

أخناتون للتجارة والتوزيع

		قم الكود: 00-99-MR		
شراء وتسليم الهدايا		رقم الاصدار / التعديل: 3		
		تاريخ الاصدار: 2019/09/28		
رقم المراجعة: 0	تاريخ المراجعة: 2019/09/28	تاريخ التفعيل : 2019/10/01		
اعتماد: خالد القلاوي	مراجعة: اماني حافظ	اعداد: ملاك نبيل		
الوظيفة: رئيس قسم الجودة	الوظيفة: المدير الأقليمي للتسويق	الوظيفة: مشرف الالتزام بالادارة		
التوقيع:	التوقيع: ١١٦٥	Maleje was salah		
التاريخ: ١٩ ٥٥- ٥٥- ٥٥	التاريخ: 611910	التاريخ دادا		
		ر قم النسخة:		
		الموقع:		

1.الغرض

هذا الإجراء هو جزء من الدورة المستندية لأعمال ادارة التسويق بشركة اخناتون للتجارة والتوزيع، وهو واحد من مهام مديرى المنتجات لإعداد خطة شراء وتسليم الهدايا.

نسخة غيرمراقبة

Uncontrolled Copy

2.مجال التطبيق

2-1) شركة اخناتون.

3. المسئوليات

- 3-1) مدير إدارة التسويق.
- 2-3) مديري المنتجات بإدارة التسويق.
 - 3-3) الادارة المالية.

4. التعريفات

4-1) لا يوجد.

5. النماذج المستخدمة

لا يوجد

6.خطوات التنفيذ

- 6-1) يقوم مدير المنتج بتحديد نوع المسابقة، قيمة الموازنة وطريقة اختيار الفائزين بحسب خطة التسويق، والموازنة المحددة ببداية العام مثال: اعداد مسابقة لعبة على مواقع التواصل الاجتماعي.
- 6-2) يقوم مديرى المنتجات بابلاغ وزارة التضامن في حالة وجود مسابقات على وسائل الاذاعة المرئية (اعلان تليفزيون) فقط.
 - 6-3) يتم مديرى المنتجات بتحديد الهدايا التي سوف يتم توزيعها على الفائزين واعتمادها من مدير التسويق.
- 6-4) يتم مدير المنتجات بتسليم إدارة المشتريات الموازنة المطلوبة وأنواع الهدايا المطلوب شرائها في حالة ان الهدايا خارج الشركة.
- 6-5) يقوم مديرى المنتحات بتسليم إدارة إداريات البيع الموازنة والاصناف المطلوبة لاصدار فاتورة بدون قيمة في حالة ان الهدايا من منتجات الشركة.



أخناتون للتجارة والتوزيع

	رقم الكود: 00-98-MR	
شراء وتسليم الهدايا	رقم الاصدار / التعديل: 3 تاريخ الاصدار: 2019/09/28	
تاريخ المراجعة: 2019/09/28 رقم المراجعة: 0	تاريخ التفعيل : 2019/10/01 تاريخ التفعيل : 2019/10/01	

- 6-6) يقوم منسق المسابقة شركة وسيطة أو مدير التسويق أو مساعد مدير التسويق باختيار الفائزين بالمسابقة وفقاً للبرنامج أو وفقاً للشروط المحددة مسابقاً.
- 6-7) يتم حضور منسق من وزارة التضامن اثناء اختيار الفائزين في حالة ان المسابقة على وسائل الاذاعة المرئية (اعلان تليفزيون) فقط.

استلام وتسليم الهدايا:

- 6-8) يتم استلام الهدايا من إدارة المشتريات او إدارة اداريات البيع قبل توزيع الهدايا والاحتفاظ بها بإدارة التسويق طرف مديرى المنتجات المسئولة عن المسابقة.
- 6-9) تسليم الهدايا للفائزين بحسب الشروط المحددة مسبقاً على ان يقوم كل مدير منتج بالاحتفاظ بصورة بطاقة الفائز، ايصال استلام الجائزة، صورة الفائز بالهدية ان امكن -، استقصاء راى الفائز وما يفيد استحقاق الفائز (كود البرطمان، تقرير تحقق شروط المسابقة اللخ).
- 6-10) اثناء المسابقة يقوم مدير المنتجات بإعداد بيانات الهدايا على ان يقوم مديرى المنتجات باعداد بيان تسوية للهدايا المستلمة بعد انتهاء المسابقة يوضح به وسيلة التصرف المناسبة بالهدايا المتبقية أو الحاجة لهدايا اضافية لاى سبب من الاسباب على ان يعتمد من مدير التسويق.

7. مقاييس الأداء:

- 7-1) تسوية العهدة الخاصة بالهدايا سواء بالتسليم او اعادة المتبقي منها للإدارة المالية.
 - 2-7) تسليم الهدايا في الوقت المحدد.

8.السجلات:

صورة من استلامات الهدايا وصورة المستلمين ان امكن ذلك.

مدة الحفظ 6 شهور.

9 الوثائق المرجعية:

المواصفة القياسية 2015 : ISO 9001

10.الرسم التفصيلي:

م بعد

نسخة غيرمراقبة Uncontrolled Copy



أخناتون للتجارة والتوزيع

رقم الكود: 00-98-MR	
رقم الاصدار / التعديل: 3	
تاريخ الاصدار : 2019/09/28 تاريخ التفعيل : 2019/10/01	

				يخ المراجعة:
تاريخ التفعيل		شرح التعديل	رقم الصفحة	المراجعة
			بة (مرة كل عامين)	راجعة الدوري
رئيس قسم توكيد الجودة والامتثال التوقيع	أخصائي امتثال الجودة التوقيع	تاريخ المراجعة الفعلي	تاريخ المراجعة المخطط	م المراجعة
			09/2021	
			09/2023	

نسخة غيرمراقبة Uncontrolled Copy