



TIRER PROFIT DE VOS ACTIFS COMMERCIAUX POUR OBTENIR UN FONDS DE ROULEMENT

NOUS CROYONS EN **VOTRE** ENTREPRISE
AFFACTURAGE • ESCOMPTE DE FACTURES • PRÊTS SUR ACTIFS

BIBBY
FINANCIAL SERVICES



INVESTIR DANS VOTRE ENTREPRISE

Que votre entreprise soit nouvelle ou bien établie, il est important que vous puissiez avoir accès à diverses solutions de financement pour appuyer vos ambitions. Le financement sur actifs vous permet de tirer parti de l'actif de votre entreprise comme source de financement flexible pour développer vos affaires ou simplement combler un manque de flux de trésorerie. En outre, les paiements sont plus faciles

à gérer, ce qui rend les investissements plus abordables tout en réduisant leur impact sur les flux de trésorerie.

Découvrez la façon de reconnaître vos actifs et de les exploiter pour obtenir le fonds de roulement dont votre entreprise a besoin pour surmonter la montée des coûts et assurer la croissance de vos affaires.

RECONNAÎTRE ET VALORISER VOS ACTIFS

RECONNAÎTRE VOS ACTIFS

Vous pouvez utiliser vos actifs pour améliorer la stabilité financière de votre entreprise. Pour reconnaître de telles occasions, consultez votre bilan pour tout actif de grande valeur. Vous pourrez sans doute les utiliser en garantie pour obtenir le financement dont votre entreprise a besoin.

CES ACTIFS INCLUENT GÉNÉRALEMENT CE QUI SUIT :

- Bâtiments
- Matériel de bureau
- Machinerie
- Véhicules
- Biens immobiliers
- inventaires

ÉVALUER VOS ACTIFS

La vraie valeur d'un actif est ce que quelqu'un payera pour l'obtenir. Lors de l'évaluation de la valeur de vos actifs corporels, commencez par la valeur nette de liquidation ordonnée (VNLO) et tenez compte des réalités économiques suivantes :

- Les biens immobiliers ou autres actifs immobilisés dont la valeur a changé
- Les anciens actifs ou les inventaires qui devront être vendus à prix réduit
- Les créances douteuses souscrites par l'entreprise
- La dépréciation des machines et matériaux au fil du temps en raison de leur usure et de leur détérioration

QUATRE AVANTAGES DES PRÊTS SUR ACTIFS

Meilleur flux de trésorerie

Le financement sur actifs fournit à l'entreprise une source stable de liquidités, ce qui est essentiel lorsque les flux de trésorerie sont serrés. Que votre entreprise se développe à un rythme accéléré, affronte la demande saisonnière ou offre des délais de paiement longs, les prêts sur actifs peuvent vous aider à réduire l'écart qui existe entre les revenus et les dépenses.

Plus facile et plus rapide à obtenir que les prêts et les marges de crédit

Il est habituellement plus facile d'obtenir un prêt sur actifs qu'un prêt bancaire ou une marge de crédit, car la facilité est garantie par les créances et les actifs de votre entreprise. L'entreprise doit simplement démontrer un bilan de sa performance et des contrôles financiers solides.

Flexible et adaptable à votre entreprise

Le montant du financement peut croître et s'adapter au chiffre d'affaires de votre entreprise puisque les débiteurs constituent généralement le principal actif sur lequel le financement est fondé. L'augmentation de votre facilité peut se produire rapidement et vous n'avez plus à suivre le processus complet d'approbation de crédit.

Moins de restrictions et d'engagements que les lignes de crédit traditionnelles

Le financement par prêt basé sur l'actif est moins restrictif qu'un prêt ou une marge de crédit; cela signifie que moins d'importance est accordée au respect de la conformité, ce qui vous permet de vous concentrer sur la gestion et le développement de l'entreprise.

FAITS MARQUANTS

- Une entreprise sur deux déclare que la hausse des frais généraux et des coûts est son principal défi¹
- Une entreprise sur cinq s'attend à des problèmes de flux de trésorerie au cours des 12 prochains mois¹

APPRENEZ-EN D'AVANTAGE

Pour en savoir plus sur la façon dont les prêts sur actifs peuvent vous aider à soutenir la croissance de votre entreprise, CONTACTEZ-NOUS AU 866 502-4229

¹ Sondage des marchés mondiaux 2017 de Bibby Financial Services, consultez le site www.bibbycanada.ca/global-business-monitor-2017



LES PRÊTS SUR ACTIFS SONT UNE BONNE SOLUTION DE FINANCEMENT DANS LES CAS SUIVANTS :

- Entreprises qui négocient avec d'autres entreprises
- Sociétés ayant au moins deux ans d'activité
- Entreprises incapables d'obtenir du financement bancaire traditionnel
- Entreprises en plein essor pour qui un prêt bancaire n'est pas la meilleure solution
- Financement d'une acquisition d'entreprise
- Financement de l'achat d'actifs neufs ou d'occasion
- Refinancement des actifs que votre entreprise possède déjà

