

Andreas Albrecht

Bahnhofstraße 40, 87238 Nürnberg

E-Mail: andreas.albrecht@email.com

Nürnberg, November 2025

Initiativbewerbung – Vertriebsleiter

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Microsoft Deutschland habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Hochschule Mannheim, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Andreas Albrecht

Andreas Albrecht

Geburtsdatum: 30.03.1993
Anschrift: Bahnhofstraße 40, 87238 Nürnberg
E-Mail-Adresse: andreas.albrecht@email.com

Bildungsweg

2023.10.2023 - Aktuell

Vertrieb (M.A.)

Hochschule Mannheim

2019.12.2019 - 2023.09.2023

Vertrieb (B.B.A.)

Universität Marburg

Praktische Erfahrungen

2023.01.2023 - Aktuell

Vertriebsleiter

Microsoft Deutschland

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Kundenakquise

2020.03.2020 - 2022.05.2022

Account Manager

Oracle

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Salesforce und CRM
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Verhandlungsführung
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie, Salesforce, Präsentationstechnik, B2B Sales, Ver

Sprachen: Englisch, Italienisch, Deutsch, Arabisch Verhandlungssicher