

Blog

# Service-enabled SaaS

af Lasse Berg |  22. april 2024[← Tilbage til inspirationssiden](#)

**I en verden, hvor evnen til at omsætte data til handling er altafgørende, er virksomheder ofte fortabte i et hav af information og kæmper med at finde vej til håndgribelige resultater. Men hvad nu, hvis der fandtes en løsning, der ikke kun leverede intelligent software, men også ekspertrådgivning til at styre din virksomhed mod succes?**

Vi introducerer Service-enabled SaaS – en revolutionerende abonnementsmodel, der går længere end den traditionelle model, hvor du ikke kender den totale omkostning på forhånd og ofte bliver løsningen dyrere end forventet.

Forestil dig at have erfarne eksperter til rådighed, problemfrit integreret i dit abonnement. Sig farvel til one-off konsulenttydelser og goddag integreret kontinuerlig rådgivning, der sikrer, at du altid er på rette spor.

Og det bedste af det hele? Det hele er tilgængeligt via en praktisk abonnementsmodel. Betragt vores team som en forlængelse af dit eget, uden de høje priser for ekstra bettelser.



Men hvad er det egentlig, der adskiller Service-enabled SaaS?

## Hvad er Service-enabled SaaS?

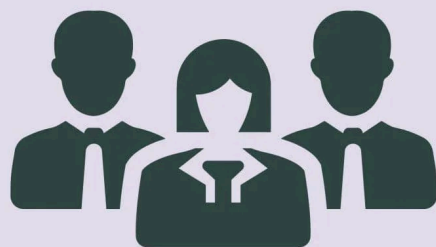
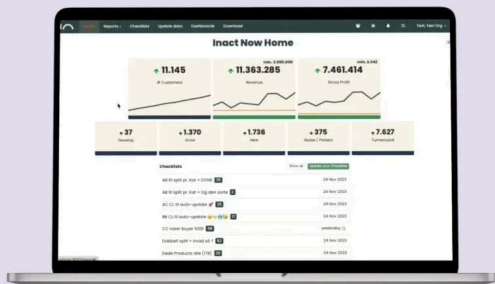
Service-enabled SaaS er vores forretningsmodel, hvor vi udover en software-as-a-service -løsning (SaaS) også tilbyder adgang til eksperter som en del af servicen.

I vores forretningsmodel har vi derfor løbende ekspertrådgivning inkluderet i vores abonnement, hvilket gør det meget lettere for vores kunder at opnå konkrete forretningsmæssige resultater.

Vi har valgt en full-service forretningsmodel, fordi vi ønsker at differentiere os fra konkurrenterne ved at tilbyde en bedre kundeoplevelse og et stærkere værditilbud.

Ved at inkludere ekspertrådgivningen skaber vi et langsigtet og tættere partnerskab med vores kunder, hvilket øger kundetilfredsheden og skaber konkrete resultater på bundlinjen.

**Software** ..... **Eksperter**



## 3 grunde til at vi har valgt at samle alt i én pakke



**Ekspertes lige ved hånden:** Vi giver rådgivning og sparring til vores kunder, som en del af vores abonnement – vi er ikke en one-off konsulentydelse, men vi er med jer hele vejen og sikrer løbende at I er på rette vej.

**Farvel til uforudsete udgifter:** Vores abonnementsløsning, giver ro i maven og overrasker ikke med ekstraregninger. Ingen flere uventede udgifter, der forstyrrer dit budget. Med vores abonnementsmodel kan du nyde ro i sindet og vide, at der ikke er skjulte omkostninger, der lurder rundt om hjørnet.

**Vi skaber de bedste resultater i et partnerskab:** Det er samspillet mellem **forretning, teknologi og mennesker**, som skaber resultaterne. Vi leverer ikke bare software – vi opdyrker et partnerskab, der sigter mod at maksimere dit potentiale for succes. Vi forstår din forretning, og ved hvordan vi skaber succes sammen.

## Vi har løsningen

Inact leverer automatiserede analytiske workflows og forretningskonsulenter, der tilsammen guider og hjælper dig med at foretage daglige handlinger, som nedbringer usund kompleksitet i din værdikæde.

Og du får det hele på abonnement. Vi leverer hele pakken og sikrer dig vejen til succes med det rigtige fokus, daglige handlinger, og løbende rådgivning. Du kan betragte vores team som dit eget ekspertteam, men uden dyre ansættelser.

**Læs mere om vores løsning →**

### Fordele ved vores Service-enabled SaaS løsning

- Time to value på **12 uger**
- Dine analytiske processer bliver **automatiseret**, så du kan bruge tiden rigtigt
- Fuld adgang til eksperter med **know-how** og **best practice** viden
- Abonnementsløsningen er din **garanti** for, at vi aldrig efterlader dig alene
- Du får **hurtige workflows**, der nærmest tvinger dit team til at handle på indsigter
- Din virksomheds **sammenhængskraft** bliver styrket med vores end-to-end løsning

← [Tilbage til inspirationssiden](#)

### Vil du gerne lære mere?

Vores evangelist, Anders, tilbyder gratis undervisning i differentieret styring, segmentering, complexity management og ABC-analyse – med en særlig styrke for formidling.

Få besøg af Anders

**Del**



# inact



## Inact ApS

CVR 26360714

Rued Langgaards Vej 7, 5C, 2300  
København S

[sales@inact.io](mailto:sales@inact.io)

+45 7020 2668

## For kunder

[Support@inact.io](mailto:Support@inact.io)

[Inact help](#)

[Cookie- og privatlivspolitik](#)

[Inspiration](#)

