

Stefan König

Hauptstraße 112, 34092 Lippstadt

E-Mail: stefan.könig@email.com

Lippstadt, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, Präsentationstechnik, Salesforce erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der Universität Düsseldorf, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Stefan König

Stefan König

Geburtsdatum: 12.05.1993
Anschrift: Hauptstraße 112, 34092 Lippstadt
E-Mail-Adresse: stefan.könig@email.com

Bildungsweg

2024.08.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.Sc.)

Universität Düsseldorf

2021.02.2021 - 2024.02.2024

Vertrieb (B.Sc.)

TU Darmstadt

Praktische Erfahrungen

2024.01.2024 - Aktuell

Key Account Manager

SAP

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Salesforce

2020.08.2020 - 2022.09.2022

Account Manager

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Präsentationstechnik

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Vertriebsstrategie und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Präsentationstechnik
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, Präsentationstechnik, Salesforce, CRM, Vertriebstrategie, Verhandlungsführung

Sprachen: Arabisch, Englisch Grundkenntnisse