



# Proposta Comercial

## Serviços de Implantação

Proposta Nº:	AAFAIY
Cliente:	CXGVJS - LEVEL 4 CONSULTORIA LTDA
Gerente Responsável:	T21482-VIVIANE CARVALHO DE OLIVEIRA
Executivo de AR:	T22562-LUIZ HENRIQUE FERREIRA MODESTO
Arquiteto de Solução:	T22474-CLEMENCIA EDNEIA PEDROSO
Data de emissão:	20/05/2022
Segmento:	SERVICOS
Oportunidade de venda:	ADIPW8
Unidade TOTVS:	TSE001-TOTVS SAO PAULO

# TOTVS: Proposta Comercial



De um lado, TOTVS MATRIZ, pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ/MF sob nº 53.113.791/0001-22, com sede na AV BRAS LEME, 1000 - 1000, SAO PAULO - SP, CEP 02511000, neste ato representada de acordo com seu estatuto social, doravante denominada "**TOTVS**", e, de outro lado, CLIENTE LEVEL 4 CONSULTORIA LTDA, com sede na cidade de SAO PAULO, AV PADRES OLIVETANOS 481 CONJ 01, CEP 03648-000 Estado de SP, inscrito no CNPJ/MF sob n.º 07.657.088/0001-68, Inscrição Estadual n.º 145313106119, Telefone 11 - 20970203, Contato CRISTINA SILVA, e-mail Cristina.silva@level4.com.br, neste ato representada de acordo com seu contrato social, doravante denominada "**CLIENTE**".

## 1 - Definições

### 1.1 - Contexto

As empresas **POCKET PAY SOLUCOES EM PAGAMENTOS LTDA**, **LEVEL 4 - CONSULTORIA LTDA** e **APPER TECH SOLUCOES TECNOLOGICAS LTDA** através desta proposta, visam contratar serviços de implementação do ERP PROTHEUS conforme abaixo descrito.

Esperamos que este projeto lhes proporcione os seguintes benefícios:

- Aumento da integração entre as áreas, propiciando um fortalecimento na sua base e garantindo confiabilidade e compliance para expansão de negócios.
- Gestão dos seus pedidos de compras e das suas notas fiscais de entradas (média atual mensal de 100 notas)
- Gestão dos Contratos de Compras com maior visibilidade entre o 'timesheet' dos prestadores de serviços e a área financeira.
- Maior previsibilidade da área Financeiro sobre o Fluxo de Caixa.
- Ganho quanto a celeridade, visibilidade e transparência sobre suas operações fiscais e contábeis.

A TOTVS por meio de seus profissionais e soluções, entende o desafio do CLIENTE e está preparada para apoiar o/a CLIENTE nesta transformação.

### 1.2 - Escopo

#### 1.2.1 - Escopo do Serviço

# TOTVS: Proposta Comercial



## Macro Escopo

### ERP PROTHEUS:

- Compras
- Gestão de Contratos
- Financeiro
- Faturamento
- Livros Fiscais / TAF - TOTVS Automação Fiscal
- Contabilidade Gerencial

### INTEGRAÇÕES:

- Requisito 1: API Transações financeiras
- Requisito 2: Job processamento de transações
- Requisito 3: Integração de Clientes
- Requisito 4: Job Integração medições de contratos

### VISÕES GERENCIAIS:

- Cadoc 4010
- Cadoc 4016

### AUDIT TRAIL

## Escopo Detalhado

### ERP PROTHEUS

#### MÓDULO DE COMPRAS

Validação e Apresentação da MIT041  
 Parametrização  
 Cadastros de Fornecedor, Comprador e Aprovador  
 Cadastro de Classificação Fiscal (Entradas para Compras - TES)  
 Controle de Alçadas por Níveis ou Faixas de Valores (2 Níveis)  
 Solicitação de Compras  
 Geração, Análise e Atualização de Cotação  
 Geração de Pedido de Compras com Impressão Modelo TOTVS  
 Eliminação de Resíduos de Pedidos de Compras  
 Geração de Pré-Nota de Entrada  
 Geração do Documento de Entrada  
 Lançamento de Nota de Conhecimento de Frete  
 Cancelamento / Devolução de Vendas  
 Importador XML padrão ERP  
 RollOut (constitui validação de 2 CNPJs visto que a gestão de compras ocorre de forma centralizada)

