

الربح من الانترنت والاستثمار

عماد صالح



العمل المستقل



الاستثمار



التجارة الالكترونية

دليلك الأفضل للتعرف على أهم مجالات الربح من
الانترنت والاستثمار الناجحة

ملحوظة

يسمح بنشر هذا الكتاب في أي مكتبة الكترونية او أي مكتبة علمية وثقافية في أي دولة مجاناً بشرط عدم التعديل فيه او في محتواه الا بموافقة من المؤلف.
(هذه الطبعة الثانية تم تنقيحها وتحسينها وتحديثها واختصارها بشكل جيد)

المؤلف: أ. عماد صالح احمد العزب

3



الفصل الخامس: (الربح من التطبيقات والألعاب والبرامج)	
51	- مقدمة عن الربح من التطبيقات والألعاب.
51	- طرق الربح من التطبيقات والألعاب.
54	- كيفية الحصول على تطبيق للربح منه.
الفصل السادس: (الربح من العملات والفوركس)	
57	- الربح من العملات الرقمية.
59	- الربح من الفوركس.
62	- الربح من أسهم الشركات.
الفصل السابع: (الربح من العمل المستقل وبيع الخدمات المصغرة)	
64	- ما هي مواقع الخدمات المصغرة وأهميتها.
64	- أهم مواقع الخدمات المصغرة على الإنترنت.
64	- أهم الخدمات التي يمكن تقديمها على مواقع الخدمات المصغرة.
65	- كيف الاستفادة من مواقع الخدمات المصغرة.
الفصل الثامن: (قوائم مهمة في الربح من الانترنت)	
70	- قائمة ببنوك الكترونية.
71	- أشهر المتاجر الالكترونية العالمية والعربية.
77	- قائمة ببعض الأفكار والاعمال الحرة على الانترنت.
78	- أفضل المواقع العربية للعمل الحر عبر الانترنت.
81	- قائمة بشركات الإعلانات الالكترونية.
الملحقات	
100	-المراجع.
102	-نبذه عن المؤلف.





المقدمة

مع تطور العلوم والتكنولوجيا التي نعيشها اليوم ومرورا مع تطور استخدامات الانترنت تطورت أساليب العمل والاستثمار والتجارة، حيث صار من الممكن العمل والتجارة والربح من الانترنت بل وفتح مشاريع وشركات واستثمارات أساس عملها عبر الانترنت.

فكما نعلم في وقتنا الحاضر قد صارت هناك العديد من الشركات التكنولوجية الحديثة التي يعتمد أساس عملها على الانترنت ومن اشهر تلك الشركات وأكثرها ارباحاً شركة (قوقل - امازون - يوتيوب - فيسبوك) ليس هذا فقط بل تطورت الاعمال عبر الانترنت لتشمل العديد من المجالات فمنها في مجال البحث مثل (قوقل وياهو وبينق وغيرها) ومجال التدوين مثل (بلوجر و وورد برس) ومنها في مجال التواصل مثل (تويتر - فيسبوك - واتساب - انستقرام - جمایل - تيك توك وغيرها) ومنها في مجال البنوك والأموال ولعل اشهر البنوك الالكترونية والحوالات المالية حالياً (بنك باي بال - بنك اسكرل - بنك بايونير) وكذلك مجال التجارة الالكترونية ولعل اشهر المتاجر الالكترونية وأكثرها نجاحا (متجر امازون - متجر علي بابا - متجر علي اكسپرس وغيرها) وكذلك مجال الدعاية والاعلان ومنها شركة قوقل ادسنس وغيرها من الشركات التي تهتم بتقديم خدمات الإعلانات وتنظيمها بين المعلنين والناشرين.

كما ظهرت في السنوات الأخيرة شركات ومنصات ربحية حديثة تهتم بتقديم فرص العمل الحر للناس ومن ضمنها بعض الشركات العربية مثل (خمسات - المستقل وغيرها) كما توجد الكثير من مجالات الربح من الانترنت المتنوعة.

ومع كل هذه التطورات أصبحت فكرة الربح من الإنترنت فكرة مألوفة لمعظم مستخدمي الإنترنت في الوقت الحاضر، لكن المشكلة التي يعاني منها الكثيرون هي اختيار الطريقة المناسبة للربح من الإنترنت.



وليتم اختيار الطريقة المناسبة يجب أولاً أن يتم التعرف وتشكيل فكرة جيدة عن مجموعة كبيرة ومتنوعة عن طرق الربح من الإنترنت، ثم اختيار الطريقة الأنسب حسب الاهتمام والقدرة والتكلفة والخبرة والمعرفة المتوفرة.

ومن خلال الكتاب هذا تطرقنا الى أكثر طرق الربح من الانترنت والاستثمار الناجحة متضمنه اهم المعلومات وبشكل مبسط ومنظم وشامل.





الفصل الاول: (نظرة عامة عن الربح من الانترنت والاستثمار)

- مقدمة عن هذا الفصل.
- الربح من الانترنت.
- المتطلبات الاساسية للربح من الانترنت.
- مميزات الربح من الانترنت والاستثمار.
- تحولات الاعمال التقليدية الى اعمال حديثة عبر الانترنت.
- اقسام الربح من الانترنت.
- معرفة الشركات الربحية الصادقة والنصابة عبر الانترنت.
- اجابات على اهم التساؤلات عن الربح من الانترنت.



مقدمة عن هذا الفصل

هذا الفصل عبارة عن إطار عام ونظرة عامة عن الربح من الانترنت بالرغم من كونه نظرة عامة الا انه يشمل مواضيع مهمة جداً للمبتدئين في مجال الربح من الانترنت، ويعتبر مهم جداً لقراءته والتركيز عليه، خاصتاً بأنه يحتوي في نهايته على نصائح مهمه واجابة على اهم الاسئلة التي يقع فيها المبتدئين في الربح والاستثمار عبر الانترنت.

الربح من الانترنت:

موضوع الربح من الانترنت يعتبر موضوع واسع وشامل للكثير من المجالات من الاعمال بعضها جديده ومختلفة عن الاعمال الواقعية مثل الربح من مواقع التواصل الاجتماعية وبعضها عباره عن تطورات للأعمال الواقعية وتحويلها الى اعمال الكترونية ك التجارة الالكترونية وغيرها ولكي نختصر الموضوع للقارئ يمكن تحديد اهم طرق الربح من الانترنت الصحيحة كما يلي:

- الربح من مواقع وبرامج التواصل الاجتماعية.
- الربح من العمل المستقل والخدمات المصغرة.
- الربح من المدونات والمواقع الالكترونية.
- الربح من البرامج والتطبيقات والألعاب.
- الربح من التسويق بالعمولة.
- الربح من تداول الأسهم والعملات الرقمية.
- الربح من التجارة الالكترونية.

كانت هذه اهم الطرق الصحيحة للربح من الانترنت وتم توضيحها وتفصيلها في الفصول القادمة من هذا الكتاب.

المتطلبات الأساسية للربح من الانترنت:

للبدء في الربح من الانترنت يجب أن تتوفر بعض المتطلبات الاساسية ومن أهمها:

1. توفر جهاز كمبيوتر او هاتف ذكي:

بالتأكيد هناك الحاجة إلى جهاز كمبيوتر للبدء في البحث عن عمل او مشروع عبر الإنترنت وكسب الأموال من خلاله، والمشكلة في بعض الأحيان هي عدم توفر الإمكانيات المادية لشراء أجهزة كمبيوتر عالية المواصفات.

ومع ذلك هذا طبيعي تماماً فبدلاً من ذلك يمكن شراء جهاز كمبيوتر ذات مواصفات متوسطة ولكن بحسب متطلبات مجال الربح نفسه فبعض المجالات لا تتطلب لمواصفات عالية في الكمبيوتر بل انه يمكن استخدام كمبيوتر متوسط المواصفات لينجز كل العمل، كما توجد بعض الاعمال يمكن استخدام الهاتف الذكي لإنجازها ولكن كلما كانت الإمكانيات المتوفرة عالية المواصفات كلما سهل ذلك من انجاز العمل.

2. توفر اتصال جيد بالإنترنت:

تتطلب معظم الاعمال عبر الإنترنت اليوم اتصال جيد بالإنترنت، خاصتاً اذا كان العمل على نشر ورفع الفيديوهات على الانترنت والبث المباشر، وكذلك بعض الاعمال المختلفة عبر الانترنت تحتاج الى انترنت جيد وسريع لإنجازها بسهولة.

3. الانضباط الذاتي والإدارة الذاتية:

تتطلب مجالات الربح من الانترنت الكثير من الانضباط الذاتي للنجاح في الاعمال عبر الإنترنت وإدارة متميزة وحديثة لتطوير المشاريع الاستثمارية عبر الانترنت.

يمكن استخدام التطبيقات والبرامج المنظمة للوقت والاعمال، لإدارة قائمة المهام والاعمال واولوياتها، أو الاحتفاظ بدفتر يوميات أو جدولة لما يجب إنجازه في الاسبوع باستخدام التقويم على جهاز الكمبيوتر او الهاتف الذكي.

4. تعيين مساحة او مكان عمل في المنزل:

يعمل معظم الأشخاص الذين لديهم اعمال عبر الإنترنت على أريكتهم أو في غرف نومهم، في حين أنه لا يوجد شيء خاطئ في ذلك، ولكنه يؤثر أحياناً على دافعك وتركيزك.

حيث يفضل ان يتم تخصيص مساحة عمل في المنزل لتكون بمثابة مكتب منزلي، ان المساحة المخصصة للعمل تساعد في الحفاظ على تحسين الأداء والإنتاجية، فيجب ان يكون هناك مكتب مخصص في المنزل ومريح، فمن المحتمل الجلوس أمام جهاز الكمبيوتر لساعات طويلة أثناء العمل.

مميزات الربح من الانترنت والاستثمار:

قد يقول معظم الناس أن كسب المال عبر الإنترنت أمر رائع هذا الشيء صحيح، وهناك أسباب وجيهة لذلك من حيث الإيجابيات والمميزات التي يتميز بها عن غيره من طرق كسب المال القديمة ومن تلك المميزات:

1. أنت القائد والمدير على نفسك وعملك.
2. العمل في أي مكان وفي أي وقت تريد.
3. يمكن الحصول على ثروات من اعمال بسيطة.
4. التمتع بمزيد من المرونة في العمل.
5. يمكن مواكبة التطورات التكنولوجية.
6. الحصول على الأموال بشكل مباشر او في مدة زمنية قصيرة.
7. تحقيق أسلوب حياة أكثر راحة.
8. لديك الحرية في اختيار مسار حياتك المهنية عبر الإنترنت.
9. لا تحتاج الى رأس مال كبير للبدء في العمل والاستثمار عبر الانترنت.



تحويلات الاعمال التقليدية الى اعمال حديثة عبر الانترنت:

هناك الكثير من الاعمال التقليدية صارت لها بدائل وتحولات على الانترنت وبشكل أفضل من السابق، حتى ان بعض الاعمال التقليدية قاربت على الانقراض واستخدام تلك الاعمال المشابهة لنفس عملها ولكن عبر الانترنت حيث توفر السرعة والدقة والمرونة والكثير من المميزات التي كانت تفتقد لها تلك الاعمال التقليدية وبعض من تلك الاعمال:

الاعمال التقليدية	الاعمال البديلة عبر الانترنت
التجارة التقليدية	التجارة الالكترونية
مكاتب استشارة اعمال والاستشارات الإدارية	مواقع وخدمات الاستشارات الادارية
اعمال التصميم	خدمات التصميم عبر الانترنت
عيادات الاستشارات الطبية	مواقع وخدمات استشارات طبيه اونلاين
متاجر (الملابس - أدوات المنزل والتجميل - الالكترونيات - السيارات وغيرها)	المتاجر الالكترونية
التعليم والتدريب	التعليم والتدريب عن بعد عبر اليوتيوب والمواقع والتطبيقات
شركات البرمجة	خدمات البرمجة عبر الانترنت
التسويق والدعاية والاعلان التقليدية	التسويق الحديث على الانترنت
الاشرافات الهندسية	خدمات الهندسة والاستشارات عبر الانترنت
وسائل الاعلام التقليدية	وسائل الاعلام الحديثة عبر الانترنت
المكتبات العلمية والثقافية	المكتبات الالكترونية
الوظائف التقليدية	الاعمال الحرة والخدمات المصغرة عبر الانترنت
البنوك التقليدية	البنوك الالكترونية
شركات الصرافة والتحويلات التقليدية	شركات الصرافة والتحويلات عبر الانترنت
مكاتب الاستشارات القانونية	مواقع الاستشارات القانونية
مجلات الاخبار	مواقع الاخبار

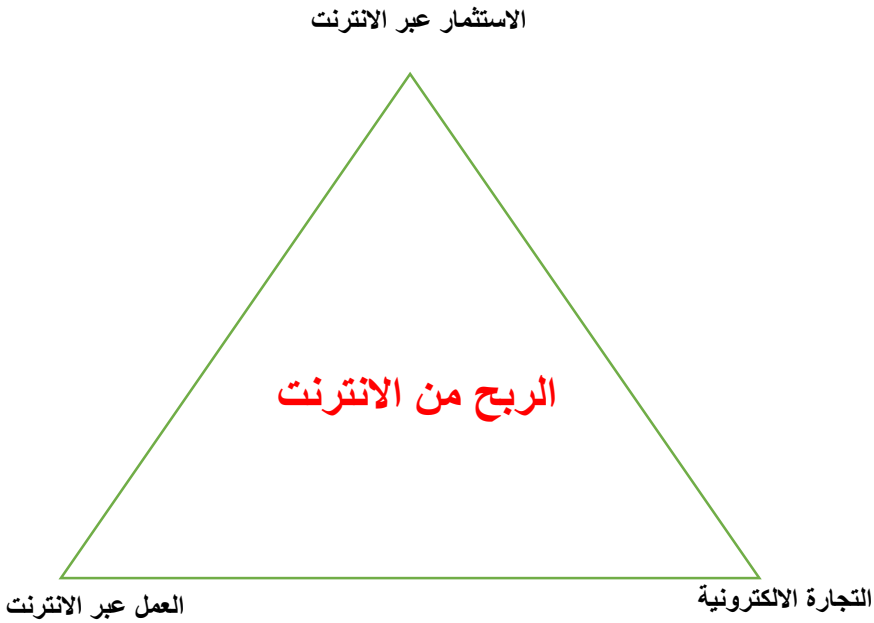
اقسام الربح من الانترنت:

تنقسم طرق ومجالات الربح من الانترنت الى ثلاثة اقسام رئيسية وهيا:

1. الاستثمار عبر الانترنت.

2. التجارة الالكترونية.

3. العمل عبر الانترنت.





❖ الاستثمار عبر الانترنت:

المقصود به هو تأسيس مشروع او عمل او موقع تجري اساسيات عمله عبر الانترنت ويحقق الأرباح عن طريق بيع الخدمات التي يقدمها او عن طريق عوائد الإعلانات التي يجنيها، وهناك العديد من الأمثلة عليّة مثل:

(شركات البرامج والألعاب - المواقع الالكترونية والمدونات - قنوات اليوتيوب وحسابات التواصل الاجتماعي الشهيرة - البنوك الالكترونية - شركات الإعلانات الالكترونية - شركات الخدمات المصغرة - المكتبات الالكترونية - وغيرها..)

❖ التجارة الالكترونية:

ويقصد بها عمليات بيع وشراء السلع والمنتجات عبر الانترنت من خلال متاجر الكترونية مختصة سوى اكان متجر الكتروني خاص بالتاجر نفسه، او عبر انشاء حسابات باخل المتاجر الالكترونية الشهيرة ك (متجر امازون - علي بابا - ايبي وغيرها) بهدف بيع وتجارة المنتجات عبر الانترنت.

❖ العمل عبر الانترنت:

هذه الطريقة مشابهة جداً للوظائف الواقعية والتي يتقاضى منها الشخص مبلغ معين مقابل خدمه او عمل معين مطلوب منه، حيث تعتبر هذه الطريقة الاسهل للبدء بتحقيق الأرباح بوقت قصير وبدون الحاجة الى رأس مال.

ويقصد بالعمل عبر الانترنت: العمل لدى اشخاص او شركات عبر الانترنت وهذا المجال واسع ولديه طرق كثيره جداً، فالبعض يعمل لدى اشخاص او شركات عبر الانترنت وذلك بالتقديم لهم ومراسلته معهم وحسب اتفاق معين، والاغلبية يعمل عبر منصات وسيطة بين الشخص العامل والشخص المستفيد او الشركة، ومن اشهر هذه المنصات (موقع مستقل - موقع خمسات - موقع فايفر) وغيرها من المنصات التي تعمل كوسيط آمن للطرفين بهدف بيع وشراء الخدمات من خلالها.



