

Sebastian Krause

Bergstraße 65, 72558 Potsdam

E-Mail: sebastian.krause@email.com

Potsdam, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Oracle habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Verhandlungsführung, Kundenakquise, CRM erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der Universität Düsseldorf, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Sebastian Krause

Sebastian Krause

Geburtsdatum: 03.01.1987
Anschrift: Bergstraße 65, 72558 Potsdam
E-Mail-Adresse: sebastian.krause@email.com

Bildungsweg

2022.04.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.Sc.)

Universität Düsseldorf

2018.02.2018 - 2022.04.2022

Vertrieb (B.Sc.)

Universität Bremen

Praktische Erfahrungen

2023.03.2023 - Aktuell

Account Manager

Oracle

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Verhandlungsführung

2021.05.2021 - 2022.05.2022

Account Manager

Siemens

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Präsentationstechnik

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit CRM und B2B Sales
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Salesforce
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Verhandlungsführung, Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie, Präsentationstechnik, Sales

Sprachen: Spanisch, Italienisch, Französisch, Chinesisch Grundkenntnisse