



# Il benessere digitale da una prospettiva psicologica

Benessere Digitale

Monica Molino

Anno accademico 2022/2023

# In una parola, cosa significa per voi benessere?

The word cloud is centered around the word **benessere**. Other prominent words include **serenità**, **tranquillità**, **salute**, **pace**, **equilibrio**, **armonia**, **stare bene**, **libertà**, **felicità**, and **spensieratezza**. The words are colored in various shades of blue, green, red, yellow, and orange, and are arranged in a circular pattern radiating from the center.

Surrounding the central words are numerous smaller words and phrases, some of which are:

- Top left: tablet, salentu, un panino, serie, il divano, destra, stare bene, sierià, soldi, un panino, serenità.
- Bottom left: pace interiore, sium, rilassamento.
- Bottom center: 301, armonia, 301, stare bene con se stessi, salute mentale e fisica, forza, nessuna preoccupazione, cannoli, consapevolezza, pace individuale.
- Bottom right: 999, una carbonara.
- Right side: mare, fozza napoli, i mondiali, prosperità, sicilia, miglioramento, matematica, leggerezza, sempre, salubrità, utilità, felicità, juve, ghiacciao.
- Top right: buongiorno pescheria, italia vince, mancanza di disagi, essere in pace con sè, un bicchiere di vino, buona salute.
- Top center: 301, tranquillità, realizzazione, no pensieri negativi, piacevolezza, vittoria.

# Definizione di benessere

## Benessere:

- la soddisfazione individuale per i diversi aspetti della **vita non lavorativa** (soddisfazione e/o insoddisfazione per la vita sociale, la vita familiare, le attività ricreative, la spiritualità, e così via);
- la soddisfazione legata al **lavoro** (soddisfazione e/o insoddisfazione per la retribuzione, opportunità di promozione, il lavoro in quanto tale, i colleghi e così via);
- e la **salute generale»** (Danna & Griffin, 1999).

# Definizione di benessere

**Salute:**

«uno stato di completo **benessere fisico, mentale e sociale**  
e non semplicemente l'assenza di malattia o di infermità» (WHO, 2015).



# Definizione di benessere

- **Benessere:** «Lo stato emotivo, mentale, fisico, sociale e spirituale di benessere che consente alle persone di raggiungere e mantenere il loro potenziale personale nella società (Commissione Salute dell'Osservatorio europeo su sistemi e politiche per la salute).



# Benessere edonico

- Concezione che origina da Platone.
- Il benessere coincide con il **raggiungimento del piacere**, a discapito del dolore.



- Concezione incapace di distinguere tra **piaceri elevati e bassi** (molti piaceri derivanti dal digitale sono del secondo tipo).
- Non tiene conto della relazione tra **benessere e autenticità** (le tecnologie sono in grado di proiettarci in un mondo virtuale parallelo, il piacere che ne deriva non è necessariamente collegato a benessere soggettivo).

# Benessere eudaimonico

- Concezione che origina da Aristotele, primo a descrivere la persona felice come *eu-daimon*, che è capace di **stare bene con il proprio demone interiore**.
- Il benessere dipende dalla **piena realizzazione del nostro vero Sé, delle nostre potenzialità personali**, che possono variare da persona a persona



È necessario distinguere tra quei bisogni e desideri che sono percepiti solo soggettivamente e la cui soddisfazione ci conduce a un piacere momentaneo e quelli che sono radicati nella natura umana e la cui realizzazione favorisce accrescimento ed eudaimonia, cioè benessere.

# Principali concezioni di benessere

## EDONICO

- Piacere
- Divertimento
- Comfort

## EUDAIMONICO

- Crescita personale
- Autenticità
- Realizzazione

Le persone che perseguono entrambi i tipi di benessere ottengono un livello di soddisfazione maggiore rispetto a chi si concentra solo su uno di essi.