معرفة الشركات الربحية الصادقة والنصابة عبر الانترنت:

قبل التسجيل في أي شركة ربحية اسأل نفسك: هل هذه الشركة صادقة؟ هل ستحصل على أرباحك منها؟ هناك العديد من المعايير التي يمكن من خلالها معرفة ما إذا كانت هذه الشركة صادقة ام نصابه ويمكن تحديدها كالاتي:

- غالبًا لا تملك الشركات النصابة منتدى للأعضاء أو صفحة للتواصل، اما إذا كان لديهم فيجب عليك متابعة ردود أفعال المسجلين لديهم وما إذا كانت هناك شكاوى أم لا.
- الشركات الصادقة لديها عدد كبير جدًا من الأعضاء، وهم يتأكدون من أن كل عضو مسجل لديهم قد حصل على أرباحه.
- قم بالبحث عن اسم الشركة واكتشف ما يدور حولها في يوتيوب وفي برامج التواصل او في المواقع والمدونات، هل هي صادقة وما زالت مستمرة منذ سنوات أم عملية احتيال وخداع.
- قد تدفع بعض الشركات في البداية ثم تقوم بالاحتيال لاحقًا، لذا تأكد من العمل مع الشركات التي تدفع باستمرار.
- شهرة الشركة الربحية الا انها ليست معيار قوي لان بعض المواقع او الشركات النصابة او الطرق النصابة لديها طرق ذكية تجعلها تشتهر بشكل سريع، مما يصعب معرفه ما اذا كانت نصابه ام صادقه.
- معيار مهم وقوي وهو مستوى تحقيق الارباح فالبعض يغرينا بالأرقام وفي الاخير نكتشف بانها نصابة (المقصد هل الاعمال فيها جهد تستاهل هذه الارباح ك بداية في هذا المجال، ام هناك خيالات بأرباح كبيره مقابل اعمال بسيطة جداً، فاذا المبالغ كبيره مقابل العمل القليل فهنا تزداد نسبة الحكم بالاحتيال.
- معيار مهم جداً وقوي وهو ادنى مبلغ لقابلية سحب الارباح (كلما كان المبلغ الادنى لسحب الأرباح قليل جداً كلما كانت اكثر مصداقيه) علماً ان اغلب الشركات الربحية



تدعم دفع الارباح للمستفيد عند وصولها ل اول دولار واحد وبالكثير عشرة دولار، اما اذا كثرت عن 10 دولار كحد ادنى لسحب الارباح او انها تضع وقت محدد مثلاً تقول سحب الارباح في شهر كذا كذا فهنا ترتفع نسبة الحكم عليها بانها طريقه كاذبه ونصابه .

لان الطرق الربحية عادةً تتمكنك من سحب الارباح ولو من اول دولار وفي اي وقت كسبته بالكثير يومين ثلاثة ايام الى اسبوع ولو وقفت العمل، وبعض الشركات النصابة تقول لك انه تم ارسال الارباح لحسابك البنكي في باي بال او غيره وتدخله كل يوم وهو مكتوب جاري الارسال ولم يصلك.. عادةً الباي بال تصل الارباح مباشرة خلال دقيقة ويمكن نجيب فرصه يوم او يومين للشركة اكثر من ذلك يعتبر نصب بنسبه كبيره جداً.

- لا تصدق اي شركة او طريقه ربحيه الا وقد جربت تسحب منها اول ارباحك وبأسرع وقت دون ان تنتظر حتى تصل لمبالغ كبيره.
- معيار يمكن الاعتماد عليه بنسبه كبيرة جداً وهي موسوعة ويكيبيديا: عادةً نجد الشركات الشهيرة الربحية ذات تاريخ جيد تم التدوين عنها في موسوعة ويكيبيديا (اذا وجدت شركة او طريقة ربحيه تم وصفها بشكل صحيح في موسوعة ويكيبيديا حينها يمكن اعتبارها صادقه.. (كيف اعرف وكيف اجد وصف الشركة في ويكيبيديا) فقط ابحث في قوقل او اي متصفح انترنت عن (اسم الشركة او الطريقة الربحية ونهاية عنوان البحث اكتب ويكيبيديا) حينها ستظهر لك مباشرة ان وجدت مثلاً نريد نعرف شركة قوقل ادسنس في ويكيبيديا ابحث في قوقل عن (قوقل ادسنس ويكيبيديا) سيظهر موضوع قوقل ادسنس من ويكيبيديا مباشرة، اما اذا لم توجد فلا داعي للبحث اكثر فهي ليست موجوده، ويمكن كذلك الدخول لموقع موسوعة ويكيبيديا والبحث منها مباشرة.

- يكون في علمك ان ليس اي موقع تجده يقلك ستربح مع شركتنا تعتبرها شركة فانا الان وخلال يوم واحد استطيع تجهيز موقع كامل نفس ذاك الموقع بل وافضل



وانصب عليك كما تعمل هذه المواقع، تقريباً كان سابقاً نعتبر المواقع التي تبدأ ب <http://> انها نصابه ونعتبر ذات المواقع <https://> آمنه وصادقه.. فالحقيقة حالياً لا يمكن الاعتماد عليها الا قليل جداً!!!!!!.

يجب أن تعلم أيضاً أن طرق الاحتيال متواجدة دائماً ومتجددة ولا تقتصر على هذه المعايير فقط، فهناك العديد من الشركات التي تخدع أعضائها وتسحب رصيدها عند الوصول إلى الحد الأدنى لسحب الأرباح، أما بالنسبة للشركات الصادقة فهي تدفع دائماً بناءً على طلبك لسحب أموالك ومن الممكن تأخير وصول الأموال وهذا أمر طبيعي ولكن الكثير من التأخير يصبح ممطلاً، وهذه بداية للتعرف على ان كانت صادقة ام محتالة.

إجابات على اهم التساؤلات عن الربح من الانترنت:

1. هل الأموال التي ندفعها لشركات الاتصالات مقابل الاتصال بالانترنت تذهب الى ملاك المواقع وكل من يعمل على الانترنت؟

يعتقد بعض الناس بأن الأرباح التي يجنيها أصحاب الاعمال الحرة عبر الانترنت وكذلك الشركات الالكترونية مثل قوقل وفيسبوك وغيرها انها تحصل الأرباح من خلال دفع الناس لقيمة الانترنت الى شركات الاتصالات وهذا المفهوم خاطئ تماماً، حيث ان الأموال التي يدفعها الشخص مقابل حصوله للانترنت تصل الى شركات الاتصالات وذلك مقابل خدماتها التي تقدمها وتكاليف توصيل الانترنت بين الدول والسيرفرات والسنترالات وغيرها من الأمور الخاصة بشركات الانترنت والاتصالات، اما الأرباح التي تجنيها الشركات الالكترونية والمواقع وغيرها من اعمال الانترنت فهي هائلة جداً ولا يمكن ان نقارنها بالأموال التي تدفع لشركات الاتصالات، فعلى سبيل المثال شركة قوقل تحقق عوائد مالية تفوق جداً ماتحقة شركات الاتصالات كاملة فما بالنا بالشركات والمواقع الاخرى مثل فيسبوك وتويتر ويوتيوب وكذلك



المواقع الالكترونية وغيرها، كل هذه الاعمال تحقق ثروات طائلة أساسها من الإعلانات ومن التجارة ومن تقديم الخدمات وغيرها من الطرق المذكورة في فصول هذا الكتاب.

2. من اين تأتي أرباح العمل والاستثمار عبر الانترنت؟

تربح بعض الاعمال عبر الانترنت مثل المواقع والمدونات وحسابات المشاهير في مواقع التواصل الاجتماعية من خلال عروض الإعلانات والتي تدفعها الشركات لتسويق منتجاتها وخدماتها، بينما ترباح بعض الاعمال من بيع الخدمات والمنتجات عبر الانترنت وغيرها من طرق الربح من الانترنت التي سيتعرف عليها القارئ من خلال هذا الكتاب.

3. هل يجب ان امتلك أموال او رأس مال للربح من الانترنت؟

في الواقع ان هناك طرق تحتاج الى رأس مال بينما توجد طرق أخرى لا تحتاج فيها الى رأس مال فمجرد ان يكون لديك القدرة للوصول الى الانترنت وامتلاكك لبعض المهارات تستطيع تحقيق الربح والعمل على الانترنت بدون رأس مال.

4. هل الربح من الانترنت سهل ام صعب؟

الربح من الانترنت ينقسم لعدة أنواع وعدة مجالات وكل مجال له متطلبات قد تكون صعبة وقد تكون سهلة شيئاً ما، الاعتقاد الخاطئ هنا عند بعض الناس حيث يعتقد انه مجرد ان يضغط على إعلانات سيربح او اذا نشر مقاله سيربح او اذا فتح موقع او شركة بأنه سيربح من بداية الامر، بينما الواقع ان العمل على الانترنت يحتاج الى عمل وصبر واستمرار، فبعض الاعمال المستقلة على الانترنت قد تكون اسهل طرق للبدء في الربح من الانترنت بأسرع وقت ممكن ولكنها لا تحقق ثروات مثل الاعمال والاستثمار عبر الانترنت او التجارة الالكترونية، حيث ان اعمال الانترنت والاستثمار ك فتح شركة خدمات او موقع او مدونة لتقديم المعلومات او قناة يوتيوب وغيرها تحتاج لصبر وعمل باحترافية ووفق قوانين صارمة من الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة وكذلك قوانين الدول العربية وغيرها حيث تحتاج الى العمل والاستمرار لمدة زمنية مجاناً بدون ان تحصل على مقابل مالي ولكنها مع الاستمرار



والنجاح ستحقق أرباح جيدة بل وقد تصل الى ثروات كبيرة تفوق اغلب تلك الاستثمارات التقليدية التي لا تعمل بالإنترنت.

5. كيف تتم عملية سحب الأرباح من الانترنت؟

هناك العديد من الطرق لسحب الأرباح من الانترنت فالمواقع او الشركات التي تقدم الخدمات عبر الانترنت او المنتجات او كذلك التي تعرض إعلانات لمنتجات شركات أخرى او الأشخاص الذين يعملون اعمال مستقلة عبر الانترنت كل هؤلاء من من يحققون الربح من الانترنت تقوم الأطراف الأخرى المستفيدة من الخدمات او التي اشترت المنتجات بالدفع لتلك التي قدمت هذه المنتجات والخدمات او الإعلان، ويتم الدفع من خلال بنوك الإلكترونية مثل بنك باي بال واسكرل وبايونير و ويسترن يونين وغيرها من البنوك والمصارف الإلكترونية التي تتعامل عن طريق الفيزا كارد والماستر كارد وغيرها من بطائق الدفع المسبق، كما جاءت مؤخراً طرق جديدة لسحب وتحويل الأموال ومنها العملات الرقمية مثل البيتكوين وغيرها من العملات المشفرة ولكنها لازالت ممنوعة من استخدامها في بعض الدول والقوانين، والبعض لا يسحب أرباحه كاش فبدلاً من ذلك يقوم الطرف الاخر بدفع المال تقدم خدمة متبادلة بين الطرفين.

6. كم الأموال التي يمكن ربحها من اعمال الانترنت؟

بعض الاعمال البسيطة ك العمل الحر المستقل المشابهة للوظائف العادية فهذه تحصل أرباح قليلة وبعضها جيدة وعالية ولكنها لا تحقق الثروات الطائلة، بينما الاستثمار ك فتح شركات او مواقع الكترونية او الشهرة في مواقع التواصل الاجتماعية وغيرها كل هذه تحقق أرباح بعضها قد يكون قليل لكن اغلبها تحقق ارباحاً عالية بل والبعض قد يصل لثروات طائلة جداً، كذلك التجارة الإلكترونية تحقق بعضها أرباح قليلة والبعض جيد وبعضها تحقق ثروات عالية جداً تفوق التجارة العادية، ولكن التجارة الإلكترونية او الاستثمارات والمواقع والشهرة تحتاج لوقت طويل وصبر واستمرار وتطوير وقد تحتاج الى رأس مال في بداية الامر لتحقيق النجاح الا انها تعتبر افضل المجالات لتحقيق الثروات على الانترنت.



7. هل يمكن الربح من الانترنت باستخدام الهاتف وبدون وجود جهاز كمبيوتر؟

في الواقع نعم يمكن ذلك وهناك البعض من المبتدئين في الربح عبر الانترنت يستخدمون الهواتف في بداية طريقهم نحو الربح من الانترنت وذلك لعد توفرهم على إمكانيات مادية لشراء جهاز كمبيوتر وهناك من ينجح منهم ويبدئ بتطوير مقتنياته وشراء جهاز كمبيوتر فيما بعد، الا ان بعض الاعمال يستدعي العمل عليها تواجد كمبيوتر مثل انشاء استثمارات او مواقع وغيرها من التي تتطلب الى تواجد جهاز كمبيوتر للاحتراف في عملها، الا انه يمكن استخدام الهاتف في بداية الامر في بعض الاعمال على الانترنت البسيطة كبداية.

8. كيف اعرف الطرق الصادقة للربح من الانترنت والشركات الصادقة من النصابة؟

عادتاً تكون الطرق النصابة والمحتالة تعطيك خيال لا واقع له بحيث تحثك على ان مجرد الضغط على الإعلان بداخل تلك الشركة ستحقق مبالغ جدية واغلب بل كل هذه الطرق غير مناسبة للربح من الانترنت واغلب تلك الشركات محتالة وليست بشركات ربحية، كما توجد الكثير من المعايير التي نتعرف على ان هذه الشركة صادقة ام مجرد احتيال وتم ذكر اهم المعايير في هذا الفصل في هذا الكتاب، يمكنك مراجعتها وقراءتها بتمعن.

9. ماهي أفضل الطرق للربح من الانترنت وجني الثروات منها؟

هناك العديد من الطرق والمجالات فاذا كان هدفك هو الربح السريع وتحقيق دخل جيد فيمكنك العمل ك مسقل في احد المواقع التي تعمل ك وسيط بين صاحب المهارة وصاحب العمل وقد تم تفصيلها في احد فصول هذا الكتاب، اما اذا كنت تهدف لتحقيق أرباح كبيرة وثروات فننصحك بالتفكير في انشاء استثمار على الانترنت او انشاء موقع الإلكتروني او الوصول الى الشهرة عبر مواقع التواصل الاجتماعية او ان تعمل على التجارة الالكترونية ولكن سيكون عليك الصبر في هذه المجالات فقد لا تحصل في بداية المشروع على أرباح بل وقد تضطر لدفع من اموالك الشخصية ك تسويق لموقعك او استثمارك وشركتك او تجارتك



ومنتجاتك لكن مع الاحتراف والاستمرار يمكن ان تحقق أرباح عالية جداً وقد تحقق ثروات تفوق ملايين الدولارات بل ان هناك شركات الكترونية صارت تربح مليارات الدولارات من الانترنت مثل شركة قوقل وفيسبوك وامازون وغيرها الكثير حيث أصبحت على قائمة اغنى الشركات في العالم، لماذا لا فلن نبالغ بذكر مثل هذه الشركات العملاقة منذ زمن وانما هناك استثمارات وشركات ومواقع جاءت مؤخراً في اخر سنوات عبر الانترنت وحققت أرباح عالية جداً بل وثرورات.

10. هل يجب الحصول على شهادة علمية للربح من الانترنت؟

حالياً تعمل اغلب المجالات والطرق للربح من الانترنت بدون الحاجة لعرض شهادات الأشخاص العلمية ولكن قد يأتي بعد زمن قريب يتطلب ذلك الى شهادات علمية، لا يعني انه لا يتطلب العمل والربح من الانترنت حالياً الى شهادة انه يمكن لشخص لا يملك مهارات وعلوم الربح بسهولة، انما تتمتع الشخصيات التي تعمل وتربح من الانترنت على مهارات وخبرات عالية جداً سواء في اعمال مهنية او إدارة اعمال واستشارات وتجارة ومهارات برمجية ومعرفة جيدة باللغة الإنجليزية وبعض اللغات الأخرى وكلاً حسب المجال الذي يدخله في الربح من الانترنت، فالربح من الانترنت حالياً يعتمد على الخبرات والمهارات كثيراً بل ويتطلب شخصيات عبقرية قادرة على الابتكار والحصول على أفكار إبداعية جديدة.

11. هل الربح من الانترنت حلال ام حرام؟

الحلال والحرام يدخل في كل مكان ومجال من حولنا بما في ذلك الانترنت مثل الاحتيال والنصب وغيره، الا ان هناك اغلب الاعمال والربح من الانترنت حلال ومشرة دينياً وقانونياً ولن نفتي في ذلك او نحدد المجالات، ولكي تعرف المجال الذي تريد الدخول فيه حلالاً ام حرام ننصحك بالبحث واستشارة علماء دين عارفين بالتطورات الحديثة ولديهم معرفة بمميزات وكذلك مخاطر بعض المجالات ليستطيعوا الإفتاء بشكل مناسب، كما يجب عليك دائماً معرفة القوانين التابعة لدولتك التي تعيش فيها حتى لا تتعارض مع عملك.



12. هل يمكن الاعتماد على الربح من الانترنت والاستغنى عن الاعمال العادية؟

في الواقع ان كان دخلك من الانترنت جيد وعالية فيمكنك الاستقلال به حتى تستطيع تطويره وتوفير الوقت اكثر للعمل عليه وتحسينه، الا انه يفضل دائماً تنويع مجالات الدخل لتجنب الوقوع في الازمات سواء كنت تعمل على الانترنت او تعمل اعمال عادية فننصح دائماً بتنويع مجالات الدخل والاستثمارات.

