

Laura Vogel

Hauptstraße 23, 81011 Bielefeld

E-Mail: laura.vogel@email.com

Bielefeld, November 2025

Initiativbewerbung – Vertriebsleiter

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Siemens habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Salesforce, B2B Sales, Kundenakquise erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Universität Bremen, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Laura Vogel

Laura Vogel

Geburtsdatum: 03.04.1997
Anschrift: Hauptstraße 23, 81011 Bielefeld
E-Mail-Adresse: laura.vogel@email.com

Bildungsweg

2022.08.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.A.)

Universität Bremen

2018.08.2018 - 2022.05.2022

Vertrieb (B.Sc.)

Universität Münster

Praktische Erfahrungen

2024.08.2024 - Aktuell

Vertriebsleiter

Siemens

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit B2B Sales

2020.08.2020 - 2022.12.2022

Account Manager

Vodafone

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Kundenakquise und CRM
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Verhandlungsführung
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Salesforce, B2B Sales, Kundenakquise, Verhandlungsführer, Gute Kenntnisse, CRM, Präsentationstechniken

Sprachen: Spanisch, Französisch, Deutsch, Russisch Grundkenntnisse