

17.3 Lesen – Multiple Matching

Vas a leer un texto sobre el consumismo en la sociedad moderna. Elige las expresiones correctas de la lista (A-K) para cada espacio (1-8). Hay dos expresiones que no se usan. Escribe tus respuestas en las casillas adecuadas en la hoja de respuestas. La primera respuesta (0) ya está hecha y sirve como modelo.

Consumidos por el consum	0	
La ciudad se ha convertido e	n un gran hipermercado. Cada	día unos mil mensajes nos incitan a
(0) Estan	nos inmersos en el consumismo	o que se alimenta de la influencia de la
publicidad y ésta se basa en i	deas tan falsas como que la fel	icidad depende de la adquisición de
productos. Consumir quiere	decir tanto utilizar como destru	ıir. En la sociedad de consumo no sólo
sentimos cada vez mayor de	oendencia de nuevos bienes m	ateriales y derrochamos los recursos, sino
que el consumo se ha convei	tido en un elemento de signifi	cación social. Se compra para
(1), para :	ser admirado, envidiado y/o de	eseado.
El peligro es que las necesida	des básicas pueden cubrirse p	ero las ambiciones o el deseo de ser
admirados son insaciables, se	gún alertan los expertos. En la	sociedad de consumo encontramos tres
fenómenos que le son propio	os y que juntos producen lo qu	e (2)
Por un lado, la adicción a ir d	e compras. Hay quien se habitú	ia a pasar su tiempo en grandes almacenes
o mirando escaparates como	fórmula para huir del tedio. Es	ta tendencia puede estar o no asociada a la
compra compulsiva. En segu	ndo lugar, (3)	que no se precisa y que, una vez adquirido,
pierde todo su interés. Esta ir	nclinación se relaciona con situ	aciones de insatisfacción vital.
Por último, y asociada a la co	mpra compulsiva, está la adicci	ón al crédito, que impide controlar el gasto de
una forma racional. Las tarjet	as de pago y otros instrumento	os de crédito que nos invitan a comprar cuanto
se nos antoje y producen un	sobreendeudamiento (4)	. La cuesta de enero es un claro
ejemplo de este endeudamie	nto y una consecuencia, a su v	ez, de que se ha mercantilizado (como casi
todo) la Navidad. Este fenóm	eno del sobreendeudamiento p	preocupa en la Unión Europea como problema
socioeconómico. ()		
Los jóvenes, más vulnerabl	es . Para los jóvenes europeos y	españoles analizados (16 años) comprar
es una de las actividades más	divertidas que ofrece una ciud	dad. Les gusta (5),
sienten un deseo permanent	e de ir de compras y adquirir co	osas nuevas, y su grado de impulsividad en
la compra y de falta de autoc	ontrol y responsabilidad econó	ómica es muy alto. (…) La explicación está
en que la adolescencia es un	a etapa en la que (6)	De todas maneras, no deja de
ser preocupante el resultado	del estudio auspiciado por la D	Dirección General de Consumo de Castilla
la Mancha: la aceptación de l	os valores consumistas que se	suma a la mayor vulnerabilidad ante los
mensajes publicitarios es ma	yoritaria en los jóvenes. ¿Abano	donarán esa escala de valores con la madurez
en una sociedad en la que (7	y se despr	ecia lo que no se comercializa?
Los jóvenes tienen un nivel n	nás alto de vulnerabilidad ante	los mensajes que relacionan consumo con
felicidad, éxito social y presti	gio personal. ()	

La clave frente al ambiente consumista es el autocontrol. Anote con ti	nta de oro este consejo que le
ahorrará mucho dinero: acostúmbrese a no (8) De	e esta forma podrá reflexionar y
decidir mejor, a salvo de todas la influencias que le invitan a una comp	pra impulsiva, y si el artículo es
realmente interesante lo seguirá siéndolo pasados unos días. Un segu	ındo consejo es que apunte todos
los gastos que efectúa , no sólo los más evidentes como el gas o la luz	r, también el café e, incluso, en el
caso de problema grave, sus actividades diarias.	
()	Javier Garcés. De: http://www.elmundo.es

Α	comprar artículos que no necesitamos			
В	facilitan esta adicción			
С	mejorar la autoestima			
D	se ha denominado adicción al consumo			
Е	efectuar ninguna compra el día en que ha decidido hacerla			
F	gastar todo el dinero			
G	se tienen mayores dificultades para controlar los impulsos			
Н	entrar en los centros comerciales			
I	un deseo intenso de adquirir algo			
J	se confunde el valor con el precio			
K	una apariencia física joven y atractiva			

0	1	2	3	4	5	6	7	8
Α								