

Thomas Wolf

Schulstraße 132, 16418 Neuss

E-Mail: thomas.wolf@email.com

Neuss, November 2025

Initiativbewerbung – Vertriebsleiter

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Microsoft Deutschland habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Präsentationstechnik, Verhandlungsführung, B2B Sales erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der HAW Hamburg, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Thomas Wolf

Thomas Wolf

Geburtsdatum: 30.05.1990
Anschrift: Schulstraße 132, 16418 Neuss
E-Mail-Adresse: thomas.wolf@email.com

Bildungsweg

2024.07.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.Sc.)

HAW Hamburg

2020.10.2020 - 2024.11.2024

Vertrieb (B.B.A.)

Hochschule Karlsruhe

Praktische Erfahrungen

2023.10.2023 - Aktuell

Sales Manager

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Verhandlungsführung

2021.05.2021 - 2022.07.2022

Vertriebsleiter

Siemens

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Salesforce

2019.08.2019 - 2021.11.2021

Business Development Manager

SAP

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit B2B Sales

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit B2B Sales und CRM
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Präsentationstechnik
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Präsentationstechnik, Verhandlungsführung, B2B Sales, Sales Funnel, CRM, Vertriebsstrategien

Sprachen: Russisch, Chinesisch, Italienisch, Deutsch Grundkenntnisse