



3 KUNCI

Kesuksesan Hakiki

Jika anda memilikinya, milyuner selanjutnya pastilah Anda !

Heru Ponco A S

2004

DAFTAR ISI

DAFTAR ISI	1
KATA PENGANTAR	3
PROLOG	4
KESUKSESAN HAKIKI.....	4
SIAPAKAH DIRI KITA ?.....	5
KEKAYAAN SEMU.....	6
MILYUNER SUKSES	6
BAB 1. HAL PERTAMA ADALAH KREDIBILITAS.....	9
MENJUNJUNG TINGGI KEJUJURAN	9
MEMPUNYAI KEMAMPUAN YANG HANDAL DAN SELALU BERKEMBANG.....	12
BAB 2. KEKUATAN PIKIRAN.....	13
OPTIMALISASI OTAK	13
IMAJINASI MAMPU MENGHADIRKAN REALITAS	16
MENGHILANGKAN KEGAGALAN	19
MILIKILAH IMPIAN.....	19
<i>Meninggalkan Harvard Demi Mengejar Impian</i>	<i>19</i>
<i>Menyeberangi lautan luas demi impian</i>	<i>20</i>
<i>Impian seorang bocah kecil.....</i>	<i>22</i>
BAB 3. LIMA KECERDASAN YANG DIMILIKI MILYUNER, SUDAHKAH ANDA MILIKI ?.....	23
1. KECERDASAN SPIRITUAL (SPIRITUAL INTELLIGENCE)	23
<i>Murah hati dan Ikhlas.....</i>	<i>24</i>
<i>Selalu bersyukur.....</i>	<i>26</i>
2. KECERDASAN EMOSI (EMOTIONAL INTELLIGENCE).....	29
<i>Ketangguhan.....</i>	<i>30</i>
3. KECERDASAN KEKUATAN (POWER INTELLIGENCE)	31
<i>Pengelolaan Keuangan.....</i>	<i>33</i>
<i>Menentukan strategi.....</i>	<i>34</i>
4. KECERDASAN INTELEKTUAL (INTELLECTUAL INTELLIGENCE)	34
<i>Rahasia Otak.....</i>	<i>35</i>
<i>Menciptakan karakter</i>	<i>35</i>
5. KECERDASAN ASPIRASI (ASPIRATION INTELLIGENCE)	37
<i>Keteguhan</i>	<i>39</i>

BAB 4. MENEMUKAN KUNCI MIYUNER SUKSES PADA DIRI KITA SENDIRI..... 41

KUNCI 1: KREDIBILITAS YANG TERUJI	41
KUNCI 2: MEMILIKI KECERDASAN MILYUNER	43
KUNCI 3: MEMILIKI PRIBADI SUKSES	46
1. <i>Tenang</i>	46
2. <i>Terencana</i>	46
3. <i>Terampil</i>	47
4. <i>Tertib</i>	47
5. <i>Tekun</i>	47
6. <i>Tegar</i>	48
7. <i>Tawadhu</i>	48

EPILOG 49

3N: NITENI, NIRU, NAMBAHI.....	49
<i>Niteni (Melihat)</i>	49
<i>Niru (Meniru)</i>	49
<i>Nambahi</i>	50

AFILIASI 1 MILYAR 51

SYARAT MENJADI PESERTA AFILIASI / RESELLER	51
CARA PEMBERIAN KOMISI :	52
ATURAN PEMBERIAN KOMISI	52
SISTEM SPILLED & GIVEN	54
SYARAT DAN KONDISI	56
PERTANYAAN YANG SERING DIAJUKAN DI MILYUNER.COM	58
BONUS	66
KOMENTAR	68

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum wr.wb
Salam sejahtera,

Buku ini ditulis sebagai “menu pembuka” untuk pembaca yang mau lebih lanjut menggali potensi diri, kemudian mengembangkannya dengan banyak belajar lagi melalui referensi buku lain yang telah disebutkan pada buku ini, atau melalui cara-cara lain seperti mengikuti seminar, training, pengajian, kegiatan keagamaan, dan lain-lain cara menempa dan mengembangkan diri menjadi lebih baik. Sedikit orang yang kemudian mau untuk melakukannya, oleh karena itu, sedikit pula orang yang meraih kesuksesannya. Tetapi saya berharap bahwa Anda adalah orang yang sedikit itu.

Buku ini tidak ditulis secara mendalam, dan hanya memberikan wacana singkat tentang hal-hal yang harus dilakukan seseorang agar mampu meraih kesuksesan hakiki. Tidak ada rasa sedikitpun dari penulis untuk mencoba menggurui pembaca, karena maksud lain dari penulisan buku ini adalah juga untuk mengingatkan penulis agar selalu konsisten dengan apa yang telah ditulisnya.

Ini seperti jika kita diberikan tugas yang banyak oleh atasan atau bos, maka untuk mengingat tugas-tugas yang telah diberikan itu (agar tidak lupa dilaksanakan), maka kita perlu mencatatnya. Karena dengan mencatatnya, kita akan menjadi lebih bertanggung jawab dan berusaha sekuat tenaga untuk menepati tugas yang telah diberikan.

Penulis menyadari bahwa buku ini jauh dari kesempurnaan dan merasa bahwa ini adalah karya dari banyak pihak, serta mengharapkan masukan dari pembaca sekalian demi kebaikan semua pihak. Selain itu, penulis juga mengucapkan banyak terima kasih dan penghargaan setinggi-tingginya kepada semua pihak yang telah membantu selesainya penulisan buku ini, dan milyuner.com.

Wassalamu'alaikum wr.wb

Semarang, 20 Maret 2004



Heru Ponco Agus Setianto

Prolog

Kesuksesan Hakiki

Jika dalam setiap apa yang kita lakukan selalu membawa manfaat untuk orang lain, selalu berusaha memperbaiki dan mengevaluasi diri, dan selalu berjalan di jalan kebenaran, maka kita lah orang sukses sebenarnya. Kekayaan hanyalah bonus yang akan menyertai kita.

Itulah KESUKSESAN HAKIKI.

Kesuksesan adalah buah dari perilaku yang Anda tanam, bisa di desain dan diusahakan dari awal.

Ini sama seperti anda menanam pohon mangga. Anda tentu sudah bisa memperkirakan dan mengusahakan dari awal, hasil buah yang ingin anda panen. Maka, untuk mewujudkan keinginan tersebut, anda harus tahu betul “*ilmu menanam mangga*”.

Jika sudah tahu persis, anda pasti akan memulai semuanya dengan benar.

Memilih bibit yang bagus, merawatnya dengan baik, mencegah dan menanggulangi hama yang mungkin muncul, hingga cara memetik buah saat panen pun dilakukan dengan benar.

Cepatnya waktu panen bisa saja berbeda. Ini tergantung cara anda menanam dan merawatnya. Pohon mangga bisa ditanam dari biji, atau dengan cara cangkok untuk hasil yang lebih cepat. Tetapi yang jelas, jika anda memulainya dengan benar, suatu saat PASTI..., panen yang anda harapkan tentu tiba.

Kesuksesan, ditentukan juga dari **kecerdasan** anda dalam menangkap, mengolah, dan menggunakan informasi-informasi yang banyak berseliweran di sekitar kita.

Dari informasi, kita mendapatkan pengetahuan. Pengetahuan inilah yang akan menyebabkan anda mempunyai sesuatu untuk diyakini. Keyakinan sangat mempengaruhi sikap anda. Kemudian..., sikap akan membawa anda ke dalam kebiasaan. Kebiasaan inilah yang akan mencerminkan **perilaku** anda.

Jika anda mempunyai **perilaku** seperti orang sukses, suatu saat, kesuksesan pasti akan anda dapatkan. Hanya waktu pencapaiannya yang mungkin berbeda.

Selalu belajar, bertanya, berinovasi, akan membuat kita mampu menghadapi persoalan-persoalan yang pasti akan muncul dalam perjalanan meraih kesuksesan. Bagaimana mungkin kita akan mampu menyelesaikan dengan baik masalah dan persoalan baru dengan pengetahuan kita yang sudah usang ?

Siapakah Diri Kita ?

Hanya orang yang mampu mengenali dirinya sendiri dengan baik yang akan meraih kesuksesan selanjutnya.

Jika anda mempunyai suara bagus, kemungkinan besar anda akan berhasil menjadi penyanyi top. Jika anda orang yang teliti, ada kemungkinan anda akan berhasil jika memilih profesi menjadi akuntan. Pengenalan terhadap potensi, bakat, emosi, kejiwaan kita, sangat berperan dalam menentukan keberhasilan langkah yang akan diambil.

Kemampuan kita terbatas, tetapi bukan berarti kita akan gagal jika melakukan sesuatu yang tidak ada pada diri kita. Maka, ciptakanlah kemampuan untuk bekerjasama dengan orang lain. Ingat, jika sesuatu tidak dikerjakan oleh ahlinya, maka kita hanya tinggal menghitung hari, kegagalan yang pasti datang.

Untuk meraih *kesuksesan hakiki*, kita harus sadar, siapa diri kita sebenarnya, untuk apa kita ada, dan untuk siapa seharusnya kita berkarya. Dengan kata lain, kita dituntut untuk mencari makna hidup.

Semua orang sukses sebelum kita (baca: peraih kesuksesan hakiki) mempunyai kesamaan, yaitu mereka sadar sepenuhnya bahwa keberadaannya di dunia hanyalah sementara. Semua yang ada pada dirinya tidaklah kekal. Jadi mereka berpendapat, karya, kiprah, bahkan hidup mereka di dunia ini, harus mampu mempersembahkan yang terbaik bagi umat manusia dan mampu menjadi bekal bagi mereka untuk menemui Sang Pencipta. Dengan bekerja, mereka melakukan ibadah, memberi manfaat kepada orang lain. Itulah yang memberi makna pada kehidupan mereka.

Kekayaan semu

Masyarakat kita, seringkali memberi penilaian yang cenderung negatif terhadap seseorang yang memiliki kekayaan berlimpah. Anggapan bahwa untuk memiliki kekayaan seperti itu, pasti didapatkan dengan cara-cara yang kotor dan tidak halal, bahkan kalau perlu dengan menindas.

Anggapan seperti ini terjadi, antara lain disebabkan oleh kondisi yang sedang terjadi. Banyak koruptor dan konglomerat mendapatkan kekayaannya (yang mencengangkan !) dengan cara-cara yang rakus, licik, kotor, dan dengan menghalalkan segala cara.

Kekayaan mereka adalah semu. Saya berani memastikan bahwa, walaupun mereka bergelimang dalam kemewahan dan hidup “senang”..., tetapi batin (rohani) mereka tidaklah mendapatkan “kesenangan”, dan tentu saja, hidup mereka menjadi tidak bermakna. Banyak bukti tentang hal ini. Coba Anda lihat keluarga mereka. Harmoniskah ? Atau malah penuh dengan intrik-intrik dan kebohongan. Atau, coba Anda hitung berapa banyak orang yang membicarakan kejelekannya, bahkan menghujat ! Kemana-mana pergi selalu diiringi dengan tatapan penuh kebencian dari orang-orang. Bukannya doa-doa selamat dilantunkan oleh orang-orang, tetapi permohonan-permohonan buruk akan diri mereka. Nyaman dan tenteramkah hidup kita jika menjadi mereka ? Jawaban jujur Anda akan menentukan berguna atau tidaknya buku ini bagi Anda.

Milyuner Sukses

Milyuner sukses telah menemukan makna dalam kehidupannya. Namanya merupakan jaminan. Ia mampu menggabungkan seluruh kecerdasan yang dimilikinya untuk mencapai cita-cita. Ia sangat religius dan mempunyai hubungan bermasyarakat yang baik. Ia membawa kebaikan bagi semua orang.

Fakta menunjukkan bahwa kebanyakan para milyuner sejati, tidaklah seperti yang sering ditampilkan di *mass media*. Mereka jauh dari gambaran seorang selebritis dan bisa berasal dari berbagai kalangan. Petani, penjual barang loak, *cleaning service*, penulis buku, pelukis sampai dengan pengusaha parkir. Mereka bersikap dan bergaul luas dengan banyak orang biasa. Rumah, mobil, perabotan mereka pun tidak mencerminkan kekayaan yang mereka miliki, sederhana. Tetapi yang menjadi perbedaan mereka dengan orang-orang biasa adalah : **mereka bebas masalah finansial**.

Para milyuner tersebut, memiliki kehidupan yang juga sama baiknya di bidang lain. Keluarganya sangat harmonis dan awet. Anak-anak mereka berprestasi dan jauh dari masalah. Hubungan bermasyarakat yang bagus, aktif dalam kegiatan-kegiatan sosial dan rajin bersedekah. Mereka sangat religius dan mempunyai kontrol emosi dan kepekaan terhadap emosi orang lain yang

sangat baik. Mampu mencari makna hidup, tangguh, ulet, sabar dan mampu mengendalikan diri. Inilah yang dikatakan, mereka mempunyai **kecerdasan spiritual** dan **kecerdasan emosi**.

Milyuner sukses, dipastikan memiliki kecerdasan-kecerdasan tersebut, selain kecerdasan-kecerdasan lain yang dikembangkan dengan berimbang.

Kredibilitas mereka juga sudah teruji. Orang menaruh kepercayaan yang tinggi terhadap mereka. Nama mereka adalah jaminan. Inilah rahasia yang menyebabkan, bisnis apapun yang mereka kembangkan, akan berhasil dengan baik.

Milyuner sejati membangun dirinya dari bawah. Mereka menggunakan seluruh kecerdasan yang dimilikinya untuk mewujudkan impian. Beberapa diantara mereka, mungkin hanya mempunyai pendidikan formal setingkat SD. Tetapi ini bukan berarti mereka bodoh, tetapi ini seringkali karena kondisi ekonomi keluarga mereka saat itu tidak memungkinkan, sehingga putus sekolah. Sebetulnya mereka memiliki **kecerdasan intelektual** yang baik, karena inilah yang merupakan modal mereka. Kecerdasan ini bisa dikatakan sebagai bakat, yang berhubungan dengan kemampuan belajar dan menciptakan sesuatu.

Jadi, kecerdasan intelektual bukan hanya kemampuan di bidang matematis maupun bahasa. Setiap orang mempunyai kecerdasan intelektual yang berbeda-beda. Oleh karena itu kita sering melihat keberhasilan orang di bidang yang berbeda-beda pula.

Contoh, Susi Susanti mempunyai bakat pada bidang bulutangkis, sehingga dengan mudah mampu menyerap dan kemudian mengembangkan teknis-teknis permainan bulutangkis dengan baik dan lebih cepat.

Milyuner mempunyai mimpi yang sangat besar. Inilah yang tidak dipunyai oleh orang-orang biasa, bermimpi pun tidak berani ! Hasil yang besar seringkali berawal dari mimpi yang besar.

Manusia mempunyai berbagai kebutuhan dan keinginan sehingga muncul yang namanya cita-cita. Kemampuan manusia untuk membuat cita-cita, menetapkan tujuan dan bermimpi disebut dengan **kecerdasan aspirasi**.

Cita-cita setiap orang tidaklah sama berdasarkan tingkatnya. Ada yang hanya mempunyai cita-cita yang sederhana, karena merasa tidak akan mampu meraih cita-cita yang tinggi (menyerah dengan keadaan apa adanya). Kemudian ada yang mempunyai cita-cita yang tinggi dan cukup puas lalu berhenti setelah berhasil mencapainya. Ada lagi yang mempunyai cita-cita yang tinggi, setelah diraih dia akan menetapkan cita-cita lainnya yang lebih tinggi lagi.

3 kunci kesuksesan hakiki

Kecerdasan untuk mengenali dan mengelola kekuatan diri sendiri maupun yang ada pada luar dirinya, umumnya dimiliki oleh para milyuner. Untuk mewujudkan cita-citanya, seorang milyuner tidak hanya mengandalkan kemampuan yang ada pada dirinya. Ia juga seorang yang hebat dalam manajemen, yaitu mengatur dan membagi tugas kepada orang yang tepat. Saya mempunyai teman milyuner yang hanya tamatan STM, tetapi ia mempunyai banyak staff dengan gelar kesarjanaan di berbagai keahlian. Ia dengan pintar menyerahkan urusan yang tidak mampu diselesaikannya sendiri, kepada para staff tersebut. Inilah yang dikatakan ia mempunyai **kecerdasan kekuatan**, yang bahkan ia tidak menyadarinya.

BAB 1. Hal Pertama Adalah Kredibilitas

Jauh lebih sulit membangun nama baik daripada membangun gedung bertingkat 100, sekiranya jatuh, butuh waktu lama untuk membangunnya kembali.

Dengan skala proporsional, gedung WTC di Amerika yang ambruk dihantam pesawat terbang “nyasar”, akan lebih cepat dibangun kembali (mungkin dalam hitungan dibawah 5 tahun), daripada membangun kembali kredibilitas seseorang yang telah jatuh akibat nama baiknya yang sudah tercemar.

Sungguh sangat luar biasa pengaruh sebuah kepercayaan dalam kesuksesan karir seseorang, jauh melampaui modal harta benda, kedudukan, jabatan bahkan ilmu sekalipun. Ketika anda sudah tidak dipercaya oleh orang lain, beribu-ribu janji anda, atau kesanggupan anda untuk membayar dengan harta sebanyak apapun, tidak dengan mudah orang akan begitu saja percaya lagi kepada anda. Yang ada hanyalah rasa curiga atas niat baik anda tersebut.

Sekeras apapun, sepintar apapun, sekaya apapun anda, bisnis yang akan anda lakukan dipastikan tidak akan berhasil dengan baik jika kredibilitas anda sudah tidak ada. Kepercayaan tidak bisa dibeli dengan uang anda, tidak pula dengan kepintaran anda. Kepercayaan sungguh sangat mahal, tetapi juga sangat murah.

Seseorang bisa membangun kepercayaan dengan tidak bermodal harta benda, tetapi dari perbuatannya. Sangat murah biaya untuk membangun kredibilitas, tetapi tentu saja tidak mudah untuk memperolehnya begitu saja.

Menjunjung Tinggi Kejujuran

Selalu berbuat jujur adalah kunci utama untuk membangun kredibilitas. Sangat mudah untuk diucapkan, tetapi sangat berat untuk dilakukan. Kita merasa berat karena bermacam alasan, tetapi lebih seringnya adalah untuk mendapatkan keuntungan bagi diri sendiri. Dalam konteks bisnis atau pekerjaan, seseorang mungkin akan mendapat untung lebih besar jika ia berbohong dengan melebih-lebihkan mutu produknya, atau melebih-lebihkan hasil pekerjaannya.

Tapi ingat, pada dasarnya orang lebih suka berhubungan dengan orang yang jujur dan bisa dipercaya. Bukankah anda juga lebih senang menyerahkan sebuah urusan kepada orang yang telah anda ketahui kejujurannya ? Bahkan, penjahat sekalipun, ia pasti lebih senang berhubungan dengan anak buahnya yang bisa ia percaya.

3 kunci kesuksesan hakiki

Keuntungan yang didapatkan dengan berlaku tidak jujur akan berdampak yang sangat kompleks dalam kelangsungan hidup kita, serta pada bisnis/pekerjaan kita pada khususnya. Sesaat kelihatan menguntungkan, tetapi sangat dahsyat akibatnya di kemudian hari.

Jika orang sudah mengetahui kebohongan yang telah kita lakukan, untuk selanjutnya, ia bukan saja tidak akan mau melakukan bisnis dengan anda (atau mempercayai pekerjaan anda), tetapi akan berdampak pada hubungan baik anda dalam aktivitas lain dan pada lingkungan anda. Jika anda mempunyai istri, anak, orang tua, mertua, saudara, mereka akan terkena akibat buruk perbuatan yang anda lakukan.

Ada yang berpendapat bahwa dalam setiap bisnis, tidak mungkin maju jika dilakukan dengan menggunakan cara-cara yang jujur dan benar. Pendapat ini diperkuat oleh praktek-praktek bisnis yang sekarang ini terjadi, persaingan yang tidak sehat, saling menjatuhkan, mark up harga, klaim atas mutu yang tidak sesuai, dll. Jadi hanya isapan jempol belaka jika sebuah bisnis bisa maju apabila dilakukan dengan cara-cara yang jujur, sebab *business is animal*, katanya.

Pengusaha sejati, tidak membenarkan pendapat ini. Ini seperti yang telah saya katakan sebelumnya. Pada dasarnya, seseorang akan lebih suka berhubungan dengan orang/institusi/perusahaan yang jujur terpercaya atau mempunyai kredibilitas yang tidak diragukan. Perusahaan yang berlaku jujur, akan menimbulkan rasa senang, aman, nyaman bagi orang yang melakukan transaksi dengannya. Tidak ada keraguan sedikitpun terhadap perusahaan itu, tidak ada rasa takut dan curiga akan dicurangi / dibohongi oleh perusahaan itu. Selama hal ini tetap terjaga, kesinambungan usaha akan terus berlanjut. Perusahaan juga mendapatkan publikasi gratis dari customer yang puas akan produk / pelayanannya, karena dipastikan ia akan merekomendasikan perusahaan itu kepada relasi-relasinya.

Ada sebuah cerita tentang kejujuran...

Ini berkisah tentang seorang pemuda asal Jawa Barat yang senang berwirausaha. Ia sudah memulainya semenjak masih anak-anak dengan menjual jambu dan berjualan es. Berdagang, juga dilakukannya pada saat ia bersekolah SMP dan SMA sekedar untuk menambah uang saku dan membeli sendiri kebutuhannya. Tetapi, kegiatan berbisnis ini mulai menjadi-jadi saat ia di bangku kuliah. Ia membuat usaha keset dari kain perca. Ia juga jadi penjual baterai dan film kamera untuk acara wisuda. Bahkan, ia juga mencoba menjadi sopir angkot. Setelah menikah, ia merintis usaha kecil-kecilan dengan berjualan buku-buku agama di Masjid. Ia memikul sendiri kardus berisi buku-buku itu...kelak, dari sinilah cikal bakal sebuah toko buku dan supermarket yang terkenal saat ini.

3 kunci kesuksesan hakiki

Ia juga membuat hasil kerajinan bersama anak-anak didik madrasah yang diajarnya, pada sore hari. Usaha membuat plang dan sablonan juga ia lakukan. Dari usaha ini pula, sekarang berkembang menjadi usaha percetakan dan penerbitan.

Kemudian, karena istrinya punya ketrampilan menjahit, ia juga menerima order jahitan. Usaha ini kemudian juga berkembang menjadi perusahaan konveksi.

Lalu, mengapa dari semua usaha yang ditekuninya tersebut seakan-akan selalu berhasil ?