## Escopo Detalhado

### ERP PROTHEUS

#### MÓDULO DE GESTÃO DE CONTRATOS

Validação e Apresentação da MIT041  
 Parametrização  
 CADASTROS BÁSICOS  
 Produtos  
 Unidades de medida  
 Grupos de produtos  
 Indicadores de produtos  
 Complemento de produtos

# TOTVS: Proposta Comercial



Tipos de entrada e saída  
 Fornecedores  
 Clientes  
 Centro de custos  
 Cadastro de índices econômicos  
 Histórico de índices  
 Moedas  
 Condição de pagamento  
 Naturezas  
 Contratos  
 Tipos de revisão de contratos  
 Tipos de contratos  
 Tipos de planilha  
 Motivo de paralisação de contratos  
 Tipos de caução  
 Tipos de desconto  
 Multas/bonificações  
**TIPOS DE DOCUMENTOS**  
 Documentos x situação  
 Documentos  
 Caução  
 Contrato  
 Planilhas  
 Cronograma  
 Movimentos  
**MEDIÇÕES**  
 Revisões  
 Aprovações de medições  
 Processamento  
 Medições/entregas  
 Medições automáticas  
**CONSULTAS**  
 Configuração de consultas  
 Posição fornecedores  
 Rastreador de contratos  
 Produto  
**RELATÓRIOS**  
 Contratos  
 Solicitação de compra  
 Pedido de compra  
 Pedido de venda  
 Contratos  
 Revisões  
 Medições  
 Medições automáticas  
 Medições não realizadas  
 RollOut (constitui validação de 2 CNPJs visto que a gestão dos contratos ocorre de forma centralizada)

# TOTVS: Proposta Comercial



## Escopo Detalhado ERP PROTHEUS MÓDULO FINANCEIRO

Validação e Apresentação da MIT041  
 Parametrização  
 Cadastros de condição de pagamento, banco e parâmetros de bancos  
 Cadastro de naturezas  
 Geração de títulos a pagar de IR, ISS, PIS, COFINS, INSS  
 Controle de contas a pagar  
 Baixa de título a pagar (Manual)  
 Borderô de pagamentos  
 Geração de faturas a pagar  
 Compensação de contas a pagar  
 Geração de arquivo de envio para o banco - CNAB a pagar (Sem tributos, 1 banco)  
 Retorno do CNAB a pagar (1 banco)  
 Controle de contas a receber  
 Baixa de títulos a receber (Manual)  
 Baixa de títulos a receber (Automática)  
 Transferência de títulos entre carteiras  
 Compensação de contas a receber  
 Faturas a receber  
 Movimentos bancários  
 Conciliação Bancária Automática (1 banco)  
 Fluxo de caixa  
 Fluxo de caixa por naturezas  
 Caixinha (Criação, atualização/reposição de saldo, emissão antecipação, prestação de contas, extratos e relatórios)  
 RollOut (constitui validação de 2 CNPJs visto que a gestão financeira ocorre de forma centralizada)

Não estão contemplados nesta proposta os itens abaixo, podendo, quando o cliente desejar, serem implementados através de proposta adicional:

- Emissão de Boletos no Contas a Receber
- Geração de arquivo de envio para o banco - CNAB a receber
- Retorno do CNAB a receber

## Escopo Detalhado ERP PROTHEUS MÓDULO DE FATURAMENTO

Validação e Apresentação da MIT041  
 Parametrização  
 Cadastros de cliente, grupo de cliente, vendedor e aprovador de venda  
 Cadastro de classificação fiscal (Saídas para Faturamento - TES)  
 Exceções fiscais de saídas  
 Geração de pedidos de venda  
 Liberação de pedidos de venda  
 Liberação e análise de crédito  
 Eliminação de resíduos de pedidos de vendas  
 Manutenção de comissões (Considerando 01 modelo por vendedor, produto ou cliente)  
 Atualização de pagamento de comissões  
 Documento de saída (NF-e padrão)  
 Controle de orçamento  
 Exclusão de notas fiscais

# TOTVS: Proposta Comercial



## Tabela de preço / reajustes

Processo de NF eletrônica de produto (DANFE para 01 Sefaz, para empresa Pocket)

Processo de NF eletrônica de serviço (NFS-e para empresas Level 4 e para Apper Tech , p/ 02 Prefeituras Homologadas)

RollOut (constitui MIT041/Capacitação centralizada/única; ajustes nas parametrizações e notas de saídas conforme especificidades)

### Considerações sobre o Faturamento:

As empresas LEVEL 4 e APPER TECH emitirão Nota Fiscal de Serviço, não haverá emissão de Nota Fiscal de Produto para ambas.

