

Case: Specific Pharma

Vi sparede 500.000 kr. på ét klik


“Inact Now, der kan fortælle os så meget om vores produkter, kunder og leverandører, gør en kæmpe forskel”

– Interview med Project Manager hos Specific Pharma A/S, Josefine S. Christensen

← Tilbage

Highlights

Direkte besparelse på 500.000 DKK

Med Inact Now har Specific Pharma A/S fået et præcist overblik og har
ere ved at forstå, hvornår der er behov for at foretage indkøb. Det har

gjort dem i stand til at spare mange penge ved at annullere gamle restordrer, som de måske ellers ikke havde opdaget.

Dialog med bestyrelsen

Hver måned bruger Specific Pharma A/S Inact Now som rapporteringsværktøj til bestyrelsen. Platformen gør det muligt hurtigt at se udviklingen i deres lagerværdi og forklare, hvordan den fordeler sig på deres varer.

Forbedret kommunikation med salg

Salgschefen og indkøbsafdelingen deler informationer om varer i Inact Now. Det gør alle i stand til at forstå, hvorfor lageret ser ud, som det gør. Det sparer dem en masse tidskrævende statusmøder.



Vi vil ikke træffe beslutninger baseret på mavefornemmelse

Hvorfor valgte I at investere i Inact?

Vi ville gerne minimere tab på bundlinjen og forbedre indtjeningen. Vi har haft et overlager, som er steget, og vi har manglet både strategier og værktøjer til at håndtere det. Derudover opererer vi med varer, der har en meget kort holdbarhed. Det betyder, at vores vindue for at få dem afsat hurtigt lukkes, hvilket kan resultere i en betydelige tab.

Mange kan føle, at de kender forretningen og har en god mavefornemmelse.

“

"Vi kunne bare mærke, at vi ikke længere kunne træffe beslutninger baseret på en mavefornemmelse."

Josefine S. Christensen

Project Manager

Der var flere situationer, hvor vi ikke slog til i forhold til kundernes behov, og hvor vi ikke kunne vinde tenderudbud, fordi vi ikke fik budt ordentlig ind. Herudover er vi også vokset meget på kort tid. Markedet og vores konkurrenter har ændret sig, hvorfor vi er nødt til at styre vores forretning mere intelligent. Der manglede vi et værktøj til at styre og differentiere vores varelager, således at vi har de rigtige varer på lager, når vi har brug for dem.

Fokuseret arbejde med udvalgte områder og konkrete mål

Hvad har I helt konkret gjort for at løse udfordringerne?

●nmen med Inact har vi defineret tre fokusområder for vores produkter. Disse områder kalder vi "salgbar", "minimer tab" og "undgå tab". Inact

anbefalede, at vi satte nogle mål, som vi kunne arbejde hen imod og bruge til at holde øje med, hvordan det går. Så eksempelvis har vi bestemt, at vi på vores A-produkter skal have en rækkeevne på tre-fire måneder og en servicegrad på 98 %. For at det skal lykkes, har vi sat nogle rapporter op, som skal hjælpe os med at overvåge de mål og nå dem.

Inact Now fortæller mig alt, hvad jeg har brug for at vide. Jeg har en rapport over åbne indkøbsordrer, restordrer, info om kunderne osv. Det er alt sammen trukket fra vores ERP-system. Derudover har Inact sørget for, at vi kan se rapporter over:

- **Hvad vi har solgt de sidste tre måneder**
- **Udviklingen i salget**
- **Hvor mange dages rækkeevne, jeg har, baseret på forecast**

De tre rapporter er helt geniale og udgør faktisk grundlaget for alt. Så denne ret simple løsning gør en verden til forskel for os.

Èt klik sparede os for 500.000 DKK

Efter vi har fået Inact Now, kan vi se, at vi slet ikke har behov for at lave de samme indkøb som tidligere. Det har gjort, at vi har sparet en masse penge.

Faktisk sparede vi en halv mio. kr. ved at annullere en række gamle restordrer, som vi ellers nok ville have overset. Alt sammen på ét enkelt klik ved hjælp af en af rapporterne, som vi har bygget i samarbejde med Inact.

“

"Det her værktøj, som kan lære os noget om vores sortiment, vores produkter, leverandører og fordelingen af vores forretning, har gjort en kæmpe forskel."



Josefine S. Christensen

Project Manager

Det er faktisk blevet grundstenen i vores indkøbsafdeling. Det kan godt være, at lagerværdien er den samme, men mængden repræsenteret i ABC-kategorierne er noget helt andet. Det gør jo, at vores lagerværdi er mere værd. Med andre ord tjener vi flere penge på det varelager, vi har nu, end vi gjorde tidligere.

Det sparer os en masse tid. Før skulle vi trække en masse queries fra vores systemer, samle dem i en Excel-fil og dele den med alle. Nu kan vores kvalitetschef blandt andet selv trække en opdateret rapport hver dag over alle de varer, vi måtte have i karantæne.

Om Specific Pharma A/S

Specific Pharma A/S blev etableret i 2010 og specialiserer sig i at levere ulicenseret medicin til særlige formål såsom kliniske tests og medicinmangel. I dag er Specific Pharma A/S den største leverandør af ulicenseret medicin i hele Norden.

www.specificpharma.com



← Tilbage


**Har vi vækket din interesse,
og er du nysgerrig på at vide**

mere?

Gør som en lang række andre virksomheder, der ønsker at få kontrol over kompleksiteten og skabe en sund vækst.

Udfyld dit telefonnummer – så tager vi en snak om dine udfordringer.

Telefonnummer*

 ▼

+45

Jeg vil gerne ringes op

Inact



Inact ApS

CVR 26360714

Rued Langgaards Vej 7, 5C, 2300
København S

sales@inact.io

+45 7020 2668

For kunder

Support@inact.io

[Inact help](#)

[Cookie- og privatlivspolitik](#)

[Inspiration](#)



