

Laura Lorenz

Bergstraße 58, 29345 Pforzheim

E-Mail: laura.lorenz@email.com

Pforzheim, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Siemens habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in CRM, Salesforce, Präsentationstechnik erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Eng. Studium an der TU Darmstadt, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Laura Lorenz

Laura Lorenz

Geburtsdatum: 12.11.1994
Anschrift: Bergstraße 58, 29345 Pforzheim
E-Mail-Adresse: laura.lorenz@email.com

Bildungsweg

2022.11.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.Eng.)

TU Darmstadt

2019.08.2019 - 2022.07.2022

Vertrieb (B.Eng.)

Humboldt-Universität Berlin

Praktische Erfahrungen

2024.10.2024 - Aktuell

Sales Manager

Siemens

- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit CRM

2020.06.2020 - 2022.11.2022

Business Development Manager

Oracle

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Verhandlungsführung

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Salesforce und Kundenakquise
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse:

CRM, Salesforce, Präsentationstechnik, Verhandlungsführung, B2B Sales, Kundenakquise,

Sprachen:

Französisch, Deutsch

Gute Kenntnisse