos ng gawain → Pagtangap ng bayad → Pag-iwan ng feedback → Pagkuha ng pondo
sa pagitan ng Employer

• Pagpili sa isang online na kurso

Pagbabayad sa BTC, → Pagtangap ng isang elektrikong sertipiko at isang entry sa ETH o iba pang halaga digital na pasaporte

² Ang mga bayad sa 9 na mga cryptocurrency at fiat ay makikita sa Q4, 2018

Gumagamit na Employer:

- Alok na trabaho
- Nilalaman ng isang itinakdang gagawin
(mga termino ng smart contract: budget ng milestone)
- Deposito ng Pondo
- Paghahanap sa isang freelancer

Pangongontrata sa isang freelancer → Pagtanggap sa mga natapos na trabaho → Bayad sa kumpirmasyon → Pag-iwan ng feedback
- Proyektong pangpangkat

Pangongontrata sa mga indibidwal na freelancer → Pagtanggap sa mga natapos na trabaho → Bayad sa kumpirmasyon → Pag-iwan ng feedback

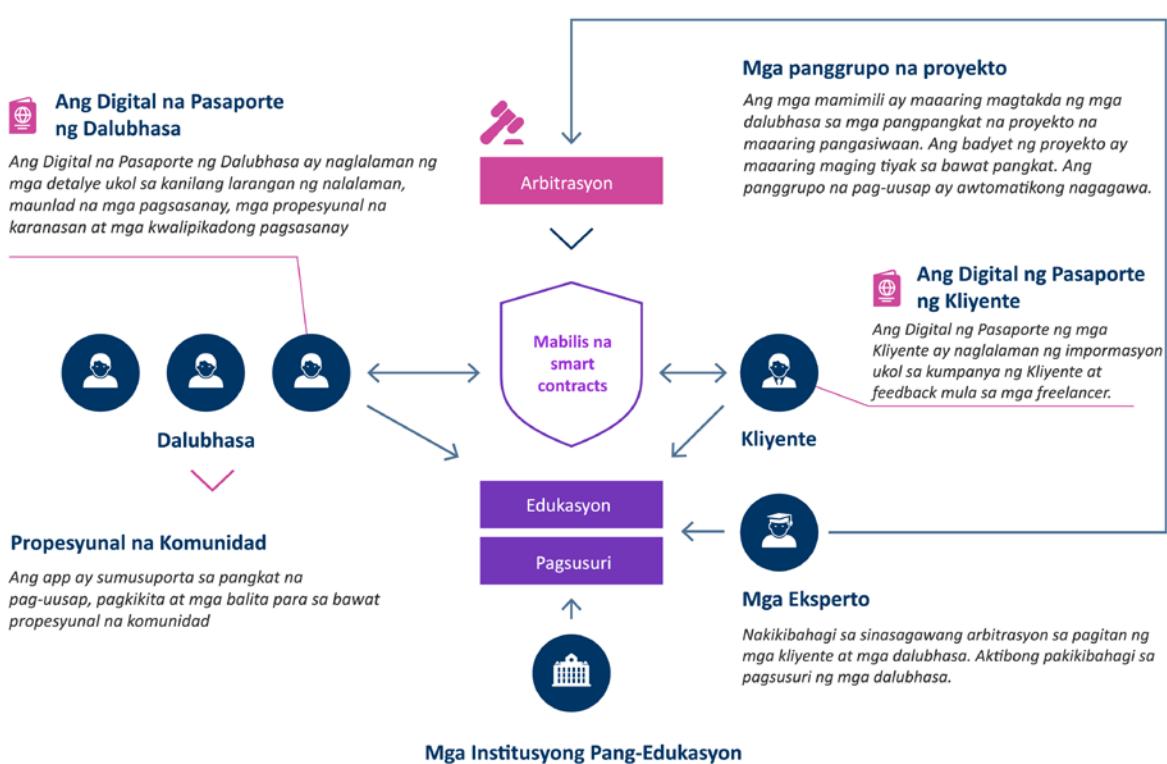
Dalubhasang Gumagamit³:

- Pamimili sa mga pagtatalo na isinumite para sa arbitrasyon

Pakikilahok sa arbitrasyon pag-aanunsyo ng desisyon → Pagkatanggap ng mga bayad
- Pagpapaunlad ng mga pagsusuri para sa mga freelancers

Pagtanggap ng mga pinayagang pagsusuri → Pagkatanggap ng mga bayad

³ Ang sistema ng dalubhasang arbitrasyon ay ilalabas sa Q4, 2018



Mga Suliranin ng Parehong Serbisyo at mga Solusyon ng UMKA

Suliranin:

Sentralisasyon: nakakalap ang mga pinansiyal at datos at pinapangasiwaan ng isang entity. Ang mga patakaran ng plataporma, halaga ng mga bayarin at mga komisyon, at ang teknikal na parametro ng sistema ay maaaring maamyendahan ng walang pahintulot mula sa mga gumagamit

Suliranin:

Hindi garantisado ang napapanahong pagbabayad at maayos na pagtatrabaho.

Suliranin:

Mataas na halaga ng komisyon. Ang halaga ng komisyon sa merkado ng plataporma ng freelance ay kasalukuyang nasa pagitan ng 2.7% at 20 % ng halaga ng transaksyon.

Suliranin:

Paglitaw ng mga pagtatalong sitwasyon na hindi masosolusyunan ng dalawang partido.
Pangangailangan ng ikatlong partido para sa pagsasaayos ng pagtatalo.

Solusyon ng UMKA:

Ang UMKA ay 100% sistemang desentralizado at pinapangasiwaan ng mga gumagamit. Lahat ng mga transaksyon, ranggo, at susi ng datos ng gumagamit ay nakaimbak sa blockchain.

Solusyon ng UMKA:

Isang Agile Smart Contract na pumapayag sa hakbang na pagbabayad at mga amyenda na pinagkasunduan ng parehong partido:

- Naglalaman ng datos ukol sa palatuntunan ng trabaho, badyet, at mga ispesipikasyon;
- Ang kabuuang halaga ng transaksyon ay naka-hold sa account ng employer hanggang sa mag-umpisa ang proyekto
- Ang mga amyenda ng kontrata ay maaaring ipakilala at itala sa blockchain kasama ang pagpayag mula sa parehong mga partido;
- Kung ang isang partido ay bigong makasunod sa mga napagkasunduan, ang iba pang partido ay hindi magkakaroon ng pagkatalong pinansiyal

Solusyon ng UMKA

Ang halaga ng komisyon ng UMKA ay 1% kada transaksyon. Ang lahat ng mga natanggap ng mga komisyon ng transaksyon ay gagamitin para sa pagpapaunlad ng serbisyo at suporta.

Solusyon ng UMKA

Mayroong dalawang paraan ng pagsasaayos ng pagtatalo: walang ikatlong partido o mayroong pagkikibahagi ng mga arbitrador ng UMKA na mula sa mga dalubhasa. Para sa mga detalye, tignan ang "Dispute Resolution".

Suliranin:

Mabagal na usad. Lahat ng kasalukuyang desentralisadong solusyon ay batay sa mabagal at mahal na Ethereum blockchain. Ang global na kapasidad ng Ethereum ay 7 tps habang ang halaga ng isang transaksyon ng smart contract ay nasa \$2 USD⁴.

⁴ [Ethereum — Yellow paper, p. 20](#)

Suliranin:

Kawalan ng pag-uusap sa merkado. Ang mga freelancer ay walang alam sa mga pinakahinahabol sa trabaho: ang mga employer ay hindi makahanap ng mga freelancer na may kinakailangang kakayahang. Ang mga edukasyonal na institusyon ay walang komunikasyon sa mga potensyal na employer at hindi batid ang dapat na ituro sa mga estudyante at ito ay isang pandaigdig na suliranin, mahalagang-mahalaga na nananatiling kulang sa epektibong teknolohikal na solusyon⁵.

⁵ V. V. Isang Mensahe sa Pederal Asembliya ng Pederasyon ng Ruso. Mayo 26, 2004. Moscow. [Elektronikong Sanggunian]. Access mode: www.Kremlin.ru; Ang pagkakapareho sa pagitan ng unibersidad na edukasyon at mga nagtapos ng nalabasan ng merkado ng trabaho (edukasyon-pagkakapareho ng trabaho), AQU Catalunya ISBN 9788469300237;

Suliranin:

Mahinang pagsasama ng mga freelancer at komunidad ng mga propesyunal. Ang mga freelancer ay halos hindi humaharap sa gap ng impormasyon; bilang kabaligtaran, mayroong saganang impormasyon na mahirap maunawaan, kasing hirap ng paglalagay ng daliri sa mga sapat na halaga sa merkado o mga propesyunal na gawi o daloy.

Suliranin:

Ang plataporma ng freelancer ay hindi nag-aalok ng mga oportunidad ng pagtutulungan.

Solusyon ng UMKA:

Ang blockchain na may mabilis at murang smart contracts na nakabatay sa DPOS konsensus na mekanismo (na may rate na 20, 000 tps). Upang makagawa ng mas murang transaksyon habang pinbibilis ang network, ang UMKA ay gagamit ng asset para sa fiat at cryptocurrencies.