Sebetulnya hal ini tidak mudah untuk mencapainya, karena kegagalan pastilah ada. Selain ketekunan yang luar biasa, ia bisa mencapai semua ini karena semua orang merasa nyaman dan aman untuk berbisnis dengannya. Kenapa ? Karena semua orang telah mengenal kejujurannya. Tidak diragukan lagi kredibilitasnya. Bahkan ada cerita dimana, pelanggannya dipersilahkan untuk memasukkan sendiri uang bayarannya ke laci, sementara ia sedang menunaikan ibadah sholat.

Dan tahukan anda ? Orang itu adalah Abdullah Gymnastiar, atau lebih dikenal dengan Aa Gym.

Sekarang, dengan berbekal ketekunan dan kejujuran, misi dan visi mulianya dalam berbisnis, ia telah memiliki lebih dari 18 buah perusahaan di berbagai bidang dengan omset milyaran rupiah, dan menjadi ladang pekerjaan bagi ribuan orang. Ia juga menjadi salah satu dari 262 orang penerima anugerah pembayar pajak yang patuh pada tahun 2004. Dan bisa dipastikan, pada tahun-tahun mendatang semua usaha yang dirintisnya ini akan semakin berkembang pesat.

Sekarang, saya ingin memberi pertanyaan. Adakah keraguan di hati anda atau kekhawatiran untuk dicurangi, jika suatu saat anda berbelanja di salah satu toko milik Aa Gym ?

Kemudian, dalam skala lebih besar, jika anda seorang usahawan, ragukah anda untuk berhubungan bisnis dengan Aa Gym ?

Jawaban orang kebanyakan adalah TIDAK RAGU, karena nama Aa Gym adalah jaminan sebuah KREDIBILITAS yang sudah teruji.

Dalam kepemimpinan juga begitu. *William A. Cohen* dalam bukunya *The New Art of the Leader*, ia mengemukakan “8 hukum bagi kepemimpinan”. Urutan pertama dan paling utama adalah integritas, urutan selanjutnya boleh dibolak-balik.

Integritas adalah jujur, bisa dipercaya, berwatak baik. Pemimpin yang baik memiliki ini. Yang perlu diperhatikan adalah bahwa pemimpin tidak harus secara struktural menduduki posisi paling atas. Pemimpin bisa hadir di level manapun. Jadi jangan heran jika ada seseorang yang tidak duduk sebagai

pejabat di pemerintahan, tetapi ia menjadi panutan dan justru lebih dihormati oleh masyarakat.

Jadi..., jika sudah mengetahui betapa SANGAT menguntungkan berlaku jujur, maka tidak ada alasan bagi kita untuk berbuat tidak jujur dalam semua hal.

Mempunyai Kemampuan yang handal dan selalu berkembang

Orang percaya kepada kita, karena kejujuran yang kita miliki. Tetapi ia ingin bukti lain bahwa kita juga sanggup dan mampu untuk menerima / mengerjakan sesuatu yang telah dipercayakan kepada diri kita.

Mereka akan kecewa jika tugas / pekerjaan yang diberikan kepada kita, ternyata tidak mampu kita kerjakan dengan baik. Akibatnya, mereka akan mencari orang lain yang memiliki kredibilitas lebih baik daripada kita. Untuk itu, tiada jalan lain bagi kita, kecuali meningkatkan kemampuan dan keahlian, agar terampil dan handal dalam mengerjakan pekerjaan-pekerjaan yang akan ditangani.

Selain meningkatkan kemampuan diri, kredibilitas akan semakin kuat jika kita selalu melakukan evaluasi dan perbaikan, terus menerus ber-inovasi untuk mengembangkan diri. Segala sesuatu penuh dengan perubahan, tanpa mengikutinya, kita akan tertinggal. Maka, kita harus selalu mengikuti perkembangan informasi yang ada, menyaring dan mengolahnya untuk memperkaya wawasan kita, serta menjadikannya bahan pembelajaran agar kita menjadi lebih cakap, terampil dan handal.

Jujur, terampil dan selalu berkembang akan memperkokoh KREDIBILITAS kita. Ini akan menjadi modal utama kita dalam melakukan kegiatan apapun yang akan kita lakukan, berjalan dengan baik.

BAB 2. Kekuatan Pikiran

Kamu adalah pikiran yang dilengkapi oleh raga, dan karena kamu adalah pikiran, entah kamu ketahui atau tidak, kamu memiliki kekuatan ajaib. Beranikan diri untuk mengeksplorasi kekuatan pikiranmu !

Napoleon Hill

Jika anda melihat film “X-MEN”, ada seorang tokoh yang dengan kekuatan pikirannya mampu melemparkan benda-benda berat, bahkan menghentikan pesawat terbang supersonic yang sedang melaju, anda tentu berpikir, “ah, itu kan cuma ada di film !”. Tapi, tahukah anda, kekuatan yang sepertinya tidak masuk di akal itu, memang benar-benar ada dan dimiliki oleh sebagian orang (walau tidak se ekstrim di film).

Betapa dahsyatnya kekuatan pikiran ! Andaikan saja bisa memilikinya...

Ternyata...kita semua memilikinya, hanya saja belum digunakan secara optimal. Kabar baik..., kekuatan pikiran ini bisa dipelajari dan ditumbuhkan ! Tetapi, buku ini tidak membicarakan tentang cara menggunakan kekuatan pikiran untuk menghentikan laju pesawat terbang, melainkan bagaimana menggunakan kekuatan pikiran untuk membantu hidup kita.

Optimalisasi Otak

Saya akan banyak menggunakan tulisan *Dr.Jalaluddin Rakhmat* sebagai referensi pada bagian ini.

Otak adalah ibarat sebuah CPU (*Central Processor Unit*) di komputer. Ia berfungsi melakukan perhitungan aritmetika hingga logika. Ia mengatur kerja memori dari aplikasi calculator, aplikasi office, game-game grafis yang “berat”, hingga aplikasi *Artificial Intellegence* yang dianggap tercanggih saat ini. Semakin canggih dan cepat processor yang digunakan pada sebuah komputer, semakin kompleks pula tugas-tugas yang bisa dikerjakannya. Sebuah komputer bahkan bisa menggantikan tugas manusia dalam melakukan perhitungan-perhitungan matematis rumit dengan waktu yang lebih singkat daripada yang bisa dilakukan oleh manusia.

Tetapi, jangan lantas meremehkan otak Anda. Otak Anda ciptaan Tuhan yang merupakan sebuah piranti menakjubkan yang mengalahkan semua komputer tercanggih di dunia saat ini !

Jaringan yang ada di otak kita lebih rumit dan lebih detil daripada jaringan super komputer yang sedang di bangun di *Silicon Valley* saat ini. Ia mengatur dan mengendalikan seluruh fungsi tubuh, dari kegiatan yang paling sederhana hingga paling canggih menurut penilaian manusia.

Semua emosi, sifat, kepribadian Anda tertanam dalam sel-sel di otak yang beratnya tidak lebih besar daripada transistor-transistor nano (1 mili meter dibagi 1 juta) yang terdapat dalam PC Anda (PC anda mungkin masih menggunakan skala mikro untuk saat ini).

Jika ingin melihat betapa dahsyatnya kerja otak Anda..., silahkan bayangkan, bahwa Anda butuh kabel yang panjangnya kira-kira 160.000 kilometer (4 kali panjang bumi !) untuk menghubungkan 100 milyar orang (berapa kali penduduk bumi ?) agar berbicara satu sama lain dalam waktu yang bersamaan.

Ini karena setiap orang dari kita memiliki 100 milyar sel otak yang saling berhubungan dengan setiap sel otak lainnya. Anda tidak percaya ? Silahkan tanyakan pada para ahli yang telah menyelidiki kerja otak kita selama ratusan tahun.

Tetapi, dengan spesifikasi yang maha dahsyat itu, sudah optimalkah kerja otak kita ?

Saya mempunyai seorang anak yang masih duduk di bangku TK dan adik yang sedang duduk di bangku SMA. Mereka memakai komputer bekas kepunyaan saya yang telah saya berikan untuk dipakai dalam memenuhi kebutuhannya. Spesifikasi komputer itu adalah Pentium III 1.3 G dengan RAM 256 Mb. Anak saya menggunakan komputer itu untuk bermain dengan aplikasi khusus buat anak-anak, sedangkan adik saya memakainya sesekali untuk mengetik tugas-tugas sekolahnya. Padahal dulu, dengan komputer itu pula saya membuat sebuah program aplikasi komputer yang dihargai jutaan rupiah.

Anda tahu maksud saya ? Sebagian besar dari kita hanya menggunakan sebagian kecil dari kemampuan komputer kita. Padahal, dengan spesifikasi yang dimiliki komputer, ada banyak hal yang bisa dilakukan dan dihasilkan. Begitu juga dengan otak yang kita miliki. Otak kita belumlah digunakan secara optimal untuk menunjang kemampuan dan potensi-potensi yang tersimpan dalam diri kita.

Otak kita, ternyata terdiri dari dua belahan, kiri dan kanan. Keduanya mempunyai fungsi yang sama, tapi mempunyai spesialisasi tertentu. Belahan otak sebelah kiri, mengendalikan bagian tubuh sebelah kanan, sedangkan otak sebelah kanan mengendalikan bagian tubuh sebelah kiri.

Kemampuan dalam memahami bahasa tulisan dan lisan, matematis, logika dan konsep-konsep ilmiah dikerjakan oleh otak kiri. Jika Anda seorang peneliti, ilmuwan, akunting, atau programmer, Anda ternyata memperkerjakan otak kiri Anda dengan porsi lebih banyak, karena itulah spesialisasi kerja otak kiri.

Para musisi, seniman, arsitek, sastrawan, cenderung memberikan banyak porsi kerja kepada otak kanan. Belahan otak kanan Anda, mempunyai kelebihan dalam mengenal pola, bentuk dan hubungan antara keduanya.

Otak kanan juga mempunyai fungsi dalam membantu kita dalam berimajinasi dan memperoleh wawasan rohaniyah/batiniah. Intuisi Anda, yaitu kemampuan untuk menilai dan memutuskan sesuatu berdasarkan pertimbangan-pertimbangan yang merupakan endapan wawasan pada bawah sadar, juga merupakan hasil kerja dari otak kanan.

Menurut para pakar, Anda akan menjadi lebih produktif dan lebih kreatif jika mampu menggunakan penggabungan kedua belahan otak Anda. Bahkan Anda mampu memanipulasi kegagalan yang terjadi, menjadi sebuah keberhasilan.

Menurut penelitian, para milyuner, orang-orang sukses, memiliki kemampuan dalam menyeimbangkan penggunaan otak kiri dan kanan dalam mencapai tujuan mereka. Tidak heran jika kebanyakan dari mereka piawai dalam bidangnya (bisnis, ilmu pengetahuan, pengaturan finansial), sekaligus merupakan penikmat fanatik karya-karya seni (lukisan, musik), pecinta alam dan binatang, dan merupakan orang-orang religius serta dermawan. Jika anda menjumpai orang-orang kaya tidak dengan “ciri-ciri” tersebut, Anda patut mempertanyakannya.

Untuk memperkerjakan belahan otak kanan, belajarlah berfantasi secara positif, misalnya membayangkan Anda adalah seorang tokoh terkenal, tetapi dengan kepribadian Anda sendiri. Terbukalah pada lingkungan sekitar Anda, amati betapa menakjubkan ciptaanNya, betapa kecilnya kita di alam semesta ini, sudah bermanfaatkah kita bagi orang lain, perbanyak tafakur, hidupkan kembali suasana religius Anda. Yang paling sederhana bisa anda lakukan adalah melukis, mencoba membuat puisi, nikmatilah semua itu.

Sedangkan, jika Anda merasa bahwa belahan otak kanan Anda telah lebih aktif bekerja, Anda bisa belajar menggunakan otak kiri Anda dengan membuat perencanaan-perencanaan tentang hal-hal yang akan Anda kerjakan secara detil dan terperinci. Aturlah kerja Anda dengan membuat sebuah sistem yang terorganisir. Biasakan menulis catatan pada setiap pekerjaan yang Anda lakukan.

Menurut *Craig Karges* dalam karyanya *Ignite Your Intuition*, Anda akan merasakan tidak enak jika menyadari bahwa Anda telah bergeser pada penggunaan kedua belah otak itu. Tetapi, lama-kelamaan kebiasaan ini akan menjadi perilaku Anda dan otak Anda akan menjadi seimbang !

Apa yang terjadi setelah otak Anda menjadi seimbang dalam penggunaannya ?

Anda tentu sudah tahu Albert Einstein. Jika anda mengira Einstein adalah orang yang sangat jenius sejak dari lahir, Anda keliru. Ketika kecil, ia mengalami kesulitan untuk berbicara dan membaca, perkembangan kecerdasannya sangatlah lambat. Dari sekolah pun ia dikeluarkan karena dianggap terlalu bodoh. Ia juga gagal masuk ke perguruan tinggi karena tidak lulus ujian, sehingga akhirnya ia bekerja sebagai pegawai rendahan pada

kantor paten di Swiss. Tetapi, pada usia 26 tahun ia menerbitkan teori yang sangat terkenal hingga saat ini, Relativitas, dengan salah satu rumus spektakuler $E = mc^2$. Pada usia 42 tahun ia menerima hadiah Nobel atas karya-karya ilimiahnya.

Apakah IQ nya sangat tinggi sehingga ia bisa menciptakan teori-teori itu ? Ternyata, tidak juga. Bisa jadi nilai IQ Einstein sama dengan Anda, atau di bawah anda. Menurutny, ia bisa sampai pada teorinya tersebut karena ia tidak berpikir melalui pemikiran rasional terhadap pemahaman hukum-hukum alam. Tetapi, ia lebih mengandalkan pada intuisi, menggunakan visualisasi dan perasaan. Ia memulai dengan membayangkan, "Akan seperti apa kalau kita berlari disamping pancaran cahaya, dengan kecepatan cahaya ?". Sedangkan proses secara verbal dan matematis baru dimunculkan setelah ia selesai dengan pemikiran kreatifnya. Jadi ia mampu menyeimbangkan kerja otak kiri dan kanan dengan baik sehingga menghasilkan karya yang luar biasa.

Penggunaan otak kiri dan kanan secara seimbang sungguh berakibat luar biasa. Walaupun tidak seketika itu pula akan tercapai semua keinginan Anda, tetapi Anda akan mulai merasakan perubahan dalam menjalani hidup. Anda akan lebih mudah mengerjakan sesuatu, Anda mendapatkan sebuah motivasi yang meluap-luap, Anda mungkin akan menemukan jati diri dan pemaknaan hidup.

Jika Anda sudah sampai pada tahap ini, terus bertahanlah..., Anda dalam jalur yang sudah benar untuk menjadi orang sukses selanjutnya, dan hanya Tuhan lah yang bisa menghentikan Anda.

Imajinasi Mampu Menghadirkan Realitas

Berpikirlah sembuh dari penyakit Anda, maka Anda akan benar-benar sembuh. Berpikirlah bahwa Anda adalah orang sukses, maka Anda adalah orang sukses selanjutnya !

Wandi S Brata dalam karyanya "Bo Wero", menjelaskan bagaimana kuatnya pikiran dalam menentukan hidup kita. Pikiran mampu memanipulasi secara negatif maupun positif. Persepsi seseorang terhadap sesuatu bisa saja berbeda terhadap terhadap suatu fakta yang jelas-jelas sama. Persepsi positif akan membantu kita lebih nyaman dalam menyelesaikan sesuatu dengan baik.

Pada suatu kesempatan menjelang tidur, silahkan pejamkan mata, visualisasikan pada pikiran Anda, bahwa besok pagi Anda menerima undangan dari seorang tua renta yang merasa berterima kasih karena nyawanya telah Anda selamatkan secara tidak sengaja ketika ia hampir tenggelam di laut tadi sore. Kebetulan saat itu Anda sedang bermain-main di pantai itu juga. Besok paginya, Anda datang memenuhi undangan itu dan menjumpai bahwa dia ternyata adalah seorang yang sangat kaya raya.

Sebagai rasa terima kasih, ia memberi Anda uang sebanyak 1 Milyar dan ia mengangkat anak kepada Anda serta berjanji akan mewariskan seluruh harta kekayaannya yang bernilai lebih dari 100 milyar rupiah karena ia tidak mempunyai siapa-siapa lagi. Kemudian, ia mengajak Anda untuk menandatangani surat warisan tersebut di hadapan notaris saat itu juga.

Kini, dengan uang 1 milyar di tangan, Anda bisa melakukan apa saja yang Anda mau. Membeli mobil keluaran terbaru..., membeli baju mahal, keliling dunia..., atau apa saja yang anda mau..karena Anda masih mempunyai warisan lagi yang tidak habis dimakan tujuh turunan. Teruslah melamun, dan lakukan apa saja yang anda mau karena semua sedang ada di hadapan Anda saat itu...

Setelah beberapa menit terbang dalam imajinasi Anda, berhentilah melamun dan perhatikan diri Anda. Bukankah anda merasa nyaman, otot-otot dan syaraf mengendor, pikiran cerah, suasana hati menjadi ringan.

Itu adalah percobaan sederhana tentang bagaimana kekuatan pikiran mampu mempengaruhi keadaan seseorang. Lain waktu lagi, bayangkanlah lagi bahwa Anda harus segera melunasi hutang-hutang Anda besok pagi, karena jika tidak, rumah anda akan disita, sementara Anda tidak punya uang sama sekali. Atau bayangkanlah hal-hal yang suram dan menyedihkan lainnya. Perhatikan diri anda, fisik Anda pun akan terpengaruh oleh bayangan ini.

Norman Cousins dalam bukunya, *Anatomy of an Illness*, menceritakan bagaimana ia hanya tinggal menunggu kematian karena penyakit mematikan yang ia derita. Tetapi, ia tidak menyerah begitu saja. Ia membangun pikiran-pikiran dan sikap positif terhadap diri dan kehidupannya. Setiap hari, ia memutar video-video lucu dan melewati hari-harinya dengan penuh tawa.

Ternyata inilah keajaiban itu. Karena sering menonton video-video lucu, ia menjadi lebih rileks, dan dengan mudahnya ia tertidur. Perkembangan dirinya pun menjadi semakin baik. Tidak ada kecemasan lagi, hidup menjadi tenang dan akhirnya...penyakit yang dideritanya sembuh dengan sendirinya !

Dalam salah satu ceramahnya di UCLA ia mengatakan, "Tubuh Anda mempunyai stok obat-obatan paling manjur di dunia untuk menyembuhkan segala macam penyakit. Untuk mendapatkannya adalah dengan berpikiran positif, sikap positif dan rasa humor." Seperti anda lihat, semua itu ada dalam pikiran Anda.

Hal semacam itu mungkin juga pernah Anda alami sendiri. Bukankah Anda pernah ke dokter ? Tentu anda mempunyai dokter favorit yang selalu Anda datangi di kala sakit. Semakin terkenal dokter itu, semakin yakinlah Anda akan kemampuannya menyembuhkan. Tanpa disadari, kesembuhan Anda banyak dipengaruhi oleh sugesti, yaitu keyakinan dan kemantapan Anda akan sosok dokter itu. Semakin kuat sugesti itu, semakin cepat pula Anda sembuh.

Para ilmuwan menyimpulkan bahwa faktor keyakinan akan memperlancar keluarnya *endorphins* (*endogen morphins*), yaitu sejenis morfin yang diproduksi oleh tubuh kita sendiri. Endorphins inilah yang merupakan doping bagi tubuh Anda untuk sembuh dari penyakit, tanpa perlu obat-obatan lainnya.

Penggunaan kekuatan imajinasi melalui visualisasi, juga digunakan oleh *Dr. Carl Simonton* untuk terapi pada penderita kanker. Ia pertama kali mempraktekkan teknik ini pada tahun 1971 untuk mengobati penderita kanker tenggorokan. Oleh para dokter sebelumnya, kondisi pasien itu telah divonis dengan “tidak ada harapan”. Pasien itu berusia 61 tahun, sangat lemah dan kurus. Ia mengalami kesulitan untuk bernafas dan menelan. Pengobatan yang dilakukan waktu itu adalah dengan penyinaran atau radiasi yang kemungkinan justru akan memperburuk kondisi penderita.

Kemudian *Dr. Simonton* menerapkan program visualisasi pada penderita itu, lima sampai lima belas menit tiga kali sehari. Pasien disuruh untuk membayangkan bahwa radiasi adalah seperti peluru-peluru energi yang menghantam sel-sel pada tubuhnya, baik sel yang masih baik maupun sel kanker. Ia harus memvisualisasikan bahwa sel-sel nya yang baik tetap menjadi baik, dan sel yang terserang kanker mati dengan cepat. Kemudian ia juga harus membayangkan bahwa kankernya menyusut dan ia kembali sehat. Dengan menerima program ini, pasien menerima radiasi dengan rasa sakit yang minimal. Ia secara berangsur-angsur mulai makan lagi dan berat badannya kembali naik. Dua bulan kemudian, penyakit kanker ganas yang dideritanya telah hilang sama sekali !

Lalu, jika kekuatan pikiran mampu menyembuhkan penyakit , apa ia juga mampu berbuat yang sama dalam “mendongkrak” keberhasilan seseorang ? Pertanyaan Anda ini dijawab dengan menggembirakan dengan kata, BISA !

Pada suatu hasil percobaan yang dilakukan oleh Dr Robert Hartley dari University of London terhadap anak-anak dengan prestasi akademis buruk diketahui bahwa dengan teknik visualisasi, mereka mampu berprestasi lebih baik.

Pada saat mengerjakan tes memasang gambar, Dr Hartley meminta mereka untuk membayangkan diri menjadi orang sangat pintar yang pernah mereka kenal. “Sekarang tutup mata kalian, ingatlah orang yang paling pintar menurut kamu. Bayangkanlah kamu menjadi dia, lalu kerjakan tugas ini.”

Mereka pun membayangkan dirinya sebagai orang-orang pintar itu. Hasilnya sungguh menakjubkan. Nilai mereka naik drastis dan membuat anak-anak itu tidak mempercayai apa yang telah mereka dapatkan, karena nilai itu biasanya dimiliki oleh teman-teman mereka yang paling pintar.

Anda bisa meniru mereka. Jika anda merasa kurang pintar, bayangkanlah seseorang yang sangat pintar menurut anggapan anda. Visualisasikan Anda menjadi dia. Kerjakanlah tugas atau pekerjaan Anda sekarang ini..dan lihat hasilnya...

Menghilangkan kegagalan

“Tidak menjadi soal jika kita menabrakkan kepala-kepala kita dan gagal. Kita terus menabrak dan menabrak dan menabrak dan menabrak.”

Steve Ballmer

Cara menghilangkan kegagalan adalah dengan menganggapnya sebagai sebuah informasi keberhasilan.

