

Hannah Lehmann

Schulstraße 125, 35597 Albstadt

E-Mail: hannah.lehmann@email.com

Albstadt, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in B2B Sales, Kundenakquise, Präsentationstechnik erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.B.A. Studium an der Freien Universität Berlin, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Hannah Lehmann

Hannah Lehmann

Geburtsdatum: 18.08.1996
Anschrift: Schulstraße 125, 35597 Albstadt
E-Mail-Adresse: hannah.lehmann@email.com

Bildungsweg

2023.04.2023 - Aktuell

Vertrieb (M.B.A.)

Freie Universität Berlin

2019.01.2019 - 2023.03.2023

Vertrieb (B.Sc.)

HTW Berlin

Praktische Erfahrungen

2024.12.2024 - Aktuell

Sales Manager

SAP

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Kundenakquise

2021.11.2021 - 2022.10.2022

Key Account Manager

Vodafone

- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Verhandlungsführung

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Vertriebsstrategie und CRM
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Kundenakquise
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse:

B2B Sales, Kundenakquise, Präsentationstechnik, Verhandlungsführung, Vertriebsstrategie

Sprachen:

Deutsch, Englisch, Chinesisch

Muttersprache