## Escopo Detalhado

### ERP PROTHEUS

#### MÓDULO FISCAL / TAF-TOTVS AUTOMAÇÃO FISCAL

Validação e Apresentação da MIT041

Parametrização

FISCAL

Parametrização do SPED PIS/COFINS

Nota Fiscal de entrada (Manual)

Nota Fiscal de saída (Manual)

Acertos Fiscais

Exceções Fiscais

Livros Oficiais

Apurações de ISS

Apuração de PIS e COFINS

Parametrização, Geração e Validação do SPED PIS/COFINS (EFD)

TAF-TOTVS AUTOMAÇÃO FISCAL

Instalação do TAF

Cadastro da empresa

Configuração de parâmetros

Configuração dos schedules padrões - Cópia e Importação

Configuração do Audit Trail

Ajustes complementares

Configuração das opções de menu por segmentos

Capacitação do usuário

RollOut (constitui MIT041/Capacitação centralizada/única; ajustes nas parametrizações e SPED conforme especificidades)

## Escopo Detalhado

### ERP PROTHEUS

#### MÓDULO DE CONTABILIDADE

Validação e Apresentação da MIT041

Parametrização

Calendário contábil, moedas contábeis e a amarração entre eles

Configurações contábeis (Definição de máscara de contas, centro de custo, item contábil e classe valor)

Plano de contas

Lançamento contábil (Manual)

Lançamento padronizado

Custo médio



# TOTVS: Proposta Comercial



Consulta de saldo das entidades contábeis  
 Geração do balanço patrimonial (Visão gerencial)  
 Geração DRE - Demonstrativo de Resultado  
 Geração DFC - Demonstrativo de Fluxo de Caixa  
 Encerramento do exercício  
 Reprocessamento dos saldos contábeis  
 Cadastro de custos (Definição dos centros de custo)  
 Rateio online e offline  
 Fechamento Contábil  
 Parametrização, Geração e Validação do SPED Contábil (EFD)  
 RollOut (constitui MIT041/Capacitação centralizada/única; ajustes nas parametrizações e SPED conforme especificidades)

## Escopo Detalhado

### INTEGRAÇÃO SOFTWARE POCKET (SOLUÇÕES DE PAGAMENTOS) com PROTHEUS, MÓDULO FINANCEIRO

#### Requisito 1: API Transações financeiras

Deverá ser desenvolvida uma API REST ou SOAP que irá receber os dados das transações financeiras geradas pelo software da Pocket. Esses dados serão armazenados em uma tabela customizada para serem processados posteriormente.

Esta API deverá suportar além de criação, a alteração dos dados das transações pois, a titularidade e a data da liquidação podem sofrer alterações, inclusive, quando isso acontece (ex.: antecipação de recebíveis), acarreta na mudança do valor, por conta da taxa de antecipação, o que impacta em mudança no fluxo de caixa e no contas a pagar.

Ela também deverá suportar a função de efetivar a transação com os dados finais do processo para geração dos títulos firmes.

Obs.: Essas integrações são destinadas somente à empresa Pocket

## Escopo Detalhado

### INTEGRAÇÃO SOFTWARE POCKET (SOLUÇÕES DE PAGAMENTOS) com PROTHEUS, MÓDULO FINANCEIRO

#### Requisito 2: Job processamento de transações

Deverá ser desenvolvido um job para processamento das transações integradas. Para transações já efetivadas serão gerados os títulos de acordo com seu tipo a receber ou pagar, utilizando as ExecAutos FINA050 e FINA040.

Para transações com troca de titularidade, serão gerados títulos provisórios (tipo PR). Quando o software da Pocket mandar a efetivação dessas transações, será realizar a substituição dos títulos por um firme utilizando as ExecAutos FINA050 e FINA040.