Segala hal menjadi suatu keberhasilan bagi seorang sukses sejati. Bahkan, jika kebanyakan orang menganggapnya adalah suatu kegagalan, ia justru menganggap itu adalah sebagai keuntungan, karena dengan itu, ia mendapatkan informasi untuk mengevaluasi langkah yang telah diambil sebelumnya, untuk digunakan dalam memperbaiki diri. Malah, ia justru akan merasa rugi kalau ia tidak mendapatkan informasi (kegagalan) itu.

Kesulitan bukanlah hambatan, tapi suatu tahap menuju keberhasilan. Tanda dekatnya siang adalah gelapnya malam. Ketika kita melihat malam sudah sangat gelap, maka tahap berikutnya akan timbul fajar...dan siang sudah dekat.

Persepsi positif akan segala sesuatu, pemaknaan terhadap suatu kejadian, merupakan kekuatan yang berasal dari pikiran. Pikiran Anda mewarnai dan membentuk suatu fakta yang terjadi. Kemampuan mengendalikan pikiran akan sangat berperan dalam pemaknaan terhadap sesuatu.

Milikilah Impian

Jika Anda tidak bisa memikirkan tentang masa depan, Anda tidak bisa memilikinya.

John Galsworthy

Keinginan, hasrat dan impian, adalah karunia Tuhan. Semuanya lahir dari alam pikiran Anda dan dikerjakan oleh otak kanan Anda. Kisah-kisah berikut menjadi bukti bahwa impian merupakan awal dari sebuah keberhasilan.

Meninggalkan Harvard Demi Mengejar Impian

Ketika ia bosan dengan Harvard, Gates melamar pekerjaan-pekerjaan yang berhubungan dengan komputer di daerah Boston. Gates mendorong Paul

Allen untuk mencoba melamar sebagai pembuat program di Honey-well agar keduanya dapat melanjutkan impian mereka untuk mendirikan sebuah perusahaan perangkat lunak.

Pada suatu hari di bulan Desember yang beku, Paul Allen melihat sampul depan majalah Popular Mechanics, terbitan Januari 1975, yaitu gambar komputer mikro rakitan baru yang revolusioner MITS Altair 8080 (Komputer kecil ini menjadi cikal bakal PC di kemudian hari). Kemudian Allen menemui Gates dan membujuknya bahwa mereka harus mengembangkan sebuah bahasa untuk mesin kecil sederhana itu. Allen terus mengatakan, “Yuk kita dirikan sebuah perusahaan. Yuk kita lakukan”.

“Kami sadar bahwa revolusi itu bisa terjadi tanpa kami. Setelah kami membaca artikel itu, tak diragukan lagi dimana kami akan memfokuskan hidup kami.”

Kedua sahabat itu bergegas ke sebuah komputer Harvard untuk menulis sebuah adaptasi dari program bahasa BASIC. Gates dan Allen percaya bahwa komputer kecil itu dapat melakukan keajaiban. Dari sana pula mereka mempunyai mimpi, “tersedianya sebuah komputer di setiap meja tulis dan di setiap rumah tangga.”

Semangat Allen dan Gates tidak percuma. Berawal dari komputer kecil itulah yang menjadi mode dari segala macam komputansi. Dan sekarang bisa Anda lihat bahwa PC telah benar-benar menjadi alat jaman informasi. Dan hampir setiap orang mengenal Bill Gates sebagai orang terkaya di dunia saat ini.

---O---

Menyeberangi lautan luas demi impian

Seorang pemuda Hungaria dengan membawa mimpi menjadi “orang sukses” di benaknya, nekad menumpang sebuah kapal untuk pergi ke seberang lautan, menerobos ke negara asing. Sebelumnya, ia banyak mengalami penderitaan hidup akibat berbulan-bulan hidup dengan penuh siksaan di kamp Nazi dan menderita akibat pendudukan pemerintahan militer Sovyet selepas Jerman menyerah.

Ia hanya mempunyai uang 45 sen ketika sampai di New York City. Karena tidak bisa berbahasa Inggris, ia menjadi tenaga serabutan dengan gaji US\$ 4 seminggu. Karena lingkungan yang sangat keras dan tidak ramah terhadap orang seperti dia, pindahlah ia ke Harlem, sebuah kawasan kumuh di Amerika.

Setiap hari ia melihat iklan di sembarang koran atau majalah milik orang lain, sampai akhirnya ia menemukan iklan yang mencantumkan bahwa pekerjaan itu tidak butuh pengalaman khusus. Ia pun melamar. Karena perusahaan itu memang membutuhkan dan menerima orang yang “asal bisa menggerakkan bibir saja”, ia pun diterima sebagai salesman perusahaan reksadana.

Tetapi ia bahkan tidak tahu apa itu reksadana ! Dengan bahasa Inggris yang baru ia pelajari beberapa minggu di jalanan bagaimana ia bisa menjualnya ? Ia kemudian mendapat akal. Ia pergi ke New York Public Library, dan mendapatkan buku telepon kota Budapest (kota di Hungaria). Ia kumpulkan nama-nama khas orang Hungaria...kemudian mencari nama-nama yang mirip dengan itu di buku telepon kota New York, dan dengan itu ia memiliki orang yang akan dijakannya prospect.

Akalnya itu ternyata berjalan dengan baik. Seperti kita ketahui, jika hidup di negeri orang, Anda akan merasa lebih tertarik jika didekati oleh “orang sekampung” daripada anda ditawari barang dagangan oleh orang setempat. Pada umumnya perasaan seperti itulah yang berlaku jika hidup di negeri orang, dan itulah kepandaian akal pemuda itu.

Ia kemudian membuat janji dengan 9 perusahaan broker. Ia mengatakan kepada mereka jika dalam 6 bulan ia tak berhasil melebihi omset yang ditetapkan, ia akan mundur. Hanya 1 perusahaan yang menolaknya, tetapi ia memilih Kidder Peaby yang saat itu sahamnya banyak diminati orang. Ia bekerja 2 kali lipat lebih panjang daripada siapapun di perusahaan itu, dan dalam waktu 4 tahun ia menjadi top salesman diantara 40 staff lainnya.

Lalu ia pindah kerja ke Eastman Dillon, dan menjadi top salesman diantara 900 staffnya. Ia kemudian mulai pasang harga yang tinggi dalam bernegosiasi. Dia lalu minta ruang agar bisa kerja lebih konsentrasi karena selama ini ia berada diruang yang di sekat-sekat bersama staff lainnya. Sang National Manager yang mengetahui hal ini kemudian meyerahkan ruangnya sendiri takut kalau-kalau ia henggang dari perusahaan itu. Bahkan ruangan itupun didesain ulang oleh interior designer menurut kesukaannya.

Berkat kecermatannya dalam bekerja, ia kemudian mengetahui bahwa perusahaan itu tidak mempunyai lembaga riset yang cukup kuat. Ia pun berfokus kesana. Sebuah perusahaan perbankan akhirnya menawarinya pekerjaan. Setelah enam bulan, ia telah menjadi Senior Vice President. Kemudian, lima tahun berikutnya, ia pindah lagi karena ada perusahaan yang memberinya kesempatan untuk mendirikan divisinya sendiri. Dalam setahun divisinya berkembang, dari 11 karyawan menjadi 25, dan tak lama kemudian ia pun mempunyai perusahaan sendiri.

39 tahun setelah kedatangannya di Amerika, ia menjadi salah satu orang terkaya, dan satu dari 2 top producer di Wall Street, sekaligus menjadi motivational speaker dan penulis ternama. Dialah Andrew Lanyi.

--O--

Impian seorang bocah kecil

Di suatu perempatan, sebuah mobil berhenti untuk memberi kesempatan kereta kuda untuk lewat. Seorang anak kecil berusia 12 tahun berdiri dengan takjub mengamati sebuah benda yang berguncang-guncang dan mengeluarkan bunyi-bunyi aneh. Untuk anak seusianya, benda aneh yang bernama mobil itu adalah sebuah benda yang sangat ajaib dan menarik. Itu adalah pertama kalinya ia melihat sebuah kereta tanpa kuda. Saat itu ia bermimpi untuk bisa memiliki dan membuat sendiri benda itu.

Tahun pun berlalu dengan cepat, ia kini bekerja di sebuah bengkel. Anak muda itu mencoba membuat sendiri mobil di dalam rumahnya. Setelah berkali-kali mencoba, akhirnya terwujudlah sebuah mobil bermotor bensin yang menimbulkan suara sangat bising. Untuk mengeluarkan dari tempat pembuatannya, dinding rumah pun terpaksa dijebol.

Anak muda itu adalah Henry Ford. Ia dengan mimpi besarnya di masa kecil, berhasil membuat mobil yang sebelumnya hanya dimiliki oleh orang-orang kaya. Perusahaannya, Ford Company, akhirnya berhasil membuat mobil murah yang dapat dinikmati oleh masyarakat luas. Sekarang, silahkan berdiri di tepi jalan, coba hitunglah berapa mobil dengan tulisan Ford yang berlalu-lalang...

---O---

Banyak sekali keberhasilan seseorang yang dimulai dari mimpi. Bahkan sebuah perusahaan otomotif terkemuka seperti Honda menjadikannya sebagai “kata mutiara”, *The Power of Dream*.

Jika Thomas Alfa Edison tidak bermimpi untuk membuat lampu listrik, dunia tentu tidak seperti sekarang. Jika Wright bersaudara tidak bermimpi bisa terbang, sekarang ini mungkin kita tidak mengenal kapal terbang. Kondisi yang sekarang terjadi, adalah merupakan mimpi besar para penemu dan pelaku sejarah sebelum kita.

---OOO---

Mimpi adalah awal keberhasilan. Mimpi besar akan menghasilkan sesuatu yang besar. Seseorang yang tidak berani mempunyai mimpi, adalah orang yang terus menerus berdiri di deretan paling belakang, yang terus mengagumi keberhasilan orang lain.

Tetapi, Sayling Wen dalam bukunya *Prospect – Mapping Out Your Future*, juga mengingatkan bahwa, “Adalah lebih bijaksana bagi kita untuk membuat tujuan yang realistis dengan melihat dunia praktis dimana kita hidup, dan bekerja keras untuk mencapainya”.

BAB 3. Lima Kecerdasan Yang Dimiliki Milyuner, Sudahkah Anda Miliki ?

Rahasia para Milyuner dan orang-orang sukses adalah, mereka memiliki lebih dari sekedar IQ – EQ – SQ. Mereka juga mempunyai kecerdasan yang disebut Kecerdasan Aspirasi (Aspiration Intellegence) dan Kecerdasan Kekuatan (Power Intellegence). Lima kecerdasan itu dikembangkan secara bersamaan dan seimbang.

Buku bagus “Kecerdasan Milyuner – Warisan Yang Mencerahkan Keturunan Anda” yang ditulis oleh Khairul Ummah, Dimitri Mahayana, Agus Nggermanto, berbicara banyak tentang kelima kecerdasan ini. Saya sangat merekomendasikan Anda untuk membaca buku ini, karena sebagian besar pembicaraan kita ini ada di sana.

Kecerdasan, bukan hanya kemampuan untuk berpikir rasional, matematis, atau logis saja. Dalam perkembangannya, kata kecerdasan dipergunakan untuk menjelaskan atau mengistilahkan secara khusus kemampuan dan kelebihan manusia yang lain.

1. Kecerdasan Spriritual (Spiritual Intellegence)

Kemampuan untuk memberi makna positif terhadap sesuatu hal atau kejadian, akan membuat langkah kita menjadi lebih ringan dalam menjalani hidup.

Kecerdasan spriritual adalah kemampuan manusia untuk memberi makna atas apa yang ia alami dan jalani. Kecerdasan spriritual adalah lebih kepada keyakinan bahwa apa yang dilakukannya itu bernilai luhur, sehingga memberi makna bagi kehidupannya.

Sesuatu yang bisa memberikan makna bagi hidup seseorang adalah sangat relatif. Ada yang merasa dirinya lebih bermakna tatkala ia bisa memberikan bantuan kepada orang lain. Ada yang merasa dirinya lebih berarti dengan mengajar anak-anak pedalaman daripada bekerja di perusahaan besar. Ada juga yang merasa bermakna ketika menjadi pekerja sosial, sebagian dari kita mungkin merasa bermakna jika mampu menyekolahkan anak-anak kita, bahkan ada juga yang merasa hidupnya lebih bermakna dengan bernyanyi.

Kepedulian kepada sesama manusia, kecintaan kepada alam, kecintaan pada kesenian, kecintaan pada diri sendiri, kecintaan pada negara, kecintaan pada harta benda, kecintaan pada Tuhan, adalah wujud yang beragam dari kecerdasan spriritual. Bagi para pelakunya, semua hal tersebut bisa memberikan rasa bermakna dan nilai spriritual.

3 kunci kesuksesan hakiki

Jadi jelaslah bahwa manusia bisa merasa memiliki makna dari berbagai hal. Namun, makna sejati dalam pandangan yang lebih jauh, bagi kebanyakan orang didapatkan dari agama. Bermakna di hadapan Tuhan adalah sumber makna yang lebih hakiki dan kekal.

Kebahagiaan yang anda rasakan adalah merupakan kecerdasan spiritual. Rasa bahagia muncul tatkala kita melakukan sesuatu yang bermakna menurut kita. Sesuatu yang menimbulkan rasa senang belum tentu mendatangkan kebahagiaan. Punya mobil dan rumah mewah membuat kita merasa senang. Tetapi ini bukan rasa bahagia. Makan dan minum enak, bermain dan bersenda gurau membuat kita merasa senang. Tetapi ini juga bukan rasa bahagia. Sebaliknya saat melihat anak-anak yatim piatu tertawa gembira karena menerima hadiah dari kita, timbul rasa haru dan bahagia. Padahal kita kehilangan uang untuk membelikan mereka hadiah. Rasa bahagia juga muncul saat melihat anak-anak kita lulus sekolah, walaupun tidak sedikit cucuran keringat yang telah kita keluarkan untuk itu. Kita merasa bahagia karena kita merasa bermakna. Kebahagiaan tidak bisa diberikan oleh harta benda, pangkat jabatan, atau apapun pencapaian prestasi.

Kebahagiaan hanya bisa muncul jika kita memiliki kecerdasan spiritual yang tinggi.

Murah hati dan Ikhlas

Berbuatlah sebanyak-banyaknya kebaikan..., dan lupakan ! Kemurahan hati yang dilakukan dengan ikhlas akan membuat terang pikiran Anda.

Ini cerita pribadi saya,

Saya pernah mengirimkan sebuah pertanyaan kepada forum di internet yang membahas tentang IT Certification. Pada waktu itu saya bertanya (dalam bahasa inggris), "Apakah ada yang bisa menunjukkan dimana saya dapat mempelajari Cisco Certification secara gratis ?" Selain itu, saya juga menyertakan nama dan alamat email untuk dihubungi. Tidak lupa saya juga menyebutkan bahwa saya berasal dari Indonesia.

Tidak berselang lama, muncul 3 buah tanggapan tentang pertanyaan saya ini. Semuanya menunjukkan suatu alamat (URL) website yang memberikan informasi secara gratis tentang hal yang saya minta. Saya tidak terlalu heran tentang hal ini, karena inilah tujuan forum itu dibuat, untuk saling sharing. Oleh karena, itu saya pun segera menuju ke website yang mereka sebutkan tanpa mereply ucapan terima kasih.

Tetapi, tiga hari kemudian, saya mendapatkan email secara pribadi dari seseorang yang tidak saya kenal sebelumnya. Ia berasal dari Amerika. Pada email itu ia menyatakan keheranannya karena ada orang dari Indonesia yang menurut dia masih "terbelakang", kok ada yang belajar tentang computer

networking. Selain menyatakan keheranan itu, ia juga memberikan “koleksi” pribadinya tentang semua macam materi belajar, untuk memperoleh sertifikasi seperti yang telah ia miliki. Mungkin pada waktu itu, semua materi yang ia berikan akan berharga lebih dari 30 juta rupiah (dengan kurs rupiah tahun 1998).

Yang membuat saya heran dan “terharu” lagi adalah, selang 2 bulan kemudian, ia mengirimkan email lagi ke saya. Begini kira-kira bunyinya (saya sudah agak lupa) :

Dear Heru,

Bagaimana kabarmu ? semoga saya bisa membantu lagi. Apakah “stuff” yang saya informasikan kemarin bisa membantumu ?

...(bagian lainnya saya sudah tidak ingat).

Selain itu ia juga memberikan “trik-trik tambahan” tentang cara memperoleh sertifikasi.

Saya tidak tahu pasti apa motivasi orang tersebut melakukannya. Membalas email pertamanya pun saya tidak banyak “ngomong” lagi selain berterima kasih. Barulah pada balasan email keduanya saya lebih bercerita banyak.

Mungkin ia kasihan, atau tertarik akan “keanehan ini”, atau memang ia betul-betul murah hati. Tetapi yang jelas, ia tidak mendapatkan keuntungan apapun dari itu. Ia juga pasti tidak tahu, bahwa saya betul-betul merasa terbantu dan “terangkat” karir saya karena mempelajari bahan yang ia berikan. Ia juga mungkin sudah melupakan perbuatan baiknya itu.

Belakangan saya tahu bahwa ia adalah salah seorang dosen dari MIT yang terkenal itu (ITB nya Amerika !)

--O--

Berikut ini saya ambil dari tulisan Aa Gym, dengan sedikit modifikasi, tentang pentingnya hati yang ikhlas.

Apa jadinya jika semua perbuatan baik yang anda lakukan selalu mengharapkan pamrih ? Capek dan kecewa.

Betapa tidak? Karena kita akan capek dan diperbudak oleh penantian untuk mendapatkan pujian, penghargaan, dan imbalan. Kita tahu bahwa penantian adalah suatu hal yang tidak menyenangkan. Begitu pula menunggu diberi pujian, juga menjadi sesuatu yang tidak nyaman. Lebih getir lagi kalau yang kita lakukan ternyata tidak dipuji, pasti kita akan kecewa.

Lain halnya jika dilakukan oleh seseorang yang ikhlas, ia tidak akan pernah mengharapkan apapun dari siapapun, karena kenikmatan baginya bukan dari

mendapatkan, tapi dari apa yang bisa dipersembahkan. Jadi kalau kita mengepel lantai dan di dalam hati mengharap pujian, tidak usah heran jikalau nanti yang datang justru malah cibiran, “Ngepel ni ye ?”

Tidak usah heran pula kalau kita tidak ikhlas akan banyak kecewa dalam hidup ini. Orang yang tidak ikhlas akan banyak tersinggung dan terkecewakan karena ia memang terlalu banyak berharap. Karenanya biasakanlah kalau sudah berbuat sesuatu, kita lupakan perbuatan itu. Kita titipkan saja di sisi Allah yang pasti aman. Jangan pula disebut-sebut, diingat-ingat, nanti malah berkurang pahalanya.

Bermurah hatilah dan lupakan. Itulah makna yang bisa kita dapatkan. Anda mungkin tidak mendapatkan keuntungan apa-apa karena memang seharusnya demikian bagi pemilik kecerdasan spiritual yang tinggi.

Selalu bersyukur

Hanya manusia yang selalu bersyukur yang bisa menikmati kebahagiaan.

Kisah ini dikutip dari dunia barat yang diceritakan kembali oleh *KhaDimA* :

Selama 25 tahun saya melihat ia berjuang melawan kanker di mukanya. Pertama hanya bercak kecil yang mulai membesar. Tahun demi tahun, saya melihat lagi dia pergi ke rumah sakit dan daging tumbuhnya dipotong. Setelah masa berlalu, mukanya tidak berupa muka lagi karena setiap ke rumah sakit, daging di muka selalu dipotong. Namun setiap kali ia kembali, ia tetap berusaha tersenyum dan tidak pernah mengeluh atau murung.

Ia seorang montir terampil dan tukang kayu andal, dikenal sebagai orang terbaik di sekitar bukit Ozark.

Ketika bekerja ia selalu mengamati dan memeriksa apakah ada sesuatu yang kurang yang dapat ditambahkan sehingga menghasilkan karya yang sesempurna mungkin. Kemudian ia menemukan sesuatu yang tidak diketahui orang dan dia akan sibuk memoles yang ini dan itu. Kemudian, setelah membuat yang terbaik, ia akan memperhatikan lagi dan tersenyum puas di wajah.

Saya suka mengamati ia suka berkata kepada diri sendiri, “Karyaku akan menjadi wajah dan hidupku.” Saya ragu apakah ia sering mengaca dan memperhatikan wajah rusak yang setiap hari digerogeti kanker.

Walau betapa hinanya tempat ia bekerja, atau betapa sedikitnya pekerjaan, atau betapa kasarnya orang yang kerja di sekitarnya, tidak kelihatan itu menyusahkan dirinya sedikitpun. Itulah pekerjaannya dan itu harus dibuat dengan benar. Ia tidak pernah mempermasalahkan pekerjaan orang lain. Pekerjaan orang lain yang jelek bukan urusannya. Yang utama adalah pekerjaannya sendiri. Namun saya melihat ketika pekerjaan selesai, ia bangga dan bahagia ketika ia melihat betapa bagus hasilnya. Namun ia tidak takabur.

Setelah beberapa tahun lewat, ia menjadi lemah. Langkahnya tidak pasti. Tangan tidak bisa digerakkan dengan yakin dan tidak secepat semula. Ia tidak lagi mampu bekerja seperti semula. Namun apapun yang dikerjakan dibayar atau tidak, ia selalu mengerjakannya dengan baik.

Menjelang hari-hari terakhir memiliki muka yang berantakan, ia menutupi dengan sapu tangan bandana, sehingga hanya matanya yang kelihatan.

Ketika ia ditemui di jalan raya, ia selalu menegur dengan gembira. Setelah masa berlalu dan ia menyadari semakin sulit berucap, sapaannya hanya berupa lambaian tongkat pemandu jalan. Tongkat baginya merupakan sesuatu yang indah, diukir oleh tangan terampilnya.

Hidupnya dipenuhi rasa puas dan damai. Saya yakin ia sering bersyukur kepada Tuhan karena punya tangan terampil dan tidak cacat.

Ia sering tidak berada di tempat biasanya selama berminggu-minggu, atau mungkin beberapa bulan, karena ia akan dioperasi di rumah sakit, guna memotong kanker sedikit lagi. Ia pun tidak pernah mengeluh atau merintih kesakitan akibat operasi atau rasa nyeri. Ia hanya diam meneruskan pekerjaan yang senantiasa menanti kepulangannya.

