

# Jasmin Bauer

Bergstraße 85, 51357 Delmenhorst

E-Mail: jasmin.bauer@email.com

Delmenhorst, November 2025

## Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Deutsche Telekom habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, CRM, Präsentationstechnik erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der Universität Hamburg, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Jasmin Bauer

# Jasmin Bauer

Geburtsdatum: 24.10.1997  
Anschrift: Bergstraße 85, 51357 Delmenhorst  
E-Mail-Adresse: jasmin.bauer@email.com

## Bildungsweg

**2022.06.2022 - Aktuell**

**Vertrieb (M.Sc.)**

Universität Hamburg

**2019.10.2019 - 2022.01.2022**

**Vertrieb (B.A.)**

Universität Erlangen-Nürnberg

## Praktische Erfahrungen

**2023.11.2023 - Aktuell**

**Account Manager**

Deutsche Telekom

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Verhandlungsführung

**2020.10.2020 - 2022.08.2022**

**Sales Manager**

SAP

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit CRM

## Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit CRM und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Verhandlungsführung
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

## Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, CRM, Präsentationstechnik, B2B Sales, Sales Key Account, Vertriebsabteilung, Verhandlungsführung, Sales Key Account

Sprachen: Italienisch, Russisch, Französisch Grundkenntnisse