

Leon Krause

Schulstraße 37, 79466 Detmold
E-Mail: leon.krause@email.com

Detmold, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Microsoft Deutschland habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Vertriebsstrategie, Kundenakquise, B2B Sales erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.B.A. Studium an der Universität Düsseldorf, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Leon Krause

Leon Krause

Geburtsdatum: 12.09.1993
Anschrift: Schulstraße 37, 79466 Detmold
E-Mail-Adresse: leon.krause@email.com

Bildungsweg

2024.09.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.B.A.)

Universität Düsseldorf

2021.04.2021 - 2024.07.2024

Vertrieb (B.Sc.)

Universität Köln

Praktische Erfahrungen

2023.10.2023 - Aktuell

Key Account Manager

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Kundenakquise

2020.03.2020 - 2022.10.2022

Account Manager

Vodafone

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit B2B Sales

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Verhandlungsführung und Kundenakquise
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Vertriebsstrategie, Kundenakquise, B2B Sales, Verhandlungstechniken, Salesforce, CRM, Präsentationsfertigkeiten

Sprachen: Chinesisch, Italienisch, Arabisch, Spanisch Grundkenntnisse