Sepanjang seperempat abad, saya tidak pernah tahu ia kembali sambil mengeluh atau menyebutkan bagian wajah yang sakit. Anda akan mengira tidak apa-apa jika tidak melihat mukanya. Ketika masa-masa kerjanya akan berakhir, kebimbangannya hanyalah apakah peralatannya akan diwarisi oleh orang yang bertanggung jawab. Orang yang bisa menghargai dan menggunakan peralatan secara betul. Ketika saya mengajak anak muda melihat peralatannya, wajahnya berseri-seri puas. Karyanya telah selesai dan ia siap menjualnya.

Beberapa hari menjelang meninggal dunia saya pergi mengunjunginya. Ia berjalan di halaman. Wajahnya nyaris tertutup perban semua. Hanya mata yang tidak tertutup. Ketika ia berjalan tergopoh-gopoh, ia berkata kepadaku, "Saya akan berusaha tetap muda selama mungkin."

Saat meninggal dunia, saya melayat. Bau di bilik itu begitu busuk sehingga tidak ada orang yang tahan duduk di sana. Apa yang tersisa dimukanya hanyalah bekas luka operasi dan tidak ada lagi daging yang tersisa bisa dipotong. Siapapun akan bilang betapa sakitnya ia merasakan dan pasti kurang tidur setiap malam. Namun ia tidak pernah mengeluh sepetah kata pun.

Saya tidak pernah melupakan kata-kata terakhirnya. Saya dibuatnya malu ketika saya mengeluh. Namun setelah sekian lama, kata-kata itu masih teringat jelas dalam ingatanku.

*Kata-kata itu berbunyi: **"Tuhan begitu baik terhadapku. Aku tidak pernah punya alasan untuk mengeluh."***

Demikianlah, selalu bersyukur atas karunia Tuhan, bersikap positif dan mempunyai kebesaran hati mencerminkan kecerdasan spiritual yang tinggi. Satu hal yang diperlukan untuk mendapatkan kebahagiaan.

3 kunci kesuksesan hakiki

Ada lagi rumus sederhana untuk menjadi orang yang selalu bersyukur, tidak pernah risau dan tidak menjadi sombong. Ini diceritakan oleh Aa Gym tentang tukang parkir :

Ada hal yang menarik untuk diperhatikan sebagai perumpamaan dari tukang parkir. Mengapa mereka tidak menjadi sombong padahal begitu banyak dan beraneka ragam jenis mobil yang ada di pelataran parkirnya? Bahkan, walaupun berganti-ganti setiap saat dengan yang lebih bagus ataupun dengan yang lebih sederhana sekalipun, tidak mempengaruhi kepribadiannya!? Dia senantiasa bersikap biasa-biasa saja.

Luar biasa tukang parkir ini. Jarang ada tukang parkir yang petantang petenteng memamerkan mobil-mobil yang ada di lahan parkirnya. Lain waktu, ketika mobil-mobil itu satu persatu meninggalkan lahan parkirnya, bahkan sampai kosong ludes sama sekali, tidak menjadikan ia stress. Kenapa sampai demikian? Tiada lain, karena tukang parkir ini tidak merasa memiliki, melainkan merasa dititipi. Ini rumusnya.

Seharusnya begitulah sikap kita akan dunia ini. Punya harta melimpah, deposito jutaan rupiah, mobil keluaran terbaru paling mewah, tidak menjadi sombong sikap kita karenanya. Begitu juga sebaliknya, ketika harta diambil, jabatan dicopot, mobil dicuri, tidak menjadi stress dan putus asa. Semuanya biasa-biasa saja. Bukankah semuanya hanya titipan saja? Suka-suka yang menitipkan, mau diambil sampai habis tandas sekalipun, silahkan saja, persoalannya kita hanya dititipi.

Jika diri kita penuh rasa syukur, keadaan apapun yang menimpa, tidak akan menjadikan diri kita merasa sengsara.

Saat diberi nikmat, kita bersyukur. Saatnya diberi cobaan, kita pun harus bersyukur. Bukankah Anda tidak akan pernah bisa menghargai betapa nikmatnya sehat kalau tidak pernah sakit . Jadi bersyukurlah, karena sakit anda bisa mengerti bahwa sehat itu betul-betul nikmat. Nikmatnya makan adalah karena perut lapar. Bersyukurilah anda pernah lapar.

Milyuner sukses adalah pemilik kecerdasan spiritual yang tinggi !

2. Kecerdasan Emosi (*Emotional Intelligence*)

Ukuran tubuhmu kurang penting; ukuran otakmu agak penting; ukuran hatimu adalah yang paling penting

B.C Forbes

Kecerdasan emosi adalah kemampuan untuk memahami dan mengelola emosi diri sendiri maupun orang lain.

Amatilah seekor hewan, terserah apa jenisnya. Perhatikan jika ia dipukul. Ia akan langsung spontan bereaksi, baik takut lalu berlari, atau menggigit karena marah. Jelaslah bahwa ia tidak bisa mengendalikan dan memilih respon. Hewan melakukan respon secara langsung terhadap rangsangan dari luar.

Manusia diberi kecerdasan emosi untuk memilih dan mengendalikan respon ketika ia mendapatkan sesuatu aksi dari luar. Ketika dipukul, ia juga merasa takut atau marah. Tetapi, ia masih bisa menahan diri untuk memilih respon. Bisa pura-pura berani walaupun sebetulnya takut, tetap tenang dan tersenyum walaupun sangat marah, dan sebagainya.

Emosi mempunyai peranan penting dalam menentukan keberhasilan seseorang. Semakin tinggi kecerdasan emosi seseorang, semakin baik dan pintar ia dalam memilih respon.

Saat menghadapi masalah, manusia perlu untuk mengelola emosinya yang berupa perasaan takut, malas, tidak percaya diri, untuk mengendalikannya menjadi berani, rajin dan percaya diri.

Manusia juga harus memperhatikan serta mampu mengenali perasaan dan emosi orang lain. Sikap hormat, bertenggang rasa, saling memotivasi, saling menjaga kepercayaan, menunjukkan kemampuan mengenali dan mengelola emosi.

Jika seseorang mampu memahami dan mengendalikan emosi yang ada pada dirinya, memahami emosi dan perasaan orang-orang di sekitarnya, memanfaatkan interaksi emosi-emosi itu se-optimal mungkin, maka ia akan mempunyai peluang lebih besar dalam mencapai tujuannya.

Sekarang perhatikan orang-orang sukses yang pernah Anda kenal. Apakah mereka temperamental ? Pasti tidak. Mereka memiliki kecerdasan emosi yang tinggi. Mereka mampu mengendalikan diri jika menerima tekanan. Mereka juga mampu memahami kemauan orang-orang di sekitarnya.

Mereka akan menerima penghargaan atau pujian, atau kegembiraan lain dengan sikap tidak berlebihan. Mereka juga akan menerima kritikan pedas dengan tersenyum dan hati lapang. Pikirannya mampu mengendalikan gejala hatinya.

Ketangguhan

Jika mengalami kesulitan, berteriaklah pada diri Anda sendiri, “Saya ingin bertarung satu ronde lagi !”

Adalah sesuatu yang pasti bahwa kemajuan dan kesuksesan selalu melewati kesulitan atau halangan. Semakin besar cita-cita, semakin besar pula hambatannya.

Ketangguhan adalah kemampuan untuk mengelola emosi di saat menghadapi kesulitan yang amat sangat berat dengan sabar, tekun, tabah dan tidak mudah putus asa.

Anda tentu sudah tahu keberhasilan Hengky Tjoa dengan Bakmi Japos-nya. Sebelum sukses seperti sekarang ini, 11 tahun yang lalu ia memulainya dari bawah. Jatuh bangun dalam usaha telah dialaminya. Hanya ketangguhan dan keuletannya yang membuat ia terus bertahan. Berjualan dengan gerobak di lingkungan perumahannya di wilayah Japos, Tanjung Duren, Jakarta Barat, ia melayani pembelinya dengan gigih. Berawal dari gerobak dan modal usaha Rp 750 ribu itulah kini usahanya berkembang pesat dan beromset puluhan milyar rupiah. Anda tahu berapa sekarang jika ingin membuka cabang Bakmi Japos di kota Anda (franchise) ? Modal yang harus Anda keluarkan paling tidak Rp 1,2 Milyar !

Ketangguhan adalah salah satu syarat bagi seseorang yang berkeinginan untuk menjadi milyuner. Tanpa memilikinya, sangat sulit bagi seseorang untuk mencapai kesuksesan.

Milyuner sukses adalah pemilik kecerdasan emosional yang tinggi !

3. Kecerdasan Kekuatan (*Power Intelligence*)

Kecerdasan kekuatan adalah kemampuan untuk mendeteksi dan mengelola semua bentuk kekuatan dalam diri sendiri maupun dari luar.

Beberapa dari Anda mungkin mempunyai teman saat SD yang sepertinya (atau betul-betul) tidak pandai dalam pelajaran waktu itu. Sehingga muncul “prediksi” bahwa masa depannya tidaklah sebagus teman-teman lainnya yang pandai.

Coba lacak lagi keberadaan teman-teman SD anda yang dulu tidak sepintar Anda saat ini. Beberapa dari mereka mungkin benar-benar tidak berhasil dalam kehidupannya sekarang. Tetapi, mungkin ada beberapa yang lebih berhasil daripada Anda.

Telah saya ceritakan di awal, bahwa saya mempunyai seorang kenalan yang “hanya” tamatan STM. Ia juga tidak pandai dalam pelajaran-pelajaran di sekolah. Tetapi ia mempunyai naluri bisnis yang bagus. Ia juga mempunyai kelebihan dalam membuat benda-benda dari kuningan maupun logam lain, mulai dari membuat cetakannya, mengecor, hingga finishing akhir. Ia meniru benda-benda dari logam yang sedang trend kala itu, seperti kepala sabuk *Harley Davidson*, cendera mata seperti miniatur becak/gerobak sapi, dll. Ia juga mencari sendiri bahan-bahan mentah untuk membuat kuningan, seperti longsong peluru, panci-panci rusak, bekas kikiran logam, membawanya dengan sepeda “onthel” menempuh jarak puluhan kilometer. Kemudian melebur bahan-bahan tersebut pada tungku api sehingga menghasilkan kuningan cair, menuangkannya dalam cetakan, lalu melanjutkannya dengan proses *finishing* seperti mengikir dan memperhalus, ia lakukan sendiri.

Saat memasarkan barang-barang tersebut, selain ia sendiri *door to door* datang ke kota-kota lain, ia juga menitipkannya pada teman-temannya yang sedang kuliah di kota lain. Semakin lama usahanya makin berkembang dan kini ia memiliki perusahaan yang mempekerjakan sedikitnya 300 karyawan dengan gaji yang kurang lebih sama dengan PNS golongan II saat ini. Selain karyawan dengan tenaga “kasar”, ia juga memiliki beberapa staff dengan pendidikan S1 hingga S2 untuk mengelola perusahaannya.

Jelaslah bahwa kecerdasan dalam bidang matematis, bahasa, dan lainnya belum tentu menjamin seseorang untuk berhasil meraih apa yang diharapkannya. Strategi, siasat, kemampuan dalam membuat rencana, kemampuan untuk mendeteksi siasat orang lain, adalah bentuk-bentuk kecerdasan kekuatan yang bahkan lebih menentukan keberhasilan seseorang.

Banyak lagi contoh tentang hal ini. Anda tentu mengenal Purdi E Chandra dengan group primagama nya. Primagama pertama kita kenal dengan lembaga pendidikannya yang memberikan bimbingan kepada siswa SMA agar mampu masuk ke perguruan tinggi yang diinginkannya. Purdi bahkan tidak mempunyai gelar kesarjanaan waktu itu, bahkan belum menamatkan kuliahnya (gelarnya diperoleh belakangan). Tapi ia berani memberikan bimbingan belajar kepada siswa-siswi SMA. Tahun 1982 ia memulainya dengan 2 orang siswa, dan sekarang anda lihat, lebih dari 200 cabang Primagama telah berdiri di kota-kota Indonesia. Ia dengan cerdas mampu memanfaatkan keinginan sebagian besar orang tua agar anaknya bisa diterima di PTN favorit, dengan mengakomodirnya dengan membentuk lembaga bimbingan belajar.

Kita juga bisa melihat banyak orang 'biasa-biasa' saja, meraih keberhasilan dengan memanfaatkan kemampuan orang lain. Ada seorang guru yang mempunyai apotek dan mempekerjakan apoteker mahal, ada seorang bidan yang mempunyai klinik bersalin dan mempekerjakan dokter ahli kandungan, bahkan seorang tamatan STM mampu mempekerjakan sarjana untuk mengelola perusahaannya.

Ini lah rahasia Tuhan. Dia menciptakan makhlukNya dengan karunia kelebihan, selain kekurangan yang dimiliki. Anda tentu pernah menyaksikan bintang film atau artis yang mempunyai gigi (maaf) tonggos. Tetapi justru dengan kekurangannya itulah yang menjadi nilai jualnya.

Kekurangan dapat diubah menjadi kelebihan oleh orang yang mempunyai kecerdasan kekuatan tinggi. Apalagi jika ia mempunyai kelebihan dalam dirinya. Kelebihan itu pasti mampu diasahnya menjadi ujung tombak yang akan mengatasi semua rintangan.

Tetapi, seseorang yang mempunyai kecerdasan kekuatan yang tinggi, akan menjadi sangat berbahaya jika tidak diimbangi dengan kecerdasan-kecerdasan lain. Ia mungkin akan menggunakan segala macam cara untuk mencapai tujuan yang "ditimbulkan" oleh kecerdasan kekuatannya.

Sebaliknya, jika seseorang mempunyai kecerdasan kekuatan yang rendah, tetapi menonjol di kecerdasan-kecerdasan yang lain, ia akan mudah dimanfaatkan oleh orang lain.

Pengelolaan Keuangan

Kepandaian seseorang dalam mengelola masalah keuangan (finansial), juga mengandalkan kecerdasan kekuatan.

Untuk mempertahankan arus keuangan yang stabil, efisien dan efektif, seseorang yang mempunyai kecerdasan kekuatan tinggi akan menggunakan cara-cara seperti menggunakan kemampuan orang lain, menggunakan waktu orang lain, menggunakan uang orang lain, jaringan pemasaran, kekuatan perlindungan hukum, kekuatan sistem bisnis, kekuatan penghasilan pasif.

Mereka juga mampu untuk mengendalikan diri terhadap kepentingan-kepentingan konsumtif seperti membeli barang-barang elektronik, mobil, kendaraan dengan cara kredit. Dengan kata lain, mereka tidak akan melakukan pengeluaran uang di luar kemampuannya saat itu.

Mereka juga tahu prinsip paling dasar ilmu ekonomi, yaitu penggunaan *resource* sekecil-kecilnya untuk memperoleh hasil sebesar-besarnya. Ini bisa dilakukan dengan menggunakan “pengungkit”. Prinsip kerja pengungkit adalah memindahkan / menggulirkan benda dengan tenaga yang lebih sedikit daripada mengangkatnya secara langsung.

Dalam kegiatan ekonomi, ini misalnya pengusaha yang menggunakan kredit produksi untuk modal menjalankan usaha. Kredit modal inilah yang dinamakan pengungkit. Menggunakan mesin-mesin produksi untuk menggantikan peran manusia juga merupakan pengungkit.

Bisnis dengan pola *franchise* (*waralaba*) juga merupakan contoh dari “pengungkit”. Untuk mengembangkan perusahaan, Mc Donald, Es Teler 77, Roti Buana, Rudi Hadisuwarno, dan lain-lain menggunakan model ini. Franchise adalah model pengembangan usaha dengan membuka cabang-cabang perusahaan itu dengan modal dari investor lain (pembeli hak franchise). Dengan cara ini, perusahaan semakin berkembang dengan cepat dengan biaya minimum.

Intinya adalah membuat hasil lebih besar dengan kerja yang efektif dan efisien, dan dengan menggunakan biaya / kerja yang sedikit.

Menentukan strategi

Strategi yang bagus hanya bisa dilakukan oleh pemilik kecerdasan kekuatan yang tinggi.

Dalam pekerjaan maupun bisnis, kita tidak cukup hanya mengandalkan kecerdasan intelektual kita atau keahlian kita dalam bidang tertentu. Ini sama seperti jika Anda mempunyai hasil kerja yang bagus, tetapi Anda tidak bisa memperlihatkannya ke atasan. Atau mempunyai produk yang bagus, tetapi tidak bisa menjualnya.

Berikut ini beberapa taktik yang bisa kita pergunakan untuk menunjang keberhasilan dalam pekerjaan maupun bisnis :

1. Memiliki kawan yang dipercaya. Ini berguna untuk memperkuat posisi kita.
2. Menganalisa segala sesuatu yang menimpa kita
3. Menemukan kelemahan kita untuk segera diperbaiki
4. Memiliki beberapa pilihan untuk penyelesaian suatu masalah
5. Perencanaan yang bagus, dan konsisten pada rencana itu.

4. Kecerdasan Intelektual (*Intellectual Intellegence*)

Kecerdasan intelektual adalah kecerdasan yang berhubungan dengan kemampuan belajar dan penciptaan. Kecerdasan ini sangat beragam, ada kecerdasan *linguistic verbal* yang berhubungan dengan kemampuan berbahasa. Kecerdasan ini biasanya dimiliki oleh ahli sastra atau ahli pidato. Ada kecerdasan matematik yang biasanya dimiliki oleh para ilmuwan, ada kecerdasan kinestetik yang biasanya dimiliki oleh olahragawan, dan ada juga kecerdasan musikal yang dimiliki oleh para musisi, kecerdasan *visual-spasial* yang kebanyakan dimiliki oleh pelukis, dan sebagainya.

Seseorang akan lebih mudah belajar dan cepat menguasai bidang-bidang yang sesuai dengan karunia kecerdasannya itu. Seseorang yang cerdas secara kinestetik lebih cepat menguasai permainan sepakbola. Seseorang yang cerdas secara verbal akan lebih mudah memberikan pidato. Tetapi, seseorang yang cerdas di satu bidang, belum tentu cerdas di bidang lain. Oleh karena itu, bisa kita lihat beberapa atlet yang sangat menonjol di bidangnya, tetapi kedodoran di sekolah. Atau seorang programmer komputer yang tidak pandai dalam permainan sepakbola, atau tidak pandai dalam melakukan presentasi.

Rahasia Otak

Pada bab terdahulu telah kita bahas tentang optimalisasi otak. Sekarang mari kita bicara sedikit lagi tentang otak.

Telah kita ketahui bahwa otak terdiri dari dua bagian, kiri dan kanan. Otak kiri berfikir logis dan verbal, sedangkan otak kanan berfikir imajinatif dan kreatif. Untuk mencapai hasil yang optimal, kita perlu menggunakan kedua otak tersebut untuk berpikir memecahkan suatu permasalahan. Untuk mengembangkannya, kita telah mengenal secara luas **IQ** (*Intelligence Quotient*). Cara untuk melatih dan mengaktifkan otak kiri dan otak kanan adalah dengan percepatan pembelajaran (*accelerated learning*). Ini bisa dilakukan dengan membaca cepat, menghafal cepat, berpikir kreatif, berhitung cepat.

Otak kita juga bekerja dengan sadar dan tidak sadar (bawah sadar). Jika Anda mampu mengemudikan mobil dengan santai, sambil bercakap-cakap, sambil makan atau bahkan sambil sesekali ngantuk, tetapi laju mobil Anda tetap stabil, itu berarti otak anda bekerja secara bawah sadar. Coba ingat sewaktu anda masih belajar mengemudi, walaupun berkonsentrasi penuh, anda merasakan tegang, takut salah injak gas, putar kanan putar kiri, “nyendhet-nyendhet” dan tidak nyaman. Itu karena anda menggunakan otak sadar, sedangkan otak tidak sadar anda belum aktif dan terlatih.

Mengemudi, mengetik cepat, naik sepeda, berhitung cepat, menghafal cepat, berkreasi, lebih efektif jika dilakukan oleh otak bawah sadar.

Ternyata, otak bawah sadar memberikan kinerja lebih baik daripada apa yang bisa diberikan oleh otak sadar. Ini karena otak bawah sadar kita adalah **6 kali lebih besar** daripada otak sadar. Maka, jika kita mampu mengaktifkan otak bawah sadar, hasil yang akan kita peroleh juga lebih optimal dan efektif. Karena memberikan kinerja yang lebih efektif dan optimal, kegagalan yang biasanya menyertai suatu usaha bisa di *minimize*, jika kita mampu mengikutsertakan kerja otak bawah sadar kita.

Bagi pembaca yang ingin mengetahui sampai dimana kemampuan otak kanan dan kiri, atau meng-optimalkan kerja otak, silahkan kunjungi <http://www.ujicerdas2004.com> atau bisa membaca buku *Quantum Quotient – Kecerdasan Quantum Cara Praktis Melejitkan IQ, EQ, dan SQ yang Harmonis* (Agus Nggermanto).

Menciptakan karakter

Karakter terbentuk dari kebiasaan. Ini artinya, kita bisa menciptakan karakter yang bagus bagi diri kita. Yang perlu dilakukan adalah membiasakannya.

Seorang filsuf besar seperti *Aristoteles* menyatakan bahwa karakter kita dibentuk oleh kebiasaan. Kita adalah apa yang kita kerjakan berulang-ulang.

3 kunci kesuksesan hakiki

Jadi, kesuksesan bukanlah suatu perbuatan, tetapi suatu kebiasaan. Kalau kita terbiasa sabar, maka karakter kita adalah orang penyabar. Kalau kita terbiasa jujur, maka karakter yang akan terbentuk pada diri kita adalah orang yang jujur.

Jadi, untuk menciptakan karakter yang baik, atau mengubah karakter yang buruk menjadi baik adalah mulai bertindak dan membiasakannya.

Hal yang sama juga bisa diterapkan pada kecerdasan otak kita. Jika kita bisa menemukan cara yang paling tepat untuk belajar bagi kita sendiri, dan menjadikannya kebiasaan, maka Anda akan mempunyai karakter otak yang optimal.

Milyuner sukses adalah pemilik kecerdasan intelektual yang tinggi !

5. Kecerdasan Aspirasi (*Aspiration Intelligence*)

Cara terbaik mewujudkan impian-impian Anda adalah dengan bangun dari tidur Anda.

J.M. Power

Kecerdasan Aspirasi adalah kecerdasan manusia dalam mengenali dan mengelola keinginannya.

Seseorang yang mempunyai kecerdasan aspirasi yang tinggi :

1. Mampu mengenali keinginan mereka dengan jelas dan spesifik
2. Mampu menjadikan keinginan itu menjadi motivator yang hebat

Keinginan spesifik adalah seperti “saya ingin bebas secara finansial pada umur 35 tahun”, dan bukan seperti “saya ingin kaya”. Orang sukses dengan kecerdasan aspirasi yang tinggi mampu merumuskan visi jangka panjangnya dengan jelas dan mudah dipahami.

