

Sabrina Schneider

Bergstraße 132, 76090 Braunschweig

E-Mail: sabrina.schneider@email.com

Braunschweig, November 2025

Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Siemens habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, Vertriebsstrategie, Salesforce erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der Hochschule Karlsruhe, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Sabrina Schneider

Sabrina Schneider

Geburtsdatum: 09.06.1989
Anschrift: Bergstraße 132, 76090 Braunschweig
E-Mail-Adresse: sabrina.schneider@email.com

Bildungsweg

2022.03.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.Sc.)

Hochschule Karlsruhe

2018.09.2018 - 2022.08.2022

Vertrieb (B.Eng.)

LMU München

Praktische Erfahrungen

2024.03.2024 - Aktuell

Account Manager

Siemens

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Präsentationstechnik

2020.08.2020 - 2022.03.2022

Vertriebsleiter

Siemens

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Salesforce

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Vertriebsstrategie und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, Vertriebsstrategie, Salesforce, CRM, B2B Sales, Präsentationstechnik, Vertriebskanäle, Social Media

Sprachen: Deutsch, Englisch Muttersprache