

Proyecto para introducir la gestión

Empresa Gestión Compra / Venta

Definición del proyecto.

Analizar una situación empresarial sencilla, para ir comprendiendo el proceso de desarrollo de una aplicación comercial y realizar una aplicación informática para tal fin.

Información del proyecto

Una determinada empresa que se dedica a la comercialización de productos, nos da la información siguiente para que le diseñemos una aplicación informática, utilizando el lenguaje Java como herramienta de desarrollo.

La empresa mantiene determinada información de sus clientes, nos comunica que hasta el momento almacena, su Nif, nombre comercial, dirección, teléfono y persona de contacto, así como el importe que lleva acumulado de compras durante el año, ya que la empresa, cuando un cliente supera los 10.000,00 € en compras, a partir de ese momento le aplica un 10 % de descuento en sus compras siguientes.



FICHA DE PRODUCTO



También se recoge información de los productos que comercializa la empresa, de estos productos se guarda la referencia del producto, descripción, precio de venta unitario, unidades en almacén, stock mínimo que debemos tener en almacén para satisfacer pedidos urgentes de nuestros clientes y porcentaje de descuento que aplicamos cuando se realiza una campaña de promoción de dicho artículo.

Cuando un cliente nos remite una nota de pedido de artículos, se almacena la siguiente información nº de pedido que será correlativo a partir del pedido nº 1 que se asignará al primer pedido del año, a partir de ese momento se numerarán de forma correlativa añadiendo las dos cifras finales del año en curso, por ejemplo el primer pedido de este año tendrá como número 1/21 y a partir de ahí el 2/21, 3/21, sucesivamente, también se recoge la fecha en la que se realiza dicho pedido, y la relación de productos (referencias de artículos) que el cliente desea, así como las unidades solicitadas de cada uno de estos artículos

Por cada pedido realizado por nuestros clientes, se emitirá una única factura, se quiere saber en cada momento si un pedido se encuentra ya



facturado o aún está pendiente de facturar, así mismo se desea controlar si el cliente ha abonado ya la factura correspondiente o por el contrario aún está pendiente de abono.

Cuando la empresa necesita reponer artículos contacta con sus proveedores, y les pasa una solicitud de compra con las referencias de los artículos que desea y unidades solicitadas de cada artículo, así mismo se anota la fecha en la que se hizo la solicitud

CONFECCIONES TELY, S.A.
RUC. 129391-9283

ORDEN DE COMPRA No. 0001

proveedor: TIENDAS MIL, S.A.

fecha del periodo 06/01/2004 fecha de pago 29/01/2004

Terminos de entrega : en las instalaciones de la fabrica

siervance por este medios suministramos los siguientes articulos

No.	ARTICULO	CANTIDAD
1	tela blanca 60% algodón 40% poliester	1500
2	tela amarilla 60% algodón 40% poliester	800
3	hilo blanco core 40 koba v 40	10
4	hilo amarillo core 40 koba v 40	2
5	botones blancos No. 18	7000
6	botones amarillo No. 18	1.400
7	etiquetas	1.200

De cada proveedor almacena su Nif, el nombre comercial, dirección, teléfono y persona de contacto. Cuando un proveedor nos envía los productos solicitados, nos envía un albarán de entrega en el que va a figurar, además de los datos sobre los productos solicitados, el precio que nos cobrará por unidad, este precio puede afectar al precio de venta de nuestros artículos. La empresa nos comunica que para obtener los precios de venta de sus productos se aplica “Precio Medio Ponderado (PMP)”, aplicando un beneficio sobre el precio de compra del 25%.

Calculo PMP

Supuesto para calculo

Suponer la siguiente situación:

Unidades en almacén... 10, [a]

Precio de venta (nuestro hasta que realizamos la compra) 18,50 € / Unidad [b]

Unidades compradas a nuestro proveedor... 20 [c]

Precio que nos aplica nuestro proveedor..... 17,00 € / Unidad [d]

Calculo del nuevo precio de venta

$$\text{Nuevo precio} = \frac{(a * b) + (c * d) * 1,25 \text{ [Porcentaje de beneficio]}}{(a + c)} = \frac{(10 * 18,50) + (20 * 17,00) * 1,25}{(10 + 20)} = 20,33 \text{ €}$$

A partir de este momento este producto se venderá a 20,33 € / unidad, para mantener el precio medio ponderado

Información adicional.

Si cuando se atiende un pedido de nuestros clientes, no disponemos de unidades suficientes en el almacén, al cliente se le suministran las unidades que hubiera y el resto se anotaría como pedido pendiente de atender hasta que lleguen suministros.

Al final del día se realizará una comprobación de aquellos productos que tenemos en el almacén un cuyas unidades en almacén no superan en un 10 % las unidades que se consideran stock mínimo y se creará un archivo de texto recogiendo esta información para que se realice pedido proveedor por parte del departamento de compras de la empresa.

Para la gestión de la aplicación se diseñará un menú de operaciones que gestionará las diversas acciones del usuario de la aplicación.

Aquellas situaciones que no se reflejan habrá que recogerlas en un documento para gestionarlas con el responsable de la empresa y decidir cómo se implementan en al aplicación.

Material necesario:



Plazo de ejecución del proyecto

Este proyecto se irá desarrollando conjuntamente con el alumnado, de forma que le sirva como un ejemplo de desarrollo para el proyecto a realizar durante el tercer trimestre del curso y que servirá para obtener el 75 % de la calificación final del módulo de programación.