13. كيفية حماية حساباتنا ومواقعنا التي نربح منها؟

يجب عليك اولاً ان تضع كلمة مرور قوية، كذلك إضافة طرق الاسترداد ك رقم الهاتف وايمل اخر، ويجب تفعيل المصادقة الثنائية لحماية الحسابات، كما يفضل بربط عدة حسابات البريد الإلكتروني، كما يجب عليك ان لا تشارك البريد الإلكتروني الذي تستخدمه لأعمالك الأساسية مع أي شخص ولا ترسل من خلاله أحد، يفضل دائماً حماية اجهزتك من هواتف او أجهزة الكمبيوتر التي يتواجد بها عملك، يفضل عمل نسخ احتياطية لعملك على حسابات الكترونية امه وفي هاردات خارجية امه ومشفرة بكلمات سر، واتباع دائماً طرق الحماية المتطورة.



الفصل الثاني: (الربح من برامج التواصل الاجتماعية)

- الربح من اليوتيوب.
- الربح من فيسبوك.
- الربح من تويتر.
- الربح من انستغرام.
- الربح من سناب شات.
- الربح من تيك توك.



الربح من اليوتيوب:

أصبح نجوم YouTube اليوم من المشاهير العصاميين وهم الأشخاص الذين اكتسبوا جمهوراً من خلال إنشاء محتوى موجه نحو التعليم والترفيه والمراجعة للمنتجات والفلوقات وغيرها من المحتوى على الإنترنت، يعمل معظم هؤلاء المشاهير على الشاشات الصغيرة والوقوف أمام الجمهور.

قد لا يكون كسب المال سبباً لبدء قناة على YouTube، لكن فرص الربح ستكون مفاجأة سارة بمجرد أن تحصل عليها.

فقبل إطلاق قناة YouTube لأغراض جني الأموال، عليك تحديد نوع الربح الذي تهتم به، هل تتطلع إلى استخدام YouTube كمنفذ ترويجي لمنتجاتك وخدماتك أو هل تريد أن يحقق محتوى الفيديو الخاص بك أرباحاً إعلانية من YouTube مباشرةً.

2. كن أحد شركاء يوتيوب لتحقيق الأرباح:

بالإضافة إلى حساب adSense، يلزمك الآن أن يتم قبولك في برنامج شركاء YouTube (YPP)، وهناك بعض المتطلبات للانضمام إلى برنامج شركاء YouTube بما في ذلك:

- يجب أن تعيش في بلد أو منطقة يتوفر بها برنامج شركاء YouTube.
- يجب أن يكون لديك أكثر من 4000 ساعة مشاهدة علنية صالحة خلال آخر عام.
- يجب أن يكون لديك أكثر من 1000 مشترك.
- يجب أن تلتزم بجميع سياسات تحقيق الدخل في YouTube.
- يجب أن يكون لديك حساب AdSense مرتبط.

إذا كنت تستوفي كل هذه المتطلبات مع التأكد ومراجعة سياسات وشروط يوتيوب، إذا حصلت أي تعديلات بعد اصدار هذا الكتاب والتأكد بأنك تستوفي كل الشروط، فأنت حينها مؤهل للاشتراك في برنامج شركاء

❖ طرق مختلفة لكسب المال من اليوتيوب:

يمكنك الربح من تقديم الإعلانات لشركات أخرى غير التي يتم الإعلان لها تلقائياً عبر إعلانات يوتيوب وادسنس، كما يمكنك الاستفادة من قنواتك عبر التسويق بالعمولة لمنتجات أمازون وغيرها من الشركات والمنتجات، وهناك طرق أخرى للربح من قنواتك تقدمها لك يوتيوب لعل أهمها:

- أرباح الإعلانات: يمكنك تحقيق الربح من خلال نشر الإعلانات الصورية والإعلانات التي تظهر على سطح الفيديو وإعلانات الفيديو.
- الاشتراكات الداعمة للقنوات: يسدّد المشتركون دفعات شهرية متكررة للاستفادة من المزايا الخاصة التي تقدّمها.
- التسوّق: بإمكان المعجبين تصفّح وشراء المنتجات، مثل السلع، من متجرك على YouTube.
- رسائل Super Chat و"الملصقات العجيبة": يدفع المعجبون مبالغ مالية مقابل إبراز رسائلهم أو الصور المتحركة في المحادثة.
- ميزة "شكراً": يدفع المعجبون مبالغ مالية مقابل إبراز رسائلهم في قسم التعليقات الخاص بالفيديو.
- أرباح YouTube Premium: يمكنك الحصول على حصّة من رسوم المشتركين في خدمة YouTube Premium عندما يشاهدون المحتوى الذي أنشأته.
- مكافئة من يوتيوب لفيديوهات شورت القصيرة.

الربح من فيسبوك:

أطلق Facebook أربع طرق تهدف إلى مساعدة منشئي محتوى الفيديو على كسب المال، تشمل أحدث الطرق على خيارات تحقيق الدخل من مقاطع الفيديو في Facebook ما يلي:

1. الإعلانات المضمنة في المحتوى.

2. اشتراكات المعجبين.

3. المحتوى المرتبط بعلامة تجارية.

4. المجموعات باشتراك.

أولاً: الإعلانات المضمنة في المحتوى:

تساعدك الإعلانات المضمنة في المحتوى على تحقيق أرباح من خلال تضمين إعلانات قصيرة قبل أو بعد أو أثناء مقاطع الفيديو نحن نحدد تلقائيًا الفواصل الطبيعية في المحتوى الذي تنشره لنضع فيها الإعلانات، ونوفر لك كذلك إمكانية اختيار المواضيع بنفسك. يتم تحديد أرباحك استنادًا إلى عوامل مثل مشاهدات الفيديو والمعلنين.

ولكن لكي تتمكن من تحقيق الأرباح من هذه الطريقة يجب عليك ان تمتلك صفحة على فيسبوك تحقق شروط أهمها ان تحتوي على عشرة ألف متابع وإجمالي دقائق مشاهدة 600000 خلال آخر 60 يومًا و 5 مقاطع فيديو نشطة على صفحتك.

ثانياً: اشتراكات المعجبين:

تسمح اشتراكات المعجبين للجمهور الأكثر اهتمامًا بصفحتك بتمويلها مباشرة من خلال اشتراكات شهرية متكررة تحددها انت، ويمكنك التعرف على الداعمين من خلال شارة خاصة في التعليقات، حتى تقدم لهم مكافآت مثل المحتوى الحصري والتخفيضات.



ثالثاً: المحتوى المرتبط بعلامة تجارية:

يمكنك تحقيق أرباح من خلال نشر محتوى يسلط الضوء على شريك أعمال أو يتأثر به. تريد العلامات التجارية التعاون مع منشئي المحتوى والوصول إلى جماهيرهم. ولجعل ذلك أكثر سهولة، وأمان، وإفادة للطرفين، قمنا بإنشاء أداة، تعرف باسم مدير شراكات العلامات التجارية، والتي تتيح إمكانية العثور على الشريك المناسب والتواصل معه وذلك للطرفين.

رابعاً: المجموعات باشتراك:

تتيح المجموعات في فيسبوك باشتراك لمسؤولي المجموعة تحقيق الاكتفاء الذاتي من خلال الاشتراكات، مما يتيح لهم زيادة الاستثمار في مجتمعاتهم.

الربح من تويتر:

نظرًا لأن Twitter هو أحد أكبر منصات الوسائط الاجتماعية مع 126 مليون مستخدم نشط يوميًا، فهناك الكثير من الأشخاص الذين يمكنك تعريفهم بعملك، لذلك تغرد باستمرار وتأمل أن يرى 126 مليون شخص تغريداتك.

يقدم تويتر برنامجين لتحقيق الدخل من مقاطع الفيديو، وهما Amplify Pre-roll ورايات Amplify وسنصلها كما يلي:

يعد برنامج Amplify Pre-roll برنامجًا إعلانيًا يمكن الاشتراك به لعرض إعلانات pre-roll الاستهلاكية على محتوى الفيديو المتميز الذي تشاركه على تويتر، تم إنشاء البرنامج ليسهل على الناشرين تحقيق الدخل من محتوى الفيديو على تويتر، وأيضًا منتج جاهز للمعلنين للمواءمة مع المحتوى الآمن للعلامة التجارية.

سيتمكن الشركاء الذين تم قبولهم في البرنامج وقاموا بتطوير حزمة رعاية من الوصول إلى وظائف تحقيق الدخل في Media Studio.

والطريقة الثانية للربح من تويتر هي عبر برنامج رايات Amplify مواءمة محتوى الفيديو المتميز الخاص بك من خلال رعاية فردية مع مُعلن (أو العديد من المعلنين)، تُعد الرايات أفضل طريقة لزيادة وصول علامتك التجارية وإيراداتها بشكل هادف وتقديم مواءمة متميزة للمعلنين الذين يرغبون في الوصول إلى جمهورك.

سيكون لدى الشركاء الذين تم قبولهم في البرنامج وقاموا بتطوير حزمة رعاية وظائف إضافية لتحقيق الدخل في Media Studio.

الربح من الإنستغرام:

إذا كانت لديك بعض مهارات التصوير الفوتوغرافي، فستمتع بميزة كبيرة للمنصة، إذا كنت شخصاً مثيلاً للتصوير وترغب في إضفاء مزيد من الحياة على تصوير منتجك، ليس لديك كاميرا؟ تعرف على كيفية التقاط صور مذهلة بهاتفك من خلال دورة التصوير الفوتوغرافي للمنتجات لن يمنحك شيء من كسب المال من تطبيق مشاركة الصور والفيديو انستغرام.

❖ نماذج أعمال لكسب المال على Instagram:

1. كن مؤثرًا واكسب المال من المشاركات التي ترعاها:

إذا تمكنت من الوصول إلى حالة المؤثر المطلوب، فيمكنك استخدام ملفك الشخصي على Instagram للترويج لجميع أنواع المنتجات من جميع أنواع العلامات التجارية.

إذا لم تكن مألوفًا فإن المؤثر هو الشخص الذي بنى سمعة طيبة ويتابع ولاءه من خلال المشاركة بانتظام على حساباته الاجتماعية، لديهم متابعون جيّدون ويمكنهم إقناع جماهيرهم بالانتقال إلى الاتجاهات وشراء منتجات معينة، لديهم هذه القوة لأنهم أمضوا الكثير من الوقت في بناء الثقة والعلاقات مع جمهورهم.

تميل العلامات التجارية إلى الشراكة مع المؤثرين للقيام بالمنشورات الدعائية التي تساعد في نشر المعلومات حول منتجاتهم، للوصول إلى هذه النقطة تحتاج إلى تنمية متابعيك على Instagram بالإضافة إلى إنشاء منشورات بشكل منتظم تؤدي إلى مشاركة قوية من متابعيك.

كبار المؤثرين يجنون آلاف الدولارات لكل منشور ممول، ضع في اعتبارك أن الأمر يستغرق وقتًا طويلاً والكثير من العمل الجاد والموهبة للوصول إلى هذه النقطة، يمكن تحقيقه بالتأكيد ولكن تأكد من إدارة توقعاتك إذا اخترت هذا المسار.

بصفتك مؤثرًا من المهم جدًا أن تعرف جمهورك، أنت بحاجة إلى فهم من هم هؤلاء الأشخاص، اهتماماتهم وقيمهم واحتياجاتهم ورغباتهم.

بهذه الطريقة، ستتعرف على أفضل العلامات التجارية التي تناسبهم، إذا كنت قد تحولت إلى حساب أعمال على Instagram، فيمكنك البحث في إحصائيات جمهورك أكثر قليلاً من خلال ميزة Instagram Insights.

إذا كنت قد أنشأت تواجداً جديراً بالملاحظة عبر الإنترنت، فمن المحتمل أن تتواصل العلامات التجارية الكبرى معك، ولكن أثناء قيامك بالبناء ستجد أيضاً العلامات التجارية التي تعتقد أنها تتناسب بشكل أفضل مع شخصيتك وقيمك.

تواصل معهم مباشرة (من خلال Instagram أو من خلال مواقعهم الإلكترونية) لمحاولة التفاوض على صفقة، يمكنك أيضاً إدراج نفسك في أحد الأسواق المؤثرة لزيادة فرصك في العثور عليك من خلال علامة تجارية كبيرة.

كنصيحة إضافية احرص على ألا تفقد ثقة جمهورك الحالي في عملية جني الأموال من المشاركات الدعائية، من الأفضل دائماً استخدام علامة تصنيف Instagram تخبر الأشخاص بأنها مشاركة برعاية (شيء بسيط مثل #رعاية أو #إعلان).

2. كن تابعاً واكسب المال من بيع منتجات الآخرين:

يمكنك بيع منتجات الآخرين والحصول على عمولة، هناك الكثير من الأشخاص الذين يكسبون المال من Instagram من خلال البرامج التابعة.

الفرق بين المؤثر والشريك هو أن الشركة التابعة تعمل على تحقيق مبيعات للعلامة التجارية الشريكة مقابل عمولة، من ناحية أخرى يهدف المؤثر بشكل أساسي إلى خلق الوعي (إذا

كنت مهتمًا فقط بالحصول على عرض لعلامتك التجارية، فقد ترغب في الاطلاع على نصائح التوعية بالعلامة التجارية هذه لاكتساب قوة جذب).

تكسب الشركات التابعة الأموال من خلال رابط قابل للتتبع أو رمز ترويجي للتأكد من أنك تعرف بالضبط المبيعات التي جاءت مباشرة من مشاركاتك.

ولكي تكن تابعًا وتكسب المال من بيع المنتجات من الآخرين أنشئ منشورات جذابة حتى تتمكن من الترويج للمنتجات دون إلحاح، نظرًا لأنه لا يمكنك الحصول إلا على رابط واحد في سيرتك الذاتية على Instagram فقد ترغب في توصيل صفحة مقصودة برابط الإحالة الخاص بك، في كل منشور تأكد من إخبار الأشخاص بأنه يمكنهم شراء المنتج عبر الرابط الموجود في سيرتك الذاتية، وأنشئ تعليقًا ممتعًا على Instagram.

في البداية قد يبدو الأمر وكأنه لعبة صعبة ، لكن التسويق بالعمولة لديه الكثير من الإمكانيات إذا كنت تخطط للنمو يمكنك توسيع تواجدك من خلال تضمين موقع ويب أو قنوات تسويقية أو وسائل اجتماعية أخرى.

3. كن مساعدًا افتراضيًا للمؤثرين والمشاهير:

إذا كنت تفضل العمل خلف الكواليس ، ففكر في أن تصبح مساعدًا لأحد المؤثرين في Instagram يحتاج العديد من المؤثرين إلى المساعدة في تصفية طلبات الرعاية وتشغيل الإعلانات وتحديد المتابعين الوهميين وغير ذلك، يمكنك أن تعرض أن تكون مدير أعمالهم وتتقاضى رسومًا بالساعة مقابل خدماتك.

بصفتك خبيرًا مؤثرًا في Instagram ، ستكون مسؤولاً عن الكثير من الأشياء ، مثل إدارة الرسائل المباشرة وجدولة المنشورات والرد على التعليقات، أيضًا قد يطلب منك المؤثر مشاركة أفكار المحتوى لتنمية علامته التجارية الشخصية.

6. بيع المنتجات المادية الخاصة بك:

يمكنك بيع أي منتج مادي ملموس تصنعه بنفسك أو تشتريه من الموردين، عادةً ما يتطلب البيع بالتجزئة التقليدي للتجارة الإلكترونية تخزين بعض المخزون ، مما يعني أنك ستحتاج إلى إنفاق بعض رأس المال لبدء التشغيل لشراء منتجاتك.

ستحتاج أيضًا إلى مكان يمكنك فيه الاحتفاظ بالمنتجات ، مثل غرفة احتياطية في المنزل أو مساحة تخزين مستأجرة، هذا صحيح بشكل خاص إذا كنت تخطط لتوفير المال عن طريق شراء المنتجات بكميات كبيرة، ستحتاج إلى مكان للاحتفاظ بكل شيء قبل طلبه وتسليمه للعملاء.

اعتبارًا من يوليو 2020 ، يمكنك بيع المنتجات مباشرة على Instagram من خلال إنشاء متجر Instagram ما عليك سوى وضع علامة على المنتجات في صور Instagram الخاصة بك ويمكنك توجيه متابعيك على Instagram إلى صفحات منتجك ، حيث يمكنهم شراء أغراضك مره واحدة.

7. بيع منتجات Dropshipping:

Dropshipping هو نموذج أعمال يمكنك استخدامه لتشغيل متجر دون الاحتفاظ بأي مخزون، بمجرد إجراء عملية بيع ، سيقوم المورد بشحن منتجاتك من مستودعاته مباشرة إلى عتبة منزل العميل، لن تقلق أبدًا بشأن تخزين منتجاتك أو تعبئتها أو شحنها.

الربح من سناب شات:

هناك ثلاث طرق لكسب المال على Snapchat، ك (مكافأة من منصّة "الأضواء" - اهداء من المتابعين - سوق صناع المحتوى) سيتم توضيح هذه الطرق كما يلي:

1. بيع اللقطات الخاصة بك:

تتيح لك منصّة "الأضواء" إنشاء مقاطع فيديو قصيرة ومشاركتها مع كل المستخدمين من جميع أنحاء العالم. تتم مكافأة أفضل مقاطع Snap من منصّة "الأضواء"!