Obs.: Essas integrações são destinadas somente à empresa Pocket

## Escopo Detalhado

### INTEGRAÇÃO SOFTWARE POCKET (SOLUÇÕES DE PAGAMENTOS) com PROTHEUS, CLIENTES

#### Requisito 3: Integração de Clientes

Deverá ser desenvolvido o ponto de entrada do modelo CRMA980 ou da função MATA030 (depende da parametrização da rotina de cadastro) para após cada gravação de alteração de clientes, enviar os dados para o

# TOTVS: Proposta Comercial



software da Pocket por meio de API REST ou SOAP.

No momento de qualquer alteração do cliente também será enviado se o cliente possui ou não crédito bloqueado com base no retorno da função padrão A650Comp.

## Escopo Detalhado

### INTEGRAÇÃO SHAREPOINT com PROTHEUS, MÓDULO GESTÃO DE CONTRATOS

#### Requisito 4: Job Integração medições de contratos

Deverá ser desenvolvido um job que irá importar os dados de arquivos de timesheets (apontamentos) gerados pelo Share Point. Este job irá utilizar o modelo CNTA121 para incluir as medições para os contratos.

## Escopo Detalhado

### VISÕES GERENCIAIS – MÓDULO CONTABILIDADE GERENCIAL DO PROTHEUS

Essas visões gerenciais são destinadas somente à empresa POCKET em razão do tipo da sua atividade

Visão Gerencial Cadoc 4010 (sem integração com respectivo órgão)

Visão Gerencial Cadoc 4016 (sem integração com respectivo órgão)

## Escopo Detalhado

### AUDIT TRAIL

O Embedded Audit Trail é um recurso de auditoria de banco de dados (Audit Trail) desenvolvido para o sistema Protheus. A abrangência de seu funcionamento sobre a instalação do sistema Protheus contempla: Grupo de empresas; Tabelas; Campos

## 1.2.2 - Desenvolvimentos (Customizações)

A presente proposta não considera nenhum desenvolvimento específico, além das integrações mencionadas no escopo detalhado.

## 1.2.3 - Integrações

A presente proposta não considera em seu escopo, nenhuma integração, além da descrita no escopo detalhado.

## 1.2.4 - Carga de Dados

A presente proposta não considera a carga de dados, não sendo contemplada na presente proposta, qualquer tipo de tratamento para importação ou consulta de dados dos sistemas legados.

## 1.2.5 - Infraestrutura



# TOTVS: Proposta Comercial



Para realização deste projeto, estamos considerando a infraestrutura atual do CLIENTE (Local), desde que seja um banco homologado pela TOTVS. O cliente poderá confirmar essa homologação através do link <https://tdn.totvs.com/display/public/PROT/Banco+de+dados+homologados>

## 1.2.6 - Lista de CNPJs do Escopo

O CLIENTE deverá escolher 1 (uma) empresa para receber as parametrizações base do sistema que servirão de réplica para as demais empresas.

Empresa	Razão Social	CNPJ	Atividade	Município
01	LEVEL 4 - CONSULTORIA LTDA	07.657.088/0001-68	Empresa canal de vendas de softwares de tecnologia e de mão-de-obra de especialistas em TI	São Paulo
02	APPER TECH SOLUCOES TECNOLOGICAS LTDA	36.539.581/000181	Empresa canal de vendas de softwares de tecnologia e de mão-de-obra de especialistas em TI	Barueri
03	POCKET PAY SOLUCOES EM PAGAMENTOS LTDA	37.313.312/0001-65	Empresa de soluções de pagamentos (sub-credenciadora)	Barueri

## 2 - Metodologia

### 2.1 - MIT Digital - Metodologia de Implantação TOTVS

A metodologia de projetos TOTVS compreende os grupos de tarefas relacionadas ao Gerenciamento do Projeto, organizados por fases, definindo assim um fluxo natural da condução do projeto de forma estruturada e padronizada.

As fases, guiam os entregáveis ou processos e atividades relacionadas. Cada fase é encerrada em um *Quality Gate* para verificar a completude dos entregáveis.



A Metodologia de Projetos da TOTVS está dividida nas seguintes etapas:

**Ciclo de Venda:** Abordar todo o processo comercial, desde a arquitetura do projeto até o primeiro contato do time de serviços com o cliente após a assinatura da proposta.