# Benessere e tecnologia

## PRO

- Risparmio di tempo
- Accesso alle informazioni
- Inclusività
- Sempre a disposizione
- Comunicazione e reti
- Possibilità di fare tante cose
- ...
- In generale migliore qualità della vita e più comfort

## CONTRO

- ... che poi sovra-investiamo nell'uso delle ICT
- ... sovraccarico di informazioni
- ... se possiedi le competenze digitali (*digital divide*)
- ... non stacchi mai (*digital detox*)
- ... surplus comunicativo e *fear of missing out* (FOMO)
- ... sovraccarico di attività e multitasking
- ...
- ... ma la relazione tra tecnologia e benessere non è così lineare

# Colonialismo digitale del nostro tempo libero

- In media tocchiamo lo schermo dello smartphone **più di 2000 volte al giorno.**
- Il **25%** degli utilizzatori utilizza lo smartphone per sette ore al giorno. Solo il **4%** lo utilizza per meno di un'ora al giorno.
- Attività preferite: **navigazione sul web e giochi.**
- Nel secondo trimestre del 2017 venduti c.ca **380 milioni di smartphone** in tutto il mondo.
- **7,2 miliardi di abbonamenti a servizi di telefonia** su 7,5 miliardi di esseri umani.
- Ogni giorno vengono spedite più di **200 milioni di email** e scambiati **65 miliardi di messaggi** su Whatsapp.

Rapporto Dscout, 2017

# Colonialismo digitale del nostro tempo libero

- In Gran Bretagna il **41%** della popolazione percepiva di aver **sacrificato aspetti rilevanti della propria vita** (relazioni sociali, attività fisica, hobby) a causa dell'incapacità di regolare il tempo speso con dispositivi digitali (Ofcom, 2016).
- Su 3500 studenti del secondo anno degli istituti superiori di Milano, il **45%** percepiva di fare **fatica nel limitare** il proprio uso dei dispositivi, pur volendolo.



**Sovraconsumo delle tecnologie:** un consumo che supera nei modi e nei tempi ciò che il soggetto stesso desidera e che viene percepito a posteriori come qualcosa che sottrae del tempo ad altre attività ritenute maggiormente significative.

Perché non sempre riusciamo a usare le tecnologie senza interferire con il nostro benessere?

Non è solo una questione di volontà!

# Paradossi dell'economia classica

- Economia classica: tendenza a ritenere che la nostra mente funzioni in modo semplice e lineare.
- Ipotesi della razionalità assoluta.
- Ad esempio assunto che le **scelte** di una persona rivelino sempre le sue **preferenze**, escludendo la possibilità di un conflitto tra esse.

# Riduzione delle possibilità

- Assunto secondo cui all'aumentare del numero di possibilità a nostra disposizione aumenta anche il benessere.
- Tuttavia questo principio non vale in diverse situazioni quotidiane molto comuni (Thaler e Sunstein, 2009).
- In alcuni casi è la **riduzione delle possibilità** ad avere effetti positivi.



# Benessere economico

- Legame causale tra reddito e benessere soggettivo.
- **Paradosso di Easterlin:** l'aumento della ricchezza materiale incide sulla percezione di felicità fino ad un certo punto, oltre il quale il suo incremento non è percepito come significativo.

**PNAS**

RESEARCH ARTICLE

PSYCHOLOGICAL AND COGNITIVE SCIENCES

OPEN ACCESS



## Income and emotional well-being: A conflict resolved

Matthew A. Killingsworth<sup>a,1</sup> , Daniel Kahneman<sup>b,2</sup>, and Barbara Mellers<sup>a</sup>

Edited by Timothy Wilson, University of Virginia, Charlottesville, VA; received May 20, 2022; accepted November 29, 2022

