

Nama : Daffa Bariq Suwandi

NPM : 237006021

Kelas : A

Sosioteknologi Informasi

Jawaban terkait perancangan dan peluncuran startup pada studi kasus

1) Deskripsi Ide Startup

a) Jelaskan secara singkat ide startup yang ingin Anda kembangkan!

EduSewa adalah platform digital yang mengintegrasikan layanan penyewaan dan penjualan peralatan praktikum dan alat pendukung tugas. Melalui platform ini, mahasiswa dapat dengan mudah mencari, memesan, dan menggunakan peralatan berkualitas tanpa harus membeli alat yang hanya digunakan sesaat.

b) Apa tujuan utama dari startup Anda?

Menyediakan akses mudah dan ekonomis bagi mahasiswa untuk mendapatkan peralatan praktikum dan pendukung tugas, sehingga bisa mengurangi beban yang ditanggung.

c) Apa yang menjadi masalah dari startup yang ingin anda kembangkan? Kenapa anda memilih masalah tersebut?

Masalah utamanya adalah kesulitan mahasiswa dalam mencari dan mengakses peralatan pendukung tugas. Banyak mahasiswa terpaksa membeli alat yang hanya dipakai sesaat, sehingga menambah beban biaya. Masalah ini dipilih karena hampir semua mahasiswa pernah mengalami kendala tersebut.

d) Apakah masalah yang anda pilih merupakan masalah yang dirasakan banyak orang? Berikan alasannya!

Ya, masalah ini dirasakan oleh banyak mahasiswa di seluruh Indonesia. Penggunaan alat yang hanya dibutuhkan untuk jangka pendek membuat mereka enggan mengeluarkan dana untuk membelinya. Solusi berupa penyewaan atau penjualan alat sesuai kebutuhan akan sangat membantu mengatasi masalah ini.

2) Analisa Pasar

a) Siapa target pasar utama platform anda?

Mahasiswa berbagai perguruan tinggi di Indonesia

- b) **Apakah ada platform serupa yang sudah ada di pasar? Jika ya, apa keunggulan kompetitif Anda?**

Ya, terdapat beberapa platform serupa di Indonesia seperti SpotSewa, Grasitech, Labhub atau Rumah Lab. Tidak seperti Spotsewa atau Grasitech yang melayani penyewaan umum, EduSewa berfokus pada kebutuhan akademik mahasiswa, baik untuk praktikum maupun tugas kuliah. Berbeda dengan Labhub atau Rumah Lab yang hanya menawarkan penyewaan alat laboratorium, EduSewa juga menyediakan opsi penjualan untuk alat yang sering digunakan mahasiswa.

3) Model Bisnis

- a) **Apa model bisnis yang akan Anda terapkan untuk startup Anda? Mengapa anda memilih model bisnis tersebut?**

Model bisnis yang diterapkan adalah berbasis ekonomi berbagi (sharing economy) dengan dua alur: penyewaan dan penjualan.

- b) **Bagaimana Anda berencana untuk menghasilkan pendapatan dari platform Anda?**

Tarif sewa yang dihitung per hari/ minggu, Penjualan alat dengan margin keuntungan tertentu serta biaya layanan tambahan seperti pesanan khusus.

4) Pengembangan Produk

- a) **Bagaimana Anda merencanakan pengembangan teknis dari platform Anda?**

Frontend menggunakan framework untuk tampilan interaktif. Backend dengan Node.js untuk manajemen data dan integrasi sitem pembayaran. Database untuk penyimpanan inventaris dan transaksi. Integrasi API untuk sistem pelacakan oengiriman dan verifikasi pembayaran.

- b) **Apa fitur utama yang akan ada dalam versi awal platform Anda?**

Katalog, Sistem sewa dan Beli. Pembayaran Online.

