

Charlotte Hahn

Bahnhofstraße 82, 97222 Rostock
E-Mail: charlotte.hahn@email.com

Rostock, November 2025

Initiativbewerbung – Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei O2 habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Verhandlungsführung, Präsentationstechnik, Kundenakquise erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.Eng. Studium an der Universität Jena, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Charlotte Hahn

Charlotte Hahn

Geburtsdatum: 28.05.1995
Anschrift: Bahnhofstraße 82, 97222 Rostock
E-Mail-Adresse: charlotte.hahn@email.com

Bildungsweg

2022.10.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.Eng.)

Universität Jena

2019.02.2019 - 2022.07.2022

Vertrieb (B.Sc.)

Universität Bonn

Praktische Erfahrungen

2024.03.2024 - Aktuell

Vertriebsleiter

O2

- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Vertriebsstrategie

2021.02.2021 - 2022.02.2022

Account Manager

O2

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Salesforce

2019.02.2019 - 2021.12.2021

Account Manager

Vodafone

- Arbeit mit B2B Sales
- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Verhandlungsführung

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Verhandlungsführung und Präsentationstechnik
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Vertriebsstrategie
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Verhandlungsführung, Präsentationstechnik, Kundenakquise, CRM, Vertriebsstrategie, Sales

Sprachen: Arabisch, Französisch Grundkenntnisse