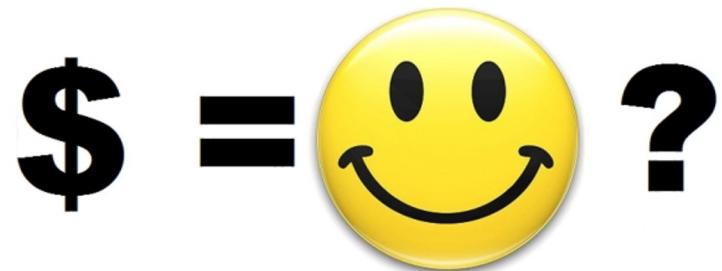
Do larger incomes make people happier? Two authors of the present paper have published contradictory answers. Using dichotomous questions about the preceding day, [Kahneman and Deaton, *Proc. Natl. Acad. Sci. U.S.A.* **107**, 16489–16493 (2010)] reported a flattening pattern: happiness increased steadily with  $\log(\text{income})$  up to a threshold and then plateaued. Using experience sampling with a continuous scale, [Killingsworth, *Proc. Natl. Acad. Sci. U.S.A.* **118**, e2016976118 (2021)] reported a linear-log pattern in which average happiness rose consistently with  $\log(\text{income})$ . We engaged in an adversarial collaboration to search for a coherent interpretation of both studies. A reanalysis of Killingsworth's experienced sampling data confirmed the flattening pattern only for the least happy people. Happiness increases steadily with  $\log(\text{income})$  among happier people, and even accelerates in the happiest group. Complementary nonlinearities contribute to the overall linear-log relationship. We then explain why Kahneman and Deaton overstated the flattening pattern and why Killingsworth failed to find it. We suggest that Kahneman and Deaton might have reached the correct conclusion if they had described their results in terms of unhappiness rather than happiness; their measures could not discriminate among degrees of happiness because of a ceiling effect. The authors of both studies failed to anticipate that increased income is associated with systematic changes in the shape of the happiness distribution. The mislabeling of the dependent variable and the incorrect assumption of homogeneity were consequences of practices that are standard in social science but should be questioned more often. We flag the benefits of adversarial collaboration.

### Significance

Measures of well-being have often been found to rise with  $\log(\text{income})$ . Kahneman and Deaton [*Proc. Natl. Acad. Sci. U.S.A.* **107**, 16489–93 (2010)] reported an exception; a measure of emotional well-being (happiness) increased but then flattened somewhere between \$60,000 and \$90,000. In contrast, Killingsworth [*Proc. Natl. Acad. Sci. U.S.A.* **118**, e2016976118 (2021)] observed a linear relation between happiness and  $\log(\text{income})$  in an experience-sampling study. We discovered in a joint reanalysis of the experience sampling data that

# Benessere economico

- Hedonic tradmill (rullo edonico): tendiamo ad assuefarcici e adattarci velocemente ai beni costosi e attribuirgli meno valore nel momento in cui li otteniamo.

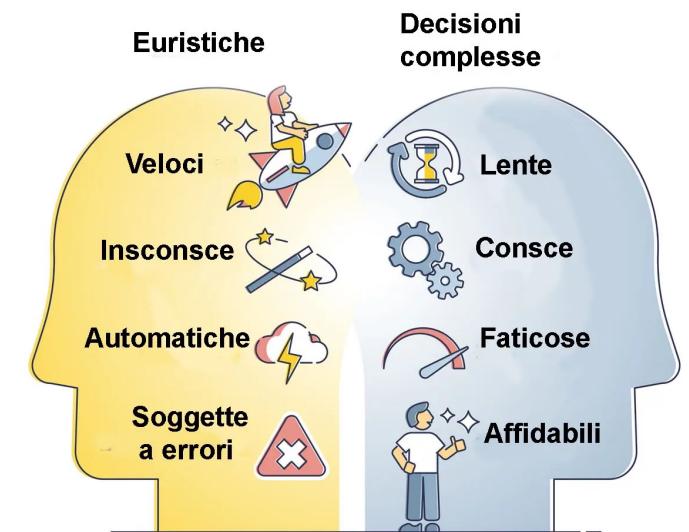


# Economia comportamentale

- Risultati controintuitivi e paradossali hanno portato allo sviluppo dell'Economia Comportamentale a partire dagli anni Novanta.
- Si basa sul concetto di **razionalità limitata** (Simon).
- Riconosce l'esistenza **di strategie di individuazione di soluzioni rapide** e **di errori sistematici** nel modo in cui valutiamo le situazioni .

