

David König

Lindenstraße 150, 47667 Flensburg

E-Mail: david.könig@email.com

Flensburg, November 2025

Initiativbewerbung – Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit großem Interesse verfolge ich die Entwicklungen im Bereich Vertrieb und möchte meine Expertise und Begeisterung in Ihr Unternehmen einbringen. Während meines Studiums und meiner praktischen Tätigkeiten konnte ich umfassende Kenntnisse in diesem Bereich sammeln.

In meinen bisherigen Positionen bei Oracle habe ich wertvolle Erfahrungen gesammelt und konnte meine Fähigkeiten in CRM, Salesforce, Kundenakquise erfolgreich einsetzen. Dabei habe ich stets großen Wert auf qualitativ hochwertige Arbeit und effiziente Lösungen gelegt.

Aktuell vertiefe ich meine Kenntnisse im M.A. Studium an der Universität Erlangen-Nürnberg, mit Schwerpunkten in modernen Technologien und Methoden. Diese akademische Ausbildung ergänzt meine praktische Erfahrung optimal.

Ich suche eine Position, in der ich meine Fähigkeiten gezielt einsetzen und weiterentwickeln kann. Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinem Engagement und meinen Fähigkeiten.

Mit freundlichen Grüßen

David König

David König

Geburtsdatum: 27.11.1990
Anschrift: Lindenstraße 150, 47667 Flensburg
E-Mail-Adresse: david.könig@email.com

Bildungsweg

2022.05.2022 - Aktuell

Vertrieb (M.A.)

Universität Erlangen-Nürnberg

2018.09.2018 - 2022.03.2022

Vertrieb (B.Eng.)

Universität Bremen

Praktische Erfahrungen

2023.06.2023 - Aktuell

Vertriebsleiter

Oracle

- Arbeit mit Vertriebsstrategie
- Arbeit mit Präsentationstechnik
- Arbeit mit Verhandlungsführung

2021.10.2021 - 2022.02.2022

Vertriebsleiter

SAP

- Arbeit mit CRM
- Arbeit mit Kundenakquise
- Arbeit mit Präsentationstechnik

Wissenschaftliche Projektarbeit

- Entwicklung und Implementierung von Lösungen mit Kundenakquise und Salesforce
- Analyse und Optimierung von Systemen unter Verwendung von CRM
- Forschungsarbeit im Bereich Vertrieb mit Fokus auf praktische Anwendungen

Kenntnisse und Fähigkeiten

IT-Kenntnisse:	CRM, Salesforce, Kundenakquise, Vertriebsstrategie, Präsentationstechnik, B2B Sales, Vertriebskanäle	Gute Kenntnisse
Sprachen:	Spanisch, Deutsch, Russisch	Gute Kenntnisse