- c) **Apakah fitur yang anda buat dapat menjawab masalah yang dirasakan oleh user? Coba jelaskan kenapa**

Ya, katalog dan sistem pemesanan untuk memudahkan pencarian alat. Opsi sewa menekan beban biaya untuk alat yang hanya sekali pakai. Pembayaran online memudahkan proses transaksi.

5) Pemasaran dan Akuisisi Pengguna

a) Bagaimana Anda merencanakan untuk memasarkan platform Anda pengguna Anda?

Kampanye media sosial, Kerjasama dengan influencer mahasiswa dan organisasi kemahasiswaan dll.

b) Apa strategi yang akan Anda gunakan untuk meningkatkan akuisisi pengguna?

Program referral dengan insentif bagi pengguna yang berhasil mengajak teman menggunakan platform, diskon dan promo untuk transaksi pertama, penawaran uji coba gratis untuk meningkatkan kepercayaan pengguna.

6) Keuangan

a) Berapa estimasi biaya yang Anda butuhkan untuk mengembangkan platform ini?

Pengembangan platform Rp. 20-30 juta, Inventaris awal / Kerjasama vendor Rp. 40-50 juta. Pemasaran dan promosi awal Rp. 10 juta. Total perkiraan biaya 70-9- juta.

b) Bagaimana Anda berencana untuk mendapatkan dana untuk membiayai startup Anda?

Dana pribadi dan tabungan, crowdfunding di kalangan mahasiswa, pengajuan proposal ke pihak kampus atau lembaga pemerintah terkait inovasi pendidikan, Mencari investor lokal yang tertarik dengan konsep ekonomi berbagi di sektor pendidikan.

7) Tantangan Potensial

a) Apa saja tantangan yang mungkin Anda hadapi dalam menjalankan startup ini?

Risiko kerusakan alat, tingkat adopsi pengguna yang masih rendah di awal peluncuran.

b) Bagaimana Anda berencana untuk mengatasi tantangan tersebut?

Menetapkan sistem deposit serta asuransi alat untuk mengantisipasi kerusakan atau kehilangan. Membangun brand melalui layanan pelanggan yang responsif dan

testimoni pengguna yang positif. Menjalankan program promosi intensif di kalangan kampus untuk meningkatkan adopsi pengguna.

8) Evaluasi Kinerja

a) Bagaimana Anda akan mengevaluasi keberhasilan startup Anda?

Survei kepuasan pengguna. Analisis data transaksi dan Peningkatan jumlah pengguna aktif.

b) Apa metrik yang akan Anda gunakan untuk mengukur pertumbuhan dan kinerja startup Anda?

Jumlah transaksi perbulan. Tingkat pertumbuhan pengguna aktif. Rating dan ulasan. Pendapatan bulanan dan laba bersih. Waktu rata rata penyelesaian transaksi dan pengembalian alat.

9) Kemitraan dan Kolaborasi

a) Apakah Anda merencanakan untuk menjalin kemitraan dengan pihak lain, seperti toko buku kampus, perpustakaan universitas, bank dan institusi lainnya?

Mungkin, seperti dengan pihak kampus, vendor dan toko peralatan praktikum.

b) Bagaimana kolaborasi tersebut dapat meningkatkan nilai tambah bagi startup Anda?

Menjamin kualitas dan ketersediaan alat melalui kerja sama dengan vendor terpercaya.

10) Pertimbangan Etis

a) Apakah ada pertimbangan etis yang perlu Anda pertimbangkan dalam pengembangan dan pemasaran platform ini?

Ya, ada beberapa pertimbangan etis seperti menjamin privasi data pribadi pengguna. Memastikan peralatan memenuhi standar.

b) Bagaimana Anda akan memastikan bahwa platform Anda digunakan secara etis dan memberikan manfaat positif bagi pengguna?

Menerapkan kebijakan privasi dan keamanan data yang ketat sesuai dengan regulasi. Melakukan audit berkala pada inventaris dan bekerja sama dengan penyedia jasa yang memiliki reputasi baik