للتأهل للحصول على دفعات، يجب أن تمتثل المقاطع المرسلّة للإرشادات المجتمعية وتعليمات منصّة "الأضواء" وشروط الخدمة وشروط منصّة "الأضواء". أي مقاطع Snap محذوفة من منصّة "الأضواء" لن تكون مؤهلة للحصول على دفعات.

يستطيع مُستخدمو Snapchat تلقي مكافآت من نفس مقطع Snap عدة مرات لمدة تصل إلى ٢٨ يومًا بعد تقديمها طالما ظلت المقاطع المرسلّة تبتث مباشرة.

2. اهداء من المتابعين:

يمكن لمستخدمي Snapchat إظهار الحب إلى مشاهير Snap المفضلين لديهم عن طريق إرسال هدية إليهم.

تُرسل الهدايا من خلال الرد على القصة، ما يسهّل على المعجبين التواصل مع نجوم Snap المفضلين لديهم، وعلى نجوم سناب إنشاء علاقات أعمق بمعجبيهم. يجني نجوم Snap حصة من عائدات الهدايا المُتلقاة عن طريق الردود على القصة.

إنها طريقة رائعة لبدء المحادثات مع أكبر داعميك. كما تعد فرصة رائعة للتباهي بولاء متابعيك للمجتمع، لذا اشترك مع أكبر معجبك وأمطرهم بالامتنان.

3. سوق صناع المحتوى:

يساعد سوق صناع المحتوى الشركات على اكتشاف مجتمع صناع محتوى Snapchat ومشاركتهم.

حيث تبحث الشركات بجميع الأشكال والأحجام بصورة متزايدة عن العمل مع صناع المحتوى لمبادرات المحتوى المميزة بعلامات تجارية وشراكات الواقع المعزز وغيرها.

تعد سوق صناع المحتوى مجموعة من المزايا تمكّن العلامات التجارية وصناع المحتوى من التواصل والتعاون مع بعضهم، يستطيع صناع المحتوى استخدام موهبتهم وإمكانية الوصول لمساعدة الشركات على مشاركة القصص وتحقيق الأهداف.

تبحث الشركات عن الشركاء باستخدام فلاتر مثل الميزانية واللغة والتخصص، يحدد صناع المحتوى أسعارًا خاصة بهم ويتخذون القرار بشأن المشروعات التي يعملون بها.

الربح من تيك توك:

تكافئ TikTok أعضائها من خلال برنامج إحالة TikTok Rewards الجديد، يمكن لأي مستخدم من الدول المشاركة دعوة عضو جديد للانضمام إلى TikTok من خلال رابط الإحالة الفريد الخاص به وكسب مكافآت TikTok . يمكن بعد ذلك استرداد هذه المكافآت في شكل عمليات تعبئة رصيد للهاتف المحمول وكوبونات والمزيد.

ولست هذه الطريقة الوحيدة لكسب المال على TikTok إليك كيف يمكنك كسب المال على TikTok:

• مكافآت TikTok

تعد مكافآت TikTok المكتسبة بموجب برنامج إحالة TikTok Rewards حاليًا واحدة من أفضل الطرق لكسب المال والمكافآت على TikTok.

إليك كيف تفعل ذلك: انسخ رابط الإحالة الفريد الخاص بك من ملف تعريف TikTok الخاص بك.

اطلب من صديقك الذي لم يستخدم TikTok مطلقًا الانضمام إلى المنصة باستخدام رابط الإحالة الخاص بك، اكسب مكافآت لحظة انضمامهم إلى المنصة وإنشاء حساباتهم.

علاوة على ذلك، يمكن للمستخدمين أيضًا كسب مكافآت من خلال مشاهدة مقاطع الفيديو والمشاركة في الأحداث المذكورة في صفحة الأنشطة، بعد تجميع عدد معين من مكافآت TikTok، يمكن للمستخدمين استردادها والاستمتاع بالمزايا.

• عملات TikTok

TikTok Coins هي العملة داخل التطبيق المستخدمة في TikTok، هل تتساءل عن كيفية شراء عملات TikTok Coins؟ يمكن شراؤها بسهولة من قبل أي مستخدم مقابل المال

الفعلي، يمكن بعد ذلك استخدام عملات TikTok هذه لإرسال الهدايا والماس إلى المبدعين، لإظهار التقدير لمحتواهم.

وهكذا يمكن لمنشئي المحتوى على TikTok كسب أموال حقيقية من خلال عملات TikTok: يمكن للمتابعين إرسال الهدايا إلى منشئي المحتوى المفضلين لديهم أثناء التفاعل، يحتاج المنشئ إلى ما لا يقل عن 1000 متابع ليكون مؤهلاً لإجراء تدفقات مباشرة.

يمكن للمبدعين الذين يربحون هذه الهدايا على TikTok تحويلها إلى ماسات، والتي يمكن تحويلها إلى نقود، ويمكن بعد ذلك سحبها من خلال شركاء الدفع مثل PayPal.

• صندوق TikTok Creator

في يوليو 2020 ، أعلنت TikTok عن صندوق Creator الخاص بها ، وتعددت بتشجيع أولئك الذين يحلمون باستخدام أصواتهم وإبداعهم لبناء مهن ملهمة. مع الاستجابة المذهلة التي تم تلقيها، في غضون أسبوع، تمت زيادة المبلغ من 200 مليون دولار إلى 1 مليار دولار.

ومع ذلك ، ليس كل شخص مؤهلاً للتقدم بطلب للحصول على TikTok Creator Fund. فيما يلي بعض مربعات الاختيار التي يجب وضع علامة عليها قبل أن تفكر في الحصول على المال، ولكي تكون مؤهلاً للحصول على Tiktok Creator Fund ، يجب عليك:

- تكون مقيماً في الولايات المتحدة أو المملكة المتحدة أو فرنسا أو ألمانيا أو إسبانيا أو إيطاليا.
- أن يكون عمرك 18 عاماً على الأقل.
- أن يكون لديك ما لا يقل عن 10000 متابع.
- الحصول على 100000 مشاهدة فيديو كحد أدنى في آخر 30 يوماً.
- لديك حساب TikTok يلتزم بإرشادات مجتمع TikTok وشروط الخدمة.
- تعتقد أنك تناسب الفاتورة؟ تقدم بطلب للحصول على Creator Fund الآن واتخذ خطوة أخرى نحو أن تصبح أحد نجوم TikTok!

4. قم بالإعلان عن منتجاتك أو بيعها على TikTok

بينما كان TikTok رائعًا للنمو الشخصي، فقد ساعد أيضًا العديد من العلامات التجارية المحلية على الازدهار، يعد بدء مشروعك الصغير أحد أكثر الطرق شيوعًا لكسب المال على TikTok.

ببساطة أعلن عن منتجاتك من خلال مقاطع فيديو TikTok الواضحة والإبداعية، اجذب انتباه جمهورك ووسع نطاق عملك على TikTok.

الفصل الثالث: (الربح من امازون)

- الربح من امازون.
- طرق الربح من امازون.

الربح من امازون:

عندما يتعلق الأمر بصناع المال عبر الإنترنت، فإننا عادةً نسمع عن الربح من أمازون، لحسن الحظ لأي رائد أعمال يبحث عن طريقة جديدة لتحقيق الدخل، فإن أمازون هي طريقة سهلة للبدء، حيث يقدمون مجموعة متنوعة من الطرق لمشاركة الأرباح باستخدام نظامهم الأساسي، قد تتفاجأ بمدى سهولة أن تكون من أفضل البائعين في أمازون أو أن تحقق دخلاً كبيراً على أمازون.

فهناك العديد من الطرق لكسب المال على أمازون ، سواء كنت تباع شيئاً ما أم لا، مهما كانت المهارات أو الموارد التي لديك تحت تصرفك، فإليك بعض الطرق التي يمكن أن تساعدك بها Amazon في تحقيق الدخل.

طرق الربح من امازون:

1. التسويق بالعمولة

واحدة من أكثر الطرق مباشرة لكسب أموال كبيرة على أمازون دون بيع أي شيء بنفسك هي أن تكون مسويق بالعمولة لشركة أمازون، يعد البرنامج التابع لشركة Amazon حقاً عملاً في عالم كسب المال في أمازون.

2. Amazon Handmade:

إذا كنت تعتقد أن Etsy هو المكان الوحيد لبيع سلع يدوية عالية الجودة ، فكر مرة أخرى، على Amazon Handmade ، يمكنك بيع الملابس والمجوهرات والإكسسوارات والفنون والسلع الحرفية الأخرى.

3. ميرتش باي امازون (Amazon Merch By Amazon):

هل تعتبر نفسك فنانا أم مصمم؟ قد تكون Amazon Merch مناسبة لك، حتى لو لم تكن خبيراً فقد تتمكن من عمل تصميمات رائعة تحقق أرباحاً على هذه المنصة، طالما أنك على دراية بالاتجاهات الثقافية ولديك برنامج تصميم أساسي.

يمكنك بيع القمصان والكثير من الأشياء الأخرى التي تحمل تصميماتك، لن تضطر إلى دفع أي شيء لبيع سلعك على Amazon تتحمل أمازون مسؤولية الطباعة والشحن والتغليف ودعم العميل.

كل ما عليك فعله هو إنشاء حسابك، وتحميل التصميم والسعر وكتابة الوصف واللون، تحصل على ملكية على كل تصميم تبيعه، يعتمد ما تصنعه على مقدار بيع المنتج وتكلفة بيعه في أمازون.

4. Kindle Direct Publishing:

هل أنت كاتب أم لديك إمكانية الوصول إلى فريق من الكتاب؟ لم يعد نشر عملك يتطلب اهتمام دار النشر، يتيح لك Kindle Direct Publishing نشر كتب Kindle على نظامهم الأساسي.

يمكن أن تذهب إليك 70% من عائدات المبيعات الإجمالية، أنت لا تقتصر على خيارات الكتب الرقمية فقط على هذه المنصة، يمكن طباعة النسخ الورقية أيضاً.

5. Amazon FBA:

نشاط Amazon FBA ليس خيارًا معروفًا عندما يتعلق الأمر بجني الأموال على Amazon، ومع ذلك فهي طريقة ممتازة لكسب المال دون القلق بشأن الشحن أو دعم العملاء.

يتم تخزين منتجاتك في مستودع أمازون، حيث يمكن أن تجني لك المال في سوق أمازون دون الحاجة إلى القيام بأي شيء بمجرد شحن المنتجات، تستفيد Amazon Prime من هذا البرنامج لتوصيل المنتجات للعملاء بشكل أسرع.

باستخدام برنامج Amazon FBA يمكنك إرسال العناصر الخاصة بك إلى Amazon Center والسماح لهم بتوصيلها، لن يعرف العملاء الاختلاف ولهذا السبب لم يسمع الكثير من الناس عن هذا البرنامج.

ختاماً يمكننا القول ان هذه هي اهم واشهر الطرق للربح من امازون، الا ان هناك طرق إضافية أخرى يمكن تحقيق أرباح إضافية من خلالها عبر امازون.

الفصل الرابع: (الربح من المواقع والمدونات الالكترونية)

- الربح من المواقع والمدونات الالكترونية.
- طرق الربح من المدونات والمواقع الالكترونية.
- منصات لعمل المواقع والمدونات الالكترونية.

الربح من المواقع والمدونات الالكترونية:

ربما سألت نفسك يوماً ما كيف تستفيد من التدوين ولماذا يعتبر الربح من مواقع الويب من أفضل الطرق للعمل عبر الإنترنت من وجهة نظر أصحاب المواقع، ما الذي سيعود إلى الشخص الذي ينشئ مدونة ويكتب عنها مقالات سيقراها الناس! هذا سؤال شائع بين المبتدئين أو الذين يفكرون في إنشاء مدونة أو موقع على شبكة الإنترنت والاستفادة منها.

في الواقع يعد الربح من التدوين من أكثر الطرق المفضلة لدى العديد من محبي العمل الحر والاستثمار عبر الانترنت وريادة الأعمال في جميع أنحاء العالم.

وذلك لأسباب عديدة مثل توفير مزايا العمل الحر وإمكانية تحقيق دخل عالي مع مزيد من المرونة في العمل والجهد والوقت.

بالطبع هو مثل أي عمل مستقل آخر يتطلب جهداً مستمراً وسعيًا للتعلم ومواكبة التحديثات واستثمر في نفسك لتحافظ على نفسك في مجال الاختصاص، لكن ما يميزه أنك تبذل الجهد وكسب المال مقابل ذلك بشكل متكرر في العمل على الانترنت العادي بينما من خلال المواقع والمدونات الالكترونية تعمل لمرة واحدة وتتقاضى أجرًا مقابل عملك وهكذا تنتهي الصفقة.

بالطبع عندما أتحدث عن إنشاء موقع أو مدونة، فأنا أعني موقعًا احترافيًا مدفوع الأجر ومستضاف ذاتيًا، وليس مساحة استضافة مجانية مثل Blogger و Tumblr و WordPress المجانية.

الاستضافة المدفوعة لموقعك أو مدونتك الالكترونية تمنحك ميزات احترافية وبالتالي نتائج جيدة والقدرة على توسيع مجال عملك وتطوير موقعك على عكس الاستضافة المجانية.

هناك العديد من الأسباب التي تجعل إنشاء مدونة مجانية للربح من الإنترنت فكرة غير جيدة، لذا فإن مصدر ربحنا الرئيسي هو التدوين الاحترافي ، نحن هنا محترفون ، ولسنا هواة.



يعني التدوين الاحترافي إنشاء محتوى بهدف كسب المال، هذا المحتوى عبارة عن مجموعة من المقالات أو الكتابات التي تضيف قيمة للآخرين، وتعلمهم شيئاً بل وتستمتع أيضاً! حيث تقوم بجذب جمهورك المرغوب وتسويق خدماتك أو منتجاتك أو خدمات الآخرين التي تستفيد منها عن طريق إضافة المعلومات التي يبحثون عنها أو الإجابة على سؤال لديهم.

التدوين هو عملية تتطلب الكثير من الجهد والبحث والصبر أيضاً، الخبر السار هو أنه يمكنك تحقيق ربح كبير من التدوين، ولكن الخبر السيئ هو أنه لا يمكنك أن تصبح مدوناً محترفاً ما لم تشعر بالراحة مع فكرة أن مدونتك هي عملك الكامل من المنزل وأنه يجب عليك الاهتمام بها من حيث الشكل والمحتوى القيم والتسويق الجيد وإضافة مصادر مختلفة للربح ووضع الخطط والاستراتيجيات الدائمة للتوسع وأيضاً التعلم المستمر الذي لا يرقى إليه الشك، إذا تعاملت معها على أنها هواية ورفاهية، فسوف تخذلك أيضاً.

الفوائد التي تعود عليك أيضاً بصفقتك مدوناً محترفاً بخلاف جني الأموال، إذا أخذنا جني الأموال كأمر مسلم به، فيمكنك الحصول على مزايا أخرى مثل صنع اسماً لنفسك علامة تجارية شخصية، تسهيل الحصول على وظيفة أخرى من خلال العمل على مدونتك.

يمكن الاستفادة من فرصة الحصول على وقت إضافي لتوظيف مهاراتك في العمل المستقل، سواء في مواقع العمل المستقل أو من خلال الاتفاقيات المباشرة.

التدوين ليس طريقة سريعة لكسب المال، فالبداية صعبة وتحتاج لوقت طويل لكسب الزيارات، على الرغم من جودة العائد المادي من التدوين الاحتراف، إلا أنه ليس من بين الطرق السريعة لربح الأموال عبر الانترنت بل يحتاج الى الصبر والاستمرار.

طرق الربح من المدونات والمواقع الالكترونية:

بعد ان تقوم بانشاء مدونتك الالكترونية عبر منصة بلوجر او ووردپرس او غيرها من منصات التدوين المدفوعة والمجانية، او بعد ان تقوم بانشاء موقعك الالكتروني الشخصي يمكنك تحقيق الأرباح منه من خلال خمس طرق رئيسية لتحقيق الربح من التدوين ونسردها كما يلي:

1. الإعلانات.
2. التسويق بالعمولة.
3. مقالات دعائية.
4. المنتجات الخاصة.
5. الخدمات والاستشارات.

1. الإعلانات

الإعلانات هي إحدى الطرق المباشرة للربح من التدوين عند إضافة إعلانات إلى المحتوى الخاص بك، قد يكون في الجزء العلوي من المقال او في الوسط أو على نفس الصفحة في مكان مخصص، على سبيل المثال في الشريط الجانبي أو حتى من خلال الوسائط إذا كنت تقوم بإعداد مقاطع فيديو على سبيل المثال، وهذا يختلف حسب ما تفضله وما هي الشركة التي تتعامل معها.

إذا كنت ترغب في إضافة إعلانات في مدونتك من اليوم الأول، فيمكن ذلك من خلال شركات إعلانية تتيح عرض الإعلانات دون شروط عدد الزيارات الكبير، ولكن يجب أن تعلم أن الإعلانات لن توتي ثمارها إلا في حال حصولك على زيارات جيدة من اجل الحصول على أرباح جيدة.

