Portfólio de Realizações no Setor Medicinal (2019 - 2023)

📊 Elias Andrade – Gestão Estratégica em Compras, TI e Expansão Operacional

🎯 Resumo Geral da Atuação

Durante **4 anos e 9 meses**, atuei como peça-chave na transformação e no crescimento de uma **empresa medicinal**, contribuindo diretamente para sua **expansão de 3 vezes em tamanho**. Com um perfil estratégico e voltado para resultados, liderei e executei projetos de alto impacto nas áreas de **Compras, TI, Suprimentos, Gestão de Processos e Infraestrutura Tecnológica**, respondendo diretamente à **diretoria e aos sócios**.

Minha atuação envolveu **planejamento, gestão e entrega de resultados mensuráveis**, sempre alinhados às metas corporativas, com foco em **inovação, eficiência operacional e excelência em qualidade**.

🖈 Roadmap de Projetos e Realizações

1 Expansão e Modernização do Parque Tecnológico

📃 Aquisição de Equipamentos de TI e Infraestrutura

- Planejamento e execução da expansão do parque de TI, incluindo aquisição de:
 - Servidores robustos, storages e switches de alta capacidade.
 - Racks de servidores, organizando e otimizando o espaço físico da infraestrutura.
 - No-breaks e sistemas de redundância energética, garantindo alta disponibilidade.
- Contratação e renovação de licenças de sistemas críticos para a operação, incluindo:
 - Softwares de gestão e ERPs.
 - Antivírus corporativos e soluções de segurança cibernética.
 - Ferramentas específicas para monitoramento de TI e produtividade.

🛠 Projetos de Expansão e Melhoria de TI

- Liderança na implantação de novos sistemas e upgrades tecnológicos, assegurando:
 - Alta performance nos processos operacionais.
 - Escalabilidade tecnológica para acompanhar o crescimento da empresa.
- Planejamento e execução da **logística de instalação** e integração de novos equipamentos em todas as unidades operacionais.

2 Gestão Estratégica de Compras e Suprimentos

■ Ciclo Completo de Compras

- Gestão de **todo o processo de aquisição**, desde:
 - Identificação de necessidades internas junto aos líderes de área.
 - Negociação com fornecedores para garantir as melhores condições comerciais.
 - Controle de recebimento, armazenamento e distribuição de materiais.
- Aquisição e gestão de **insumos, periféricos e suprimentos de TI**, como:
 - Impressoras, monitores, cabos, componentes e materiais consumíveis.

Gestão de Fornecedores e Contratos

- Desenvolvimento de uma **rede confiável de fornecedores**, priorizando:
 - Qualidade e eficiência de entrega.
 - Redução de custos com contratos de longo prazo e parcerias estratégicas.

Automação e Ferramentas Internas

Automação de Processos e Relatórios

- Desenvolvimento de dashboards internos de BI para:
 - Monitoramento de qualidade, produtividade e performance operacional.
 - Redução do tempo gasto em relatórios manuais e retrabalho.
- Criação de **micro-sistemas personalizados** para controle de:
 - Estoques, entrada e saída de produtos e produtividade das equipes.

📊 Monitoramento e Auditoria de Qualidade

- Implantação de ferramentas para auditorias contínuas, garantindo:
 - Conformidade operacional e redução de erros críticos.
 - Análise preditiva para antecipar demandas e evitar rupturas.

4 Liderança, Gestão e Resultados

👗 Liderança e Prestação de Contas

- Atuação com **alto grau de autonomia**, liderando projetos e equipes com:
 - Relatórios regulares e detalhados diretamente para a **diretoria e sócios**.
 - Apoio direto à **tomada de decisões estratégicas**, com análises baseadas em dados e projeções de crescimento.

📌 Gestão de Orçamentos e Indicadores de Desempenho

- Elaboração e controle de orçamentos para TI e suprimentos, assegurando o equilíbrio entre custo e qualidade.
- Monitoramento de KPIs, como:
 - Custo por equipamento, tempo médio de resolução de chamados e eficiência operacional.

🚀 Impacto Gerado

- Expansão estruturada: Ampliação do parque tecnológico e aumento de capacidade sem interrupções operacionais.
- Eficiência operacional: Redução de custos e aumento da produtividade por meio da automação.
- Sustentabilidade e qualidade: Garantia de alta performance em todos os processos, alinhados às metas organizacionais.

Valores que Entrego

- Autonomia e Proatividade: Capacidade de liderar projetos de ponta a ponta, com entrega de resultados concretos.
- Visão Estratégica: Antecipação de demandas e alinhamento das soluções às metas de crescimento da empresa.
- ▼ Foco em Qualidade: Busca constante por excelência, com processos auditados e conformidade total.
- ☑ Inovação e Eficiência: Uso de tecnologia para criar soluções práticas e escaláveis.

Minha experiência no setor medicinal demonstra meu **comprometimento em criar valor e superar desafios complexos**. Estou preparado para contribuir com empresas que buscam inovação, eficiência e resultados tangíveis.

Elias Andrade

Gestão em TI, Compras, Suprimentos e Processos Estratégicos