Solusyon ng UMKA:

Ang mga employer ay bumubuo ng mga kinakailangan mula sa mga freelancer na sinusuri naman ng UMKA. Ang impormasyon na ito ay magiging bukas sa lahat ng mga edukasyunal na institusyon at mga freelancer. Ang mga freelancer ay maaaring makakuha ng kinakailangan kasanayan at makatanggap ng entrada ng komfirmasyon sa kanilang mga elektronikong pasaporte.

Ang mga edukasyunal na institusyon ay magkakaroon ng access sa datos ng mga kinakailangan ng employer at sa bilang ng mga potensyal na mag-aaral na gagamitin bilang batayan para sa pagpapaunlad ng kanilang mga edukasyunal na programa at online na mga kurso.

Solusyon ng UMKA:

Para sa bawat kategorya ng freelancer, ang UMKA ay bumubuo ng propesyunal na chatboards para makipag-usap ang mga freelancer sa bawat isa, matuto ng mga balita, magbahagi ng mga karanasan at network.

⁶ Paglalabas ng iskedyul para sa Q3, 2018

Solusyon ng UMKA:

Ang plataporma ay gumawa ng natatanging oportunidad upang mailagay ang mga freelancer sa pangpangkat na proyekto, na pinangangasiwaan ng employer. Sa pangkat, ang employer ay nakikita ang kabuuang badyet ng kanyang proyekto na kung saan ay pinangangasiwaan niya. Isang pangkalahatang chat room ang binuo upang mapag-usapan ang mga pangpangkat na gawain.



UMKA Blockchain

Ang desentralisadong aplikasyon ng UMKA ay batay sa mabilis at kumpletong blockchain na may mura at nababagong smart contracts (AgileSC) kasama na ang Byzantine fault-tolerant (BFT) Delegated Proof of Stake consensus algorithm batay sa EOS.IO.

Consensus Algorithm

Ang Proof of Work (PoW) ay isa sa mga kilalang consensus algorithms na ginagamit sa mga solusyon ng blockchain. Isa sa mga pinakapangunahing isyu ng PoW ay ang kakayahan nito: ang pagbibilang ay nangangailangan ng robust hardware, ang network ay hindi maayos na sumusukat, at ang mga komfirmasyon ng transaksyon ay matagal.

Ang Proof of Stake (PoS) ay isang magandang alternatibo dahil mas maganda ang kakayahan nito. Ngunit kung may sapat na pondo na pagmamay-ari ng limitadong bilang ng tao, humaharap tayo sa panganib ng sentralisasyon.

Ang Delegated Proof of Stake (DPoS) ay batay sa PoS at nagpapakilala ng elemento ng nalalahukang demokrasya. Hinahayaan ng DPoS ang mga network na kalahok na magtakda ng pinakakatiwalaang block makers na tinatawag na "Witnesses" na nagmamay-ari ng mataas na kalidad na hardware. Sa DPoS, ito ay posible na makagawa ng blocks na may interval na 0.5 segundo at magproseso ng mas maraming transaksyon sa bawat oras. Ang DPoS ay isang fork-proof.

Ang BFT-DPoS algorithm ay idinagdag ang Byzantine fault tolerance (BFT) mekanik na tumutulong upang makita ang mga gumagawa ng malisyosong block at binabawasan ang interval ng hindi nababagong komfirmasyon ng mga transaksyon sa isang block ~1 segundo. Ang consensus algorithm na ito ginagamit sa blockchain ng UMKA.

Pagpapatupad ng Software

Ang desentralisadong aplikasyon ay gumagana sa nasabing blockchain na hinahayaan itong maayos na gumana sa pamamagitan ng sanggunian ng sistema at kung kailangan ay gumagamit pa ng mas maraming sanggunian. Ang mga smart contract ay nakasulat sa C++ na wika ng programming, na isang unibersal, mahusay na gamit para sa gawain.

Halaga ng mga Transaksyon

Walang halaga ng transaksyon na ginagamit sa ibang blockchain. Walang "minero", kung saan ang trabaho ay dapat bayaran ng mga gumagamit na gustong gumawa ng transaksyon. Sa EOS, mayroong mga block makers na binibigyan ng pabuya dahil sa kanilang ginawa sa network.

Pagmimina

Walang pagmimina bilang proseso ng pagbibilang sa delegasyon ng network. Sa halip na terminong "minero", ang aming network ay gumagamit ng terminong "witness" na tumutukoy sa blockmaker na napili ng network. Sa halip na pagbibilang sa kapakanan ng pagbibilang, tulad ng sa PoW lahat ng kapasidad sa pagbibilang ng 'Mga Witness' ay ginagamit para sa benepisyo ng network, hal, pinatutunayan nila ang mga transaksyon at mga smart contract.

Ang serbisyo ng witness ay maaaring ialok ng network sa kahit na sinong gumagamit sa oras na mayrooong sapat na boto para sa pagtakbo - ang mga gumagamit ay maaaring gumawa ng blocks at kumuha ng bayad sa UMK.



Agile Smart Contract

Ang Agile ay isang nababagong metodolohiya na nakabatay sa mga prinsipyo ng isang nakapanglalahok na paraan upang makabuo ng magandang gawa at pag-unlad. Ang Agile Smart Contract (AgileSC) ay isang bagong henerasyon ng smart contract na pumapayag sa paghahati ng isang transaksyon sa ilang bilang ng milestones at iterations kasama na rin ang para sa paghahati nito sa tatlong parametro:



Ano ang kailangang tapusin



kailan ang huing araw



anong remuneration

Ang Agile Smart Contract ay sinisigurado ang posibilidad ng pag-aamyenda sa bawat tatlong parametro na may pagpayag mula sa parehong mga partido. Bilang halimbawa, kung ang freelancer ay makikiusap ng amyenda sa parametro ng oras (pagkuha ng huling araw) at ang employer ay kinumpirma ang aksyon na ito, ang bagong amyenda ay ipinakikilala sa blockchain at dapat na maipatupad sa pagkuha ng panibagong huling araw.

Ang AgileSC ay nananatiling isang tagapanagot ng isang ligtas na transaksyon dahil ang ikatlong partido ay maaaring hindi amyendahan ang ipinatupad na kontrata. Ang kasaysayan ng buong amyenda ng kontrata ay nakatago sa blockchain at bukas sa lahat ng gumagamit.

Pinapayagan ng sistema ang pangangasiwa ng hakbang na proseso ng proyekto, pinapapayak ang kaayusan ng pagtingin sa huling araw, tumutulong sa pagsasaayos ng pagtatalo ng hindi nangangailangan ng ikatlong partido, at awtomatikong ipinapadala ang renumeration sa mga freelancer kung ang employer ay nasiyahan sa paghahatid.

Ang Agile Smart Contract na may rekomendadong mga iteration at milestone ay ginagawa para sa bawat uri ng proyekto at serbisyo na inaalok ng mga freelancer ng UMKA. Mas madali para sa mga gumagamit na pangangasiwa ang sistema: madalas na kailangan nilang ilagay ang badyet upang mapayagan ang kontrata. Ang mga operasyon na may template ay isinasaaalang-alang ang mga opinyon ng mga dalubhasa kasama na rin ang mga may karanasang propesyunal mula sa iba't ibang larangan na may maliwanag na kaunawaan kung paano maisasaayos ang pakikipagugnayan sa mga telecommuters.

Paggawa ng mga transaksyon gamit ang AgileSC



Gamit ang P2P chat, ang employer at ang freelancer ay nagkasundo sa mga termino at kondisyon ng transaksyon

Bilang halimbawa, 1 ETH para sa paggawa ng isang logotype. Ang komisyon ay kinukuha mula sa pondo ng employer na hindi paksa na ibalik kapag kontrata ay hindi itinuloy

Pinipindot ng employer ang "Handshake" button na magbubukas sa window na nagpapakita ng lahat ng parametro ng kontrata



Ang gumagamit ay magpapatuloy sa negosasyon ng kontrata

Ang employer ay magtatakda ng mga parametro ng AgileSC: hinahati ang kontrata sa dalawang iteration. Ang opsyon ng Prepay ay hindi magagamit sa kalagayang ito at ang mga pondo ay hinahawakan muna ng AgileSC.

Unang mga termino at kondisyon ng milestones:

*Sketches ng tatlong bersyon ng logotype sa jpg o png format
Panahong itatagal — 5 araw sa kalendar. Badyet — 0.75 ETH*

Ikalawang mga termino at kondisyon ng milestone:

*Isang malinis na kopya ng napiling logotype ng employer na nasa png at psd formats
Panahong itatagal- 10 araw sa kalendar. simula ng kontrata. Badyet- 75 UMK*

Ang mga employer ay maaaring mag-alok ng mga trabahong direkta sa mga freelancer na kanilang napili o mag-sumite ng isang projekto at humanap ng mga kontraktor

Ang mga freelancer at employer ay masusing inaaral ang mga probisyon sa kontrata at tinatanggap ang mga termino at kondisyon



Isang ligtas na Agile Smart Contract na transaksyonay ginagawa ng inaprubahan ng dalawang partido

1 ETH ay nilipat mula sa UMKA Wallet account ng Employer patungo sa Agile Smart Contract

Sa loob ng limang araw, ang freelancer ay ihahatid sa employer ang ilang guhit ng logotype
Gamit ang "Approve"na pindutan, tinatanggap ng employer ang projekto at kinukumpirma ang pagtatapos ng unang milestone ng kontrata

Sa parehong oras, ang freelancer ay awtomatikong nagkakaroon ng kanyang pansarling UMKA Wallet na naglalaman ng bayad para sa unang iteration ng kontrata sa halagang 0.25 ETH