# Euristiche

- Rappresentano strategie cognitive, **scorciatoie mentali** che permettono di elaborare velocemente giudizi, attribuire significato alle situazioni, prendere decisioni di fronte a problemi complessi o informazioni incomplete, minimizzando gli sforzi cognitivi.
- Se nella maggior parte dei casi sono idonee a fornirci risposte approssimativamente corrette, spesso sono invece causa di errori sistematici.



# Euristiche

- **Euristica della disponibilità:** si tende a stimare la probabilità che si verifichi un evento sulla base della vividezza di un ricordo piuttosto che sulla probabilità oggettiva.
- Dato l'enorme flusso di informazioni cui siamo esposti, tendiamo a selezionare quelle che già conosciamo, quelle con cui siamo d'accordo, quelle che possiamo assimilare meglio; tutto ciò ha effetti sulla nostra capacità di fare previsioni e prendere decisioni.

# Bias

- Euristiche inefficaci che sfociano in **pregiudizi**, in schemi cognitivi maladattivi, fondati su percezioni errate o deformate, che inducono a valutare situazioni o comportamenti di cui non si è avuta esperienza.
- **Bias della corrispondenza:** tendenza a trarre giudizi di tipo definitivo sulle persone basandoci su comportamenti che sono in realtà legati a circostanze particolari (ad es. ritenere che le persone con cui siamo in contatto siano felici basandoci solo sulle informazioni che postano sui social).

# Teoria dell'autodeterminazione

Tre bisogni psicologici di base la cui soddisfazione permette di autodeterminarsi e accresce la motivazione interiore e il benessere.

Deci e Ryan, 1985



**Relazioni:** bisogno di percepire una connessione significativa con gli altri.



**Competenze:** bisogno di percepirci come capaci ed efficienti in un determinato ambito.

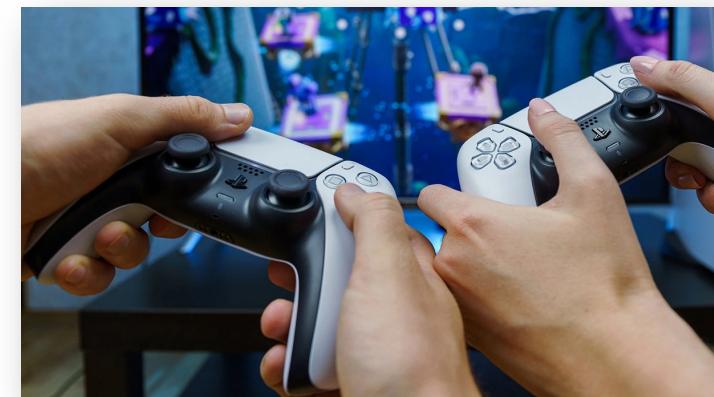


**Autonomia:** bisogno di percepirci come agenti volitivi, indipendenti nelle nostre scelte e azioni.

# Teoria dell'autodeterminazione

- La teoria spiega perché impieghiamo il nostro tempo in determinati modi. Quando scegliamo quali attività fare inconsciamente valutiamo quali bisogni soddisfare.
- Le tecnologie risultano attraenti perché in grado di soddisfare tutti e tre questi bisogni.

Ad esempio, quando gioco a un videogame multiplayer: 1) decido deliberatamente di giocarci, 2) mi conetto ad altre persone e 3) metto in gioco le mie abilità e competenze.



# Teoria dell'autodeterminazione

- Perché alcuni sovra-consumano app di instant messaging e social network?
- C'è un bisogno di connessione da soddisfare ma anche in alcuni casi la **frustrazione di alcuni bisogni nella vita reale**, che può essere compensata attraverso la tecnologia.
- Bisogna quindi tener conto di qual è l'economia complessiva dei bisogni di una persona al di fuori degli ambienti online.