Visi secara tidak langsung akan mempengaruhi alam bawah sadar seseorang, sehingga otak menjadi waspada. Contohnya adalah seperti saat kita mengidam-idamkan mobil jenis tertentu. Otak kita secara tidak sadar akan memprogramnya sehingga kita menjadi jeli terhadap mobil itu. Jadinya kita seperti sering bertemu dengan mobil jenis itu di jalanan.

Keinginan yang diwujudkan dengan jelas dan spesifik itu, bagi seseorang yang memiliki kecerdasan aspirasi tinggi akan menimbulkan motivasi yang menyala-nyala untuk mewujudkannya.

Bermimpi adalah juga bagian dari aspirasi, bahkan bagian penting. Karena seseorang yang tidak mempunyai mimpi tidak akan meraih sukses, karena tidak mempunyai tujuan untuk dicapai.

Semua orang yang sukses (baca: berhasil) sekarang ini dipastikan mempunyai mimpi-mimpi sebelumnya. Mimpi itulah yang menggerakkan hasrat untuk mencapainya. Mereka memimpikan sesuatu yang besar sehingga hasil yang didapatkannya juga besar.

Mimpi menerbitkan motivasi. Tanpa mimpi, Anda tidak mempunyai tujuan kuat yang ingin dicapai. Mimpi menjadi dorongan bagi seseorang untuk menggerakkan segenap kemampuan untuk mencapainya. Bahkan, jika dikelola dengan baik, mimpi bisa membentuk peradaban.

Tetapi, mimpi juga bisa menjadi sesuatu yang kontra produktif, atau bahkan merusak kejiwaan seseorang. Ini terjadi bilamana kita tidak “pintar” dalam usaha meraih mimpi. Ada peribahasa. “Bagai pungguk merindukan bulan”. Ini diartikan sebagai sesuatu yang tidak mungkin terjadi. Tetapi, jika pintar dan berusaha, bukankah si pungguk bisa menyelinap ke dalam pesawat ulang-alik yang bisa membawanya terbang ke bulan ?

Mimpi akan menjadi “peralatan” yang sangat membantu kita dalam meraihnya jika kita mampu menuliskannya dengan jelas dan konstruktif. Dalam perjalanan seorang sukses, mimpi ini akan berbentuk sebuah visi. Inilah yang akan membangkitkan hasrat yang kuat untuk meraihnya. Dan sebuah visi yang baik, akan mencakup kaidah SMART (*dikutip dari buku Kecerdasan Milyuner karya Khairul Ummah, Dimitri Mahayana, Agus Nggermanto*) :

1. Specific

Tuliskan tujuan dengan spesifik. Terbatas pada hal yang jelas dan terinci. Tujuan yang spesifik lebih mempertegas keyakinan kita untuk bisa mencapainya.

2. Measurable

Terukur. Ini akan memberikan sebuah kondisi yang jelas jika tujuan telah berhasil dicapai. Contoh, “Tahun 2006 saya ingin punya perusahaan sendiri”. Ini lebih baik daripada, “Saya ingin punya perusahaan sendiri”.

3. Achievable

Mempunyai sebuah nilai prestasi. Ini akan menimbulkan keinginan kuat untuk meraihnya.

4. Realistic

Tujuan yang hendak dicapai mampu dicapai dengan kondisi yang mungkin diusahakan dalam waktu yang ditentukan.

5. Timely

Tujuan yang hendak dicapai mempunyai batas waktu yang telah ditentukan.

Keteguhan

Orang-orang sukses bukannya tidak pernah gagal, tetapi tidak pernah menyerah !

Orang-orang yang sukses selalu bertahan. Orang-orang yang gagal menyerah terlalu cepat.

Orang-orang sukses dan berhasil dipastikan memiliki keteguhan hati yang luar biasa dalam mengatasi berbagai rintangan yang menghalangi cita-citanya. Mereka tetap teguh dengan aspirasinya.

Paul Stoltz mengelompokkan manusia menjadi 3 macam karakter, dalam hubungannya dengan keteguhan.

1. **The Quitter**

Ini adalah kelompok dimana sebagian besar orang berada. Mereka dengan cepat akan putus asa dan menyerah begitu menemui rintangan. Mereka akan segera turun dari pendakian gunung kesuksesan dan tidak melanjutkannya. Mereka akan mengubur dalam-dalam keinginannya karena tidak berani menerima rintangan. Mereka tidak teguh dengan mimpi yang dimilikinya.

2. **The Camper**

Kelompok ini adalah orang yang telah melakukan pendakian gunung kesuksesan dengan cukup jauh atau cukup tinggi, kemudian merasa puas dan mencari tempat yang nyaman dan aman dari berbagai macam gangguan untuk berkemah. Mereka akan menghabiskan sisa hidupnya di situ.

Kelompok ini memang lebih “berani” dalam menghadapi rintangan daripada kelompok pertama. Tetapi mereka tidak menyadari bahwa pendakian yang sesungguhnya adalah pertumbuhan dan perbaikan selama hidup dalam diri seseorang. Kesuksesan bukanlah tujuan yang harus dicapai, tetapi adalah proses perjalanan pendakian itu sendiri.

3. **The Climber**

Orang pada kelompok ini selalu merasa tertantang selama hidupnya untuk mencapai puncak yang lebih tinggi lagi. Ia tidak akan memperhitungkan keuntungan apa dalam meneruskan pendakian. Kelompok inilah pemilik kecerdasan aspirasi tertinggi. Ia adalah seorang yang mempunyai banyak aspirasi, selalu kreatif dan pantang menyerah dalam melanjutkan perjalanan pendakiannya. Ia tidak serakah, tetapi percaya bahwa ia mampu mempersembahkan yang terbaik lagi bagi diri sendiri maupun orang-orang di sekitarnya.

3 kunci kesuksesan hakiki

Sama halnya semua pendaki, kita pasti akan merasakan saat-saat dimana kita letih. Kita pasti mengalami saat-saat dimana kita merasa terpuruk dan sepertinya seperti tidak tertahankan lagi.

Tetapi, pendaki yang baik, memiliki persiapan yang lebih matang. Persiapan mental yang baik akan mengurangi saat-saat semacam itu terjadi. Walaupun mampu bangkit lagi dengan semangat dan tenaga baru !

Milyuner sukses adalah pemilik kecerdasan aspirasi yang tinggi !

BAB 4. Menemukan Kunci Milyuner Sukses Pada Diri Kita Sendiri

*Sebuah sukses lahir bukan karena kebetulan, atau keberuntungan semata...
Sebuah sukses terwujud karena diikhtiarkan, melalui perencanaan yang matang, keyakinan, kerja keras, keuletan dan niat baik.*

Andrie Wongso

Telah kita ketahui dari bab-bab sebelumnya tentang bagaimana orang-orang sukses bertindak dan berperilaku. Dan kalau kita bisa menanamkan pada diri kita sendiri perilaku-perilaku mereka tersebut, maka kita adalah orang sukses selanjutnya.

Sekarang, mari kita temukan kunci rumah seorang **milyuner sukses** pada diri kita sendiri.

Kunci 1: Kredibilitas yang teruji

Kredibilitas adalah seperti emas, dibentuk menjadi apa saja ia akan tetap berharga...tetapi, ia juga seperti guci keramik, sekalinya pecah susah untuk menyatukannya lagi...

Inilah kunci pertama dan utama untuk membuka rumah seorang milyuner sukses. Tanpa memiliki ini, niscaya semua usaha yang dilakukan akan sia-sia dan menemui kegagalan. Untuk memiliki kredibilitas tinggi dan teruji, seseorang harus memiliki kejujuran, ia juga harus cakap dalam mengerjakan tugasnya, dan selalu inovatif untuk mengembangkan hal-hal baru.

Kita telah membahas ini pada BAB 1. Sekarang mari kita coba untuk sekuat tenaga membangun kredibilitas. Jika kita merasa masa lalu kita penuh dengan ketidakjujuran, jangan berkecil hati. Ingat, karakter bisa diubah dengan melakukan latihan-latihan yang diulang-ulang. Pertama, kita bangun kejujuran dengan latihan melakukan hal-hal berikut ini (*dikutip dari seri manajemen Qalbu, Aa Gym*).

1. Selalu berkata jujur dan tidak terpancing untuk menambah omongan sehingga menjadi dusta walau dalam gurauan sekalipun.
2. Tidak mudah membuat janji, pastikan setiap janji yang diucapkan sudah diperhitungkan matang-matang, dan berusaha keraslah untuk memenuhi janji.
3. Tepat waktulah dalam segala hal, jangan terlambat atau gemar menunda-nunda atau mengakhirkannya.
4. Biasakanlah memiliki data dan fakta yang jelas, dan bersikaplah terbuka untuk dikritik.

3 kunci kesuksesan hakiki

Kedua, teruslah belajar agar kita cakap dan handal dalam melaksanakan tugas pekerjaan yang diberikan.

Berikut ini adalah tips untuk meningkatkan kecakapan kita :

1. Kunci utamanya adalah secara sadar kita harus selalu belajar, melatih diri, mengembangkan kemampuan, wawasan serta keterampilan kita secara sistematis dan berkesinambungan, sehingga selalu memiliki kesiapan yang memadai untuk melaksanakan tugas.
2. Awalilah selalu dengan membuat perencanaan yang baik dan persiapan yang matang, *gagal dalam merencanakan sama dengan merencanakan kegagalan*.
3. Jangan lupa selalu *check and recheck*, tak boleh kita melakukan sesuatu tanpa cek ulang, sangat banyak peluang kesalahan atau kegagalan yang terselamatkan dengan sikap yang selalu mengadakan pengecekan ulang.
4. Laksanakan segala sesuatu dengan kesungguhan, sikap yang hati-hati dan cermat, jangan anggap remeh kelalaian dan kecerobohan karena semua itu biang kesalahan dan kegagalan.
5. Selalu sempatkan untuk evaluasi dari setiap tahapan apapun yang kita lakukan, percayalah merenung sejenak untuk mengevaluasi membuat karya kita akan semakin bermutu.
6. Nikmatilah dengan menyempurnakan apa yang bisa dilakukan, jangan pernah puas dengan setengah-setengah, jangan pula puas dengan 90%, kalau kita bisa menyempurnakannya, mengapa tidak?

Ketiga, selalu kreatif dan inovatif dalam mengembangkan kemampuan yang telah kita miliki, karena hidup kita selalu berubah. Ini bisa dilakukan dengan cara :

1. Banyak membaca dan menulis.
2. Banyak berdiskusi dan bertanya.
3. Banyak melihat (mengadakan studi banding).
4. Banyak merenung (tafakur).
5. Banyak berbuat dan mencoba.
6. Banyak beribadah dan berdoa.

Kredibilitas yang tinggi dan teruji adalah syarat mutlak bagi seseorang yang menginginkan menjadi milyuner sukses.

Inilah kunci pertama Anda !

Kunci 2: Memiliki Kecerdasan Milyuner

Orang-orang selalu menyalahkan lingkungan atas apa yang terjadi pada diri mereka.

Orang-orang yang SUKSES adalah orang-orang yang bangkit dan mencari keadaan yang mereka inginkan.

Bila mereka tidak dapat menemukannya, mereka menciptakannya.

George B. Shaw

Semua kecerdasan yang telah kita bicarakan di depan, merupakan kunci kedua bagi kita yang ingin menjadi milyuner sukses. Sekali lagi, jangan berkecil hati jika kita dianggap tidak “cerdas”, karena kita bisa mengusahakannya.

Kelima kecerdasan milyuner, harus digunakan secara seimbang karena kelima akan membentuk **karakter dan kemampuan (kompetensi)**. Kecerdasan aspirasi, kecerdasan spiritual dan kecerdasan emosional akan dominan membentuk karakter seseorang, yaitu semua hal yang berhubungan dengan sikap-sikap kita sebagai manusia.

Sedangkan kecerdasan intelektual dan kecerdasan kekuatan, akan membentuk kemampuan manusia (kompetensi), yaitu hal-hal yang berhubungan dengan penciptaan dan keterampilan.

---O---

Kecerdasan spiritual bisa ditingkatkan dengan pencarian makna akan hidup kita. Dan pencarian makna yang hakiki adalah mendekatkan diri kepada Tuhan. Semua tokoh sukses yang pernah saya kenal dan perhatikan memiliki nilai religius yang tinggi, apapun agamanya ! Mereka selalu dekat dengan Tuhan dan selalu berbuat hanya pada jalanNya. Tanpa kecerdasan spiritual yang cukup, sangat sulit untuk mengintegrasikan segenap keinginan, pikiran, dan pikiran hingga seolah-olah berjalan tanpa arah.

Kecerdasan emosi berperan penting dalam mengendalikan emosi diri sendiri maupun orang lain. Dengan kerangka kerja 4P, Peka-Peduli-Positif-Partisipatif (*Khairul Ummah, Dimitri Mahayana, Agus Nggermanto*), kecerdasan emosional, bisa ditingkatkan dengan cara :

1. Peka

Yaitu sifat peka terhadap perubahan dan keadaan emosi orang lain (empati). Jadi, kita dituntut untuk bisa merasakan kesulitan orang lain seakan-akan merupakan kesulitan kita sendiri. Dengan merasakannya, kita akan mampu memberikan alternatif solusi atas kesulitan yang dialami orang lain.

2. Peduli

Kepedulian (sosial) kita terhadap orang lain justru seringkali akan membawa kebaikan kepada semua pihak, termasuk kita sendiri. Contoh, seorang pemimpin tidak akan mendapatkan dukungan jika ia tidak peduli dengan masalah-masalah dan keinginan orang-orang yang dipimpinnya.

3. Positif

Berbicara, berpikir dan bertindak positif. Sebisa mungkin hindari penggunaan kalimat negatif (seperti kata “jangan”). Pada umumnya, orang akan bersikap defensif bila mendengar kata negatif dan ia tidak mau membuka diri untuk komunikasi lebih lanjut. Banyak kata-kata untuk menggantikan kalimat dengan nada larangan atau penolakan. Akan lebih baik jika kita menggunakan kata “lebih baik kita menggunakan cara yang ini, pak” daripada “jangan menggunakan cara itu pak”.

4. Partisipatif

Jika kita selalu menjaga agar suasana selalu terbuka terhadap masukan orang lain, maka potensi-potensi kecakapan yang mungkin ada dari teman-teman kerja atau relasi akan mudah keluar. Ini berarti semua bisa berpartisipasi dalam memecahkan permasalahan atau membuat suatu karya.

---O---

Kecerdasan kekuatan diperlukan untuk mengenali dan mengendalikan semua kekuatan yang ada pada diri sendiri maupun yang ada pada luar diri kita, seperti perencanaan keuangan, menyusun strategi untuk mencapai maksud tertentu, maupun kelihaian dalam menggunakan kemampuan orang lain. Untuk meningkatkan kecerdasan kekuatan, kita bisa mengikuti hal-hal berikut ini :

1. Menyadari pentingnya kecerdasan kekuatan
Tanpa menggunakan strategi dan memanfaatkan kekuatan yang ada di sekitar kita, sulit sekali untuk menggapai keberhasilan yang kita inginkan.
2. Gunakan kata-kata ajaib “ Bagaimana cara agar saya bisa...”
Kalimat tersebut akan membantu kita membangkitkan kekuatan yang ada pada diri kita.
3. Bertindak
Tanpa tindakan yang kita lakukan, semuanya akan menjadi nihil.

3 kunci kesuksesan hakiki

Kecerdasan keempat, yaitu kecerdasan intelektual seringkali berhubungan dengan kemampuan penciptaan. Ini juga bisa berarti bakat yang kita punyai. Kenali mulai sekarang, “kepintaran” anda untuk diasah dan dipadukan dengan kecerdasan-kecerdasan lain yang kita punyai, maka hasilnya akan menjadi luar biasa.

---O---

Kecerdasan aspirasi adalah kecerdasan yang memberikan aspirasi-aspirasi bagi kemanusiaan. Memiliki kecerdasan ini akan membuat kita menjadi lebih kuat dalam mengatasi rintangan-rintangan yang muncul dan memberi arah tujuan pencapaian yang jelas. Untuk memperkuat kecerdasan ini, kita harus mampu membuat visi yang jelas dengan menuliskan visi kita dalam jangka panjang yang spesifik, terukur, mempunyai nilai prestasi, realistis dan dibatasi oleh waktu. Selain visi jangka panjang, sebaiknya dibuat juga visi jangka pendek (misalnya per tiga bulan), kemudian melakukan evaluasi atas hasil yang telah dicapai pada akhir batas waktu visi, kemudian memperbaikinya sehingga visi jangka panjang dapat tercapai.

---O---

Kunci kedua rumah seorang milyuner sukses, yaitu memiliki kelima kecerdasan tersebut dan mampu menggunakannya secara seimbang. Intuisi seorang yang sukses, mampu untuk memecahkan semua permasalahan, menjadikan kesulitan sebagai informasi keberhasilan, memutuskan dengan tepat tindakan yang diperlukan, dan mengambil tindakan tersebut dengan penuh perhitungan. Dan intuisi ini hanya bisa dimiliki oleh orang yang memiliki semua kecerdasan milyuner.

Inilah kunci kedua Anda !

Kunci 3: Memiliki Pribadi Sukses

Kunci pertama dan kedua adalah alat ataupun senjata yang akan sangat tepat jika digunakan oleh orang yang mempunyai pribadi sukses. Bisa jadi, kunci ketiga ini adalah peleburan atau penyatuan kedua kunci yang telah saya sebutkan sebelumnya.

Pribadi sukses, menurut Aa Gym, memiliki ciri-ciri 7T: tenang, terencana, terampil, tertib, tekun, tegar, dan tawadhu.

1. Tenang

Orang yang terlihat gelisah, panik, temperamental, terburu-buru, selalu reaktif terhadap lingkungan yang mengelilinginya, adalah tanda-tanda dari ketidaktenangan bersikap dan berperilaku. Akibatnya, kehidupan dirinya menjadi tidak sehat, seperti perilaku yang buruk, ceroboh, emosional, membuat keputusan yang tidak tepat, dan sulit berprestasi.

Sebaliknya, pribadi yang tenang terlihat dari kemampuan berpikir jernih, mampu menghimpun informasi secara akurat, tindakan-tindakannya tepat-efektif-efisien. Sehingga, hasil yang didapatkan akan baik pula.

Untuk membentuk pribadi yang tenang, dibutuhkan keyakinan. Keyakinan ini terbentuk dari ilmu dan pengetahuan yang dipelajari secara mendalam, pemahaman yang tepat, latihan-latihan yang dilakukan, dan hasil dari pengalaman.

Tetapi, keyakinan yang hakiki adalah keyakinan akan keagungan, kebesaran, kehebatan, keutamaan, dan pertolongan yang datangnya dari Allah. Dan Lagi-lagi, inilah yang menjadi rahasia inti seorang yang mempunyai predikat milyuner sukses.

Agar mempunyai pribadi yang tenang, kita dituntut untuk selalu menambah ilmu pengetahuan dan menambah wawasan pada setiap kesempatan, mengamalkan ilmu yang kita peroleh tersebut dan menjadikannya pelatihan diri untuk menjadi lebih tenang dan terkendali.

2. Terencana

Seseorang yang tidak mempunyai perencanaan yang baik dalam hidupnya, ia akan memiliki kecenderungan untuk boros, menyia-nyiakan waktu, tidak efektif dan tidak efisien.

Kebalikannya, pribadi yang memiliki perencanaan yang baik dalam hidupnya, ia akan bertindak secara efektif, efisien, hemat biaya – pikiran – tenaga – emosi, mampu meminimalisir resiko, karena segala sesuatunya sudah terukur dengan akurat.

Contoh yang paling gampang adalah orang yang memasuki hutan. Jika ia sudah mempunyai rencana, ia pasti memulainya dengan mengenali peta hutan itu, kemudian bersiap-siap menghadapi rintangan yang mungkin muncul dengan mempersiapkan cara-cara untuk mengatasinya. Perbekalan juga disiapkan dengan cukup. Maka ia akan bisa menikmati perjalanan di hutan itu walaupun menempuh medan yang paling sulit sekalipun.

Agar menjadi pribadi yang terencana, kita bisa berlatih dengan merangkum informasi-informasi di sekitar kita, membuat target waktu, mempersiapkan hal-hal yang berhubungan dengan hal yang ingin kita capai secara detil, kemudian berusaha dengan keras untuk memenuhinya.

Walaupun Tuhan akhirnya nanti yang menentukan, kita wajib berusaha dan membuat perencanaan sebaik-baiknya.

3. Terampil

Pribadi yang sukses sangat menguasai bidangnya. Ia sangat ahli, cakap, telaten, cekatan dalam mengerjakan tugas pekerjaannya. Keterampilan yang baik, diperlukan untuk memimpin, mengatur pekerjaan, serta berbisnis dengan benar.

Keterampilan didapatkan dari belajar dan latihan. Terus menerus belajar dan berlatih adalah cara untuk meningkatkan keterampilan.

4. Tertib

Pribadi yang sukses adalah orang yang selalu tertib dan teratur. Pekerjaannya tertata, procedural dan terpantau dengan baik.

Orang yang tertib kehidupannya akan begitu tertata. Ia mampu mengatur waktu, bisa menetapkan target-target yang realistis, selalu waspada dengan apa yang dikerjakannya, selalu santun dengan mengutamakan orang lain.

5. Tekun

Pribadi yang sukses adalah orang yang tangguh dalam berproses. Ia menikmati betul apa yang sedang dikerjakannya, dan tidak terburu-buru untuk segera menikmati hasilnya.

Seringkali kita menjadi tidak sabar karena apa yang kita kerjakan tidak segera mendatangkan hasil. Tetapi, dengan menikmati perjuangan yang kita lakukan, dan tidak terburu-buru, justru akan menghasilkan sesuatu yang baik bagi kita karena kita terlatih untuk tugas-tugas atau perjuangan berikutnya.

6. Tegar

Kemampuan dalam menghadapi masalah atau rintangan yang pasti ada dalam perjalanan hidup kita menunjukkan ketegaran kita. Pribadi yang sukses selalu tegar dan sabar dalam menghadapi masalah atau rintangan yang datang. Kita harus percaya bahwa tidak ada masalah yang tidak dapat diselesaikan. Badai pasti berlalu, hujan pasti reda, setelah malam yang pekat, terbitlah siang. Kita hanya perlu melatih kesabaran dalam menghadapinya.

7. Tawadhu

Tawadhu adalah rendah hati. Pribadi yang sukses akan menerima keberhasilan dengan rendah hati. Ia sadar bahwa semua yang ia peroleh adalah merupakan kerja bersama dan kehendak Allah.

Demikianlah, kunci ketiga Anda sudah diketemukan !

Dengan memiliki ketiga kunci ini, dan atas kehendak Allah, Anda adalah milyuner sukses selanjutnya !

