

# **Andreas Albrecht**

Bahnhofstraße 40, 87238 Nürnberg  
E-Mail: andreas.albrecht@email.com

Nürnberg, November 2025

## **Initiativbewerbung – Vertriebsleiter**

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Microsoft Deutschland habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Hochschule Mannheim, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Andreas Albrecht

# **Andreas Albrecht**

Geburtsdatum: 30.03.1993  
Anschrift: Bahnhofstraße 40, 87238 Nürnberg  
E-Mail-Adresse: andreas.albrecht@email.com

## **Bildungsweg**

**2023.10.2023 - Aktuell**

**Vertrieb (M.A.)**

Hochschule Mannheim

**2019.12.2019 - 2023.09.2023**

**Vertrieb (B.B.A.)**

Universität Marburg

## **Praktische Erfahrungen**

**2023.01.2023 - Aktuell**

**Vertriebsleiter**

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Kundenakquise

**2020.03.2020 - 2022.05.2022**

**Account Manager**

Oracle

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

## **Wissenschaftliche Projektarbeit**

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Salesforce und CRM
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Verhandlungsführung
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

## **Kenntnisse und Fähigkeiten**

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie, Salesforce, Präsenz im Internet, B2B Sales, Verhandlungstechnik

Sprachen: Englisch, Italienisch, Deutsch, Arabisch Verhandlungssicher