Sa loob ng limang araw ang freelancer ay maghahatid ng huling bersyon ng logotype sa employer

Gamit ang "Approve and Complete"na pindutan, tinatanggap ng employer ang projekto at kinukumpirma ang pagtatapos ng kontrata

Ang pansariling wallet ng ay nilalagyan ng natitirang 0.75 ETH



Sa isang di kilalang mode, ang employer at ang freelancer ay sinusuri ang gawa ng bawat isa gamit ang iskor mula sa una hanggang sa lima (ginagamit para sa ranking purposes) at nagsusulat ng detalyadong feedback

Ang bawat isa sa kanila ay magdedesiyon kung sasalamin ba nito ang deliverables ng kanilang pinagtulungan ang gawain ang badyet ng kontrata sa kanilang pansariling profile (hindi kailanagn kung ito ay nasa ilalim ng NDA)

Matapos na ang parehong partido ay inilagay ang feedback at sinuri ang bawat isa, ang impormasyon na ito ay makikita sa parehong profile ng mga employer at freelancer

Ang pagsasaayos sa mga posibleng pagtatalo sa AgileSC ng di nangangailangan ng ikatlong partido

Ang pamantayang mga gawaing kontraktuwal ay madalas na may kaugnayan sa mga kalagayan na maaaring makaapekto sa kalidad at pagiging maagap ng mga probisyon ng serbisyo o pagiging nasa oras ng pagbabayod pagtuloy sa pagtigil ng kontrata. Ang AgileSC ay may mekanismo ng pagsasaayos ng pagtatalo ay hindi nangangailangan ng ikatlong partido.

Mga halimbawa ng mga pagtatalong sitwasyon:

Ang Employer o ang Freelancer ay bigo na makapagtatag ng komunikasyon

Kung ang Employer o ang Freelancer ay bigong magpakita ng gawa sa loob ng 48 oras matapos ang pagpapakita ng isang milestone ng kasalukuyang iteration, o sa sumunod na 48 oras matapos ang hiniging pagpapatigil ng kontrata na hiniling ng isang partido, ang kontrata ay awtomatikong ititigil at ang buong halaga ng kasalukuyang iteration ay mapupunta sa partido ng kontrata na nagkumpirma sa gawa nito. Ang mekanismong ito ay sinisiguro ang bayad sa ginawan ng freelancer kahit na bigong makapagtatag ang employer ng komunikasyon, at ang Employer ay hindi na nangangailangang magbayad ng sa mga di natapos na gawain.

Bigong makapagbayad ang Employer ng buong halaga ng kontrata

Bago maisakatuparan ang AgileSC, ang balanse ng Employer sa kanyang UMKA Wallet ay tinitignan. Matapos mapirmahan ang kontrata, ang kinakailangang halaga para sa buong kontrata ay awtomationg naka-hold. Ang halaga ng kontrata ay sa sistema ng AgileSC ay naggagarantiya na ang Employer ay mayroong pondo na kailangan upang mabayaran ang kabuuan ng serbisyon inihatid ng Freelancer

Ang Employer ay nagbibigay ng bagong mga kinakailangan o ang Freelancer ay nag-aalok na ang sakop o halaga ng trabaho ay kailangang itaas

Ang pagbabago sa sakop ng trabaho ay kadalasang may kaugnayan sa mga pagbabago sa pangwakas na halaga ng kontrata. Ang mga partido ay maaaring sumang-ayon sa pagpapalawak ng sakop ng trabaho na nasa ilalim ng kasalukuyang kontrata o maglagay ng dagdag na AgileSC na sumasakop sa mga bagong kailangan lamang. Kung ang mga partido ay nagdesisyong itaas ang kasalukuyang halaga ng kontrata, maaari silang gumawa ng karagdagang milestones o itaas ang mga kailangan sa umiiral na milestone sa pamamagitan lang ng pagbabago sa parametro ng trabaho, oras at badyet.

Kapag ang halaga ng kontrata ay itaaas, ang pagbabagong ito ay narerehistro sa blockchain bilang karagdagang napagkasunduan. Bago ito mapirmahan, ang balanse ng UMKA Wallet ng Employer ay tinitignan muli at ang karagdagang halaga ay naka-hold. Kung ang presyo ng kontrata ay bababa, ang hindi nagamit na mga pondo ay ibinabalik sa wallet ng Employer.

Pagpapatigil sa AgileSC

Kung ang Employer at ang Freelancer ay magdedesiyon na itigil ang kanilang relasyon sa kontrata, maaari nilang gawin ito sa anumang oras ng hindi nangangailangang maghintay na matapos ang kontrata o ang kasalukuyang iteration gamit ang interface ng pangangasiwa ng kontrata. Ang pagtigil sa kontrata ay nangangailangan ng pagpayag mula sa parehong partido. Kung isa sa mga partido ang hindi handa sa pagpapatigil ng relasyon nila sa kontrata, may mga iba pang mga paraan para sa pagsasayos ng mga potensyal na di pagkakasunduan (tignan ang Pagsasaayos ng potensyal na pagtatalo sa AgileSC na hindi nangangailangan ng ikatlong partido).



Pagpapatigil sa umpisa ng relasyon ng hindi nangangailangan ng paunang pagbabayad

Kung ang Employer at ang Freelancer ay ititigil ang kanilang relasyon sa pamamagitan ng parehong pagpayag bago o sa oras ng pagkuha ng unang AgileSC milestone na may markang "Walang paunang bayad", ang buong halaga ng AgileSC ay awtomatikong ibinabalik sa wallet ng Employer.

Pagpapatigil sa umpisa ng relasyon na may paunang bayad

Kung ang Employer at ang Freelancer ay ititigil ang kanilang kaugnayan na may parehong pagpayag bago o sa kasalukuyang pagkuha ng unang AgileSC milestone na may markang "May Paunang Bayad", ang buong halaga ng unang AgileSC iteration ay awtomatikong mapupunta sa wallet ng Freelancer. Ang halaga ng susunod na iterations ay awtomatikong ibinabalik sa wallet ng Employer.

Pagpapatigil sa kasalukuyang kaugnayan matapos ang pagkuha ng unang milestone

Kung ang Employer at ang Freelancer ay itinigil ang kanilang kaugnayan sa pamamagitan ng parehong pagpayag sa kurso ng kahit anong iteration ng kontrata maliban na lamang sa una, ang interface ng pangangasiwa ng AgileSC ay pinapayagan ang mga ito sa kung ano ang gagawin sa kasalukuyang iteration na nasa uri ng bidding. Ang halaga ng susunod na iteration ay hindi paksa sa bidding at awtomatikong ibinabalik sa Employer.

Ang Employer ay maaaring mag-alok na ang 50% ng kasalukuyang AgileSC iteration ay bayaran sa Freelancer at ang 50% ay maaaring maibalik sa kanyang wallet. Kung papayag ang Freelancer, ang mga partido ay isasara ang pagtatalo at ang kasalukuyang halaga ng iteration ay awtomatikong ibinabahagi sa pagitan ng mga wallet ng partido.

Kung bigo ang kahit anong partido na magkasundo sa paghahati o sa mga inaalok na iba pang paghahati, binibigyan ang mga partido ng 48 oras upang maabot ang kompromiso. Sa loob ng 48 oras, ang mga partido ay maaaring umabot ng napakasunduan kasulatan ng pagtatalo ng kanilang sarili o mag-isip ng ibang di kilalang arbitrasyon para sa paghahatol na pabor sa isa sa mga partido (tignan ang Pagsasaayos ng potensyal na pagtatalo sa AgileSC ng arbitrasyon).

Kung ang mga partido ay bigong maisaayos ang mga di pagkakaunawaan at wala sa mga partido ang pumayag sa di kilalang arbitrasyon, ang kasalukuyang halaga ng iteration ay awtomatiko at pantay (50% sa 50%) na pinaghahatian sa pagitan ng mga wallet ng mga partido. Ang susunod na halaga ng AgileSC iteration ay ibinabalik sa wallet ng Employer.

Paglutas ng Pagtatalo sa AgileSC gamit ang Arbitrasyon⁷

Sa relasyong sa kontrata, isang salik na tao, ang kakulangan sa impormasyon o malakihang pagbabago sa mga termino at kondisyon ng kontrata ay maaaring magdulot sa mga sitwasyon na hindi maisasaayos ng walang ikatlong partido. Bago maipatigil ang kontrata, ang mga partido ay binibigyan ng 48 oras para sa pagsasaayos ng mga di pagkakaunawaan sa panahon na dapat maisaayos ang mga di pagkakaunawaan gamit ang mekanismo ng bidding o mas piliin ang di kilalang arbitrasyon para sa paghahatol na pabor sa isa sa mga partido.

⁷Ang ginagawa ng Dalubhasang Arbitrasyon ay makikita sa Q4, 2018. Sa oras na iyon, ang mga developer ng UMKA ay nagiging arbiters.