Tetapi, Anda tidak bisa begitu saja membuka pintu dengan kunci-kunci tersebut lalu tiba-tiba menjadi sukses. Banyak lorong yang harus dilalui untuk benar-benar menjadikan diri Anda seorang milyuner sukses.

Selamat berjuang !

Epilog

Kesuksesan Hakiki akan diperoleh jika kita adalah pemilik pribadi sukses, yaitu pribadi yang selalu tenang, terencana, terampil, tertib, tekun, tegar dan tawadhu (rendah hati). Selain itu, kita juga harus mempunyai kredibilitas yang tinggi. Dipercaya karena kejujuran kita, kecakapan kita, dan kemampuan kita untuk selalu mengembangkan diri. Kelima kecerdasan yang dimiliki oleh milyuner, akan melengkapi diri kita menjadi pribadi yang sukses sekaligus kaya-raya, menjadikan diri kita sebagai orang yang rendah hati, hamba Allah yang dipastikan akan membawa manfaat sebesar-besarnya bagi umat dan peradaban.

3N: *Niteni, Niru, Nambahi*

Ada strategi untuk “mempermudah” kita dalam meraih kesuksesan hakiki, ini akan kita sebut sebagai 3N, yaitu *Niteni* (Melihat), *Niru* (Meniru), *Nambahi*. Strategi inilah yang membuat bangsa Jepang, Taiwan, Malaysia, juga bangsa-bangsa maju dan berkembang lainnya mengejar ketinggalannya dari negara-negara maju lain, atau bahkan mendahuluinya. Mereka menerapkan strategi ini untuk memperbaiki bidang ekonomi, teknologi, dan bidang-bidang lainnya.

Jika digunakan secara positif, strategi ini akan berhasil dengan baik, sebaliknya, jika dijalankan tanpa inti keseluruhan strategi, maka bisa-bisa Anda dianggap peniru ulung yang justru akan membawa masalah bagi Anda.

***Niteni* (Melihat)**

Lihat saja bagaimana perilaku orang-orang yang telah berhasil dan sukses. Ambil seorang tokoh yang ingin Anda tiru kesuksesannya. Amati dengan cermat, kalau perlu kita catat, semua tindakan, ucapan, tingkah laku, gerak-gerik, cara berpakaian (bukan mode pakaiannya lho !), cara bergaul, kebiasaan-kebiasaannya, dan semua yang ada pada dirinya.

Kumpulkan data-data itu sebagai bahan untuk langkah selanjutnya, yaitu *niru* dan *nambahi*.

***Niru* (Meniru)**

Tidak selamanya meniru itu perbuatan yang negatif. Tetapi, akan menjadi buruk jika kita sekedar meniru secara “pleg” persis suatu barang produksi atau karya seseorang. Ini berarti Anda tidak bisa menghargai hasil karya orang lain.

3 kunci kesuksesan hakiki

Jika anda berniat ingin meniru atau menggunakan sebagian/seluruh hasil karya orang lain, mintalah ijin kepadanya. Jika barang / karya itu telah dilindungi dengan paten, maka Anda diharuskan untuk membayar royalty atau nilai lain yang telah ditentukan. Jika karya itu berupa tulisan, cantumkanlah sumber anda mengutipnya sebagai tanda bahwa kutipan itu adalah karya orang tersebut.

Oke, kita kembali lagi kepada strategi awal.

Setelah tadi kita mengumpulkan semua “data” orang sukses yang ingin kita tiru, maka sekarang kita telah mendapatkan “daftar” tertulis perilaku orang sukses tersebut. Lalu, buatlah tingkat kesulitan dari satu per satu *item* yang ada pada daftar perilaku tersebut. Tingkat kesulitan ini akan membantu kita dalam mempersiapkan diri.

Anda bisa mulai melaksanakan “peniruan” ini per *item* yang ada pada daftar perilaku, atau per kelompok item (karena bisa saja *item-item* itu berhubungan), tetapi jangan sekaligus melaksanakan semua *item* yang ada di daftar itu. Lakukan “sekuat tenaga” untuk melaksanakannya, lalu pada akhir usaha “peniruan”, lakukanlah evaluasi untuk mengetahui sampai dimana keberhasilan Anda.

Nambahi

Strategi inilah yang akan membuat Anda lebih unggul daripada orang yang Anda tiru, atau membuat “beda” diri Anda, atau menyesuaikan dengan kondisi pribadi Anda. Strategi ini memerlukan intuisi dan kreasi Anda.

Dalam konteks sama-sama melakukan perbuatan baik, adalah lebih bijaksana untuk menjadi diri sendiri daripada menjadi orang lain. Misalnya, jika anda ingin meniru kedermawanan seorang tokoh, sesuaikan dengan kondisi Anda. Jika sang tokoh mampu memberi santunan 10 Milyar kepada anak-anak yatim piatu tanpa ada publikasi, maka jika anda hanya punya seribu rupiah, niatkanlah secara ikhlas mendermakan uang itu kepada pengemis yang lewat. Yang penting, inti dari hal yang anda tiru yaitu sifat dermawan, sudah anda lakukan. Suatu saat, mungkin anda mampu memberi lebih besar daripada sang tokoh.

Jika menurut Anda pada daftar perilaku sang tokoh ada yang perlu ditingkatkan atau disesuaikan, dan anda bisa melakukannya, maka lakukanlah. Misalnya, jika sang tokoh sanggup untuk bekerja 18 jam dalam sehari, maka jika Anda merasa mampu bekerja selama 20 jam sehari, lakukanlah. Atau jika menurut anda dengan bekerja 12 jam tetapi dilakukan secara efektif saja sudah cukup, Anda bisa menyesuaikannya.

Jadi, yang paling penting dari strategi *Nambahi* ini adalah membuat sesuatu yang anda amati (*niteni*) dan anda tiru (*niru*) tersebut, mempunyai kelebihan daripada aslinya.

AFILIASI 1 MILYAR

Hingga saat ini, buku “3 Kunci Kesuksesan Hakiki” didistribusikan secara langsung dari situs milyuner.com (<http://www.milyuner.com>) dan reseller partner-nya, serta tidak di distribusikan melalui toko-toko buku lain.

Buku ini dikemas dengan format digital (e-book), dan tidak dikhususkan untuk dicetak oleh percetakan atau penerbit. Sesuai misi MILYUNER.COM, buku ini boleh diperbanyak / di fotokopi untuk diberikan kepada siapapun, asalkan tidak dengan tujuan komersial.

MILYUNER.COM juga memberikan kesempatan kepada semua pihak yang berkeinginan untuk menjadi peserta afiliasi / reseller, dalam mendistribusikan buku ini dan menyebarkan misi MILYUNER.COM, yaitu mengajak sebanyak-banyaknya orang agar mau meningkatkan kualitas diri (self improvement) secara positif untuk mencapai kemakmuran dan kesuksesan hakiki. MILYUNER.COM adalah untuk semua kalangan, tidak membedakan agama, ras, suku, maupun golongan.

Syarat menjadi peserta afiliasi / reseller

1. Mempunyai kesamaan misi dengan MILYUNER.COM, atau merasa bahwa MILYUNER.COM layak untuk diberitakan kepada semua orang.
2. Memahami aturan pemberian komisi 5 tier (*lihat aturan pemberian komisi*). Sepenuhnya mengerti bahwa MILYUNER.COM bukan merupakan usaha MLM atau sejenisnya yang memberikan *passive income*, tetapi hanya memberikan komisi bagi reseller.
3. Telah terdaftar sebagai member MILYUNER.COM, dengan secara resmi mengkonfirmasi keanggotaannya secara langsung pada situs MILYUNER.COM atau mendaftar pada **reseller partner** (partner resmi) terdekat, dengan mengganti buku ini sebesar Rp 49.000,00 (online) atau Rp 59.000,00 (offline).

CATATAN:

Sebanyak Rp 5.000,00 dari biaya penggantian buku ini, akan kami salurkan ke Dompot Peduli Umat Daarut Tauhiid, atau PEDULI KASIH Indosiar (bisa dipilih sendiri oleh member), agar disalurkan kepada orang-orang yang benar-benar membutuhkan uluran tangan kita.

Kemudian, Rp 40.000,00 akan dikembalikan lagi kepada member sebagai komisi, jika ia memutuskan untuk menjadi peserta afiliasi / reseller, sesuai dengan **aturan pemberian komisi** (lihat di halaman selanjutnya).

Cara Pemberian Komisi :

Komisi langsung ditransfer ke rekening bank reseller setiap bulan paling lambat tanggal 10. Jika pihak bank mengenakan biaya tranfer, maka biaya tersebut akan diambilkan dari komisi member yang akan diberikan. Transfer komisi di atas Rp 5 juta, akan dilakukan setelah pihak MILYUNER.COM melakukan verifikasi terlebih dahulu terhadap kebenaran data bank member. Pemberian komisi diatas Rp 100 juta akan dilakukan di hadapan notaris. Biaya notaris dan pajak yang berlaku ditanggung oleh member yang memperoleh komisi

Aturan Pemberian Komisi

NOTE:

Member yang telah mengkonfirmasi diri, secara otomatis mempunyai account di MILYUNER.COM

RONDE 1

Pertama kali, anda perlu **mempromosikan paket ini**. Setiap orang yang membeli **buku dan keanggotaan seumur hidup** ini akan membayar **49 ribu rupiah**, bukankah begitu ? Maka jika anda berhasil mereferensikan kepada 10 orang untuk membeli buku ini, **kami** akan mendapatkan **Rp 490 ribu**, betul ? Kemudian, sebanyak **Rp 400 ribu (81,6%)** akan kami berikan sebagai komisi.

Uang 400 ribu rupiah ini akan langsung diberikan ke **account anda di MILYUNER.COM** (bukan di rekening bank anda). Jadi, pada account anda di MILYUNER.COM, akan didapatkan :

Rp 40 ribu ($81,6\% \times Rp\ 49\ ribu$) **x 10 = Rp. 400 ribu** (pertama kali)

Ini baru RONDE pertama. Ada lagi...

RONDE 2

Dari awal **Rp 400 ribu** pada account anda di MILYUNER.COM ini, **Rp 300 ribu** akan kami bayarkan ke account **sponsor** anda di MILYUNER.COM (sponsor anda adalah orang yang telah mengenalkan situs dan program ini kepada anda). Disini, tidak ada kegiatan transfer-mentransfer uang yang harus anda lakukan. Sistem secara otomatis akan "membayarkan" sejumlah ini ke **account mereka di MILYUNER.COM**.

Sedangkan yang **Rp 100 ribu** akan langsung **kami bayarkan dengan mentransfernya ke rekening bank anda**

3 kunci kesuksesan hakiki

(Baca pelan-pelan di berikut ini...)

Kemudian, **kesepuluh orang** yang telah bergabung melalui website anda sebelumnya (anda sebagai sponsornya), **juga melakukan hal yang sama** seperti di atas.

Maka account anda di MILYUNER.COM akan menerima **Rp 300 ribu** dari setiap orang tersebut. Sistem secara otomatis akan "*membayarkan*" jumlah tersebut ke **account anda di MILYUNER.COM**, maka pada account anda akan didapatkan :

Rp 300 ribu x 10 member = Rp 3 juta

Pada **RONDE 3**, sistem akan kembali "*membayarkan*" **Rp 2,5 juta** (dari Rp 3 juta pada account anda di MILYUNER.COM) kepada account sponsor anda di MILYUNER.COM. Sedangkan yang **Rp 500 ribu** akan langsung **kami transfer ke rekening bank anda**. (Anda mendapatkan komisi kedua !)

Selanjutnya, jika **10 orang yang anda sponsori** itu menuju ke **RONDE 3**, maka sistem akan "*membayarkan*" **Rp 2,5 juta** kepada account anda di MILYUNER.COM, yang berasal dari setiap orang dari mereka.

Maka, pada **account anda di MILYUNER.COM** akan didapatkan :

Rp 2,5 juta x 10 member = Rp 25 juta pada RONDE 3

Lalu, berapa RONDE untuk membuat anda menjadi milyuner ?

RONDE	KOMISI per member	x jumlah member	Perolehan di ACCOUNT	Ditransfer ke ANDA
1	Rp 40 ribu	x 10 member	Rp 400 ribu	Rp 100 ribu
2	Rp 300 ribu	x 10 member	Rp 3 juta	Rp 500 ribu
3	Rp 2,5 juta	x 10 member	Rp 25 juta	Rp 5 juta
4	Rp 20 juta	x 10 member	Rp 200 juta	Rp 100 juta
5	Rp 100 juta	x 10 member	Rp 1 MILYAR	Rp 1 MILYAR

Cukup 5 RONDE untuk membuat anda jadi MILYUNER !

Komisi diberikan kepada anda setelah berhasil menyelesaikan setiap RONDE (jumlah member pada setiap ronde sudah *complete*). Jadi anda akan menerima komisi yang berulang-ulang dari **Rp 100 ribu, Rp 500 ribu, Rp 5 juta, Rp 100 juta** hingga **Rp 1 Milyar** tercapai.

Total komisi yang anda dapatkan = **Rp 1.105.600.000,00**

SISTEM SPILLED & GIVEN

Spilled&Given merupakan sistem baru yang bisa mempercepat dan mempermudah anda menjadi milyuner dengan cara membantu "mencarikan" member lain yang anda butuhkan untuk melengkapi setiap RONDE, tanpa anda melakukannya sendiri.

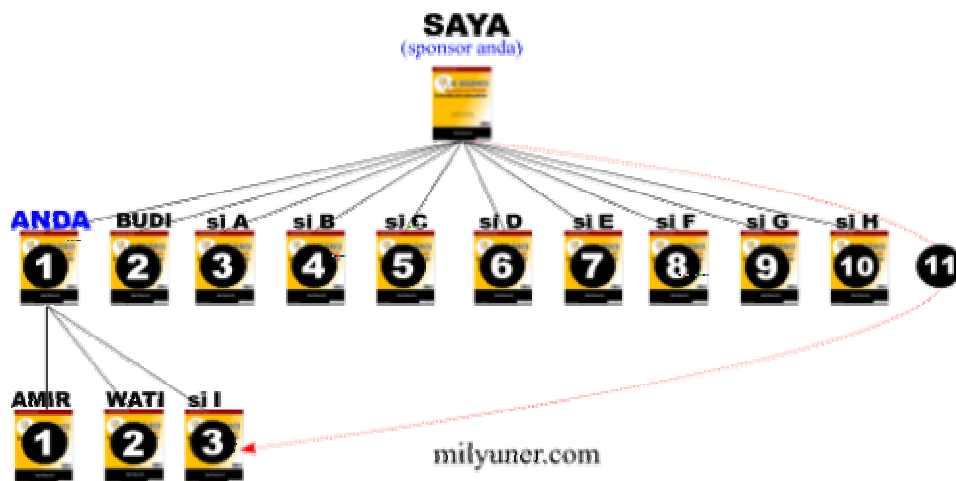
Spilled&Given, sesuai namanya, memberikan keuntungan kepada anda dengan 2 cara :

1. Mendapatkan limpahan member dari sponsor-sponsor di atas anda (UPLINE SPILLED).
2. Mendapatkan pemberian member dari downline langsung anda (DOWNLINE GIVEN).

Dengan menggunakan sistem ini, "laju" penambahan member anda akan menjadi lebih cepat dibandingkan dengan sistem spillover yang sekarang biasa digunakan.

1. UPLINE SPILLED

Cara kerjanya sama seperti spillover biasa. Anda akan mendapatkan limpahan member yang berasal dari sponsor-sponsor di atas anda. Ini menggunakan forced matrix 10x5. Artinya, jika sponsor-sponsor anda telah mempunyai member pada RONDE 1 sebanyak 10 orang (complete), maka jika ia mendapatkan lagi member baru (ke 11, 12, dst), ia akan meletakkan member baru tersebut pada RONDE 2 nya, yang berarti juga member baru tersebut dilimpahkan (diberikan) kepada anda sebagai downline di bawahnya.



Lihat gambar di atas !

SAYA (sponsor anda), telah mempunyai jumlah member pada RONDE 1 sebanyak 10 orang (dari ANDA hingga si H). Maka, jika SAYA mendapatkan lagi member baru (ke 11), yaitu si I, ia akan SAYA letakkan pada RONDE 2 saya, atau berarti juga si I saya limpahkan ke ANDA (si I berada pada RONDE 1 ANDA).

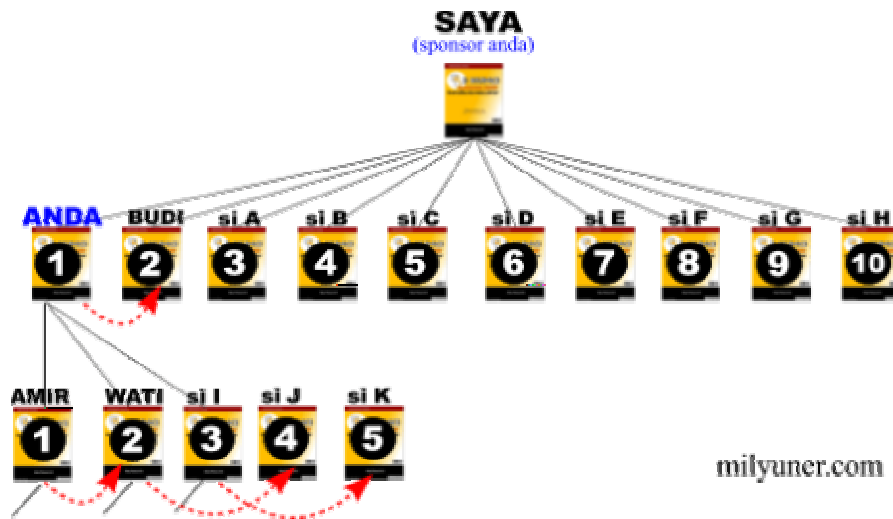
Pelimpahan ini dilakukan secara ACAK kepada member-member di bawah SAYA yang belum menyelesaikan RONDE nya (belum complete).

3 kunci kesuksesan hakiki

Demikian juga jika sponsor-sponsor di atas ANDA (selain SAYA) mendapatkan member baru, dan mereka telah menyelesaikan RONDE nya, maka mereka akan melimpahkan member barunya tersebut kepada member-member di bawahnya (downline) secara ACAK.

2. DOWNLINE GIVEN

Anda akan mendapatkan pemberian member baru dari member-member yang berada di bawah anda langsung (downline langsung di RONDE 1). Ini adalah metode baru. Jika downline langsung anda memperoleh member baru untuk yang pertama kalinya, maka member baru tersebut akan diberikan kepada anda. Setelah itu, member baru kedua dan seterusnya yang berhasil didapatkan oleh downline langsung anda, akan diletakkan pada RONDE 1 nya sendiri.



Lihat gambar di atas !

SAYA (sponsor anda), mendapatkan pemberian member yang bernama BUDI dari ANDA. Ini karena BUDI adalah merupakan orang pertama yang berhasil ANDA peroleh, maka dengan cara ini, BUDI secara otomatis ANDA berikan kepada SAYA (selama member di RONDE saya belum complete).

Setelah itu, barulah member berikutnya yang berhasil anda peroleh (ke 2, 3, dst), menjadi downline anda sendiri (AMIR, WATI, si J, si K) selama member di RONDE anda belum complete.

WATI yang merupakan orang pertama AMIR, diberikan kepada ANDA. si J yang merupakan orang pertama WATI, diberikan kepada ANDA. si K yang merupakan orang pertama si I juga diberikan kepada ANDA.

Setiap orang pertama yang didapatkan oleh member langsung ANDA, akan diberikan secara otomatis kepada ANDA, selama jumlah member di RONDE anda belum complete.

Pemberian dari masing-masing member (downline) langsung ANDA hanya berlangsung SATU kali saja.

Jika jumlah member di RONDE ANDA sudah complete, orang pertama yang diberikan oleh member langsung anda, akan dilimpahkan ke bawah (ke RONDE anda yang selanjutnya) dengan menggunakan cara UPLINE SPILED.

SYARAT DAN KONDISI

Syarat dan Kondisi ini dibuat untuk menegaskan hubungan antara member dengan MILYUNER.COM demi kenyamanan setiap member. Setiap member yang telah mengkonfirmasi diri, secara otomatis telah menyetujui syarat dan kondisi ini.

1. Milyuner.com berhak untuk menghentikan keanggotaan member sewaktu-waktu jika melanggar syarat dan kondisi ini.
2. Keanggotaan member di Milyuner.com adalah untuk digunakan sendiri. Tidak diperkenankan menjual, memberikannya kepada orang lain ataupun menggunakan keanggotaan orang lain.
3. Setiap orang hanya boleh mempunyai satu account saja di Milyuner.com. Setiap pelanggaran akan mengakibatkan dihapusnya keanggotaan di Milyuner.com
4. Jika member (anggota) memutuskan untuk mengikuti program afiliasi, maka ia harus berusia minimal 18 tahun dan merupakan Warga Negara Indonesia (WNI), serta telah mengerti dan memahami aturan pemberian komisi yang ditetapkan.
5. Semua bentuk kegiatan berikut ini akan menyebabkan account anda dihentikan dengan segera :
 - (a) Mengirimkan email berisi semua materi, alamat email maupun alamat website account anda kepada seseorang yang tidak menginginkannya.
 - (b) Melakukan posting ke Newsgroup yang tidak ada hubungannya dengan program ini.
 - (c) Memalsukan pengiriman email atau posting ke Newsgroup yang sebetulnya berasal dari anda, menjadi seolah-olah pengirimnya adalah dari milyuner.com

Silahkan lihat aturan ANTI SPAM kami.

6. Milyuner.com tidak harus bertanggung jawab terhadap kerusakan, kesalahan, terhapusnya data ataupun berbagai penurunan kinerja serta penghentian layanan yang diakibatkan oleh huru-hara, bencana alam, maupun aturan Pemerintah yang baru.
7. Tidak diperbolehkan memberikan, menjual sebagian atau seluruh isi buku "3 Kunci Kesuksesan Hakiki" tanpa seijin dari Milyuner.com. Diperbolehkan memperbanyak (fotokopy) buku jika dengan tujuan non komersial, atau member telah menjadi reseller partner (agen resmi).

