**Annexe 1: Questionnaire d'identification des besoins M6A1**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | | |
| **Information de l’entreprise** | **معلومات عن الشركة** | |
| **Nom de l ‘ entreprise : {nom\_entreprise}**  **Adresse : {adresse}** | **اسم الشركة :{اسمالشركة}**  **العنوان :{العنوان}** | |
| **Téléphone : {telephone1}**  **E-mail : {email1}** | | **الهاتف :**  **البريد الإلكتروني:** |
| **Personne à contacter** |  | |
| **Nom et prénom : {nom\_prenom}**  **Fonction : {fonction}** | **اسم الكامل : {اسمالكامل}**  **الوظيفة :{الوظيفة}** | |
| **Téléphone : {telephone2}**  **E-mail : {email2}** | | **الهاتف :**  **البريد الإلكتروني:** |
| **Évaluation des actions de prospection précédentes** |  | |
| **Avez-vous déjà réalisé des actions de prospection nationale ou internationale ?** | **{actionoui} Oui**  **{actionnon} Non**  **Si oui, quelles étaient les régions ou les payes vises ?**  **{action}** | |
| **Quelles outils ou canaux de prospection avez-vous utilises ?** | **{pd} Prospection directe (téléphone, e-mail)**  **{psf} Participation a des salons ou foires**  **{pel} Plates-formes en ligne (LinkedIn, etc.)**  **{rc} Réseaux commerciaux**  **{pc} Partenariat commerciaux**  **{autre} Autre : {autrep}** | |
| **Besoins et objectifs en prospection nationale et internationale** |  | |
| **Quels sont vos motivations pour la prospection** | **{m1} Augmenter le portefeuille clients**  **{m2} Atteindre de nouvelles marches**  **{m3} Augmenter la visibilité de l’entreprise**  **{m4} Diversifier les clients nationaux et internationaux**  **{m5} Si autres, preciser : {m5p}** | |
| **Quels sont les marches que vous souhaitez prospecter pour votre entreprise?** | **{marche}** | |
| **Avez vous d’autres comentaires ou suggestion a partager concernant vos besoins en prospection?** | **{comentaire}** | |