- İnputlar için sınırlama (text,sayı)

- Faturalandırma yapılırken şekil değiştirme işlemi.(Fatura formatı)(Fatura tasarımı)(Daha sonra)

- Dosya işlemleri (Müşteriler-müşteri grubu-stok-ürünler)

- Müşteriler 2'ye ayrılacak. (Müşteri - Potansiyel Müşteri )

=> Potansiyel Müşterilerin bir sayfası olmalı.

=> Müşteri denilen kısım gerçek müşteri.(Verilen tüm tekliflerin kontrlü sağlanacak.1'den 12'ye kadar ileitşim kısmı kontrol edilecek. Whatsap,mail,telefon, (8 ile 12 arasındaki müşteriyle iletişim sağlanmış oluyor.))

=> Bir firma ile kaç defa iletişime geçilmiş.(Tüm görüşmelerin görülebileceği bir alan . Müşteriye ait tüm görüşmelerin tutulması gerekiyor.)

- Müşteri kodunun girdiği anda müşteriyi bulmayı sağlayacak arama

- İstatislik / Raporlama (\*)

- Loglama

- İletişim kontrolü . (sayaç gibi) Erteleme için bir alarm kurulacak. Erteleme sebebini yazacak . ve yeniden bir alarm kurulacak. (min 50 karakter yazma zorunluluğu sunulacak.)

(Yazılan not arttılabilir durumunda olacak. Girip değiştirme yapamayacak.)

- Ürün listeleme kısmında resimler görünücek. (5 tane max => tıklayınca büyüyebilen,ya da indirilebilen)

- Roller olacak.

- Satın alma belli bir yüzde oranın altına fiyatın düşmemesini sağlanmalı. Bunun için bir bildirim verilecek.(Belirli kişilerin onayına düşmesi sağlanacak.)(Maliyetin üzerine + KDV + Kar oranı koyularak hesaplama yapılacak.)

- Maliyeti düşük olan kırmızı görünecek.

- İşlemi yapan kişinin (adı-soyadı-tarihi)

- Akıllı arama => boşluk,- var

- Bir ürün birden fazla olmayacak. Aynı üründen varsa yenisi için fiyat güncelleme alanı sunulacak.

- Proje github,gitlab gibi bir yere atılması

- Haftalık performans mailleri

- Dashboard tasarımı (personel çalışma bazı, gelir,gider)