Portfólio de Realizações -Farmácia Medicinal - 2019 -2023

Elias Andrade – Gestão Estratégica em Compras, TI e Expansão Operacional

⊚* Resumo Geral da Atuação

Durante **4 anos e 9 meses**, atuei como peça-chave na transformação e no crescimento de uma **empresa medicinal**, contribuindo diretamente para sua **expansão de 3 vezes em tamanho**. Com um perfil estratégico e voltado para resultados, liderei e executei projetos de alto impacto nas áreas de **Compras**, **TI, Suprimentos, Gestão de Processos e Infraestrutura Tecnológica**, respondendo diretamente à **diretoria e aos sócios**.

Minha atuação envolveu planejamento, gestão e entrega de resultados mensuráveis, sempre alinhados às metas corporativas, com foco em inovação, eficiência operacional e excelência em qualidade.

📌 Roadmap de Projetos e Realizações

- Expansão e Modernização do Parque Tecnológico
- Aquisição de Equipamentos de TI e Infraestrutura
 - Planejamento e execução da expansão do parque de TI, incluindo aquisição de:
 - Servidores robustos, storages e switches de alta capacidade.
 - Racks de servidores, organizando e otimizando o espaço físico da infraestrutura.
 - No-breaks e sistemas de redundância energética, garantindo alta disponibilidade.
 - Contratação e renovação de licenças de sistemas críticos para a operação, incluindo:

- Softwares de gestão e ERPs.
- Antivírus corporativos e soluções de segurança cibernética.
- Ferramentas específicas para monitoramento de TI e produtividade.

🏋 Projetos de Expansão e Melhoria de TI

- Liderança na implantação de novos sistemas e upgrades tecnológicos, assegurando:
 - Alta performance nos processos operacionais.
 - Escalabilidade tecnológica para acompanhar o crescimento da empresa.
- Planejamento e execução da logística de instalação e integração de novos equipamentos em todas as unidades operacionais.

Gestão Estratégica de Compras e Suprimentos

Ciclo Completo de Compras

- Gestão de todo o processo de aquisição, desde:
 - Identificação de necessidades internas junto aos líderes de área.
 - Negociação com fornecedores para garantir as melhores condições comerciais.
 - o Controle de recebimento, armazenamento e distribuição de materiais.
- Aquisição e gestão de insumos, periféricos e suprimentos de TI, como:
 - Impressoras, monitores, cabos, componentes e materiais consumíveis.

Gestão de Fornecedores e Contratos

- Desenvolvimento de uma rede confiável de fornecedores, priorizando:
 - Qualidade e eficiência de entrega.
 - Redução de custos com contratos de longo prazo e parcerias estratégicas.

Automação e Ferramentas Internas

Automação de Processos e Relatórios

• Desenvolvimento de dashboards internos de BI para:

- Monitoramento de qualidade, produtividade e performance operacional.
- Redução do tempo gasto em relatórios manuais e retrabalho.
- Criação de micro-sistemas personalizados para controle de:
 - o Estoques, entrada e saída de produtos e produtividade das equipes.

Monitoramento e Auditoria de Qualidade

- Implantação de ferramentas para auditorias contínuas, garantindo:
 - Conformidade operacional e redução de erros críticos.
 - Análise preditiva para antecipar demandas e evitar rupturas.

Liderança, Gestão e Resultados

👳 Liderança e Prestação de Contas

- Atuação com alto grau de autonomia, liderando projetos e equipes com:
 - Relatórios regulares e detalhados diretamente para a diretoria e sócios.
 - Apoio direto à tomada de decisões estratégicas, com análises baseadas em dados e projeções de crescimento.

📌 Gestão de Orçamentos e Indicadores de Desempenho

- Elaboração e controle de orçamentos para TI e suprimentos, assegurando o equilíbrio entre custo e qualidade.
- Monitoramento de KPIs, como:
 - Custo por equipamento, tempo médio de resolução de chamados e eficiência operacional.

🚀 Impacto Gerado

- Expansão estruturada: Ampliação do parque tecnológico e aumento de capacidade sem interrupções operacionais.
- **Eficiência operacional:** Redução de custos e aumento da produtividade por meio da automação.
- Sustentabilidade e qualidade: Garantia de alta performance em todos os processos, alinhados às metas organizacionais.

Valores que Entrego

- Autonomia e Proatividade: Capacidade de liderar projetos de ponta a ponta, com entrega de resultados concretos.
- ✓ **Visão Estratégica:** Antecipação de demandas e alinhamento das soluções às metas de crescimento da empresa.
- **▼ Foco em Qualidade:** Busca constante por excelência, com processos auditados e conformidade total.
- ✓ Inovação e Eficiência: Uso de tecnologia para criar soluções práticas e escaláveis.

Minha experiência no setor medicinal demonstra meu **comprometimento em criar valor e superar desafios complexos**. Estou preparado para contribuir com empresas que buscam inovação, eficiência e resultados tangíveis.

Elias Andrade

Gestão em TI, Compras, Suprimentos e Processos Estratégicos