

Sebastian Koch

Schulstraße 79, 37844 Cuxhaven
E-Mail: sebastian.koch@email.com

Cuxhaven, November 2025

Initiativbewerbung – Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei SAP habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in Salesforce, B2B Sales, Präsentationstechnik erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.B.A. Studium an der Universität Hamburg, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

Sebastian Koch

Sebastian Koch

Geburtsdatum: 25.05.2001
Anschrift: Schulstraße 79, 37844 Cuxhaven
E-Mail-Adresse: sebastian.koch@email.com

Bildungsweg

2022.01.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.B.A.)

Universität Hamburg

2019.07.2019 - 2022.01.2022

Vertrieb (B.A.)

Universität Köln

Praktische Erfahrungen

2024.03.2024 - Aktuell

Account Manager

SAP

- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Verhandlungsführung

2020.06.2020 - 2022.12.2022

Vertriebsleiter

SAP

- Arbeit mit Salesforce
- Arbeit mit Verhandlungsführung
- Arbeit mit B2B Sales

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Vertriebsstrategie und Kundenakquise
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von Salesforce
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse: Salesforce, B2B Sales, Präsentationstechnik, Verhandlungsstrategie, Marketingstrategie, Kundenmanagement

Sprachen: Englisch, Russisch Fließend