



APPEL D'OFFRE

Valomat

CONTACT DE L'ENTREPRISE

Bastide Simon

COO

simon@valomat.com

+33 6 14 27 57 91

CONTACT DE L'ÉCOLE

Adrien Morin

Responsable des projets annuels 4eme année (Filière Ingénierie du Web)

amorin@vetixy.com

06 14 71 65 70

La mission de votre startup en quelques mots

Valomat est la première plateforme d'achat revente de métal pour l'industrie aéronautique.

Nous permettons aux industriels de l'aéro de revendre leurs stocks dormants de métal et créons ainsi le circuit du réemploi pour ces matériaux à haute valeur et haute technicité.

Notre vision est d'ensuite de nous étendre à tout type de produit et matériau de l'industrie (composant électronique, composés chimiques, pièce de rechange pour machine outils, outils de coupe, fasteners, etc...)

La description de votre projet

(15 lignes maximum)

Nous avons lancé le projet il y a un an maintenant, avons de nombreux clients prestigieux du secteur aéro (dont Airbus) et nous réalisons déjà du CA (une quinzaine de transaction d'un montant de 2000€ à 40 000€).

Nous vendons de l'aluminium, du titane, des aciers et inox, de l'inconel, du cuivre.

Nous avons plus de 1000 références disponible, pour 1500 tonnes (ce qui représente environ 10m€ de stock dormant disponible chez nos clients)

Aujourd'hui nous gérons tout à la main. Par exemple nous envoyons par mail notre catalogue matière sous forme d'Excel toutes les deux semaines à nos clients industriels. Notre site est une landing page sous strikingly, qui ne nous permet pas d'afficher notre catalogue de matières disponibles.

La cible de votre projet

(En une petite ligne)

Nous rêvons d'un site qui puisse exposer ergonomiquement notre catalogue de plus de 1000 produits !

Le choix technologique de votre projet

(imposé par l'école)

Développement sous le Framework Symfony4 (backend et frontend).

Le cahier des charges de votre demande

(quelles sont les grandes fonctionnalités de votre projet, lâchez vous sur cette partie niveau des lignes)

- 1.) Intégration de la landing page strikingly au reste du site sous Symfony (avec gestion du contenu).
- 2.) Exposer notre catalogue de plus de 1000 produits en ligne, de manière ergonomique (et que les fiches produit soient accessibles via des recherches Google). Fonction de recherche poussée, filtre.
- 3.) Espace client vendeur où les industriels peuvent nous soumettre leurs Excel de matière à mettre à la vente, où est affiché l'historique de leurs ventes et les bénéfices réalisés grâce à nous. Espace où ils peuvent retrouver nos contrats signés avec eux, nos CGA-CGV, les factures, etc...
- 4.) Espace client acheteur où ils peuvent nous soumettre des demandes de matière.
- 5.) Algorithme de matching : lorsqu'un besoin est spécifié, identifier l'ensemble des références Valomat pouvant y répondre.

Classement des fonctionnalités de votre projet (de la + importante à la - importante)

(le but est de classer l'importance des fonctionnalités afin de sortir un rétro-planning)

1. Exposer notre catalogue en ligne.
2. Espace vendeur.
3. Algorithme de matching.
4. Espace acheteur.
5. Intégration à strikingly.