# Attività creative e di comfort

## Intrattenimento creativo

- Richiede delle competenze (non necessariamente tecniche) e uno sforzo fisico o cognitivo da parte nostra.
- Costi di accesso più elevati.
- Richiede di posticipare le sensazioni gratificanti in quanto può essere necessario tempo per acquisire le competenze e migliorare le performance.
- La gratificazione aumenta con il passare del tempo.



# Attività creative e di comfort

## Intrattenimento di comfort:

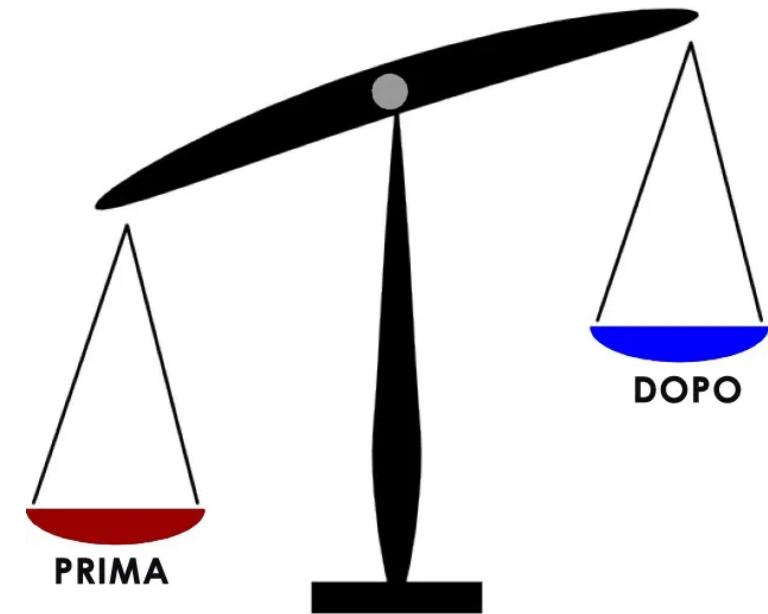
- Non mette in gioco le nostre abilità e può essere goduto senza fatica.
- Ha basso costo di accesso.
- È immediatamente piacevole ma sembra perdere piacevolezza con il passare del tempo.
- Entrambi i tipi di intrattenimento possono risultare significativi per il nostro benessere in determinati contesti, a seconda del nostro stato psicologico di partenza.



# Sconto temporale iperbolico

Il **valore** che attribuiamo soggettivamente a qualcosa **diminuisce in funzione del ritardo** con cui ci aspettiamo di acquisirlo.

1. La possibilità di ricevere 100€ domani è percepita come qualcosa che ha più valore rispetto alla possibilità di ricevere 100€ tra un anno.
2. La prospettiva di perderli domani è molto più sgradevole rispetto a quella di perderli tra un anno.



# Inversione temporale delle preferenze

## SITUAZIONE A

Potete ricevere un premio di  
**99€** tra **365 giorni**

## SITUAZIONE B

Potete ricevere un premio di  
**100€** tra **366 giorni**

La maggior parte delle persone tende a scegliere la situazione B, dimostrando che il guadagno aggiuntivo di un euro vale il costo di un giorno di attesa in più.

# Inversione temporale delle preferenze

## SITUAZIONE C

Potete ricevere **99€ oggi**

## SITUAZIONE D

Potete ricevere **100€ domani**

In questo caso le persone tendono a preferire il **premio immediato**.

