

Cible du client :

Qui ? un client relativement jeune

Quoi ? Acheter des chaussures en lignes

Où ? N'importe où

Quand ? N'importe quand

Comment ? Grâce à un site internet

Pourquoi ? Pour se différencier des autres, sortir de la masse, être original

Combien ? Autant de chaussure qu'il veut

Client :

Qui ? Caval

Quoi ? créer un site pour se faire connaitre et vendre ses chaussures en ligne

Où ? N'importe où

Quand ? N'importe quand

Comment ? Grâce à un site internet

Pourquoi ? Pour se faire connaitre, s'étendre, et augmenter les ventes

Combien ?