

Lógica de negócio

Gestão de Revendas

- Cada revenda possui um UUID.
- CNPJ precisa de validação e ser único
- Revenda possui nome social

Atendimento e Edição de Oportunidades

- O atendimento de uma oportunidade é realizado por um usuário da revenda.
- Distribuir oportunidades sem responsável com base no maior tempo inativo e menor quantidade de oportunidades em andamento.
- Proprietários e gerentes possuem permissão de transferir uma oportunidade para outro assistente.
- Apenas o usuário associado à oportunidade pode editá-la, exceto para cargos de gerentes e proprietários que têm permissão para editar todas as oportunidades de sua loja.
- Deve ser registrada a data de atribuição da oportunidade pelo seu responsável e a data de conclusão.

Gestão de Oportunidades

- Cada loja pode ter uma lista de oportunidades para atendimento/negociação.
- Cada oportunidade deve possuir um código identificador único.
- Cada oportunidade possui status que pode ser novo, em atendimento e concluído. O status inicial é novo e quando concluída, deve-se informar um motivo de conclusão.
- Dados do cliente, como nome, e-mail e telefone, devem ser registrados para cada oportunidade.
- Dados do veículo de interesse, como marca, modelo, versão e ano modelo, devem ser registrados para cada oportunidade.

Oauth

Usuário

- Identificador, nome, e-mail (único) e senha.
- Os usuários podem ter perfis associados às lojas, com cargos como Proprietário, Gerente ou Assistente.
- Apenas administradores podem cadastrar novos usuários, salvos proprietários e gerentes que podem cadastrar usuários em sua loja.

Permissões do Usuário

- A edição manutenção de perfis só pode ser realizada por administradores ou Proprietários da loja.
- Administradores têm permissão para executar todas as ações em todas as Revendas.
- Usuários só podem acessar lojas que estão vinculados com seu devido cargo.