# Gli effetti sul nostro comportamento

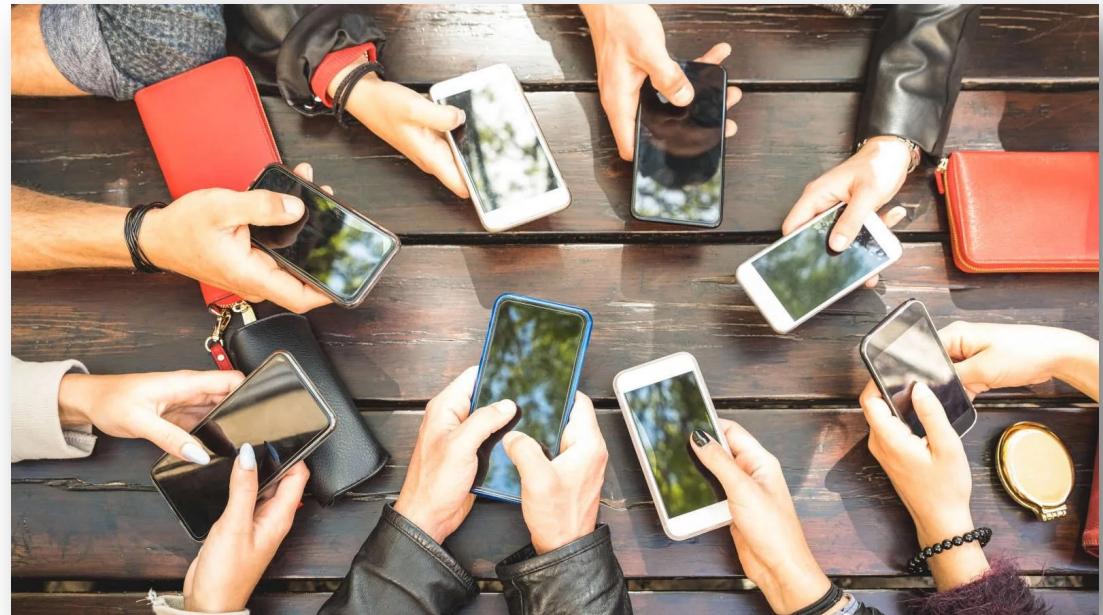
Si tratta di fenomeni di incoerenza sistematica che caratterizzano il nostro modo di agire, come spiegato dalle teorie di economia comportamentale.

Possono spingerci a **sovra-consumare attività di comfort a discapito di quelle creative.**

È però possibile evitare di compiere scelte non ottimali nella nostra gestione del tempo e dell'uso delle tecnologie.

# Abilità di consumo

- Educarsi a consumare nel modo corretto i nuovi media digitali è ciò che permette di renderli alleati del nostro benessere e non un qualcosa di potenzialmente deleterio per la nostra qualità della vita.
- Non dipende solo dalla nostra volontà ma dalle nostre **abilità di consumo**.



# Le attività digitali creative

La funzione principale delle **abilità di consumo dei media** è quella di:

- saper sfruttare le attività che le tecnologie ci offrono e che possono avere valenza positiva nella nostra vita.
- riuscire a bilanciare diverse attività di intrattenimento digitale evitando sovrainvestimenti in quelle di comfort a scapito di quelle creative.