Ang di kilalang arbitrasyon ay ibinibigay ng isa sa mga Dalubhasa ng plataporma ng UMKA na may pinakamataas na ranking sa kanilang larangan

Sinusuri ng arbitrador ang mga di pagkakaunawaan ng di nalalaman at nagbibigay ng hatol na pabor sa isa sa mga partido batay sa detalyadong ulat. Ang gumagamit ay bibigyan ng 5% ng pagtatalo na UMK iteration na halaga sa kanyang wallet bilang bayad sa pakikilahok sa arbitrasyon

Kahit anong Dalubhasang plataporma ng UMKA ay maaaring maging arbitrador sa isang pagtatalo at makakuha ng bayad ng arbitrasyon. Ang mga paalala sa kasalukuyang pagtatalo ay awtomatikong lumalabas sa profile ng isang Dalubhasa na may naaayong kakayahan pagkatapos mailagay ng isang Freelancer ang kanyang rating upang maging kwalipikado sa estadong Dalubhasa

Ang gantimpala ng arbitrador ay makikita sa mga profile ng Employer at Freelancer, na magbibigay daan sa bawat gumagamit ng plataporma na gumawa ng konklusyon ukol sa pagiging patas ng mga gantimpala bago ang mga ito makagawa ng ugnayan sa mga di kasangkot na partido.

Katulad ng ibang mga kalagayan ng mga transaksyon na kinukumpleto, ang Employer at ang Freelancer ay nagbibigay ng walang pagkakilanlan na iskor at nagsusulat ng mga feedback ukol sa pagkakaroon ng transaksyon sa isa't isa.



Digital na Pasaporte ng UMKA

Ang bawat profile ng UMKA ay mayroong digital na pasaporte na naglalaman ng datos ukol sa gumagamit .

- Ang pasaporte ng Freelancer ay naglalaman ng kanyang kakayahan, propesyunal na pag-unlad, karanasan sa trabaho, at kwalipikasyon.
- Ang pasaporte ng Employer ay naglalaman ng mga feedback ukol sa nangongontrata at ang profile ng kumppanya.

Ang pangunahing impormasyon ay nakaimbak sa blockchain. Ang mga detalye ng pasaporte ay makukuha ng lahat ng rehistradong gumagamit ng plataporma.

Ang ibang mga datos tulad ng diploma, mga sertipiko, mga portfolio ng gumagamit at iba pa ay ilalagay sa sistema ng IPFS file. Ang personal na detalye ng mga gumagamit ay ilalagay sa blockchain.

⁸ Ang Digital na pasaporte ay ibibigay simula sa Q4, 2018

Ang katungkulan ng UMKA

Sistema ng Rating

Ang UMKA ay gumagamit ng patas at malinaw na sistemang statistikal na nagsisiguro na walang pandaraya sa rating o palsipikadong feedback.

Ang mga iskor mula sa una hanggang lima ay ibinibigay ng mga partido ng walang pagkakilangan na sumusunod sa pagtatapos ng mga transaksyon lamang. Ang Employer ay hindi makikita ang feedback ng Freelancer maliban na lamang kung ilalagay nila ito kanilang sariling feedback at vice versa. Ang mga feedback ng Freelancer at Employer ay makikita sa lahat ng rehistradong gumagamit.

Sa default, ang kaayusan sa kasaysayan sa profile ay sumasalamin din ng ilang datos ng Agile Smart Contract: ano ang gagawin, sa anong oras at para sa anong renumeration nakumpleto ng Freelancer. Kung gusto, posible na magtago ng halaga ng natapos na mga gawain ngunit ang feedback at mga iskor ay hindi matatago. Ang malinaw na sistema ng rating ay nagbibigay sa mga partido ng isang oportunidad ng maayos na pagsusuri sa talaan ng bawat isa bago pumasok sa isang kontrata.

Pagbabayad

Lahat ng transaksyon na nasa serbisyo ay tinatapos sa pamamagitan ng panloob na UMKA wallet gamit ang mga asset ng smart contract. Upang masimulan ang pagtatrabaho sa serbisyo, ang mga gumagamit ay kinakailangang gumawa ng pansariling wallet at muling ikarga ito gamit ang isang debit o credit card, Paypal o isang cryptocurrency wallet.

Kumukuha ng 1% na komisyon ang UMKA mula sa mga halaga ng transaksyon na kinukuha mula sa pondo ng mga employer.

UMK Token

Ang UMK token ay naggagarantiya ng pakikilahok sa pagbabahagi ng kita ng plataporma. Ang balanse ng token ay makikita sa wallet ng gumagamit, at ang mga pabuya ay maiipon proporsyonal sa halaga ng mga token.

Bayad

Ang bayad ng UMKA ay 1% ng halaga ng lahat ng ligtas na mga transaksyon sa parte ng Employer. Ang maliit na bayad ay bumubuo ng pagtitiwala sa sistema at ginagawang libre ang mga serbisyo para sa mga Freelancer na tumatayong tagapanagot ng integridad ng mga Employer. Ang mga pondo ay awtomatikong ibabahagi sa pagitan ng mga humahawak ng UMK token (kapag ang bangko ay umabot sa \$150,000 USD o katumbas sa iba pang currency). Ang mga kita na nakamit mula sa token na kabilang sa pinapangasiwaang pondo ay magagamit para sa pag-suporta at pagpapaunlad ng plataporma.

Integrasyon sa mga Serbisyo ng ikatlong partido⁹

Rating import

Ang UMKA ay sumusuporta sa pag-iimport ng profile rating mula sa ibang mga plataporma sa paghahanap para sa mga remote na empleyado: Upwork, Freelancer, at Fiverr. Sumusunod sa kumpirmasyon ng pagiging tunay ng ibinigay na impormasyon, ang UMKA profile ay nagpapakita ng iskor ng rating sa profile ng plataporma na isinama ng gumagamit na nagbibigay daan upang magkaroon ng mas mabilis na tiwala sa mga gumagamit ng UMKA at ang katuparan ng unang transaksyon..

CV import

Upang maitaas ang lebel ng tiwala ng mga Employer, hinahayaan ng UMKA ang pag-download ng CV at portfolio na nasa format ng PDF o pag-aangkat ng impormasyon mula sa LinkedIn profile..

Social network profile import

Ang mga profile ay maaaring punuin ng mga link sa mga account sa VK, Facebook at Instagram.

Integrasyon ng edukasyonal na programa

Ang plataporma ng UMKA ay sasamahan ng online na mga pagsasanay na serbisyo. Ang mga kurso ay maaaring bayaran sa salapi ng UMKA sa espesyal na mga halaga na inaalok sa mga gumagamit ng plataporma. Ang impormasyon ukol sa mga natapos na kurso at mga propesyunal na pag-unlad ay maisasalamin sa elektronikong pasaporte ng Freelancer na ginagawang mas katiwa-tiwala ang kanilang profile sa mga mata ng employer.

GNMT sa UMKA's chats

Ang UMKA ay nagpupursiging tanggalin ang lahat ng mga hadlang sa pagitan ng mga gumagamit. Upang magkaroon ng mas madaling komunikasyon sa pagitan ng mga gumagamit, ang mga chat ng UMKA ay mayroong Google Neural Machine Translation (GNMT) na nakalagay na. Simula ng inilunsad ito noong 2016, ang serbisyo ay aktibong nagpapaunlad, at ang kalidad ng pagsasalin ay umaayos kada araw, salamat sa mekanismo ng neural network learning. Ang mga wika ay pumapares sa wikang ingles na magiging handa para sa mga gumagamit ng plataporma.

⁹Ang mga ginagawa na inilalarawan sa seksyon na ito ay ilalabas sa Q4, 2018

Mga mobile na aplikasyon ng UMKA para sa Android at iOS

Sa ngayon, (Q3, 2018), ang interface ng mga mobile na aplikasyon ng UMKA ay pinauunlad para sa Android at iOS. Ang mga demo na bersyon ng ganitong mga aplikasyon ay makukuha sa iTunes at PlayMarket. Ang kabuuang kapasidad na bersyon ay nakaiskedyul para sa pagpapaunlad at implementasyon Q1, 2019.

