

# **Emma Albrecht**

Lindenstraße 19, 27335 Euskirchen  
E-Mail: emma.albrecht@email.com

Euskirchen, November 2025

## **Initiativbewerbung – Business Development Manager**

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Siemens habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Salesforce, Verhandlungsführung, B2B Sales erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.B.A. Studium an der TU Berlin, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Emma Albrecht

# **Emma Albrecht**

Geburtsdatum: 09.02.2002  
Anschrift: Lindenstraße 19, 27335 Euskirchen  
E-Mail-Adresse: emma.albrecht@email.com

## **Bildungsweg**

**2024.11.2024 - Aktuell**

**Vertrieb (M.B.A.)**

TU Berlin

**2021.03.2021 - 2024.03.2024**

**Vertrieb (B.Sc.)**

Universität Leipzig

## **Praktische Erfahrungen**

**2023.06.2023 - Aktuell**

**Account Manager**

Siemens

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Salesforce

**2021.01.2021 - 2022.03.2022**

**Vertriebsleiter**

Deutsche Telekom

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Verhandlungsführung

**2019.03.2019 - 2021.05.2021**

**Account Manager**

Siemens

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit CRM

**2018.10.2018 - 2020.11.2020**

**Business Development Manager**

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit B2B Sales

## **Wissenschaftliche Projektarbeit**

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Präsentationstechnik und B2B Sales
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Salesforce
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

## **Kenntnisse und Fähigkeiten**

IT-Kenntnisse: Salesforce, Verhandlungsführung, B2B Sales, Kundenakquise, CRM, Marketingstrategie, Präsenz

Sprachen: Arabisch, Spanisch, Englisch Grundkenntnisse