8. Pembayaran komisi dilakukan setelah member menyelesaikan RONDE nya (jumlah member pada RONDE tertentu sudah complete). Pembayaran dilaksanakan pada tanggal 5 - 10 melalui tansfer bank. Jika pihak bank mengenakan biaya tranfer, maka biaya tersebut akan diambilkan dari komisi member yang akan diberikan. Transfer komisi di atas Rp 5 juta, akan dilakukan setelah pihak Milyuner.com melakukan verifikasi terlebih dahulu terhadap kebenaran data bank member. Pemberian komisi Rp 100 juta atau diatasnya akan dilakukan di hadapan notaris. Biaya notaris dan pajak yang berlaku ditanggung oleh member yang memperoleh komisi.
9. MEMBER KONFIRMASI yang mengundurkan diri TIDAK BISA memperoleh kembali uang yang telah dibayarkan (no refund policy). Untuk mengundurkan diri, silahkan kirimkan email ke alamat admin@milyuner.com dengan subject: CANCEL ACCOUNT.
10. Milyuner.com berhak untuk melakukan semua perubahan yang terjadi mengenai syarat dan kondisi, harga produk yang akan diberitahukan kepada semua member.

PERTANYAAN YANG SERING DIAJUKAN DI WEBSITE MILYUNER.COM

1. Saya ingin membeli buku dan menjadi anggota, kemana saya harus melakukan pembayaran ?

Silahkan daftarkan diri Anda pada link yang telah disediakan. Informasi pembayaran terdapat pada member's lounge dan email yang akan Anda peroleh setelah selesai melakukan seluruh proses pendaftaran.

2. Bagaimana cara pembayaran komisi saya ?

Komisi anda kami bayarkan via transfer bank. Tata cara pembayaran komisi bisa anda lihat di SYARAT & KONDISI.

3. Bagaimana jika saya bisa membawa orang melebihi target pada setiap RONDE ?

Setiap kelebihan member pada setiap RONDE, akan dilimpahkan pada RONDE anda selanjutnya. Silahkan lihat SPILLED & GIVEN.

4. Bagaimana cara saya melihat jumlah member yang ada di setiap RONDE saya ?

Anda bisa melihatnya di member's lounge anda, pada sub menu LAPORAN PEROLEHAN.

5. Bolehkan saya mendaftarkan diri lebih dari sekali ?

Tidak boleh. Setiap orang hanya diperbolehkan mempunyai 1 account. Jika anda kedapatan melanggarnya, dengan sangat menyesal account anda kami hapus.

6. Bolehkan saya mendaftarkan saudara-saudara saya di bawah saya ?

BOLEH.

7. RONDE ke 3 saya (1000 member) sudah complete , tetapi RONDE ke 2 saya (100 member) belum complete, apakah komisi saya untuk RONDE 3 akan dibayarkan ?

Ya. Walaupun ronde sebelumnya belum complete, anda tetap akan dibayar untuk setiap RONDE anda yang sudah complete.

8. Setelah saya mencapai komisi terbesar (Rp 1 Milyar), apakah saya masih dibayar untuk RONDE selanjutnya ?

Batas komisi terbesar yang kami bayarkan kepada peserta program afiliasi adalah Rp 1 Milyar, yaitu jika RONDE 5 nya sudah complete. Atau dengan kata lain, kami hanya membayar komisi peserta hingga RONDE 5 saja, tidak ada komisi untuk ronde setelah itu, tetapi keanggotaannya masih tetap.

9. Apakah program ini legal, apakah ini sama dengan arisan berantai atau permainan uang ?

MILYUNER.COM seperti website-website RESELLER/AFILIASI lainnya, adalah sepenuhnya LEGAL. Anda membeli untuk mendapatkan produk yang nilainya bahkan melebihi dengan jumlah uang yang anda bayarkan. Anda mendapatkan komisi tetap dari setiap penjualan yang terjadi hingga 5 kedalaman. Jadi jangan rancu dengan skema pyramid atau money game.

Yang sebenarnya terjadi adalah, anda mendapatkan komisi tetap sebesar Rp 100 ribu dari 10 orang pada LEVEL 1 (RONDE 1). Artinya, anda mendapatkan Rp 10 ribu dari setiap orang sebagai komisi anda menjual (berdagang) buku kami. Pada LEVEL 2 (RONDE 2), anda mendapatkan bagian dari komisi yang dihasilkan oleh member-member anda di Level 2 seperti layaknya program afiliasi 2-tier. Hal yang sama juga terjadi pada LEVEL 3 (RONDE 3), anda mendapatkan bagian dari komisi yang dihasilkan oleh downline-downline member anda. Dan seterusnya, hal ini terjadi hingga LEVEL 5 (RONDE 5). Jadi , seperti anda lihat, ini sama seperti program afiliasi 5-tier yang biasa anda ikuti, bedanya, kami mengolah dan menyampaikan dengan cara lain yang lebih cerdas.

10. Apakah betul saya bisa mendapatkan komisi Rp 1 Milyar hanya dengan sekali membeli buku ? Apakah ini mungkin ? Bagaimana caranya ?

BETUL. Anda sangat mungkin untuk mendapatkan komisi Rp 1 milyar anda. Bahkan sebelum komisi Rp 1 milyar anda tercapai, anda sudah bisa mendapatkan komisi-komisi sebelumnya. Ini dimungkinkan dengan program afiliasi 5 tier kami yang dirancang dengan cerdas. Yaitu, kami mengembalikan lagi komisi yang seharusnya kami simpan sendiri untuk diberikan kembali kepada peserta. Jadi, HANYA MASALAH WAKTU UNTUK MENDAPATKANNYA (tergantung kegiatan anda). Semakin aktif anda berpromosi dan menjual, semakin cepat pula komisi Rp 1 milyar diraih.

Silahkan lihat sekali lagi dan pahami cara kerjanya pada halaman utama.

11. Siapakah pengelola MILYUNER.COM ? Apakah bisa dipercaya ?

Kami sangat mengutamakan KREDIBILITAS sebagai pilar utama bisnis kami dan akan terus berusaha menjaganya sekuat tenaga. Tanpa itu, bisa diibaratkan kami menggali kuburan sendiri jika kami merusaknya. Termasuk memberikan komisi sesuai dengan yang telah ditentukan. Berapapun nilai komisi yang nanti akan diterima member, pasti kami berikan karena ini tidak merugikan bagi kami dan sudah menjadi hak member. Pemberian komisi dengan nilai Rp 100 juta atau di atasnya akan diberikan dihadapan notaris dan semua biaya dan pajak yang ditimbulkan ditanggung oleh member penerima komisi (lihat syarat dan kondisi). Kami mempunyai pengalaman lebih dari 3 tahun di internet business dan sudah dipercaya oleh ribuan member / customer yang melakukan hubungan bisnis / transaksi dengan kami hingga saat ini. Anda bisa melihat profil kami di ABOUT US.

12. Apakah resiko mengikuti program ini ? Bagaimana jika saya yang menjadi paling akhir dan tidak ada yang saya ajak lagi, rugi dong ?

TIDAK ADA RESIKO SAMA SEKALI. Anda mengeluarkan uang dengan tujuan utama membeli buku berkualitas kami. Anda juga mendapatkan bonus-bonus yang nilainya melebihi dengan jumlah uang yang anda bayarkan. Mengikuti program adalah optional. Bahkan tanpa "embel-embel" mendapatkan komisi pun

anda sudah sangat UNTUNG. Jadi, ANDA TIDAK PUNYA SESUATU YANG AKAN MEMBUAT ANDA RUGI.

Lagipula, pasar dari produk kami adalah sangat luas dan untuk semua kalangan. Jika kita berasumsi hanya 10 juta orang dari seluruh penduduk Indonesia yang merupakan pasar MILYUNER.COM (ingat, ini bisa dipasarkan secara online maupun offline) dan tiap hari bergabung 100 orang, maka dibutuhkan waktu lebih dari 273 tahun, dan jika tiap hari bergabung 1000 orang akan dibutuhkan waktu lebih dari 27 tahun. Jadi untuk 27 tahun ke depan, jangan kuatir anda tidak bisa mengajak orang lagi. Lagipula, sebelum habis, kami tentu punya produk baru lagi untuk dipasarkan.

CATATAN: Sebagai perbandingan, jumlah pelanggan telepon seluler Indonesia saat ini telah mencapai lebih dari 18 juta orang.

13. Apakah yang mengikuti program ini lebih awal yang akan diuntungkan ?

Menjadi orang yang pertama yang mengikuti program ini memang lebih untung, atau bisa dikatakan menang selangkah. Tetapi belum tentu akan terus menang karena jika tidak kreatif, pasti akan disusul oleh orang-orang di belakang anda.

Jika kita sadari, kehidupan adalah contoh makro dari program ini. Siapa yang memulai lebih dulu atau tahu lebih dulu, jika tidak kreatif dan inovatif, maka akan disusul oleh belakangnya yang lebih pintar. Bukankah waktu itu guru SD kita lebih pintar ? Itu karena beliau lebih dahulu tahu ilmu yang akan diajarkan kepada kita, atau beliau menang selangkah. Tapi kini, bukankah beliau telah kita susul (kecuali jika beliau juga terus-menerus belajar). Contoh lain adalah dalam perlombaan lari marathon. Orang yang berada di deretan start paling depan belum tentu akan mencapai garis finish paling awal.

14. Bisakah saya mendapatkan versi cetak dari buku ini ?

Buku "3 Kunci Kesuksesan Hakiki" hanya didistribusikan secara elektronik (e-book) / downloadable dan bukan dalam bentuk buku "biasanya" (tetapi berbentuk file dengan PDF format). Hal inilah yang memungkinkan kami untuk memberikan komisi penjualan kepada anda sebesar 80% lebih. Walaupun begitu, anda bisa mencetak / print sendiri e-book ini karena sudah printable format.

Walaupun dalam perkembangannya di Indonesia belum populer, bentuk buku dalam format elektronik sekarang ini sedang berkembang pesat di seluruh dunia, dan didukung oleh perusahaan-perusahaan besar elektronik dalam penyediaan perangkat yang bisa membaca buku dalam bentuk ini tanpa dicetak (paperless).

15. Mengapa komisi saya diberikan setelah saya menyelesaikan RONDE, tidak bisakah komisi saya langsung diberikan tanpa menunggu RONDE complete ?

Komisi memang akan kami bayarkan pada setiap ronde yang sudah penuh (setiap reseller harus mengerti hal ini). Ini karena lebih dari 80% komisi "diberikan kembali" ke reseller dan sisanya untuk kegiatan amal. Ini juga berarti hampir 100% penjualan keluar lagi. Pada program afiliasi biasa, perusahaan yang mengadakannya biasanya hanya akan memberikan sebagian keuntungan (misalnya 50%) kepada reseller. Jadi perusahaan itu akan berjalan "aman" karena mendapatkan 50% keuntungan sisanya.

Di MILYUNER.COM, kami harus memikirkan bahwa buku yang kami jual harus terjangkau oleh sebagian besar masyarakat dan dengan harga masih wajar, karena misi kami terdapat dalam isi buku tersebut, yaitu membawa sebanyak-banyak orang agar mau meningkatkan dirinya secara positif. Kami juga harus memikirkan bahwa MILYUNER.COM harus menarik perhatian orang, dan kebanyakan orang masih "suka" jika daya tarik itu adalah berupa materi yang menjadi sarana mensejahterakan dirinya.

Dengan latar belakang pemikiran itulah, maka program afiliasi kami harus sangat menarik dan menguntungkan bagi member, tetapi roda perusahaan juga harus tetap berjalan. Dengan sistem komisi yang sekarang, maka agar roda perusahaan tetap berjalan, kami memutar lagi komisi "yang ditahan" tersebut untuk digunakan sebagai modal operasional di perusahaan kami yang lainnya secara proporsional, demi keamanan pemberian komisi bagi member MILYUNER.COM nantinya. Selain itu, "penghasilan" kami di MILYUNER.COM adalah dengan ikut juga menjadi peserta afiliasi dengan peluang keberhasilan yang sama dengan peserta "biasa" lainnya.

Jika Anda tujuan utama Anda adalah tidak membeli buku kami, tetapi dengan tujuan bisnis yang bisa memberikan bonus/komisi tidak dengan cara seperti yang kami berikan, maka MILYUNER.COM adalah tidak tepat untuk Anda. Dan Anda bisa memperolehnya disini atau disini, atau silahkan mencari program-program lain yang banyak ditawarkan di internet.

16. Apakah reseller bisa melakukan kegiatannya secara offline ?

Hingga saat ini, pasar terbesar justru ada di offline, karena sebagian besar masyarakat kita belum familiar dengan internet. Oleh karena itu, Anda jangan terpaku untuk terus memasarkan produk ini secara online. Buatlah pasar baru, yaitu orang-orang yang belum pernah mengenal internet sebelumnya. Pekerjaan untuk mengenalkan MILYUNER.COM dan membawa orang baru yang belum pernah mengenal internet sebelumnya menjadi relatif lebih mudah karena :

- Produk kami berupa buku yang bisa dibuat versi cetaknya sehingga bisa dibaca seperti biasa.
- Orang baru tersebut tidak harus selalu aktif menggunakan internet untuk mengikuti program afiliasi.
- Harga produk yang relatif murah dan hanya melakukan sekali transaksi pembelian. Tidak ada lagi re-entry pembelian setiap bulannya yang biasanya akan membuat "malas" sebagian orang.
- Ada reseller partner terdekat yang membantu melayani mereka untuk misalnya mengetahui status RONDE nya.
- Orang akan antusias belajar internet karena itu merupakan trend saat ini dan mereka akan merasa kurang "gaul" jika tidak menguasainya. Bisa "menggunakan" internet juga merupakan kebanggaan bagi sebagian orang.

17. Ketika saya login ke member's lounge, informasinya kok bukan milik saya, tetapi orang lain ?

Ini biasanya terjadi karena penggunaan komputer yang bersama-sama (misalnya di warnet). Jika komputer tersebut sebelumnya digunakan untuk mengakses MILYUNER.COM oleh orang lain, tetapi cookie-nya (program kecil yang digunakan oleh MILYUNER.COM untuk menyimpan informasi sementara milik member di komputer yang digunakan) belum terhapus, maka yang ditampilkan adalah informasi milik orang tersebut.

Untuk mengatasinya, silahkan refresh browser Anda. Tekan tombol REFRESH (F5) jika anda menggunakan Internet Explorer, tekan RELOAD untuk pengguna Netscape. Atau klik kanan mouse Anda pada browser/frame aktif, klik pada menu item Refresh. Untuk menghapus secara manual cookie, silahkan klik disini.

Sebab lain adalah karena browser yang digunakan cookie-nya tidak di enable. Untuk mengeceknya, silahkan menuju ke menu browser Tools >> Internet Options (IE) atau Preferences (Netscape)

18. Saya menggunakan nama domain sendiri / redirect service (seperti cjb.net) dan menggunakan referral link saya di MILYUNER.COM sebagai tujuan redirect, tetapi mengapa ini tidak bekerja ?

Sebelum menggunakan / membeli nama domain atau redirect service pada perusahaan provider, silahkan tanyakan dulu apakah mereka bisa memberikan fasilitas redirect dengan menggunakan referral link base (misalnya <http://www.milyuner.com/m.cgi?id=xxxx>). Ini karena tidak semua provider bisa memberikannya.

Untuk melakukan redirect, kami telah memberikan petunjuk untuk melakukannya disini.

19. Di MILYUNER.COM ini apakah hanya mengeluarkan Rp 49.000 ? Apakah ada semacam biaya tutup point?

Rp 49 ribu adalah biaya untuk mendapatkan buku, bonus dan keanggotaan seumur hidup. Tidak ada biaya lain lagi yang harus dikeluarkan, dan tidak ada biaya tutup point karena MILYUNER.COM adalah website reseller dan bukan perusahaan MLM.

Jadi Rp 49 ribu uang anda adalah untuk membeli paket produk dan keanggotaan seumur hidup. BUKAN merupakan biaya untuk "mengikuti" program afiliasi kami, karena mengikutinya adalah optional. Anda boleh mengikuti atau tidak mengikuti program afiliasi (menjadi reseller) meskipun telah membeli paket produk dan keanggotaan seumur hidup.

20. Bagaimana cara menjadi reseller ?

Setiap orang yang telah membeli produk kami, secara otomatis bisa menjadi reseller. Secara lebih detil, kami telah menjelaskannya pada MEMBER'S LOUNGE. Klik disini jika anda belum mempunyai member's lounge, GRATIS.

3 kunci kesuksesan hakiki

21. Saya mendaftar dengan sponsor "si A", tetapi setelah menjadi MEMBER KONFIRMASI kok sponsor saya berubah menjadi "si B" ?

Lihat sekali lagi aturan SPILLED & GIVEN.

Dengan sistem itu, jika anda merupakan downline milik "si A" yang pertama kali mengkonfirmasi diri (menjadi MEMBER KONFIRMASI) , maka anda akan diberikan (GIVEN) kepada sponsornya "si A", yaitu (misalnya) "si B". Setelah "si A" memberikan anda ke "si B", barulah downline selanjutnya (kedua dan seterusnya milik "si A") akan diletakkan di bawah jaringan "si A" sendiri.

Sponsor anda bisa juga berubah (bukan "si A" lagi), jika jumlah RONDE 1 nya "si A" atau jumlah RONDE 1 sponsornya "si A", telah lengkap 10 orang. Pada kejadian ini, anda akan dilimpahkan (spillover) ke downline-downline di bawah jaringan "si A" atau di bawah jaringan sponsornya "si A" secara acak.

22. Mengapa member percobaan (downline) milik saya tiba-tiba menjadi hilang dari daftar MEMBER PERCOBAAN milik saya di member's lounge ?

Ada beberapa alasan mengapa hal di atas terjadi :

Member percobaan (downline) milik Anda telah habis masa percobaannya (lewat 14 hari)

Member percobaan (downline) milik Anda belum melakukan validasi pendaftaran dalam waktu kurang dari 24 jam.

Member percobaan (downline) milik Anda telah menjadi MEMBER KONFIRMASI. Ini bisa dilihat pada NOTIFIKASI atau daftar member konfirmasi milik Anda.

23. Apakah saya akan tetap mendapatkan komisi jika saya berhasil mengajak orang lain untuk menjadi member konfirmasi walaupun status keanggotaan saya adalah member percobaan ?

Member PERCOBAAN belum bisa mengajak orang lain atau melakukan rekomendasi dengan menggunakan referral link miliknya. Referral link hanya bisa digunakan oleh member konfirmasi (telah melakukan pembayaran). Jadi member percobaan tidak mungkin mendapatkan komisi karena tidak berhak untuk ikut program afiliasi.

24. Mengapa program afiliasi MILYUNER.COM dikatakan bukan system pyramid atau money games ?

Untuk mengetahui tentang system pyramid atau money games silahkan kunjungi website resmi APLI atau MLM Indonesia. Disana akan dijelaskan ciri-ciri dan panjang lebar tentang keduanya.

Telah kami tegaskan bahwa kami hanya website yang menjual buku + bonus yang nilainya bahkan lebih besar daripada uang yang dibayarkan. Uang anda bukan sebagai kamufase "biaya pendaftaran" program, karena uang Anda adalah untuk membeli produk yang bermutu dan bisa dibuktikan kebenarannya. Anda juga tidak sedang "gambling" atau spekulasi dengan uang anda, karena telah kami tegaskan bahwa jika anda ingin "berbisnis", MILYUNER.COM bukan tempatnya, tetapi MILYUNER.COM adalah bagi anda yang benar-benar ingin memperoleh buku "3 Kunci Kesuksesan Hakiki" + bonus-bonus yang bahkan sudah terbukti manfaatnya (lihat komentar orang-orang yang mempunyai kredibilitas tinggi dan telah Anda kenal di sini).

Jika kemudian terkesan bahwa produk kami tidak mempunyai nilai, adalah karena sifat masyarakat kita yang belum terbiasa membeli produk "intangibile" (tidak fisik) dan hanya menganggap bahwa produk yang layak dijual adalah berupa barang "fisik". Ini juga didukung rendahnya apresiasi masyarakat terhadap HAKI (Hak Atas Kekayaan Intelektual), terhadap suatu karya yang bersifat karangan, software, dan lain-lain buah pikiran seseorang.

Sekali lagi, program Afiliasi kami adalah OPTIONAL, member boleh ikut atau tidak mengikutinya. Jadi kami tidak menjual program Afiliasi sebagai produk. Bisa juga Anda anggap bahwa program afiliasi kami adalah juga sebagai bonus dan bukan merupakan hal yang utama.

Jadi jelas, bahwa kami tidak menawarkan system pyramid atau money game dan jangan menjadi rancu karenanya.

25. Siapakah member yang telah berhasil menyelesaikan ronde-nya dalam mengikuti program afiliasi MILYUNER.COM hingga sekarang ?

Silahkan klik disini.

26. Ketika teman saya masuk dan mendaftar melalui URL referral link (<http://www.milyuner.com/m.cgi?id=xxxxx>) milik saya sendiri, kok yang keluar informasinya orang lain / mendapatkan sponsor orang lain ?

Pastikan teman Anda menetikkan referral link Anda dengan tepat dan persis (perhatikan besar kecilnya huruf). Jika teman anda tersebut salah menetikkan referral link Anda, maka ia akan di redirect ke member konfirmasi lain atau ke VCP. Jika teman anda mendapatkan sponsor VCP, maka jika ia kemudian melakukan konfirmasi, maka ia akan dilimpahkan (spillover) secara acak ke member konfirmasi lain.

Jika teman anda merasa sudah benar menetikkan referral link Anda, tetapi masih mengarah ke informasi milik orang lain, ini biasanya terjadi karena penggunaan komputer yang bersama-sama (misalnya di warnet). Karena komputer tersebut sebelumnya pernah digunakan untuk mengakses MILYUNER.COM oleh orang lain, tetapi cookie-nya (program kecil yang digunakan oleh MILYUNER.COM untuk menyimpan informasi sementara milik member di komputer yang digunakan) belum terhapus, maka yang ditampilkan adalah informasi milik orang tersebut.

Untuk mengatasinya, silahkan refresh browser yang digunakan. Tekan tombol REFRESH (F5) jika teman anda menggunakan Internet Explorer, tekan RELOAD untuk pengguna Netscape. Atau klik kanan mouse pada browser/frame aktif, klik pada menu item Refresh. Untuk menghapus secara manual cookie, silahkan klik disini.

CATATAN:

Jika seseorang masuk dan mendaftar tanpa melalui referral link seseorang (tanpa direkomendasikan oleh siapapun), maka ia akan mendapatkan sponsor secara acak (RANDOMIZE SPONSOR), yaitu dari member konfirmasi yang telah terdaftar sebelumnya.

27. Setelah saya membayar, apakah buku akan dikirimkan ke alamat saya ?

Buku kami adalah berbentuk elektronik (PDF File, lihat pertanyaan nomor 14), jadi kami tidak mengirimkan buku dalam bentuk fisik ke alamat pembeli, tetapi pembeli sendiri lah yang langsung men-download file buku tersebut di halaman Produk dan Bonus pada member's lounge miliknya.