PRÉPARATION AU FINANCEMENT SUR ACTIFS

Démontrer que vous connaissez votre entreprise de fond en comble (sa stratégie, ses forces comme ses faiblesses) et que vous maîtrisez votre bilan peut vous aider à négocier de meilleures conditions et à réduire vos engagements pris pour obtenir votre facilité. Voici des étapes pratiques importantes que vous pouvez prendre pour renforcer votre position à la table des négociations :

Articulez les besoins de financement de votre entreprise

Préparez un plan financier mensuel détaillé et définissez tous les besoins de flux de trésorerie importants pour un proche avenir lorsque vous évaluez le montant du financement exigé par votre entreprise. Assurez-vous de prendre en compte les besoins saisonniers ou les montants forfaitaires prévisibles à payer au comptant dans votre demande de financement. Vous avez toujours la possibilité de demander une augmentation de la limite de votre facilité; toutefois, les prêteurs sont plus disposés à négocier une limite plus élevée dès le début, à condition que vous disposiez des actifs nécessaires pour la garantir.

Mettez de l'ordre dans vos affaires; mettez vos registres à jour

Le prêteur peut diminuer le taux de l'avance ou augmenter le taux d'intérêt par rapport à sa proposition initiale s'il découvre des incohérences ou des informations périmées dans les registres de l'entreprise au cours du processus de diligence raisonnable. Souvent, les propositions sont rédigées en employant les taux d'avance les plus élevés possible. Il est donc tout à fait normal que le processus de diligence raisonnable les diminue. Vous pouvez suivre des étapes simples pour que le processus de diligence raisonnable se déroule sans difficulté :

1. Radiez toute créance ancienne ou périmée; si les créances sont anciennes et si vous avez pris plusieurs mesures pour récupérer votre argent sans succès, il y a très peu de chance que ces factures soient payées. Dans ce cas, il est préférable de nettoyer les livres et de les radier.
2. Demandez aux clients le paiement des factures en retard, mais recouvrables avant le processus de diligence raisonnable; si un client ne peut pas payer le montant intégral en retard, voyez si vous pouvez vous entendre sur des modalités de paiement.
3. Séparez et éliminez tout inventaire périmé.

Soyez honnête pendant les négociations

Lors de la préparation de votre demande de financement, faites aussi votre propre diligence raisonnable rapide. Cela vous aidera à identifier vos forces et vos faiblesses, à formuler vos objectifs commerciaux et à déterminer la façon dont le financement sera utilisé. N'ayez pas peur d'aborder vos faiblesses avec le prêteur. Il peut vous en coûter plus si le prêteur découvre lui-même un problème majeur.

Comprendre les coûts

Un prêt sur actifs peut s'avérer plus économique que d'autres formes de prêts commerciaux; cependant, les frais ne se limitent pas aux seuls taux d'intérêt. Pour éviter les surprises, demandez au prêteur une spécification complète des types de services proposés et des frais associés, ainsi que la fréquence à laquelle ils sont révisés. Les frais typiques comprennent les frais de maintien, les frais de vérification et les frais de fermeture initiaux.



À PROPOS DE BIBBY FINANCIAL SERVICES

Bibby Financial Services est un partenaire indépendant majeur dans le secteur des services financiers pour plus de 10 500 entreprises à travers le monde, avec une capacité de financement totale supérieure à 1,31 milliard de dollars canadiens. Avec plus de 40 opérations dans 14 pays d'Europe, d'Amérique du Nord et d'Asie, nous offrons des solutions de prêts sur actifs et d'affacturage pour aider les entreprises à croître dans les marchés nationaux et internationaux.

UNE EXPÉRIENCE DONT VOUS POUVEZ FAIRE CONFIANCE

- Modalités contractuelles adaptées à vos besoins commerciaux particuliers
- 93 % de satisfaction des clients
- Fournisseur de l'année pour le financement PME aux BCR Receivables Finance International Awards 2018

NOS PRODUITS ET SERVICES

Nous aidons les entreprises à libérer le fonds de roulement qui est nécessaire pour répondre à leurs besoins, notamment le financement du flux de trésorerie, l'achat de nouveaux équipements, la croissance et l'expansion, le refinancement, la restructuration et les fusions et les acquisitions d'entreprises. Notre gamme d'options de financement comprend ce qui suit :

- Affacturage
- Financement pour le secteur du transport
- Escompte de factures
- Prêt sur actifs :
 - Comptes débiteurs
 - Inventaire
 - Machinerie et équipement
 - Biens immobiliers



Pour parler avec notre équipe
d'experts, appelez-nous au
866 502-4229 ou
visitez www.bibbycanada.ca