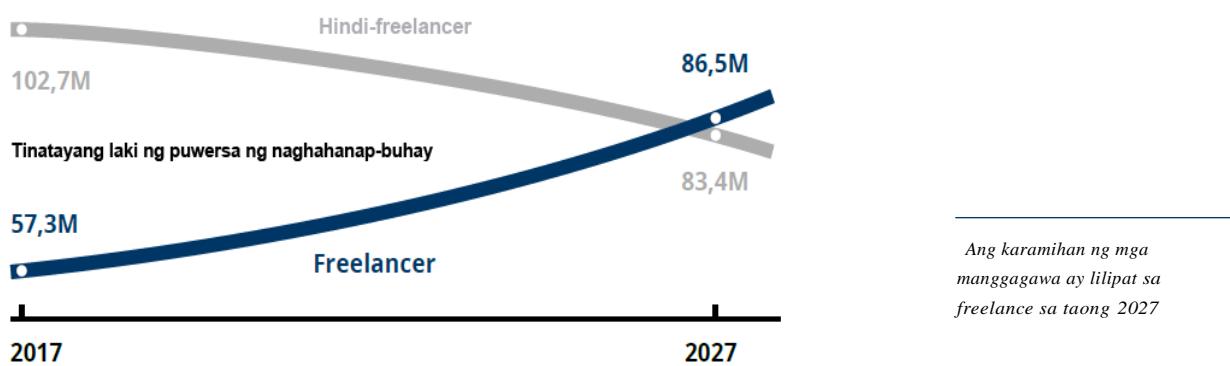




Pagsusuri sa Merkado

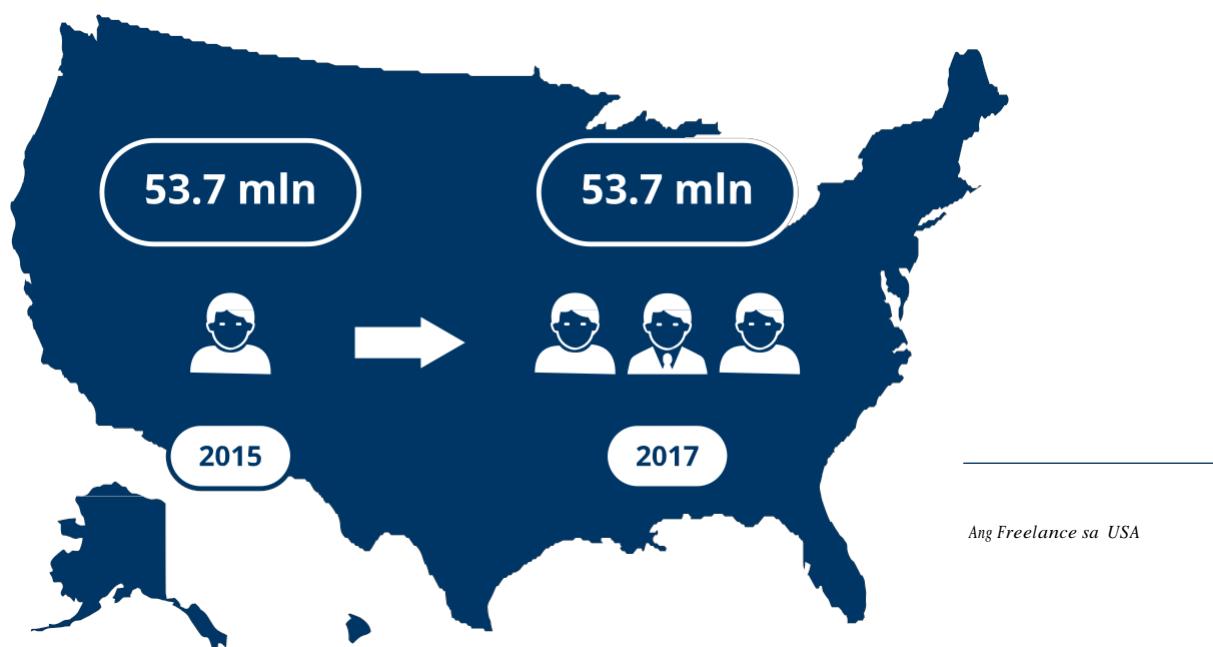
Freelance at Remote na Paghahanap-buhay sa Merkado Ngayon

Ang pandaigdigang freelance at remote na merkado ng trabaho ay umuusbong sa mga nakalipas na taon. Ayon sa Upwork, higit sa kalahati ng trabaho sa US ay lilipat sa freelance sa taong 2027. Ito ay malinaw na pagpapakita ng mga kalakaran sa mundo ng freelance na merkado.



Noong 2015, nagsagawa ang [Payoneer](#) ng pag-aaral ukol sa pandaigdigang freelance na merkado (demografiya, edukasyon, organisasyon panggawa at lebel ng kita). Noong 2014 at 2015, nag-interbyu sila ng mahigit sa 20,000 na mga freelancer sa buong mundo upang ikumpara ang mga rate at malaman ang tunay na halaga sa merkado kanilang mga serbisyo. Ayon sa pag-aaral, ang karaniwang pandaigdig na bayad sa oras ay \$21 USD¹⁰. Isang panibagong pag-aaral ang isinagawa noong 2017 na nag-ulat na ang karaniwang bayad kada oras kumpara noong 2015 ay bumaba sa \$19 USD¹¹. Ang pagsusuri ay nagpapakita na ang kalakarang ito ay resulta ng pagdami ng mga freelancer mula sa mga papaunlad na bansa na kumuha ng nasusukat na hati sa ekonomiya ng freelance at ito ay tuwirang patunay ng paglago at pagbabago ng merkado ng freelance sa nakalipas na tatlong taon. Bawat taon, ito ay nadadagdagan ng lumalagong bilang ng mga freelancer mula sa mga papaunlad na bansa. Kamakailan lamang ay naglimbag ang Unibersidad ng Oxford ng isang ulat kung saan nangunguna ang India at Bangladesh sa pinakamalaking pandaigdigang merkado ng mga freelance na serbisyo (Oxford University. The Online Labour Index¹²).

Ang pandaigdigang merkado ng freelance ay lumalago kasabay ng pangangailangan para sa mga serbisyon pangremote na empleyado. Batay sa pag-aaral sa merkado ng paggawa ng US “Freelancing in America 2017”¹³, ang mga analista ng Payoneer ay nakita na sa US indibiduwal account ng mga nagnenegosyo ay higit sa ikatlong bahagi ng kabuuang lakas paggawa ng buong bansa. Noong 2015, ang bilang ng mga Amerikano ay itinuturing bilang self-employed ay nasa 53.7 milyon, noong 2016 - 55 milyon habang noong 2017 ay umabot ito sa 57.3 milyon, o 36% ng nasyonal na lakas paggawa..



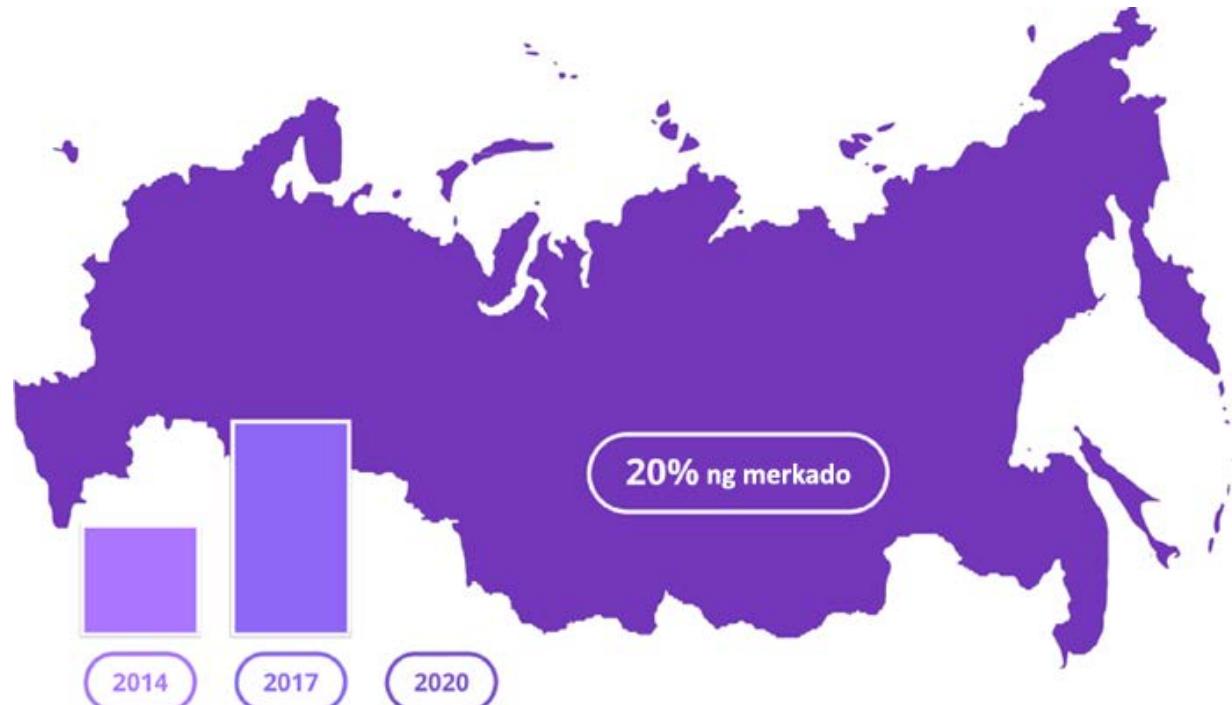
¹⁰ [Ang resulta ng Survey ukol sa kita ng Freelancer ay nandito na!](#)

¹¹ [Ang 2017 resulta ng Survey ukol sa kita ng Freelancer ay nandito na!](#)

¹² [Ang index ng Online na Trabajo, iLabour, 11 Hulyo 2017](#)

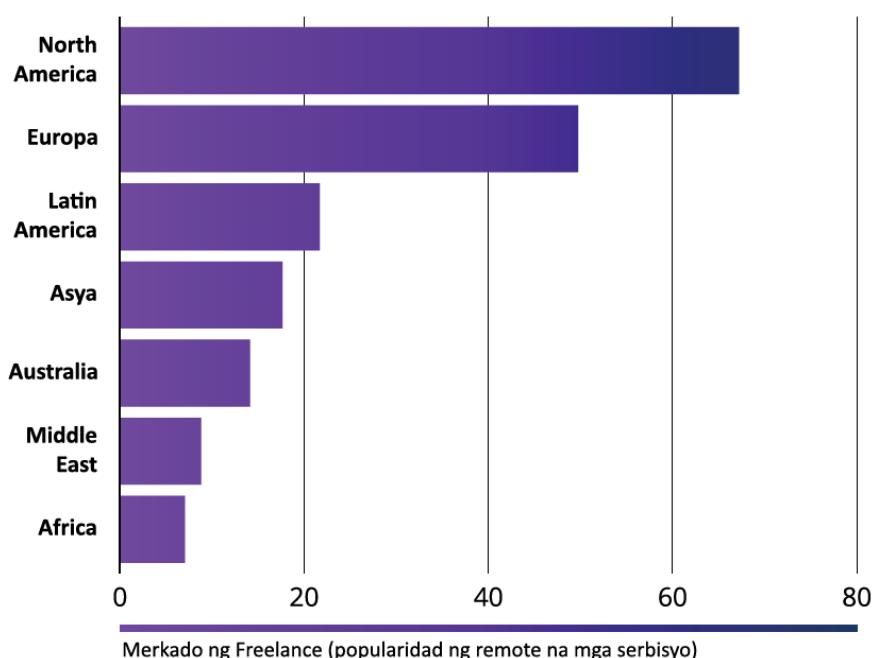
¹³ [Freelancing sa America 2017](#)

Para sa kapakanan ng pagkukumpara, tandaan natin na ang mga pag-aaral sa merkado ng trabaho ng mga Ruso na isinagawa ng konsultang analista ng [J'son & Partners](#). Ayon sa pag-aaral, ang bilang ng mga Ruso na lumilipat sa remote na trabaho ay lumalago ng dalawa at kalahating milyong tao simula 2014. Ibig sabihin nito, mayroong limang milyong freelancer sa Russia na ngayon at kung pagbabatayan ang mga hula ng J'son & Partner sa loob ng tatlong taon, ang kanilang bilang ay lalago sa 14 milyon o 20% ng merkado ng trabaho.

