

## قرار تنظيمي

مكتب العضو المنتدب

قرار رقم: ٩/ ٢٠٢٢ / ٨٣٨

التاريخ: ١١ / ٤/ ٢٥٠٠

تعليمات بشأن: تنظيم الخصومات وفترة الآجل بقطاع مبيعات التجميل

بعد الاطلاع على:

قانون العمل والقوانين ذات الصلة.

التعليمات الداخلية للشركة.

سياسات الايرادات

تقرر:

مادة (1): يمنح عملاء قطاع التجميل الخصومات وفترات الاجل التالية اعتبارا من عام 2022 وفقاً لبيانات الموازنة:

فتره الاجل	خصم نقدی آخر الشهر بالمطالبة	نسبة خصم نقدى سياره بالفاتورة	نسبة خصم ترن اوفر بالفاتورة	نسبة خصم تجارى على الفاتورة	المسحوبات بالجنيه	الصنف	التصنيف	نوع العميل
وفق شرائح الأجل المعتمدة للدواء	وفق شرائح الخصم المعتمدة	وفق شرائح الخصم المعتمدة	يصرف شهرى 2% 1% يصرف ك <u>ل</u> كوارتر 2% 2% 1% 1% يصرف ربع		المستهدف شهرى من 9000 فاكثر من 27000 فاكثر مستهدف عوارتر من 3000 لاقل من 9000 من 5000 فأكثر من 5000 فأكثر من 1000 لاقل من 3000	التجميل	VIP  Gold Silver	صیدلیات مفردة SPOC
1			سنوى 2% حسب قائمة العملاء المعتمدة					MINI CHAIN

الجودة

51266

C. CC 18/14

صفحة 1 من 4

تاريخ التعديل: //

رقم الإصدار / التعديل: 0/3 تاريخ الإصدار: 2019/06/01

QA-FO-01-09

Alf	AKH Tradion & I	NATON Distribution S.A.E.				ة والتوزيع	اتون للتجار	شركة إخذ
فتره الاجل	خصم نقدى آخر الشهر بالمطالبة	نسبة خصم نقدى سياره بالفاتورة	نسبة خصم ترن اوفر بالفاتورة	نسبة خصم تجارى على الفاتورة	المسحويات بالجنيه	الصنف	التصنيف	نوع العميل
وفق شرائح الأجل المعتمدة للدواء	2.5%	4%	يصرف ربع سنوي 4 %3 %2	3% وتجارى كمية 12+12 2% وتجارى كمية 12+12	المستهدف سنوياً من مليون فاكثر من 500 الف لاقل من مليون اقل من 500 الف	التجميل		CHAIN
وفق الفترات الموضحة أعلاه لكل	%2	%2 %3		وفق الأنظمة المعتمدة 2% وفق		Neuth توکیلات	عل انواع صيدليات	
نوع عميل				النظام المعتمد	المستعدة بسندا	محلية		
التعامل نقدى مع السيارة عدا والاستثناء بإعتماد العضو المنتدب		%3	يصرف سنوى %0.75 %1 %1.5 %2 %2.5 %3	خصم سعر وفقاً للمعتمد كل كوارتر	المستهدف سنویاً من 750الف الاقل من 1.5 ملیون من 1.5 ملیون لاقل من 3 ملیون من 3 ملیون الاقل من 3 ملیون من 3 ملیون الاقل من 5.5 ملیون من 5.5ملیون الاقل من 11 ملیون من 11ملیون الاقل من 25 ملیون من 25ملیون الاقل من 25 ملیون من 25ملیون الاقل من 30 ملیون	التجميل		النصف جملة
		%2	7,65.0	%4		توكيلات		النصف جملة
		702		%6		محلية		الجملة

الاعتماد،

الجودة ( 2022

%6

SING 5.cc/8/14

رقم الإصدار / التعديل: 0/3 تاريخ الإصدار: 2019/06/01 تاريخ التعديل: / / صفحة 2 من 4

QA-FO-01-09



مادة (2): تقوم إدارة تخطيط المبيعات بمراجعة وتعديل تبويب العملاء بالشهر التالي لإنتهاء كل فترة سنوية، أستناداً إلى قيمة مسحوباتهم.