BONUS

Semua bonus di bawah ini bisa anda dapatkan dengan cuma-cuma pada member's lounge setelah anda mengkonfirmasi diri menjadi member MILYUNER.COM:

Materi-materi IT Certification

Ini akan sangat berharga bagi anda yang bergelut di bidang IT. Sertifikasi diperlukan untuk memperoleh pengakuan akan kapabilitas anda, serta dapat menaikkan jenjang karier bagi yang bisa memilikinya. Tetapi salah satu faktor yang mempersulit dalam meraihnya (biasanya) adalah biaya yang sangat mahal (lebih dari Rp 3 juta) untuk mengikuti training dan simulation test, sebelum mengikuti ujian resminya.

Mengapa anda tidak belajar sendiri ?

Kami mempunyai materi-materi yang anda butuhkan. Materi-materi itu meliputi teori, tutorial dan computer adaptive test (simulasi saat ujian): MCP, MCSE (Microsoft Certification; CCNA, CCIE, CCDA (Cisco Certification); Brainbench Certification. Dengan mempelajari materi-materi ini pula, salah satu dari kami, berhasil dengan mudah memiliki sertifikasi di bidang-bidang IT tersebut.

Tips-tips berharga seputar dunia kerja

Ini berisi kumpulan berbagai tips yang telah kami kumpulkan dari berbagai sumber. Penting bagi anda yang ingin berhasil dalam melamar suatu pekerjaan. Apa yang harus anda hindarkan dalam menulis lamaran kerja pada suatu perusahaan, bagaimana harus bersikap dalam wawancara kerja, apa yang diinginkan oleh pencari kerja pada diri seorang pelamar, dll.

Miliki segera tip ini sebelum anda melamar kerja !

Resep berhenti merokok untuk selamanya dalam waktu 7 hari.

Ini bonus yang biasa kami berikan pada situs-situs kami sebelumnya. Bagi anda yang belum memilikinya, dapatkan resep ini secara gratis bersama dengan bonus-bonus lainnya.

Resep ini tidak hanya akan membuat diri anda berhenti merokok untuk sementara waktu, atau berapa kali anda berhasil untuk tidak merokok tetapi...

"Bagaimana Berhenti Merokok Selamanya Hanya Dalam Waktu 7 Hari"

Tidak akan pernah ada keinginan untuk mencoba merokok lagi. Hanya dalam waktu satu minggu anda akan terbebas dari tembakau, selamanya !!!

3 kunci kesuksesan hakiki

Webmaster Software

Script ini biasa digunakan oleh pemilik situs / webmaster dalam membuat website reseller/affiliate, yaitu website yang digunakan untuk memasarkan apapun produk mereka dengan menggunakan sistem reseller (orang lain ikut menjualkan produk mereka untuk mendapatkan komisi). Script ini, di pasaran luar akan berharga Rp 250 ribu - Rp 5 juta (anda bisa mengecek sendiri kebenarannya).

Kini anda dapat dengan mudah menggunakan script ini untuk membuat website reseller anda sendiri.

VCP Script - Simple Affiliate System

Ingin memiliki sendiri website reseller seperti orang lain ? Anda akan lebih mudah dengan menggunakan script ini. Sederhana dalam peng-install-annya, powerfull kinerjanya. Ini adalah 1 tier affiliate system script, tetapi anda bisa dengan mudah memodifikasinya menjadi 2 tier, 3 tier, 10 tier terserah anda. Terdiri dari administration panel (administrasi peserta program reseller anda) dan user panel (member area peserta program reseller)

BONUS KHUSUS

Teknik visualisasi (Silva Method) untuk meningkatkan kesuksesan dalam hidup Anda.

Sebagai seorang manusia yang selama ini hanya menggunakan "separoh" dari kemampuan ber-performa, yaitu hanya menggunakan sebagian dari fungsi hakiki dari kedua belahan Otak -kiri dan kanan-, maka bila kedua belahan itu bisa disatukan atau 'integrated' dan berfungsi pada kondisi "bangun sadar", maka kita akan mempunyai "potensi" yang dikatakan *Optimal*

Manusia seutuhnya, akan mampu mengatasi segala hadangan berupa masalah-masalah, apapun bentuknya.

KOMENTAR

"Bermula dari rasa ingin tahu tentang isi milyuner.com saya kemudian mendaftar. Hal demi hal saya pelajari, hingga akhirnya saya memutuskan untuk konfirmasi. Sebetulnya saya pesimis karena yang ditawarkan hanya sebuah e-book. Namun setelah saya membaca sendiri buku tersebut....luar biasa.....hal-hal yang tidak sampai terpikirkan oleh saya ada semua disana. Terima kasih....milyuner.com telah membuka mata hati saya"

Indah Noor Palupi
Jl. Kuningan No 49 RT01/18 Kemirimuka
Depok
Jabar
16423

"Buku ini bagi saya sempurna, sangat baik untuk menambah semangat jika kita sedang dalam keadaan patah semangat dalam berusaha"

Siti Juita
Jl. Khatulistiwa gg. teluk pari no. 7
Pontianak
Kalimantan Barat
78243

"Saya sangat merasa senang dengan kehadiran buku ini, dan ini merupakan terobosan baru bagi para pelaku bisnis pemula di internet seperti saya."

Juliadi
Jl. Medan-Tj.Morawa
Medan
Sumut

"Luar biasa.... situs yang simpel tapi memberikan bonus yang sangat banyak.... Ternyata gak perlu keluar uang banyak untuk mendapatkan seperti yang diberikan oleh milyuner.Com.... Bravo kasih Tuhan selalu berada di sini.... di Milyuner .com"

Akhmad Ishadi
Jl. Matahari 18, Bedreg, rt 08/rw 41, maguwoharjo
Jogyakarta- DIY
55282

"Saya sebelumnya tidak mengira bahwa yang diberikan milyuner.com benar2 produk yang bagus. Berbeda dengan yang lain, saya tidak hanya mendapatkan ilmu saja tetapi saya juga termotivasi bahkan sekarang semangat saya meluap-luap untuk menjadi sukses, benar2 SUKSES yang HAKIKI !!"

Bagus Wahyudi
Surabaya
Jawa timur
60111

"Selamat, mudah-mudahan, apa yang sudah anda bangun ini dapat menjadi solusi bangsa yang coba untuk berdiri dikaki dan tanahnya sendiri ini. keep the fight !"

Deni Afrianto
Jl. Jendral Sudirman 18
Bogor
JABAR
16121

"Buku ini akan mengantarkan kita untuk membangunkan raksasa yang lagi tidur dalam diri kita untuk melakukan sifat-sifat milyuner sejati. Yaa ternyata kita bisa dan pasti bisa."

Ir. Siswanto
River Side D 327 Malang
Jatim

*"Kepada yth Bapak Heru Ponco,
Terima kasih atas MILYUNER.com yang isinya bagus sekali. Buku 3 Kunci Kesuksesan Hakiki membuat siapa saja yang membacanya terbuka pikirannya akan potensi besar dalam dirinya dalam meraih kesuksesan diri dan membantu orang lain.
Buku ini wajib dimiliki setiap orang dalam bidang pekerjaan apapun agar dalam melakukan pekerjaannya, kita memiliki visi dan misi yang jelas juga positif.
Kiranya MILYUNER.com dapat terus dikenal oleh masyarakat agar kehidupan kita menjadi lebih baik lagi
Salam Sukses"*

Subur Hardono
Kelapa Lilin Utara X DG4/9 Gading Serpong
Tangerang
Banten
15333

"Terima kasih buat milyuner.com, ternyata anda benar-benar profesional. Saya jadi malu dengan diri saya sendiri karena telah meragukan tuan dan berprasangka yang tidak-tidak. Tapi sekarang saya benar-benar yakin bahwa bisnis ini memang dikelola oleh orang-orang yang profesional. Terima kasih sekali lagi terima kasih. Saran saya buat anda yang masih ragu untuk bergabung dengan milyuner.com buang jauh-jauh keraguan itu dan mantapkan diri anda untuk meraih sukses disini. Terima kasih."

Ferianto Budilistyo
Jl.sarbini gg.jati no.15 bumirejo
K ebumen
Jawa Tengah
54316

"Luar Biasa !

Ide yang brilian, saya sangat yakin milyuner.com akan berkembang pesat. program Reseller 1 atau 2 tingkat saja berkembang sangat baik. apalagi milyuner.com yang menerapkan 5 level + fasilitas Spill Over Plus. Selamat Atas karya yang Anda buat, Semoga banyak orang yang merasakan manfaatnya."

Setio BC

Owner www.KunciEmas.com

"Saya senang sekali bergabung disini. Dengan sistem yang diterapkan dapat memberikan keuntungan yang adil bagi member. Saya belum pernah promosi namun dapat limpahan downline karena sistem spill over dari milyuner.com."

Kabul Abdillah

Villa Bukit Sengkaling AP-13 Dau

Malang

Jawa Timur

65151

"Isi buku sangat menggugah, mengangkat dan memantapkan motivasi, yakinlah bahwa dengan membaca, memahami dan mempraktekkannya membawa kita pada kesuksesan yang hakiki (sebenarnya). Mari kita buktikan bersama... System, design dan konfigurasi website ini mencerminkan pembuatnya, selamat dan sukses bersama untuk creator and team."

Drs. Mohd. Rasyidin

Jl. Petojo Selatan XIII/17 Rt.002 Rw.011 Kel. Cide

Jakarta Pusat

10130

"Saya merasa beruntung bisa tahu & bergabung dengan www.milyuner.com sebab setahu saya baru situs ini yang memberikan keuntungan yang begitu besar bagi saya. ga bakal nyesel deh kalo temen2 mo bergabung jg di milyuner.com ini. banyak keuntungan yang akan kalian dapatkan."

Ida sulistyawati

Lempuyangan

Jogjakarta

55211

"Sungguhpun masih baru bergabung dengan situs MILYUNER ini, saya merasakan bahwa tujuannya sudah benar dan nyata positif. Sebagai seorang dosen dari Metode Silva, produk dari ilmu pengetahuan Psychorientology, dimana ditingkatkan penggunaan jalur "Otak bagian Kanan", Anda dikemudian hari akan pasti punya kesempatan untuk mengembangkan "kepekaan intuitif" dalam diri masing-masing, sehingga akan selalu terjaga dari penyimpangan penggunaan dana yang diraih melalui keterampilan "Otak bagian Kiri". Kemampuan Otak Kanan tak dapat digunakan bila tujuannya 'negatif', karena "nirsadar" mempunyai nuansa 'positif'. Berkaryalah dengan suatu KESEIMBANGAN dari potensi yang memang telah di-Ciptakan oleh TUHAN, dan kita akan PASTI terhindar dari provokasi negatif. Demikianlah Kenyataan-NYA. Janganlah ragu-ragu lagi, itu

3 kunci kesuksesan hakiki

"racun" dari keyakinan kita. Timbulkan selalu "Keinginan Besar" - "Keyakinan Tuntas" dan "Harapan Pasti" atau konkrit, jangan selalu "mudah-mudahan" ! NASIB ada pada DIRI KITA."

Ir.DR.H.Rd.Lasmono Abdulrify Dyar ,DSI.,Ph.D.,Psy.
Guru Besar dan Direktur Metode Silva Untuk Indonesia, yang berpusat di Laredo - Texas - United States of America.
(Direktur/Lecturer Psychorientology wilayah Indonesia sejak 1983)
Pengasuh kolom Magic Brain di www.indosiar.com

"Saat ini saya menekuni 3 bisnis network marketing online. Setiap bisnis punya karakteristiknya masing-masing, tapi yang saya paling suka dari milyuner.com adalah: a. Biayanya sangat ringan, cukup 1 x Rp 49.000,- saja. Itupun kita dapatkan e-booknya! b. Bisa sambil beramal. Poin kedua ini yang tidak atau belum pernah saya temui di bisnis-bisnis online lainnya.

Saya ini senang membaca. Jadi (bukan sombong) dalam membaca kadang sudah bisa merasakan mana buku yg enak dibaca, mana yg tidak. e-book "3 Kunci Sukses" ini termasuk yang enak dibaca dan... salah satu poin yang dibahas di dalam e-book ini adalah tentang KREDIBILITAS dan KEJUJURAN. Jadi kita boleh berharap bahwa bisnis jaringan milyuner.com pun dijalankan berdasarkan kedua asas penting tsb.

NB: Bagi yg belum bergabung, atau para pemula yang ingin terjun ke dunia network marketing, milyuner.com adalah tempat yg paling tepat untuk memulainya! (Nanti sesudah Anda lebih berpengalaman dr sini baru coba bergabung dgn yg lain)"

Dicky Wahyu
Jl. Kancra 54 Buah Batu
Bandung Jawa Barat

*"eBook 3 Kunci Kesuksesan Hakiki : LUAR BIASA !!
Bapak telah menulis dan membagikan sesuatu yang penting, yang saya rasa perlu diketahui oleh semua orang.
Saya sungguh beruntung dapat membaca eBook tersebut. Semoga banyak orang dapat membaca eBook ini, agar mereka dapat memetik dan mengaplikasikan isi buku tersebut secepatnya.
Harga eBook 3 Kunci Kesuksesan Hakiki Rp. 49.000 menurut saya murah. Apalagi ada sejumlah eBook Bonus yang bermutu, karena untuk mengumpulkan informasi seperti itu memerlukan waktu, tenaga dan biaya yang jauh melampaui Rp. 49.000,-
Salah satu eBook Bonus, pernah saya beli versi inggrisnya dengan harga diatas 20\$, dalam paket Milyuner.Com eBook itu diperoleh secara GRATIS dan sudah di Indonesiakan sehingga lebih mudah dicerna !! "*

L Y Wiranaga
Penulis Buku Laris "KUNCI EMAS"
Pengelola www.bearbookstore.com dan www.MaticMail.com

3 kunci kesuksesan hakiki

"Kalau Anda tanya saya tentang bisnis afiliasi yang baik sekelas commission junctions, clickbank dan milik Ken Evoy-nya Indonesia, maka Heru Ponco dengan milyuner.com nya yang kreatif akan dapat membantu Anda menghasilkan "uang tambahan" bagi bisnis tambahan Anda."

Bob Julius Onggo
(Pembicara & Konsultan eMarketer)
<http://www.bjoconsulting.com>

"Setelah menjadi member saya merasakan bahwa Milyuner.com benar-benar memberikan rahasia sukses sejati dan bukan rahasia kesuksesan yang "semu"...dan hebatnya lagi sistem reseller bapak Heru sangat luar biasa, lain dari reseller-reseller yang pernah ada !"

Ganda Saputra
Owner EbookSulap.com

"Setelah saya menjadi member di Milyuner.Com dan mempelajari dengan teliti e-booknya, akhirnya saya benar-benar termotivasi untuk menjadi lebih baik dan lebih profesional dalam mengelola serta mengembangkan kemampuan pribadi saya.

Orang pandai adalah mereka yang bisa membuat orang lain menjadi lebih pandai dari dirinya sendiri" dan disinilah tempatnya :)

Terimakasih banyak untuk pengelola Milyuner.com"

Ir. Varian Rarasmoko
<http://www.EnterGold.com>
<http://www.VarianExecutive.com>

"Belum pernah saya sebelumnya menjumpai penawaran usaha yang begitu sederhana, masuk akal, dan benar-benar memiliki produk yang sangat bermanfaat. Salut untuk Bpk. Heru Ponco. Buku "3 Kunci Kesuksesan Hakiki" yang Anda tulis benar-benar akan memberi inspirasi bagi banyak orang untuk hidup yang lebih baik dan lebih bermakna. Anda yang ingin mendapatkan kesuksesan yang sejati sedang berada pada situs yang tepat !"

Hanny Iman Santoso
Jl. Semar Dalam Gg. Saleh Timur 311/66
Bandung Jawa Barat

3 kunci kesuksesan hakiki

"Luar Biasa !

Peluang bisnis seperti ini yang sudah lama dinantikan oleh banyak orang di Indonesia!

1. Modalnya relatif terjangkau, hanya 49.000 sekali saja
2. Info Produknya Juga sangat bermutu

Sistem ini pun memungkinkan semua orang memperoleh penghasilan yang nyata! Cepat atau Lambat....

Saya merekomendasikan siapa saja untuk segera bergabung !"

Yuan N Yudistira
Asosiasi Internet Marketing Sabukhitam
<http://www.yuan-yudistira.org>
owner of <http://www.rahasiasukses.com>

"Cara cerdas dan kreatif dapat ditumbuhkan selama hayat. Hidup bukanlah sekedar hirup nafas dan makan. Berpikir dan optimis membuat hidup lebih hidup. Tantangan bagian dari hidup, nikmati dan hadapi. Buku ini banyak memberi motivasi agar hidup anda lebih berarti, lebih berani hadapi tantangan dan berbagi."

Permata
Jl Nusa Indah II/9
Purwakarta - Jawa Barat

*"Sebuah terobosan baru dalam bidang internet di Indonesia.
Ingin mahir dan Jago Internet Marketing ? disini tempatnya. Isi dan sajiannya sangat membantu kita mahir dalam berbisnis dan menjalin networking '. Ide Bisnis dari Bp.Heru Ponco ini sangat luar biasa !"*

Edi Maryono
<http://www.MLMindonesia.com>
<http://www.mqbiz.com>

"Sungguh luar biasa selama saya mengamati beberapa sistem yang selama ini saya perhatikan baik MLM maupun atas penjualan e-book melalui internet baru kali ini saya menemukan sistem yang begitu luar biasa yang dapat menuju kebebasan finansial bagi orang kecil karena hanya dengan Rp. 49.000,- saya rasa tidak terlalu besar dimana sebesar (Rp.40.000,-) atau 81,6% akan dikembalikan ke anggota, sekali seumur hidup dapat mengantarkan kita menjadi milyuner. Disamping itu yang sangat penting adalah kita dapat menyumbang kepada orang lain khususnya bagi rekan kita yang sangat membutuhkan bantuan biaya. "

Antonius Suharyanto,SE.MM
(Profesional Perbankan)
Jl.Kedawung VIII-A No.8, Malang 65141
Jawa Timur

3 kunci kesuksesan hakiki

"Saya benar-benar puas dengan seluruh layanan, panduan, tampilan, dan bonus-bonus yang diberikan. Baru kali ini saya melihat website reseller seperti ini. Meskipun saya baru menjadi member dan belum mempunyai downline tapi saya optimis dalam jangka waktu ke depan saya pasti akan mendapatkannya. Yang penting saat ini saya telah mendapatkan buku 3 kunci kesuksesan hakiki untuk saya pelajari lebih lanjut. Untuk para calon member, kenapa anda tidak langsung bergabung saja?? Tidak ada kata rugi jika anda bergabung bersama kami. Ibaratnya anda beli buku dan langsung terdaftar menjadi member di milyuner.com dan saat itu pula anda bisa mempromosikan ke teman-teman anda untuk melakukan hal yang sama dengan anda. Ayo bergabung sekarang juga !"

Dicky Firmansyah
BSD, Sektor XIV Blok D5 No 4 Jl.Sulawesi 9
Tangerang, Banten

"Jujur saja...Saya pribadi tidak begitu interest terhadap program afiliasi reseller 1 Milyard atau apapun namanya. Bagi saya program hanya sebagai 'pemanis' saja! Namun saya harus mengacungkan jempol terhadap ulasan penuh kerendahan hati dan kejujuran dari seorang Ponco AS. Begitu juga saya sangat gembira dengan BONUS-2 bermutu yg diberikan."

Prasetyo Adiwibowo
Jl. Parakan I no. 11
Bandung Jabar

"Program sistem afiliasi ini sangat hebat, dan biaya untuk membeli produk bukunya murah hanya Rp 49 ribu kita bisa punya buku dan masuk dalam program afiliasinya. Tidak ada program lain yang semurah ini dan bisa mendapatkan bonus yang lebih besar dari biaya yang dikeluarkan. Oleh karena itu dalam waktu 1 minggu saya bisa mencapai Ronde 1 Complete bahkan lebih. Dimana dalam mencari downline di Member Area diberikan kemudahan dengan tools promosi yang disediakan dan penggunaan Member Area sangat mudah. Kita diberikan tips dan cara2 untuk melakukan promosi baik online maupun offline. Jadi bagi yang belum daftar TUNGGU APALAGI ?? Ini SANGAT MUDAH"

Christian Effendi
Perum Ciriung Cemerlang Blok B No. 6
Cibinong Bogor

"Saya sangat puas dengan ebook Anda, selain isinya sangat menarik bagus, bonus yang diberikan juga sangat banyak, sehingga harga 49000 sebenarnya sangat murah sekali."

Kisti Samsundari
PKU Muhammadiyah
Yogyakarta
<http://www9.kunciemas.com>

3 kunci kesuksesan hakiki

"Saya merasa sangat yakin sekali 100% dengan bisnis ini sejak pertama kali melihatnya, ini bisnis yang memang saya cari selama ini! berdasarkan dengan kepercayaan saya dibisnis inipun membawa misi syariah walaupun tidak membedakan ras atau suku tertentu, dan perbaikan moral untuk bangsa indonesia".

Muhammad Haekal
Jl. Kesumba 19
Malang
Jatim 65141

"Saya baru menekuni bisnis network marketing online seperti ini. Awalnya Saya hanya ingin membaca buku 3 Kunci Kesuksesan Hakiki saja karena nampaknya buku ini sangat bagus dan perkiraan Saya tidak meleset, Pembahasan tentang KREDIBILITAS dan KEJUJURAN dalam buku ini sangat berguna sekali. Setelah bergabung dan mendapatkan ebook gratis lainnya...benar benar ga rugi. Apalagi program resellernya...mantap maaaaan.

Terimakasih untuk Bpk. Heru Ponco dengan Milyuner.comnya juga sponsor Saya Bpk. Yuan N. Yudhistira

Bagi yg belum bergabung, atau pemula seperti saya, milyuner.com adalah tempat yg paling tepat untuk memulainya ! "

R. Dinar Sulaiman EF.
Jl. kepodang blok A4/2 RT.009/06
Jakarta Utara
14140

"Saat yang kutunggu-tunggu akhirnya datang juga, tepatnya tanggal 21 Mei 2004 adalah saat yang paling bersejarah bagiku karena saat itu aku memperoleh 1 (satu) member konfirmasi Hal ini semakin meyakinkan diriku untuk lebih bersemangat lagi dalam rangka membesarkan bisnis ini. Semua keraguan yang membayangi perasaanku selama ini semuanya sirna. Aku berharap momen ini sebagai awal kesuksesanku. Bagi calon member jangan ragu & bimbang karena kesuksesan berikutnya tidak lain adalah anda-anda semua. Kepada pengelola, tak lupa kusampaikan terima kasih yang tiada tara."

Soekomardiko
Jl. Dr Setia budi no. 57 rt. 01 rw. 06
Pekanbaru
Riau
28144