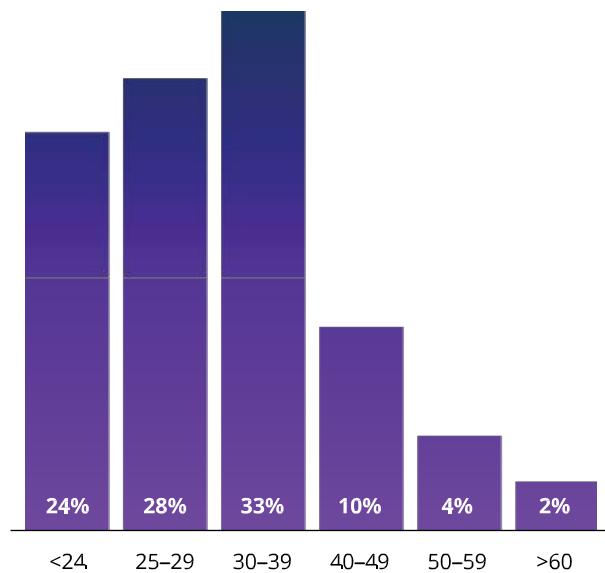


Freelance sa Russia

Nanatili ang Europa at US bilang mga merkado na may pinakamataas na pangangailangan para sa remote na serbisyo. Ang mga empleyadong taga-Europa ay sineserbisyuhan ng 51% ng mga freelancer. Noong 2015 ang mga employer ng US ay accounted lamang ng 37% ng mga freelancer habang ang kanilang mga bahagi ay lumago sa 68%



Mahigit sa 50% ng mga nakapanayam na mga freelancer ay mas bata sa 30 taong gulang at halos kalahati nila ay mas bata sa 25 taong gulang. 6% lamang ng mga kinapanayam ang mas matanda sa 50 taong gulang.



Saan nakakahanap ng trabaho ang mga freelancer?

Sa taong 2018, lumago ang mga plataporma ng freelance at naging pandaigdigang base na nag-aalok ng trabaho sa 73% ng mga freelancer. Ang tungkulin ng social network ay lumago rin. Noong 2015, 8% lamang ng mga freelancer ang gumamit ng propesyunal na online network sa paghahanap ng trabaho, habang ang bilang na ito ay tumaas sa 38%. Dati, naghahanap ang mga freelancer ng trabaho gamit ang LinkedIn. Ngayon, ang dumaraming bilang ng mga gumagamit ay pinipili ang Facebook para sa propesyunal na pag-unlad. 54% ng mga freelancer ay inaalok ang kanilang mga serbisyo sa Facebook at 40% sa LinkedIn.

Bakit lalago ang merkado ng freelance?

1. Ang bagong henerasyon ng sikolohiya ay binabago ang merkado ng trabaho

Ang henerasyon na ipinanganak noong 1990 at 2000 hal, ang mga edad na nasa 35 pababa, ay bumuo ng batayan ng kontemporaryong freelance. Hindi katulad ng nagdaang mga henerasyon, ang mga millenial ay humahanap ng trabaho na may positibong impluwensya sa mundo o nakakapanghikayat. Sila ang mga entusiastikong gumagamit ng social networks at mga koneksyon sa paghahanap para sa permanenteng trabaho o ibang sideline na trabaho.

2. Kontemporaryong mga tao na nagsusumikap para sa kalayaan

Ang mga employado ng mga kompanya ay naghahanap ng kalayaan at pagsasarili, naibabagay na mga iskedyul at mga paraan sa pagsasaayos ng trabaho. Ang mga sideline na trabaho ay nagiging kabuuang proyekto para sa marami sa kanila na gumagawa ng mas malaking kita kaysa sa pangunahing trabaho, kasama ang mga freelancer na nag-aalok ng mas kapakipakinabang at nakapanghihikayat na mga solusyon para sa mga employer. Bagamat mayroong katatagan ang permanenteng trabaho sa opisina, maraming mga employado ang pumipili na sumubok sa mapanganib, ngunit nakapanghihikayat na istratehiya ng freelancing na may kasamang kabuuang responsibilidad para sa deliverables. Ang kalakarang ito ay pinauusbong ang kompetisyon sa merkado ng trabaho, binabago ang mga paraan sa pagkuha ng panibagong kaalaman at mga kakayahan, at pinatitingin ang mga kontraktor sa pangwakas na resulta, imbis na sa kapanggapan ng trabaho.

3. Binabago ng Freelance ang mga paraan sa paghahanap ng tao at motibasyon

Ang pagkakaroon ng pagpapaunlad sa freelance ay nagkaroon ng access sa mga propesyunal at mga kakayahan na nakakaabot sa kanilang mga kailangan sa mas malawak na nasasakop. Ngunit, ang pansariling pag-unlad ng isang employado na ginamit upang hindi makapantay sa kakulangan ng oras, hindi naayon na mga kondisyon at mga opinyon na ibinigay ng tagapangasiwa. Ang pag-iisip ng freelancer ay iba sa mga employado na mas gusto ang tradisyunal na mga paraan sa trabaho, at ito ay may karampatang impact sa parehong trabaho at motibasyon.

4. Ang freelance ay nagiging mas kapakipakinabang kaysa sa tradisyunal na trabaho

Ayon sa botohan na isinagawa ng US Freelancers Union at Upwork online, sa mahigit na 7.000 na nagtatrabayong mga Amerikano, 32% ng mga natanong ay nagpakita ng lumalaking pangangailangan para sa mga serbisyo ng freelancer at ang pagtaas sa dami ng mga isinasagawang mga gawain. Ayon sa mga kontraktor, ang karagdagang trabaho ay nangangahulugang mas mataas na kita. 43% ng mga tinanong ay mas nagtitiwala sa kanilang lumalagong pansariling kita. Ang nakakagulat na mas nakararaming 77% ay naiulat na ang kanilang kita ay nasa o mas higit pa sa antas ng kita na makukuha sa mga korporasyon na nasa tradisyunal na trabaho. 36% ng mga respondents ang nag-iisip ukol sa pagkakaroon ng buong freelance na trabaho..

5. Ang pag-unlad ng imprastruktura ng merkado ng freelance

Ang panibagong lakas paggawa na may mas malaking kita sa isipan ay nangangailangan ng pagtatatag at pagpapaunlad ng mga espesyal na imprastruktura. Halimbawa, ang US ay naging saksi sa lumalaking bilang ng mga pagpapalitan ng trabaho, mga espasyo sa trabaho, at mga pangkat at kooperatiba ng freelancer. Mayroon ding nagsisilbing suporta at social na nakikinabang na mga grupo tulad ng Freelancers Union. Ito ay posible dahil sa katotohanang ang freelance bilang isang uri ng trabaho ay nagiging mas respetado ng mga employer at employado.

¹⁴ *Freelancing sa America 2015*

Ang lahat ng mga nabanggit sa itaas na mga katotohanan ay nagpapakita na sa nalalapit na kinabukanan, ang merkado ay lalago kasama ng lumalaking pangangailangan at supply. Kung kaya, ang pangangailangan sa madali at mapagkakatiwalaang kagamitan ay nagiging mas matindi.

