

Mia Schwarz

Bahnhofstraße 51, 76865 Osnabrück

E-Mail: mia.schwarz@email.com

Osnabrück, November 2025

Initiativbewerbung – Vertriebsleiter

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Vertriebsstrategie, CRM, B2B Sales erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefte ich meine Kenntnisse im M.Sc. Studium an der Universität Hannover, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Mia Schwarz

Mia Schwarz

Geburtsdatum: 14.10.1996

Anschrift: Bahnhofstraße 51, 76865 Osnabrück

E-Mail-Adresse: mia.schwarz@email.com

Bildungsweg

2024.02.2024 - Aktuell

Vertrieb (M.Sc.)

Universität Hannover

2021.05.2021 - 2024.02.2024

Vertrieb (B.B.A.)

Universität Marburg

Praktische Erfahrungen

2023.10.2023 - Aktuell

Business Development Manager

SAP

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Präsentationstechnik

2020.09.2020 - 2022.03.2022

Vertriebsleiter

Siemens

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit CRM

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit B2B Sales und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Verhandlungsführung
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Vertriebsstrategie, CRM, B2B Sales, Salesforce, Kundenmanagement, Verhandlungsführung, Präsentationstechniken

Sprachen: Russisch, Französisch, Spanisch Gute Kenntnisse