2. التسويق بالعمولة

يتضح من اسمه أي تسويق لمنتجات الآخرين تتعلق بمجال مدونتك مقابل عمولة عن كل عملية بيع تتم بواسطتك أو عن كل عميل ترسله إلى الشركة الأم من خلال موقعك حسب الاتفاقية.

بعض المدونين في الغرب يجنون عشرات الآلاف من الدولارات شهرياً من مدوناتهم فقط من التسويق بالعمولة ويعبرون المليون دولار سنوياً من طرق الربح المختلفة التي سبق عرضها من إعلانات وغيرها.

بعض المدونين العرب المحترفين يكسبون آلاف الدولارات شهرياً بنفس الطريقة، لكن عيب التدوين العربي بشكل عام ماعدا القليل هو أن الموقع يحتوي على مواضيع كثيرة جداً ولا يختص بشيء واحد، وبالتالي تقرأ مقالاً واحداً ثم تغادر ولا تعود مرة أخرى للموقع أو المدونة لأنك لم تجد محتوى كاملاً يدور حول هذا الاهتمام فقط.

يجب على المسوق أن يراعي أن ثقة جمهوره به مهمة له واستمراريته، وبالتالي لا يجب عليه تسويق كل ما يقع في طريقه، بل المنتجات التي جربها بالفعل، أو على الأقل هو أجرى بحثاً جيداً عن جودتها وسمعتها وقراءة مراجعات موثوقة عنها، مما يجعله يثق به متابعوه.

3. المقالات الدعائية

المقالات المستعارة هي مقالات كتبها المدون كمراجعة لمنتج معين أو حتى كتوصية للمنتج لمتابعيه، على سبيل المثال إذا كنت طبيبة وقررت إنشاء مدونة متخصصة في تثقيف الأمهات بشكل عام حول طب الأطفال أو أمراض النساء، فما الذي يجب وما لا يجب، وبالتالي تناول المنتجات الطبية التي تدعم نمو الطفل أثناء الحمل أو أثناء الحمل، الطفولة المبكرة.

إذا أصبحت مدونتك شائعة واكتسبت الكثير من الإعجابات والمتابعين، تتواصل شركات الأدوية معك وتعرض عليك أجراً لكتابة مقال عن نوع الفيتامينات X التي تدعم نمو الأطفال لضمان ثقة العملاء “زوار مدونتك”.

تحظى هذه الفكرة بشعبية كبيرة في العالم العربي مع مواقع التواصل الاجتماعي الشهيرة، حيث يعملون كمؤثرين للمنتجات مقابل المال.

إنها طريقة يسعى من خلالها أولئك الذين لديهم العديد من المتابعين على وسائل التواصل الاجتماعي إلى كسب المال من خلال حساباتهم.

هذا النوع جيد كطريقة لكسب المال من مدونتك ولكن يجب أن يتم بحذر شديد! لا ينبغي على المدون المحترف أن يوصي بمنتج ليست بجودة عالية لزواره دون أن يقتنعوا به شخصيًا، وإلا فإنه سيفقد ثقة زائريه شيئاً فشيئاً! "نفس مبدأ التسويق بالعمولة".

4. المنتجات الخاصة

المنتجات الخاصة هي المنتجات التي ينتجها المدون بنفسه ويبيعها مباشرة لمتابعيه، قد تباع مدونة الطبخ كتاب وصفات في شكل مطبوع أو إلكتروني.

قد تباع مدونة التصوير الفوتوغرافي الصور المخزنة للمدونين أو مالكي مواقع الويب أو دورات التصوير الفوتوغرافي.

قد تباع مدونة تعليمية منشورات رقمية أو أوراق عمل أو كتبًا، ولدينا مثال عربي احترافي على ذلك بالمناسبة، وهو مدونة رحلة التعليم المنزلي "بها الكثير من الهدايا المجانية".

قد تباع مدونة السفر أدلة مصنفة حسب المنطقة لعشاق السفر وأولئك الذين يبحثون عن توصيات.

5. بيع المدونة أو الموقع الإلكتروني نفسه

أحد الطرق الفرعية أيضًا، هناك من يعمل على إنشاء المواقع والعمل عليها من حيث تحسين جودة الموقع ورفع ترتيبه وتقويمه بمحركات البحث وعدد الزيارات ثم يبيعه بقيمة أعلى بكثير من قيمته التكلفة الأصلية وحتى الجهد المبذول عليها مما يحقق ذلك أرباح جيدة، والبعض

يبرمج ويصمم قوالب مواقع ومدونات الكترونية ويعرضها للبيع عدة مرات وهناك الكثير من يعمل بهذه الطريقة وهي مربحه جداً.

6. تأجير مساحات إعلانية

هو نوع من الدعاية لكنه لا يحتاج إلى وسيط مثل شركات الإعلان التي ذكرتها في بداية الموضوع، حيث يتم هذا النوع من خلال اتفاقية مباشرة بين المدون والمعلن تنص على تخصيص مساحة إعلانية لعمل المعلن يتم فيها عرض منتجاته أو خدماته فقط مقابل أجر حسب مدة الإعلان وحجم الزوار الذي يرسله للمعلن.

7. تقديم الخدمات أو الاستشارات

إذا قررت إنشاء موقع ويب أو مدونة من أجل الربح، فسيتعين عليك تعلم العديد من المهارات الجديدة مثل كتابة المقالات، وتحسين محركات البحث، والتسويق الإلكتروني، وتحليل الموقع وإدارته، وربما البرمجة إذا كنت ترغب في ذلك، ستجعلك كل هذه العلوم تتمتع بخبرات رائعة يمكن استخدامها لتقديم خدمات على مواقع العمل المستقل مقابل رسوم ممتازة بالإضافة إلى دخلك الأساسي من مدونتك.

8. مواقع العضوية

إنه موقع يمنح زواره عضوية مقابل رسوم، على سبيل المثال إذا كنت زائرًا لهذا الموقع وتثق في المحتوى المنشور، فهو يقدم لك قيمة عالية ويستحق القراءة ويمكن تصنيفه كمرجع مهم بالنسبة لك في هذا المجال، ربما ستقبل فكرة دفع رسوم اشتراك صغيرة لقراءة أفضل محتوى يقدمه موقعك المفضل.

ومن ثم يقوم صانعو المحتوى في هذه المواقع بعمل بعض المقالات العامة التي تعتبر ترويجًا مجانيًا للموقع، مع الحفاظ على المحتوى الأكثر قيمة وأفضلها متاحًا فقط للأعضاء المشتركين.

9. تبرع لدعم الموقع

في هذه الطريقة يقوم المدون بإنشاء محتوى جيد جدًا يمكن اعتباره مرجع لدعم الموقع للاستمرار، ولكن في هذه الحالة يقوم بإتاحته مجانًا تمامًا ثم يضع أيقونة للتبرع على موقعه لمن يريد ذلك ادعم الموقع والمدون لمواصلة العمل الجيد.

هذه الطريقة سهلة التنفيذ من جانب المدون لأنه يضيف مكوّنًا إضافيًا على موقعه يتيح له جمع التبرعات وضخها في حسابه المصرفي الإلكتروني.

في النهاية تختلف طرق الربح من التدوين الاحترافي من مكان إلى آخر، وتختلف أيضًا حسب تفضيل المدون لنوع على آخر حسب الإستراتيجية التي تناسبه ويحب العمل معها.

في النهاية الشيء المهم هو أن يدرك المدون أنه أنشأ مدونته في المقام الأول لتكون مرجعا لإفادة الناس وتعليم العلوم ومن ثم كسب المال منها.

منصات لعمل المواقع والمدونات الالكترونية:

1. منصة وورد برس:

يعد WordPress ذات الاستضافات المدفوعة نظامًا أساسيًا ممتازًا لمجموعة متنوعة من مواقع الويب، من التدوين إلى التجارة الإلكترونية إلى مواقع الأعمال، يعد WordPress نظام إدارة محتوى متعدد الاستخدامات.

تم تصميم WordPress مع مراعاة سهولة الاستخدام والمرونة، وهو حل رائع لكل من مواقع الويب الكبيرة والصغيرة.

موقع WordPress هو أي موقع يستخدم WordPress كنظام إدارة المحتوى (CMS) يدعم WordPress كلاً من الواجهة الخلفية لموقع الويب (الواجهة حيث يسجل المستخدم

الدخول لإجراء تغييرات أو إضافة محتوى جديد) والواجهة الأمامية (الجزء المرئي من موقع الويب الذي يراه الزوار على الويب).

هناك إمكانية لعمل مدونة ووردبرس مجانية ولكننا لا ننصح بها لمن يريد تحقيق الأرباح، وذلك كونها لا تحتوي على مميزات الوردبرس المدفوع وهي مميزات مهمة.

2. منصة بلوجر:

Blogger هي خدمة بسيطة تقدمها شركة Google الشهيرة ، والتي يمكنك من إنشاء مدونة على الإنترنت ، من خلال منصة Blogger يمكنك إنشاء مدونة بسهولة وبساطة في غضون دقائق، كل ما تحتاجه هو إنشاء ملف تعريف مجاني على Blogger، الذي يتطلب أن يكون لديك حساب Google فقط ، وبعد ذلك يمكنك إنشاء مدونة blogger جديدة على الفور .

يمكنك الاختيار من بين مجموعة متنوعة من قوالب المدونات لتحديد شكل وتخطيط واسم مدونتك، ستم إضافة رابط مدونتك على Blogger إلى نهاية هذا الدومين: blogspot.com ، ولكن إذا كنت تريد اسم دومين خاصًا ، فستعين عليك شرائه بنفسك وربطه بـ Blogger.

بعد الانتهاء من مرحلة إنشاء الملف الشخصي، ستتمكن من الوصول إلى لوحة تحكم بسيطة حيث يمكنك إنشاء منشورات وإضافة صفحات إلى مدونتك ومشاهدة التعليقات والرد عليها وتنفيذ المهام الأساسية الأخرى المتعلقة بالمدونة.

3. مواقع PHP وغيرها

تعد مواقع php مختصة أكثر استخداما للمواقع التي تقدم خدمات مدفوعة والبعض يستخدمها للخدمات المجانية واستخدامها للربح من الإعلانات بدلاً عن الخدمات المدفوعة، ننصح بهذه المواقع لمن لديه خبره جيدة في البرمجة ومن يريد تقديم خدمات مدفوعة للمشاركين.

الفصل الخامس: (الربح من التطبيقات والألعاب والبرامج)

- الربح من التطبيقات والالعاب.
- طرق الربح من التطبيقات والالعاب.
- كيفية الحصول على تطبيق للربح منه.

الربح من التطبيقات والألعاب والبرامج:

غالبًا ما يعتمد الربح من تطبيقات الهاتف على وضع تطبيقك في أشهر المنصات العالمية (مثل Google Play و Apple store)، ثم الترويج له حتى تحصل على أكبر عدد ممكن من التنزيلات.

كما تعلم أن هناك نظامين أساسيين أو نوعين من تطبيقات الهاتف، تطبيقات لنظام التشغيل Android تابع Google، ونظام تشغيل iOS المدعوم من Apple.

هناك العديد من الطرق للاستفادة من تطبيقات الهاتف المحمول وتطويرها، وبالطبع لكل طريقة مزايا وعيوب، إلا أن هناك الكثير من المبرمجين للتطبيقات والألعاب يحققون الكثير من الأرباح وهناك شركات مختصة بعمل ألعاب متميزة وألعاب فيديو وغيرها تصل أرباحها السنوية للمليار دولار فاكتر.

طرق الربح من التطبيقات والألعاب:

1- الربح من الإعلانات

هذه هي الطريقة الأكثر شيوعًا التي يعرفها الكثير من الأشخاص للربح من تطبيقات الجوال، مثل الفواصل الإعلانية والصور التي تظهر لك أثناء لعب أي لعبة على الهاتف، وهذه إحدى صور الإعلانات.

تعتبر الإعلانات طريقة آمنة وجيدة للغاية لكسب المال من أي تطبيق أو لعبة، فأنت لا تفعل أي شيء سوى السماح لشبكة الإعلانات بوضع إعلاناتها على تطبيقك.

ربما يكون أكبر عيب في هذه الطريقة هو أنك تحتاج إلى عدد لا بأس به من التنزيلات لتطبيقك من أجل كسب قدر معقول من الإعلانات منه.

أهم شبكات الإعلان الموثوقة التي يمكنك التعاقد معها هي (AdMob - التي تشبه منصة AdSense للمواقع) ، وهي مملوكة أيضًا لشركة Google.

اعتادت Apple أن تمتلك نظامًا أساسيًا مشابهًا (iAds)، لكنه توقف عن العمل، ولكن يمكنك استخدام منصة Google Admob للربح من تطبيقات IOS من خلال الإعلانات. بنفس الطريقة التي يعمل بها الربح من Google Adsense، كلما قمت بتحسين الإعدادات من أجل اختيار أفضل أشكال الإعلانات والأماكن والأوقات كلما ساهم ذلك في زيادة الأرباح. عندما تقوم بالتسجيل في شبكة Admob، ستجد الكثير من المعلومات والإرشادات للقيام بذلك بأفضل طريقة ممكنة، وبالطبع عليك اختبارها وتجربتها بنفسك وفقًا لنوع التطبيق الخاص بك.

2- تطبيقات مدفوعة

من المؤكد أنك واجهت غالبًا تطبيقات مدفوعة أثناء وجودك في متجر تطبيقات الأجهزة المحمولة، أو ربما لديك بالفعل تطبيق مدفوع على هاتفك.

هذه هي الطريقة الثانية للربح من تطوير تطبيقات الأجهزة المحمولة، لذلك يتعين على أي مستخدم للحصول على تطبيقك أن يدفع مقابل الخدمات التي يقدمها تطبيقك.

هذه الطريقة مربحة للغاية، لكنها تتطلب أن يكون تطبيقك فريدًا ومختلفًا عن التطبيقات المجانية، حتى يقبله المستخدمون ويسارعون للاشتراك والدفع لك مقابل استخدام التطبيق.

3- إضافة ميزات مدفوعة (الشراء من داخل التطبيق)

هذه هي الطريقة الأكثر فاعلية للربح في عالم تطبيقات الجوال، تقوم بوضع بعض الميزات (ألوان مختلفة - ميزات إضافية - إزالة الإعلانات) مقابل مبلغ مالي.



هذه الطريقة مناسبة تمامًا للتطبيقات المتعلقة بالتصميم أو التصوير الفوتوغرافي أو إدارة المهام أو حتى تطبيقات الألعاب، خاصةً إذا كان التطبيق جيدًا ويوفر فائدة حقيقية.

هذه هي الطريقة التي يوصي بها الخبراء في هذا المجال، لأنه من السهل الترويج لهذه الميزات الإضافية، خاصة بعد أن يجرب المستخدمون التطبيق في شكله المجاني.

4- احصل على المشاهدات

هذه الطريقة أنسب لأصحاب المواقع على اختلاف أنواعها ومجالاتها والشركات ومقدمي الخدمات الذين لا يرغبون في الحصول على حركة المرور والمشاهدات.

هناك طرق عديدة للربح من المواقع الإلكترونية (التسويق بالعمولة - الإعلان - تقديم الخدمات - بيع المنتجات) ، وكلها تعتمد على الحصول على حركة المرور، وهنا يأتي دور تطبيقات الجوال التي تسهل هذا الأمر.

ولهذا تجد معظم المواقع الكبيرة لديها تطبيقات لمواقعها، يسهل من خلالها تصفح محتوى المواقع مباشرة من الهاتف وبسرعة أعلى من استخدام متصفح عادي.

هذا يجعل عملية التواصل مع مستخدمي التطبيق سهلة للغاية، ويمكن إرسال تنبيهات حول أحدث المقالات أو العروض للمستخدمين لتصفحها، وبالتالي زيادة الأرباح، والحفاظ على الزوار والمتابعين.

5- الاشتراكات

بنفس منطق الطريقة السابقة، يمكنك جعل بعض المحتوى على التطبيق لا يمكن الحصول عليه إلا بعد اشتراك مدفوع، وهذا ما تعتمد عليه بعض تطبيقات الصحف ومواقع المحتوى الشهيرة.

إذا كان لديك قاعدة من المستخدمين أو المتابعين الذين هم مهتمين في ما تقدمه، ستكون هذه الطريقة مثالية لك.



6- قم ببيع التطبيق نفسه

يمكنك الاستفادة من بيع تطبيقاتك، فهناك الكثير ممن يتطلعون إلى شراء تطبيقات جاهزة تؤدي مهامًا معينة لجمهورهم، أو يمكنك بيع تطبيقك بعد تحقيق أرباح منه. إنها تجارة تباع مشروعًا جيدًا ومربحًا، وتستخدم الأموال التي تجمعها لبناء مشروع آخر، وكأنك تباع سيارتك لشراء سيارة أفضل.

هناك الكثير من المطورين أو الأشخاص الذين يعملون في هذا المجال، ويحققون أرباحًا جيدة جدًا من التداول في تطبيقات الهاتف المحمول يمكنك بيع تطبيقك عبر العديد من المنصات المختصة بذلك.

