

Laura Lorenz

Waldstraße 123, 53102 Leipzig

E-Mail: laura.lorenz@email.com

Leipzig, November 2025

Initiativbewerbung – Key Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Vodafone habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Vertriebsstrategie, Verhandlungsführung, Präsentationstechnik erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.B.A. Studium an der TU München, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Laura Lorenz

Laura Lorenz

Geburtsdatum: 21.08.2000
Anschrift: Waldstraße 123, 53102 Leipzig
E-Mail-Adresse: laura.lorenz@email.com

Bildungsweg

2022.10.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.B.A.)

TU München

2018.11.2018 - 2022.11.2022

Vertrieb (B.Sc.)

Hochschule Esslingen

Praktische Erfahrungen

2024.05.2024 - Aktuell

Business Development Manager

Vodafone

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Präsentationstechnik

2021.11.2021 - 2022.06.2022

Sales Manager

SAP

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit CRM

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit CRM und Verhandlungsführung
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Vertriebsstrategie
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Vertriebsstrategie, Verhandlungsführung, Präsentationstechnik, CRM, B2B Sales, Kundenakquise

Sprachen: Deutsch, Russisch Muttersprache