مادة (3): تمنح البوانص الشهرية لقطاعات العملاء المعتمد لهم فقط بونص شهرى، ولاينطبق نظام البوانص الشهرية على قطاع سلاسل الصيدليات ماعدا ثلاثة عملاء فقط ص/ السلام وص/ سمر البيسي وص/ سعيد خليل بدون خصم كمبة.

مادة (4): إستثناء العملاء من سلاسل الصيدليات بمنح صيدلية/ ايي زيد خصم تجاري كمية 1+10 والخصم التجاري قيمة بنسبة 4% وصيدلية/ سمر البيسي الخصم التجاري قيمة بنسبة 2% ونسبة التيرن اوفر 2% وصيدلية /الطرشوبي الخصم التجاري قيمة بنسبة 2%.

مادة (5): يصنف العميل نصف جملة إذا كانت المسحوبات السنوية أقل من 20 مليون جنيه ، ويصنف جملة إذا كانت أكثر من ذلك.

مادة (6): العملاء من النصف جملة وليس لهم مستهدف يتم منحهم تيرن أوفر ربع سنوى بنسبة 0.60% من قيمة مسحوباتهم بحد أدنى 50 ألف جنيه وبنسبة 0.80% من قيمة مسحوباتهم بحد أدنى 150 ألف جنيه ، والذين لهم مستهدف بنسبة 1% وبحد ادنى مستهدف ربع سنوى 175 الف.

مادة (7): يمنح عملاء العمد من النصف الجملة كل كوارتر حافز عميل عند تحقيق المبيعات الفعلية للمستهدف ويتم الصرف على المبيعات قبل الضريبة بنسبة 1% فواتير بدون قيمة ، بخلاف حافز رجال البيع وفق المعتمد من موازنة التسويق التجاري.

مادة (8): يمنح العملاء من الهايبر والسوبر ماركت والجملة والموزعين الخصومات التجارية والنقدية وفترات الاجل وفقا للتعاقدات ، و/ أو المعتمد لهم من العضو المنتدب سنوياً، وبحد أقصى نهاية نوفمبر من كل عام ، في حالة عدم الاعتماد قبل نهاية نوفمبر، تطبق خصومات العميل السارية حالياً.

مادة (9): يمنح عملاء شركات التوزيع والجملة ( المتحدة - أبن سينا.....الخ) الخصومات والتيرن اوفروفقاً للتعاقدات و الاعتمادات معهم.

العضو المنتدب

الجودة

الاعداد Las to love

C. CC 18/14

صفحة 3 من 4

تاريخ التعديل:

رقم الإصدار / التعديل: 0/3 تاريخ الإصدار: 2019/06/01



مادة (10): استثناء عملاء الجملة (الحافظ والاوائل فقط) لنسبة الخصم النقدى مع السيارة 3% للتوكيلات المحلية. مادة (11): تطبق على عملاء التجميل المواد ارقام 3، 4، 7، 8، 9 من القرار 2021/35 بشأن تنظيم الخصومات وفتره الأجل بقطاع مبيعات الدواء.

مادة (12): يعمل بهذا القرار من تاريخ اعتماده.

الاعتماد، العضو المنتدب

linde

الجودة المجودة المحادة

الإعداد عرف الأعداد

E- ce 18/14

## صورة إلى:

ä	الشئون الإداري	التخطيط وتحليل المبيعات	التصدير	التلى سيلز	البيع المحلى	كل الإدارات
ä	الشئون القانوني	الموارد البشرية	اللوجستيك	التسويق	تكنولوجيا المعلومات	المالية