

Marco Lorenz

Bergstraße 57, 96470 Aschaffenburg

E-Mail: marco.lorenz@email.com

Aschaffenburg, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Vodafone habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Verhandlungsführung, Salesforce, Kundenakquise erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Hochschule Pforzheim, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Marco Lorenz

Marco Lorenz

Geburtsdatum: 17.05.1987
Anschrift: Bergstraße 57, 96470 Aschaffenburg
E-Mail-Adresse: marco.lorenz@email.com

Bildungsweg

2024.08.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.A.)

Hochschule Pforzheim

2021.08.2021 - 2024.05.2024

Vertrieb (B.Sc.)

Universität Heidelberg

Praktische Erfahrungen

2024.07.2024 - Aktuell

Vertriebsleiter

Vodafone

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Präsentationstechnik

2021.11.2021 - 2022.01.2022

Sales Manager

O2

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Verhandlungsführung

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Präsentationstechnik und Kundenakquise
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Verhandlungsführung, Salesforce, Kundenakquise, B2B Sales, CRM, Präsentationstechnik

Sprachen: Arabisch, Chinesisch Grundkenntnisse