

# **Sophia Hoffmann**

Bergstraße 106, 48966 Remscheid  
E-Mail: sophia.hoffmann@email.com

Remscheid, November 2025

## **Initiativbewerbung – Vertriebsleiter**

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Vodafone habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, Salesforce, Verhandlungsführung erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Universität Mainz, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Sophia Hoffmann

# **Sophia Hoffmann**

Geburtsdatum: 11.10.1998  
Anschrift: Bergstraße 106, 48966 Remscheid  
E-Mail-Adresse: sophia.hoffmann@email.com

## **Bildungsweg**

**2023.03.2023 - Aktuell**

**Vertrieb (M.A.)**

Universität Mainz

**2020.02.2020 - 2023.01.2023**

**Vertrieb (B.Sc.)**

Hochschule Darmstadt

## **Praktische Erfahrungen**

**2024.07.2024 - Aktuell**

**Account Manager**

Vodafone

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

**2021.09.2021 - 2022.11.2022**

**Key Account Manager**

Vodafone

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Kundenakquise

**2019.12.2019 - 2021.03.2021**

**Key Account Manager**

O2

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit B2B Sales

**2019.11.2019 - 2020.11.2020**

**Account Manager**

Vodafone

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit B2B Sales

## **Wissenschaftliche Projektarbeit**

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Verhandlungsführung und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

## **Kenntnisse und Fähigkeiten**

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, Salesforce, Verhandlungsführung, CRM, B2B Sales, Vertriebsstrategie, Praktische Anwendungen

Sprachen: Englisch, Arabisch Fließend