

الخبرة المهنية

مدير مبيعات

شركة روشن | 2019 - الحالي

- تطوير وتحسين العمليات والإجراءات
- إدارة وتنفيذ المشاريع المتعلقة بـ مدير مبيعات
- إعداد التقارير الدورية والتحليلات

مدير مبيعات

مجموعة الفطيم | 2022 - 2024

- إعداد التقارير الدورية والتحليلات
- التعاون مع الفرق المختلفة لتحقيق الأهداف المؤسسية
- إدارة وتنفيذ المشاريع المتعلقة بـ مدير مبيعات

مدير مبيعات

الخطوط السعودية | 2017 - 2020

- التعاون مع الفرق المختلفة لتحقيق الأهداف المؤسسية
- إعداد التقارير الدورية والتحليلات
- تطوير وتحسين العمليات والإجراءات

التاريخ الأكاديمي

بكالوريوس إدارة الأعمال

جامعة الملك خالد

سنة التخرج: 2007

المعدل: 5.0/5.0

الاهتمامات الرئيسية

البستانة - اليونا - الطبخ

مستقبلك

يبدأ هنا

لمى فاضل

مدير مبيعات

الهدف الوظيفي

أسعى للحصول على وظيفة مدير مبيعات في مؤسسة رائدة تتيح لي استخدام مهاراتي وخبراتي لتحقيق أهداف المؤسسة والمساهمة في نجاحها، مع التطوير المستمر لقدراتي المهنية.

الإنجازات

- خبرة عملية متميزة في مجال مدير مبيعات
- إتقان مجموعة واسعة من المهارات التقنية والمهنية
- سجل حافل في إنجاز المشاريع بكفاءة عالية
- القدرة على العمل ضمن فريق وتحت الضغط

معلومات الاتصال

الهاتف: 9660583481150+

البريد: user4256@outlook.com

الموقع: www.user4256.com

المدينة: جازان

المهارات

تطوير الأعمال

CRM

التفاوض

إدارة فريق المبيعات