

# Michael Klein

Gartenstraße 84, 21338 Saarbrücken

E-Mail: michael.klein@email.com

Saarbrücken, November 2025

## Initiativbewerbung – Sales Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Vertriebsstrategie, Präsentationstechnik, Verhandlungsführung erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Eng. Studium an der Freien Universität Berlin, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Michael Klein

# Michael Klein

Geburtsdatum: 17.01.1992  
Anschrift: Gartenstraße 84, 21338 Saarbrücken  
E-Mail-Adresse: michael.klein@email.com

## Bildungsweg

**2023.01.2023 - Aktuell**

**Vertrieb (M.Eng.)**

Freie Universität Berlin

**2020.06.2020 - 2023.01.2023**

**Vertrieb (B.A.)**

Universität Tübingen

## Praktische Erfahrungen

**2023.12.2023 - Aktuell**

**Key Account Manager**

SAP

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

**2021.09.2021 - 2022.09.2022**

**Sales Manager**

O2

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit B2B Sales

## Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit B2B Sales und Verhandlungsführung
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Salesforce
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

## Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Vertriebsstrategie, Präsentationstechnik, Verhandlungsführung, Salesforce, B2B Sales, CRM

Sprachen: Deutsch, Russisch, Englisch, Italienisch Muttersprache