كيفية الحصول على تطبيق للربح منه:

أصبح الحصول على تطبيق لكسب المال منه أمرًا سهلاً للغاية، حيث يتم تطوير التكنولوجيا ولغات البرمجة لتسهيل عملية بناء التطبيقات المختلفة.

يتم تطوير هذه التقنية أيضًا لبناء أنظمة تساعد أي شخص على تصميم وبناء أي تطبيق يريده، دون الحاجة إلى معرفة أي لغة برمجة، كل ما يحتاجه هو فكرة لتطبيق ثم تصميمه.

حتى الأفكار نفسها متاحة على نطاق واسع، مما يجعل الاستفادة من تطبيقات الهاتف المحمول أسهل من أي وقت مضى.

يمكنك وضع بعض الصور والرسومات البسيطة بترتيب معين، ولديك تطبيق يستخدم بعض الأدوات لإضافتها.

نعم الأمر بهذه السهولة هذه الأيام ولكن لكي تكون الصورة واضحة لك، يجب عليك معرفة جميع الطرق التي يمكنك من خلالها الحصول على تطبيق جوال للاستفادة منه مثل:



1- شراء تطبيق جاهز.

2- تعاون مع مبرمج محترف

3- بناء تطبيق بدون برمجة عبر مواقع تقدم هذه الخدمة.

4- بناء تطبيق باستخدام أنظمة البرمجة المختلفة بنفسك اذا كنت تجيد البرمجة.

هذه هي الطريقة الرابعة والأخيرة، وهي بناء التطبيق بكل ميزاته، وهذا بالطبع يتطلب منك معرفة مسبقة بلغات البرمجة التي تناسب النظام الأساسي الذي تفضله (Android - IOS - تطبيقات الويب).

كونك مطور برامج لن يجعلك تستفيد فقط من تطبيقات الهاتف التي تطورها، ولكن يمكنك الاستفادة من مهارتك في مجال العمل الحر، أو الحصول على وظيفة في شركة مرموقة ومتخصصة في هذا المجال.

في النهاية إن الاستفادة من تطبيقات الهاتف المحمول أمر بسيط للغاية، خاصة بسبب توفر جميع الأدوات والمعلومات المطلوبة في عصر المعلومات الذي نعيش فيه حالياً.

لذلك ننصح بالبدء في أقرب وقت ممكن، حيث تستمر موجة تطبيقات الهاتف المحمول في الارتفاع ولن يوقفها أحد، فحاول الاستفادة منها لصالحك.

الفصل السادس: (الربح من العملات والفوركس)

-الربح من العملات الرقمية.

-الربح من الفوركس.

-الربح من اسهم الشركات.



الربح من العملات الرقمية:

عند البحث عن أفضل الطرق لكسب المال عبر الإنترنت، فالعملة المشفرة Cryptocurrency هي واحدة من الأصول الرقمية الأسرع نموًا، بدعم من blockchain وتمكينه للتداول، فإنه يوفر بشكل فعال وسائل متعددة لأي شخص يتطلع إلى تحقيق دخل جيد عبر الإنترنت.

هناك العديد من الطرق التي يمكنك من خلالها جني الأموال باستخدام العملات المشفرة، وبعضها لا يحتاج منك حتى لاستثمار أي شيء سوى وقتك وجهودك، ولكن عليك دائماً بالتحقق في مشروعيتها دينياً وقانونياً مالم فنحن غير مسؤولين عن استعمالك لها، بل وننصح الجميع بعدم التعامل بها الا بموافقه علماء الدين والقانون في دولتك لاستخدامها.

أفضل الطرق لكسب المال من العملات المشفرة:

1. الربح من العملات الرقمية بالاستثمار:

إذا كنت على استعداد لشراء بعض العملات الرقمية، والانتظار حتى يزداد سعرها لتقوم ببيعها ستلاحظ زيادة أرباحك بصفة كبير .

في حين أن تداول العملات الرقمية قصير الأجل يمكن أن يكون متقلبًا وتخسر فيه المال، فإن أولئك الذين يتحلون بالصبر والراغبين في الانتظار لبضع شهور وسنوات يحققون الربح الوفير من تداول هذه العملات الرقمية.

كما هو الحال مع جميع عمليات شراء العملات الرقمية، يجب عليك أن تقوم بالكثير من البحث أولاً حول العملة الرقمية التي ترغب في شرائها، واكتشف المزيد حول توقعات النمو طويلة المدى وزيادة سعرها أو العكس و مخاطر استثمار تداول هذه العملة.



2. الربح من العملات الرقمية عن طريق التداول:

إذا كنت تحب منصات العملات الرقمية و سوق الأسهم، فقد ترغب في محاولة البيع والشراء، تمامًا كما تفعل مع الأسهم، يراقب العديد من المستثمرين سوق العملات الرقمية بعناية شديدة. بهدف الشراء بسعر منخفض والبيع عبر السعر مرتفع سواء كان البيتكوين أو أي عملة رقمية من العملات الأخرى.

ليس الأمر سهلاً ويمكن أن يتطلب الكثير من العمل و رأس المال، ولكن يمكنك ربح أموال طائلة وآلاف الدولارات إذا كنت تعرف ما تفعله.

حتى أن بعض الأشخاص يتداولون العملات الرقمية يوميًا، لكن هذا يتطلب عادة استثماراً و رأس مال كبير جدًا للبدء به.

ولانتسى ان التداول في العملات الرقمية يحمل مخاطر كبيره واحتمالات للخسارة، فتداول بحذر ولتطمع بعض الأحيان وتضيع كل اموالك.

الربح من الفوركس:

في سوق الفوركس ، تشتري العملات أو تبيعها، حيث إن الدخول في تجارة في سوق الصرف الأجنبي أمر بسيط، تشبه آليات التجارة إلى حد كبير تلك الموجودة في الأسواق المالية الأخرى (مثل سوق الأسهم) ، لذلك إذا كان لديك أي خبرة في التداول ، فيجب أن تكون قادرًا على النقاطها بسرعة كبيرة.

الهدف من تداول العملات الأجنبية هو تبادل عملة بأخرى في توقع أن السعر سيتغير، وبشكل أكثر تحديدًا ستزداد قيمة العملة التي اشتريتها مقارنةً بالعملة التي قمت ببيعها.

هذا مثال:

$$10000 \text{ يورو} \times 1.18 = 11800 \text{ دولار أمريكي}$$

$$10000 \text{ يورو} \times 1.25 = 12500 \text{ دولار أمريكي}$$

سعر الصرف هو ببساطة نسبة العملة التي يتم تقييمها مقابل عملة أخرى، على سبيل المثال ، يشير سعر صرف الدولار الأمريكي مقابل الفرنك السويسري إلى عدد الدولارات الأمريكية التي يمكنها شراء فرنك سويسري واحد ، أو عدد الفرنكات السويسرية التي تحتاجها لشراء دولار أمريكي واحد.

❖ كيف تقرأ اقتباس فوركس:

يتم دائمًا تسعير العملات في شكل أزواج ، مثل GBP / USD أو JPY / USD والسبب في اقتباسها في شكل أزواج هو أنك في كل معاملة صرف أجنبي تشتري عملة وتبيع عملة أخرى في نفس الوقت.

عندما يكون لديك مركز مفتوح في تداول العملات الأجنبية ، فأنت تقوم بتبادل عملة بأخرى، يتم تسعير العملات فيما يتعلق بالعملات الأخرى.



فيما يلي مثال على سعر الصرف الأجنبي للجنيه الإسترليني مقابل الدولار الأمريكي:

سعر صرف الجنيه الإسترليني مقابل الدولار الأمريكي (GBP / USD) تُعرف العملة الأولى المدرجة على يسار الشرطة المائلة ("/") بالعملة الأساسية (في هذا المثال ، الجنيه البريطاني).

العملة الأساسية هي العنصر المرجعي لسعر الصرف لزوج العملات، دائما لها قيمة واحدة، العملة الثانية المدرجة على اليمين تسمى العملة المقابلة أو عملة التسعير (في هذا المثال ، الدولار الأمريكي).

عند الشراء يخبرك سعر الصرف بالمبلغ الذي يتعين عليك دفعه بوحدة عملة التسعير لشراء وحدة واحدة من العملة الأساسية.

في المثال أعلاه عليك أن تدفع 1.21228 دولارًا أمريكيًا لشراء 1 جنيه إسترليني، عند البيع يخبرك سعر الصرف بعدد وحدات عملة التسعير التي تحصل عليها لبيع وحدة واحدة من العملة الأساسية.

في المثال أعلاه ستتلقى 1.21228 دولارًا أمريكيًا عندما تبيع جنيهًا إسترلينيًا واحدًا، تمثل العملة الأساسية المقدار المطلوب من عملة التسعير للحصول على وحدة واحدة من العملة الأساسية.

إذا قمت بشراء EUR / USD ، فهذا يعني ببساطة أنك تشتري العملة الأساسية وتبيع عملة التسعير في نفس الوقت.

يمكنك شراء الزوج إذا كنت تعتقد أن العملة الأساسية سترتفع (تكتسب القيمة) بالنسبة إلى عملة التسعير، يمكنك بيع الزوج إذا كنت تعتقد أن العملة الأساسية ستتناقص (تفقد قيمتها) بالنسبة إلى عملة التسعير.

مع وجود الكثير من أزواج العملات للتداول، كيف يعرف وسطاء الفوركس العملة التي يجب إدراجها كعملة أساسية وعملة التسعير؟

لحسن الحظ الطريقة التي يتم بها تسعير أزواج العملات في سوق الفوركس موحدة، ربما لاحظت أن العملات المقتبسة كزوج عملات عادة ما يتم فصلها بشرطة مائلة ("/") فقط اعلم أن هذه مسألة نفضيل وقد يتم حذف الشرطة المائلة أو استبدالها بنقطة أو شرطة أو لا شيء على الإطلاق.

على سبيل المثال قد يكتب بعض المتداولين "EUR / USD" على أنها "EUR-USD" أو "EURUSD" فقط. كلهم يعنون نفس الامر.

❖ كيف يعمل تداول الفوركس:

أولاً، يجب عليك تحديد ما إذا كنت تريد الشراء أو البيع:

إذا كنت ترغب في الشراء (وهو ما يعني في الواقع شراء العملة الأساسية وبيع عملة التسعير) ، فأنت تريد أن ترتفع قيمة العملة الأساسية ثم تبيعها مرة أخرى بسعر أعلى.

في حديث المتداول ، يسمى هذا "الشراء" أو اتخاذ "مركز الشراء" ، إذا كنت ترغب في البيع (وهو ما يعني في الواقع بيع العملة الأساسية وشراء عملة التسعير) ، فأنت تريد أن تنخفض قيمة العملة الأساسية ومن ثم ستعيد شرائها بسعر أقل، هذا يسمى "البيع" كيفية كسب المال من تداول العملات الأجنبية عن طريق الشراء والبيع في نفس الوقت.



الربح من اسهم الشركات:

متوسط عائد سوق الأسهم هو 10% سنوياً أفضل مما يمكنك أن تجده في الحساب المصرفي أو السندات، فلماذا يفشل الكثير من الناس في كسب هذه الـ 10% ، على الرغم من الاستثمار في سوق الأسهم؟ كثير لا يبقون مستثمرين لفترة كافية.

مفتاح كسب المال من الأسهم هو البقاء في سوق الأوراق المالية؛ طول "الوقت في السوق" هو أفضل مؤشر على أدائك الإجمالي، لسوء الحظ غالباً ما ينتقل المستثمرون إلى سوق الأسهم والخروج منه في أسوأ الأوقات الممكنة، ويفقدون ذلك العائد السنوي، لكسب المال من الاستثمار في الأسهم، استمر في الاستثمار.

المزيد من الوقت يعني المزيد من الفرص لزيادة استثماراتك، تميل أفضل الشركات إلى زيادة أرباحها بمرور الوقت، ويكافئ المستثمرون هذه الأرباح الكبيرة بسعر أعلى للأسهم، هذا السعر المرتفع يترجم إلى عائد للمستثمرين الذين يمتلكون الأسهم.

الفصل السابع: (الربح من الخدمات المصغرة والعمل والمستقل)

- ما هي مواقع الخدمات المصغرة وأهميتها.
- أهم مواقع الخدمات المصغرة على الانترنت.
- أهم الخدمات التي يمكن تقديمها على مواقع الخدمات المصغرة.
- كيف الاستفادة من مواقع الخدمات المصغرة.

ما هي مواقع الخدمات المصغرة وأهميتها:

هي مواقع وسيطة بين مقدم الخدمة ومشتري هذه الخدمة بعمولة بسيطة لضمان أن يضمن كل طرف حقه، حيث يمكن لأي عضو في الموقع أن يقدم خدماته بأسعار تبدأ من دولار واحد أو 5 دولارات والمزيد للموقع للنشر والترويج مقابل عمولة عادة ما تكون 20% ويمكن تقديم أنواع مختلفة من الخدمات فيه، من حل الواجبات المنزلية إلى برمجة موقع على شبكة الإنترنت، بحيث يمكن لأي شخص أن يجد خدمة يمكنه القيام بها، وبالتالي تحقيق أرباح.

أهم مواقع الخدمات المصغرة على الإنترنت:

هناك العديد من مواقع الخدمة المصغرة عبر الإنترنت، بما في ذلك المواقع العربية والأجنبية، وتعتمد على نفس الفكرة مع بعض الاختلافات الطفيفة في تحديد سعر الخدمة أو التطورات التي يمكنك إضافتها إلى الخدمة وبعض الاختلافات الطفيفة الأخرى.

موقع المستقل وخمسات وهما أشهر مواقع لبيع وشراء الخدمات المصغرة في الوطن العربي، هناك عدد من المواقع العربية الأخرى، لكننا راضون فقط عن المواقع التي تتمتع بأعلى ثقة ومصداقية.

أهم الخدمات التي يمكن تقديمها على مواقع الخدمات المصغرة:

هناك العديد من الخدمات التي يمكنك تقديمها من خلال منصات الخدمات المصغرة ونسرد لك بعضاً منها:

- خدمات التصميم مثل تصميم الشعارات وتصميم البانرات ومقدمات الفيديو وأغلفة الكتب وما إلى ذلك.
- خدمات الكتابة والترجمة مثل كتابة المقالات والمراجعات والسير الذاتية وخدمات الترجمة والتدقيق اللغوي.
- خدمات تحسين محركات البحث والتسويق الإلكتروني وجذب الزوار.

- خدمات التعلم الإلكتروني عن بعد سواء تعليم اللغة الإنجليزية أو الفوتوشوب أو التسويق أو غير ذلك.
- خدمات البرمجة وتطوير الويب.
- التجارة الإلكترونية والخدمات المصرفية الإلكترونية.
- خدمات متنوعة مثل الصور والحكم والعديد من الخدمات الأخرى.

من الممكن أيضًا تقديم بعض الخدمات المصغرة التي تعتمد على موهبة معينة، هناك العديد من الخدمات التي يمكنك تقديمها حسب موهبتك فقط، مثل الرسم والتصوير والأداء الصوتي والعديد من الخدمات الأخرى، أدخل فئات الخدمات وتصفح الخدمات واكتشف موهبتك التي من خلالها يمكنك تقديم خدمات مثل أو أفضل من المعروف أو البحث مباشرة من خلال البحث في موقع خمسات أو مستقل والاطلاع على الخدمات المتعلقة بهذه الموهبة امثله على ذلك:

- إذا كان لديك أداء صوتي مميز، يمكنك تقديم خدمات أداء الصوت.
 - إذا كان لديك ثقة بالنفس وأداء متميز، يمكنك تقديم خدمة مراجعة الفيديو للمواقع والمنتجات.
 - إذا كانت لديك موهبة الرسم، فيمكنك تقديم خدمة الرسم.
- إذا كنت قد أتقنت إحدى هذه الخدمات، يمكنك التسجيل الآن على أحد المواقع الوسيطة لبيع الخدمات المصغرة والبدء في تقديم خدماتك وتحقيق الأرباح.

كيف الاستفادة من مواقع الخدمات المصغرة:

الطريقة الصحيحة للاستمرار في مواقع الخدمات المصغرة هي تعلمك عن إحدى الخدمات سواء التصميم أو البرمجة أو غيرها وتطوير نفسك مع الوقت لتصبح أكثر احترافية لتحقيق المزيد من المبيعات والأرباح، لكن هناك العديد من الخدمات التي يمكنك تقديمها دون تعلم أي مهارة.



هناك العديد من الخدمات التي يمكنك البدء بها الآن على مواقع الخدمات المصغرة، وهي من الخدمات التي تشتد الحاجة إليها، ويمكنك من خلالها تحقيق الكثير من الأرباح إن شاء الله.

بما في ذلك بعض الخدمات التي يمكنك الحصول عليها مجاناً من بعض البرامج أو المواقع والخدمات الأخرى التي تحتاجها لاستثمار جزء من أموالك في موقع أو برنامج لتقديمه.

واحدة من الخدمات المطلوبة للغاية على خمسات هناك العديد من القوالب الأجنبية التي قد يرغب الكثيرون في تعريبها للاستفادة منها على المدونة العربية، يمكنك تقديم هذه الخدمة ولكن يجب عليك التأكد من حقوق الملكية.