Pagsusuri sa mga kalaban

Sentralisadong Plataporma at UMKA

	 Freelancer	 Upwork	 Fiverr	 UMKA
Link	www.freelancer.com	www.upwork.com	www.fiverr.com	umka.city
Mga wika	Mahigit sa 30 na mga wika	Ingles	Ingles	Ingles , Russian, Spanish, German, French, Chinese
<i>Sinusupatahang plataporma Bilang ng mga gumagamit Modelo ng monetisasyon</i>	Web, iOS, Android 25,000,000 Bayad sa transaksyon, advertising	Web, iOS, Android 14,000,00 Bayad sa transaksyon, programa sa pakikipagsosyo	Web, iOS, Android 1,000,000 Bayad sa transaksyon	Web, iOS, Android TBA Bayad sa transaksyon, advertising
Mga bayad	<i>Employer 3% o \$3.00 USD; Freelancer 10% o \$5.00 USD</i> <i>Employer - 2.7% kada transaksyon. Freelancer - 20% ng unang \$500 USD na natanggap mula sa isang mamimili 10% kung ang kabuuang transaksyon sa isang mamimili ay nasa pagitan ng \$500 USD at \$10,000 USD; 5% kung ang kabuuang transaksyon sa isang mamimili ay sumobra sa \$10,000 USD.</i>	 <i>PayPal, Skrill, credit cards, direktang pagbabayad</i> <i>DigiCert 4096-bit SSL, Escrow</i>	 <i>PayPal, Skrill, LFT, Payoneer, credit cards, invoice payment</i> <i>Escrow</i>	 <i>PayPal, Fiverr Revenue Card, bank transfer, direktang pagbabayad</i> <i>hindi kilala</i>
<i>Sistema ng seguridad</i>	 <i>Mga rating ng gurnagamit at feedback</i>	 <i>Mga iskor ng Matagumpay na Trabajo</i>	 <i>Mga rating ng gurnagamit at feedback</i>	 <i>Agile Smart Contract sa blockchain</i>
Pagsasaayos ng CV	oo	oo	oo	oo

Desentralisadong Plataporma at ang UMKA

	 Ethlance	 Coinlancer	 Blocklancer	 UMKA
Link	ethlance.com	www.coinlancer.io	blocklancer.net	umka.city
Acting service	Available	Demo bersyon	Beta bersyon ay nakaiskedyul na ilabas sa Q1 2018	Beta na bersyon na ilulunsad sa Q1 2018
Mga wika	Ingles	Ingles	Ingles	Ingles , Russian, Spanish, German, French, Chinese
Blockchain	Ethereum	Ethereum	Ethereum	Adapted open-source block-chain
Consensus algorithm	Proof of work	Proof of work	Proof of work	Delegated Proof of Stake
Throughput capacity	15 tps	15 tps	15 tps	20,000 tps
Presyo ng smart contract	Depende sa network load	Depende sa network load	Depende sa network load	Independiyenteng network load
Ang mga humahawak ng token ay nakakakuha ng kita	N/A	Oo	Oo	Hindi
Moderasyon	Hindi	Hindi	Hindi	Oo. Ang gumagamit ay makaka-kuha ng isang moderator na estado kapag nakaabot sa isang lebel. Ang mga tagapamagitan ay makakatanggap ng bayad mula sa mga reserbang pondo
Pagsasaayos ng Pagtatalo	Hindi	Arbitrasyon	Arbitrasyon	Mekanismo ng patas na bidding sa partido, arbitrasyon
Arbitrasyon	Hindi	Ang arbitrador ay isang mataas na antas ng freelancer. Ang mga arbitrador ay nakatanggap ng bayad mula sa mg presyo ng kontrata	Ang arbitrasyon ay isinasagawa ng mga humahawak ng token - isang pubuya na ginagawa ng mas nakararaming na "pabor" o "salungat" na mga boto. Ang dalubhasang tribunal ay isang pangkat ng mga daluhasa na nagsasalin ng pubuya para sa bayad na aabot sa 500 USD.	Ang arbitrador ay isang daluhasa, hal., isang gumagamit ng plataporma na may mataas na ranking sa katumbas na larangan. Ang mga arbitrador ay makakatanggap ng bayad na katumbas sa isang porsyento ng pinagtatalunang halaga.
Integrasyon sa iba pang mga serbisyo	Hindi	N/A	Oo (LinkedIn, etc.)	Oo (LinkedIn, Indeed, Up-work, Freelancers, Fiverr)
Code	Open-source	Proprietary	Proprietary	Proprietary
Sinusuportahang mga plataporma	Web	Web	Web	Web, iOS, Android
Bilang ng mga gumagamit	N/A	TBA	TBA	TBA
Modelo ng monetisasyon	Hindi	Bayad sa transaksyon	Bayad sa transaksyon, advertising	Bayad sa transaksyon, advertising
Bayad ng Freelancer	0%	0%	3% ng halaga ng kontrata	0%
Bayad ng Employer	0%	3% ng halaga ng kontrata	0%	1% ng halaga ng kontrata
Sinusuportahang mga plataporma ng pagbabayad	Ethereum wallet	PayPal, credit cards, direktang pagbabayad, cryptocurrency wallets	Ethereum wallet	Paypal, credit cards, direktang pagbabayad, cryptocurrency wallets
Seguridad ng transaksyon ay sinigurado sa paramagitan ng	Smart Contract	Smart Contract	Smart Contract	Agile Smart Contract
Sistema ng Rating	Mga rating at feedback ay walang tagapamagitan	Software detector ng mga kahina-hinalang mga rating at feedback. Ang mga gumagamit ay pumipili ng checkboxes, Ang grupo ng Coinlancer ay nagbibigay ng moderasyon	Mga rating ay maaaring pag-usapan sa isang token holder tribunal	Ang mga rating at feedback ng gumagamit, kabilang na ang buong talaan ng pubuya ng arbitrasyon at mga transaksyon ng blockchain ay inilalagay sa blockchain. Ang mga rating ay maaaring pinagtalonan sa arbitrasyon.
Pagsasaayos ng CV	Oo	Oo	Oo	Oo



Pagbebenta ng Token

Pagbabahagi at Alokasyon ng Token

Paglalarawan ng UMK Token

Ang UMK na token ay ER20, token na ibinigay sa Ethereum blockchain.

Ang UMK ay isang seguridad at investition token. Ito ay nagbibigay sa mga may-ari ng karapatan upang ituloy ang kanilang mga hilig sa pamumuhunan. .

Ang UMKA ay magbibigay ng

180,000,000 tokens

Sa isang yugto ng pagbabayad sa halaga ng

\$0,1 USD kada token

Wala ng karagdagang isyu.

Kita ng mga mamumuhunan mula sa UMK tokens

Ang mga kinita ng plataporma mula sa mga transaksyon (1% ng kabuuang halaga) ay ibabahagi sa pagitan ng lahat ng mga ibinigay na token. Ang mga humahawak ng Token ay mabibigyan ayon sa sumusunod na formula:

$$T_1 = \frac{\Sigma_c \times C \times 0,01}{T_\Sigma}$$

Kung saan:

T_1 — Kita mula sa isang token

Σ_c — karaniwang sukat ng transaksyon

T_Σ — ang halaga ng token na pagmamay-ari ng humahawak

C — bilang ng mga transaksyon

Bilang ng mga transaksyon kada buwan	5,000	10,000	15,000
Bilang ng mga transaksyon kada taon	60,000	120,000	180,000
Karaniwang sukat ng transaksyon	15,000	15,000	15,000
Ang buwanang dami ng negosyo ng namumuhunan, \$ USD	75,000,000	150,000,000	225,000,000
Ang taunang dami ng negosyo ng plataporma, \$ USD	900,000,000	1,800,000,000	2,700,000,000
halaga ng token na pagmamay-ari ng namumuhunan	1,300,000 UMK	1,300,000 UMK	1,300,000 UMK
<hr/>			
Kinita ng namumuhunan, \$ USD			
Kada buwan	5,417	10,833	16,250
Kada taon	65,000	130,000	195,000
sa termino ng porsyento*	65	130	195*

* Kapag bumibili ng token sa halagang \$100,000 USD na may 30% na diskwento

Bilang ng mga proyekto

Upwork

10,000,000

Mga proyekto kada taon

~830,000

mga proyekto kada buwan

Freelancer

8,000,000

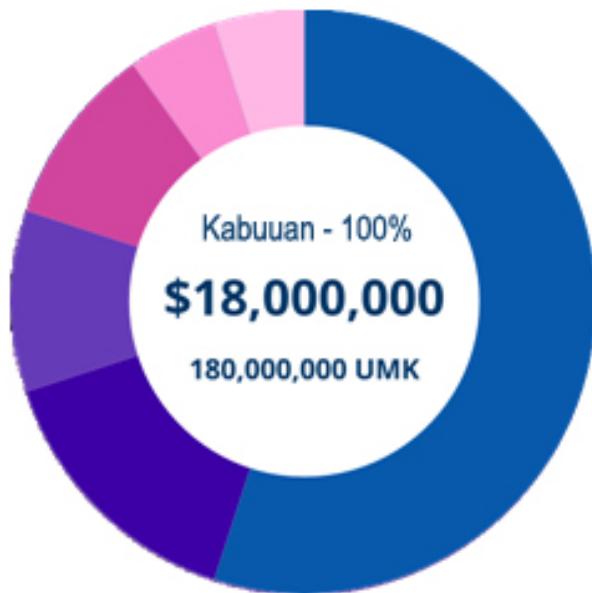
Mga proyekto kada taon

~670,000

mga proyekto kada buwan

Pagbabahagi ng UMK token

Ang mga token ay ibabahagi sa pamamagitan nito:



Ang mga hindi naibahaging mga token ay kokontrolin ng nangangasiwang pondo ng UMKA Foundation, at sila rin ang magbibigay ng kinita sa uri ng porsyento mula sa kita ng plataporma. Ang mga ito ay magiging handa para maipagbili ng kahit na sinong sa halagang nasa merkado

55%

Ibebenta

\$9,900,000 99,000,000 UMK

15%

Bonus

\$2,700,000 27,000,000 UMK

10%

Reserva

\$1,800,000 18,000,000 UMK

10%

Grupo

\$1,800,000 18,000,000 UMK

5%

Mga

9,000,000 UMK

Tagapayo

\$900,000

5%

Pabuya + airdrop

\$900,000 9,000,000 UMK

Bonuses para sa mga mamumuhunan

Ang mga bonus ay karagdagang token na ibinibigay sa mga mamumuhunan na iba sa mga biniling token hangga't ang mamumuhunan ay bumili ng siguradong minimal na halaga.

