

Laura Krüger

Hauptstraße 99, 90120 Paderborn

E-Mail: laura.krüger@email.com

Paderborn, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Salesforce, Vertriebsstrategie, B2B Sales erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Eng. Studium an der HTW Berlin, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Laura Krüger

Laura Krüger

Geburtsdatum: 03.10.1999
Anschrift: Hauptstraße 99, 90120 Paderborn
E-Mail-Adresse: laura.krüger@email.com

Bildungsweg

2024.09.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.Eng.)

HTW Berlin

2021.11.2021 - 2024.11.2024

Vertrieb (B.Eng.)

TU Berlin

Praktische Erfahrungen

2023.06.2023 - Aktuell

Key Account Manager

SAP

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

2020.09.2020 - 2022.02.2022

Key Account Manager

Deutsche Telekom

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit B2B Sales

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Vertriebsstrategie und Kundenakquise
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Präsentationstechnik
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Salesforce, Vertriebsstrategie, B2B Sales, CRM, Kundenakquisitionstechnik, Vertriebskanäle, Präsentationstechnik, Vertriebsinstrumente

Sprachen: Englisch, Russisch, Spanisch Fließend