الخدمات المصرفية الإلكترونية:

من أكثر الخدمات المطلوبة على موقع Fiverr ، وكل ما عليك فعله هو إنشاء حساب في البنوك الإلكترونية مثل PayPal و Payoneer و Skrill و Neteller.

ثم تقوم بشحنه من خلال Visa أو MasterCard الخاصة بك وشحن حسابات الآخرين عن طريق إرسال الأموال إلى حساباتهم مع إضافة عمولتك.

شحن حساب نيتيلر 3.5 أو 3.25 دولار لكل خدمة، وبالتالي تحصل على عمولة 0.50 أو 0.75 دولار لكل طلب، ويزداد ربحك مع زيادة الطلبات.

وهذه العمولة هي أكثر بكثير من رسوم شحن حسابك، والإرسال مجاني في معظم البنوك الإلكترونية، ويمكنك تقديم خدمة سحب الأموال من مواقع الخدمات المصغرة إلى خدمات أخرى مثل رصيد الجوال أو الى حسابات بنكية او مصرفية محلية.

خدمة تقرير SEO شاملة لموقعك مع كيفية تحسين موقعك لمحركات البحث، يمكن لمتخصصي محركات البحث تقديم هذه الخدمة وكسب الكثير من الأموال.



خدمة مقدمة فيديو احترافية لقناة يوتيوب، هذه الخدمة من الخدمات التي يزداد الطلب عليها، وتحتاج فقط إلى تنزيل برنامج Adobe After Effect ، والموجود في العديد من المنتديات العربية المهتمة بالرسومات، ثم مشاهدة فيديو واحد على موقع يوتيوب عن كيفية تعديل قوالب After Effect لتجد أنه يمكنك بسهولة تعديل أي قالب في فترة زمنية لا تتجاوز 15 دقيقة ويمكنك الحصول على العديد من قوالب After Effects فقط من خلال البحث على Google.

هناك بعض المواقع مثل Flixpress التي تزودك بهذه الخدمة ويمكنك تعديل القوالب الموجودة بها في بضع دقائق وبسهولة ولكن الاشتراك المجاني منها لا يمنحك جودة عالية بالإضافة إلى شعار الموقع الذي لا تجعلك تستفيد منه على مواقع الخدمات المصغرة ما لم تشترك فيه وتدفع ثمنه، افعل ذلك لاحقاً في حالة زيادة الطلبات عليك كنوع من الاستثمار وإكمال الوقت، لكن أنصحك بتعلم التصريفات بشكل أفضل والحصول على قوالب جاهزة من الإنترنت ومجانية بدون علامة مائية.

خدمات التصميم تصميم لافتة إعلانية لموقعك - تصميم شعار احترافي لموقعك - تصميم انفوجرافيك مميز لموضوعك.

قد تعتقد أن الخدمات الثلاث تتطلب مصمم جرافيك بخبرة 3 سنوات، وبالطبع لا أحد ينكر أن الخبرة لها عامل كبير لكن هنا نتحدث عن خدمات مقابل 5 دولارات وليس مئات الدولارات ، وبالتالي أنت بحاجة إلى إكمال الخدمة بسرعة والقيام بالعمل المطلوب بشكل جيد بدلاً من التفكير في عدة أسابيع في فكرة الشعار وإليك ما سنحتاجه لمواقع قوالب Photoshop و Illustrator الجاهزة والتي تقدم لك العديد من القوالب التي يمكنك التعديل بسهولة شديدة من خلال برنامج Photoshop أو Illustrator من هذه المواقع.

يمكنك أيضاً تصميم جرافيك احترافي من خلال بعض المواقع، فمن خلالها إنشاء العديد من التصميمات مثل البانرات والأغلفة للفيديوهات والتويتير وجميع مواقع التواصل الاجتماعي وغيرها الكثير.

في الواقع يعتبر موقع canva من أفضل المواقع على الإطلاق لأي شخص يريد الحصول على تصميمات بطريقة سهلة من خلال العديد من القوالب والتصميمات الجاهزة التي يمكنك تعديلها بسهولة.

لا تحتاج إلى أي خبرة سابقة في التعامل معها، ولكن يمكنك مشاهدة فيديو على موقع يوتيوب عن كيفية إنشاء تصميمات احترافية على canva لبدء التعامل مع الموقع.

الربح من مواقع الخدمات المصغرة دون تقديم خدمة واحدة، لا يزال بإمكانك الاستفادة من مواقع الخدمات المصغرة دون الحاجة إلى تقديم أي خدمة فيها، وذلك من خلال برنامج البيع بالعمولة للخدمات على مواقع الخدمات المصغرة مما يجعلك تربح 2 دولار لأول خدمة يشتريها شخص من خلالك على موقع خمسات، يوجد أيضًا نفس البرنامج على أي خدمة بطريقة مختلفة وأيضًا على Fiverr بعمولة أكبر.

تتميز هذه الطريقة بأنها لا تحتاج إلى أي وقت لتقديم خدمة، فقط القليل من الوقت في البداية للترويج لها ثم السماح لها بالعمل تلقائيًا.

الترويج لخدمة واحدة مميزة يمكنك من خلالها الحصول على أرباح مستمرة وتلقائية طوال الوقت دون الحاجة إلى الدخول إلى موقع الخدمات المصغرة.

يمكنك الترويج لهذه الخدمات بسهولة من خلال موضوع في مدونتك، أو عن طريق الترويج لخدمة مميزة في المنتديات، وتعليقات المدونة، وما إلى ذلك أو من خلال إشراف أصحاب قنوات اليوتيوب أو صفحات الفيسبوك مع الخدمات المتعلقة بهم.

الفصل الثامن: (قوائم مهمة في الربح من الانترنت)

- قائمة ببنوك الكترونية.
- أشهر المتاجر الالكترونية العالمية والعربية.
- قائمة ببيع الأفكار والاعمال الحرة على الانترنت.
- افضل المواقع العربية للعمل الحر عبر الانترنت.
- قائمة بشركات الاعلانات الالكترونية.

قائمة ببنوك الكترونية:

قائمة أشهر البنوك الإلكترونية التي تسمح بالتعاملات المالية في معظم الدول العربية يمكنك التحقق من توفر خدمات البنك الذي تختاره في بلدك العربي من خلال موقع البنك:

1. بنك باي بال:

يعتبر بنك Paypal الإلكتروني من أشهر وأهم البنوك الإلكترونية الرائدة في المدفوعات عبر الإنترنت، سواء في الوطن العربي أو دول العالم بشكل عام، ويصفه كثير من الناس على أنه أفضل البنوك الإلكترونية على الإطلاق.

2. بنك بايونير:

يعتبر بنك بايونير من أكبر وأفضل البنوك الإلكترونية في العالم وليس فقط في الدول العربية، يقدم خدماته للعملاء العرب بسهولة ويسر، حيث تدعمها معظم البنوك التقليدية العاملة في الدول العربية، ومقرها الرئيسي في مدينة نيويورك.

3. نيتيلر:

تأسس بنك نيتيلر في بريطانيا، ويتميز البنك بسهولة التعاملات المالية دون مشاكل أو معوقات يذكرها العملاء، كما أنه مدرج في قائمة أكبر البنوك الإلكترونية، وبالطبع فهو بنك مرخص له حتى من قبل شركة MasterCard المعتمدة لإصدار البطاقات الإلكترونية.

4. اسكريل:

بنك اسكريل (أو Moneybookers سابقًا) هو أيضًا أحد أفضل البنوك الإلكترونية، حيث يتم التعامل معه من قبل الملايين حول العالم، ويمكنك بسهولة فتح حساب به وإتمام جميع عملياتك المالية إلكترونيًا بأمان مثل السحب والتحويل وتلقي الأموال، Skrill تابعة لمجموعة Paysafe Group، والتي تشمل أيضًا بنك نيتيلر.



حاول دائماً إلقاء نظرة على موقع البنك نفسه ومعرفة مدى توفر بلدك، وكذلك خطوات العمل والرسوم بين الخدمات المالية، في قسم الدعم والأسئلة الشائعة، حيث يتوفر هذا البنك على المواقع باللغة العربية.

5. ويسترن يونيون

ويسترن يونيون من أشهر وأفضل شركات الصيرفة الإلكترونية في العالم، كما أنها تقدم خدماتها لبعض الدول العربية كذلك، يقع مقرها الرئيسي في أمريكا الشمالية، الولايات المتحدة الأمريكية.

في الختام بما أنك تعمل على الإنترنت سواء في العمل الحر أو المتاجر الإلكترونية أو الاستثمار، فهذا يتطلب منك اختيار بنك إلكتروني يساعدك على النجاح والاستمرار.



أشهر المتاجر الالكترونية العالمية والعربية:

في عالمنا الحديث يمكنك الحصول على ما تريد بنقرة زر واحدة فقط وأنت في مكانك، وهذا ما توفره لنا المتاجر الإلكترونية سواء العربية أو العالمية، توفر لك المتاجر الإلكترونية جميع السلع والمنتجات التي تريدها و العثور على أسعارها دون الحاجة إلى الذهاب إلى مكان معين.

بل بالإمكان الحصول على كل المعلومات عن السلعة ومعرفة مواصفاتها وأسعارها وأنت في مكانك ومن ثم الوصول إلى باب منزلك، يمكنك أيضًا شراء سلعة من دولة أخرى لأن سعرها أقل من سعرها في بلدك وهذا يوفر عليك الوقت والجهد والتكاليف.

نظرًا لأهمية هذه المواقع سنقدم لك أكثر المتاجر الموثوقة والشعبية عبر الإنترنت في هذا المجال:

1. أمازون:

موقع أمازون هو المتجر الإلكتروني رقم واحد في العالم التجاري عبر الانترنت، لذا فهو يتربع على عرش القائمة دون منازع.

ويحقق الموقع حسب آخر الإحصائيات أكثر من ملياري زيارة شهريًا، مما يدل على الثقة الكبيرة التي يتمتع بها في قلوب عملائه المخلصين.

يفضل معظم الناس التسوق من هذا المتجر بشكل أساسي لأنه يحتوي على واجهة سهلة وبسيطة، ويقدم عروض وخصومات على العديد من المنتجات التي لا يمكن العثور عليها في المتاجر الإلكترونية الأخرى.

ما يميز أمازون هو سرعة التوصيل (يعتبر من المواقع القليلة في العالم التي بدأت خدمة التوصيل في نفس اليوم) ، فضلًا عن تواجدها في عدة دول غير الولايات المتحدة أمريكا ، مثل كندا والمملكة المتحدة والهند وفرنسا والإمارات وغيرها.



2. علي اكسبرس Aliexpress:

يعد متجر Aliexpress من أفضل مواقع التجارة الإلكترونية في العالم، فهو متاح على قاعدة مستخدم ضخمة تقدر بـ ١٢ مليار مستخدم، يقع المقر الرئيسي للمتجر في الصين، وهو فرع للشركة الأم لمجموعة "علي بابا".

يقدم الموقع مجموعة كبيرة ومتنوعة من المنتجات، حيث يمكنك شراء كل شيء تقريبًا، ملابس (رجال ، نساء ، أطفال) ، هواتف ، أدوات مطبخ ، إكسسوارات ، مجوهرات وغيرها.

3. وول مارت:

يحظى موقع Walmart بشعبية كبيرة داخل الولايات المتحدة، لكن شعبيتها تجاوزتها، لتصبح واحدة من أفضل الوجهات التجارية للعديد من المتسوقين عبر الإنترنت.

يوفر المتجر العديد من الخيارات لعملائه من الأجهزة المنزلية، والألعاب، والإلكترونيات ، والمعدات الرياضية، والمواد الغذائية، إلخ.

بالإضافة إلى ذلك يقدم الموقع كوبونات خصم مهمة في المناسبات الخاصة، يتميز بواجهة واضحة وبسيطة تجعل عملية التسوق بأكملها سهلة وممتعة.

4. موقع eBay:

متجر كبير آخر في قائمتنا يسما eBay، لا يتعلق الأمر بشراء المنتجات فحسب ، بل يمكنك أيضًا عرض منتجاتك الخاصة للبيع ، حيث يمكنك إنشاء متجر التسوق الخاص بك بمساعدة تطبيق الويب eBay Store ، ومن ثم يمكنك بدء عملية التسويق و البيع.

يستقطب الموقع عددًا كبيرًا من المشترين سنويًا ومن جميع أنحاء العالم ، وفي المناسبات الخاصة (مثل عيد الأم ، أعياد الميلاد ، رأس السنة) يقدم عروضًا خاصة جدًا على فئات مختلفة من المنتجات، ويمكن الوصول إلى eBay من أي متصفح ويب أو تطبيق الهاتف المحمول الخاص بالمتجر.

5. علي بابا:

المجر الصيني الشهير تم إنشاؤه في الأصل لتسهيل عملية التداول بين المشتري والبائع على مستوى العالم (المورد على وجه التحديد) يحظى هذا المتجر بشعبية كبيرة في القارة الآسيوية ، وله المفهوم الأساسي للبيع بالجملة.

يوفر متجر Alibaba للموردين منصة مهمة لبيع سلعهم بأسعار معقولة جدًا ، حيث يوجد اليوم أكثر من 2 مليون مورد مسجل على الموقع.

متاجر عربية عبر الإنترنت:

1. متجر نون:

متجر نون هو متجر عربي إماراتي ونظرًا لجنسية صاحب المتجر الإماراتي محمد العبار ، فإن هذا المتجر يتميز بالدعم والتمويل الكبير الذي يتلقاه والذي يقدر بأكثر من مليون دولار ، ويهدف المتجر إلى أن يكون المنافس العربي لشركة أمازون.

يقدم المتجر جميع المنتجات من جميع الفئات وبأسعار تنافسية ، وتهدف خطة متجر نون للتوسع في الشرق الأوسط لخدمة مناطق أكبر من تلك التي يقدم فيها خدمة التوصيل لتتجاوز مصر والسعودية والإمارات وهذا الخطة هي الوصول إلى أكبر عدد من المستخدمين في الدول العربية في المستقبل.

2. متجر جوميا عبر الإنترنت The Jumia:

المتجر الإلكتروني Jumia من أشهر المتاجر الإلكترونية ويخدم عددًا من الدول والدول العربية مثل المغرب ومصر ودول شمال إفريقيا، يتيح لك المتجر شراء جميع المنتجات من



خلاله سواء منتجات الكترونية أو ملابس أو قطع غيار سيارات أو مواد ترفيهية أو أي شيء يخطر ببالك.

كما يزودك الموقع بشحن بعض البضائع من دول خارج مصر مثل أمريكا ، ويقدم التطبيق الخاص به للهواتف المحمولة ولديه رقم دعم فني لمتابعة الشكاوى والاقتراحات.

يوفر الموقع أيضًا الدفع عند الاستلام ، مما يعني أنه يمكنك استكمال إجراءات استكمال طلب الشراء عبر الإنترنت وعدم استخدام التأشيرة ، ولكن الدفع عند استلام المنتج والتحقق منه.

3. متجر سوق كوم:

من أكبر وأكثر متاجر التسوق عبر الإنترنت في مصر والعالم العربي ومقره في الإمارات العربية المتحدة في دبي ، يبيع الموقع كل ما يمكن تخيله من سلع سواء الكترونية ، ملابس ، عطور ، ساعات بكافة أنواعها ، حفاظات للأطفال ، معدات غطس وغيرها الكثير من المنتجات ، يتميز الموقع بأنه موقع بيع بالتجزئة وموقع لعرض مساحة للبائعين لعرض منتجاتهم.

يحتوي الموقع على سياسات الاستبدال والإرجاع ، كما يوفر العديد من طرق الدفع، يمكنك الدفع عن طريق الفيزا او الماستر كارد أو عند الاستلام ، وفي حالة إعادة المنتج يتم إعادته مجانًا دون أي تكاليف أو مصاريف.

4. تريندي إن:

يعتبر من أهم متاجر الملابس والأزياء التركية بشكل عام ، ويتميز بمنتجاته التركية ويوفر خدمة الشحن للعديد من الدول.

نلاحظ أن هناك فكرة جديدة في هذا المتجر وهي ارتباطها بمدونة لتبادل الآراء حول المنتجات والملابس الجديدة وآخر صيحات الموضة وأهم النصائح والملاحظات التي يجب مراعاتها سواء عند شراء الملابس أو اختيار الخيار المناسب لك أو كيفية التوفيق بين العديد من الخيارات ، ناهيك عن توفير الطريقة الصحيحة لمعرفة حجمك الصحيح والمعلومات المفيدة الأخرى التي توفرها تلك المدونة.

5. السوق المفتوح:

متجر السوق المفتوح هو أحد المتاجر المهمة التي تتمتع بمميزات وخصائص لا يمتلكها أي موقع آخر، يكاد يكون الموقع الوحيد الذي يعرض المنتجات كإعلانات مبوبة يضيفها المستخدمون الآخرون دون أن يطلب الموقع أي عمولة.

كما يعرض الموقع فرص العمل المتاحة ، والتي يقوم المستخدمون الآخرون والراغبون بالموظفين بنشرها أيضًا ، بالإضافة إلى أنه يعرض العقارات المعروضة للبيع والشقق والفيلات والأثاث التي لا يوفرها أي موقع آخر.

