





### Bruger du bakspejlsdata til at navigere virksomheden?

Bakspejlsdata – eller historisk data – er ganske nyttigt... hvis vejen foran dig er snorlige. Men det er den sjældent. Tværtimod er den fyldt med sving, bakker, bump og blinde vinkler.

Præcis sådan ser virkeligheden ud for mange vækstende SMV'er: uforudsigelig, kompleks og ofte præget af pludselige ændringer i efterspørgsel, leverandør performance eller lagerbeholdninger.

I det landskab er det ikke nok at vide, hvad der **skete**. Du skal kunne forudse, **hvorfor**, **hvad der kommer**, og ikke mindst **hvad du skal gøre ved det**.

Det kræver mere end rapporter og regneark.

I denne artikel dykker vi ned i, hvordan du skaber en teknologistack, der kan håndtere virkeligheden – og ikke bare beskrive den. Vi kombinerer to af de vigtigste best practice koncepter for moderne datadrevne virksomheder:

- Pace Layered Architecture som hjælper dig med at strukturere dine systemer efter deres formål og forandringshastighed
- De fire niveauer af dataanalyse fra det beskrivende til det handlingsorienterede

Sammen med en platform som Inact, der gør data operationelle, viser vi, hvordan du kan skabe beslutningskraft i både indkøb og supply chain – ikke bare bagudskuende, men fremadrettet.

## Pace Layered Architecture – hvorfor ét system aldrig er nok

Dette anerkendte framework deler dine systemer op i tre lag:

- System of Record typisk ERP systemet. Hvor data er stabilt, pålideligt, og sjældent ændres.
- **System of Differentiation** her ligger bl.a. PIM og SCM værktøjer som for eksempel Inact. Det er her strategi oversættes til operationel drift.
- System of Innovation eksperimenter og agile værktøjer der kan afprøve nye ideer hurtigt.

Du skal ikke vælge ét – du skal kombinere dem. Systemer skal spille sammen, ikke mpe mod hinanden.

# Fire niveauer af analyse: fra "hvad skete der?" til "hvad gør vi nu?"

Der eksistere groft 4 typer af data anlyser - og de skal ses som en lukket kredsløb hvor det næste niveau er afhængigt af det forrige.

De fleste BI værktøjer strander allerede ved første analyse type, da det grundlæggende handler om at analysere historiske data. Det er også primært derfor, at BI værktøjer ofte fejler som eksekveringsværktøj.

For at skabe reel supply chain intelligence skal dine systemer kunne mere end blot rapportere:

Analyse-type	Spørgsmål	Typisk værktøj
Descriptive	Hvad skete der?	ERP, BI
Diagnostic	Hvorfor skete det?	Inact (SCI)
Predictive	Hvad kommer der til at ske?	Inact, AI, forecasting
Prescriptive	Hvad skal vi gøre ved det?	Inact, scenarieanalyse

Det er her **Inact** differentierer sig: det diagnosticerer og rådgiver. Det skaber sammenhæng mellem data, strategi og daglige beslutninger.

## Et billede siger mere end 1.000 slides

Billedet ovenfor illustrerer, hvordan Inact placeres i den operationelle del af organisationen og fungerer i driftslaget mellem data og strategi – og hvordan master data, ledelse og operationel eksekvering hænger sammen i en moderne stack.

BI / Excel anvendes ofte som virksomhedens rapporteringsværktøj med analyser af descriptive karakter. Ledelsen er derfor ofte storbruger af værktøjet mens BI ofte strander operationelt i eksekveringsdelen.

BI værktøjerne har evnen til at række længere ud i den analytiske rejse, men det kræver ofte ressourcer og kompetencer (både inden for data analyse og supply chain forståelse) SMV'er ikke naturligt har til rådighed.



Hvis du er en voksende produktions- eller handelsvirksomhed, bør du spørge:

- Ligger alle dine beslutninger stadig i ERP'et?
- Bruger I BI til rapportering, men savner handling?
- Har I én fælles forståelse for, hvad jeres data fortæller jer og hvad I bør gøre?

Så er tiden måske inde til at operationalisere jeres supply chain intelligence.

## Data skaber ikke værdi. Handling gør.

Pace Layered Architecture og de fire analysetrin er ikke kun teoretiske modeller – de er en invitation til at gøre din teknologistack moden, fokuseret og handlingsorienteret. Og det er præcis det, Inact er bygget til.

Hvis du ønsker at høre mere om, **hvordan vi kan skabe vækst og indtjening i din forretning**, så lad os tage en uforpligtende snak.

## ← Tilbage til inspirationssiden

#### Vil du gerne lære mere?

Vores evangelist, Anders, tilbyder gratis undervisning i differentieret styring, segmentering, complexity management og ABC-analyse – med en særlig styrke for formidling.

Få besøg af Anders

#### Del









Inact ApS

CVR 26360714

Rued Langgaards Vej 7, 5C, 2300 København S

sales@inact.io

+45 7020 2668

For kunder

Support@inact.io

Inact help

Cookie- og privatlivspolitik

Inspiration