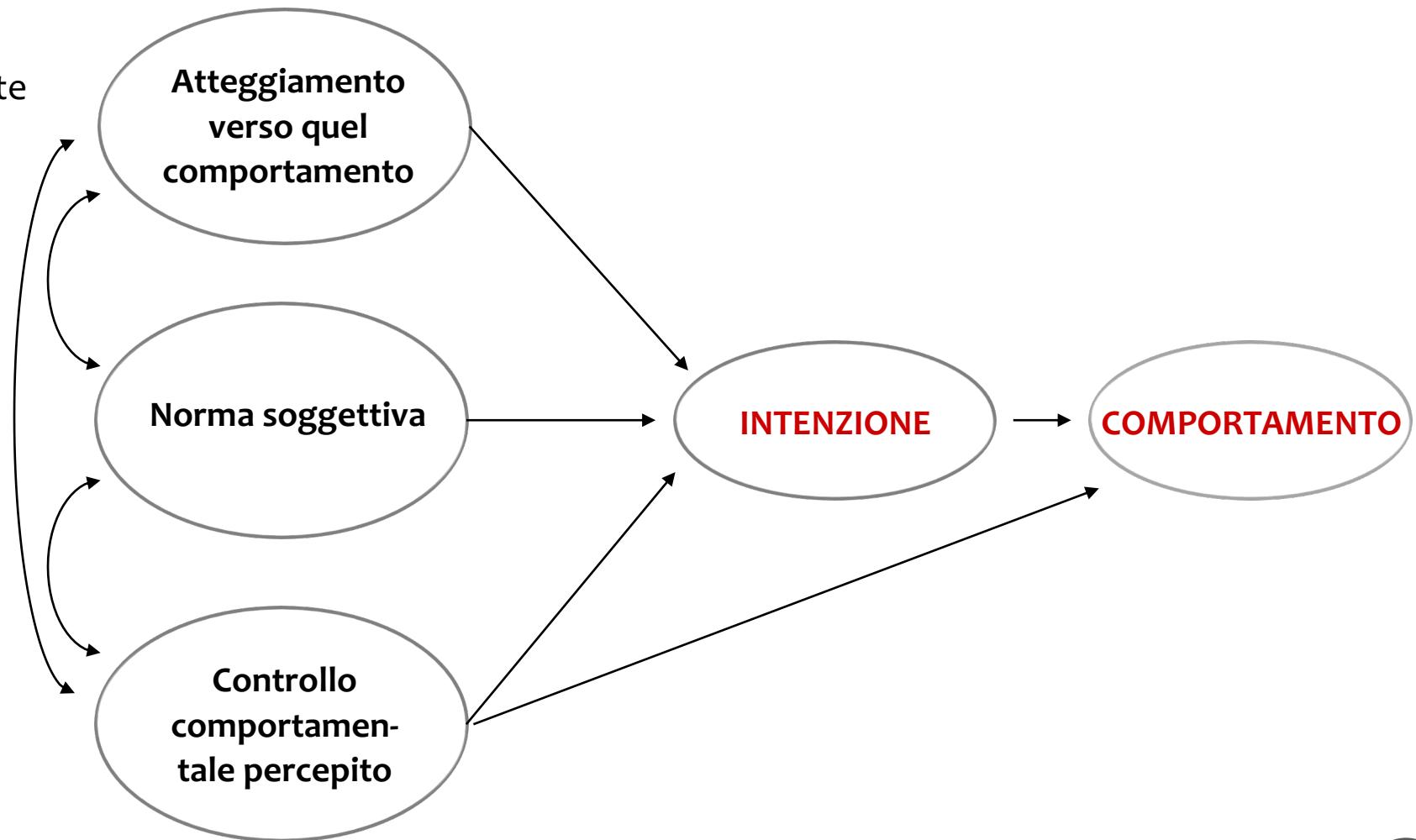


# Teoria del comportamento panificato

1. Predisposizione acquisita a reagire in modo coerentemente favorevole o sfavorevole nei riguardi di qualcosa.

2. L'influenza che le opinioni altrui esercitano sulle scelte di una persona.

3. Percezione di autoefficacia, sentirsi in grado di agire il comportamento specifico.



# La competizione per l'attenzione

Gran parte dei servizi web non sono a pagamento ma appartengono ad aziende che ricercano il profitto. Le principali fonti di reddito sono:

- Inserzioni pubblicitarie.
- Raccolta dei dati che servono a prevedere il nostro comportamento, le nostre preferenze e vendere inserzioni pubblicitarie personalizzate.

Dato che la nostra attenzione e il nostro tempo sono limitati, si è creata una competizione per l'attenzione tra le aziende del web.



# Il design della dipendenza

L'obiettivo è massimizzare il tempo che gli utenti trascorrono sulle piattaforme.  
*Come?*

Attraverso l'applicazione della psicologia comportamentale, gli elementi chiave dei giochi d'azzardo vengono adattati alle piattaforme per instillare **abitudini di uso massiccio**.