سابقا عرضنا عشرة متاجر الكترونية عالمية وعربية يمكنك الاستفادة منها والشراء من أي متجر تفضله أو يناسبك، وفرت لنا فكرة المتاجر الإلكترونية المزيد من الوقت والجهد ويمكنك رؤية جميع أنواع البضائع وأنت في مكانك ويمكنك البحث عن أفضل سعر للسلعة التي تريدها دون عناء أو مجهود.

وتجدر الإشارة أيضًا إلى أن بعض هذه المواقع توفر التسويق بالعمولة ، بمعنى أنه إذا تم أي بيع من خلالها ، فإنك تأخذ نسبة من المال كعمولة لك ، ولكن يجب عليك المشاركة ومعرفة شروط وسياسات التسويق في هذه المنطقة.



قائمة ببعض الأفكار والاعمال الحرة على الانترنت:

قائمة ببعض الأفكار والاعمال الحرة على الانترنت	
التصميم	الكتابة والترجمة
تصميم الشعارات	كتابة المحتوى للمواقع
رسم الشخصيات الكرتونية	ترجمة المحتوى
تصميم اغلفة الكتب	كتابة الاخبار
تصميم المواقع	كتابة وعمل C.V
تصوير ومعالجة الصور	كتابة تقييم عن منتج او خدمة
تصميم البروفوشر	تصحيح الكتب لغوياً واملائياً
تصميم الكروت الشخصية والاعلانية	
التصميم الهندسي	الفيديوهات والحركة الانميشن
تصميم وتعديل الصور بالفوتوشوب	عمل إعلانات
تصميم ال 3D	عمل مشروع 3D
تصميم التيشترات والملابس	عمل رسوم متحركة
تعليم التصميم عن بعد	تعديل ومعالجة الفيديوهات
تصميم عروض تقديمية	تحويل صيغ وامتداتا الفيديوهات والعروض الباور بوينت
جميع مجالات التصميم	مونتاغ الفيديوهات
الصوتيات	البرمجة
هندسة صوتية	تطوير المواقع
دروس الموسيقى	عمل وورد برس
المؤثرات الصوتية	تطوير تطبيقات وبرامج والالعاب
تعليق صوتي	برمجة نظام معلوماتي



التسويق الالكتروني	برمجة قواعد البيانات
تحليل ال SEO	الدعم الفني
تحليل المواقع	إدارة الاعمال
إعلانات مدفوعة	استشارات في إدارة الاعمال
تسويق عبر مواقع التواصل الاجتماعية	دراسة الأسواق عبر الانترنت
بائرات دعائية	استشارات قانونية
عمل خطط تسويقية	استشارات مالية

المصدر: من اعداد المؤلف

افضل المواقع العربية للعمل الحر عبر الانترنت:

شهد السوق العربي تطوراً ملحوظاً في هذا المجال في الآونة الأخيرة ، حيث صمم العديد من المواقع العربية التي يمكن للناس العمل عليها من أجل جني الأرباح.

1- موقع خمسات:

تقوم فكرة هذا الموقع على حقيقة أنه موقع يلعب دور الوساطة بين بائع المنتج أو الخدمة والمشتري بطريقة آمنة ومأمونة للغاية، يتم التعامل مع موقع خمسات من خلال اختيار بعض الخدمات أو المنتجات ويتم عرضها على الموقع ومن ثم يدخل الشخص إلى الموقع ويسجل به ليصبح له حسابه الخاص ومن ثم ستظهر صفحة للشخص قم بتعبئة البيانات ، ومن هنا سيكون الشخص جاهزاً للعمل من خلال موقع خمسات.

يتمتع موقع خمسات بالعديد من المزايا ، وهي كالتالي:

- إمكانات ربح كبيرة.
- يتميز الموقع بتوفير العديد من مجالات الربح ، مثل الكتابة ، والتدقيق اللغوي ، والاستشارات والتصميم ، وتطوير الويب والخدمات الصغيرة الأخرى.

2- موقع مستقل:

يعد الموقع المستقل من أشهر المواقع العربية التي يمكن من خلالها تحقيق نسبة عالية من الأرباح ، حيث يتكون من 3 أطراف: صاحب المشروع (العميل) ، المستقل الذي هو الشخص المنفذ (المستقل) ، والوسيط ، وهو منصة العمل الحر موقع مستقل نفسه.

فكرة هذا الموقع تقوم على العمل كوسيط بين العميل ومزود الخدمة (Free Lancer) ، كل ما عليه فعله هو تقديم العرض المتاح له ، ومن ثم انتظار قبول العميل.

يتميز هذا الموقع بعدم وجود أي تلاعب على الإطلاق بسبب قواعده المفهومة والواضحة لجميع مستخدميه ، مما يحمي المستخدم من الوقوع في فخ النصب أو الاحتيال.

3- موقع أي خدمة:

هذا الموقع مشابه جدا لموقع Fiverr الذي يعد من المواقع الجيدة في هذا المجال، ومع ذلك ، فإن شعبية هذا الموقع محدودة للغاية ، مما يجعل العمل عليه أكثر صعوبة ، بسبب قلة العملاء عليه، يتميز هذا الموقع ببعض المزايا وهي كالتالي:

- إمكانية التحكم في سعر الخدمة بمرونة أكبر.
- يتميز موقع أي خدمة بتنظيمه للعديد من المسابقات التي تتيح للمستخدمين ربح مبالغ طائلة.
- يمكنك الوصول إلى موقع الويب الخاص بأي خدمة من هنا.

4- موقع التوظيف عبر الإنترنت:

هذا الموقع مشابه جدًا لموقع مستقل من حيث طبيعة كلاهما بالاعتماد على المشاريع الكبيرة بدلاً من الخدمات المصغرة ، ويتميز هذا الموقع بالعديد من المزايا التي تجعل الكثير من الأفراد يقبلون باستخدامه ، ومن هذه المزايا كما يلي:

يتميز هذا الموقع بتعدد وتنوع طرق الدفع ، على عكس المواقع الأخرى التي تعتمد على PayPal فقط ، حيث يتيح التعامل مع الحوالات البريدية ، وفودافون كاش للمصريين ، وويسترن يونيون ، وسكريل ، والتحويلات البنكية لجميع المستخدمين.

5- موقع الويب الخاص بي:

هذا الموقع مخصص للمصممين المهتمين فقط بتصميم الشعارات والرسوم المتحركة أو تصميم الويب والهندسة المعمارية أو أي نوع من أنواع التصميم.

6- موقع نبش:

تم تصميم هذا الموقع في عام 2015 وهو أحد أشهر المواقع المستقلة وأكثرها شهرة، تستند فكرة الموقع على دوره كوسيط بين أصحاب الأعمال والموهبة أو المهارات.

يتم الاشتراك في هذه الخدمة من خلال تسجيل البيانات الشخصية ، وذكر المهارات وأمثلة من الأعمال السابقة ، ثم التواصل معه بعد أن يختاره العميل.

7- موقع مجاني لانسر:

وهي منصة جديدة للعمل الحر أطلقتها وزارة الشباب المصرية مؤخراً بهدف المساهمة في القضاء على البطالة، مصدر مهم وفعال في توفير احتياجات الشركات من الموارد البشرية.



- يأتي باللغتين العربية والإنجليزية.
- يدعم التعاملات بالعملة المصرية فقط.
- يمكنك الوصول إلى موقع Free Lancer.

قائمة بشركات الإعلانات الالكترونية:

في حال لم تقبل في شركة قوقل ادسنس فننصحك بالدخول وتجربه أحد هذه الشركات ونفضل للقارئ ان يبحث أكثر عن كل شركة في الانترنت وذلك للتعرف إذا صارت هناك تغييرات في بعض المعلومات وتحديثات في تلك الشركات وذلك للحصول لكي أحسن اختيار الشركة الأنسب لك.

حيث ان البعض يفضل الشركات الأكثر ربحية مهما كان نوع اعلاناتها ومهما كانت طرق سحب الأرباح، بينما البعض يهتم بزوار موقعه او مدونته ويريد إعلانات جيدة وليست مزعجة على الزوار والمشاهدين، والبعض الآخر يريد الشركة التي تدعم طرق سحب أرباح معينة حيث قد يكون مقيم في دولة لا تدعم اغلب او بعض البنوك الالكترونية مثل الباي بال و بايونير وغيرها ولكنها تدعم طرق أخرى فيريد تلك الشركات التي تدعم الطرق المتوفرة في بلده لسحب الأرباح.

وسنستعرض مجموعة من شركات الاعلانات الشهيرة بشكل جداول منظمة وهي كالآتي:

قائمة الشركات الاعلانية التي سنستعرضها	
شركة قوقل ادسنس	شركة PopAds
شبكة AdMaven	شركة ADCash

شركة قوقل ادسنس

شركة AdMaven			
طرق سحب الأرباح			
باي بال	✓	بايونير	✓
بتكوين و عملات رقمية		اسكرل	

84 €\$



نعم
تقدير ارباحها
جيدة

شركة RevenueHits			
طرق سحب الأرباح			
✓	بايونيير	✓	باي بال
	اسكرل		بتكوين و عملات رقمية
	ويب موني		فودافون كاش
✓	تحويل بنكي		ويسترن يونين
			مني قرام
		✓	يوجد المزيد من الطرق
الحد الأدنى لسحب الارباح			
\$20			
أنواع الاعلانات			
✓	Push Notifications		Direct link

شركة PopAds			
طرق سحب الأرباح			
باي بال	✓	بايونير	✓
بتكوين و عملات رقمية		اسكرل	

87



نعم
تقدير ارباحها
جيدة

شركة Ylilix			
طرق سحب الأرباح			
✓	بايونير	✓	باي بال
	اسكرل	✓	بتكوين و عملات رقمية
	ويب موني		فودافون كاش
✓	تحويل بنكي		ويسترن يونين
			مني قرام
		✓	يوجد المزيد من الطرق
الحد الأدنى لسحب الارباح			
\$1			
أنواع الاعلانات			
✓	Push Notifications	✓	Direct link

شركة PopCash			
طرق سحب الأرباح			
✓	بايونيير	✓	باي بال
✓	اسكرل		بتكوين و عملات رقمية

90 €\$



نعم
تقدير ارباحها
جيدة

media.net شركة			
طرق سحب الأرباح			
	بايونيير	✓	باي بال
	اسكرل		بتكوين و عملات رقمية
	ويب موني		فودافون كاش
✓	تحويل بنكي		ويسترن يونين
			مني قرام
		✓	يوجد المزيد من الطرق
الحد الأدنى لسحب الارباح			
\$100			
أنواع الاعلانات			
✓	Push Notifications		Direct link

شركة ADCash			
طرق سحب الأرباح			
✓	بايونيير	✓	باي بال
	اسكرل	✓	بتكوين و عملات رقمية

93 €\$



نعم
تقدير ارباحها
عالية

شركة Adversal			
طرق سحب الأرباح			
	بايونيير	✓	باي بال
	اسكرل		بتكوين و عملات رقمية
	ويب موني		فودافون كاش
✓	تحويل بنكي		ويسترن يونين
			مني قرام
		✓	يوجد المزيد من الطرق
الحد الأدنى لسحب الارباح			
\$20			
أنواع الاعلانات			
	Push Notifications		Direct link

شركة PropellerAds			
طرق سحب الأرباح			
✓	باي بال	✓	بايونير
✓	بتكوين و عملات رقمية		اسكرل

96 €\$



نعم
تقدير ارباحها
جيدة

شركة جبنة			
طرق سحب الأرباح			
✓	بايونير	✓	باي بال
	اسكرل		بتكوين و عملات رقمية
	ويب موني		فودافون كاش
	تحويل بنكي		ويسترن يونين
			مني قرام
			يوجد المزيد من الطرق
الحد الأدنى لسحب الارباح			
\$50			
أنواع الاعلانات			
	Push Notifications		Direct link

شركة BuySellAds			
طرق سحب الأرباح			
باي بال	✓	بايونير	
بتكوين و عملات رقمية		اسكرل	

99 €\$

نعم

المراجع

A. Guttman (9 2020). *Most viewed ads on YouTube in 2017*. (jol, 2020 9). تم الاسترداد من Statista: <https://www.statista.com/statistics/373788/most-viewed-youtube-trailers>

Amazon: *What is Artificial Intelligence*. (2021). تم الاسترداد من
<https://aws.amazon.com/ar/machine-learning/what-is-ai>

.Putnam .Putnam Variable Trust .(2017) .Annual report

Understanding the Four Types of Artificial Intelligence. (November , 2016 14) .Arend Hintze
govtech: www.govtech.com تم الاسترداد من

ClickBank: *Your Business Starts and Scales Here*. (2021). تم الاسترداد من <https://www.clickbank.com>

Know Your Limit: The Ideal Length of Every .(December , 2020 15) .Dominique Jackson
sproutsocial: تم الاسترداد من .Social Media Post
<https://sproutsocial.com/insights/social-media-character-counte>

YouTube tech reviewer Marques Brownlee is the most .(Apr, 2018 12) .Eric Johnson
 Recode: من الاسترداد famous person you wouldn't recognize in public
<https://www.vox.com/2018/4/12/17223290/marques-brownlee-mkbhd-youtube-tech-video-reviews-recode-media-peter-kafka-podcast>

Google Ai: *Bringing the benefits of AI to everyone*. (2021). تم الاسترداد من: <https://ai.google>

WORLD INTERNET USAGE AND POPULATION .(march, 2021 31) .Internet World Stats
Internet World Stats: تم الاسترداد من
<https://www.internetworldstats.com/stats.htm>

.Amazon .*Artificial Intelligence Engines* .(2019) .James V Stone

تم .How Much Do Twitch Streamers Make in 2021 .(January, 2021 20) .Jim Wang
 Wallet Hacks: <https://wallethacks.com/how-much-do-twitch-streamers-make> الاسترداد من

Statista: <https://www.statista.com/statistics/617136/digital-الاسترداد-from-population-worldwide>

Helps Cout: <https://www.helpscout.com/75-customer-service-facts-quotes-statistics> تم الاسترداد من

Nathan Ellering. (Oct, 2017 18). *How Often To Post On Social Media*. تم الاسترداد من
coschedule: <https://coschedule.com/blog/how-often-to-post-on-social-media>

.Amazon .*Artificial Intelligence* .(2019) .Neil Wilkins

Blade: Social تم الاسترداد من T-Series. (2021, 7 3). Blade Social
<https://socialblade.com/youtube/user/tseries>

Social Blade: Marques Brownlee. (2021, 7 9). تم الاسترداد من <https://socialblade.com/youtube/user/marquesbrownlee>

SponsoredTweets (2019). *Twitter Influencer Discovery Tool*. تم الاسترداد من
/SponsoredTweets: <https://sponsoredtweets.com>

tutorialspoint. (2020, 11 24). *Computer Concepts - Programming Languages*. تم الاسترداد من tutorialspoint: www.tutorialspoint.com

.Russell Stephen , Moskowitz Ira , Sofge Donald , Mittu Ranjeev , Lawless William
Elsevier Inc .*Artificial Intelligence for the Internet of Everything* .(2019)

WpForms: (بلا تاریخ). *WPForms Blog*. تم الاسترداد من: [/https://wpforms.com/blog](https://wpforms.com/blog)



عن المؤلف	
الاسم	عماد صالح أحمد العزب.
التخصص	ماجستير إدارة أعمال بامتياز وبكالوريوس إدارة نفط وغاز، بالإضافة الى حصوله على شهادة التسويق الرقمي من شركة قوقل ومعتمدة من الجامعة المفتوحة في بريطانيا بدرجة تقديرية ممتاز.
العمل	مدون ويوتيوبر ومتداول اسهم و عملات عبر الانترنت.
الخبرة	عشر سنوات في أعمال الانترنت والربح والاستثمار.
مؤسس ومالك	2017م قناة متجر عماد – عماد صالح على اليوتيوب أكثر من 10 مليون مشاهدة وأكثر من أربعون ألف مشترك.
	2019م متجر عماد (أكثر من ثلاثون مليون زيارة).
	2021م (Golden Plus Store) أكثر من أربعة ملايين زيارة.
	2022م (موسوعة الريادة العلمية – Most Popular Apps – الذهبي تكنولوجي – سيو الذهبي – أدوات سيو الذهبية).
	أعمال اخرى متداول أسهم و عملات عبر منصات عالمية واعمال اخرى خاصة.
مقولاتي	لو يعلم الناس ماذا سيحدث في المستقبل لصاروا جميعا اثرياء في الدنيا ومن أهل الجنة في الآخرة، ولكنها دار اختبار وتجارب وخير الناس من تعلم واستفاد من تجارب حياته وفاد الآخرين.
	حاول وحاول وحاول.. حتى للمليون مره لا تيأس، استمر في المحاولة حتى تحقق اهدافك وتحقق النجاح وتكتسب الخبرة.
	التخطيط والعمل والاستمرار والتطوير والايمان من اسرار النجاح.
	علينا ان نتقدم بعلمنا ونحافظ على ديننا واخلاقنا.
حساباتنا على برامج التواصل	@emad1saleh

بالتوفيق للجميع..

حقوق الملكية خاصة بالمؤلف:
أ. عماد صالح احمد العزب