**Fase 1 - Preparação:** É o alinhamento mais aprofundado das necessidades e expectativas, com definição do time do projeto e partes interessadas, revisão e confirmação do escopo, dos prazos e da estratégia em geral. É também um momento de

# TOTVS: Proposta Comercial



identificação/revisão dos riscos e alinhamento técnico. A organização geral deve compor o plano preliminar do projeto e promover um bom evento de abertura e determinação do *baseline* (versão 1).

**Fase 2 - Refinamento:** É o desenho efetivo da solução a ser entregue, sendo revisto os requisitos sobre a análise dos processos e eliminação de gaps do escopo e/ou processo. Nesta fase as estratégias do projeto são refinadas e são definidos os fluxos de trabalho para as próximas fases. Além disso, é esperado que ao final desta fase seja determinado um novo *baseline* (versão 2) e elaborado o plano de *Sprints* para a construção e teste da solução.

**Fase 3 - Realização:** É a construção de fato sobre o desenho detalhado e aprovado na fase anterior. A construção e testes são baseadas em *Sprints* com base no *backlog*. A preparação do plano de virada e os testes da solução ocorrem nesta etapa.

**Fase 4 - Operação:** É a execução das atividades de transição para entrada em produção e o período de acompanhamento ou Operação Assistida logo após a decisão de GO LIVE! Este grupo de atividades também tem o objetivo de controlar as ações de encerramento do projeto, garantindo a qualidade acordada, operação sustentável das soluções implantados, alinhamento e relacionamento com o cliente e por fim registrar todas as lições aprendidas que ainda não tenham sido registradas.

## 3 - Premissas Técnicas

### 3.1 - Premissas Técnicas

- ✓ As informações/regras referentes ao suporte TOTVS estão no Guia de Relacionamento e Suporte TOTVS, disponível no Portal da TOTVS (<https://suporte.totvs.com/portal>).
- ✓ As informações técnicas dos produtos TOTVS estão disponíveis em <http://tdn.totvs.com>
- ✓ As informações sobre Prefeituras Homologadas para emissão de NFS-e estão disponíveis em <https://tdn.totvs.com/pages/releaseview.action?pagelid=4814340>
- ✓ Caso o CLIENTE queira assistir uma demonstração de qualquer uma das soluções padrões TOTVS relacionadas com a presente proposta, para fins de melhor entendimento da solução aqui relacionada, a TOTVS entende e recomenda ao CLIENTE que solicite uma demonstração.
- ✓ A presente proposta não contempla implementação de qualquer funcionalidade além daquelas já descritas no Escopo desta proposta comercial;
- ✓ A presente proposta não contempla desenvolvimento de nenhuma customização além da integração mencionada no Escopo Detalhado da Proposta. Escopo esse, inclusive, validado pelo cliente.
- ✓ A presente proposta contempla tratamento de impostos sobre notas fiscais já emitidas de fato.
- ✓ Para a implementação dos módulos Fiscal e Contábil, haverá a necessidade da participação dos terceiros responsáveis pelas respectivas áreas, dentro do CLIENTE. Sendo o alinhamento e custos envolvidos com os terceiros de responsabilidade do CLIENTE.
- ✓ Faz parte desse escopo 03 (três) empresas (0 filiais).
- ✓ Está prevista a replicação das atividades da empresa selecionada para implementação (Rollout) para 2 (duas) outras empresas. Caso no momento da **Fase 1 – Preparação** (alinhamento mais aprofundado) houver uma discordância muito grande entre o proposto e a necessidade, deverá ocorrer uma nova análise de viabilidade entre as partes.
- ✓ Estamos considerando acompanhamento após entrada em produção, a ser programado em tempo de projeto com os gestores de projetos envolvidos na entrega.
- ✓ Não está considerado nessa proposta tratamento para base de dados com data anterior a implementação do sistema.
- ✓ A presente proposta não contempla Modelagem ou revisão de processos. Caso necessária consultoria, pode ser contratada em proposta adicional junto a TOTVS.
- ✓ Não está prevista nesta proposta a migração de dados históricos.