Paki tandaan, bonuses ay may bisa lamang sa panahon ng pagbebenta ng token.

10%

\$1,000

15%

\$5,000

20%

\$10,000

25%

\$50,000

30%

\$100,000

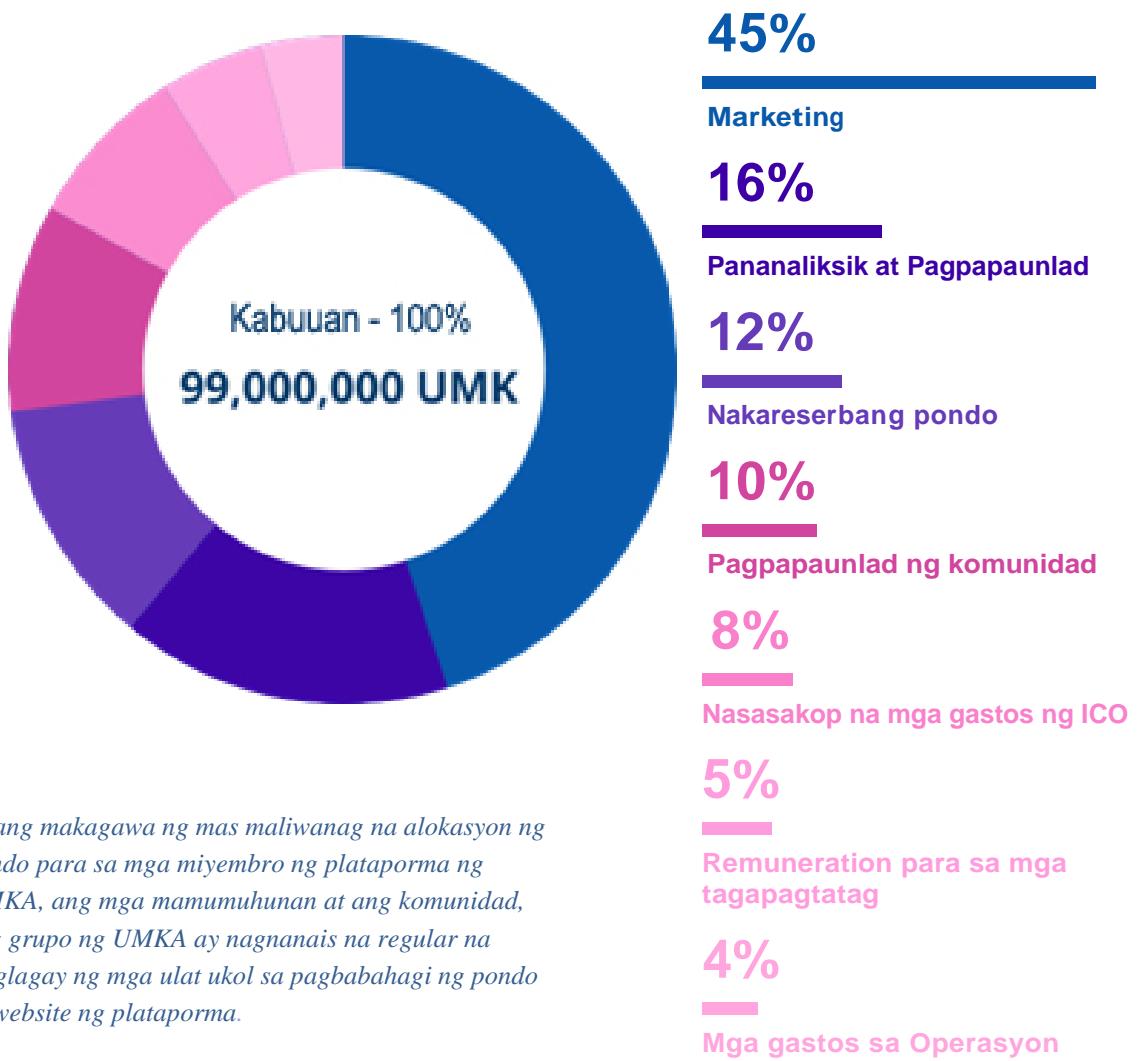
Alokasyon ng Pondo

Sa kasagsagan ng pagbebenta ng token ay pinaplano ng lingapin ang mga pondo sa mga sumusunod na saklaw:

Soft cap: \$1,000,000

Hard cap: \$10,000,000

Ang mga pondo na nakalap sa proseso ng ICO ay ipapamahagi sa mga sumusunod:



Mga petsa ng pagbebenta ng Token

- *1 Mayo 2018*
Pagsasara ng paunang pagbebenta ng mga UMK tokens
- *1 Hunyo 2018 - Agosto 2018*
Pampublikong pagbebenta



Road Map

Nakumpleto:

Q1 2017
Ideya, pagpapaunlad ng konsepto

Q2 2017
Pagpapaunlad ng interface demo bersyon para sa panloob na pagsusuri sa iOS at Android

Q3 2017
Pagsusuri ng konsepto sa mga target na grupo

Q4 2017
Mga sumusunod na pagpapaayos sa konsepto na naaayon sa bagong merkado at teknolohikal trends at mga resulta ng pagsusuri

Planado:

Q1 2018
• Pag-anunsyo ng Plataporma;
• Preparasyon sa pagbebenta ng Token

Q2 2018
• Token pre-sale: 1–31 Mayo 2018;
• Pagsusuri ng app sa mga target na grupo;
• Simula ng kampanya sa pagpatalastas;
• Simula ng pabebenta ng Token: 1 Hunyo 2018

Q3 2018
• Katapanan ng pagbebenta ng Token: 1 Agosto 2018;
• Patuloy na pagpapaunlad at pagsusuri sa AgileSC;
• Patuloy na pagpapaunlad at pagsusuri ng Blockchain at interface;
• Paglunsad ng mobile at web apps alpha bersyon;
• Bukas na alpha testing ng blockchain at AgileSC;
• Integrasyon ng IPFS;
• Implementasyon ng functionality: mga grupo sa proyekto;
• Implementasyon ng: mga panggrupo na chats, mga propesyonal na komunidad;
• Pagbuo ng gumaganang prototype ng mobile app MVP sa blockchain, integrasyon sa AgileSC;
• Hackathon

Q4 2018
• Beta testing ng mobile app at paglilunsad ng Blockchain;
• Paglilista ng UMK token sa mga merkado;
• Integrasyon ng mga edukasyonal na mga programa;
• Integrasyon sa mga serbisyo ng third-party;
• Implementasyon ng functionality: digital na pasaporte, pagsusuri ng mga sistema, dalubhasang arbitrasyon;
• Pagdagdag ng operasyon na may 7 na karagdagang crypto currencies at mga fiat na salapi;
• Hackathon

Q1 2019
• Pangwakas na paglilunsad ng aplikasyon ng UMK;
• Full-fledged advertising campaign;
• Integrasyon ng GNMT;
• Hackathon



Grupo



Timur Akhmedjanov
CEO



Sergey Sukhanov
COO, Expert in Blockchain



Evgeniy Mitrofanov
CTO



Stanislav Belsky
SEO, Internet Marketing



Vera Khlopotnikova
Marketing



Constantin Bryzgalin
Lead Developer, DevOps



Vasilii Sorokin
Fullstack Developer



Matvey Bogomolov
Blockchain Developer



Anatoly Ryumkin
Blockchain Developer



Yevgeniy Lozovich
Android Developer



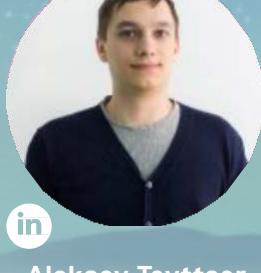
Andrey Smolnikov
Frontend Developer



Dmitry Ivanov
Frontend Developer



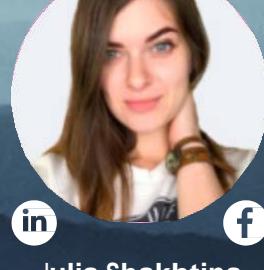
Antonina Afanaskina
Designer, UX/UI



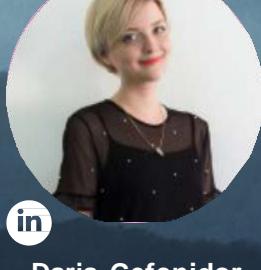
Aleksey Tsyttser
Designer, UX/UI



Roman Baev
Designer, UX/UI



Julia Shakhtina
Designer



Daria Gefenider
PR, Marketing



Gleb Dvoryatkin
Analytics



Ann Sozinova
SMM



UMKA
UMKAPlanet

Mga tagapayo



in

f

Nick Mikhailovsky

Isa sa tagapagtatag ng NTR Lab Sinergo, Crossss. Business Angel at Tagapayo ng ilang Russian at American Startups



f

Maxim Khalin

Kasosyo ng CryptoBazar Fund Business, developer, mamumuhunan. Dalubhasa sa blockchain na namumuhunan sa fintech, neural na mga network at mga sektor ng artificial intelligence