# Il design della dipendenza

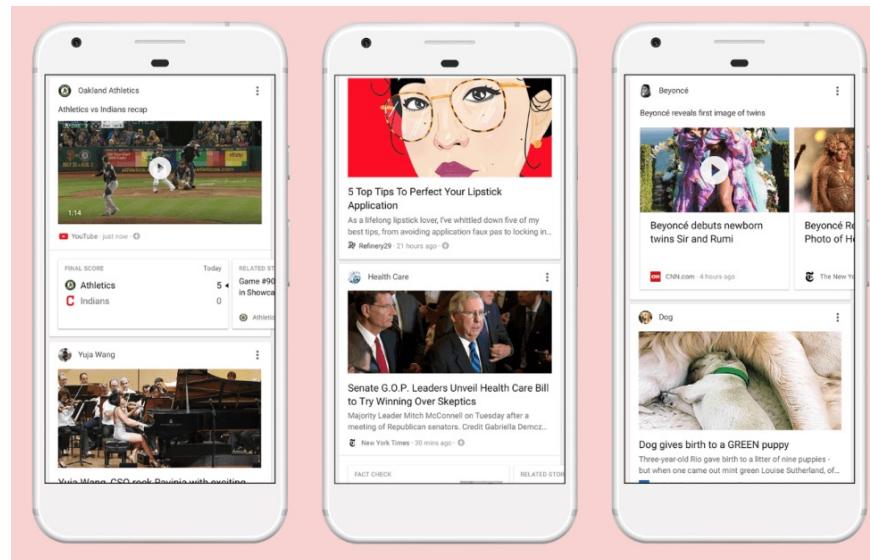
- **Randomizzazione delle ricompense.** Lo smartphone ci restituisce notifiche, like e altri stimoli che risultano gratificanti in modo causale spingendoci a un'incessante ricerca di sensazioni positive.



Come dimostrato dagli esperimenti di Skinner sui piccioni

# Il design della dipendenza

- **Struttura infinita del newsfeed.** La bacheca di un social network ha struttura infinita e i post che contengono informazioni potenzialmente interessanti possono comparire in maniera casuale.



# Il design della dipendenza

Rischio di sviluppare **comportamenti compulsivi**: controllare spesso lo smartphone per verificare se ci sono nuove notifiche, scorrere all'infinito il newsfeed o aprire spesso la bacheca.

«*Il fatto che qualcuno sia disposto a rischiare un arto o addirittura la vita pur di mandare uno smile mentre sta guidando sta a significare che l'attività di scrivere e leggere i messaggi di testo è da ricondurre alla propensione umana a ripetere comportamenti piacevoli fino ad arrivare alla compulsione».*

# Conclusioni

Riuscire a evitare il sovra-consumo di attività digitali e l'insoddisfazione che ne deriva a posteriori può essere difficile perché siamo **cognitivamente predisposti a cedere alle ricompense a breve termine** e svalutare quelle che richiedono tempo e fatica.

Pensare che queste dinamiche possano essere controllate con la semplice forza di volontà rimanda a un funzionamento della mente semplicistico e obsoleto.



# Licenza

Queste slide sono distribuite con licenza Creative Commons **“Attribuzione - Non commerciale - Condividi allo stesso modo 4.0 Internazionale (CC BY-NC-SA 4.0)”**

**Tu sei libero di:**

- **Condividere** — riprodurre, distribuire, comunicare al pubblico, esporre in pubblico, rappresentare, eseguire e recitare questo materiale con qualsiasi mezzo e formato
- **Modificare** — remixare, trasformare il materiale e basarti su di esso per le tue opere
- Il licenziante non può revocare questi diritti fintanto che tu rispetti i termini della licenza.



**Alle seguenti condizioni:**

- **Attribuzione** — Devi riconoscere una menzione di paternità adeguata, fornire un link alla licenza e indicare se sono state effettuate delle modifiche. Puoi fare ciò in qualsiasi maniera ragionevole possibile, ma non con modalità tali da suggerire che il licenziante avalli te o il tuo utilizzo del materiale.
- **NonCommerciale** — Non puoi utilizzare il materiale per scopi commerciali.
- **StessaLicenza** — Se remixi, trasformi il materiale o ti basi su di esso, devi distribuire i tuoi contributi con la stessa licenza del materiale originario.
- **Divieto di restrizioni aggiuntive** — Non puoi applicare termini legali o misure tecnologiche che impongano ad altri soggetti dei vincoli giuridici su quanto la licenza consente loro di fare.



<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>