# TOTVS: Proposta Comercial



- ✓ Deverão ser fornecidos os Softwares homologados necessários para execução dos trabalhos, como por exemplo, a disponibilidade de licenças para os usuários e consultores de implantação.
- ✓ Está prevista a comunicação remota para acesso ao sistema da empresa.
- ✓ **Sobre as Integrações entre Pocket e Protheus e, também, entre SharePoint e Protheus a serem realizadas pela FSW-Fábrica de Software:**
  - Serão disponibilizados os fontes atualizados em um arquivo compactado e um patch para aplicação no ambiente. Estes arquivos serão disponibilizados via ticket.
  - Previsto para este projeto entrega dos customizados de forma remota e acompanhamento no Go-Live remoto considerando 1 dia em horário comercial, dentro do período de garantia (30 dias após a liberação do desenvolvimento) e com agendamento prévio junto ao analista.
  - Não está prevista agenda in loco no cliente, todas as atividades serão realizadas de forma remota.
  - Esta proposta comercial contempla desenvolvimento customizado, não incorporado ao produto padrão.
  - O desenvolvimento das integrações **não** contemplam os seguintes itens:
    - Não está contemplada documentação ou help para a customização;
    - Toda e qualquer solicitação fora do escopo desta proposta deverá ser efetuada mediante nova proposta;
    - Não está prevista nesta proposta qualquer atualização de dados específicos ou parametrização de base de dados específicas do cliente que não se refiram ao desenvolvimento em questão;
    - Este documento contém uma breve descrição do escopo; caso no momento do detalhamento houver uma discordância muito grande entre o proposto e a necessidade, poderá haver uma nova análise de viabilidade;
    - Os programas fontes que contiverem regras de negócio próprios do produto padrão, como alteração de registros, lógicas do produto, etc, serão liberados somente criptografados; podendo ser compilados pelo cliente sempre que houver necessidade;
    - Caso haja necessidade de criação de tabela específica, será liberada para o cliente a definição das tabelas no banco de dados utilizado pelo cliente, desde que o mesmo seja um banco homologado pela TOTVS. O DBA do cliente que ficará responsável por atualizar o banco de dados.
    - CERC: Software da Pocket já tem integração direta com CERC, não estando contemplada nessa proposta nenhum tipo de tratamento relacionado à integração com CERC.
    - CIP: Pocket isenta da integração com CIP, não estando contemplada nessa proposta nenhum tipo de tratamento relacionado à integração com CIP.

## 3.2 - Premissas Gerais

- ✓ A TOTVS iniciará as atividades em um prazo máximo de 20 dias contado da assinatura desta Proposta.
- ✓ Caso haja a necessidade da criação de um Comitê Executivo para acompanhamento do Projeto, fica certo e ajustado entre as partes que tal comitê será formado e devidamente formalizado, conjuntamente entre as partes, no início do Projeto. Esse comitê deverá estar disponível para as validações estratégicas durante todas as fases do cronograma. As agendas de trabalho dos profissionais do CLIENTE serão planejadas no início da prestação do serviço e confirmadas periodicamente.
- ✓ A equipe do projeto será alocada conforme cronograma a ser elaborada na fase de planejamento do projeto.
- ✓ Após a aprovação do cronograma, durante a fase de planejamento, a TOTVS informará os recursos do CLIENTE que deverão ser envolvidos em cada fase do Projeto.
- ✓ Os prazos dimensionados para a execução do projeto consideram a disponibilidade dos recursos do **CLIENTE** alocados, conforme planejamento a ser preparado e divulgado no início de cada fase do Projeto.
- ✓ O **CLIENTE** será responsável pela estratégia e o gerenciamento da mudança e da comunicação no projeto.
- ✓ A presente proposta não contempla suporte de consultores TOTVS após o período de operação assistida contratada e descrita em cronograma, se aplicável.

- ✓ Fica acordado que será utilizada Metodologia de Implantação TOTVS para controle e gerenciamento do projeto. A metodologia está descrita de forma resumida na proposta e será detalhada à equipe do **CLIENTE** na fase de planejamento do projeto.
- ✓ O projeto será realizado de forma **remota**.
- ✓ O projeto será realizado no horário das 09:00 as 18:00 em dias úteis, calendário base da cidade de São Paulo, salvo negociado antecipadamente com a equipe de projeto.
- ✓ O CLIENTE declara-se ciente de que a instalação da solução será feita somente no Brasil em idioma Português, assim como toda a documentação gerada.
- ✓ No caso de necessidade de licenças adicionais ou modificação do modelo de licenças já adquirido, deverá ser tratado em negociação à parte.